

электронное периодическое издание

ЭКОНОМИКА

и

социум

ISSN 2225-1545

№ 3(46)-2018



ЭЛЕКТРОННОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ
«Экономика и социум»

<http://www.iupr.ru>

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

ISSN 2225-1545

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
Эл № ФС77-45777
от 07 июля 2011 г.

Редакционный совет:

*Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
Смирнова Т.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Плотников А.Н., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент*

Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 3(46) (март, 2018). Сайт: <http://www.iupr.ru>

© Институт управления и социально-экономического развития, 2018

ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ

УДК 81.42

Abdisharipova T.J.
*Teacher academician lyceum at
Tashkent Pediatric Medical Institute
Uzbekistan, Tashkent city*

FEATURES OF ART ANALYSIS

Abstract: This article discusses some aspects of artistic analysis.

Keywords: works of art, works, analyzes, heroes, personality

Абдишарипова Т.Ж.
*преподаватель, академик
лицей при Ташкентском Педиатрическом Медицинском
Институте
Узбекистан, г. Ташкент*

ОСОБЕННОСТИ ХУДОЖЕСТВЕННОГО АНАЛИЗА

Аннотация: В этой статье обсуждаются некоторые вопросы художественного анализа.

Ключевые слова: произведения искусства, произведения, анализы, герои, личность

The artistic analysis is one of the most important stages of artistic work. The purpose, purpose, content, and specific content of the analysis are available. However, it is wrong to imagine that they will always be the same. The analysis of each artist, each work, is unique. «Reading, especially reading, is a unique creation. The reader - whether he likes or likes the artistic text - will be given an excitement and will begin thinking about it. The reader at this stage of his creation is regarded as a literary or artistic work, or as a non-artistic enjoyment.»

As Safa Matjan notes, «In fact, the reader is a creator like a writer. He goes on to repeat the author's work during his work. The complexity of the writer's creative work is that the reader is guided by the behavior of the literary heroes in his mind, and the reader takes the path of making a conclusive conclusion from the contradictory literary heroes behavior and struggle.» Thus, in the process of analysis, it is desirable to envisage this psychological and creative situation.

The main requirement for all analyzes is science. An analyzer that can respond to real theoretical bases, artistic aesthetic logic, becomes a real help to the reader.

The analysis should, of course, refer to the age characteristics of the students.

One of the main requirements for analyzes is its educational goals. An example of a folklore or literary criticism, an artist's translation, or an example of a particular piece of art, epic, lyric, or dramatic genre should be analyzed only if it is not intended to be self-contained, but to a specific pedagogical purpose. Unless

these aspects are taken into consideration, the intended goal remains unproductive.

According to M. Mirkosimova, a methodist scientist, «Literary analysis begins with poetry or prose work; During the reading, the thinking style created by the creator is understood, developed, discussed, and the poetic landscape created in the eyes of the reader is perceived by the external and internal movements and emotions. In the creation of that impressive scene, the visual aids used by the poet or writer are not neglected on the surface, and the focus is on the essence and meaning of the image. However, in the process of analysis, all means mobilized to express these meanings are studied. Studying the creativity created by artists at different times on the basis of artistic, vitality and sensuality defines the main function of school literary education.»

The types of analyzes that are used in educational processes are varied. "It can also be in the form of a teacher's explanation in the reading of the artistic text, in the form of detail observing the work, or by describing the heroes or defining the artistic expression ... the first and fundamental condition of a deeply meaningful literary analysis.

The constant focus of the analysis determines its form and content. The analysis also means to disassemble the work and to re-examine these parts in a new way. The analysis will also depend on the genre, theme and even size of the artwork involved. In the case of relatively large epic masterpieces, their initial «separation of fragments» should be taken into account. The analysis of each work is carried out in accordance with the timing and the possibility of planning.

The main purpose of the analysis is to understand the essence of the artistic world reflected in the work, to have a clear and complete understanding of its original meaning. The students begin to realize that the events and characters reflected in the play are related to the author's point of view, but nevertheless, it can not be said that equality between the artistic world and the real world is not equal.

During the analysis, students will discover that the material chosen by the writer comes in specific sequences, subject to specific goals and objectives. It is also convinced that the choice and achievement of this sequence is related to the artist's artistic aesthetic intentions. The consciousness that the present plot and composition is not spontaneous. The essence of every chosen form, genre, style is bright.

As long as the analysis does not occur at once, it is natural that the selection of specific topics or areas is natural. Accordingly, the essence and composition of the work, the structure of its images, the scope and the scope of ideas, and the poetic features can be analyzed individually. In smaller volumes, all of these can be played at once.

Selection of some parts of large volumes is often the case in the educational process.

The analysis of literary work usually consists of three parts. These are: at the initial stages of the acquaintance with the understanding of its integrity, a serious analysis of its individual elements, and finally, consolidation This

principle in literature should be fully implemented for school analysis.

Used source:

1. Мамажонов Г. К. МЕЖРЕЛИГИОЗНОЕ СОГЛАСИЕ КАК ОДИН ИЗ ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ БЕЗОПАСНОСТИ В ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 5. – С. 483-485.

УДК 336.02

Agzamov A.T.

*Doctoral student of the department «Finance and taxes» of TSEU
Uzbekistan, Tashkent*

**PECULIARITIES OF TAXATION OF INDIVIDUALS IN THE REPUBLIC
OF UZBEKISTAN**

*Abstract: The peculiarities of taxation of individuals in the Republic of
Uzbekistan*

Keywords: tax, budget, market, politics, economy

Аззамов А.Т.

докторант

**кафедра “Финансы и налоги” ТГЭУ
Узбекистан, г. Ташкент**

**ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ
В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН**

*Аннотация: В статье рассматриваются особенности
налогообложения физических лиц в Республике Узбекистан*

Ключевые слова: налог, бюджет, рынок, политика, экономика

The system of taxation of individuals is an integral part of any country, as it participates in the formation of state budget revenues, which is subsequently used to solve the problems of this or that region. Taxation of physical has a strong impact on the economy, being one of the most important tools to limit or stimulate activities in specific areas of the economy. In this regard, it is difficult to overestimate the importance of the system of taxation of individuals for the effective functioning of the state, the full implementation of all tasks assigned to it and the creation of a high quality of life for the population.

The main trends in taxation of individuals at the end of the 20th century and the beginning of the 21st century are the desire of governments to optimize their tax systems and minimize government costs when levying taxes; reduce the tax burden through tax incentives to attract foreign investment in the country and to develop new technologies in production, as well as support for small businesses; creation of interrelated and integral tax systems with mechanisms for protection from double taxation.

In foreign countries with a developed market economy, direct taxation with high progressive tax rates dominates, and with an extended system of benefits and deductions. In these states, the share of direct taxes in the budget revenues is on

the average 70%. In Uzbekistan, the share of direct taxes in budget revenues is about 30%. The level of rates of the basic budget of forming taxes of foreign countries far exceeds the rates of similar taxes in Uzbekistan. Some taxes, for example, the inheritance tax and donation are generally absent in the system of taxes of Uzbekistan.

Any taxation system is based on normative documents, in Uzbekistan this is the Tax Code, which is simplified and accessible to every taxpayer and includes all regulatory documents dealing with taxation issues.

Effective tax policy of the state in the field of taxation of individuals is one of the main forms of impact on the overall financial condition of the population, is the main factor in the development of the state, strengthening its position at the international level. In turn, it can not be implemented without the use of effective instruments of tax policy. One of the main such tools is the optimization of the taxation system for individuals.

Taxes express the duty of individuals receiving income to participate in the formation of public financial resources. Therefore, taxes from individuals are the most important link in the state's financial policy in modern conditions.

In accordance with the Tax Code of the Republic of Uzbekistan, taxes are defined mandatory monetary payments to the budget, levied in certain amounts, which are of a regular, irretrievable and unpaid nature. Other compulsory payments are understood to mean mandatory monetary payments to state trust funds, customs payments, as well as fees, state duty, payment of which is one of the conditions for performing legally significant actions against payers, including the granting of certain rights or extradition licenses and other permits.

In the direction of 3.2. in paragraphs 13-16 of the State Program for the Implementation of the Strategy for the Five Priority Areas of Development of the Republic of Uzbekistan in 2017-2021, the "Year of Dialogue with the People and Human Interest" was entrusted "to reduce the tax burden and continue the policy of simplifying the taxation system, improving tax administration and expanding appropriate incentive measures".

At the same time, it is important to remember that the economy of our country is connected with the economy of other countries, which is the result of globalization processes. Meanwhile, the globalization of the world economy led to the fact that world production began to shift to low-cost countries, which in turn led to an increase in income in exporting countries. As a result, surplus savings have become an imbalance in the world money market, thereby increasing the differences between developed and developing countries.

The active involvement of existing reserves and opportunities in ensuring sustainable economic growth also depends on the modernization of the tax policy. Effective implementation of the modernization of the tax system as the most important direction of the system of state regulation of the economy is one of the key factors contributing to sustained economic development.

In modern conditions of transition to new relations, when there is a large-scale implementation of reforms in various areas of the socio-economic life of the

country, modernization of the tax system becomes the most important factor. In this process, the implementation of changes in various vectors of the reform of the system of taxation of the Republic of Uzbekistan, which occur at the most intensive pace, is of exceptional importance. Consequently, under the influence of this reform process, the economic environment, the tax and social policies of the country are undergoing a significant change.

The tax policy of Uzbekistan, based on the modernization of all vectors of tax reform, which enters, in the phase of effective implementation, requires considering it in the light of further improvement taking into account modern factors. Moreover, the constantly growing importance of this policy in improving the living standards of the population requires urgent measures. It is the effective formation of the modernization of the tax system that must be a stable guarantor of effective and real economic growth in the country.

Implementation of the modernization of the tax system of the Republic of Uzbekistan is an urgent task facing the entire society today. The place that the country will occupy in the system of the international division of labor, and hence the incomes and level of the well-being of the population, and the cultural development and future of the country in the immediate and distant future, certainly depends on the success of modernization and diversification of the tax system.

Thus, the successful implementation of the proposed measures to enhance the role of effective fiscal policy measures in ensuring the modernization of the tax system and maintaining sustainable economic growth will increase the efficiency of the tax authorities.

In the process of consideration of the main directions of the tax policy in the field of payment of taxes by individuals in order to effectively implement this process, it is necessary:

- enforcement of regulatory legal documents by all subjects of the taxation of individuals;
- carrying out measures to ensure compliance with tax legislation;
- carry out measures to increase the tax literacy of taxpayers, with the active use of information and communication technologies.

To improve the taxation of individuals in the Republic of Uzbekistan, it is expedient:

- Introduce a tax-free income for individuals that is at least equal to the subsistence minimum;
- the ability to increase the tax culture through disclosure of information on the use of taxes paid by individuals, on the procedure for granting social and property deductions;
- review approaches to tax rates for income tax, implement a transition to a progressive scale of taxation;
- change the procedure for granting social and property tax deductions.

While improving the system of taxation of individuals, it is still necessary to remember that the personal income tax is a powerful lever of influence not only

for replenishing the incomes of budgets of different levels, but also for the social component of personal income taxation - the regulation of the living standards of the population.

Literature:

1. Налоговый кодекс Республики Узбекистан, ст. 12. (Собрание законодательства Республики Узбекистан, 2007 г.)
2. Приложение №8 к Указу Президента Республики Узбекистан от 7 февраля 2017 года № УП-4947. Стратегия действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан в 2017-2021 годах
3. Указ Президента Республики Узбекистан от 18 июля 2017 года «О мерах по коренному совершенствованию налогового администрирования, повышению собираемости налогов и других обязательных платежей»
4. Ш.М. Мирзиёев Критический анализ, жесткая дисциплина и персональная ответственность должны стать повседневной нормой в деятельности каждого руководителя» «Узбекистан» 17.01.2017 г.

УДК 821.161.1

Annazarova T.D.

**Teacher of Tashkent College of Information Technology
Uzbekistan, Tashkent**

PARALINGUISTIC FEATURES IN SPEECH

Abstract: This article discusses paralinguistic features in speech

Keywords: paralinguistic, syntax, language

Анназарова Т.Д.

преподаватель

**Ташкентский колледж информационных технологий
Узбекистан, г. Ташкент**

ПАРАЛИНГИСТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ В РЕЧЕ

Аннотация: В этой статье обсуждаются паралингвистические особенности в речи

Ключевые слова: паралингвистика, синтаксис, язык

Paralinguistic has to do with the aspects of language that do not relate to the formal systems of language such as phonology, syntax, grammar etc. The features of paralinguistic fall into two categories. The categories are

- Vocal paralinguistic features
- Body paralinguistic features

Vocal paralinguistic features relate to how we say something. We can speak loudly are soft which are characteristics of volume. Our voices can be breathy, which is an approach some singers may use. The tone of our voice can be changed as well. A high tone can indicate nervousness or a question and even anger in some people. A low tone indicates doubt or authority in some people. All of these features convey intention and are influenced by circumstance

Paralinguistic Features of the body is how we communicate meaning

through the use of our bodies. Facial expressions is one example. When we frown, smile, raise our eyebrows, etc. these all share different forms of information. Clenching the teeth and biting one's lips also sends a message. The cultural context also colors what these behaviors mean as well.

Gestures are another form of bodily communications. Crossing out arms sends a message. Shrugging our shoulders in the US context indicates that the person does not know or does not care. Scratching our heads indicates confusion or lack of understanding.

Proximity is how close two people are when communicating. Normally, the closer two people are the more intimate. The further a part two people are indicates a formal setting and hierarchy. Many people keep a certain distance from their boss when communicating.

Posture is another feature. Slouching indicates laziness. When a person holds their head down it is often a sign of inferiority. If a person stands with hunch shoulder it sends a message as well.

An interesting thing about paralinguistic features is that people often echo each other. In other words, if someone speaks with a high pitch the person they are talking to may respond the same way. If someone folds their arms across their chest while speaking the person listening may do so as well. Normally, echoing is a sign that the other person is listening intently or it could be to mock the other person.

Paralinguistic is an aspect of communication that conveys information distinctly from other forms of language. The way the voice is used as well as the way people use their bodies while communicating sends powerful, yet subtle messages to people.

Used sources:

1. Ang, J., Dhillon, R., Shriberg, E., Stolcke, A., 2002. Prosody-based automatic detection of annoyance and frustration in human–computer dialog. In: Proceedings of the Interspeech, Denver, pp. 2037–2040.
2. Arunachalam, S., Gould, D., Anderson, E., Byrd, D., Narayanan, S., 2001. Politeness and frustration language in child–machine interactions. In: Proceedings of the Eurospeech. Aalborg, pp. 2675–2678
3. Cowie, R., Douglas-Cowie, E., Savvidou, S., McMahon, E., Sawey, M., Schröder, M., 2000. Feeltrace: an instrument for recording perceived emotion in real time. In: Proceedings of the ISCA Workshop on Speech and Emotion, Newcastle, Northern Ireland, pp. 19–24.
4. Cowie, R., Douglas-Cowie, E., Tsapatsoulis, N., Votsis, G., Kollias, S., Fellenz, W., Taylor, J., 2001. Emotion recognition in human–computer interaction. IEEE Signal Processing Magazine 18 (1), 32–80.
5. Crystal, D., 1963. A perspective for paralanguage. *Le Maître Phonétique* 120, 25–29.
6. Crystal, D., 1966. The linguistic status of prosodic and paralinguistic features. Proceedings of the University of Newcastle-upon Tyne Philosophical Society 1, 93–108.

**PECULIARITIES OF APPLICATION OF INTENSIVE METHODS OF
TRAINING**

Abstract: The article deals with the specifics of the application of intensive teaching methods

Keywords: method, methodology, teaching, science, language

Басидова И.И.
Ташкентский Государственный Педагогический университет
Узбекистан, г. Ташкент

**ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ИНТЕНСИВНЫХ МЕТОДОВ
ОБУЧЕНИЯ**

Аннотация: В статье рассматриваются особенности применения интенсивных методов обучения

Ключевые слова: метод, методика, обучение, наука, язык

The choice of teaching methods depends on their relevance to the goals of education. In practical activities, the teacher, choosing methods of teaching, is usually guided by these goals and the content of education. Further, he relates the methods of teaching to a specific pedagogical task, analyzes the educational situation, determines the level of development of students and the level of their development as general educational and private skills

Learning methods by themselves can not be either good or bad, their system is necessary. No means of pedagogical, even common, which usually we consider and suggestion, and explanation, and conversation, and social impact, can not always be recognized as absolutely useful. The best remedy in some cases will necessarily be the worst. The methods of teaching, by which the expected results are achieved, remaining fundamentally the same, endlessly vary depending on a variety of circumstances and conditions of the learning process.

At the present stage of the development of education, the communicative approach (Communicative language teaching) is realized in the teaching of a foreign language, an approach aimed at forming in students a semantic perception and understanding of foreign speech, as well as mastering the linguistic material for constructing speech utterances. Communicative approach in teaching foreign languages, above all, is designed to teach students to freely navigate in a foreign language environment, as well as be able to adequately respond in different language situations.

Supporting the leading positions of the communicative approach in teaching foreign languages in the 60s of the 20th century, intensive teaching methods were developed. The unconditional advantage of the intensive technique is that it creates the effect of immersion in the language environment and, as it was said

before, represents training, during which the time for learning new lexical units is reduced several times. On the second day of classes the student communicates in English using the speech clichés studied in the first lesson. In addition, such training has many other advantages.

First, in the course of such training, students' memory reserves become more active and the efficiency of random memorization increases, if a large amount of information is needed. As a result, a large amount of vocabulary is assimilated, which is firmly retained in memory: for one intensive course, students absorb 25,000 new lexical units.

Secondly, the mental cognitive processes of students develop: the memory increases, the phenomenon of hypermnesia is observed, the attention of students is increased by 10-12 times, and the reading speed is increased 3-5 times.

Thirdly, in these classes, students are invited to solve various problem situations, which increases their intellectual activity.

Also, one of the main conditions for the success of applying intensive training methods in practice is the creation of a favorable working atmosphere and trusting relations between the teacher and students, which promotes the development of positive emotions that reduce the feeling of fatigue and contribute to the growth of motivation for learning.

The above circumstances, realized in the course of studies using suggestive means, contribute to a significant increase in the volume of assimilable material per unit of time, the formation of strong speech skills and abilities and the ability to be included in various communication situations.

However, the use of intensive training methods has its drawbacks.

All non-traditional ways of studying the language are focused, first of all, on the teaching of oral speech in a relatively short period. They are methods of intensive training, which implies a fairly high density of studies. A week should be held at least 25-30 academic hours with the teacher. Anything less is no longer «intense».

In addition, too much new material is introduced into such lessons, given for one presentation: 150-200 new words, 30-50 speech clichés and several typical grammatical phenomena.

These methods are aimed at the formation of speech skills with insufficient attention to speech skills, i.e. First of all, instruction is given to oral forms of communication: speaking and listening, while the written forms of communication become secondary, which can not be allowed in any case.

Also, the harmlessness of using hypnopaedia and the absence of undesirable psychological consequences as a result of its use have not been proven.

The phenomenon of hypermedia, resulting from the use of special sounds that affect the subconscious, has not received convincing confirmation.

None of the intensive methods of training is able to replace traditional methods of teaching, however, their use as one of the methods of intensifying knowledge is permissible.

Another drawback of the application of some intensive training methods is

their focus on people of a certain mental makeup - suggestible, pliable. Otherwise, the impact on the psyche does not always give a result because of the different characteristics of the mental processes of students (sensations, perception, imagination, attention, memory, thinking, speech); in order to get the effect of the lessons, it is necessary to work hard and hard, that the majority of students are unable to withstand - many quickly become tired and abandon themselves.

The teacher can not provide a full-fledged formation of the student's personality, without being a bright personality, without possessing the very qualities that he is called upon to bring up from his students! The teacher should have a high professionalism, and the profession makes high demands on the ownership of their behavior, their communication, their emotions.

In intensive studies there is no unmotivated, meaningless communication. Any act of communication, any contact is always internally justified by a situation improvised by the teacher, a frank game. Hence the importance of «theatricalization» in intensive training, hence, to the highest degree, the creative nature of the classes. Not to mention coercion, every pattern, any boredom is contraindicated in intensive training.

At any time, the instructor must provide an optimal psychological climate, stimulating the work of attention, memory, thinking, perception, giving an even, joyful and calm emotional sensation. For this, there are also worked-out tricks (for example, the student is never pointed out to the mistake made: the teacher will simply repeat the said correctly, without error), but more often the teacher improvises based on the general principles of teaching. At the same time, he must also think about managing group communication: to involve one person in the general work, to push the other two in a general study, to make A a leader at least «for an hour», and B, who is accustomed to be a leader in his team and pretends to do so in the group, suppressing others, for some time to some extent off from communication.

Conditions of employment. The effectiveness of the teaching and educational process indirectly depends on the room in which the training takes place, the color solution of the interior, the equipment and decoration, the form and location of student and teacher workplaces, lighting, etc.

Thus, the requirements of modern society are such that it is necessary to master a foreign language in conditions of a rigid time limit with a considerable amount of material for mastering. To this end, intensive training methods have been developed. When organizing intensive training, a number of characteristics should be taken into account: the teacher's professionalism, clear goals and strict educational motivation, the optimal psychological climate in the group and its carefully selected composition, the special situation of the training room.

Bibliography:

1. G. Lozanov «Suggestology» - Sofia: Science and Art. – 1971
2. Kitaigorodskaya GA The method of intensive instruction in foreign languages. M.: High School., 2010
3. DiltsR. «NLP: effective leadership skills» - St. Petersburg. – 2009

4. Asher J. Language by command. The Total Physical Response to learning language // The way of learning. Summer – 1984
5. Adler G. «NLP modern psychotechnology.» SPb - 2011. The main directions in the teaching of foreign languages in the XIX-XX / ed. I.V. Rakhmaninov-M. : «Pedagogy» – 2013

УДК 39.14

Egamberdiyeva G.A.
Tashkent State Pedagogical University
Uzbekistan, Tashkent city

**METHOD OF PROJECTS AS ONE OF INNOVATIVE TECHNOLOGIES
IN TRAINING FOREIGN LANGUAGE**

Abstract: In this article, the project method is considered as one of the innovative technologies in the teaching of foreign languages

Keywords: method, methodology, technology, method of projects, training, teaching

Эгамбердиева Г.А.
Ташкентский Государственный Педагогический университет
Узбекистан, г. Ташкент

**МЕТОД ПРОЕКТОВ КАК ОДНА ИЗ ИННОВАЦИОННЫХ
ТЕХНОЛОГИЙ В ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ**

Аннотация: В этой статье метод проектов рассматривается как одна из инновационных технологий в преподавании иностранных языков

Ключевые слова: метод, методология, технология, метод проектов, обучения, учения

The method of projects is the way to achieve the didactic goal through the detailed development of the problem (technology), which should result in a very real, tangible practical result, designed in one way or another (Prof. ES Polat); This is a set of methods, actions of students in their specific sequence to achieve the task - solving the problem personally significant for students and framed in the form of a certain final product.

The main purpose of the project method is to provide students with the opportunity to independently acquire knowledge in the process of solving practical problems or problems requiring the integration of knowledge from different subject areas. If we talk about the method of projects as a pedagogical technology, then this technology involves a set of research, search, problem methods, creative in nature. The teacher in the project is assigned the role of developer, coordinator, expert, consultant.

That is, the basis of the project method is the development of cognitive skills of students, the ability to independently design their knowledge, navigate the information space, the development of critical creative thinking.

The main goal of any project is the formation of various key competencies

under which modern pedagogy is understood to mean the complex properties of a person, including interrelated knowledge, skills, values, and also the willingness to mobilize them in the necessary situation.

In the process of «learning – teaching» there is a constant interaction of the teacher and students. The doctrine, which has a pronounced personal color, is realized in different ways by each student: one can not demonstrate mastery of knowledge, another on the basis of previous experience, on the contrary, shows phenomenal abilities, and the third has learned a certain style of attitude to the subject and stubbornly «does not want» study. One can not deny the personal perception (or not the perception) of the teacher by the student and vice versa, which also influences the progress in the teaching.

Personality also has training. Passing the educational information, the teacher brings in the content of the subject and its emotional and value coloring. Regardless of the teacher's desire in the process of knowledge transfer, his beliefs, priorities, motivations, life concepts also participate.

The teacher appears as an all-knowing oracle laying out the truth, but the process of knowing and discovering these truths is often beyond the scope of the teaching. This is where the problem arises of the need to develop students' creative thinking and as an indispensable condition for realizing it in practice is to eliminate the dominant role of the teacher in the process of appropriating knowledge and experience.

Introduction to the pedagogical technologies of the elements of research activity of students allows the teacher not only to teach but to help the students learn, direct his cognitive activity. One of the most common types of research work of students in the teaching process today is the method of projects.

The method of projects is the way to achieve the didactic goal through detailed development of the problem, which should result in a very real, tangible, practical result. The basis of the project method is the training in the preparation and execution of projects, that is, some learning tasks solved by students in the imagination or in practice and having specific goals.

In the pedagogical encyclopedia it is noted that «the project method is a learning system in which students acquire knowledge and skills in the process of planning and performing gradually more complicated practical tasks – projects».

The project method always involves a problem. The project method is always pragmatic in nature: it involves not simply examining the problem, not simply finding ways to solve it, but also realizing the results obtained in one or another product of activity.

The correlation between the problem and the practical implementation of the results obtained does not make a decision or consideration, and makes the project method so attractive to the education system.

By definition, a project is a collection of certain actions, documents, preliminary texts, a plan for creating a real object, an object, creating a different kind of theoretical product. This is always a creative activity

The design method in school education is seen as an alternative to the class-

lesson system. The modern project of the student is a didactic means of activating cognitive activity, developing creativity and at the same time shaping certain personal qualities.

The method of projects is pedagogical technology, oriented not to the integration of actual knowledge, but to their application and acquisition of new ones. Active inclusion of a student in the creation of certain projects gives him the opportunity to learn new ways of human activity in a sociocultural environment.

The program in the project method is built as a series of interrelated moments arising from various tasks. Children should learn how to build their activities together with other children, find, acquire the knowledge necessary to carry out a project, thus, solving their life problems, building relationships with each other, learning life, the children receive the necessary knowledge for this life, and independently, or together with others in the group, concentrating on living and vital material, learning to understand by sampling in the realities of life.

Advantages of this technology are: enthusiasm in work, children's interest, connection with real life, scientific inquisitiveness, ability to work in a group, self-control, discipline.

At the heart of the project method is the development of cognitive, creative skills of students, the ability to independently design their knowledge, skills to navigate in the information space, the development of critical thinking.

The method of projects is always focused on the independent activity of students - individual, pair, group, which students perform for a certain period of time. This approach is organically combined with a group approach to learning.

The project method shapes the students' communication skills, the culture of communication, the ability to formulate thoughts in an accessible and concise manner, tolerate the opinion of communication partners, develop the ability to extract information from various sources and process it using modern computer technologies, create a language environment conducive to the emergence of a natural need in communication in a foreign language.

The project form of work is one of the most important technologies that allow students to apply the accumulated knowledge on the subject.

Students expand their horizons, the boundaries of owning a language, gaining experience from its practical use, learn to listen to a foreign speech, understand and hear each other while protecting projects

Personally oriented learning by means of a foreign language assumes, on the one hand, the use of academic communication, cooperation and active activity of the student in the lesson, and on the other hand, the teacher needs to find a way to introduce a real foreign language into the school class, include the pupil in real language communication, without leaving the classroom, to simulate in the school a real process of entering the culture.

Literature:

1. Новые педагогические и информационные технологии в системе образования: Учебное пособие / Е.С. Полат, М.Ю. Бухаркина, М.В. Моисеева, А.Е. Петров; под ред. Е.С. Полат. - М.: Издательский центр

«Академия», 1999-2005.

2. Современные педагогические и информационные технологии в системе образования: Учебное пособие / Е.С. Полат, М.Ю. Бухаркина, - М.: Издательский центр «Академия», 2007.

УДК 37 (091)

*Kilicheva K.Yu.
Tashkent State Dental Institute
Uzbekistan, Tashkent city*

**PROBLEMS OF EDUCATION AND EDUCATION IN THE WORKS OF
EASTERN MASTERS**

Annotation: In this article, the problems of education and education in the writings of Eastern thinkers

Keywords: history, Farabi, Beruni, education, training, thinker

*Киличева К.Ю.
Ташкентский Государственный Стоматологический Институт
Узбекистан, г. Ташкент*

**ПРОБЛЕМЫ ВОСПИТАНИЯ И ОБРАЗОВАНИЯ В ТРУДАХ
ВОСТОЧНЫХ МЫСЛИТЕЛЕЙ**

Аннотация: В этой статье рассматриваются проблемы образования и образования в трудах восточных мыслителей

Ключевые слова: история, Фараби, Беруни, образование, обучение, мыслитель

History - the memory of the people, drawing from it wisdom, it gets a new force for social development and advancement to the future. In this respect, the heritage of representatives of Eastern thinkers such as Abu Nasr Farabi, Biruni, Ibn Sina, Husain Voiza Kosifi, Alisher Navai, etc., is of particular interest.

