

338.984

Минулина Е.М.

Студент

«Институт международного права и экономики
имени А. С. Грибоедова»

Российская Федерация, г. Нижневартовск
Научный руководитель

Новикова Т.В.

К.э.н., доцент кафедры экономики и управления
«Институт международного права и экономики
имени А. С. Грибоедова»

Minulina E.M.

Student

A. S. Griboyedov Institute of International Law and Economics
Nizhnevartovsk, Russian Federation

Scientific supervisor

Novikova T.V.

Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of Economics
and Management

«A. S. Griboyedov Institute of International Law and Economics»

**МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ ИНВЕСТИЦИОННОЙ
ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ**
ООО «НТТЗ «МЕТАЛЛИНВЕСТ»»

**MEASURES TO INCREASE THE INVESTMENT
ATTRACTIVENESS OF LLC «NTTZ "METALLINVEST"»**

Одно из наиболее перспективных направлений повышения финансово-экономической эффективности, устойчивости организации и тем самым повышения ее инвестиционной привлекательности является на

мой взгляд диверсификация производственной программы за счет расширения ассортимента выпускаемой продукции.

Расширение ассортимента выпускаемой продукции при правильном подходе, грамотно выстроенном менеджменте и корректных расчетах, а самое главное за счет актуальности и востребованности может значительно повысить инвестиционную привлекательность предприятия.

One of the most promising directions for improving the financial and economic efficiency, sustainability of the organization and thereby increasing its investment attractiveness is, in my opinion, the diversification of the production program by expanding the range of products.

Expanding the range of products with the right approach, well-structured management and correct calculations, and most importantly, due to relevance and demand, can significantly increase the investment attractiveness of the enterprise.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, чистый дисконтированный доход, экономическая эффективность.

Keywords: investment attractiveness, net discounted income, economic efficiency.

В данной статье мы выбрали предприятие ООО «НТТЗ «Металлинвест», которому предложим расширить ассортимент выпускаемой продукции.

ООО «НТТЗ «Металлинвест» - завод, который занимается производством труб различной формы и различных диаметров, а также полых профилей и фитингов.

На заводе работают квалифицированные специалисты, главная задача которых состоит в производстве продукции, которая будет полностью удовлетворять потребности российских и зарубежных потребителей.

Основными заказчиками завода являются нефтегазодобывающие предприятия.

Для того, чтобы определить в каком направлении двигаться предприятию рассмотрим и изучим проблемы, которые существуют у партнеров, сотрудничающих с ООО «НТТЗ «Металлинвест»». Таким образом мы сможем определить, в какой именно продукции или товаре нуждаются заказчики.

Рассмотрим проблемы, которые в текущий период присутствуют у многих нефтегазодобывающих предприятий.

Большая часть крупных месторождений России вступили на позднюю стадию разработки. Западная Сибирь, на которую приходится 55% российской добычи нефти, является основным добывающим регионом страны.

Обводненность извлекаемого флюида имеет высокие значение, приблизительно 90%.

Большинство уникальных и самых крупных месторождений ХМАО, в которых находится 67% запасов Западной Сибири, имеет выработанность от 65% до 85%. Средняя обводненность скважинной продукции по этим месторождениям составляет 72-92%.

Увеличение себестоимости нефти происходит по причине обводнения скважин, поскольку добыча попутной воды требует больших дополнительных расходов. Именно поэтому большая часть скважин добывает флюид механизированным способом. Добыча высокообводненной продукции является экономически нерентабельной для большинства нефтяных скважин, такие скважины заносятся в бездействующий фонд.

Основной целью компаний, которые эксплуатируют месторождения на поздней стадии разработки, является не увеличение нынешнего уровня добычи, а его сохранение. Для того, чтобы сохранить уровень добычи, в

условиях его снижения, необходимо уменьшать обводненность скважинной продукции для сохранения рентабельности эксплуатации месторождений. В связи с этим возникает необходимость использования методов регулирования процесса разработки и технологий по ограничению избыточных водопритоков, включая и потокоотклоняющие технологии.

По результатам проведенных исследований видится целесообразным рассмотреть возможности диверсификации производства за счет пополнения ассортимента такой позицией как управляемые многоразовые муфты.

Достоинства разрывных многоразовых муфт:

- простота конструкции муфт;
- быстрая нормализация забоя;
- относительно короткие сроки освоения скважины.

