

УДК: 332
ORCID ID: 0009-0008-4513-5183

Кравченко Александр Николаевич,
канд.экон.наук, старший научный сотрудник,
зав. отделом исследований проблем развития
научно-методологических основ регулирования
оценочной и реалторской деятельности Центра
исследования проблем приватизации и
управления государственными активами
при Агентстве по управлению государственными
активами Республики Узбекистан, г. Ташкент,

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ НАЦИОНАЛЬНОГО СТАНДАРТА ОЦЕНКИ СТАРТАПОВ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН

Ключевые слова: стартап, инновационный технопарк, инновационный кластер, стартап-акселератор, оценочная деятельность, инвестиции, нормативно-правовая база, стандарты оценки, центр трансфера технологий, венчурная организация, инновационный центр, рынок активов, рыночные механизмы хозяйствования, рынок оценочных услуг, управление активами, инвестиционный потенциал.

Аннотация:

Рассмотрены вопросы совершенствования путей и методов оценки стоимости стартап-инициатива путем формирования сети субъектов инновационной инфраструктуры, а также организация крупномасштабного производства (создание капитала). Достаточно подробно разработаны вопросы применения подходов и методов оценки стоимости стартапов. Даны предложения по совершенствованию методики оценки стартапов. Большое практическое значение имеет представленная типовая методика оценки стоимости стартапов, что позволит значительно повысить качество оценки.

UDC: 332

ORCID: 0009-0008-4513-5183

Kravchenko Aleksandr Nikolaevich, PhD in Economics,
Senior Researcher, Head of the Department of Research on
Problems of Development of Scientific and Methodological
Foundations for Regulation of Appraisal and Real Estate
Activities of the Center for Research on Problems of
Privatization and Management of State Assets under the
Agency for Management of State Assets of the
Republic of Uzbekistan, Tashkent,

Some features of the development of a national standard for assessing startups in the Republic of Uzbekistan

Key words: startup, innovative technology park, innovative cluster, startup accelerator, valuation activities, investments, regulatory framework, valuation standards, technology transfer center, venture organization, innovation center, asset market, market mechanisms of management, valuation services market, asset management, investment potential,

Abstract:

The issues of improving the ways and methods of assessing the cost of a startup initiative by forming a network of subjects of the innovation infrastructure, as well as organizing large-scale production (creation of capital) are considered. The issues of applying approaches and methods for assessing the cost of startups are developed in sufficient detail. Proposals are given for improving the methodology for assessing startups. The presented typical methodology for assessing the cost of startups is of great practical importance, which will significantly improve the quality of the assessment,

Обеспечение устойчивого экономического роста страны возможно на базе разработки, и внедрения современных конкурентоспособных инновационных продуктов - стартапов. Достижение данной цели предполагает внедрение системных изменений в процесс как инновационной, так и других видов деятельности. Разработка современных материалов, прорывных технологий могут стать локомотивом экономического роста, обеспечить достаточно высокий уровень социального развития общества.

Стартап, в переводе с английского языка, означает «начальный», и подразумевает компанию или организацию, деятельность которых началась недавно. Основной целью стартапов является возможность наиболее быстро окупить вложенные инвестиции и получить прибыль.

В соответствии с Указом Президента Республики Узбекистан, от 06.07.2022 г. № УП-165 Об утверждении Стратегии инновационного развития Республики Узбекистан на 2022-2026 годы предусмотрены следующие меры.

Определить основными направлениями Стратегии: поддержку стартап-инициатива путем формирования сети субъектов инновационной инфраструктуры (инновационный технопарк, центр трансфера технологий, инновационный кластер, венчурная организация, инновационный центр, стартап-акселератор, инкубатор), а также организацию крупномасштабного производства (создание капитала).

В настоящее время остаются следующие основные проблемы в сфере инновационного развития, которые необходимо решить в ближайшей перспективе:

во-первых, ежегодно на рынок труда в нашей стране выходит 600 — 700 тысяч человек.. Это требует разработки эффективных механизмов обеспечения выпускников вузов высокотехнологичными рабочими местами;

во-вторых, существует большая потребность перехода на систему создания капитала, то есть обеспечения малозатратного и универсального производства (превращающего «один в тысячу») посредством создания множества новых рабочих мест, дальнейшего стимулирования деятельности субъектов предпринимательства при поддержке предприятий отраслей и кластеров, венчурных организаций и различных инструментов соответствующих финансовых рынков путем увеличения производственных организаций и видов оказания услуг с помощью инноваций во всестороннем содействии повышению занятости и доходов населения, обеспечении занятости безработных, особенно молодежи, женщин и выпускников, впервые выходящих на рынок труда;