The basic principles of education and training developed by the thinkers are a powerful stimulus in the formation of national culture, the improvement of school education and upbringing. It is obvious that the formation of consciousness of the younger generation without taking into account the national and cultural heritage of the people can have a reverse effect on this process.

Studying the political and pedagogical heritage of Abu Nasr Farabi, Biruni, Ibn Sina, Husain Voiza Kosifi, Alisher Navai sheds light on many aspects of the education and training of medieval Eastern society. Scientists of the East in their works reveal the inner world of man and give important recommendations on education and upbringing. A characteristic feature of the system of pedagogical views of these thinkers was a special attention to the harmonious development of the individual. The study of a wide range of issues related to the harmony of the soul and body in the process of personality development was dedicated to thinkers who possessed truly encyclopedic knowledge. These include Kindi, Farabi, Biruni, Avicenna, Averroes, Tusi, Ibn Khaldun, and others who viewed pedagogical

problems not as abstract theories but as part of the living process of human development. Such an approach largely explains the significant influence of the thinkers of the East on the European enlighteners of subsequent eras. The second teacher after Aristotle contemporaries called the brilliant scientist and philosopher Abu Nasr ibn Muhammad al-Farabi (870-950). He had brilliant comments on the works of Aristotle, he developed in detail the problems of mental, moral, aesthetic and physical education of youth, the problems of pedagogical work, which closely interwoven with his philosophical views.

In particular, Farabi was the most consistent opponent of the fanatical ideology of Islam. Commenting on the "Ethics" of Aristotle, he argued that the supreme good is in the existing world and only the insane believe that it is outside it. The problem of upbringing appeared in Farabi as one of the most important and complex parts of his philosophical system. The main goal of education, according to his concept, is to lead a person to happiness by mastering him by virtue, which consists in the performance of good deeds. But for the performance of truly good deeds, knowledge is needed to help the formation of morality.

In the treatises of Farabi, specific methods for the education of virtue are offered by means of cognition. He divided them into "soft" and "hard." If the educated themselves show a desire to master the sciences, the desire for work and good deeds, then in this case the soft methods of upbringing that help to strengthen these aspirations are appropriate. If the wards are vicious, self-willed, lazy, they can use "hard methods", that is, coercion. At the same time, the use of such methods should be determined by the level of morality of the educator himself. Educational activity, thus, requires extensive knowledge and high moral qualities of the educator in combination with the observation and experience of the educated themselves.

The legacy of the outstanding scientist Beruni is a huge treasure trove, which contains valuable ideas about science, the content of education and upbringing.

Beruni's thoughts about teaching, his ways and significance are found in many works, they seem to be scattered through the pages of his books. According to our opinion of Beruni, training should be considered in the following classification:

1. the awareness of learning;
2. Visibility;
3. systematic and consistent;
4. soundness;
5. The connection of theory with practice;
6. Requirements for the textbook.

The objectivity and impartiality of the scientist, observations, experiments, the study of oral and written monuments, a critical approach to the information obtained, comparing them with the goal of establishing the truth, a logical generalization of facts to conclusions, and inferences to the theory - these are the characteristic features and fundamentals of Beruni's scientific method. For his era,

this method was a huge achievement and was of great scientific value. Beruni himself, guided by this method, has made great strides in the scientific activity on the consciousness of learning.

Analyzing the comparison, logical operations and other thoughts of the scientist are correct also for the present time, since the basis for the education of a modern school is the conscious mastery of knowledge. This means that the student must have not only a fund of scientific knowledge, but also be able to extract them independently, and this is achieved through mental operations.

Emphasizing the need to combine theory with practice, Beruni writes that doctors have the greatest rights to respect for their efforts in improving their science, for not only "raising it on the wings of theory, but also applying it in practice."

The work of Beruni is a textbook on mathematics, astronomy, geography and other subjects intended for initial training in these sciences.

On the sequence of subjects studied in the book "The Science of the Stars," Beruni gives the following explanations: "I started with geometry, then went to arithmetic and numbers, then to the universe device, and then to the verdicts of the stars, because only he is worthy of the rank of astrologer who has fully studied these four sciences "

The thinkers saw moral duty in explaining to people their duty to serve the common cause, the interests of the people, to protect, develop and disseminate a culture of communication and tolerance that should be based on a supportive and friendly relationship.

The pedagogical tactic of Biruni and Farabi is based on the following activities of the educator: interest and love for the pupils, enthusiasm for the pedagogical profession, mastery of psychological and pedagogical vigilance and observation, pedagogical tact, imagination and organizational skills; to be fair, sociable; demanding, persistent; have restraint and candor, spiritual and cognitive needs and interests, intellectual activity, etc.

Used course:

1. Ардакани, Р. Д. Фараби — основоположник исламской философии. Пер. с перс. А. Абсаликова. — М.: ООО «Садра», 2014. — 132 с. — [ISBN 978-5-906016-37-9](#).
2. Абӯ Наср Муҳаммад ал-Фараби. Большой трактат [о] музыке (фрагмент)/ Вступительная статья, перевод с арабского и комментариев Ф. О. Нофала// Філософські дослідження, 21 — Луганськ: Видавництво СЛУ ім. В. Даля, 2014. — С. 258—265.
3. Фролова Е. А. Арабская философия: прошлое и настоящее. — М.: Языки славянских культур, 2010. — С. 173. — 461 с.

**PROBLEM OF OUTLOOK THE EAST ROMANTICISM IN THE
CONTEXT OF AVESTA**

Abstract: This article discusses the problems of formation of beliefs and religious doctrine of Avesta, later as a manifestation of a common vision and understanding of the essence of life and man. As well as the author reveals Avesta understanding of the social role of human life as a manifestation of great sagacity of his mind and imagination, have a direct impact on the development of oriental romanticism.

Keywords: Avesta, Yasna, Yashts, Vendidat, Vispered, aesthetics, ethics, romance, philosophy, dialectics, mythology, religion, philosophy, dualism, spiritual substance.

**ПРОБЛЕМА ПЕРСПЕКТИВЫ ВОСТОЧНОГО РОМАНТИЗМА В
КОНТЕКСТЕ АВЕСТА**

Аннотация: В этой статье обсуждаются проблемы формирования убеждений и религиозной доктрины Авесты, позже как проявление общего видения и понимания сущности жизни и человека. Как и автор, Авестийское понимание социальной роли человеческой жизни как проявления великой прозорливости его разума и воображения оказывает непосредственное влияние на развитие восточного романтизма.

Ключевые слова: Avesta, Yasna, Yashts, Vendidat, Vispered, эстетика, этика, романтика, философия, диалектика, мифология, религия, философия, дуализм, духовная субстанция.

Human history has evolved from primitive representations to the complex phenomena of life, the practical need to narrow the controversial spiritual activity. All that surrounds man, all that affects him and accepted him, it gives rise to a variety of imaginative and logical association.

At the dawn of human civilization, this was the cause of spirituality and at the same time the result of syncretic nature of human knowledge. From single and primitive questions and answers, the person goes on to more complex issues: "What is nature?", "What is life?", "What is death?", "What is man?", "What is the universe?" etc. way of knowledge of the impotence of human knowledge goes way further to an increased search for the truth about the world. But this way was so thorny, zigzag, that along with the faithful reflection of the phenomena of nature and society becomes human thinking and the ability to misinterpretation, ie formed religious beliefs as a form of social consciousness.

In its concrete and utilitarian approach to human life existed naively materialistic view of the world, which is confirmed by archaeological finds of the epoch of primitive slave society and even earlier periods of human history,

expressing features naively realistic reflection and expression of surrounding objects and phenomena of human life.

Man, on the one hand, based on its experience seeking to expand their knowledge, to adopt its active relationship to the world, but on the other hand, the powerlessness many phenomena of nature and society, the mysterious phenomena of the universe and incomprehensibility of such a complex act - like death gave rise to humans and sense of faith for some unknown force and manifestation of the existence of a demiurge, control over all organic and inorganic world.

Therefore at this time of human development it was easier to contemplate than to delve into the essence of the objective phenomena. Contemplative, i.e. understanding of the phenomena, objects to the outside as a way of getting knowledge, as the main characteristic feature of the epistemological foundations of man's relationship to the world. Limited public relations and primitive modes of production were the objective conditions of contemplative consciousness and knowledge of the narrowness of the people.

Man gradually mastering practically surrounding reality to develop the ability to think abstractly, and generally perceive is synthetic and thus be able to enjoy the natural phenomena of the universe. These primitive notions of sun, water, air, fire, heat and the human spirit, in turn, were an expression of the aesthetic ideal, the expression of the sense of beauty of these distant from us for thousands of years our ancestors.

The first and greatest achievement of aesthetic consciousness of primitive man was the formation of his concept of a certain harmony, and frequency of the phenomena of the world. Day follows night, after hot days started the winter cold, the man took the path from infancy to old age, etc. - All this gives rise to the first, primitive, but at the same time virtually real concept of wholeness and harmony of the heavenly bodies and the forces of unity and a sense of merging with nature. Man does not separate ourselves from nature, it acts as a part of it, not as a lord, but as a measure of some of the existing unity of harmony and integrity.

These are the first tentative steps of the childhood of humanity rise on the one hand, the ability to carefully observe the phenomena of nature, and find in them something related links, on the other - developing human imagination to guess and represents yet unknown phenomena. Thus, contemplation is becoming a major epistemological ways of perceiving and understanding of life and nature.

Deeply convinced of the correctness of these statements, when we begin to get acquainted with the monuments of material and spiritual culture of antiquity, art and religion, way of life and beliefs of our ancestors bleaching. By studying the religious code of Zoroastrians - pieces of the Avesta, involuntarily reflect on that as far as it was difficult to nucleation and the formation of a certain view of the world, striving to explain the surrounding human reality. On the other hand, we are struck by the audacity and courage of the people of antiquity, that despite the limitations of social development put the space problem and tried to answer the question "What is truth?", "What is beauty?", "What is good?" and so on.

After a career person gets the notion of rhythmic processes of life, the

movement existing outside man and independently of him, a space that accommodates a subjects, thereby generates a sense of the concept and aesthetic relationship to reality, expressing a harmonic integrity of life.

The narrowness of knowledge of ancient man, in turn, gave rise to the development of mythological thinking. The mythology of all peoples serves as the first aesthetic consciousness. Consequently, myths as stories are presented to us as an aesthetic phenomenon, on the other hand, it is a form of expanding and aesthetic knowledge about the world. Therefore, the study of aesthetic activity ancient peoples myth is one of the main sources of epistemology artistic development of the world. Human phenomena of nature people are starting to create generalized, romantic and fabulous images which express a holistic knowledge about the world. The process of humanization of nature and the search for a holistic harmony of the world has developed a certain internal logic of the system and world view, which in subsequent periods of human development received its branching and specification due to social status and level of a particular class.

So mythology is poetic and contemplative creature naive encyclopedia of ancient peoples, which are expressed in religion, philosophy, ethics, aesthetics, and cosmology of people remote from us thousands of years ago.

The peoples of Central Asia have a rich history of material and spiritual culture, the history of philosophical knowledge which starts from antiquity, partly associated with the religion of Zoroastrianism. Zoroastrianism, which was distributed in the first millennium BC on the territory of Central Asia and Iran was of great spiritual and ideological significance for his time and in the subsequent development of peoples settled the vast territory of Central Asia, Iran, Babylon, and India. This religious doctrine begins philosophical problems contemplative worldview, moral purification, deepening in the spiritual world, a high level of understanding of moral duty, the beginnings of aesthetic concepts, the religious conviction of the shell.

Avesta as the holy book of Zoroastrianism is a kind of canon of religious and moral instruction. On the genesis of Zoroastrianism there are different opinions. By the end of the twentieth century had the following representation of the genesis of Zoroastrianism and Avesta: the supporters of the "western" version held that the doctrine of Zoroastrianism originally appeared in Media. This version came from Anquetil-Duperron, acceded G. Darmsteter, Meye, Yuar, E. Herzfeld, Tedesco and others on the "East" hypothesis - the birthplace of Zoroastrianism is Bactria, whence it spread into Media and Persia. This view came from H. Bartholomew, H. Newberg and supported by scientists from Russia, Azerbaijan and Tajikistan.

There is a third version of the A.O.Makovelsky on which the birthplace of Zoroastrianism and Avesta is Azerbaijan. In the fourth version - the birthplace of Zoroastrianism is the Khorezm; fifth version associated with Turkmenistan; sixth point of view declares Samarkand birthplace of Zoroastrianism and Zoroaster. Tolstovand V.V. Struve believed that Central Asia was the "cradle" of

Zoroastrianism. L.I.Rempel, who studied the origins of Arts of Uzbekistan, correctly observes that "... the search for the Uzbek and Tajik origin in the primitive (and ancient) art of Central Asia, is like trying to make out in the molten mass of metal contours of the future of the statue. Primitive art was not any Uzbek or Tajik. It shall conform to the cultural and ethnic unity, which compose since the days of ancient times in the vast expanses of the MiddleEast"(1 P.12).

Therefore, the religion of Zoroastrianism was also not the religion of the Persians, Uzbeks, Tajiks and Azerbaijanis, for Zoroastrianism as one of the great religion of antiquity spread throughout Central Asia and left a deep impression on the following beliefs, ethical, aesthetic and social views of the peoples settled in the Near and Middle East.

Avesta includes a starting ancient religious beliefs up to the religious doctrines of the Sassanid era (III century AD). Picking up pieces of the Avesta began with Arshakids era (250 BC - 224 AD) and ended with the Sassanids (III - VII century AD).

The first book of the Avesta is called "Vendidad" (Law against devas), the second book, "Yasna" contains lyrics Zarathustra "Gathas". "Yasna" represents the liturgy as the primary religion of Zoroaster. It describes the features and order of worship with a variety of prayer offerings. The third book of the Avesta called "Vispered" - a set of prayer for all times and on all occasions. Preserved yashts - religious myths and legends, the description of the religious ceremonies that are partially translated into many languages and are a valuable source for the study of philosophy of Zarathushtra.

According to A.O.Makovelsky "The oldest in the Avesta that is Yashtov content. Yashts - nameless folk epic poetry, laying down the primitive myths of the gods. This - tribal beliefs to the stage of pre-class society. Yashts date back to ancient times and in the thousands of years older than the rest of the Avesta. Content of Yashtsis polytheism, which is the deification of the forces of nature. Presentation of the gods are given fantastic images. The second stage in the development of religious beliefs are the Gathas. Unlike the nameless folk epics - Yashts - Gathas are personal creativity (lyrics) Spitaman Zarathustra. Their content is diametrically opposed Yashts. Gathas contain the doctrine of one God, Ahura Mazda and betraying the tribal gods curse, which glorify of the Yashts "(2.P.140).

Ahura Mazda created the whole world - a perishable and spiritual. In one of the hymns of the prophet asks: Who created the month so that it waxes and wanes? Who supports the earth and the clouds above it, so they do not fall? Who created the water and the trees? Someone connected with the wind speed, and with the formidable clouds? What artist has arranged the light and the darkness which the artist has created a dream and vigil. Who made morning, noon and night, that govern the spirit of the one who observes the order? Who made the soul of his father a passionate desire to have a son?..

All this did Ahura Mazda. He is the creator of man and of his spirit, created a lively, intelligent, self-conscious beings themselves, gave the body of the soul,

and the work and teachings, which (person) to voluntarily apply the choice (3 P.14-15).

At the core of understanding the world of Zoroastrianism is dualism: the universe is the unity of the struggle of opposing forces of light and darkness, freedom and oppression, life, death, good and evil, positive and negative, clarity and disbelief, etc. "I want to talk about two spiritual substance that existed at the beginning, - said in the Avesta, - that sacred substance said Ahriman, the evil substance that our thoughts, our doctrine, our intention, our belief, our speech, our act our being and our spirit is completely opposed to each other "(2 P.2).

The struggle between these opposing forces pervading and is the main content of the teachings of Zoroastrianism. The fight takes place in nature (light and shadow), in organic nature (life and death), in public life (the struggle of justice against iniquity), morality (good and evil), in religion - the eternal struggle between the god Ahura Mazda and the evil spirit Angra Main (in Greek struggle between Ormuzd and Ahriman).

«3. In the beginning there were two spirits, and thoughts, words, deeds were divided as good and evil between them. The man, who has health outlook, will choose truth, not evil deeds.

4. Then these two spirits created life and death from themselves. This will continue until the end of the world. Evil-doers will follow dregvant (demon), righteous one will follow VohuMana.

5. One of the twins chose doing the worst. Spirit Asha embraces teaching of Ahura Mazda and was head of truth-doers.

6. Demon-worshippers did not choose the truth, they chose false as a path. Then they rushed Aeshema, who tries to destroy the world with bad deeds.

7. VohuMana, Asha, Kshathra visited him. Then Armaiti bestowed a power to his body.

8. O Mazda! When Judgment day comes, show Your decision upon falsehood.

9. May we shall be favour-doers in this world. In case to save Ahura Mazda's teaching to progeny, we should contact with Asha. The space, where Asha in, is full of wisdom (4. P.37-42).

These two spirits rule the world as a unity of opposing forces. Fighting them is eternal. In this struggle, Ahura Mazda - creator of the world and the sun helps to "wise" immortal holy, and AngraMainyu all their dark and evil intentions conducts through the hands of the evil and dark forces.

While this eternal struggle at times lies and violence, darkness and disease takes over, but the light forces of Ahura Mazda eventually wins AngraMainyu and the world celebrates light, goodness and joy. Thus, the "Zarathustra driven into the ground all the devas, who previously walked the earth in human form" (5 P.179).

Ideological principles of Zoroastrianism are expressed in the creation of the world God, faith continuation of life after death, etc. However, here I am true to the dualism of Zarathustra, where the purity and righteousness, goodness and life are the main attributes of the spiritual life of man after death. In Yasht XXII,

Zarathustra asked Ahura Mazda that when the righteous die in the next 3 nights and where his soul? Ahura Mazda says that the soul is seated near the head and the night so much fun experiencing the soul, as all the (pleasure experienced) living world.

The philosophy of the underworld, the manifestation of the human soul and sophisticated understanding of good and evil, life and death, which were the main problems of ethics Eastern medieval receive its origin is in the dualism of Zoroastrianism. Ethical and aesthetic doctrine of Zarathustra is largely based on the real experience of the human soul is understood as a spiritual substance containing a lifeblood. The soul here (eventually) less mystified, and is meant as the conscience of the person who carries on a dialogue with his carrier.

The philosophy of Zoroastrianism impregnated naive dialectics. Zarathustra presents the world as an arena of struggle of opposites, which is inherent in the bodily and mental phenomena. The naive materialist thought forms surrounding the human world, naively understood dialectical relationship phenomena. On the one hand, we see a religious explanation of the world, that the world was created by God, driven by him. On the other hand, Avesta contains numerous philosophical reflections on life and man, that characterize the concept of ancient people about morality, aesthetics, on social and economic way of life, etc. These practically useful instruction and guidance in unity with the beliefs and religious doctrine to create a single world-world dualism that contains the features of dialectics naive beginnings eastern romanticism. Consequently, the "good ruler should be a right, not bad on us." For a good ruler will suffer death and destruction in the camp of the enemies and thus raise up the world for joyful villages (6 P.145).

However, "In all the Avesta, starting with the oldest parts of it, it dominates antithetic method of presentation, which is expressed in the opposition of good and evil, light and darkness, peace and war, and similar pairs of opposites. This love of antitheses was already inherent in the ancient Zoroastrian poetry "(7 P.8). This method is paired contrasting characters, ideas and ideologies in the subsequent stages of development of oriental poetry acquires a peculiar aesthetic value. Often, so use this method antitetiki to reinforce the imagery of presentation or disclosure of complex human emotions. As a shining example for such a method of presentation antithetic opposite judgments about love A.Navai disclosed in dialogue FarkhadwithKhosrav.

On the culture of the peoples of the East it is very true B.Chepelev wrote: "In their culture and mythology, he crossed a bright circle concepts of human dignity and the power of the dark visions of totemism, yet it poses to the impersonality of man in society. And because of this complex and difficult struggle..., Falling to the recognition of the deity in the form of a cow, and rising to the ingenious creation of Prometheus, the East took its conception of man, giving him deep beautiful image and a monumental schematic underdeveloped social organization, and beautiful decorative his bizarre fantasies " (8 P.36-37, 40).

The greatest achievement of aesthetic consciousness Zoroastrianism was his

deep humanism. In this complex world of life and death, light and darkness, good and evil Zoroastrianism raises high value of good thoughts, good words and good deeds. It was a great moral and aesthetic achievement in a complex and creative ways of development of romanticism of the East.

References:

1. Пугаченкова Г.А., Ремпель Л.И. История искусств Узбекистана.- М., 1965.- С. 12.
2. А.О. Маковельский. Авеста. Баку. 1960.- С.140.
3. А.Л. Погодин. Религия зороастризма. СПб, 1903.- С.14-15.
4. Б.Б. Жалолов. Заратуштра Гаталари. (Авесто тилидан ўзбек тилига изоҳли-илмий таржима). Т.: NOSHIR. 2014. Б.37-42.
5. История таджикского народа. Том 1, М.: 1963,С.179.
6. Авеста в русских переводах (1861-1996). СПб. 1998. –С. 145.
7. Э.Бертельс. Отрывки из Авесты. –Восток, кн.4, 1924. – С.8.
8. Б. Чепелев. Об античной стадии в истории искусства народов СССР, М.-Л., 1941. – С.36-37, 40.

УДК 378.147

Mamajonov J.Sh.

Maxammadjonov T.A.

Andijan State Medical Institute

Uzbekistan, Andijan city

IMPORTANCE OF IMAGE THINKING IN TRAINING OF CHEMISTRY

Abstract: This article discusses the importance of figurative thinking in teaching chemistry

Keywords: chemistry, thinking, method, education, training

Мамажонов Ж.Ш.

Махаммаджонов Т.А.

Андижанский государственный медицинский институт

Узбекистан, г. Андижан

ЗНАЧЕНИЕ ОБРАЗНОГО МЫШЛЕНИЯ В ОБУЧЕНИИ ХИМИИ

Аннотация: В этой статье обсуждается значимость образного мышления в обучении химии

Ключевые слова: химия, мышления, метод, образование, обучение

Recently, the thesis about the need to implement a person-centered approach in school education, which involves taking into account the student's psychological resources, is increasingly being put forward. In other words, the logic of the educational process should be determined not only by the content of the studied subject (as a projection of the corresponding field of scientific knowledge), but also by the psychological characteristics of the trainees. The main and fundamental contradiction of the modern education system - the proclamation

of high humanistic goals and the inability to ensure achievement of these goals in practice - is associated with the phenomenon of development of human thinking. A significant influence on the success of the student's learning activity is provided by the features of his figurative thinking.

Thinking is divided into theoretical and practical. Theoretical, in turn, can be conceptual and figurative, and practical - visually-figurative and visually-effective. Theoretical conceptual thinking (verbal-logical, abstract) is a kind of thinking, using which in the process of solving a problem a person does not turn directly to the experimental study of reality, does not take practical actions aimed at real transformation of reality. He discusses and seeks the solution of the problem in the mind from the very beginning to the very end, uses knowledge expressed in concepts, judgments, inferences.

In contrast to the conceptual process, the process of visual-effective thinking is a practical transformative activity carried out by a person with real objects.

Visual-figurative thinking is a combination of ways of imaginative solution of the problem, presupposing visual observation of the situation and operating images of the constituent objects without real practical actions with them. It allows you to fully reconstruct the entire variety of different actual characteristics of the object. An important feature of this type of thinking is the establishment of unusual correspondences between objects and their properties. In this capacity, visual-figurative thinking is indistinguishable from imagination. Thinking clearly-figuratively, a person is attached to reality, and the images necessary for thinking are represented by short-term and operational memory.

This form of thinking is most fully and fully represented in preschool and primary school children, and high brain activity is required to formulate attitudes to the logical perception of the world.

The main minus of logical thinking is its narrowness. Logic provides an opportunity to get to the truth, only following the chain of logical reasoning. In the case of a misconception about one of the links in this chain, the vision of the real world becomes incomplete. Developed logic not only does not help, but significantly hinders the perception of the subtle nuances of reality surrounding us.

The right hemisphere is directly engaged in the opposite task. It is responsible for intuition, imaginative thinking and regulating activity, is able to fully perceive the polysemy, the surrounding world, integrating all the numerous and even contradictory links between its objects, operating with whole images. It "grasps" reality in all its richness, contradictoriness and ambiguity of connections and forms a multi-valued context. The formation of such a context requires less physiological costs than the formation of an unambiguous, ordering context, which is proved experimentally.

Visual thinking reveals the essence of the subject at a single point in time, with characteristics that coincide with reality as much as possible. It is not in a position to express such a context, because it is built according to the laws of left hemisphere thinking. Without the right hemisphere, we would turn into highly

developed computers, trying in vain to adapt a polysemantic world to their limited programs. All attempts to create artificial intelligence were not sufficiently successful precisely because the authors represented the brain only as one left hemisphere and tried to model only it.

Traditional pedagogical psychology considers logical thinking as the most perfect, as the highest form of reflection of reality. In school practice, much attention is paid to logical processes. For a long time in the age and pedagogical psychology, the opinion prevailed that the formation of logical thinking occurs on the basis of the displacement of the genetically earlier (lower) types of thinking: visual-efficient and figurative. Unfortunately, such a view has not been overcome so far: the figurative component of the subjects of the natural-science cycle often goes to the background. Visual-effective, imaginative, intuitive thinking is considered secondary. At present, there is a lag in the study of the majority of figurative phenomena: representations, imaginations, figurative thinking, etc.

Explaining the notion of "valency", almost all teachers immediately talk about the ability of atoms of an element to attach a certain number of other atoms to itself. Formulate the definition of valence, draw for example several structural formulas, report the rule for the formulation of formulas for valency and to assimilate the new material, students are asked to perform a number of tasks to develop a skill in the formulation of formulas of substances. Pupils actually manipulate only letter symbols. This approach, based on the use of logical thinking, is implemented in the logic of ascent from the particular to the general, allows us to apply the standard algorithm - the method of compiling the formula of the substance by valence. The disadvantage of this approach is that for right-hemisphere children it will be unacceptable - sensory-motor and symbolic stages, as we see, are absent.

Observations show that in this case many pupils have a rule for composing formulas of substances for a very short time, and then have to remind it again and again. As a result, it takes quite a long time for this rule to remain in the long-term memory, i.e. formed the skill of composing formulas of substances.

The teacher interacts with students who have different styles of thinking in the educational process, and the traditional approach immediately directs to the operation with symbolic symbols, does not allow the student to "see" the various aspects of this chemical phenomenon at the macro and micro levels. In the logic of the right hemispheric approach, one must go from the general to the particular, operating not only logical, but also imaginative types of thinking. First, you must either draw on the board a mix of atoms, or work with models, speak with words, put forward various hypotheses - create a perceptual image. Atoms of different chemical elements in a model or figure must necessarily differ in size, color, designation.

Then, students should be encouraged to visualize what is being studied (to create a mental image of the phenomenon), to clothe the actions performed in chemical terms, to speak (to create a verbal image), only then can we refer to a sign description (a symbolic image) and consider possible ways of composing a

formula. This approach will not be algorithmic, but based on holistic thinking.

Logic children can use the standard proposed algorithm, but, with this approach, the right-hemisphere children will have their own way of composing formulas - through a comparison with the memory image.

Literature:

1. Браун Т., Лемей Т.Ю. Химия – в центре наук. – Т. 1,2. – М.: Мир. 1983
2. Горелов А.А. Концепции современного естествознания. – М.: Центр, 2002.
3. Карпенков С.Х. Концепции современного естествознания. Учебник. – М.: ЮНИТИ, 1997.

УДК 608.1

Mamajonova G.K.

**Teacher of Namangan Engineering Construction Institute
Uzbekistan, Namangan**

BIOETHICS IS A NEW PHILOSOPHICAL PARADIGM OF ETHICS

Abstract: This article examines the bioethics of the philosophical paradigm, discusses some bioethical problems

Keywords: bioethics, philosophy, ethics, medicine, life

Мамажонов Г.К.

учитель

**Наманганский инженерно-строительный институт
Узбекистан, г. Наманган**

БИОЭТИКА - НОВАЯ ФИЛОСОФСКАЯ ПАРАДИГМА ЭТИКИ

Аннотация: В этой статье рассматривается биоэтика философская парадигма, обсуждаются некоторые биоэтические проблемы

Ключевые слова: биоэтика, философия, этика, медицина, жизнь

At the end of XX century. a new, original trend in ethics related to medicine emerged, but it has a much broader worldview (affecting the notion of life and death) and changes the relationship between the doctor and the patient - bioethics.

