

Юнусов Достонбек Анваржон угли
самостоятельный исследователь,
Университет мировой экономики и
дипломатии (УМЭД)
Республика Узбекистан, город
Ташкент

ДВУСТОРОННИЕ СОГЛАШЕНИЯ В ОБЛАСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Аннотация: В статье рассматриваются понятие и правовые особенности двусторонних инвестиционных договоров (ДИД) как ключевого инструмента регулирования международных инвестиционных отношений. Особое внимание уделяется основным элементам ДИД, включая режим наибольшего благоприятствования, защиту от экспроприации, механизм разрешения инвестиционных споров, а также гарантии перевода и репатриации средств, полученных в результате инвестиционной деятельности. Анализируются вопросы правовой природы соглашений о поощрении и взаимной защите иностранных инвестиций, их место в системе международного публичного и частного права. В статье на примере Республики Узбекистан проводится комплексный анализ двусторонних инвестиционных договоров, заключённых с иностранными государствами, с акцентом на их наличие, правовой статус и действие на современном этапе развития международного инвестиционного сотрудничества.

Ключевые слова: двусторонний инвестиционный договор, инвестиция, защита от экспроприации, инвестиционный спор,

репатриация, соглашений о поощрении и защите иностранных инвестиций.

Dostonbek Yunusov
Independent Researcher,
University of World Economy and
Diplomacy (UWED)
Tashkent, Republic of Uzbekistan

BILATERAL AGREEMENTS ON THE REGULATION OF FOREIGN INVESTMENT

***Annotation:** The article examines the concept and legal characteristics of bilateral investment treaties (BITs) as a key instrument for regulating international investment relations. Particular attention is paid to the core elements of BITs, including the most-favoured-nation treatment, protection against expropriation, mechanisms for the settlement of investment disputes, as well as guarantees for the transfer and repatriation of funds derived from investment activities. The paper also analyzes the legal nature of agreements on the promotion and mutual protection of foreign investments and their place within the system of public international law and private international law. Using the Republic of Uzbekistan as a case study, the article provides a comprehensive analysis of bilateral investment treaties concluded with foreign states, with a focus on their existence, legal status, and operation at the present stage of international investment cooperation.*

Key words: bilateral investment treaty, investment, protection against expropriation, investment dispute, repatriation, agreements on the promotion and protection of foreign investments.

Двусторонние инвестиционные соглашения, или двусторонние соглашения в области регулирования иностранных инвестиций, играют важную роль в защите и содействии иностранным инвестициям. Эти соглашения заключаются между двумя странами с целью установления правил и регулирования, способствующих привлечению и защите иностранных инвестиций. Они предоставляют инвесторам определенные гарантии и права, а также определяют обязательства страны, в которую направлены инвестиции.

Двусторонние инвестиционные соглашения (далее ДИС) обычно включают следующие элементы:

Наибольшее благоприятствование. Государство, в котором вносятся инвестиции, гарантирует, что инвесторы одной страны будут получать такое же благоприятствование, как и местные инвесторы или инвесторы других стран, за исключением случаев, когда предоставление такого благоприятствования может быть ограничено по определенным обоснованным причинам. При этом, ограничения устанавливаются только законом и в интересе общества и государства.

Защита от экспроприации. Государство, в котором вносятся инвестиции, обеспечивает защиту инвесторов от неправомерной экспроприации и предусматривает справедливую и незамедлительную компенсацию в случае экспроприации с целью общественного интереса. Экспроприация может быть осуществлен в форме принудительное безвозмездное (конфискация) или оплачиваемое (реквизиция). Кроме того, есть также национализация собственности иностранного инвестора, но это

не во всех стран допускается. Например, В Республике Узбекистан не допускается национализации собственности иностранного инвестора, однако в Республики Беларусь эта допускается.

Механизм разрешения споров. Государство, в котором вносятся инвестиции, определяет процедуру разрешения возможных споров между инвесторами и государством. Обычно это включает возможность обращения к международному арбитражу или судам. Республика Узбекистан присоединился к Конвенции о порядке разрешения инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами (Вашингтон, 1965) в соответствии с Постановлением Верховного Совета Республики Узбекистан от 07.05.1993 г. № 881-ХП. Также, Экономический процессуальный кодекс предусматривает производство по делам, связанным с арбитражным разбирательством¹.

Перевод и вывоз средств, полученных в результате инвестиционной деятельности. Государство, в котором вносятся инвестиции, обеспечивает свободу передвижения капитала и возможность инвесторам переводить свои прибыли в свою страну или вывести их из страны в установленном порядке (репатриация).

Однако ДИС иногда вызывают споры и конфликты в сфере прав и суверенитета государств, поэтому важно, чтобы они были сбалансированы и учитывали интересы обеих сторон. История развития таких соглашений на двусторонней основе имеет почти полувековую историю. Начальные этапы международного инвестиционного права связаны с торговыми договорами, которые играли ключевую роль в развитии экономических отношений между государствами. Особенностью торговых договоров западных стран было регулирование отношений, связанных с импортом и экспортом капитала.

