

Ню чао

студент

1 курс магистратуры, Институт социально-гуманитарного

образования

Московский педагогический государственный университет

Россия, г. Москва

МНОГОНАЦИОНАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ И РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

Аннотация:

Рост и развитие транснациональных корпораций оказывают существенное влияние не только на глобальный экономический ландшафт в целом, но и на традиционные торгово-инвестиционные сферы и интеграционные процессы в мировой экономике. Прямые международные инвестиции во главе с транснациональными корпорациями характеризуются контролируемым владением и образуют транснациональную производственную систему, связанную с цепочкой создания стоимости, поэтому производство товаров и услуг имеет решающее значение для глубокой интеграции международных ассоциаций. Развитие транснациональных корпораций оказывает существенное влияние не только на глобальный экономический ландшафт, но и на деятельность в традиционной торговой и инвестиционной сферах, а также на процессы глобальной экономической интеграции. Международная торговая деятельность, возглавляемая транснациональными корпорациями, характеризуется контролируемым владением и формирует транснациональную производственную систему, связанную с цепочкой создания стоимости. Таким образом, производство товаров и услуг играет решающую роль в интеграции международной торговой деятельности.

Ключевые слова: Транснациональные корпорации, глобальная экономическая интеграция

Niuchao

student

Multinational integration and regional economic integration

Summary:

The growth and development of transnational corporations have a significant impact not only on the global economic landscape as a whole, but also on traditional trade and investment spheres and integration processes in the world economy. International direct investment led by transnational corporations is characterized by controlled ownership and forms a transnational production system linked to the value chain, therefore, the production of goods and services is crucial for the deep integration of international associations. The development of transnational corporations has a significant impact not only on the global economic landscape, but also on traditional trade and investment activities, as well as on the processes of global economic integration. International trade activities led by transnational corporations are characterized by controlled ownership and form a transnational production system linked to the value chain. Thus, the production of goods and services plays a crucial role in the integration of international trade activities.

Keywords: Transnational corporations, global economic integration

Влияние транснациональных корпораций на мировую экономическую интеграцию достигается за счет интеграционных стратегий. Внутрикорпоративная интеграция может быть разделена на вертикальную интеграцию, горизонтальную интеграцию и гибридную интеграцию в соответствии с отношениями дочерних компаний, контролируемых одним и тем же предприятием, в процессе формирования или увеличения стоимости. Соответственно, стратегии интеграции ТНК в целом подразделяются на три категории в зависимости от степени интеграции.

Первая категория-независимая дочерняя стратегия, в которой материнская компания создает независимые дочерние компании в

принимающей стране, которые являются самофинансируемыми, а материнская компания контролирует дочерние компании главным образом посредством владения, передачи технологий и предоставления долгосрочного капитала. Дочерние компании, расположенные в принимающей стране, являются репликами материнских фабрик и не имеют прямых связей с отечественными и зарубежными предприятиями по всем аспектам деятельности. Транснациональные корпорации, которые находятся на стадии независимых дочерних компаний, работают с тем, чтобы оставить в своих материнских компаниях технологически интенсивные звенья, такие как проектирование и научные исследования, и перенести всю производственную линию в маргинальные отрасли в развивающиеся страны, чтобы избежать таможенных барьеров и использовать местные ресурсы. Очевидно, что такая интеграция является стратегическим выбором, который может быть применен в условиях серьезного разделения рынков между странами и чрезвычайно высоких торговых барьеров¹.

Вторая категория, простая интеграционная стратегия, относится к созданию дочерней компании в принимающей стране и участию в экзогенном международном производстве через владение дочерней компанией или контроль над ней в сотрудничестве с местными компаниями, что делает операционную деятельность дочерней компании частью производственной системы ТНК. На этапе простого интегрированного производства деятельность по наращиванию стоимости начинает передаваться в страны, не являющиеся материнскими, не начальными или конечными потребителями, а создание дочерних компаний за рубежом направлено на поиск внешних ресурсов для преобразования территориальных преимуществ принимающей страны в бизнес-Преимущества транснациональных корпораций и превращения "местного производства" в часть международного производства. Очевидно, что

¹ Цзяньвэй. Влияние строительства Экономического пояса Шелкового пути на будущее развитие города Макото, важного узла вдоль линии [J]. Вид на материковый мост, 2014 (5) : 49 — 51.

стратегия простой интеграции имеет больше интернационализации производства, чем стратегия независимой дочерней компании, поскольку она также отражает специализацию и разделение продуктов или производственных процессов в разных регионах в соответствии с территориальными преимуществами интеграции производства.