This direction required the creation of new ethical principles, because it was associated with major discoveries in biology leading to a revolution in the whole value system, a revolution in morality and culture. The revolution in biology has entailed problems that humanity has never encountered before. This revolution also touches upon the most fundamental issues of human existence, which occupied an important place in traditional culture and represented the greatest mystery, including: the question of the moral attitude towards the birth of a new life, the concept of erotic love and procreation, the problem of attitude to death and understanding of life itself,

Bioethics is a direction that considers moral problems in the newest fields of medicine, connected with making decisions about health and the continuation of life. Each stage of human life - conception, childbirth, birth and death - is now subject to change at the behest of the patient, his relatives and doctors. Mankind is

now ready to subordinate to its control the living forces of nature. This technical progress goes beyond traditional moral values. Therefore, a trend emerged, such as bioethics, whose task is to determine the limits of the use of new tools of life and death.

The main directions of research on the biological nature of man: modification of behavior with the help of «shock therapy», genetic engineering, surrogate motherhood, cloning, abortion ethics, organ transplantation, sale of children, sex change, artificial prolongation of life, euthanasia.

Considering the ethical responsibility of doctors, politicians, lawyers, philosophers and scientists for making such important decisions as the quality of genetic heredity of people, it is also necessary to discuss the problem of abortion (abortion).

This problem occupies a central place in bioethics, since it is connected with a whole host of other important issues. Is it possible to manipulate the fetus and what are the limits of these manipulations? Is it necessary to give birth to a child if it is known that it will be doomed to endless suffering, an incurable disease, or if this child is the result of violence? Should a woman give birth to a sick and weak child, if she can give birth to another, healthy? Is it possible to use an embryo in scientific research? Should embryos be discarded and what are the criteria?

If we are positive about the idea of genetic improvement of the human race, we must resolve the abortion, and vice versa.

The solution of the problem of abortion directly depends on the solution of a whole complex of other important problems of bioethics, therefore the problem of abortion is central to bioethics.

A special direction in bioethics is related to the practice of organ transplantation. As you know, the first heart and liver transplant was performed in 1967 in South Africa and the United States. Technical capabilities allow today to carry out this operation (as well as kidney, bone marrow, brain tissue) in many countries, but at the same time complex ethical problems arise. The first problem: where to find the necessary number of donors? After all, the donor must be healthy and dead.

The second problem: to whom to give preference when choosing a recipient is more difficult for the patient, or for the one who is more waiting, or for the younger one? This is a matter of priority - who has the pre-emptive right to transplant - who is more dangerous than sick or who has more chances to live longer? Is it fair to give the liver to an alcoholic if normal people wait for it? Another ethical problem is the threat of a person becoming a biomass, an object of commercial interest. In addition, there is a danger that healthy people (but the poor) can become victims of the sick (but rich). There is a paradoxical situation when rich and sick people need the poor and healthy in order to buy their organs.

Bioethics issues today require more attention than ever. deep study of bioethics issues answers to many questions in human life, nationality and life, nature and human relationships.

Used source:

1. Лопатин П.В. Биоэтика. - М.: ГЭОТАР-Медиа, 2011.
2. Хрусталеv Ю.М. Введение в биомедицинскую этику. - М.: Академия, 2010.
3. Mamajonova G.K. BIOETHICS IS APPLIED ETHICS //Теория и практика современной науки. – 2018. – №. 1. – С. 29-31

УДК 541.1

Maxammadjonov T.A.

Mamajonov J.Sh.

Andijan State Medical Institute

Uzbekistan, Andijan city

MAIN STRUCTURAL CHEMICAL LEVELS AND ITS SECTIONS

Abstract: This article discusses the main structural levels of chemistry and its sections

Keywords: chemical, structure, system, method, training

Махаммаджонов Т.А.

Мамажонов Ж.Ш.

Андижанский государственный медицинский институт

Узбекистан, г. Андижан

ОСНОВНЫЕ СТРУКТУРНЫЕ УРОВНИ ХИМИИ И ЕЕ РАЗДЕЛЫ

Аннотация: В этой статье обсуждаются основные структурные уровни химии и ее разделы

Ключевые слова: химия, структура, система, метод, обучения

Chemistry is traditionally divided into five sections: inorganic chemistry, organic chemistry, physical chemistry, analytical chemistry and chemistry of high-molecular compounds. However, there are no clear lines between these sections.

In chemistry, two main structural cores can be identified that are associated with the main stages of the development of this science and, in addition, give an idea of the interrelationships of chemistry with other natural sciences.

The first of these rods is the appearance of substances with specified (necessary) properties, which is at the same time the main task of chemistry. This task unites almost all chemical knowledge, which is represented in the form of theories, laws, methods, technological instructions, etc. It is closer to the sources of chemistry and to concrete production (metallurgy, dressing of leather, etc.), which formed the very science itself.

The second structural core of chemistry is the theoretical task of investigating the genesis (origin) of the properties of matter. Its solution allows for different levels of generalization of ideas about chemicals. Currently, there are four most common approaches:

- 1) investigation of the elemental and molecular composition of matter;

- 2) study of the structure of molecules of substances;
- 3) study of thermodynamic and kinetic conditions ensuring the flow of chemical processes;
- 4) study of the nature of the reagents (catalysts), the processes of self-organization and the evolution of chemical compounds.

Let us consider in more detail the listed approaches.

Investigation of the elemental and molecular composition (properties) of substances. The doctrine of the composition of substances is the first level of chemical buildings. Until the 20 - 30-ies. XIX century. all chemistry did not go beyond this approach. But gradually the framework composition (properties) became tight chemistry, and in the second half of the XIX century. the dominant role in chemistry gradually acquired the concept of "structure", oriented, which is reflected directly in the concept itself, not the structure of the reagent molecule.

A chemical compound is an atomic-molecular system with the following features: 1) the content of a larger number of atoms of a limited number of "varieties"; 2) each type of atoms corresponds to a certain coordination of the constants that determine the individuality of the chemical compound, the distribution of atoms according to the varieties (composition); 3) the ability to exist in the form of one or more chemicals.

Structural chemistry. The structure is the stable ordering of a qualitatively unchanged system (molecule). All structures that are studied in chemistry are covered by this definition: quantum mechanical, based on the concepts of valence and chemical affinity, etc. The peak of structural chemistry was the period after 1880, when organic synthesis was discovered and when its turbulent , triumphal) development. Chemists believed that out of a few elementary elements they can add all the others. But within this level, it became necessary to investigate the basic parameters of chemical processes.

The doctrine of chemical processes. The deepest interpenetration of physics, chemistry and biology takes place in the doctrine of chemical processes. This doctrine is based on thermodynamics and kinetics (physical chemistry) and belongs to both physics and chemistry. The chemical process is the basic phenomenon that distinguishes chemistry from physics, making the first a more complex science. The flow of processes is determined by so-called structural-kinetic factors: the structure of the initial reagents, their concentration, the presence of catalysts and other additives, methods for mixing the reactants with materials and the construction of the vessels (reactors) in which the reaction takes place, etc. Among these structural-kinetic factors, the most important is catalysis. The latter is a mediation of the third bodies in the process of reaction and was discovered by K. Kirchhoff in 1812.

The essence of catalysis is reduced to the following: 1) the active molecule of the reagent is achieved due to their incomplete interaction with the catalyst substance and consists in relaxing the chemical bonds of the reagent; 2) in the general case, any catalytic reaction can be represented as passing through an intermediate complex in which a redistribution of relaxed (incomplete) chemical

bonds occurs.

All the effects discussed above are due to the weakening of the initial relationships. In addition, other effects are possible, which are a consequence of the incomplete interaction of the molecules of the reagent with the catalyst.

Evolutionary chemistry. Evolutionary chemistry was born in the 1950s-1960s. Evolutionary problems should be understood as problems of spontaneous synthesis of new chemical compounds (without human participation). These compounds are more complex and more highly organized products compared with the starting materials.

The basis of evolutionary chemistry is the processes of biocatalysis, fermentology; it is oriented mainly to the study of the molecular level of the living.

Literature:

1. Браун Т., Лемей Т.Ю. Химия – в центре наук. – Т. 1,2. – М.: Мир. 1983
2. Горелов А.А. Концепции современного естествознания. – М.: Центр, 2002.
3. Карпенков С.Х. Концепции современного естествознания. Учебник. – М.: ЮНИТИ, 1997.

УДК 334.72

Maxmudov M.A.

Andijan state medical Institute

Theacher of the department of social and humanitarian sciences

Uzbekistan, the city of Andijan

THE ESSENCE OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY AND ITS MAIN FORMS

Abstract: This article discusses the essence of entrepreneurial activity and its main forms

Keywords: business, economy, entrepreneurship, capital, risk

Махмудов М.А.

преподаватель

кафедра «Социально-гуманитарной науки»

Андижанский государственный медицинский институт

Узбекистан, г. Андижан

СУЩНОСТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ЕЕ ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ

Аннотация: В этой статье обсуждается сущность предпринимательской деятельности и ее основных форм

Ключевые слова: бизнес, экономика, предпринимательство, капитал, риск

Entrepreneurship is a specific factor of production, reducing its factors in a single production process: land, labor, capital, which involves the use of initiative, ingenuity and risk for organizing profitable production

Features of entrepreneurship.

- Economic freedom in choosing the ways and directions of its activities
- Full financial responsibility with your property for the result of your activity

- Profit Orientation - Maximizing Profit.

Entrepreneurs can be private individuals, various kinds of associations (joint-stock companies, leasing collectives, cooperatives) and the state. Any types of economic activity, commercial intermediation, trading – procurement, innovative, consulting activity, operations with valuable The most important place in the market economy belongs to business structures. In the private sector of the economy, commercial organizations can act in the following organizational and legal forms:

- individual or private
- a partnership or partnership
- a corporation (joint-stock company) .

INDIVIDUAL BUSINESS is called a business owned by one person. He has unlimited property responsibility, and he has little capital - this is the shortcomings of individual entrepreneurship. Its advantages: every owner owns all the profits, he can make any changes himself. This is the most common form of business, typical for small shops, service enterprises, farms, as well as the professional activities of lawyers, doctors, etc. THE COMPANY, or partnership, is a business owned by two or more people. The advantages of the partnership are that it is easy to organize and attract additional funds and new ideas. Among the shortcomings include the limited financial resources in a developing business that requires new capital investments, an ambiguous understanding of the objectives of the firm's activities by its participants, the difficulty of determining the share of each in the income or loss of the firm. In the form of partnership, brokerage firms, auditing firms, services of the service sector, etc. are organized. CORPORATION is the aggregate of persons united for joint business activity. The right to corporate ownership is divided into parts by shares, so the owners of corporations are called shareholders, and the corporation itself is a joint-stock company.

A joint-stock company is an organization created on the basis of a voluntary agreement of legal entities and individuals (including foreign ones) by pooling their funds through the issue of shares and having the goal of satisfying the public needs and extracting profits. The company is a legal entity, has a firm – name, registered trademark, seal with its name and brand name. It acquires the rights of a legal entity from the moment of its registration. A joint-stock company may be open or closed, which is reflected in the charter. A closed joint-stock company (limited partnership) is an association of citizens or legal entities for joint economic activities. The statutory fund of the joint-stock company is formed only at the expense of contributions (shares of founders). All participants of such JSC are responsible for their obligations within their deposits. Contributions of company participants can be transferred from the owner to the owner only with the consent of other participants in the manner provided for by the charter of the

company. The property of a joint-stock company of closed type is formed at the expense of contributions of participants, received incomes and other legal sources and belongs to its participants on the right of common share ownership. An open joint-stock company is an association of several citizens or legal entities for a joint economic activities. Shareholders are liable for the obligations of the joint-stock company within the limits of their contribution (a package of shares owned by them). JSC is not liable for property liabilities of shareholders. The property of an open joint stock company is formed by selling shares in the form of an open subscription, income received and other legal sources. Free sale of shares is allowed on conditions established by law.

Literature:

1. Галимов Ю. Есть достижения, но есть и проблемы – Г. Правда Востока от 10.02.00 г.
2. Умарова Г. Ш. Роль иностранных инвестиций в развитии национальной экономики //International scientific journal. – 2016. – №. 3. – С. 148-149.
3. Камолов А.А. Внешнеэкономическая деятельность Узбекистана"Теория и практика современной науки 5 (2017): 958-961.

УДК 523.36

Maxmudova N.

Namangan Engineering Construction Institute

Uzbekistan, Namangan city

THE ROLE OF COMPUTER TECHNOLOGIES IN THE INNOVATIVE TRAINING PROCESS

Abstract: In this article the role of computer technologies in the innovative process of education

Keywords: computer, training, innovation, pedagogy, technology, knowledge

Махмудова Н.

Наманганский инженерно-строительный институт

Узбекистан, г. Наманган

РОЛЬ КОМПЬЮТЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ИННОВАЦИОННОМ ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ

Аннотация: В данной статье рассматривается роль компьютерных технологий в инновационном процессе образования

Ключевые слова: компьютер, обучение, инновация, педагогика, технология, знание

Computer training technologies are the processes of collecting, processing, storing and transmitting information to a learner through a computer. To date, the most common are such technological areas in which the computer is:

- a means for providing the educational material to students for the purpose of transferring knowledge;

- a means of informational support of educational processes as an additional source of information;
- a means to determine the level of knowledge and control over the assimilation of educational material;
- a universal simulator for acquiring the skills of practical application of knowledge;
- a means for conducting educational experiments and business games on the subject of study;
- one of the most important elements in the future professional activity of the trainee.

At the present stage in many vocational schools, both separate software products for educational purposes and automated training systems (AOS) are developed and used in various academic disciplines. AOS includes a set of educational materials (demonstration, theoretical, practical, controlling), computer programs that control the learning process.

With the advent of Windows operating system in the field of vocational training, new opportunities were opened. First of all, this is the availability of interactive communication in so-called interactive programs. In addition, it became possible to widely use graphics (drawings, diagrams, diagrams, drawings, maps, photographs). The use of graphic illustrations in educational computer systems allows at a new level to transmit information to the learner and improve her understanding.

Increased productivity of personal computers has made possible a fairly wide application of multimedia technologies. Modern professional training is difficult to imagine without these technologies, which allow expanding the scope of computers in the educational process.

New opportunities in the system of vocational education are opened by hypertext technology. Hypertext (or hypertext), or a hypertext system, is a collection of diverse information that can be located not only in different files, but also on different computers. The main feature of hypertext is the ability to navigate through the so-called hyperlinks, which are represented either as a specially formed text or a certain graphic image. At the same time, there may be several hyperlinks on the computer screen, and each of them defines its "travel" route.

The modern hypertext learning system is distinguished by a convenient learning environment in which it is easy to find the necessary information, return to the material that has already been traversed, and so on.

Automated learning systems built on the basis of hypertext technology, provide a better learning ability, not only due to the visibility of the information provided. The use of dynamic, i.e., changing, hypertext allows the student to be diagnosed, and then automatically select one of the possible levels of learning the same topic. Hypertext training systems present information in such a way that the trainee himself, following graphic or text links, can use various schemes of working with the material.

The use of computer technologies in the system of vocational education contributes to the following pedagogical goals:

- development of the trainee's personality, preparation for independent productive professional activity;
- Realization of the social order, conditioned by the needs of modern society;
- intensification of the educational process in the vocational school.

Innovative teaching technologies that reflect the essence of the future profession, form the professional qualities of a specialist, are a kind of testing ground in which students can work out professional skills in conditions close to real ones.

Sources used:

1. Андреев В.И. Педагогика: Учебный курс для творческого саморазвития / В.И. Андреев. – Казань, 2000 – С. 440-441.
2. Подласый И.П. Педагогика: Новый курс / И.П. Подласый. – Москва, 2000. – книга 1. – С. 210-212.
3. Профессиональное образование №4 2004: Периодическое издание / Н.И. Костюк – Новые принципы организации начального профессионального образования – С.30.
4. Профессиональное образование №1 2006

УДК 356.41

Mirzaabdullayeva G.M.

***The teacher of the department «Management»
Namangan Engineering Construction Institute
Uzbekistan, Namangan city***

THE ESSENCE OF AUDIT AND AUDIT ACTIVITIES

Abstract: This article discusses audit and auditing activities

Keywords: audit, economics, business, investment, innovation

Мирзаабдуллаева Г.М.

***преподаватель
кафедры « Менеджмент»***

***Наманганский инженерно-строительный институт
Узбекистан, г. Наманган***

СУЩНОСТЬ АУДИТ И АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В этой статье обсуждается аудит и аудиторской деятельности

Ключевые слова: аудит, экономика, бизнес, инвестиция, инновация

Audit has a long enough history. The first independent auditors appeared in the XIX century. in the joint-stock companies of Europe. The word audit in different translations means he “hears” or “listens”. The emergence of audit is related to the division of interests of those who directly manage the enterprise

(administration, managers), and those who invest in its activities (owners, shareholders, investors). The latter could not and did not want to rely solely on the financial information provided by the managers and subordinate accountants of the enterprise. Quite often bankruptcies of enterprises, fraud on the part of the administration significantly increased the risk of financial investments. The shareholders wanted to be sure that they were not deceived, that the report submitted by the administration fully reflects the actual financial position of the enterprise. To verify the correctness of financial information and to confirm financial reporting, people were invited who, according to shareholders, could be trusted. The main requirements for the auditor were his impeccable honesty and independence. With the complication of accounting, a good professional preparation of the auditor is a prerequisite. The historical homeland of the audit is England, where in 1844 a series of company laws was issued, according to which the boards of joint-stock companies are obliged to invite specialists at least once a year to check accounting accounts and report to shareholders. In Russia, the title of auditor was introduced by Peter I. The position of the auditor combined several duties of the clerk, secretary and prosecutor. Auditors in Russia were called sworn bookkeepers. All three attempts to establish an audit institution (in 1889, 1912 and 1928) were unsuccessful. The world economic crisis of 1929-1933. increased the need for the services of accountants - auditors. At this time, sharply tightened the requirements for the quality of the audit and its compulsory nature, the market demand for services of this kind is increasing. After the end of the crisis, almost all countries begin to introduce mandatory requirements to the volume of information contained in annual reports and the obligation to publish these reports and auditor's conclusions. Audit becomes a powerful weapon against fraud. Until the late 1940's. The audit mainly consisted in the verification of the documentation confirming the recorded monetary transactions, and the correct grouping of these transactions in the financial statements. This was the so-called confirmatory audit. After 1949, independent auditors began to pay more attention to internal control issues in companies, believing that with an effective system of internal control, the probability of errors is insignificant and the financial data is sufficiently complete and accurate. Audit firms began to engage in more consulting activities than directly audit audits. Such an audit was called system-oriented. The third stage in the development of the audit is its focus on possible risk in conducting the audit or in counseling, prevention and avoidance of risk: an audit in which, based on the client's business conditions, the audit is conducted selectively, mainly where the risk of error or fraud is maximum. In the early 70's. the development of audit standards began. In England, auditors are experts in the field of control over the reliability of financial reporting, including those working in government bodies. In France, in the area of independent financial control, there are two professional organizations of accountants who deal directly with accounting, reporting and advisory services, and on accounts that monitor the reliability of financial reporting. In the United States, a certified public accountant verifies the reliability of the financial statements.

In all developed countries, persons wishing to acquire the profession of an accountant-auditor will have many years of study and practice, as well as numerous examinations. Representatives of the Chamber of Auditors, organizations that unite all persons of this profession regularly check their work, and in case of their unsatisfactory audit activity raise the issue of their exclusion from the Chamber of Auditors, which means prohibition of their further activity. The audit is an independent examination and analysis of the financial reporting of economic entities by authorized auditors (audit firms) with the purpose to determine its reliability and compliance of financial and business operations with legislative and other regulatory acts of the Republic of Uzbekistan, as well as verification of completeness, reality, compliance with the requirements to the conduct of accounting or other financial statements. The audit also includes consulting - the provision of services under a contract with the client. The purpose of the audit is the solution of a specific task, which is determined by legislation, the regulatory regulation system of auditing activity, contractual obligations of the auditor and the client. The main objective of the audit activity is to establish the reliability of the accounting (financial) reporting of economic entities and the compliance of the completed financial and business operations with normative acts. The purpose of the audit is to check financial reports in order to: confirm the accuracy of reports or to ascertain their unreliability; verification of completeness, reliability and accuracy of accounting in the accountability of the costs, revenues and financial results of the enterprise for the period being audited; monitoring compliance with the legislation and regulatory documents governing the rules of accounting and reporting, the methodology for assessing assets, liabilities and equity; identify reserves for better use of their own working capital, financial reserves and borrowed sources. The main objective of the audit of financial reports is an objective assessment of the completeness, reliability and accuracy of reporting assets, liabilities, equity and financial performance of the enterprise for a certain period, verification of compliance with the accounting policy adopted by the enterprise in the current legislation and regulations. In the course of the audit, it is established that the balance sheet, the statement of financial results, the reliability of these explanatory notes are correct.

The differences in audit and audit are as follows: 1. Objectives: audit - an expression of opinion on the reliability of financial reporting, the provision of services, assistance and cooperation with the client; audit - identifying shortcomings with a view to eliminating them and punishing those responsible. 2. Nature: audit - business; audits - performing activities, execution of orders. 3. Basics of relationships: audit - voluntariness, implementation on the basis of contracts; audits - enforcement, execution by order of higher or state bodies. 4. Management communications: audit - horizontal links, equality in the relationship with the client, report to him; revisions - vertical links, appointment by a higher level, report to it on execution. 5. Principle of payment for services: audit - payment is made by the client; audit - payment is made by a higher level or state body. 6. Practical tasks: audit - improving the client's financial situation, attracting

liabilities (investors, creditors), assisting and consulting the client; audit - preservation of assets, suppression and prevention of abuse. 7. Results: audit - audit report - a document that has legal significance for all legal and physical persons, public authorities and administration, local government and judicial bodies. The final part of the audit report containing a record of confirmation of the reliability of the financial (financial) reporting can be published; 65 audits - audit certificate - an internal document in which all identified, even minor, deficiencies are noted; The act must be transferred to a higher organization or other bodies.

Bibliography:

1. Адашев А. Ў. КОРХОНАЛАРДА ИННОВАЦИОН РИВОЖЛАНИШИНИНГ ТАРКИБИЙ АСОСЛАРИ //Научное знание современности. – 2017. – №. 4. – С. 8-12.
2. Адашев А. У., Аскаралиев А. СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ПОКАЗАТЕЛЯМ И ЦЕННОСТЯМ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 2. – С. 28-30.
3. Шакирова Г. Ш. Повышение эффективности корпоративного управления на предприятиях в условиях модернизации экономики //Молодой ученый. – 2014. – №. 8. – С. 635-636.
4. Шакирова Г. Ш. Некоторые вопросы совершенствования корпоративного управления в Узбекистане //Молодой ученый. – 2015. – №. 10. – С. 848-850.
5. Шакирова Г. Ш. Мотивация труда работников в сфере деятельности малого бизнеса и частного предпринимательства //Молодой ученый. – 2016. – №. 11. – С. 1074-1076.
6. Шакирова Г. Ш. МИЛЛИЙ ИҚТИСОДИЁТ ТАРАҚҚИЁТИДА ХОРИЖИЙ ИНВЕСТИЦИЯЛАРНИНГ ЎРНИ //Научное знание современности. – 2017. – №. 4. – С. 405-407

Mirzaxolov X.T.

Teacher Department of «Social Disciplines»

Namangan Engineering Construction Institute

Uzbekistan, Namangan city

FAMILY RELATIONS IN THE CONSTITUTION OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

Annotation: This article deals with family relations in the Constitution of the Republic of Uzbekistan

Key word: constitution, family, person, marriage, right

Mirzaxolov X.T.

преподаватель

кафедра «Социальные дисциплины»

Наманганский Инженерно-строительный институт

Узбекистан, г. Наманган

СЕМЕЙНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В КОНСТИТУЦИИ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

Аннотация: В этой статье рассматриваются семейные отношения в Конституция Республики Узбекистан

Ключевое слово: конституция, семья, человек, брак, право

Throughout his life, man can not live without paying attention to everything. Therefore, he strives to find out about his discoveries, his knowledge, his qualities, and the extent of his discovery. The Constitution of the Republic of Uzbekistan is the main feature of our legal state, which continues to evolve. The Constitution of the independent Uzbekistan has been based on the universal, universal values tested in history and based on the historical experience of developed countries. Our constitution includes sociopolitical features of the society, family relations, main criteria of development, main directions of domestic and foreign policy of the country. Because the Constitution of the Republic of Uzbekistan serves the interests of our people, the role of the constitution in the development of prosperous life, the fate of our Motherland and our people is increasing.

In the Quran and Hadith sermons, which is the main text of Islam, a complex and up-to-date program of relationships among family, family-household relationships has been developed in the society, with a particular emphasis on the upbringing of the younger generation. In particular, since the family is the foundation of society, Islam has paid great attention to the family, how to organize the family, the rights of its head and members, the education of children, in short, all matters of family life.

Since the relationship between the spouses is a guarantee of the well-being of the family, Islam pays special attention to the wellbeing of the spouse. In particular, it is commanded in Surat al-Nisa ', in verse 19, to have sexual relations

with women and to live in peace. For this reason, the men who treat women are the best of men. The Prophet Muhammad said: "The best among you is the one who treats his wife well. And I, my family, is better than you. Likewise, according to the Koran, when it comes to family disputes, it is best to have them reasonably and fairly. In any case, the Qur'an does not approve of family violence or physical abuse.

I.A. In his book "New Thinking and Working - Demand for Democracy" in 1997, Karimov's reforms have been made in the family law relations, as in all areas of the Republic of Uzbekistan. It was emphasized that the creation of conditions for upbringing and upbringing of a healthy generation, as well as the development of harmoniously developed generation, has risen to the level of state policy. The Constitution of the independent Republic was the foundation for achieving these goals. Unlike the constitution of the former regime, the Constitution of the Republic provides a separate chapter in the Family Questionnaire (Chapter XIV), as well as adoption of the Family Code on April 30, 1998, taking into account the peculiarities of Uzbek families. Many laws and resolutions, decrees of the President, were published in this regard.

It should be noted that the fundamental issues and responsibilities of families, parents and children, which are not included in any constitution of the country, are enshrined in our Basic Law. For example, Article 63 states: "The family is the basic unit of society and has the right to protection of the state and society". Indeed, the family is the foundation of society and it is a producer. The main means of production are the labor force that brings up the child, creates, educates and develops intellectual potential. Paragraphs 64 and 66 of the Constitution provide for parents and children to be the main consumers of the family. The purpose of production and services is to fully meet the material and spiritual needs of the family, to ensure the development and prosperity of the family. Then the entire society will grow and grow steadily.

Article 64 of the constitution states: "Parents are obliged to support and uphold their children until they reach puberty." That is, parents are obliged to develop their intellectual potential, first of all, to bring up, educate and educate a healthy child. For this purpose parents are responsible for healthy lifestyle and are responsible for educating their children's high spirituality, experience and knowledge after coming to the world healthy. They are responsible for all the opportunities created by our state: health, education, sports and other social infrastructure, to ensure the quality of their education, to bring up their children and upbringing them useful to the community.

Article 66 states: "Adult children who are of age shall be obliged to care for their parents". In order to implement Article 66, children must first of all apply the Article 64 at a high level! Because children with disabilities, children with disabilities or intellectual disabilities are dependent on the family and the state, and may be in need of a lifetime.

The basis of the family is marriage. Therefore, it is important to consider the marriage issue with great responsibility. Indeed, Vosikova M.S. "Family and Law"

states that "because marriage is the foundation of a family, its right solution is of great importance both for the state and for the community".

According to the Article 13 of the Family Code, only marriage in a registry office is legitimate, and it creates rights and responsibilities for children. Thus, the marriage, registered in the manner prescribed by law, can be the only basis for the establishment of a family. The structure of the marriage testifies to the beginning of family relationships.

In 1998, the Year of the Family was declared as the "Year of a Family", with the purpose of ensuring the implementation of these articles and interpretation of family relationships on the basis of the State. In addition, in order to ensure the healthy and harmonious development and upbringing of the younger generation, 2016 was proclaimed as the "Year of a Healthy Mother and Child" and a number of legislative documents were developed to ensure its execution. According to this, family responsibilities are responsible for their health control: women's committees, family supervision and family relations consultants are working in every mahalla for citizens' assemblies, higher and secondary special education, enterprises and agencies.

References:

1. The Constitution of the Republic of Uzbekistan. -T .: 2017.
2. Family Code of the Republic of Uzbekistan. - T .: 1998.
3. Quran. Alouddin Mansur Translation. - T: 2017.

Muminova G.A.

Boqieva I.B.

Andijan State Medical Institute

Uzbekistan, Andijan city

«CHEMICAL VIEW» OF NATURE: SOURCES AND CURRENT STATE

Abstract: This article discusses the "chemical view" of nature: the origins and the present state

Keywords: chemistry, chemical view, Egypt, science

Муминова Г.А.