Руководству компании предлагается проект по использованию 10 000 управляемых муфт. Их можно использовать на всех объектах месторождения, где есть риск большого притока воды к забою скважины в результате МГРП.

Как отмечают специалисты, метод позволяет «оживить» простоявшие скважины, на которых добыча традиционными способами уже невозможна или малорентабельна.

ООО «НТТЗ «Металлинвест»» имеет опыт производства данного вида продукции, персонал организации имеет необходимые знания и квалификацию. А также создание такого производства не потребует капитальных затрат, так как завод располагает необходимыми производственными мощностями.

Итак, повышение показателей финансово-экономической эффективности и инвестиционной привлекательности ООО «НТТЗ «Металлинвест»» предполагается за счет пополнения ассортимента выпускаемой продукции такой позицией как управляемые многоразовые муфты.

Проектом предполагается, что ООО «НТТЗ «Металлинвест»» предстоит обеспечить своей продукцией (управляемые многоразовые муфты, начало продаж 01.07.2023 г.) в среднем около 16000 изделий в год. Выход на проектную мощность будет осуществляться поэтапно: с 1 по 3 месяцы проекта – 600 шт. в месяц, с 4 по 6 месяцы – по 1 000 шт. в месяц, далее выход на проектную мощность 16 тыс. изделий в год.

Средняя плановая цена реализации предприятием принята на уровне 3,2 тыс. руб. за одно изделие.

Производственная себестоимость одной муфты составляет 2,51 тыс. руб.

Горизонт планирования – 7,5 лет. Расчет выполнен без учета инфляции, то есть в постоянных ценах. Основная валюта проекта — рубли (тыс. руб.)

Предполагается один этап в реализации данного проекта – проектно-изыскательские работы (ПИР) затраты на запуск производства, длительность которых составит 30 дней с 01.06.2023 г. по 30.06.2023 г.

Для запуска производства не потребуется капитальных затрат по строительству, приобретению оборудования и прочим статьям. Возникнет необходимость в адаптации проектной документации, и отладке производственного процесса.

Расчеты экономической эффективности проекта выполняются с учетом официального издания «Методических рекомендаций по оценке

эффективности инвестиционных проектов» (Утверждены: Министерством экономики РФ, Министерством финансов РФ, Государственным комитетом РФ по строительной, архитектурной и жилищной политике № ВК 477 от 21.06.1999) и представлены в таблице.

Результаты расчетов и показатели анализа эффективности проекта.

Показатель	Количество
Период окупаемости — РВ, мес.	9
Дисконтированный период окупаемости — DPB, мес.	9
Средняя норма рентабельности — ARR, %	62,82
Чистый приведенный доход — NPV	75 800
Индекс прибыльности — PI	4,76
Внутренняя норма рентабельности — IRR, %	22,00
Модифицированная внутренняя норма рентабельности — MIRR, %	22,86

Результаты, представленные в таблице, показывают, что проект реализуем и удовлетворяет всем критериям эффективности.

Период окупаемости проекта составляет 9 месяцев. Такое значение является приемлемыми для подобных инвестиционных проектов, нацеленных на перспективу и решение стратегических проблем организации.

NPV проекта составил 75 800 тыс. рублей, что свидетельствует о превышении дисконтированного ЧПД проекта над инвестициями и говорит о целесообразности принятия решения о финансировании и реализации проекта. Величина чистого приведенного дохода представляет собой некий «запас прочности», который будет компенсировать ошибки при прогнозировании чистых денежных потоков проекта.

Индекс прибыльности составил 4,76. Он характеризует внутреннюю норму доходности организации. Значение этого показателя является оптимальным для подобной отрасли.

Внутренняя норма рентабельности превышает ставку дисконтирования (0%, так как кредиты не берет организация), что позволяет сделать вывод о том, что организация имеет возможность привлечь заемные ресурсы из внешних источников под более высокий проект, чем определен изначально.

Модифицированная норма рентабельности (MIRR) не ниже ставки дисконтирования, что также является положительным фактом в рамках оценки экономической эффективности проекта.

Совокупность приведенных показателей свидетельствует о положительных перспективах реализации данного проекта.

Использованные источники:

1. Оценка эффективности инвестиционных проектов <https://finswin.com/projects/ekonomika/ocenka-ehffektivnosti-investicionnogo-proekta.html>
2. Основные критерии эффективности инвестиционного проекта и методы их оценки <https://www.cfin.ru/finanalysis/savchuk/7.shtml>