Третья категория, комплексная стратегия интеграции, - это создание дочерних компаний или офисов в разных странах или регионах мира, контроль дочерних компаний через формы собственности и технологии, не связанные с капиталом, но любая дочерняя компания в разных странах мира может быть независимой, а другие дочерние или материнские компании в различных функциональных действиях служат общим целям транснациональных корпораций и глобальным рынкам. То есть, в условиях комплексной интеграции любой звено всей производственно-сбытовой цепочки может быть интернационализировано в соответствии с требованиями специализации и разделения труда в соответствии с принципом регионального преимущества.

Стратегия интеграции многонациональных компаний от независимых дочерних компаний до простой интеграции до комплексной стратегии интеграции, эта эволюция показывает основной путь эволюции международного бизнеса интеграции транснациональных корпораций: через посредника экспорт→собственный экспорт предприятий→создание зарубежных сбытовых подразделений→создание зарубежных дочерних компаний для международного производства. В то же время эта эволюция отражает процесс развития транснациональных корпораций, интегрирующих международную производственную систему от создания до зрелости. Многонациональная интегрированная производственная система на самом деле является воспроизведением внутреннего разделения труда на международном уровне, когда внутреннее разделение труда на предприятиях пересекает национальные границы и распространяется на международный уровень, образуя внутреннее разделение на транснациональных корпорациях.

Эти три интеграционные стратегии сосуществуют на современном

этапе, но с точки зрения их влияния на мировую экономику, комплексные интеграционные стратегии более типичны. Комплексная интеграция формирует совершенно новую сетевую организацию без иерархической системы внутри и между транснациональными корпорациями, чтобы преодолеть неопределенность в рыночных транзакциях из-за неполной информации, ограниченной рациональности участников рынка и оппортунизма. Комплексная интеграция также делает границы национальных государств все более размытыми, через мировую централизованную бизнес-идеологию, нацеленную на весь региональный или мировой рынок, транснациональные корпорации могут разумно централизовать и децентрализовать свою деятельность по всему миру, воспользоваться глобальными возможностями и максимизировать общую выгоду. Вступая в фазу комплексной интеграции, показатели эффективности дочерних компаний транснациональных корпораций уже не являются их соответствующими уровнями прибыли, а измеряются размером их вклада в достижение общих целей компании².

1 Основные мотивы интеграционного поведения ТНК

Основной стимул для международной интеграции многонациональных компаний заключается в снижении затрат на распределение ресурсов, вызванных сбоями на рынке, с целью повышения эффективности распределения ресурсов и получения потенциальной прибыли. Транснациональные корпорации, как институциональные механизмы, параллельные рынку, оправданы тем, что они интернализируют внешние сделки, которые первоначально происходили на рынке, тем самым снижая сопротивление транзакционных издержек согласованному разделению труда. Внутренняя интеграция ТНК в определенной степени трансформирует международное разделение труда и сотрудничество в корпоративное разделение труда и сотрудничество, позволяя

² Цзяньвэй. Влияние строительства Экономического пояса Шелкового пути на будущее развитие города Макото, важного узла вдоль линии [J]. Вид на материковый мост, 2014 (5): 49 — 51.

международным производственным и торговым отношениям обходить роль рынка, тем самым уменьшая различные барьеры и препятствия на рынке, препятствующие международному разделению труда, получая все преимущества и потенциальные выгоды, порожденные внутренней интеграцией, которая является важным источником прибыли для международной интеграции ТНК.

Интеграция ТНК также способствует достижению экономической ценности неделимых синтетических ресурсов в более широком масштабе, уменьшая потери стоимости, понесенные этими ресурсами в результате рыночных перемещений. Развитие организованного разделения труда и сотрудничества внутри предприятия создает новые "синтетические ресурсы" для общества. Важным свойством синтетических ресурсов является целостность, эксклюзивность и совместное использование, их стоимость выше, чем сумма рыночной стоимости компонентов, когда они продаются отдельно, что делает рынок элементов в традиционном смысле очень ограниченным при оптимизации отдельных конфигураций элементов, то есть характер неделимости синтетических ресурсов определяет большую потенциальную прибыль, получаемую за счет прямых инвестиций и общей передачи производственных мощностей, что является одним из неотъемлемых факторов интеграции компаний³.