в-третьих, требуется поддержка малого и инновационного предпринимательства путем совершенствования и увеличения объема механизмов финансирования научно-исследовательских и инновационных проектов в государственно-частном партнерстве, привлечения средств международных финансовых организаций и фондов, через технопарки, инновационные центры и молодежные технопарки;

в-четвертых, не разработаны региональные программы инновационного развития с учетом экономической специализации, научно-технического потенциала и имеющихся ресурсов, а инновационные технологии требуют акцентирования и приоритетности при внедрении решений, направленных на обеспечение непрерывного обновления технической и технологической базы производства;

в-пятых, не выработаны оптимальные механизмы поддержки путем принятия успешных стартап проектов в членство инновационных технопарков и свободных экономических зон на этапах серийного производства, не внедрены специальные меры поддержки для усиления интереса частного сектора к новым научным разработкам и стимулирования заинтересованности в «софинансировании» (co-finance) инноваций;

в-шестых, в республике отсутствует целостная система, включающая в себя периодичность «отрасль регион-научная/высшая образовательная организация» и капитальное функционирование инноваций для создания циклических отношений «подрывные» — «устойчивые» — «эффективные» инновации, а ее основные процессы остаются в весьма фрагментарном виде.

Для достижения основной цели Стратегия стартап-инициатив состоит из следующих основных направлений:

поддержка стартап-инициатива путем формирования сети субъектов инновационной инфраструктуры (инновационный технопарк, центр трансфера технологий, инновационный кластер, венчурная организация, инновационный

центр, стартап-акселератор, инкубатор), а также организация крупномасштабного производства (создание капитала);

увеличение доли инновационно активных организаций за счет совершенствования институциональных механизмов государственной поддержки инновационной деятельности;

обеспечение ускоренного социально-экономического роста регионов путем повышения инновационной активности малого предпринимательства; стимулирование спроса на инновации путем обеспечения комплексной системы создания новых видов продукции и инновационных технологий от идеи — до конечного потребителя;

формирование системы переориентации созданного капитала на «подрывные» инновации; дальнейшее развитие человеческого капитала в управлении инновационной деятельностью путем развития навыков созидательства, инновационного предпринимательства и рационализаторства на всех этапах образования.

В целях поддержки стартап-инициатива путем формирования сети субъектов инновационной инфраструктуры должны быть реализованы следующие мероприятия:

создание и регулирование основ владения в реализации прав и собственности участников, лицензировании и совладении при создании крупных организаций путем «пиноцитоза» инновационных кластеров или стартапов;

укрепление сотрудничества между производителями и потребителями инноваций, интеграция малых и средних организаций с наукой и образованием, а также их поддержка;

широкое привлечение международных экспертов к развитию промышленных кластеров, организация международных семинаров и форумов; создание широких условий для занятия рационализаторской деятельностью в стране и создание ее нормативно-правовой базы;

внедрение инноваций, включающих оказание акселерационных, логистических и финансовых услуг перспективным инновационным проектам и стартап-инициативам для продвижения на рынок, а также расширение деятельности центров трансфера технологий;

налаживание тесного взаимодействия между научно-исследовательскими институтами, университетами и производством, оказание консультационной помощи при подготовке лицензионных договоров по продаже интеллектуальной собственности, создание Центров лицензирования технологий для поиска рынка потребителей технологий.

В свете вышеизложенного, национальный стандарт «Оценка стоимости стартапов» является крайне своевременным и актуальным.

Основополагающим документом при разработке данного проекта является постановление Президента Республики Узбекистан от 01 июля 2019 года №ПП-4381 «О мерах по дальнейшему совершенствованию оценочной деятельности и упрощению механизмов реализации низкорентабельных и бездействующих предприятий с государственным участием», которым было поручено Агентству по управлению государственными активами Республики Узбекистан совместно с Министерством юстиции Республики Узбекистан до 1 декабря 2019 года принять меры по утверждению единых национальных стандартов оценки объектов, независимо от формы собственности, на основе принципов международных стандартов оценки с учетом лучших зарубежных практик.