¹ Экономический процессуальный кодекс Республики Узбекистан от 24.01.2018 // *Национальная база данных законодательства*, 22.02.2024 г., № 03/24/911/0142

Это было зафиксировано в торговых договорах США, заключенных с Италией, Японией, ФРГ, Колумбией и другими странами после второй мировой войны²

Двусторонние договоры о поощрении и взаимной защите инвестиции имеют принципиальное значение в международно-правовом регулировании инвестиционных отношений. Основная их цель заключается в обеспечении стабильности воспроизводства и свободу движения капиталов в рамках мировой хозяйственной системы и особенно обеспечить приток иностранных инвестиций в развивающееся государство, а также защита от так называемых некоммерческих рисков.

После Второй мировой войны Германия стала инициатором разработки и заключения двусторонних инвестиционных договоров, так как потеряла все свои иностранные капиталы. До 1991 года Германия заключила 77 таких договоров, занимая первое место по их числу³. Европейские страны в целом были более успешными, чем США, в привлечении инвестиций, в частности, благодаря менее строгим требованиям к гарантиям, таким как свободное конвертирование валюты, отмена требований по контрактам и защита от экспроприации.

Развитие двустороннего инвестиционного сотрудничества началось в начале 1960-х годов, когда экспорт и импорт капитала между государствами не были должным образом регулированы и часто осуществлялись в одностороннем порядке, преимущественно в интересах западных стран. Однако с приобретением политической независимости развивающимися странами возникла необходимость в правовом регулировании иностранных капиталовложений.

² Фархутдинов И. З. Международно-правовое регулирование инвестиционных отношений: теория и практика: автореф. дис. д-ра юрид. наук: 12.00.10. – М., 2006. – 48 с.

³ Соловьева А. В. Международно-правовые доктрины инвестиционного права: дис. канд. юрид. наук : 12.00.10 – Международное право; Европейское право. – М., 2021. – 202 с.

В конце 80-х годов XX века начался новый этап в сфере заключения двусторонних инвестиционных договоров, что связано с распадом социалистического режима. В результате этого Восточные Европейские страны и ряд стран Азии начали переходить к рыночной экономике, чтобы привлечь больше иностранного капитала и передовые технологии в массовом порядке заключили двусторонние инвестиционные договоры с развитыми странами. В соответствии с информацией, полученной Международным центром по урегулированию инвестиционных споров, из 183 двусторонних инвестиционных договоров, которые были подписаны за период с 1 января 1989 года по 30 июня 1992 года, в 76 участвовали страны Восточной и Центральной Европы⁴.

Бурное развитие заключения двусторонних инвестиционных договоров было связано с сильным стремлением к осуществлению прямых инвестиций в промышленно развитых странах. Этот процесс выявил потребность в международно-правовой защите, так как иностранные инвесторы не могли полностью полагаться на национальные законы стран, в которые вкладывали свои капиталы. Исторический опыт показал, что развивающиеся страны могут изменять свое законодательство после привлечения инвестиций и даже применять принудительное изъятие иностранного капитала.

В специальной литературе выделяются европейская и американская модели двусторонних инвестиционных соглашений. Европейская модель, например, осторожнее подходит к определению инвестиций. Американская модель обеспечивает больше гарантий безопасности для инвестиций своих граждан и юридических лиц за рубежом, включая меры защиты от экспроприации и других форм государственного

⁴ Фархутдинов И. З. Международно-правовое регулирование инвестиционных отношений: теория и практика: автореф. дис. д-ра юрид. наук: 12.00.10. – М., 2006. – 48 с.

вмешательства⁵. Американская модель дает более широкое определение к понятию «иностранный инвестиция». В эту категорию включаются также лицензии и разрешения, выданные в соответствии с законом, в том числе на осуществление производства и продажу товаров.

На современном этапе наблюдается стремительный рост количества соглашений о поощрении и защите иностранных инвестиций. Если рассмотреть такие соглашения в примере Республики Узбекистан, то Республика Узбекистан заключил соглашение о взаимном поощрении и защите инвестиций в общей сложности с 52 странами мира, то есть странами СНГ (Кыргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Украина, Беларусь), с Европейскими странами (Австрия, Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом, Болгария, Великобритания, Венгрия, Германия, Греция, Испания, Латвия, Литва, Нидерланды, Польша, Португалия, Румыния, Словения, Словакия, Финляндия, Швейцария, Швеция, Франция, Чехия, Турция, Италия), со странами региона Азии и Африки (Бахрейн, Египет, Израиль, ОАЭ, Саудовская Аравия, Иран, Пакистан, Индия, Кувейт, Оман), с Соединенными Штатами Америки, а также со странами Азиатско-тихоокеанского региона (Вьетнам, Индонезия, Китай, Корея, Малайзия, Сингапур, Япония, Бангладеш)⁶. Первое из указанных соглашений было подписано с Китаем 13 марта 1992 года (Соглашение между Правительством Китайской Народной Республики и Правительством Республики Узбекистан о поощрении и взаимной защите капиталовложений). Однако данное соглашение вступило в силу лишь 12 апреля 1994 года и впоследствии утратило силу. В связи с этим 19 апреля 2011 года было заключено новое Соглашение между Правительством

⁵ Костюнина Г. М., Ливенцев Н. Н. Международная практика регулирования иностранных инвестиций: учеб. пособие. – М. : Анкил, 2001. – 126 с. – (Второе высшее образование). – ISBN 5-86476-166-4.