Бокиева И.В.

Андижанский государственный медицинский институт

Узбекистан, г. Андижан

**«ХИМИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД» НА ПРИРОДУ: ИСТОКИ И
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ**

Аннотация: В этой статье обсуждается «химический взгляд» природы: истоки и современное состояние

Ключевые слова: химия, химический взгляд, Египет, наука

Chemistry is a very ancient science. There are several explanations for the word "chemistry". According to one of the available theories, it comes from the ancient name of Egypt - Kham and, therefore, must mean "Egyptian art". According to another theory, the word "chemistry" comes from the Greek word *cumoz* (plant juice) and means "the art of juicing." This juice can be a molten metal, so with this extended interpretation of the term, it comes to include the art of metallurgy.

Chemistry is closely related elements of the elements of ancient Greek natural philosophy, the atomism of Leucippus and Democritus. But, of course, the greatest contribution to the development of this science was made by the Egyptians. The name of the first surviving chemist was Bolos of Mende, who lived in the Nile delta at the turn of the 3rd and 2nd centuries. BC. e. By 300 AD. the Egyptian Zosima wrote an encyclopedia that covered all the knowledge of chemistry collected by that time. But the chemistry presented in this work was not yet a science in the full sense of the word, but remained closely related to the ancient Egyptian religion and did not go beyond the limits of the formation of the phenomenological level. In chemistry, properties were revealed, regularities were established between them, the essence of the same phenomena was replaced by their mystical interpretation. Chemistry (chemists) eradicated and persecuted the ancient Roman emperors, fanatics of Christianity: scientists were expelled, their books were burned, science itself was forbidden. Some feared, for example, that the chemists were making gold; second pursued by scientists for the close relationship of chemistry with the ancient Egyptian religion, which, from the point of view of Christianity, was paganism.

Since the last centuries I millennium BC. chemistry has developed rapidly in the Arab world, and in the first half of this millennium it has become widespread in Western Europe. On the one hand, the development of chemistry in this period followed the development of technology, however, on the one hand, it remained closely related to religious and philosophical thought. At that time, chemistry existed mainly as alchemy.

In chemistry it is necessary to note first of all the existence of a special "chemical view" of nature, which can not be reduced to physical, despite all the successes of physical chemistry in this century. That is, chemistry has long been found the qualities of some special type. So, according to the well-known chemist A.A. Butakov, chemical reactions "can not be explained only by the action of the forces of electric attraction and repulsion. Their action explains only the physical side of the chemical process. The chemical form of the motion of matter is a process of changing particles of matter, which ultimately are determined by the action of the periodic law. " A similar opinion is shared by many other chemists. The well-known Russian physicist-chemist N.N. Semenov reduced the main differences between the physical and chemical process to three: "The history of the system, the absence of instantaneous parameters for the rates of chemical reactions, the possibility of using equilibrium parameters for physical processes and the impossibility - for chemical".

In chemistry, the inductive approach is well used, the deductive approach turned out to be much less productive here. Under the deductive approach, the whole set of known natural-science facts (not only chemical, but also physical, biological) seems to follow from a number of basic laws. Such an approach, as a rule, is quite effective in physics and where physical ideas can be used (in chemistry). The inductive approach is a movement in the opposite direction, when more or less general laws (rules, laws) are revealed on the basis of chemical factology, and then generalized models that form the basis of modern theoretical chemistry are created.

The most important features of modern chemistry are:

1. In chemistry, especially in physical chemistry, there are numerous independent scientific disciplines (chemical thermodynamics, chemical kinetics, electrochemistry, thermochemistry, radiation chemistry, photochemistry, plasma chemistry, laser chemistry).

2. Chemistry is actively integrated with other sciences, resulting in the emergence of biochemistry, molecular biology, cosmochemistry, geochemistry, biogeochemistry. The first study chemical processes in living organisms, geochemistry - the patterns of behavior of chemical elements in the earth's crust. Biogeochemistry is the science of the processes of displacement, distribution, scattering and concentration of chemical elements in the biosphere with the participation of organisms. The founder of biogeochemistry is V.I. Vernadsky. Cosmochemistry studies the chemical composition of matter in the universe, its abundance and distribution over individual cosmic bodies.

3. In chemistry, there are fundamentally new methods of investigation (X-

ray structural analysis, mass spectroscopy, radiospectroscopy, etc.).

Chemistry contributed to the intensive development of certain areas of human activity. For example, surgery chemistry has given three major means, thanks to which modern operations have become painless and generally possible: 1) the introduction into practice of ethereal anesthesia, and then other narcotic substances; 2) use of antiseptic agents to prevent infection; 3) obtaining new, non-existent alloplastic materials-polymers.

In chemistry, the disparity of individual chemical elements is very clearly manifested. The vast majority of chemical compounds (96% of the more than 8.5 thousand known at the present time) are organic compounds. They are based on 18 elements (the most common are only 6 of them). This is due to the fact that, first, the chemical bonds are strong (energy-intensive) and, secondly, they are also labile. Carbon, like no other element, meets all these requirements of energy intensity and lability of bonds. It combines the chemical opposites, realizing their unity.

However, we emphasize that the material basis of life is not reduced to any, even the most complex, chemical formations. It is not just an aggregate of a certain chemical composition, but at the same time a structure that has functions and processes. Therefore, it is impossible to give life only a functional definition.

Recently, chemistry is increasingly undertaking an assault on neighboring levels of the structural organization of nature. For example, chemistry is increasingly invading biology, trying to explain the basics of life.

Literature:

1. Браун Т., Лемей Т.Ю. Химия – в центре наук. – Т. 1,2. – М.: Мир. 1983
2. Горелов А.А. Концепции современного естествознания. – М.: Центр, 2002.
3. Карпенков С.Х. Концепции современного естествознания. Учебник. – М.: ЮНИТИ, 1997.

Muxtashamova P.Z.
The Uzbek State University of World Languages
Uzbekistan, Tashkent

**METHODICAL PRINCIPLES OF MODERN TECHNIQUES TEACHING
ENGLISH**

Abstract: This article discusses the methodological principles of modern methods of teaching English

Keywords: methodology, method, principle, training, communication

Мухташамова П.З.
Узбекский Государственный Университет Мировых Языков
Узбекистан, г. Ташкент

**МЕТОДИЧЕСКИЕ ПРИНЦИПЫ СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДИК
ОБУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОМУ ЯЗЫКУ**

Аннотация: В этой статье обсуждаются методические принципы современных методов преподавания английского языка

Ключевые слова: методика, метод, принцип, обучение, коммуникация

In the course of developing the methodology of teaching foreign languages, the crises of deficit and "overproduction" of the ideas necessary for the formation of a new methodological direction replaced each other. For example, the transition to communicative learning was carried out in the face of a clear lack of fruitful and really new ideas. The crisis brought to life an active methodological and methodical search, which contributed to the development of modern methodological concepts of teaching foreign languages: communicative, activity and the concept of distance learning, etc.

In order to understand what the modern methods of teaching English are based on, it is necessary to consider in detail the methodological principles that underlie these methods.

The structure of the communicative method includes cognitive, developing and teaching aspects that are aimed at educating the student. Considering this and the content of the concept of "communicativeness", as well as the versatility of the training system, we can formulate the following methodological principles of the communicative methodology:

The principle of mastering all aspects of foreign culture through communication. The communicative method first put forward the proposition that communication should be taught only through communication. In this case, communication can be used as a channel of upbringing, cognition and development.

Communication is a social process in which an exchange of activities, experiences embodied in material and spiritual culture occurs. In communication, emotional and rational interaction of people and influence on each other are realized. Communication is the most important condition for proper education.

Thus, communication performs the functions of learning, cognition and development and upbringing in a communicative teaching methodology.

The process of teaching foreign-language communication is a model of the process of the real process of communication on the basic parameters: motivation, purposefulness, informative process of communication, novelty, situativeness, functionality, the nature of interaction between communicants and the system of speech resources. Thanks to this, the conditions for training adequate to the real are created, which ensures the successful mastery of the skills and their use in conditions of real communication.

The principle of interrelated learning aspects of foreign culture.

The complex nature of foreign culture is manifested in the unity and interrelation of its educational, cognitive, educational and developmental aspects. Each of these aspects, in a practical sense, is equivalent. But the true mastery of one is possible only if one has the proper mastery of others.

In this regard, any kind of work, any exercise in the learning process, integrates all four aspects of the culture in another language and is evaluated depending on the availability of these aspects in them.

This principle applies not only to inter-dimensional, but also intra-aspect relationships. Thus, for example, the interrelation and interdependence of all four types of speech activity (reading, speaking, listening and writing) is assumed within the learning process.

The need for interrelated training is justified by the regularity of learning, according to which mastery occurs the more successfully the more analyzers participate in it. Interconnection is present not only in the learning process, but also in individual exercises specifically developed within the framework of this methodology.

Noibjonova X.M.
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan city

CONCEPT OF TEACHING CHEMISTRY

Abstract: This article discusses the concept of teaching chemistry

Keywords: chemistry, teaching, science, synthesis, method

Ноибжонова Х.М.
Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан

КОНЦЕПЦИЯ ПРЕПОДАВАНИЯ ХИМИИ

Аннотация: В этой статье обсуждается концепция преподавания химии

Ключевые слова: химия, преподавание, наука, синтез, метод

Innovative processes in modern chemical education have placed before the methodical science new tasks and, above all, the identification of possible ways of humanizing the content of chemistry education. On the basis of regularities reflected in the periodic system, students are introduced to the properties of the most important representatives of metals and nonmetals, chemical compounds, their practical significance, give a brief description of the structure and features of organic compounds. Students get an idea of the general principles of chemical production, the particularities of the chemical reactions that underlie these or those industries, get acquainted with the use of individual substances and chemical reactions in the relevant industries.

A lot of chemistry programs have been developed and there are so many ways that the teacher has the opportunity to choose one of them that meets the interests and inclinations of the students, the characteristics of the class, the profile of the school.

For the students of the humanitarian direction there is a program of the academic subject "Chemistry" IM. Titovoy. In the explanatory note, the author indicates the ideas on which the construction of the program of the training course is based:

The need to include the subject in the curriculum of classes of the humanitarian profile is determined by the specifics of his contribution to the development of the student's personality.

The content of the program focuses on strengthening the connection of students studied with life, experience and knowledge, active use of intersubject communications.

During the construction of the program, a number of important sections of the chemistry course of the general education school were preserved.

Accounting for students' humanitarian inclinations, as well as the orientation of the course to maximize the use of the developing potential of the academic

subject.

In a variety of concepts and curricula, it is possible to single out general provisions that unite different approaches to chemistry teaching.

First, the selection of the content of chemistry education takes into account the interests and needs of all participants in the educational process, and first of all the student as a free, self-determined person. All authors strive to ensure that the content of the training was full, students would comprehend the foundations of a universal culture taking into account national and regional characteristics and traditions.

Secondly, as a result of the change in the target orientation of chemical education, the developmental function of learning becomes a priority. The teaching of chemistry aimed at developing the personality of the schoolchild and mastering the basics of the most important chemical knowledge and methods with substances and chemical equipment will promote the development of intellect and increase the level of chemical preparedness of members of society, creates prerequisites for the full use of chemistry in the sphere of economy, culture, life, environmental protection.

Thirdly, the main common methodological approaches to chemistry education are the strengthening of applied, practical and environmental orientation, the prevention of abstract perception of educational material, the revitalization of a chemical experiment, the use of computer technology.

At the same time, the implementation of approaches described in existing concepts will ultimately lead to the destruction of a single educational space due to a significant change in the content of chemistry education in different profiles. If we approach the teaching of chemistry at the basic level in the upper grades from the point of view of not changing the mandatory minimum of the Federal component, but its additions in the context of one or another profile, i.e. the inclusion of additional elements of knowledge and skills, mastered by students in the study of profile courses, while preserving the content core, it will be possible to increase the motivation of schoolchildren to learn chemical knowledge and, consequently, to increase the effectiveness of the learning process.

Consider from the point of view of the use of professionally oriented interests of students the content (teaching content) and procedural (teaching methods) aspects of teaching chemistry at the basic level in profile classes.

The content of education is determined, first of all, by the goals that education faces as a whole, i.e. not only before the training, but also before the upbringing and development of the students. In the first approximation, these goals can be divided into two large groups:

external, i.e. goals that are assigned to the learner;

internal, i.e. goals that are delivered to students.

External goals are formed on three levels: personal (individual), public and state. Studying and systematization of individual, public and state needs in the general education of citizens allowed to distinguish the following groups and subgroups of needs:

Individual needs of the individual (family) in the field of general education as a potential for personal, social and professional success of trainees. This group includes personal success, social success and professional success.

By personal success understand a full and diverse personal formation and development, taking into account individual inclinations, interests, motives and abilities.

Literature:

1. Браун Т., Лемей Т.Ю. Химия – в центре наук. – Т. 1,2. – М.: Мир. 1983
2. Горелов А.А. Концепции современного естествознания. – М.: Центр, 2002.
3. Карпенков С.Х. Концепции современного естествознания. Учебник. – М.: ЮНИТИ, 1997.

УДК 394.2

Nurmatov A.R.

*Teacher of the department «Social discipline»
Namangan Construction-Engineering Institute
Uzbekistan, Namangan*

PECULIARITIES OF SPIRITUAL CULTURE

Annotation: The article deals with the peculiarities of spiritual culture and its role in the upbringing of the personality

Keywords: culture, morality, ecology, pedagogy, spirituality

Нурматов А.Р.

преподаватель

кафедра «Социальные дисциплины»

*Наманганский Инженерно-строительный институт
Узбекистан, г. Наманган*

ОСОБЕННОСТИ ДУХОВНОЙ КУЛЬТУРЫ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности духовной культуры и ее роль в воспитании личности

Ключевые слова: культура, мораль, экология, педагогика, духовность

The comprehensive development of the personality, the formation of aesthetic, ecological, moral and creative elements of spiritual culture among schoolchildren is one of the tasks of vocational guidance in the school. And the task of pedagogical workers is to educate future young workers and specialists so that when they leave school they are able to bring beauty into life, into work, into people's relations. The basic elements of spiritual culture can not be formed individually. They are closely interrelated. Speaking about ecology, human attitude to the environment, we can not fail to mention the beauty of the living and inanimate world, the honor and duty of people in front of nature. And immediately there is a creative aspect. It is necessary to learn to live on the Earth, not interfering with other inhabitants, not crippling, not destroying the created by our planet and the great cosmos, but rationally and harmoniously supplemented with its creations and ennoble it.

These words became original slogans of our time, urgent appeals addressed to the entire human community and to each of the people. But if the word «peace» from the earliest times took root in the vocabulary of different peoples, the term «ecology» (translated from Greek - the science of the house, the residence) appeared only in 1866 and until recently was used mainly by biologists. Indeed, the planet Earth, its nature - the continents and oceans, the green and animal world - the house of mankind. This is the habitat of people, and the workshop in which they work, and a pantry of vital resources, and a source of health, inspiration. That is why the preservation of the natural foundations of life support for society is a global, universal human task. But in view of the fact that the scientific and technological revolution and world production have not yet acquired an ecological orientation and are still being developed without taking into account the opportunities and limitations of nature, the negative consequences of these trends have dramatically increased: environmental pollution, violation of ecological balance, reduction of the ability of natural components to self-recovery, non-renewable resources. The list of global and regional environmental threats is very large. "Ecological map" of our country reflects these threats, and various centers of ecological tension in the Fatherland.

Ecological culture is a capacious concept, but the main content is fixed by the peculiarity of the present stage of interaction between society and nature, when the contradiction between them reached an unprecedented severity.

On the one hand, the «response» of nature to destructive actions gives a powerful impulse, urging, or rather - forcing society to rethink its attitude to nature, to abandon the old view of it as the sphere of free play of human forces and abilities, to embark on the path of developing an environmental culture.

On the other hand, the process of formation and development of ecological culture becomes an impulse of spiritual and practical activities aimed at overcoming the crisis state of the «society-nature» system, improving this state, and, in the long term, harmonizing relations between society and nature.

The enormous importance of moral education in the development and formation of the individual has been recognized in pedagogy since ancient times. Many outstanding teachers of the past noted that the preparation of a benevolent person can not be reduced only to his education and mental development, and to the fore in education brought forward a moral formation.

VG Belinskiy pointed to the enormous role of moral education in the process of education and personality formation. He noted that education and the knowledge and skills acquired by man will bring greater or lesser benefit depending on what morality he learns.

The child is in a state of quiet, hidden from prying eyes of mental work - the work of growth and development. In the rain, hail, just as under the scorching rays of the sun, the young tree grows badly. So the child is harmful to normal development of constant emotional shakes, including spacing and immoderate praise.

Moral education begins with exercises in moral actions, with manifestations

of feelings of love, gratitude, and not by teaching moral truths. Talks about duty, teachings, if they precede moral actions, are like shadows appearing at sunset before real things, claimed Pestalozzi.

Developed moral and mental inquiries encourage the child to diligence in work. The analysis of the above shows that from the socio-aesthetic point of view, the content of the education of moral culture must, first of all, include the involvement of students in such activities as socio-political, patriotic, labor, material, nature protection and communication.

The goal of educating an aesthetic culture can not be deciphered in isolation from other aspects of the formation of the personality, every possible manifestation of its relations to the surrounding world. Aesthetic education is an indispensable element in the formation of the totality of the individual's spiritual wealth. The very process of aesthetic growth in the formation of the consciousness of youth must be democratic. It is necessary to enter the consciousness of children in the aesthetization of various spheres of society's life, as a way of revealing self-realized creative instincts.

Aesthetic education is carried out by the whole system of purposeful activity, oriented towards the achievement in the development of the corresponding abilities, skills, as well as the acquisition of knowledge, which together constitute the society's level of aesthetic personality culture.

The task of aesthetic development in the process of vocational guidance is to identify and develop creative and aesthetic inclinations that are inextricably linked with the initial labor skills.

Creative education is, above all, fighting with routine: one day should not look like other days, no lesson - for other lessons. The child's day is planned in such a way that there is no time for doing nothing, and all the time - alternating things: planned, necessary, unplanned and optional.

Each person has a «loneliness» norm, large or small, according to his temperament, and he must fulfill his own norm: to be alone, gather his thoughts, fantasize, communicate with his comrades, play abstract toys, cubes, buttons, nuts, turn them by his power imagination into real objects.

The main task of labor education and vocational guidance in particular is to form a common orientation for honest schoolchildren in each schoolchild, to bring him to the point of spiritual choice of the profession. Let's get acquainted with the process of production and accumulation of cultural values.

Bibliography:

1. Боголюбов Л.Н. Человек и Общество 10-11. Москва, 2000г
2. Бачинин В.А. Духовная культура личности. М.Политиздат, 1986г
3. Добрынина В.И., Большаков А.В. Актуальные проблемы культуры XX века. М. «Знание», 1993г
4. Введение в культурологию – учебное пособие для вузов под ред. Попова Е.В. М. «Владас», 1995г
5. И.В.Суханов «Обычай, традиции и преемственность поколений»
6. Драч Г.В. Культурология. Ростов-на-Дону, 1996 г

THE ROLE OF MENDELEEV IN THE DEVELOPMENT OF CHEMISTRY

Abstract: This article discusses the role of Mendeleev in the history of chemistry

Key words: chemistry, reaction, element, metal, gas, method

РОЛЬ МЕНДЕЛЕЕВА В РАЗВИТИИ ХИМИИ

Аннотация: В этой статье обсуждается роль Менделеева в истории химии

Ключевые слова: химия, реакция, элемент, металл, газ, метод

Considering the history of chemistry, I can not help but fall asleep about the discovery of the periodic law. Already at the early stages of the development of chemistry, it was found that special features are inherent in different types of elements. Initially, the elements were divided into only two types - metals and nonmetals. In 1829 the German chemist Johann Debereiner discovered the existence of several groups of three elements (triads) with similar chemical properties. Debereiner found only 5 triads, this is:

1. Cl, Br, I
2. S, Se, Te
3. Ca, Cr, Ba
4. Li, Na, K
5. Fe, Co, Ni

This discovery of the properties of the elements led to further research by chemists who tried to find rational ways of classifying the elements.

In 1865 the English chemist John Newlands (1839-1898) became interested in the problem of periodic recurrence of the properties of elements. He arranged from known elements in order of increasing their atomic masses as follows: H Li Be B C N O F Na Mg Al Si P S Cl K Ca Cr Ti Mn Fe

Newlands noted that in this sequence the eighth element (fluorine) resembles the first (hydrogen), the ninth element resembles the second, etc. Thus, after every eight elements, the properties were repeated. However, in this system of elements there was a lot of wrong:

- 1) There were no new elements in the table.
- 2) The table did not disclose the possibility of a scientific approach to the determination of atomic masses and did not allow choosing between their probable best values.
- 3) Some elements were presented as not-successfully placed in the table. For example, iron was compared with sulfur (!), Etc.

Despite a large number of shortcomings, Newlands' attempt was a step in

the right direction. We know that the discovery of the periodic law belongs to Dmitri Ivanovich Mendeleev. Let's consider the history of his discovery. In 1869, NA Menshutkin presented to the members of the Russian Chemical Society a small work by DI Mendeleev, «The Relation of Properties with the Atomic Vessel of Elements.» (DI Mendeleev himself was not present at the meeting.) At this meeting, the work of DI Mendeleev was not taken seriously. Paul Walden wrote later: «Large events too often met with a slight response, and that day, which was to be a significant day for a young Russian chemical society, but in reality it turned out to be a day-to-day day.» DI Mendeleev loved insolent ideas. The regularity discovered by him read: the chemical and physical properties of the elements of their compounds are in periodic dependence on the atomic weights of the elements. Like its predecessors, Mendeleev singled out the most typical elements. However, he suggested the presence of voids in the table and dared to argue that they should be filled with not yet open elements. At the same time, Lantar Meyer, who published his work in 1870, worked with Mendeleev on this same problem. However, prioritizing the opening of the periodical, it deservedly remains for Dmitri Ivanovich Mendeleev, tk. even L. Meier himself did not think to deny the outstanding role of DI Mendeleev in the discovery of the periodic law. In his memoirs, L. Meyer pointed out that he used the abstract of the article by DI Mendeleev when writing his work. In 1870, Mendeleev introduced some changes into the table: how any pattern based on the bepm idea, the new system proved to be viable, because it provided for the possibility of refinement. As I said, the genius of Mendeleev's theory was that he left emptiness in his table. Thus, he suggested (or rather was sure) that not all elements are open. However, Dmitry Ivanovich did not stop there. With the help of the periodic law, he even described the chemical and physical properties of yet not discovered chemical elements, for example: gallium, germanium, scandium, which were fully confirmed. After that, most scientists were convinced of the correctness of the theory of DI Mendeleev. In our time, the periodic law has a huge value. With the help of his predict the properties of chemical compounds, products of reactions. With the help of the periodic law and in our time, they predict the properties of elements - these are elements that can not be obtained in significant quantities.

After the works of Lavoisier, Proust, Lomonosov and Mendeleev, many important discoveries in the field of chemistry and physics were already made in our century. This work on thermodynamics, the structure of the atom and molecules, electrochemistry - this list can continue indefinitely. However, the discoveries of Lavoisier and DI Mendeleev remain the basis of chemical knowledge.

Literature:

1. Растительные ресурсы. Наука, Ленинград, 2005, с.26.
2. М. Tomita, Т/ Kugo / /, L.Pharm. Soc.Japan. 75.753 (2005) C.A. 2005.49.13597.
3. М. Tomita, Т. Kugo.// L.Pharm.Soc.Japan. 77.1075 (1957) C.A.2001. 52. 5429.

4. ЮсуфбековХ.Ю., ХусановаХ.М. , СадыковЮ.Д., Акназаров О.А.,
ПорядинаТ.В. докл. АН Тадж. ССР.2005,26,712.

УДК 372.853

Raimbekova X.K.
*Teacher academician lyceum at
Tashkent Pediatric Medical Institute
Uzbekistan, Tashkent city*

METHODS AND METHODICAL ADMISSIONS OF TRAININGPHYSICS

Abstract: This article discusses methods and methods of teaching physics

Keywords: physics, teaching, method, pedagogy

Раимбекова Х.К.
*преподаватель, академик
лицей при Ташкентском Педиатрическом Медицинском
Институте
Узбекистан, г. Ташкент*

МЕТОДЫ И МЕТОДИЧЕСКИЕ ПРИЕМЫ ОБУЧЕНИЯ ФИЗИКЕ

*Аннотация: В этой статье обсуждаются методы и методические
приемы обучения физикой*

Ключевые слова: физика, обучение, метод, педагогика

Learning outcomes depend both on the correct definition of the goals and content of education, and on ways to achieve goals, in other words, methods.

Educational and educational process is a process of two-sided, combining teaching activity of the teacher and educational activity of a schoolboy. Therefore, the method of training "is a system of purposeful actions of the teacher, organizing the cognitive and practical activity of the student, ensuring his mastering of the content of education and thereby achieving the goals of learning."

The history of didactics and private methods has shown that the methods of instruction depend on the aims of education and the content of education.

The method of instruction is a social category, since it depends on the social order of the society to the educational institution. As you know, the goals of training the younger generation have been changing and complemented in accordance with the prevailing social goals and world outlook of society. Thus, in the early stages of the school's establishment (in the era of feudalism), the only task that stood before the students was the assimilation of predominantly scholastic knowledge. Obviously, the methods used by the teacher were basically a story; pupils, however, had to perceive the information and reproduce it. Later (in the period of the development of the bourgeois system), a requirement appeared to learn the application of knowledge in practice. Under these conditions, the teacher had to organize not only the assimilation and reproduction of knowledge, but also their practical application. At the present stage, the goals of

education have radically changed. Along with the formation of knowledge, skills and skills of students, that is, the solution of educational problems, before the school there is a complex of problems connected with the development and upbringing of the younger generation. The tasks of development of thinking of schoolchildren, their cognitive activity and independence, the formation of modern misunderstanding are today priority. Accordingly, the system of methods used in the teaching process has changed, among which a special place belongs to methods that organize cognitive activity of students at various levels. Thus, the story as a traditional method of teaching for the school began to be built problematically, there was an interest in non-traditional, creative tasks, in the laboratory work of the teacher began to introduce elements of an independent, research experiment, Further, the applied system of teaching methods depends on the content of education. Any change in the content of education - the range of educational knowledge, their structure - affects the selection of teaching methods. So, the principle of generalization significantly influenced the methodology of teaching physics in general and the methods of teaching in particular: the role of deductive acceptance of the deposition of new material increased; the share of teaching methods, which initiate independent work of students, increases their cognitive activity; more important were the methods of teaching, such as heuristic, research, etc.

Watching the learning process, you can see a huge variety of activities of the teacher and students. The teacher explains the new material - this is the method of explanation or the method of dissection; schoolchildren solve problems - this is the method of solving problems; do laboratory work - laboratory method of teaching; the teacher uses the demonstration experiment in the process of explanation - the method of demonstration, etc. Moreover, the same teacher can explain the same material in different classes using different methods: in one - the method of the story, in the other - the method of conversation, and in the third - the method of research front work and etc. At the same time, the same teaching method can be completely differently organized depending on the expected level of cognitive activity of schoolchildren and their independence. For example, laboratory work can be done according to the instruction, in which all the stages of the work are indicated, and the students will only reproduce the actions called by the teacher, and you can organize an independent research. This will already be a research method or a method of independent work.

In pedagogy, in addition to the concept of method, there is the concept of methodical reception. Methodical reception is a detail of the method, a partial concept in relation to the method. It should be noted that the separation of the concepts of the method and methodical reception is relatively. One and the same kind of activity in some cases can act as a method of training, in others it is a method. If the teacher explains the operation of the device (for example, an ammeter) and this is the didactic task of the lesson, then he uses the demonstration method, and the accompanying demonstration of the teacher's story is only a methodical technique. If the demonstration accompanies the teacher's explanation,

then it can be considered a reception, the method will be the explanation of the teacher. In the method of controlling the knowledge and skills of students, I can include such techniques as problem solving, questioning (individual or frontal), conversation, etc. For orientation in a variety of methods and methodical methods, their systematization is necessary.

Used sources:

1. Chicherova L.G. Engelsky in the sphere of consumer services: A manual on self-education. -- M.; Higher School, 1993-144p.
2. Shcherbakova N.I. Zvenigorodskaya N. English for professionals in the field of public catering = English for Cooking and Catering: Proc. Allowance for stud. Medium. Prof. Educational Institutions-M.: The Publishing Center "Akademiya" 2005-320 p.
3. Мирзахолов Х. Т., Абдурахмонова Б. Р. Самосовершенствование личности—цель эстетического воспитания //Молодой ученый. – 2016. – №. 4. – С. 720-722.

УДК 37.034

Sattarov A.M.