Во исполнение данного постановления Агентством по управлению государственными активами Республики Узбекистан с привлечением международных консультантов, профессиональных общественных объединений оценочных организаций, ведущих специалистов республики в области оценочной деятельности, был разработан «Единый национальный стандарт оценки Республики Узбекистан» (далее – ЕНСО) в новой редакции, зарегистрированный Министерством юстиции Республики Узбекистан от 28 декабря 2023 года, регистрационный № 3487. Однако, в Едином национальном стандарте оценки Республики Узбекистан отсутствует раздел, посвященный оценке стоимости стартапов.

С научной точки зрения стандарты по оценке, должны отражать существующие объективные потребности рынка и быть научно-обоснованными для облегчения практикующим оценщикам применения стандарта для получения достоверной оценки объекта оценки.

В республике разработан проект Национального стандарта оценки стартапов . Большое практическое значение имеет представленная типовая методика оценки стоимости стартапов, что позволит значительно повысить качество оценки, ее достоверность. Вместе с тем, данная типовая методика не является единственной и обязательной к применению. Оценщики могут использовать и другие методы, которые не противоречат законодательству об оценочной деятельности и Единым национальным стандартам оценки, а также международной практике оценки.

Стандарт «Оценка стоимости стартапов» соответствует всем указанным требованиям.

Данный проект разработан в соответствии со структурой и основными принципами международных стандартов оценки и является логическим развитием ЕНСО.

Национальный стандарт оценки «Оценка стоимости стартапов» устанавливает основные требования к процессу оценки стоимости объектов оценки, а также особенности данного процесса.

Достаточно подробно определены объекты оценки, подпадающими под действие данного стандарта и связанным с ними имущественные права, в том числе:

субъект предпринимательства являющийся юридическим лицом, зарегистрированным в Республике Узбекистан в форме, предусмотренной законодательством, находящийся на начальном этапе своей деятельности;

субъект предпринимательства находящийся в стадии создания и еще не зарегистрированный в качестве юридического лица;

физическое лицо либо группа физических лиц, разрабатывающих инновационную идею, занимающихся разработкой или улучшением продуктов, процессов или услуг, либо предлагающих масштабируемую бизнес-модель с высоким потенциалом создания рабочих мест или создания богатства.

Достаточно подробно разработаны вопросы применения подходов и методов оценки стоимости стартапов.

Большое практическое значение имеет представленная типовая методика оценки стоимости стартапов, что позволит значительно повысить качество оценки, ее достоверность.

В целях совершенствования оценки стоимости стартапов необходимо.

1. Добавить в главу сбор и анализ информации следующее:

исходные данные стартапа;

краткая характеристика стартапа;

маркетинговые вопросы;

технико-технологические вопросы;

экологические вопросы;

институциональные вопросы;

архитектурно-строительные вопросы;

финансовые вопросы;

экономические вопросы;

социальные вопросы;

общие выводы по стартапу;

приложения.

2. В краткой характеристике описываются существующие политические, социально-экономические, природно-климатические, правовые и другие условия местности, в которых предполагается реализация проекта, в том числе указываются показатели обеспеченности инфраструктурой, инвестиционный климат и другие социально-экономические показатели, характеризующие предполагаемое месторасположение и область влияния проекта.

3. Маркетинговые вопросы должны отражать предварительную оценку существующего и перспективного (на период жизни проекта) спроса на предполагаемую проектом продукцию (услуги). Данный раздел должен включать:

анализ спроса (его тенденций) с учетом анализа объемов и цен на продукцию (услуги) на рынке, в том числе на экспорт;

анализ рынков сырья, материалов, товаров (работ и услуг) и других факторов производства, связанных с реализацией и функционированием проекта, который предусматривает сравнительный анализ производителей и поставщиков, их цен, качества и условий поставки, а также возможности удовлетворения потребностей проекта;

анализ работы существующих объектов в данной отрасли, в том числе анализ конкурентов;

мероприятия по сбыту продукции (услуг);

оценку коммерческих рисков, основные определяющие факторы риска и предполагаемые мероприятия по снижению рисков;

обоснование стоимости приобретаемого оборудования на основании коммерческих предложений (прайс-листы и др.) не менее 3 компаний.

При этом номенклатура по обоснованию стоимости оборудования подбирается

с учетом основных ценообразующих компонентов;

наличие доступной логистики, в том числе железных дорог, автомобильных дорог, речного и воздушного транспорта, а также складских помещений;

используемые источники информации и методики проведения маркетинговых исследований.