⁶ Международный навигатор инвестиционных соглашений. <https://investmentpolicy.unctad.org/international-investment-agreements/countries/226/uzbekistan> (дата обращения: 03.05.2026 г.)

Китайской Народной Республики и Правительством Республики Узбекистан о поощрении и взаимной защите капиталовложений. К числу последующих государств, с которыми Республика Узбекистан заключила двусторонние инвестиционные соглашения, относятся Турция, Республика Корея, Пакистан, Финляндия, Египет и другие.⁷

С Россией было подписано Соглашение между Правительством Республики Узбекистан и Правительством Российской Федерации о поощрении и взаимной защите инвестиций 22 декабря 1997 года, однако данное соглашение утратило силу и 15 апреля 2013 года было подписано новое соглашение, которое вступило в силу 14 января 2014 года.

Соглашение между Правительством Республики Узбекистан и Правительством Итальянской Республики о поощрении и защите инвестиций, подписанное 17 сентября 1997 года и вступившее в силу 14 октября 1999 года, утратило силу 14 января 2014 года. Вместе с тем, 29 мая 2025 года было подписано новое международное соглашение между Италией и Узбекистаном. Однако, по имеющимся сведениям, оно не обладает юридической силой, поскольку ещё не вступило в силу⁸. Аналогичная ситуация наблюдается и в отношении Иордании. Соглашение между Правительством Республики Узбекистан и Правительством Исламской Республики Иран о взаимном поощрении и защите инвестиций, подписанное 11 июня 2000 года⁹. Соглашение между Правительством Республики Узбекистан и Правительством Соединённых Штатов Америки о поощрении и взаимной защите инвестиций, подписанное 28 октября 1992 года, было ратифицировано Постановлением Олий Мажлис Республики Узбекистан «О ратификации Соглашения между Правительством Республики Узбекистан и Правительством Соединённых Штатов Америки

⁷ Международный навигатор инвестиционных соглашений. <https://investmentpolicy.unctad.org/international-investment-agreements/countries/226/uzbekistan> (дата обращения: 03.05.2026 г.)

⁸ Там же.

⁹ Там же.

о поощрении и взаимной защите инвестиций» от 24.02.1995 г. № 28-I. Однако данное соглашение со стороны Соединенных Штатов Америки не ратифицировано и не вступило в силу.

В целом, двусторонние инвестиционные соглашения представляют собой важный инструмент для развития экономических отношений и привлечения инвестиций между государствами. Они обеспечивают более детальную регламентацию и защиту прав иностранных инвесторов, что способствует укреплению правовых гарантий в данной сфере.

Однако следует отметить, что двустороннее сотрудничество, несмотря на свою важность, не может полностью заменить многосторонние международно-правовые инструменты регулирования иностранных инвестиций. Многосторонние соглашения, такие как многосторонние инвестиционные соглашения или международные конвенции, играют ключевую роль в создании общепризнанных стандартов и норм для защиты инвестиций на мировом уровне и способствуют обеспечению стабильности и предсказуемости инвестиционной среды.

Таким образом, двусторонние и многосторонние инвестиционные соглашения взаимодополняют друг друга, обеспечивая комплексный подход к защите и регулированию иностранных инвестиций в международной практике.

Использованные источники:

1. Фархутдинов И. З. Международно-правовое регулирование инвестиционных отношений: теория и практика: автореф. дис. д-ра юрид. наук: 12.00.10. – М., 2006. – 48 с.

2. Соловьева А. В. Международно-правовые доктрины инвестиционного права: дис. канд. юрид. наук : 12.00.10 – Международное право; Европейское право. – М., 2021. – 202 с.

3. Костюнина Г. М., Ливенцев Н. Н. Международная практика регулирования иностранных инвестиций: учеб. пособие. – М. : Анкил, 2001. – 126 с. – (Второе высшее образование). – ISBN 5-86476-166-4.

4. Экономический процессуальный кодекс Республики Узбекистан от 24.01.2018 // Национальная база данных законодательства, 22.02.2024 г., № 03/24/911/0142

5. Международный навигатор инвестиционных соглашений.

<https://investmentpolicy.unctad.org/internationalinvestmentagreements/countries/226/uzbekistan>