Andijan state medical Institute

Theacher of the department of social and humanitarian sciences

Uzbekistan, the city of Andijan

SPIRITUALITY - INTEGRITY OF SPIRIT MANIFESTATIONS IN PEACE AND PEOPLE

Abstract: In this article spirituality is considered - the totality of manifestations of the spirit in the world and man

Keywords: sociology, culturology, journalism, society, spirituality

Саттаров А.М.

преподаватель

кафедра «Социально-гуманитарных наук»

Андижанский государственный медицинский институт

Узбекистан, г. Андижан

ДУХОВНОСТЬ - СОВОКУПНОСТЬ ПРОЯВЛЕНИЙ ДУХА В МИРЕ И ЧЕЛОВЕКЕ

Аннотация: В этой статье рассматривается духовность - совокупность проявлений духа в мире и человека

Ключевые слова: социология, культурология, публицистика, общество, духовность

In sociology, culturology, and even more often in journalism, "spirituality" is often called the unifying principles of society, expressed in the form of moral values and traditions, concentrated, as a rule, in religious teachings and practices, as well as in artistic images of art. Within this approach, the projection of spirituality in the individual consciousness is called a conscience, and it is also

asserted that the strengthening of spirituality is carried out in the process of preaching, enlightenment, ideological-educational or patriotic work.

In Marxism, spirituality is associated with ideology. In the conditions of an ideological vacuum, there is always a crisis of spirituality as a crisis of confidence and disunity. This phenomenon under the name of anomia was described by sociologist Durkheim. Traditionally, spirituality is identified with traditional religiosity, however in modern sociology and social philosophy the "secular" version of spirituality is called social capital. The level and state of spirituality of society are influenced by many factors. As if this did not seem unexpected, but one of them is advertising in the media. Being an instrument of influence on consciousness, propagating a certain lifestyle, advertising, depending on its content, either carries a certain charge of spirituality, or destroys it, propagating arrogance, disrespect, consumer attitude to life.

Spirituality is the tradition of taking care of oneself, surrounding people, the surrounding world, passed on from generation to generation. Spirituality is brought up in the family. The stronger the family, the stronger the bond between the generations, the higher the chances of educating a spiritually developed person in it. Spirituality is the property of the soul, consisting in the predominance of spiritual, moral and intellectual interests over the material.

Spirituality and materiality are two sides of the same coin, and therefore with the help of spirituality one can assess the degree of expression not of one but of two value orientations - spirituality and materiality, since they are in inversely proportional dependence. All other value orientations somehow or other line up around the axial value orientation, that is, they gravitate toward either spirituality or materiality. It is not accidental that the needs for directing the object are most often divided into either material or spiritual. Thus, there is one kind of axial value orientations - spirituality - materiality. Spirituality and materiality are in inverse proportion.

The concept of "materiality", as a rule, is not used independently, but as an integral part of the word combinations: "material needs", "material interests", etc. Materiality is the continuation of the biological material nature of man. In animals with all the diversity of instincts, there are two main:

- instinct of self-preservation, which has two forms: food, defensive;
- the instinct of reproduction, which has two forms: sexual, parental.

To implement the instinct of self-preservation in each animal laid the regulatory mechanism, based on the emotion of pleasure. An animal satisfying its need, enjoys - the pleasant emotion to which it aspires. The desire for pleasure is the most important regulator of the whole life activity of an animal.

All means are good for the animal, when it fights for the opportunity to enjoy pleasure and biological dominance. In the animal world there are no concepts: "it is bad to take someone else's", "you can not lie and cheat", "you can not commit adultery," etc. On the contrary, if one is gaping, one must take his prey. If by means of cunning it turns out to take a prey of the competitor, the nature favors such copy. The desire for theft is generally inherent in the nature of

animals. An animal often steals just to carry out the process of theft, even when it is not hungry. And it is necessary to commit adultery as much as possible. These are the laws of the development of all life. An animal that does not follow these laws is doomed.

Materiality and, accordingly, material needs are related to man and animal, because material needs are the continuation of the biological nature of man. Therefore, in human nature there is always dishonesty, materialism, theft, sexual unbridledness. And it is not accidental that many thinkers connected material needs with the animal nature of man, and material needs always had a somewhat negative connotation. For example, V. Novodvorskaya believes that scientists have come to believe that the motivations of a person in his labor and political activities are leadership and greed. And exactly 98% of Homo sapiens are guided by this. Limits animal impulses spirituality - a phenomenon inherent in a single animal on Earth - a person. Often, analyzing spirituality, talk about morality, morality, humanity. Spirituality is directly opposed to materiality. Materiality is hedonism plus careerism, so spirituality is anti-hedonism plus anti-careerism. Anti-hedonism is asceticism, we'll talk more about anti-Careerism.

Used sources:

1. O'raqova O. J. INFLUENCE OF THE JADIDES IDEOLOGY ON THE SOCIO-POLITICAL AND CULTURAL LIFE IN THE TURKESTAN REGION //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 5. – С. 41-43.

**CURRENT STATE AND DEVELOPMENT TRENDS OF LIGHT
INDUSTRY IN UZBEKISTAN**

Annotation. The article analyzes the current state, studies the development trends and prospects for further reforming the light industry of the Republic of Uzbekistan, reveals the specifics of the reforms carried out in this sector. The important role of sphere development in the decision of social problems, including maintenance of employment of the population is proved. Based on the identified reserves of development of this sector of the national economy, the main directions for the development of light industry have been proposed.

Key words: capital investments, investments, industrial complex, specialized programs, textile industry, textile products.

Шокирова Г.Ш.

преподаватель

кафедра « Менеджмент»

Наманганский инженерно-строительный институт

Узбекистан, г. Наманган

**ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЛЕГКОЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ В УЗБЕКИСТАНЕ**

Аннотация. В статье анализируется текущее состояние, изучается тенденции развития и перспективы дальнейшего реформирования легкой промышленности Республики Узбекистан, раскрывается специфика реформ, проводимых в этом секторе. Доказана важная роль развития сферы в решении социальных проблем, в том числе обеспечение занятости населения. На основе выявленных резервов развития этого сектора национальной экономики были предложены основные направления развития легкой промышленности.

Ключевые слова: капитальные вложения, инвестиции, производственный комплекс, специализированные программы, текстильная промышленность, текстильные изделия.

The textile industry of Uzbekistan is not only one of the fastest growing segments of the economy, but also a leader in attracting foreign investments and exporting products. Analysis of the activities of textile enterprises showed that almost all enterprises in the industry are equipped with modern energy-efficient equipment. Therefore, much attention is paid to the development of this one of the leading branches of the republic. As the first President of the Republic of Uzbekistan, I. A. Karimov, noted: «... The main orienting point for us should be technological and technical renewal of production, as well as a constant search for

internal reserves, implementation of profound structural transformations in the economy, modernization and diversification of industry»¹.

The most important direction of our internal reserves and capabilities should be a gradual increase in the depth of processing of domestic raw materials, as well as expansion of the volumes and range of products with high added value.

In other words, the time itself requires transition to successive 3-4-stage cycles of processing raw materials into products in demand on the world market according to the scheme: basic raw materials - primary processing (semi-finished products) - finished materials for industrial production - finished products for final consumption.

With the purpose of solving the tasks set by the President of the Republic of Uzbekistan, the sectoral integrated program was developed, according to which it is planned to send 918 million US dollars by 2020 to implement 77 projects in the textile industry. These funds will be invested in the creation of new vertically integrated textile complexes in various regions of the country and the expansion of existing production facilities with the participation of world leaders in textile machinery.

As a result of the implementation of these projects, the existing capacities will increase more than twofold. For comparison: in 2010-2014, investments in the amount of more than 800 million US dollars were attracted to the textile industry.

The textile industry of Uzbekistan is a sector of the economy that ensures the country's preservation of the status of an independent and sovereign industrial power. It plays an essential role in solving state problems and meets the vital interests of many regions. Promotes the harmonious development of regions, ensuring employment of the population and improving its well-being, assists in the formation and development of small and private businesses. According to the official statistics, a significant part of the textile industry of the republic falls on JSC Uzbekengilsanoat.

To date, JSC «Uzbekengilsanoat» is a stable and dynamically developing joint-stock company, uniting large producers and suppliers in the textile market in Uzbekistan.

Due to the correctly chosen strategy and competent management, for many years now the joint-stock company has maintained positive dynamics of growth and the status of permanent and a sustainable development.

As of 01.01.2017, in the system of JSC «Uzbekengilsanoat» operates 400 industrial enterprises, including 27 large enterprises, 373 enterprises classified as small and private businesses².

Development of the industry, in 1994 the volume of attracted foreign investment in the light industry amounted to only 5.2 million dollars. In 2001, this

¹ Report of the Republic of Uzbekistan at the meeting of the Cabinet of Ministers on the results of the socio-economic development of the republic in 2015.

² Analytical note On the results of activity of JSC "Uzbekengilsanoat" following the results of 2016. <http://yengilsanoat.uz/post/analiticheskaya-zapiska-o-rezultatakh-dyeyatelnosti-ao-uzbekengilsanoat-po-itogam-2016-goda>

indicator reached already 649.6 million dollars, in 2010 - 1.8 billion dollars, and by the end of 2015 - 2.4 billion dollars. In 2016 the volume of direct foreign investments in light industry amounted to 2.5 billion dollars.

The growth dynamics is determined by the annual supply of at least 30 new production facilities and the modernization of existing production facilities, including new textile products, such as yarn from bamboo and melange yarn, as well as finished products, silk fabrics and products, jacquard and a wide range of ready-made garments and knitted goods with the application of original solutions of domestic designers, corresponding to the world trends of the fashion industry under the brand «Made in Uzbekistan».

The role of the textile industry in the development of Uzbekistan's economy can be judged by the following figures: Uzbekistan is one of the industrially developed republics of the Central Asian region. About 32% of the GDP is formed in the industry. However, even with its «unprecedented» pace of development, everything is not so unambiguous. Uzbekistan has the most diversified economy in the region. In the share of the final product produced by the Central Asian countries, the share of Uzbekistan according to its State Statistics Committee is 80% of mineral fertilizers, 94% of chemical fibers, 54% of natural gas, 59% of cement, and 65% of raw cotton. Nowadays, the republic exports textile products to almost 50 countries, and the volume of supplies has grown from \$ 8 million to over \$ 1 billion. Revenues from the sale of cotton abroad alone account for about 10 percent of the country's total export earnings. But the country's authorities are actively developing and processing it: by 2020, it is planned to implement about 80 projects in the textile industry, which will more than double the capacity of the industry. To this end, developed light industry development program for 2015-2020 years.

The following types of modern technological equipment are installed and put into operation at the enterprises of the industry:

- sewing equipment - Pffaf (Germany), Rimoldi, Orizio (Italy), Eagle, Gerber (Turkey), Oshima, Juki, Brother, Yamato (Japan), Siruba (Taiwan), Sunstar (South Korea);

- laboratory equipment - Mesdan (Italy), Uster (Switzerland).

Export is a powerful stimulating factor of economic growth for the development of production, new technologies, the market for the created goods of the industry. Enterprises of the textile industry of the Republic have the opportunity to supply the widest range of the range of exported goods - from yarn to finished products (sewing and knitted goods) to the foreign market.

Used sources:

1. Адашев А. Ў. КОРХОНАЛАРДА ИННОВАЦИОН РИВОЖЛАНИШИНИНГ ТАРКИБИЙ АСОСЛАРИ //Научное знание современности. – 2017. – №. 4. – С. 8-12.

2. Адашев А. У., Аскаралиев А. СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ПОКАЗАТЕЛЯМ И ЦЕННОСТЯМ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 2. – С. 28-30.

3. Шакирова Г. Ш. Повышение эффективности корпоративного управления на предприятиях в условиях модернизации экономики //Молодой ученый. – 2014. – №. 8. – С. 635-636.
4. Шакирова Г. Ш. Некоторые вопросы совершенствования корпоративного управления в Узбекистане //Молодой ученый. – 2015. – №. 10. – С. 848-850.
5. Шакирова Г. Ш. Мотивация труда работников в сфере деятельности малого бизнеса и частного предпринимательства //Молодой ученый. – 2016. – №. 11. – С. 1074-1076.
6. Шакирова Г. Ш. МИЛЛИЙ ИҚТИСОДИЁТ ТАРАҚҚИЁТИДА ХОРИЖИЙ ИНВЕСТИЦИЯЛАРНИНГ ЎРНИ //Научное знание современности. – 2017. – №. 4. – С. 405-407.
7. Исматов Р. О. и др. Повышение эффективности управления по привлечению инвестиций в региональную экономику //Молодой ученый. – 2016. – №. 11. – С. 767-76.

УДК 378.1

Sindarova N.A.

**Teacher of Tashkent College of Information Technology
Uzbekistan, Tashkent**

**COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF CONTEMPORARY
METHODS OF TRAINING IN ENGLISH LANGUAGE**

Abstract: The article compares the characteristics of modern teaching methods in English

Keywords: method, methodology, teaching, language, communication

Синдарова Н.А.

преподаватель

**Ташкентский колледж информационных технологий
Узбекистан, г. Ташкент**

**СРАВНИТЕЛЬНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СОВРЕМЕННЫХ
МЕТОДОВ ОБУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОМУ ЯЗЫКУ**

Аннотация: В статье рассматриваются сравнительные характеристики современных методов обучения на английском языке

Ключевые слова: метод, методика, обучение, язык, коммуникация

Many modern methods are communicative-oriented, and one of their most important goals is to teach communication and possession of speech resources. Each of the techniques uses different means, methods and principles. That is, each of the techniques has distinctive specific features.

The very first specific feature of the communicative methodology is that the goal of learning is not the mastery of a foreign language, but a «foreign culture», which includes the cognitive, educational, developmental and educational aspect. These aspects include acquaintance and study not only of the linguistic and grammatical system of the language, but also of its culture, its relationship with its

native culture, as well as the structure of another's language, its character, features, similarities and differences with the native language. They also include the satisfaction of the personal cognitive interests of the trainee in any of the spheres of his activity. The latter factor provides additional motivation to learn a foreign language from the students, who are not interested in this.

The second specific feature of the communicative methodology is the mastery of all aspects of the culture speaking another language through communication. It was the communicative technique that first put forward the proposition that communication should be taught only through communication, which became one of the characteristic features for modern methods. In the communicative method of teaching, communication performs the functions of learning, cognition, development and upbringing.

The next distinctive feature of the proposed concept is the use of all the functions of the situation. Communicative learning is built on the basis of situations that (unlike other methodological schools) are understood as a system of relationships. The main emphasis here is not on reproduction using visual aids or verbal description of fragments of reality, but on creating a situation as a system of relationships between trainees. Discussion of situations built on the basis of student relationships makes it possible to make the process of teaching foreign culture as natural as possible and close to the conditions of real communication.

Communicative techniques also include the acquisition of non-verbal means of communication: such as gestures, facial expressions, postures, distance, which is an additional factor in memorizing lexical and any other material.

A specific feature of the communicative technique is also the use of conditionally-speech exercises, that is, exercises that are built on the full or partial repetition of the teacher's replicas. With the acquisition of knowledge and skills, the nature of conditionally-speech exercises becomes more and more complicated until the need for them is exhausted when the statements of the trainees do not become independent and meaningful.

So, from all the foregoing it is clear that many of the specific features that first appeared in the communicative concept were then adopted by other communicatively-oriented techniques and successfully used by them.

But at the same time they differ in many respects from this concept and have their own features inherent only to them.

The effectiveness of the project methodology is largely ensured by the intellectual-emotional content of topics included in the training. Also it should be noted their gradual complication. But the distinctive feature of the themes is their concreteness. From the very beginning of the training, participants are expected to participate in meaningful and complex communication, without simplification and primitivism, which are usually characteristic of textbooks for beginners to learn a foreign language.

Another distinctive feature of the project methodology is a special form of organization of communicative-cognitive activity of trainees in the form of a project. From what, in fact, the name of the technique appeared.

The project, as it was said earlier, is an independent work realized by the trainee, in which speech communication is woven into the intellectual-emotional context of other activity.

The novelty of the approach is that the trainee is given the opportunity to construct the content of communication themselves, beginning with the first lesson. In the course there are few texts as such, they are reproduced in the process of work of trainees over projects, proposed by the authors.

Each project is related to a specific topic and is being developed over a period of time. The topic has a clear structure, divided into sub-themes, each of which ends with a task for the project work.

A particularly important feature is that trainees have the opportunity to talk about their thoughts, their plans.

Thanks to the work on the project, a strong language base is created.

Specific is also the subdivision of skills into two types: the skills of the student of language and the skills of the user in language. To develop the first type of skills, phonetic and lexical-grammatical exercises of a training nature are used. These are exercises for imitation, substitution, expansion, transformation, restoration of individual phrases and texts. Their feature is that they are given in an entertaining form: in the form of text to test memory, attention; games of conjecture; puzzles, sometimes in the form of a phonogram.

Training in grammatical skills and their training are usually conducted in the form of work based on tables. All exercises, which is especially important, are performed against the backdrop of the development of the submitted project.

For practice in the use of language, a large number of situations are created, created with the help of verbal and subject-figurative visibility.

Obvious here is that the specific features of communicative and projective techniques have much in common, are built on identical principles, but they are used in various ways of teaching. In the first case, training is based on the use of situations, in the second - on the use of projects.

Used sources:

1. Cowie, R., Douglas-Cowie, E., Tsapatsoulis, N., Votsis, G., Kollias, S., Fellenz, W., Taylor, J., 2001. Emotion recognition in human-computer interaction. *IEEE Signal Processing Magazine* 18 (1), 32–80.
2. Crystal, D., 1963. A perspective for paralanguage. *Le Maître Phonétique* 120, 25–29.
3. Crystal, D., 1966. The linguistic status of prosodic and paralinguistic features. *Proceedings of the University of Newcastle-upon Tyne Philosophical Society* 1, 93–108.

**MODERN INTENSIVE METHODS OF EDUCATION IN ENGLISH
LANGUAGE**

Abstract: This article discusses modern intensive methods of education in English

Keywords: method, science, English, training, system

Тошматов О.Ш.
Ташкентский Государственный Юридический Университет
Узбекистан, г. Ташкент

**СОВРЕМЕННЫЕ ИНТЕНСИВНЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ
АНГЛИЙСКОМУ ЯЗЫКУ**

Аннотация: В этой статье обсуждаются современные интенсивные методы образования на английском языке

Ключевые слова: метод, наука, английский язык, обучение, система

The educational process (learning process) is a very complex process of objective reality, second only to the processes of upbringing and development, of which it is an integral part. It includes a large number of various connections and relationships of many factors of different orders and different nature

Problems of education and education are handled by a part of pedagogy - didactics. Its main categories are teaching, teaching, teaching, education, knowledge, skills, as well as the purpose, content, organization, types, forms, methods, tools, learning outcomes.

Teaching methods - a system of consistent, interrelated actions of the teacher and students, ensuring the assimilation of the content of education, the development of their mental powers and abilities, mastering the means of self-education and self-education.

In didactics one can come across such a notion as the type or methodical system of instruction. Under the type (methodical system) of training is understood the general orientation of training. If, for example, the goal of learning is the assimilation of facts or the description of phenomena, then the leading psychological mechanism will be association, and the main activities are perception, comprehension, memorization and reproduction. Appropriate teaching methods are presentation, reading, reproducing the conversation, viewing illustrations. Together, we obtain a system of explanatory-illustrative, reproducing learning.

There are many methodological systems, one of the most ancient is dogmatic training. It corresponds to the handicraft type of organizational culture. Formed in the Middle Ages, the type of church-religious education through listening, reading, mechanical memorization and verbatim reproduction of the

text. At present, dogmatic instruction takes place when memorizing facts, memorizing texts, and their comprehension is not necessary. Elements of such training are used when memorizing facts, names, dates, coefficients, formulas without output, foreign words, some symbols. Of course, elements of comprehension, of establishing associative links are inevitably present, but the main focus is on memorizing, accurate reproduction.

Close to the dogmatic training are modern methodical systems: hypnopedy (learning in a dream), relaxation (learning in a relaxed state, freedom from the constraining conventions) and sugesthopedia (learning by suggestion), which are referred to as intensive training.

They are based on the following methodological principles:

Principle of collective interaction. This principle links the goals of education and upbringing, characterizes the means, methods and conditions of a single teaching and educational process. Group training contributes to the emergence of additional psychological and social incentives for the individual in the individual, supports the psychological atmosphere in the teaching team in which the trainees are given opportunities to meet the very important socio-psychological needs of people: recognition, respect, attention from others. All this further stimulates cognitive activity of students. In the conditions of collective joint activity, a common fund of information about the studied subject is formed, in which each student contributes, but uses them all together. The main "means" for mastering the subject is, therefore, communication with partners in the group.

The principle of personality-oriented communication. In communication, each trainee is both impacted and exposed. In these conditions, the process of formation of personality is determined by the relationship of a person to a person, their communication. Language proficiency is, first of all, the ability to participate in real communication. The system of concepts in which communication can be described includes the concept of «role». Communication turns into a creative, personally motivated process. In this case, the student does not imitate activities, but «owns» the motive of activity, that is, he performs motivated speech acts. Personal-speech communication is the basis for constructing an educational and cognitive process in intensive instruction in foreign languages.

The principle of the role organization of the educational process. Role-based communication - this is both a game, and educational, and speech activity. If from the perspective of the learner, role communication is a game, then with the teacher's position, this is the basic form of the organization of the learning process. In accordance with the idea, the main text for the trainees is the polylogue, and the participants themselves describe the actions themselves students. Thus, one of the methods of the method of non-directional regulation of the student's behavior in the group is realized.

The principle of concentration in the organization of educational material and educational process. This principle characterizes not only qualitative, but also quantitative specificity of intensive communication. This specificity manifests itself in various aspects: the concentration of learning situations, occupations, the

concentration of educational material, related to its volume and distribution in the training course. A large amount of educational material, especially at the initial stage of training, makes it possible, at the first session, to organize situations that are as close as possible to real communication. This creates a high motivation for learning, as if approximating the result of training to its beginning. Concentration in the organization of educational material entails a specific organization of the educational process, which manifests itself, in particular, in the high «communication density», the diversity of types and forms of work, etc. In conditions of a large volume of educational material, the following are effective: a) plot structure of the course and individual microcycles; b) the plot organization of classes and their fragments; c) the construction of educational texts as a model of speech behavior in certain situations, etc.

The principle of polyfunctionality of exercises. This principle reflects the specificity of the system of exercises in the method of activation. The language skill, formed in non-verbal terms, is fragile and incapable of transferring. Therefore, the approach to learning is productive, in which simultaneous and parallel mastering of linguistic material and speech activity takes place.

The main goal of intensive teaching methods, as well as other methods of teaching at the present stage of the development of education, is the implementation of a communicative approach in teaching a foreign language, i.e. learning communicative competence (the ability to establish and maintain the necessary contacts with other people), but in a time-limited environment.

Hence the following definitions of intensive training:

«Intensive instruction in a foreign language is instruction aimed primarily at mastering communication in the language of instruction, based on the psychological reserves of the individual and the activities of students that are not used in ordinary instruction» - GA Kitaygorodskaya.

«Intensive training is not just an effective training, but one that achieves maximum efficiency in the minimum possible study time, with minimal expenditure of effort by the student and teacher.» - VM Blinov, V.V. Kraevsky.

Bibliographic list:

1. Азимов, Э.Г. Новый словарь методических терминов и понятий (теория и практика обучения языкам) / Э.Г. Азимов, А.Н. Щукин. - М.: Икар, 2009. - 448 с.
2. Витлин, Ж.Л., Московкин Л.В. Международная конференция "Современные методы преподавания и изучения иностранных языков"// Иностранные языки в школе. - 1998. - №3
3. Китайгородская, Г.А. Методика интенсивного обучения иностранным языкам / Г.А. Китайгородская. - М, 1986г. - 302с.
4. Китайгородская, Г.А. Методические основы интенсивного обучения иностранным языкам: Монография / Г.А. Китайгородская, Р.С.Немов, Т.Н.Смирнова. - М.: Издательство Московского университета, 1986. - 175 с.
5. Коджаспирова, Г.М. Словарь по педагогике / Г.М. Коджаспирова, А.Ю. Коджаспиров. - М.: ИКЦ «МарТ», 2005. - 448 с.

*Uchqurova Z.Sh.
Tashkent State Pedagogical University
Uzbekistan, Tashkent city*

Azimov B.

Subanova B.

*Masters Tashkent State Pedagogical University
Uzbekistan, Tashkent city*

ANATOMY AS A SCIENCE, SUBJECT OF TEACHING AND METHODS

Abstract: This article analyzes anatomy as a science, explores its subject matter and methods

Keywords: anatomy, science, knowledge, method, methodology

Учкурова З.Ш.

Азимов Б.

Субанова Б.

студент магистрант

Ташкентский Государственный Педагогический университет

Узбекистан, г. Ташкент

АНАТОМИЯ КАК НАУКА, ПРЕДМЕТ ПРЕПОДАВАНИЯ И МЕТОДЫ

Аннотация: В этой статье анализируется анатомия как наука, исследуется ее предмет обучения и методов

Ключевые слова: анатомия, наука, знание, метод, методика

Human anatomy is a science that studies the shape and structure of the human body in connection with its functions, development and influence of conditions of existence. The science received its name from the method of investigation - dissection, or dissection (Greek anathema - dissecting).

There are systematic, topographical, plastic, comparative and functional anatomy. Systematic anatomy studies the body according to systems (muscle, cardiovascular, etc.); topographic - on the basis of already known facts of systematic anatomy, considers spatial relationships of structures in separate areas of the body, therefore it is also called surgical anatomy. Plastic anatomy explains the external forms and proportions of the body. Age anatomy examines changes in the structure of the body and its parts in the process of individual development of the body. Comparative anatomy studies structural transformations of similar organs in different animals. Functional anatomy considers the structure of individual parts of the body in connection with the functions performed by them.

At present, a new direction in anatomy has appeared-experimental morphology, which studies the structural basis of the human organism's adaptation to the changing conditions of the external environment.

Modern methods of studying the morphological features of a person can be divided into two groups. The methods of the first group are used in studying the

structure of the human body on cadaveric material, the second - on a living person.

The first group includes mainly methods of classical anatomy, improved according to the level of development of modern science and technology:

- method of dissection, or preparation, which allows using simple anatomical instruments to study the structure and mutual position of organs;
- The method of soaking corpses by placing them in water or in special fluids for a long time. This method allows you to select the skeleton, as well as individual bones and study their structure;
- The method of sawing frozen corpses allows you to study the relationship of organs in a single area of the human body;
- method of filling, or injection (filling) of organs with cavities, colored masses and subsequent clarification of parenchyma of the body with glycerin, methyl alcohol, Vaseline oil and preparation of anatomical structures. Widely used in the study of the circulatory and lymphatic systems, lungs;
- The method of corrosion, or corrosive, is used in the study of the bloodstream, internal organs. It consists in filling the cavity organs with hardening masses (plastics, liquid metal) with subsequent destruction of the soft tissues of the walls of the organ by placing the latter in a strong solution of acid or alkali, while retaining only molds from the poured formations;
- macro microscopic method consists in the thin preparation of objects under a falling drop of water and the study of their structural features using a binocular microscope. It is used in the study of objects that are on the verge between macro and microscopic vision.

The second group of methods is as follows:

- X-ray method and its modifications (fluoroscopy, radiography) allows to study the structure and topographic features of organs on a living person both in certain periods of their functional activity and in connection with age dynamics;

Somatoscopic method - visual examination of the body of a person or its individual parts. The method allows you to determine the shape of the chest, the degree of development of individual muscle groups, subcutaneous fat, spine curvature, the constitution of the body;

- somatometric, or anthropometric, method - the study of the structure of the body by measuring its individual parts and calculating their relationships that determine the proportions of the body. The method allows you to study the ratio of muscle, bone and fat tissue, the degree of mobility of the joints, determine the physique;
- the method of endoscopy of internal organs allows to examine on the living person the internal surfaces of the digestive and respiratory tracts, urogenital apparatus, heart and blood vessels and to study the processes occurring in them.

Modern anatomy is enriched with new research methods: radioisotope, electron microscopy, ultrasound echolocation, paramagnetic resonance.

Literature:

1. Аничков Н. М. 12 очерков по истории патологии и медицины. — СПб: Синтез бук, 2013. — 238 с.
2. Гулькевич Ю. В. История патологической анатомии // Многотомное руководство по патологической анатомии.— Т. 1.— М., 1963.— С. 17—112.
3. Пальцев М. А., Аничков Н. М. Патологическая анатомия. Учебник для медицинских вузов (В 2-х тт.). — М., Медицина, 2001 (1-е изд.), 2005 (2-е изд.).
4. Пальцев М. А., Аничков Н. М., Рыбакова М. А. Руководство к практическим занятиям по патологической анатомии. — М., Медицина, 2002.
5. Пальцев М. А., Коваленко В. Л., Аничков Н. М. Руководство по биопсийно-секционному курсу. — М., Медицина, 2002.
6. Сточик А. М., Пальцев М. А., Затравкин С. Н. Патологическая анатомия и её становление в Московском университете.— М., 2009.— 280 с.