Опять же, углубление разделения труда привело к все большей специализации производственных факторов и появлению большого количества специализированных активов. Специальный актив имеет такой характер, что, когда он образуется для определенной цели, его трудно переместить для использования, если передающий не готов взять на себя большую потерю стоимости, которая происходит во время принудительной передачи. Появление специализированных активов затрудняет замещение элементов, а трансграничные, межотраслевые потоки элементов становятся

³ Единоличный боевой привкус. Анализ регионального экономического сотрудничества и его последствий в рамках стратегии "Один пояс, один путь" [D]. Чжэцзянский университет.

трудными. Для того чтобы как можно больше избежать склонности к принудительному переносу убытков, приоритетной становится передача специализированных активов через механизмы внутренней интеграции предприятия.

Конечно, многонациональная интеграция в качестве альтернативы рынку по-прежнему несет определенную стоимость, независимо от того, осуществляется ли межстрановая торговая деятельность через рынок или с помощью интеграционной организации, в зависимости от размера рыночных транзакционных издержек и затрат на внутреннюю координацию интеграционной организации (внутренние транзакционные издержки). Когда они равны, они достигают границы эффективности многонациональных интеграционных организаций. Если выгоды от интеграционного поведения превышают затраты на его внутреннюю координацию, неизбежно происходит интеграция рыночных операций и международного разделения производства в организацию корпоративной интеграции.

2 Корпоративная интеграция и региональная экономическая интеграция

Многонациональная интеграция является микроэкономической интеграцией, в то время как региональная экономическая интеграция относится к категории макроэкономической интеграции, является страной-членом на основе собственных потребностей развития рынка, путем подписания соглашения для устранения препятствий для расширения капитала в регионе, содействия углублению местной дифференциации и создания сравнительных преимуществ в регионе. Региональная экономическая интеграция решает проблему структурных сбоев рынка, вызванных сегментацией рынка и разницей в политике правительств суверенных государств, прежде всего с макроскопической точки зрения. В действительности корпоративная и региональная интеграция динамично интегрированы, что в совокупности способствует развитию интеграционных процессов в мировой экономике. Это проявляется в следующих аспектах⁴:

⁴ Цзюнь Чэнь, ху ИИ. Стратегия взаимной выгоды и открытости Китая [м]. Пекин: Издательство литературы по социальным наукам, 2014.

Во-первых, региональная экономическая интеграция создает благоприятные условия для реализации комплексных интеграционных стратегий транснациональными корпорациями. Существует какая-то альтернативная связь между прямыми инвестициями как формой факторного потока и товарным потоком. Региональная экономическая интеграция снижает рыночные барьеры и формирует единый рынок, что не только облегчает торговлю конечным продуктом, но и создает благоприятные условия для торговли промежуточными продуктами и специализированного разделения между материнскими и дочерними компаниями. Гармонизация и расширение рынка также предоставляют предприятиям возможности для экономии масштаба, что способствует реализации ТНК комплексных интеграционных стратегий по всему региону и формированию интегрированной системы внутреннего разделения труда.

Во-вторых, региональная экономическая интеграция и гармонизация рынков способствуют интеграции предприятий стран-членов. Региональная экономическая интеграция подразумевает координацию политики между государствами-членами, которая не только способствует развитию различных форм сотрудничества между предприятиями, но и способствует слияниям и транснациональным объединениям между предприятиями в раВ-третьих, развитие региональной экономической интеграции провоцирует эффект создания и передачи инвестиций. Инвестиционное создание в первую очередь относится к феномену трансфертов производства и торговли после создания Таможенного союза, что затрудняет выход на этот рынок продукции иностранных компаний региона. В результате в регион вливаются прямые инвестиции, создаются филиалы и захватываются рынки стран-участниц. Передача инвестиций означает переориентацию производственно-хозяйственной деятельности в регионе, то есть рационализацию инвестиций, с целью использования возможностей для достижения эффекта масштаба и специализации, предоставляемых после объединения рынка.мках

региональной экономической интеграции.

Литература:

1. Цзяньвэй. Влияние строительства Экономического пояса Шелкового пути на будущее развитие города Маото, важного узла вдоль линии [J]. Вид на материковый мост, 2014 (5) : 49 — 51.
2. Цзян Ань Ин. Взаимная оценка опыта развития Китая в строительстве "Одного пояса и одного пути" - на примере строительства инфраструктуры [J]. Экономика циркуляции в Китае, 2015, 12: 84-90.
3. Единоличный боевой привкус. Анализ регионального экономического сотрудничества и его последствий в рамках стратегии "Один пояс, один путь" [D]. Чжэцзянский университет.
4. Цзюнь Чэнь,ху ИИ. Стратегия взаимной выгоды и открытости Китая [м]. Пекин: Издательство литературы по социальным наукам, 2014.