4. Технико-технологический раздел отражает различные технологические решения реализации проекта, с описанием структуры проекта, технические решения по проекту, определяющие параметры, компоненты проекта, а также их расчетную стоимость. Данный раздел должен включать:

описание технологического процесса производства продукции по стадиям технологической схемы;

анализ различных технологических решений реализации проекта, их преимущества и недостатки, обоснование выбранного варианта;

месторасположение проекта, который обосновывает выбор места размещения проекта, расположность относительно источников и поставщиков сырья, потребителей продукции и услуг, близость к инженерно-транспортной инфраструктуре (железнодорожным магистралям, автомобильным дорогам, трубопроводам, энергетическим источникам и т.д.) и связи, географические особенности;

масштаб проекта, определяющий расчетное обоснование динамики освоения мощности проекта;

обоснование выбора технологий и количества используемых машин и оборудования, соответствие мировым стандартам, технологическую совместимость с уже используемым оборудованием, оптимальное соотношение «цена – качество», альтернативные варианты выбора технологий и оборудования, применение инновационного оборудования, использование проектом стандартов качества, нормативные акты, устанавливающие технические и технологические требования к проекту;

оценку технических рисков, определяющих основные факторы риска, предположительный характер и диапазон изменений, предполагаемые мероприятия по снижению рисков.

При выборе проектных и технических решений выбираются только те решения, которые имеют наименьшее экологическое негативное воздействие и оказывают больший социально-экономический эффект.

5. Экологический раздел отражает экологические аспекты проекта. Данный раздел должен включать:

оценку влияния проекта на состояние окружающей среды, количественную оценку экологического ущерба от реализации проекта и предполагаемые мероприятия по уменьшению его негативного воздействия, с учетом заключения Государственного комитета Республики Узбекистан по экологии и охране окружающей среды;

мероприятия, предполагаемые проектом для улучшения экологической ситуации как региона, так и страны в целом и их результат в количественном выражении.

6. Институциональный раздел должен содержать схемы управления проектом на протяжении его жизненного цикла, с описанием правовой основы, структуры управления и оценки финансовых затрат. Взаимодействие участников реализации проекта, распределение между собой затрат, выгод и ответственности, а также институциональные риски, основные определяющие факторы риска, предположительный характер и диапазон изменений, предположительные мероприятия по снижению рисков.

В целом, ввод в действие стандарта по оценке стоимости стартапов и типовой методики к нему позволит значительно повысить качество оценки данных объектов Республики Узбекистан и проведение экспертизы достоверности отчетов по их оценке. Это также позволит обеспечить единообразное толкование в нашей стране основных принципов, терминов, определений, использования видов

стоимости, применение подходов и методов оценки, составление итогового отчета по оценке, на уровне мировых стандартов.

Список использованных источников:

1. Закон Республики Узбекистан «Об оценочной деятельности» от 19 августа 1999 г. №811-1;
2. Постановление Президента Республики Узбекистан от 01.07.2019г. №ПП-4381 «О мерах по дальнейшему совершенствованию оценочной деятельности и упрощению механизмов реализации низкорентабельных и бездействующих предприятий с государственным участием;
3. Указ Президента Республики Узбекистан, от 06.07.2022 г. № УП-165 Об утверждении Стратегии инновационного развития Республики Узбекистан на 2022-2026 годы;
4. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан 11 сентября 2018 года № 721 «О мерах по дальнейшей поддержке инновационной деятельности»;
5. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан 9 марта 2020 года № 133 «О мерах по дальнейшему совершенствованию нормативно-правовой базы для научных исследований»;
6. Единый национальный стандарт оценки Республики Узбекистан (от 30.12.2023 г. Регистрационный № 3487);
7. Международные стандарты оценки (МСО). Редакция 2022 г. Москва, перевод РОО;
8. Амбарцумян А.А., Юдаков А.А. «Некоторые аспекты внедрения научного стартап акселератора в Узбекистане» DOI: 10.34920/EIF/VOL_2022;
1. Ш.М.Мурод Мухаммедов, "Венчурное инвестирование как перспективное направление инновационного развития Узбекистана," ОИИ, vol. №6/S, 2021;
2. 5. Отажонов Ш.И.. «Совершенствование инфраструктуры инновационной деятельности в Узбекистане: состояние, проблемы и перспективы» // Проблемы современной экономики, no. 1 (61), 2017;
3. 6. Отажонов Ш.И., Далиев Х.Х. «Коммерциализация научных разработок основа инновационного развития экономики» // Евразийский научный журнал, no. 1, 2022;
4. Захаренков Ю. В мире американских стартапов. Из рассказов бывалого финансиста. «Троицкий вариант» №4(398), 27 февраля 2024 г.