УДК 73.76.01

Urinboev X.

*Teacher of the department «Social discipline»
Namangan Construction Engineering Institute
Uzbekistan, Namangan*

TRADITIONS AND INNOVATION IN CULTURE

Abstract: This article discusses traditions and innovations in culture

Keywords: culture, tradition, history, innovation, society

Уринбоев Х.

преподаватель

*кафедра «Социальные дисциплины»
Наманганский Инженерно-строительный институт
Узбекистан, г. Наманган*

ТРАДИЦИИ И НОВАТОРСТВО В КУЛЬТУРЕ

Аннотация: В этой статье обсуждаются традиции и инновации в культуре

Ключевые слова: культура, традиция, история, инновация, социум

Culture, like any dialectically developing process, has a stable and developing (innovative) side.

The stable side of culture is a cultural tradition through which the accumulation and transmission of human experience in history takes place, and each new generation of people can actualize this experience, relying on its work on the previous generations.

In so-called traditional societies, people, assimilating culture, reproduce its samples, and if they make any changes, then within the framework of tradition. On its basis, the functioning of the culture takes place. Tradition prevails over

creativity. Creativity in this case is manifested in the fact that a person forms himself as a subject of culture, which acts as a set of ready-made, stereotyped programs (customs, rituals, etc.) of activity with material and ideal objects. Changes in the programs themselves are extremely slow. This is mainly the culture of primitive society and a later traditional culture.

Such a stable cultural tradition is necessary in certain conditions for the survival of human collectives. But if these or those societies abandon hypertrophied traditionalism and develop more dynamic types of culture, this does not mean that they can abandon cultural traditions in general. Culture can not exist without traditions.

Cultural traditions as a historical memory - an indispensable condition not only the existence, but also the development of culture, even in the case of the creative qualities of a new culture, dialectically denying, includes continuity, assimilation of positive results of previous activities - this is a general law of development, which acts also in the sphere of culture, having especially important. To what extent this issue is practically important, the experience of our country also shows. After the October Revolution and in the circumstances of the general revolutionary situation in the society of artistic culture, a trend arose, the leaders of which wanted to build a new, progressive culture based on the complete denial and destruction of the previous culture. And this led in many cases to losses in the cultural sphere and the destruction of its material monuments.

Since the culture reflects differences in worldviews in the value system in ideological settings, it is therefore legitimate to talk about the reactionary and progressive trends in culture. But it does not follow from this that it is possible to reject the previous culture - it is impossible to create a new higher culture from scratch.

The question of the traditions in culture and the attitude to the cultural heritage concerns not only the preservation, but also the development of culture, i.e. the creation of a new, increment of cultural wealth in the process of creativity. Although the creative process has objective preconditions both in reality itself and in cultural heritage, it is directly realized by the subject of creative activity. Immediately it should be noted that not every innovation is the work of culture. The creation of the new is at the same time the creation of cultural values when it does not carry in itself the universal content, acquiring a common significance, receives an echo from other people.

In the work of culture, the universal organic is merged with the uniqueness: each cultural value is unique, whether it is an artistic work, invention, etc. Replication in one form or another is already known, already created earlier - this is the spread, not the creation of culture. But it is also necessary, since it involves a wide range of people in the process of functioning of culture in society. And the creativity of culture necessarily implies the inclusion of a new in the process of historical development of culturally-creating human activity, therefore, it is a source of innovation. But just as not every innovation is a phenomenon of culture, not everything new that is included in the cultural process is progressive,

progressive, responding to the humanistic intentions of culture. In culture, there are both progressive and reactionary tendencies. The development of culture is a contradictory process, in which a wide spectrum of sometimes opposing and opposing social class, national interests of a given historical epoch is reflected. For the assertion of the progressive and progressive in culture it is necessary to fight.

Bibliography:

1. Боголюбов Л.Н. Человек и Общество 10-11. Москва, 2000г
2. Бачинин В.А. Духовная культура личности. М.Политиздат, 1986г
3. Добрынина В.И., Большаков А.В. Актуальные проблемы культуры XX века. М. «Знание», 1993г
4. Введение в культурологию – учебное пособие для вузов под ред. Попова Е.В. М. «Владас», 1995г
5. И.В.Суханов «Обычай, традиции и преемственность поколений»
6. Драч Г.В. Культурология. Ростов-на-Дону, 1996 г

УДК 82-1

Uroqova O.Ja.

Andijan State Medical Institute

Senior Lecturer at the Department of Social Humanities

Uzbekistan, Andijan city

THE INFLUENCE OF THE JADID MOVEMENT ON THE CULTURAL, POLITICAL AND CULTURAL LIFE OF TURKESTAN

Abstract: This article examines the impact of the Jadid movement on the cultural, political life of Turkestan

Keywords: jadid, politics, culture, ethics, science

ВЛИЯНИЕ ДЖАДИДСКОГО ДВИЖЕНИЯ НА ОБЕЩЕСТВЕННО- ПОЛИЧЕСКУЮ И КУЛЬТУРНУЮ ЖИЗНЬ ТУРКЕСТАНА

Аннотация: В этой статье рассматривается влияние движения Джадид на культурную, политическую жизнь Туркестана

Ключевые слова: джадид, политика, культура, этика, наука

In the ideology of the Jadids in the moral formation of the individual and the development of society, Islam played a large role. They clearly realized that without the fulfillment of this task, the solution of other issues is not possible. It was for this purpose that Mahmudhoja Behbudi - in 1909, Abdullah Awloni - in 1910, Abdurauf Fitrat - in 1915 created works devoted to the history of Islam. In these works, published under a single name, they revealed the main stages of the emergence and spread of Islam, and also opposed the misinterpretation of Islamic dogmas.

The first steps taken by the progressive educators of Turkestan in this direction were the unification of the tenets of the Islamic faith, actions aimed at correct interpretation of the verses of the Qur'an and the Hadiths, the Shariah codes, the reform of the education system in accordance with the requirements of

the time.

The National Progressive Society accused the representatives of the Muslim clergy - opponents of science. They widely propagated the need for men and women to observe the principles of the Islamic faith.

Jadids considered science to be the driving force of progress and prosperity, the only way to combat ignorance. In their opinion, in order to be a true Muslim, along with religious sciences, one should have extensive secular knowledge in mathematics, physics, chemistry, medicine, history and other sciences. In support of this they quoted the verses of the Qur'an and the Hadiths.

Ideas of Jadids concerning Islam should not be interpreted as a desire to change the basic teachings of Islam. In their work they correctly interpreted both the Koran and the Islamic doctrine as a whole. All Jadids were devoted to Islamic faith and Muslim traditions. They opposed measures, traditions and rituals that were harmful to Islam, and also expressed extreme dissatisfaction with all kinds of negative manifestations that harmed the development and progress of society. The Jadidas succeeded in putting an end to the dogmatic dogmas and ignorance in the minds of people and awakening in them the desire for progressive ideas.

Jadids had their views on the socio-economic development of the region. They knew the social component and way of life of the population of the province, its occupations and conditions of existence. They were clearly aware of the increasingly deteriorating situation of the people.

In their opinion, without ensuring the economic independence of the state, it was impossible to achieve political and legal freedom. They considered it necessary to declare land, mineral resources and terrestrial resources, water in the common property of the peoples of Turkestan, to start training local personnel capable of developing all spheres of life, building plants and factories, and also manufacturing products in the province itself.

Jadids promote the idea of sending young people to developed countries, in particular Germany, for education, which will serve the country and the people. The local population was collecting funds. Many articles have been published on the comparative analysis of the development of trade, industry and agriculture in the province and abroad.

So, Ubaidullahodja, the son of one of the educators of Turkestan Asadullahojee from the Tashkent mahalla "Karyagdy", was studying in Russia in the field of jurisprudence, and having returned home, he became the first Uzbek lawyer with higher education. He corresponded with the great Russian writer Leo Tolstoy.

Progressive figures of Turkestan followed closely the political processes of the early 20th century in the world. Programs of foreign political parties were studied. Proceeding from the peacefulness and restraint of the Uzbek people, they sought to solve all problems exclusively by peaceful means, categorically denying bloody clashes and wars.

On the eve of the February 1917 events in Russia, Jadidism grew into a powerful political trend. If after the First World War the Jadids were in favor of

establishing a parliamentary monarchy, after February events they began to put forward much broader political demands, such as the expansion of the rights of the local population, the reform of the regional administration, the provision of seats in the State Duma on the basis of the population in edge, ensuring the freedom of the local press. At the same time, a number of national-political parties and organizations are being created, among which are Shura Islomiya (Islamic Council) and Ittifok (Soyuz). Jadids were able to lead all layers of the social composition of the indigenous population. The activity of the Jadids had a strong influence on the increase of the enlightenment of the population, the strengthening of the sense of national self-consciousness and the desire to fight for freedom. The movement of the Jadids was formed as the main force opposing the colonial policy in the province.

In early May 1917, the Jadids unite all the freedom-loving organizations of Tashkent into a single organization called the Central Council of Muslims with a common charter. 350 delegates took part in the work of the constituent congress, among them were Azerbaijanis, Tatars, Turkmen and representatives of other peoples of the Muslim world. Everyone approved the proposal to name the future state Turkestan, which would include Bukhara, Khiva and Turkestan governor-general. Despite the October events in Turkestan and the seizure of power by the Bolsheviks, the Jadids proclaimed an independent autonomous republic called the Turkestan autonomy centered in Kokand, which lasted 72 days and was crushed by the Soviet government.

Source used:

1. Kuttner, Thomas (1975). "Russian Jadidism and the Islamic world: Ismail Gasprinskii in Cairo, 1908. A call to the Arabs for the rejuvenation of the Islamic world". *Cahiers du Monde Russe et Soviétique*. 16 (3): 383–424. doi:10.3406/cmr.1975.1247
2. Sahadeo, Jeff (2007). "Progress or peril: migrants and locals in Russian Tashkent, 1906-1914". In Nicholas B. Breyfogle, Abby M. Schrader & Willard Sunderland. *Peopling the Russian Periphery: Borderland Colonization in Eurasian History*. London: Routledge. ISBN 978-0-415-41880-5.
3. O'raqova O. J. INFLUENCE OF THE JADIDES IDEOLOGY ON THE SOCIO-POLITICAL AND CULTURAL LIFE IN THE TURKESTAN REGION //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 5. – С. 41-43

Usmonov B.X.
*Teacher academician lyceum at
Tashkent Pediatric Medical Institute
Uzbekistan, Tashkent city*

**METHODOLOGY OF STUDYING THE THEME «HYDROGEN
PRODUCTION, ITS PHYSICAL AND CHEMICAL PROPERTIES»**

*Annotation: In this article, the problem of the technique of studying the
topic of "obtaining hydrogen, an ego of physical and chemical properties"*

Keywords: chemistry, hydrogen, methodology, system

Усманов Б.Х.
*преподаватель, академик
лицей при Ташкентском Педиатрическом Медицинском
Институте
Узбекистан, г. Ташкент*

**МЕТОДИКА ИЗУЧЕНИЯ ТЕМЫ «ПОЛУЧЕНИЕ ВОДОРОДА,
ЕГО ФИЗИЧЕСКИЕ И ХИМИЧЕСКИЕ СВОЙСТВА»**

*Аннотация: В этой статье рассматривается проблема методика
изучения темы «получение водорода, его физического и химического
свойства»*

Ключевые слова: химия, водород, методика, система

The study of hydrogen begins with the production of it. The teacher demonstrates the experience, and the students describe their observations, noting the "boiling" of the acid when it comes in contact with zinc. This fact makes it possible, in discussing these experiments, to draw the students' attention to the fact that external manifestations of processes different in essence may be similar. We should talk about boiling, as a physical phenomenon. Students should remember the definition of boiling as a transition from a liquid state to a gaseous state. When the liquid boils, its vapors in the form of bubbles come to the surface and mix with the surrounding air. When cooled, condensation of vapors into the liquid takes place. The molecules do not change, the new substance is not formed. The teacher can lead the students to a conclusion about the qualitatively different nature of the observed phenomenon. Can we assume that the observed phenomenon is not boiling? Heating was not carried out, the substances only touched each other (zinc with hydrochloric acid). And this is one of the conditions of a chemical reaction. How to prove that the gas produced is a new substance? First of all, it should be checked whether it supports combustion, like oxygen, and does not extinguish the lit charcoal as carbon dioxide. As a result of the experiments, a new property is revealed: hydrogen-a combustible gas. Since neither zinc nor acid possesses such a property, it means that the gas-g formed during their interaction is really a new substance.

You can discuss with students the question of which substance hydrogen is

released from. Observations show that gas bubbles break away from the surface of the metal. G. Cavendish, who discovered hydrogen, believed that metal is a source of gas. Students, however, know that metals are simple substances. If we carry out a series of experiments showing how different metals interact with the same acid and the same metal with different acids, then it is possible to observe hydrogen evolution in all cases. Based on these observations, students will conclude that hydrogen is a part of acids. But why does the reaction go on the surface of the metal? The question makes one again pay attention to the fact that it is the metal surface that comes into contact with the acid and the metal atoms drive out hydrogen from it. How to confirm the correctness of the output? Students often suggest changing the size of the contact surface of the metal with acid. They suggest that with an increase in the surface the reaction will go faster, and with a decrease, it will be slower. The reasoning is conducted by analogy with what happens in the process of burning various types of fuel. The teacher can again conduct the experiment, while simultaneously dropping into the same solutions of the acid taken in equal amounts, the same weights of metal, but in one case the metal is in the form of an entire plate, and in the other - several pieces of metal or powder. So we can conclude that the reaction rate depends on the quantitative factor - the contact surface area of the reacting substances.

The teacher must experimentally prove the formation of a complex substance of zinc chloride. After the students independently determine the type of the ongoing reaction and examine its essence from the point of view of the atomic-molecular theory, the teacher can note that there are two mutually opposite but related processes: the separation of hydrogen and chlorine in HCl molecules and the chlorine compound and zinc, resulting in the formation of zinc chloride. Any chemical reaction is a unity of two opposing processes.

Discussing the design and operation of devices for collecting and collecting hydrogen, the teacher must rely on the knowledge of the students about the cause-effect relationship and discuss the question of the conformity of the device design to their purpose.

When obtaining hydrogen and studying its physical properties, it is necessary to compare them with the physical properties of oxygen and to conclude that there is a difference and similarity in the ways in which these gases are collected into vessels.

In a comparative study of the chemical properties of hydrogen and oxygen, it is necessary to draw the students' attention to the fact that hydrogen and oxygen enter into chemical reactions with both simple substances and complex ones. Hydrogen exhibits properties of a reducing agent, and oxygen-oxidizer. Hydrogen and oxygen as simple substances have opposite chemical properties: hydrogen burns in the air, and oxygen does not burn, but supports the combustion of other substances. Interacting with each other, hydrogen and oxygen form a completely unlike new substance - water, which does not burn and does not support burning.

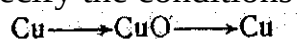
When studying the chemical properties of hydrogen, it is important to show to students that one and the same reaction, depending on the conditions, can take

place at different rates and have different characteristics, although the essence will be the same. For example, the interaction of oxygen and hydrogen with the formation of water goes and under normal conditions, but extremely slowly, and therefore imperceptibly. If hydrogen is ignited, then it gently burns in the air and in oxygen, forming water. A mixture of hydrogen with oxygen when ignited or heated above 550 ° C explodes. If a metal-platinum mixture is introduced into the mixture of hydrogen and oxygen, the mixture is heated, water vapor forms, which then settle in the form of droplets on the walls of the vessel. However, the conditions and signs are different. It should be noted the catalytic role of platinum.

Knowledge of these factors is necessary not only for students to pay attention to the conditions that affect the time of the passage of reactions, but to notice the possibility of controlling chemical transformations, the connection between theory and practice.

The interaction of copper (II) oxide with hydrogen can be treated in different ways. In one case, you can demonstrate the experience, discuss its results, and make an appropriate generalization. In another case, students' knowledge can be more actively used. Since they are already familiar with the physical properties of copper (II) oxide, copper, hydrogen and water, the teacher can invite them to predict the signs of a chemical reaction between copper (II) oxide and hydrogen, record its equation and determine the type of reaction. It is important to dwell on the role of hydrogen in this reaction. After all, students often notice only such a side of the reaction as a compound, hydrogen with oxygen to form oxide (H₂O), i.e., oxidation. The teacher can consider the reaction as redox, show the unity of the processes of hydrogen oxidation and reduction of copper, indicate the role of hydrogen and copper (II) oxide as a reducing agent and oxidizer. This can be noted as another confirmation of the unity of opposites characterizing the reaction as an internally contradictory process in which the opposite substances (the oxidizer and the reductant) interact (interact). It should also be noted that the reaction under consideration is attributed to the type of substitution reactions, but at the same time it is also called the redox reaction. So the teacher confirms the possibility of considering chemical transformations from different points of view.

To consolidate knowledge of hydrogen production in the laboratory and its physical and chemical properties, it is possible to invite students, in addition to assignments from the textbook, to design devices for obtaining hydrogen from the issued parts and to discuss the advantages and disadvantages of devices or their projects. A great training and developing role is played by the exercises for performing a number of substance conversions: make up the reaction equations and specify the conditions for the following transformations:



It makes sense to explain to students what to do with the selection of interacting substances. The main solution to this issue is to analyze the composition of the starting material and the reaction product, because the reaction products include the atoms of the starting materials.

Used sources:

1. SU № 1453850, С 07 Д 295/02, 1988г.
2. патент 6133299 США, МПК7 А 61 К 31/44, заявл. 25.02.1993г., опубл. 17.10.2000г.
3. J. Med. Chem., 2001, 44, № 5, p. 694-702.
4. Rev. Roum. Chem., 1997, 22, № 6, p. 885-898.

УДК 372.862

*Xalmuratova M.T.
Tashkent State Dental Institute
Uzbekistan, Tashkent city*

METHODICAL RECOMMENDATIONS FOR USING THE METHOD OF WORK IN SMALL GROUPS

Annotation: In the present article methodical recommendation on using the method of working in small groups have been reflected, as working in small groups enables the student to develop the skills of cooperation and teach them to solve occurring compromises.

Key words: innovational pedagogy, interactive education, personal-oriented approach, compromise.

*Халмуратова М.Т.
Ташкентский Государственный Стоматологический Институт
Узбекистан, г. Ташкент*

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ МЕТОДА РАБОТЫ В МАЛЫХ ГРУППАХ

Аннотация: В данной статье даются методические рекомендации по использованию метода работы в малых группах, так как занятия в малых группах позволяют студентам развивать навыки сотрудничества и научат разрешать возникающие между ними разногласия.

Ключевые слова: инновационная педагогика, интерактивное обучение, личносно – ориентированный подход, компромисс

In recent years, the educational process is widely used new technologies and teaching methods. Progress in the educational system brings to the arena a new direction - innovative pedagogy and new pedagogical technologies.

The new pedagogical technologies in the educational process, first of all, are connected with the personality of the teacher, his pedagogical skill, his spiritual and social level. It seems to us that the main thing in the profession of a teacher is the formation of a professional orientation. This statement not only does not belittle the importance of the teaching profession, but, on the contrary, opens the possibility for everyone who wants to master it. The rejection of stereotyped classes implies a transition to a new stage of learning, interactive learning, interactive learning.

Interactive learning is learning, built on the interaction of all students,

including the teacher. These methods most correspond to the personally oriented approach, since they presuppose a communication (collective, learning in cooperation), and the learner and teachers are subjects of the educational process. The teacher often only acts as the organizer of the learning process, the leader of the group, the creator of the conditions for the initiative of the students. Interactive training is based on the direct interaction of students with their experience and the experience of their friends, since most interactive exercises refer to the learner's own experience, and not only to the teaching. New knowledge, skill is formed on the basis of such experience. Active methods of teaching are included depending on the content of the lesson, the teacher's initiative. One of such training methods is working in small groups.

Lessons in small groups allow students to acquire cooperative skills and other important interpersonal skills. In addition, these classes help students (learners) learn how to resolve the differences between them.

As the group increases, the range of opportunities, experience and skills of its members also expands. Increases the probability of the appearance of a participant whose special knowledge will be useful for the performance of the group task. The larger the group, the more skills students must show to give everyone the opportunity to speak. Such skills require careful training and long practice.

The less time is allowed to complete the lesson, the smaller the size of the group. Small groups are more effective, because they are faster suited to organizations, work faster and give each student more opportunities to contribute to their work.

Interactions within a small group have some features:

Groups of two people. In such groups there is a high level of information exchange and fewer disagreements, but higher and the likelihood of greater tension, emotionality and, very often, a potential impasse. In case of disagreement, none of the participants has an ally.

Groups of three people. With such an organization, two stronger individuals can suppress a weaker member of the group. However, groups of three students are the most stable group structures with periodically emerging shifting coalitions. In this case, it is easier to settle differences.

Groups with odd and even number of members. In groups with an even number of members, disagreements are more difficult to settle than in groups with an odd number of members. The odd composition is able to lead the group out of the impasse or yield to the opinion of the majority.

A group of five people. This size of the group is most satisfactory for educational purposes. The distribution of opinions in the ratio of 2: 3 provides support to the minority. This group is large enough to simulate situations and is small enough to involve all participants in the work and personal encouragement.

We offer some recommendations on the distribution of students in groups:

Teachers are recommended to place excellent, medium and poor students in the same group. In heterogeneous groups, it seems that there is a more active

creative thinking, a more frequent exchange of explanations and a more complete assimilation of the perspective as a result of the discussions.

In order to build constructive relationships between students of different sexes, it is necessary that the composition of each group be as diverse as possible. There are many useful ways of distributing students by training groups. The simplest way of random distribution is to ask students to settle for "first-second." The blacks fall into one group, the odd ones into the other group.

Some teachers do not change the composition of the training groups for the duration of their studies. It is useful to keep the stable composition of the group long enough for the group to succeed in the work. The disbanding of underperforming groups often turns out to be unproductive, as students do not acquire the skills needed to jointly resolve problems. Think about the possibility of including an adult in the group.

Typical problems:

Among the typical problems of group work that teachers and observers should pay attention to are the following:

Respect for the rights and opinions of others. Is every member of the group given an equal opportunity to express his or her opinion?

- Readiness for compromise and cooperation.

- Support for other people. Do team members support those whose position coincides with their own?

- Willingness to listen. Maybe the members of the group prefer to speak for themselves, and not listen to the words of others?

- Conflict. If one or more members of the group hold different positions and these positions conflict, does the group try to avoid talking about this conflict? Do the members of the group behave as if they agreed with the opposite position? Do they bring up divisive questions for open discussion?

Thus, in working with small groups, the following recommendations should be considered:

1. Make sure that students have the knowledge and skills necessary to do the work. Lack of knowledge very soon will make itself felt - students will not make efforts to complete the assignment.

2. Try to make your instructions as clear as possible. It is unlikely that the group will be able to perceive more than one or two even very clear instructions in one go.

3. Give the small group enough time to complete the assignment. Think about what to do with groups that will cope with the task before the rest.

5. Working with small groups should become in your audience a rule, rather than a radical, one-off deviation from the practice of "lecture-retelling."

8. Be sensitive to internal management issues. If one of the students must report to the group, ensure a fair choice of the speaker.

9. Be prepared for the increased noise typical for joint training sessions.

10. In the process of forming groups, beware of "hanging labels" on students. As a rule, heterogeneous groups are desirable.

12. Make sure that students are sitting in a circle - knee to knee, eyes to eyes. Each member of the group should easily see the rest.

Used sources:

1. А.И. Артюхина, В.И. Чумаков. Интерактивные методы обучения в медицинском вузе. Волгоград. 2011г.
2. Наумов Л.Б. Учебные игры в медицине. М., 2012 г.
3. Ступина С.Б. Технологии интерактивного обучения в высшей школе: Учебно-методическое пособие. – Саратов: Издательский центр «Наука», 2009. – 52 с.
4. Азизходжаева. Новые педагогические технологии. Ташкент 2005 год

УДК 859.9

Абдуазиз угли А.

*Наманганский инженерно-строительный институт
Узбекистан, г. Наманган*

**СОЗДАНИЕ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОЙ ТЕПЛИЦЫ,
ОТАПЛИВАЕМОЙ ТЕПЛОВЫМ НАСОСОМ И ЗА СЧЕТ
ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГРУНТОВОГО ТЕПЛА**

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы развития тепличных хозяйств Узбекистана с обоснованным решением повсеместного перехода к интенсивным технологиям выращивания растений в закрытом грунте, использованию новых конструкций, материалов и энергосберегающих технологий на основе автоматизации технологического процесса и использованию нетрадиционных источников энергии, а также представлена информация о созданной пилотной энергия эффективной теплице, отапливаемой тепловым насосом за счет использования грунтового тепла и о выявленных экономических преимуществах и эффективности их использования в климатических условиях Узбекистана.

Ключевые слова: тепло, тепловой насос, теплонаносная установка, тепло грунта, низко потенциальные источники теплоты, испаритель, конденсатор, компрессор, теплица, грунтовый коллектор.

Abduaziz ugli A.

*Teacher of Namangan Engineering Construction Institute
Uzbekistan, Namangan city*

**ESTABLISHMENT OF ENERGY EFFICIENT GREENHOUSE
HEATED BY THERMAL PUMP AND FOR ACCOUNT OF USE OF SOIL
HEAT**

Abstract: In article problems of development of hothouse economy of Uzbekistan with the decision of universal transition to intensive technologies of cultivation of plants in the closed ground, to use of new designs, materials and power saving up technologies on the basis of automation of technological process and to use of nonconventional energy sources are considered, and also the information on the created pilot power effective hothouse heated by the thermal

pump at the expense of use of soil heat and about economic advantages and efficiency of their use in environmental conditions of Uzbekistan is presented.

Key words: heat, heat pump, heat pump system, ground heat, low-potential heat sources, evaporator, condenser, compressor, greenhouse, soil collector.

Согласно нормам питания, утвержденными Министерством здравоохранения Узбекистана, потребление на одного человека свежих овощей составляет 142 кг ежегодно, из них 28 кг в зимний период. Однако Узбекистан расположен в зоне резко континентального климата и местные условия не позволяют получать овощи из открытого грунта в зимний период, а для равномерного потребления населением овощей в течение года около 25 % из них должно выращиваться в теплицах, парниках, утепленном грунте и т. п.

Кардинальное развитие тепличных хозяйств в республике возможно с повсеместным переходом к интенсивным технологиям и способам выращивания растений в закрытом грунте, применению новых конструкций, материалов и энергосберегающих технологий, включая возобновляемые источники энергии (ВИЭ), в частности с использованием солнечного излучения и геотермальных вод; внедрение тепловых насосов-кондиционеров, которые в холодное время используются для обогрева, а в жаркое – для охлаждения; использование многослойных покрытий для теплиц (экономия при двухслойном покрытии составляет 25-30%, трехслойном – 40-45%); автоматизированный контроль за параметрами микроклимата.

В соответствии с прогнозами Мирового энергетического комитета к 2020 г. в развитых странах 75 % тепла для отопления и горячего водоснабжения будет поступать от ТН. Швеция безусловный мировой лидер в практическом использовании ТН - уже сейчас около 60% необходимого для теплоснабжения тепла получает от ТНУ [2].

В ТН имеется три основных агрегата (испаритель, конденсатор, компрессор) и три контура (хладоновый, водяного источника и водяного отопления). Необходимая энергия собирается теплообменником, заглубленным в землю, и аккумулируется в носителе, который затем насосом подается в испаритель и возвращается обратно за новой порцией тепла. Попросту, тепловой насос берет тепловую энергию из земли (воды, воздуха) и «перекачивает» ее в отапливаемое помещение.

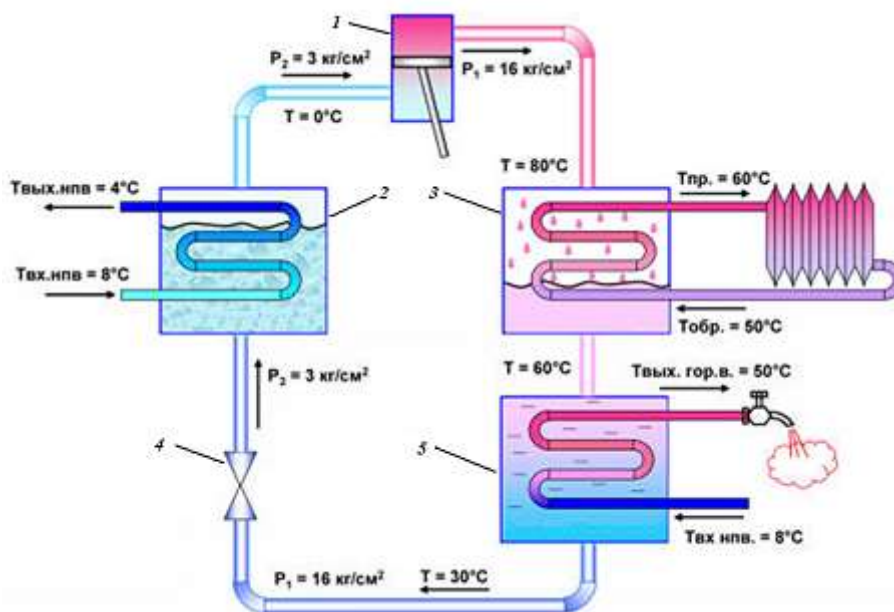


Рис. 1. Рабочий цикл парокомпрессионного теплового насоса: 1-компрессор; 2-испаритель; 3-конденсатор; 4-дрозельное устройство; 5-переохладитель.

В отличие от газовых котлов, котлов на жидком и твердом топливе, ТН имеют отличные показатели экономичности работы (ежемесячные расходы уменьшаются в 2 - 10 раз). Тепловые насосы – это единственные установки, которые производят в 3 - 5 раз больше тепловой энергии, чем потребляют электрической энергии на привод компрессора, и поэтому являются наиболее эффективными источниками высокопотенциального тепла.

Грунт – наиболее универсальный источник рассеянного тепла. Он аккумулирует солнечную энергию и круглый год подогревается изнутри, от ядра земли. При этом он всегда доступен и способен отдавать тепло вне зависимости от погоды. Ведь на глубине нескольких метров температура практически постоянна в течение всего года.

Существует два типа коллекторов: грунтовый зонд и грунтовый коллектор. Длина трубопровода, уложенного в землю или опущенного в скважину, рассчитывается по специальной программе Thermia.

При использовании в качестве источника тепла грунтового зонда трубопровод зонда опускается в скважину. Необходимо пробурить несколько дешевых скважин и получить общую расчетную глубину. При предварительных расчетах используется следующее соотношение – на 1 метр скважины приходится 50-60 Вт тепловой энергии. Таким образом, для установки ТН производительностью в 10 кВт необходима скважина глубиной 170 метров.

В связи с частыми веерными отключениями электрической энергии в областях Республики Узбекистан для электроснабжения теплицы было принято решение использовать в качестве автономного источника электрической энергии солнечную фотоэлектрическую систему, так как

среди возобновляемых источников энергии (ВИЭ) солнечная радиация по масштабам ресурсов, экологической чистоте и повсеместной распространённости наиболее перспективна. На основе расчетных данных предприятием ООО «Интеллект-диалог» было спроектировано и установлено оборудование, позволяющее в автономном режиме осуществлять электроснабжение теплицы: тепловой насос «воздух-воздух» типа «Ferette» с мощностью 2 кВт, солнечный модуль с мощностью 1000 Вт типа ODA 250-30-P, шкаф управления с контроллером заряда АКБ, инвертор типа «ELT» с мощностью 5 кВт на 24В/220 В, аккумуляторные батареи, не обслуживаемые 4х200 А/ч на 12 В.

Новая система отопления теплицы тепловым насосом «воздух-воздух» и от грунтового тепла с использованием солнечной фотоэлектрической станции подтверждена актом внедрения с ожидаемым годовым экономическим эффектом 48450000 сум.

Таким образом, исследования температурных режимов теплицы выявили, что установленный тепловой насос нагревает воздух в теплице площадью 200 м² на 15 °С для получения оптимальной температуры. При выращивании томата в данной теплице необходимо установить два теплонасоса суммарной мощностью до 8 кВт. Установка термостатов контроля температуры позволит более экономно использовать электроэнергию. Для повышения теплопроводности в трубопроводах при подаче теплового воздуха необходимо использовать трубопровод диаметром 150 мм из оцинкованной тонкостенной стали. Для повышения теплопроводности труб, укладываемых в грунт, в следует заменить пластиковые трубы диаметром 75 мм на трубы из оцинкованной тонкостенной стали диаметром 100 мм и укладывать их с шагом не более 60 см.

Использованные источники:

1. Closed Loop Ground-Coupled Heat Pumps - HPC-IFS2, January 2002.
2. Саипов З.У., Захидов Р.А. Использование грунтового тепла для отопления теплицы за счет применения теплового насоса // Международный журнал «Гелиотехника», 2013.
3. Заключительный отчет иновационного проекта ИОТ-2013-3-09 «Разработка и создание энергоэффективной теплицы, отапливаемой тепловым насосом за счет использования грунтового тепла», 2014.

*Абдуазиз угли А.
Наманганский инженерно-строительный институт
Узбекистан, г. Наманган*

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВОЗОБНОВЛЯЕМОЙ ЭНЕРГЕТИКИ В УЗБЕКИСТАНЕ

Аннотация: В этой статье обсуждается будущее возобновляемых источников энергии в Узбекистане

Ключевые слова: энергия, энергетика, ресурс, уголь, газ, гидроэнергетика

*Abduaziz ugli A.
Teacher of Namangan Engineering Construction Institute
Uzbekistan, Namangan city*

PROSPECTS FOR DEVELOPMENT OF RENEWABLE ENERGY IN UZBEKISTAN

Annotation: This article discusses the future of renewable energy in Uzbekistan

Keywords: energy, energy, resource, coal, gas, hydropower

Узбекистан богат традиционными энергетическими ресурсами: природным газом, углем, нефтью, горючими сланцами, ураном, ресурсами для гидроэнергетики. Кроме урана и горючих сланцев, все остальные источники энергетических ресурсов активно используются в энергобалансе страны (таблица 1).

*Таблица 1.
Структура потребления первичных энергетических ресурсов
Узбекистана 2000-2010 гг.**

Виды первичных энергетических ресурсов	2000 год		2005 год		2010 год	
	тыс. т.н.э.	%	тыс. т.н.э.	%	тыс. т.н.э.	%
Всего	53765,1	100	55344,2	100	58282,6	100
Природный газ	45752,5	85,1	49091,2	88,7	53499,5	91,8
Нефть и газовый конденсат	7575,2	14,1	5611,1	10,1	4058,2	7,0
Уголь	0,831	0,002	0,846	0,002	0,793	0,001
Крупная гидроэнергетика	365,242	0,7	519,4	0,9	563,1	1,0
Малая гидроэнергетика	69,316	0,1	119,9	0,2	159,238	0,3
Прочие источники	2,064	0,004	1,720	0,003	1,720	0,003

** Коэффициенты пересчета в нефтяной эквивалент для Узбекистана: нефть – 1,005; природный газ – 0,8112; бурый уголь – 0,3007; каменный уголь – 0,594; электроэнергия – 0,86. (т.н.э.- тонна нефтяного эквивалента,*

т.у.т.- тонна условного топлива, 1т.н.э. = 10 Гкал = 41,86 ГДж = 11,63МВтч = 1,43т.у.т).

Согласно экспертным оценкам потенциал возобновляемых источников энергии Узбекистана составляет около 51 млрд. т н.э., технический потенциал – 182,32 млн. т н.э., что более чем в 3 раза превосходит текущий годовой объем добычи первичных энергетических ресурсов (таблица 2).

Таблица 2.
Потенциал возобновляемых источников энергии в Узбекистане
(млн. т н.э.)

Виды ВИЭ	Валовой	Технический	Освоенный
Гидроэнергия, всего	9,2	2,32	0,72
в т.ч. крупных рек	8,0	1,81	0,56
малых рек, водохранилищ и каналов	1,2	0,51	0,16
Солнечная энергия	50973	176,8	
Ветровая энергия	2,2	0,4	
Биомасса		0,5	
Геотермальные воды	0,2	0	0
Петротермальные ресурсы*	6700000	0	0
Всего	50993,8**	182,32	0,72

* Тепло сухих горных пород.

** Без учета Петро термальных ресурсов, по которым отсутствует технология использования.

Источник: Заключительный отчет ПРООН «Перспективы развития возобновляемой энергетики в Узбекистане», Ташкент, 2007 г.

Валовой потенциал солнечной энергии, ежегодно приходящей на территорию Узбекистана, значителен и превышает энергетический потенциал всех разведанных запасов углеводородного сырья страны (таблица 3).

Таблица 3.
Валовой потенциал солнечной энергии по регионам Узбекистана

№	Область	млн. т н.э.
1.	Андижанская	129
2.	Бухарская	4747
3.	Ферганская	215
4.	Джизакская	2090
5.	Кашкадарьинская	3027
6.	Хорезмская	542
7.	Наманганская	241
8.	Навоийская	14388
9.	Самаркандская	1703

10.	Сырдарьинская	327
11.	Сурхандарьинская	2554
12.	Ташкентская	1462
13.	Каракалпакстан	19548
	Всего:	50973

Оценка валового потенциала солнечной энергии произведена с учетом данных каждой актинометрической станции, репрезентативных для территорий с однотипными физико-географическими условиями, и солнечной радиации при реальной облачности.

Источник: Приложение А к Заключительному отчету Азиатского Банка Развития, Департамент Восточной и Центральной Азии и Министерства Сельского и Водного Хозяйства Республики Узбекистан, «Развитие возобновляемых источников энергии в Республике Узбекистан» 2005 г.

Таким образом, общий технический потенциал использования солнечной энергии на настоящем этапе составляет 176,8 млн. т н.э., или лишь 0,34% его валового потенциала. Однако даже этот показатель в 3 раза больше годового производства углеводородов в стране.

В заключении можно отметить, что изучение международного опыта и сопоставление его с условиями Узбекистана показывает, что в настоящее время все развитые страны и отдельные развивающиеся страны разработали и внедряют стратегии и программы в сфере альтернативной энергетики. Основными факторами, побуждающими указанные страны заниматься внедрением альтернативной энергетикой являются:

- Возрастание дефицита не возобновляемых ресурсов энергии;
- Осознание высокого риска замены традиционных источников энергии атомной энергетикой;
- Повышение технологического уровня оборудования для альтернативных источников энергии;
- Для Узбекистана развитие солнечной электроэнергетики важно также и как пример альтернативы строительству гигантских плотин в регионе, богатом солнечной энергией и бедной водными ресурсами.

Использованные источники:

1. П. Каныгин. Альтернативная энергетика в ЕС: возможности и пределы. Экономист, № 1, 2010 г.
2. Заключительный отчет ПРООН «Перспективы развития возобновляемой энергетики в Узбекистане», Ташкент, 2007 г.
3. Материалы Международной специализированной выставки-конференции «Чистая энергия. Энергосбережение». Ташкент, 9-11 марта 2006 г.
4. Мировая энергетика: прогноз развития до 2020 г./пер. с англ. – М.: Энергия, 1980. – 255 с.

*Абидова Д.М.
преподаватель
экономический университет
Ташкентский Государственный Университет
Узбекистан, г. Ташкент*

**ФОРМИРОВАНИЕ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ У
СТУДЕНТОВ ВУЗА ПРИ ИЗУЧЕНИИ ИНОСТРАННЫХ ЯЗЫКОВ
СРЕДСТВАМИ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ
ТЕХНОЛОГИЙ**

Аннотация: В этой статье описывается социокультурная компетенция студентов вуза и возможности использования ИКТ при изучении иностранных языков.

Ключевые слова: Социокультурная компетенция, ИКТ, иностранный язык

*Abidova D.M.
Teacher of Tashkent State Economic University
Uzbekistan, Tashkent city*

**FORMATION OF SOCIO-CULTURAL COMPETENCE IN
STUDENTS OF PEDVUS IN THE STUDY OF FOREIGN LANGUAGES
BY MEANS OF INFORMATION AND COMMUNICATION
TECHNOLOGIES**

Abstract: This article describes the sociocultural competence of students of the pedagogical university and the possibilities of using ICT in the study of foreign languages

Keywords: Sociocultural competence, ICT, foreign language

Социокультурная компетенция студентов педвуза - это единство социокультурных знаний, готовности к проявлению компетенции в профессиональной деятельности, умений и навыков жить и взаимодействовать в современном поликультурном мире, способности проявлять творческую активность и личный опыт в зависимости от ситуации общения. Основными структурными компонентами социокультурной компетенции студентов педвуза являются когнитивный (социокультурные знания), мотивационный (потребность в новой информации социокультурного характера), деятельности (умения и навыки применять различные средства общения), творческий (творческая активность личности будущего педагога).

Педагогический потенциал ИКТ для формирования социокультурной компетенции у студентов педвуза представляет собой возможности использования ИКТ при изучении иностранных языков (диалоговое общение пользователя со средствами ИКТ; визуализация социокультурной информации; графическая интерпретация социокультурных знаний;

компьютерное моделирование изучаемых социокультурных объектов, их отношений, явлений, процессов; архивирование, хранение больших объемов социокультурной информации с возможностью легкого доступа к ней, ее передачи, тиражирования; автоматизация процессов информационно-поисковой деятельности; автоматизация процессов научно-методического обеспечения, организационного управления учебной деятельностью и контроля результатов усвоения социокультурных знаний), способствующих эффективному формированию социокультурной компетенции у студентов педвуза.

Модель формирования социокультурной компетенции у студентов педвуза включает цель (формирование социокультурной компетенции у студентов при изучении иностранных языков средствами ИКТ); задачи (вооружение социокультурными знаниями; выработка умений и навыков накопления и использования социокультурных знаний; формирование положительной мотивации; выявление творческой активности); принципы (направленности высшего образования на развитие личности будущего специалиста; рациональности современных методов и средств обучения специалистов); подходы (социокультурный, компетентный, личностно-ориентированный и средовой); структуру социокультурной компетенции (когнитивный, мотивационный, деятельный, творческий компоненты); основные направления работы по формированию социокультурной компетенции у студентов педвуза теоретическая направленность: овладение социокультурными знаниями; практическая направленность: развитие способности к межкультурному общению; формирование умений и навыков накопления и использования социокультурных знаний; выявление творческой активности); формы (аудиторная и внеаудиторная работа); методы (репродуктивный, исследовательский, метод проектов); средства обучения (мультимедийное оборудование, интернет-ресурсы, электронные базы данных, презентации и др.); показатели (наличие социокультурных знаний; наличие положительной мотивации; сформированность системы умений и навыков; творческая активность); уровни сформированности (низкий, средний, высокий, продвинутый) и результат (повышение уровня сформированности социокультурной компетенции у студентов педвуза).

Формирование социокультурной компетенции у студентов педвуза при изучении иностранных языков средствами ИКТ обеспечивается совокупностью педагогических условий: актуализацией социокультурного аспекта изучения иностранных языков средствами ИКТ способствует работа с материалами по социокультурной тематике с использованием средств ИКТ (электронные и мультимедийные учебники, энциклопедии и словари, электронная почта, интернет-ресурсы и др.); организацией самостоятельной работы студентов при изучении иностранных языков средствами ИКТ реализуется посредством проектной деятельности (рефераты, презентации, научно-исследовательские проекты и др.); созданием информационно-коммуникационной учебной среды для формирования социокультурной

компетенции у студентов педвуза служат обеспеченные научно-методическими материалами социокультурного характера.

Использованные источники:

1. Адольф В. А. Выявление уровня информационной компетентности выпускников общеобразовательных учреждений / В. А. Адольф, И. Ю. Степанова, О. А. Гумеров // Информатика и образование. 2007. - № 5. - С. 116-119.
2. Абдуразаков, М. М. Особенности использования современных технологий обучения в системе непрерывного образования / М. М. Абдуразаков, В. Л. Матросов // Наука и современное общество. 2003. - № 1. - С. 3-7.
3. Адольф, В. А. Инновационная деятельность в образовании: проблемы становления / В. А. Адольф, Н. Ф. Ильина // Высшее образование в России. 2010. - № 1. - С. 81-87.
4. Адольф, В. А. Формирование профессиональной компетентности будущего учителя / В. А. Адольф // Педагогика. 1998. - № 1. - С. 72-75.

УДК 338.43

Аведисянц Р.А.

студент ПМЗ-1302

*ФГБОУ ВО Кубанский государственный аграрный
университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар*

**ОСНОВЫ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ
СЕЛЬХОЗПРОИЗВОДСТВА**

Аннотация:

В статье рассматриваются основы и современное состояние сельскохозяйственного производства, а также составляющие элементы сельскохозяйственного производства.

Ключевые слова:

Сельское хозяйство, ресурсы производства, повышение эффективности производства, производительность труда

Avedisyanets R.A., a student of PMZ-1302

*Kuban State Agrarian University
named after I.T. Trubilina, Krasnodar*

**BASES AND THE PRESENT STATE OF AGRICULTURAL
PRODUCTION**

Annotation:

The article considers the fundamentals and the current state of agricultural production, as well as the components of agricultural production.

Keywords:

Agriculture, production resources, increasing production efficiency, labor productivity

Проблемам становления и развития сельскохозяйственного производства посвящено немало монографий и коллективных научных трудов. Тем не менее, строгой дифференцированной определенности в отношении категорий «сельскохозяйственное производство», «аграрное производство», все еще не достигнуто. В определении и обосновании нового подхода к характеристике рассматриваемой категорий анализ различных точек зрения играет немаловажную роль.

По официальному определению из федерального закона от 29.12.2006 № 264-ФЗ под сельскохозяйственным производством признается совокупность видов экономической деятельности по выращиванию, производству и переработке соответственно сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, в том числе оказание соответствующих услуг [1]. Однако, на наш взгляд, данное определение носит только поверхностный характер и не содержит уточнений.

Производство в любой сфере деятельности, в том числе и аграрной, представляет непосредственно процесс создания каких-либо благ, необходимых для нормального существования и развития общества [3].

Содержание производства определяет трудовая деятельность, включающая следующие три момента:

- целесообразную работу или сам труд, представляющих непосредственно деятельность человека в процессе производства;
- предмет труда, т. е. все то, на что направлена рациональная деятельность человека;
- средства труда (машины, оборудование, инструменты), с помощью которых человек преобразует предметы труда, приспособляя их для удовлетворения своих потребностей.

В конце XX века с активным развитием рыночной экономики некоторые ученые выделяют дополнительный фактор – предпринимательские способности, который, по нашему мнению, уже входит в составляющий элемент «Труд» в качестве умственной деятельности [2].

Для сельскохозяйственного производства характерны свойственные для него элементы, которые представлены на рисунке 1.

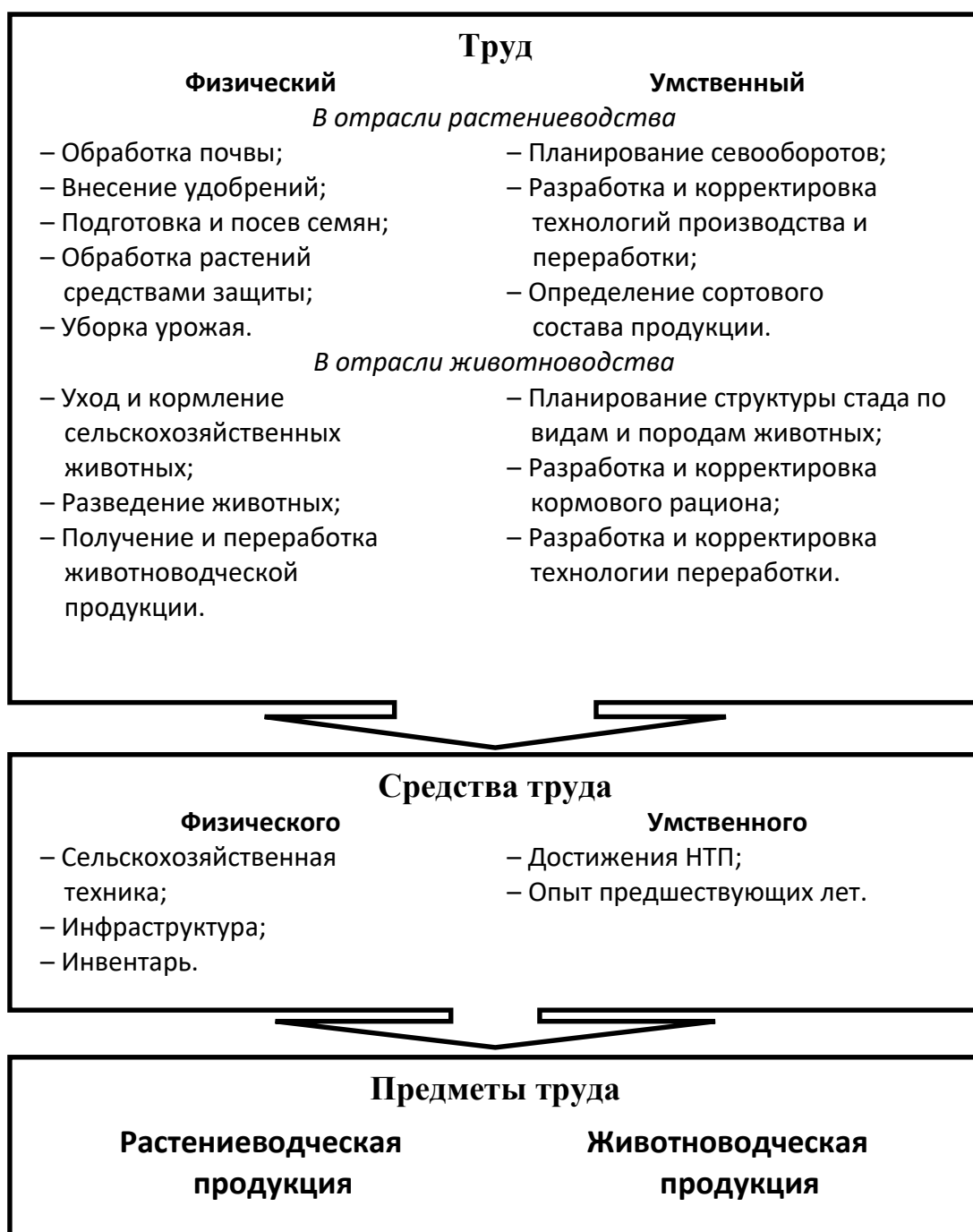


Рисунок 1 – Составляющие элементы сельскохозяйственного производства

Трудовая деятельность заключается в взаимодействии между собой умственных и физических работ. Только научно- и экономически обоснованно допустимо подходить к производственной деятельности, однако, это вовсе не исключает влияния результатов физического труда на умственный, так как исходя из них также необходимо вносить определенные коррективы в плановую работу.

К средствам труда относится все материальное имущество, располагаемое сельскохозяйственной организацией, при помощи которого

реализуется трудовая деятельность. Для физического труда это сельскохозяйственная техника, автомобили, инвентарь и т. п.

Таким образом, исходя из вышеизложенного, **сельскохозяйственное производство** представляет собой систему умственного и физического труда, воздействующую с помощью средств труда, для получения различных видов сельскохозяйственной продукции.

Эффективность производства относится к числу ключевых категорий рыночной экономики, которая непосредственно связана с достижением конечной цели развития общественного производства в целом и каждого предприятия в отдельности. В наиболее общем виде экономическая эффективность производства представляет собой количественное соотношение двух величин результатов хозяйственной деятельности и производственных затрат. Сущность проблемы повышения экономической эффективности производства состоит в увеличении экономических результатов на каждую единицу затрат в процессе использования имеющихся ресурсов.

Повышение эффективности производства может достигаться как за счет экономии текущих затрат (потребляемых ресурсов), так и путем лучшего использования действующего капитала и новых вложений в капитал (применяемых ресурсов).

Важнейшим экономическим результатом рыночной деятельности предприятия с учетом долговременной перспективы его развития является получение максимальной прибыли на вложенный капитал. Соотношение прибыли и единовременных затрат становится исходной основой для реального повышения эффективности производства. Однако в соответствии с законами рынка нельзя отождествлять эффективность производства с производительностью труда.

Производительность труда означает плодотворность производственной деятельности людей и определяется величиной затрат живого и овеществленного труда, приходящихся на единицу продукции. Отсюда рост производительности труда отражает использование лишь потребляемых ресурсов (текущих затрат), тогда как повышение эффективности производства характеризует использование всех ресурсов, включая текущие и единовременные затраты. Попутно можно отметить, что понятие единовременных затрат, капитальных вложений и вложений в капитал имеют одинаковый экономический смысл, который сводится к необходимости соблюдения общего правила окупаемости этих ресурсов за счет прибыли, получаемой в процессе производства.

В рыночной практике хозяйствования встречаются самые различные формы проявления экономической эффективности. Технические и экономические аспекты эффективности характеризуют развитие основных факторов производства и результативность их использования. Социальная эффективность отражает решение конкретных социальных задач (например, улучшение условий труда, охрану окружающей среды и т.д.). Обычно

социальные результаты тесно связаны с экономическими, поскольку основу всякого прогресса составляет развитие материального производства.

В условиях рынка каждое предприятие, будучи экономически самостоятельным товаропроизводителем, вправе использовать любые оценки эффективности развития собственного производства в рамках установленных государством налоговых отчислений и социальных ограничений. Особенности функционирования рынка (субъективность интересов различных участников рыночного процесса, неопределенность достижения конечных результатов, подвижность параметров производства и сбыта продукции, множественность критериев оценки и проч.) также отторгают деление эффективности на общую и сравнительную, характерную для отечественной теории и практики, поскольку возможности способа развития производства и выбор наилучшего варианта зависят от рыночной конъюнктуры. Рыночная же стихия весьма сложна, и переход к рынку обуславливает важность разработки единых подходов к измерению затрат и результатов для отбора и реализации подлинно эффективных решений на всех уровнях управления производством, которые превращают расчет экономической эффективности из формальной хозяйственной процедуры в жизненную необходимость. [5, 6]

Экономическая эффективность определяется путем сопоставления полученного эффекта (результата) с использованными для его получения ресурсами или затратами. Оценка только по затратам недостаточна, так как результат производства во многом зависит от всего объема ресурсов, вовлеченных в производственный процесс.

Необходимо также четко различать понятия эффекта и экономической эффективности. Эффект – это результат мероприятий, проводимых в сельском хозяйстве. Так, эффект от применения удобрений выражается в виде прибавки урожая. Но полученный эффект еще ничего не говорит о выгодности данного мероприятия: для этого его нужно сопоставить с затратами.

По масштабам охвата производственных процессов различают следующие виды экономической эффективности: народнохозяйственную; отраслевую (сельскохозяйственного производства в целом); отдельных отраслей сельского хозяйства; предприятий; внутрихозяйственных подразделений (звеньев, бригад и т. д.); производства отдельных видов продукции на предприятии (зерна, овощей, молока и т. д.); отдельных хозяйственных мероприятий – агротехнических, зоотехнических, ветеринарных, экономических, организационных.

Сущность экономической эффективности сельскохозяйственного производства может быть выражена через ее критерий и показатели. Критерий эффективности – это признак, на основании которого производится оценка эффективности. Он указывает на наиболее эффективный способ достижения цели, средство, с помощью которого измеряются и выбираются альтернативные варианты развития производства.

Главным (общим) критерием эффективности является всеобщий закон экономии времени. Наличие различных видов эффективности и экономических интересов в обществе предопределяет наличие и других критериев, которые подчинены главному и являются его модификацией.

Критерий экономической эффективности общественного производства может быть сформулирован в общем виде как максимум эффекта с каждой единицы затрат общественного труда или минимум затрат общественного труда на каждую единицу эффекта. Для отдельных товаропроизводителей максимум прибыли является критерием экономической эффективности их хозяйственной деятельности. Для предприятий, главная задача которых – удержаться на рынке, критерием может служить конкурентоспособность.

Показатели служат средством количественного измерения уровня эффективности производства; для одного и того же критерия обычно существует несколько показателей.

Повышение экономической эффективности отраслей АПК позволяет увеличить производство конечного продукта при том же ресурсном потенциале, снизить трудовые и материальные затраты на единицу продукции [4].

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 29.12.2006 N 264-ФЗ (ред. от 28.02.2012) «О развитии сельского хозяйства» (28)
2. Асаул, А. Н. Организация предпринимательской деятельности: Учебник для вузов. 4-е изд. Стандарт третьего поколения. – СПб.: Питер, 2013. – 352 с.: ил. (3)
3. Организация и управление производством на сельскохозяйственных предприятиях / В. Т. Водяников, А. И. Лысюк, Н. Е. Зимин и др.; Под ред. В. Т. Водяникова. – М.: Изд-во «КолосС», Изд-во СтГАУ «АГРУС», 2006. – 506 с.: ил. – (Учебники и учеб. пособия для студентов высш. учеб. заведений). (18)
4. Экономика отраслей АПК / И. А. Минаков, Н. И. Куликов, О. В. Соколов и др.; Под ред. И. А. Минакова. – М.: КолосС, 2004. – 464 с. – (Учебники и учеб. пособия для студентов высш. учеб. заведений). (34)
5. Экономика предприятия: Учебник / Под ред. проф. Н.А. Сафронова. М.: «Юрист», – 1998. – 584 с. (36)
6. Экономика предприятия: учебно-методическое пособие / Под ред. проф. Н.А. Сафронова. М.: «Юрист», 1999. 175 с. (37)

*Аведисянц Р.А.
студент ПМЗ-1302
ФГБОУ ВО Кубанский государственный аграрный
университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар*

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ МИНИМИЗАЦИИ РИСКОВ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация:

В статье рассматриваются основные направления минимизации рисков в сельскохозяйственных предприятиях, а также этапы стратегического управления с учетом рисков

Ключевые слова:

Риски, система управления рисками, методы управления рисками стратегии, снижение рисков.

*Avedisyanets R.A., a student of PMZ-1302
Kuban State Agrarian University
named after I.T. Trubilina, Krasnodar*

THE MAIN DIRECTIONS OF RISK MINIMIZATION IN AGRICULTURAL ENTERPRISES

Annotation:

The article examines the main directions of risk minimization in agricultural enterprises, as well as the stages of strategic risk management

Keywords:

Risks, risk management system, methods of risk management strategies, risk reduction.

В системе управления риском объектом управления являются риск, рискованные вложения капитала, экономические отношения между хозяйствующими подразделениями в процессе реализации риска.

Субъектом управления в системе управления риском является специальная группа людей (руководитель, финансовый менеджер, менеджер по риску и другие), которая посредством различных приемов и способов управления осуществляет целенаправленное воздействие на объект управления.

Существует интересное мнение по поводу использования термина «система управления риском». Специалисты считают, что с точки зрения исследования операций словосочетание управление риском лишено смысла, поскольку неопределенностью управлять нельзя.

Таким образом, когда говорят о системе управления риском, речь идет о системе поддержки принятия решения того или иного субъекта, главная задача которой в максимальной степени снизить неопределенность, имеющую место при принятии решений субъектом. На наш взгляд, такая

трактовка системы управления риском несколько сужает ее предназначение.

Система управления риском, несомненно, включает процесс принятия решений, однако на этом ее функции не ограничиваются. Система управления риском включает также дальнейший мониторинг рискованных позиций, их хеджирование, порядок взаимодействия подразделений в процессе контроля за принятыми рисками и т.п.

При анализе системы управления рисками целесообразно использовать в качестве основного методологического инструмента системный подход.

Системный подход представляет собой всесторонний подход, фокусирующий внимание не только на организации, но и на окружающей ее среде. Центральным понятием системного подхода является понятие "система", которое отражает понятие о том, что различные элементы, соединяясь, приобретают новое качество, которое отсутствует у каждого из них в отдельности.

Новое качество возникает благодаря наличию связей в системе, которые осуществляют перенос свойств каждого элемента системы ко всем остальным элементам системы. Такие связи называются интегральными или системными.

Эффективность функционирования системы управления риском, исходя из основных положений системного подхода, определяется эффективным взаимодействием между частями системы, нежели результативной работой ее отдельных частей.

Таким образом, система управления рисками представляет собой совокупность взаимосвязанных и взаимозависимых элементов, конечной целью существования которых является минимизация рисков.

Систему управления риском можно охарактеризовать как совокупность методов, приемов и мероприятий, позволяющих в определенной степени прогнозировать наступление рискованных событий и принимать меры к исключению или снижению отрицательных последствий наступления таких событий. На систему управления риском оказывают влияние как внутренние, так и внешние факторы.

Системный подход предписывает искать истоки проблем, возникающих в работе, в первую очередь во внешней среде.

В условиях рыночных отношений проблема оценки и учета риска приобретает самостоятельное теоретическое и прикладное значение как важная составная часть теории и практики управления.

Чтобы разработать принципы и методы управления на уровне агропромышленного комплекса в целом или на уровне сельского хозяйства в частности, необходима четко разработанная теоретическая база. Однако целостной теории управления риском в отечественной экономической науке, к сожалению, пока нет. Тем не менее, изучение мирового предпринимательства, зарубежных и первых отечественных теоретических разработок по управлению рисками позволяет наметить пути соответствующего поиска.

Концепция подхода к управлению рисками на предприятиях агропромышленного комплекса заключается в выявлении всех возможных последствий в результате деятельности управляющего в рискованной ситуации на производстве; разработке мер, которые не допустят или снизят ущерб от воздействия учтенных и неучтенных рискованных факторов, а также непредвиденных обстоятельств; в реализации адаптационной системы малого предпринимательства к рискам, с помощью которой могут быть не только нейтрализованы или компенсированы негативные результаты, но и максимально использованы ресурсы для получения высокого предпринимательского дохода.

Существует ряд методов для управления рисками.

1. Устранение или предотвращение риска. Этот метод применяется к рискам, которые непосредственно связаны со стихийным действием природных сил (землетрясения, засухи, вымерзание посевов и т.д.). Предотвратить этот риск невозможно, можно минимизировать ущерб. Нельзя предвидеть все обстоятельства, однако определенные риски закладывать необходимо. Можно не принимать рискованных решений, но тогда субъект хозяйствования лишится шанса получить доход. Он обрекается на застой, применение рутинных методов хозяйствования, чем, естественно, повышает вероятность потери конкурентоспособности и банкротства.

2. Уменьшение неблагоприятного влияния внешних и внутренних факторов на результаты производства. Этот метод предполагает принятие всех возможных мер по повышению качества планирования, организации и управления производством; использованию гибких технологий и созданию системы резервных фондов; улучшению государственного регулирования путем создания соответствующих параметров экономической и правовой среды; выбору оптимальной товарной стратегии и стратегии поведения предпринимательских структур на рынке факторов производства и т.д.

3. Передача или перевод риска путем формирования эффективной системы страхования и иных аналогичных действий.

4. Овладение риском. Применение этого метода не только целесообразно, но даже необходимо, когда потенциальные потери незначительны, и делается все возможное для предупреждения или снижения ущерба от воздействия непредвиденных обстоятельств, когда четко выявлены шансы на получение высокого дохода. Для управления рисками на производстве любого масштаба управляющий должен опираться на знание экономических, естественных и других законов и закономерностей, на экономическую ответственность, на фундамент информации, на научно разработанную теорию принятия управленческих решений и механизма их реализации [1].

Сельскохозяйственные товаропроизводители должны иметь свою стратегию и тактику управления сельскохозяйственным предприятием с учетом рисков, которые позволят им прогнозировать возможные

неблагоприятные ситуации, чтобы успешно функционировать в современных экономических условиях. Различия в их возможностях обуславливает необходимость стратегического управления. Оно включает следующие этапы: постановка и корректировка целей, стратегический анализ производства и реализации продукции с учетом рисков, анализ и оценка величины рисков, стратегическое управление сельскохозяйственным предприятием с учетом рисков и контроль, переоценка и корректировка методов управления с учетом рисков (рисунок 1) [2].

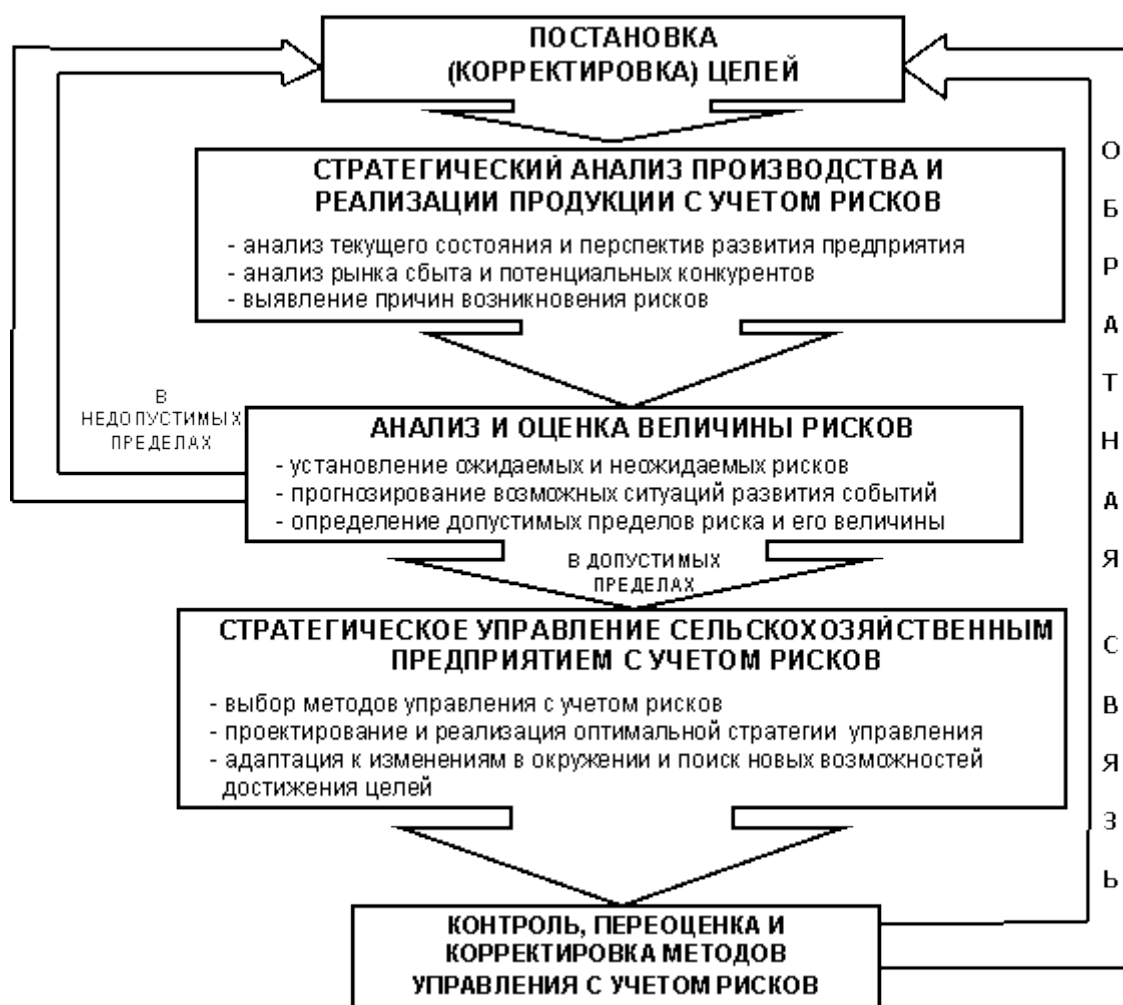


Рисунок 1 – Этапы стратегического управления с учетом рисков

Конечной целью поэтапного стратегического управления является разработка и принятие стратегий, которые позволят компенсировать риски.

Использованные источники:

1. О рисках и угрозах обеспечения конкурентоспособности продукции сельского хозяйства в условиях присоединения России к ВТО [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.vniiesh.ru/news/9651.html>.
2. Тяпаев, Т. Б. Стратегическое управление производством и реализацией продукции растениеводства с учетом рисков (на примере Саратовской области) [Текст]: автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. экон. наук

(08.00.05) / Тяпаев Тимур Борисович; Саратовский государственный аграрный университет имени Н. И. Вавилова. – Саратов, 2010. – 25 с.

УДК 801:316.

Акбаева М.Т.
*преподаватель, академик
лицей при Ташкентском Педиатрическом
Медицинском Институте
Узбекистан, г. Ташкент*

РАЗВИТИЕ ИНТЕРЕСА К ЗАНЯТИЯМ РУССКОГО ЯЗЫКА

Аннотация: В статье рассматриваются основные факторы развития интереса к русскому языку у студентов. Одним из факторов авторы рассматривают развитие познавательного интереса на занятиях русского языка.

Ключевые слова: результативность, познавательный интерес, принципы сознательности, новизны.

Akbayeva M.T.
*Teacher academician lyceum at
Tashkent Pediatric Medical Institute
Uzbekistan, Tashkent city*

DEVELOPMENT OF INTEREST TO RUSSIAN LANGUAGE ACTIVITIES

Annotation: Main factors of the development of students' interested to Russian have been reviewed in the article. One of the factors is cognitive interest.

Key words: sociability, effectiveness, cognitive, interest, the principles of novelty consciousness.

Познавательный интерес является одним из самых значимых факторов учебного процесса, влияние которого на интенсивность протекания познавательной деятельности студентов неоспоримо. В интересе находят своё выражение значительные для обучения и развития моменты. В нём выражено единство объективной и субъективной сторон познавательной деятельности. Все интересные явления окружающего мира, заключённые и обобщённые в знаниях, находят своё выражение в познавательном интересе только тогда, когда приобретут для студента «личностную значимость». Этому будет способствовать накопленный индивидуальный опыт, процесс преподавания учебного предмета, общение с людьми, которые влияют на стремление и интересы студента, средства массовой информации.

Овладение учебным предметом, как известно, зависит не только от условий объективного порядка, но и субъективного. Знание учебного предмета, его оценка совершается не по тем объективным ценностям, которые содержит в себе учебный предмет, а по тому отношению, которое у них вырабатывается в результате систематического взаимоотношения с

учебным предметом (А.А. Леонтьев 2, 43). Психологами и методистами доказано, что большое влияние на результативность учения и процесса овладения значениями оказывают мотивационные факторы, которые предполагают наличие мотива в действиях учащегося, обуславливающего его целенаправленное обучение.

Одним из факторов является познавательный интерес. Важно развивать интерес учащегося не только к самим знаниям, но и к процессу самостоятельного добывания этих знаний и совершенствования имеющихся. Иными словами, познавательный интерес следует рассматривать и как средство более прочного усвоения материала обучения, и как стимул к расширению и углублению имеющихся знаний.

Другой важной стороной ценности познавательного интереса является то, что в нём ощутимо проявляется закономерность перехода внешнего во внутреннее. В процессе воспитания познавательного интереса главное заключается не только в том, чтобы сделать привлекательным свои методы обучения, но и продумать такую организацию обучения, чтобы все эти методы, приёмы и средства затронули внутренние струны познавательной деятельности студента.

Усвоить материал с интересом – значит сделать его своим, так овладеть знаниями, чтобы стали они как бы собственными и студент мог бы их применить в любых жизненных обстоятельствах. При наличии интереса знания усваиваются основательно, прочно, при отсутствии интереса учебный материал усваивается с трудом, чисто формально, не находит применения в жизни, легко и скоро забывается.

Познание невозможно без активной мысли, поэтому наиболее значительными для интереса к познанию являются процессы мышления, «мысль-эмоция-воля» - все они в органическом единстве составляют основу познавательного интереса. Интерес у студента к предмету обучения проявляется внешне так ясно, что обнаружить его наличие или отсутствие не представляет никакого труда. Это, прежде всего, интенсивное внимание к заинтересованному предмету, причём внимание это не пассивно, оно сопровождается жадой активной познавательной деятельности. Активизируются мыслительные процессы, память, внимание, воображение и, таким образом, открываются благоприятные возможности для глубокого овладения знаниями. Об интеллектуальной активности можно судить по вопросам, обращённым к преподавателю, по стремлению поделиться с другими новой информацией.

Каковы же принципы отбора учебного материала, наиболее эффективно способствующего воспитанию познавательного интереса к изучению русского языка? Под методическими принципами принято понимать исходные положения, которые определяют содержание, методы и организационные формы обучения. В качестве отправного положения при отборе учебного материала является принцип сознательности. Согласно этому принципу воспитание интереса к изучению русского языка

организуется путем сознательного овладения студентами навыками и умениями через усвоение практически необходимых знаний. В то же время сознательность в овладении языком не означает изучение теории языка в ущерб его практическому усвоению. С принципом сознательности тесно связан принцип коммуникативности. Принцип новизны, внесенный во все стороны учебного процесса, всегда оказывает свое побуждающее действие. Важное средство развития познавательного интереса – опора на прошлый опыт студентов, связь старых и новых знаний в учебном процессе. В подборе дидактического материала по воспитанию познавательного интереса надо исходить из принципа научности. Содержание и методическая организация материала соответствует данным современной лингвистики с учетом доступности их для обучающихся. Единство аспектного и комплексного подходов обеспечивает наиболее рациональное использование «сознательно – практического» метода.

В отборе учебного материала по развитию интереса к изучению русского языка чрезвычайно важно соблюдение обще дидактического принципа воспитывающего обучения. При отборе материала по воспитанию познавательного интереса нужна жесткая регламентация, при которой только в том случае можно реализовать стоящие перед данным учебным предметом цели, если наложено четкое управление данной деятельностью.

Для того, чтобы упорядочить языковой материал, направленный на воспитание познавательного интереса мы последуем концепции известного методиста Бим И.Л.(1,50), которая выделяет в содержании учебного предмета единицы материала и на их основе единицы обучения и устанавливает их иерархию. Одним из приемов, способствующих сознательному, творческому подходу к обучению русскому языку, является обращение к фактам родного языка, сознательное сопоставление языковых фактов в родном и русском языках. Сопоставление с родным языком учащихся всегда служит решению определенной лингводидактической задачи (Н.М.Шанский 5,36), если на начальном этапе обучения сопоставление как методический прием применяется лишь в практических целях, то на продвинутых этапах оно может и должно носить познавательный характер. Сопоставление с фактами родного языка учащихся может играть известную роль и в создании занимательности, основанной на внутренних ресурсах изучаемого и родного языков. Итак, проблема интереса к русскому языку имеет две стороны: необходимость сделать более интересным и близким сам изучаемый материал и необходимость сделать творческой работу студентов по выработке речевых умений и навыков. Формируя у студентов различные речевые умения, показывая им коммуникативную функцию языка необходимо помнить, что сам русский язык как предмет изучения объективно обладает качествами, способными вызвать эстетические чувства в связи с ощущением языковой и речевой гармонии.

Каждое занятие следует строить таким образом, чтобы красота и величие русской речи открывалась перед студентами в каком-то новом

проявлении. Под руководством преподавателя они должны пронаблюдать благозвучие русского языка. Всё это важнейшие резервы развития познавательного интереса. Процесс преподавания языка таит в себе эффективные стимулы развития познавательного интереса к русскому языку. И мастерство учителя состоит в том, чтобы эти стимулы, воздействуя на разум и сердце обучающегося, способствовали формированию личностных, мотивов, мощных побудителей учебной деятельности по овладению русским языком. Оптимальным условием решения данной задачи является целенаправленная и системная работа преподавателя.

Использованные источники:

1. Бим И.Л. Методика обучения иностранным языкам как наука и проблемы школьного учебника. -М.: Русский язык, 2001 год.
2. Леонтьев А.А. Некоторые проблемы обучения русскому языку как иностранному // психолингвистические очерки. М. МГУ, 1998 г.
3. Панфилов В.З. Взаимоотношение языка и мышления. –М. Наука, 2011 год.

ЗЕМЕЛЬНЫЙ НАЛОГ: ОСОБЕННОСТИ ИСЧИСЛЕНИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Аннотация: В статье описаны особенности исчисления земельного налога, основные положения, касающиеся порядка уплаты земельного налога в Российской Федерации. Рассмотрены показатели поступлений земельного налога в бюджетную систему Российской Федерации, а также в бюджетную систему субъектов федераций СКФО. Особое внимание уделено проблемным аспектам данного вопроса, связанным с основными причинами низкой собираемости налога на землю. Предложены рекомендации по повышению эффективности взимания земельного налога в местные бюджеты.

Ключевые слова: земельный налог, порядок уплаты земельного налога, налоговая база, право собственности на землю, налоговые отношения, возникновение обязанности по уплате земельного налога, кадастровая стоимость.

**Alieva Zh.M., candidate of economic sciences, associate professor
Grozny State Oil Technical
University of. acad. M.D. Millionshchikova
Russia, Grozny**

LAND TAX: PECULIARITIES OF CALCULATION AND DIRECTIONS OF ITS IMPROVEMENT

Abstract: The article describes the features of the calculation of land tax, the main provisions concerning the procedure for payment of land tax in the Russian Federation. The indicators of land tax revenues in the budget system of the Russian Federation, as well as in the budget system of the subjects of the federations of the North Caucasus Federal District are considered. Particular attention is paid to the problematic aspects of this issue, related to the main reasons for the low collection of land tax. Recommendations are proposed to improve the efficiency of levying land tax in local budgets.

Keywords: land tax, land tax payment procedure, tax base, land ownership, tax relations, the emergence of the obligation to pay land tax, cadastral value.

Одним из основных инструментов проведения в жизнь экономической политики государства продолжают оставаться налоги.

В системе налогообложения и налоговой системы государства местные налоги и сборы, являясь ее составной частью, имеют важную финансовую значимость для органов местного самоуправления в области управления,

образования, социальной защиты и социального обеспечения, культурно-образовательных программ.

Одним из источников формирования местного бюджета является земельный налог.

Местные бюджеты являются важной составной частью финансовых ресурсов муниципальных образований, необходимых для осуществления задач и функций органов местного самоуправления.

Бюджетная система России включает три уровня: федеральный бюджет, бюджеты субъектов РФ и местные бюджеты (бюджеты муниципальных образований).

В современной налоговой системе Российской Федерации утвердилось единое понятие – плата за землю, которое соответствует принципу платного землепользования³.

Главные цели введения земельного налога:

- стимулирование эффективного использования земель, повышения плодородия почв;
- выравнивание экономических условий хозяйствования на землях различного качества;
- освоение и охрана земли.

Земельный налог устанавливается НК РФ и нормативными правовыми актами представительных органов муниципальных образований, вводится в действие и прекращает действовать в соответствии с НК РФ и нормативными правовыми актами представительных органов муниципальных образований и обязателен к уплате на территориях этих муниципальных образований.

При установлении налога нормативными правовыми актами представительных органов муниципальных образований могут также устанавливаться налоговые льготы, основания и порядок их применения, включая установление размера не облагаемой налогом суммы для отдельных категорий налогоплательщиков.

Налогоплательщиками земельного налога являются организации и физические лица, которым принадлежат земельные участки на праве собственности, праве постоянного (бессрочного) пользования или праве пожизненного наследуемого владения.

Налоговая база земельного налога определяется как кадастровая стоимость земельных участков, признаваемых объектом налогообложения земельным налогом.

В настоящее время, в России земельный налог не способен в полной мере выполнять свою главную функцию – регулирование земельных отношений. Он слабо влияет на уровень и характер использования земли, не побуждает к применению наиболее эффективных методов земледелия.

Основные причины низкой собираемости налога на землю и

³ Косолапов А.И. Налоги и налогообложение. И.: «Дашков и Ко», 2014. С.69.

имущественных налогов в РФ:

- отсутствие в администрациях муниципальных образований районов и городских округов достоверной, полной информации о земельных участках и объектах недвижимости, поставленных на кадастровый учет;

- практическая реализация кадастровой оценки земель, когда собственники земель – физические лица отказываются проводить ее за свой счет;

- в доходную часть бюджета закладываются предполагаемые доходы от налога на землю, исходя из верхнего предела ставки, установленной федеральным законодателем, вместе с тем муниципальные органы предполагают исчислять налог, исходя из более низких ставок;

- юридическое лицо или индивидуальный предприниматель не подали декларацию по земельному налогу.

Рассмотрим показатели поступлений земельного налога в бюджетную систему Российской Федерации, а также в бюджетную систему субъектов федераций СКФО за период 2014-2016 гг. (табл. 1)

Таблица 1 - Динамика налоговой базы и поступлений земельного налога по юридическим лицам в бюджеты субъектов федераций СКФО в 2014 – 2016 гг. (тыс. руб.)

	2014		2015		2016	
	Налоговая база	Сумма налога, подлежащая уплате в бюджет	Налоговая база	Сумма налога, подлежащая уплате в бюджет	Налоговая база	Сумма налога, подлежащая уплате в бюджет
Российская Федерация	21511189316	128361391	22739271856	143346767	23945126664	161286849
В том числе:						
Северо-Кавказский федеральный округ	505617376	2633293	511137466	2775257	500023552	2800802
Республика Дагестан	61278975	478960	74365072	662424	87942820	525282
Республика Ингушетия	3520218	31372	4940657	39978	5189787	46881
Кабардино-Балкарская Республика	47742000	412418	26763259	262227	24309200	244185
Карачаево-Черкесская Республика	12340699	64618	13595752	67629	17610470	77048
Республика Северная Осетия-Алания	84428543	145565	92775688	141656	87433054	139637

Чеченская Республика	16149925	77396	16940098	95088	21651814	149435
Ставропольский край	280157016	1422964	281756940	1506255	255886407	1618334

На основе анализа данных таблицы 1 приходим к выводу – очевиден рост сумм начисленного земельного налога по юридическим лицам по большинству территорий.

Таблица 2 - Динамика налоговой базы и поступлений земельного налога по физическим лицам в бюджеты субъектов федераций СКФО в 2014 – 2016 гг. (тыс. руб.)

	2014		2015		2016	
	Налоговая база	Сумма налога, подлежащая уплате в бюджет	Налоговая база	Сумма налога, подлежащая уплате в бюджет	Налоговая база	Сумма налога, подлежащая уплате в бюджет
Российская Федерация	1125239664	22985918	13394844102	28475468	15478496000	36051370
В том числе:						
Северо-Кавказский федеральный округ	464471847	1040740	500323699	1211076	578441809	1566123
Республика Дагестан	53802770	182031	60791149	257729	83595193	317126
Республика Ингушетия	11934483	24443	14646350	31101	16607498	31631
Кабардино-Балкарская Республика	16177480	53747	18357669	62840	18561997	63880
Карачаево-Черкесская Республика	24175616	93127	23599762	93240	24820289	97143
Республика Северная Осетия-Алания	54129332	60765	64002806	63085	71464689	71116
Чеченская Республика	7710056	28058	16778118	54189	18991893	57413
Ставропольский край	296542110	598569	302147845	648892	344400250	927814

На основе анализа данных таблицы 2 приходим к выводу – очевиден рост сумм начисленного земельного налога по физическим лицам по многим территориям. Этот рост обусловлен стабильным увеличением количества объектов налогообложения и кадастровой стоимости земельных участков.

Мы провели исследование динамики доли земельного налога в

налоговой базе по юридическим и физическим лицам за период 2014-2016 гг. по Российской Федерации, Северо-Кавказскому федеральному округу.

Следует отметить, что в настоящее время существуют определенные трудности при собираемости земельного налога. На данный момент земельный налог должен является одним из основных источников пополнения доходной части местного бюджета. К сожалению, в действительности поступления от земельного налога в бюджет, крайне очень малы.

Учитывая опыт некоторых городов России и успешный опыт ряда зарубежных стран, налог на недвижимость способен превратиться в мощный инструмент пополнения доходов местных бюджетов и изменить устоявшуюся систему земельного налогообложения, а также и систему налогообложения имущества физических и юридических лиц⁴. Наша страна обладает огромным земельным пространством. Поэтому в России использование земли должно быть наиболее эффективным, чем в других странах. Из этого следует, что России необходимо усилить охрану, контроль и освоение земель.

Таким образом, анализируя вышесказанное можно предложить следующие рекомендации по повышению эффективности взимания земельного налога в местные бюджеты:

1. Создание информационной базы земельных участков и их собственников.
2. Проведение мероприятий по созданию эффективной оценки земель и постановке их на кадастровый учет.
3. Проведение мероприятий по ликвидации задолженности по земельному налогу.
4. Способствование устранению ошибок и неточностей в начислениях местных налогов.
5. Анализ налоговых ошибок, выявление причин их возникновения, поиск возможностей их устранения.
6. Включение специалистов местной администрации в состав комиссии по задолженностям по местным налогам.
7. Работа по выявлению задолженности, невозможной к взысканию (по причине смерти налогоплательщика, неверной кадастровой оценки и т.д.) местных налогов.
8. Проведение дней открытых дверей для повышения эффективности взаимодействия с налогоплательщиками по исчислению и уплате местных налогов.

Использованные источники:

1. Косолапов А.И. Налоги и налогообложение. И.: «Дашков и Ко», 2014. С.69.

⁴ Никиткова, У. О. Земельное налогообложение в России / У. О. Никиткова // Налоги и налогообложение. - 2013. - № 2. С.34-35.

2. Никиткова, У. О. Земельное налогообложение в России / У. О. Никиткова // Налоги и налогообложение. – 2013. – № 2. С.34–35.

УДК 336

*Андросова Е.А.
студент магистрант 1 курса
факультет Финансы и кредит, кафедры общественных финансов
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск*

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ДОХОДОВ, ПОЛУЧЕННЫХ ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ

Аннотация: Данная статья посвящена рассмотрению проблемы противодействия отмыванию доходов, полученных преступным путём. Автор рассматривает сущность легализации доходов, полученных преступным путем, а также международные системы борьбы с отмыванием доходов – ФАТФ и группы ЭГМОНТ. Суть легализации преступных доходов предполагает тщательное сокрытие преступной деятельности от правоохранительных и контролирующих органов. В статье проанализировано правовое регулирование ПОД/ФТ в Российской Федерации и даны некоторые рекомендации в данной области.

Ключевые слова: противодействие отмыванию доходов, легализация доходов, полученных преступным путем, ФАТФ, ЭГМОНТ.

УДК 336

*Androsova E.A.
student first year undergraduate
Faculty of Finance and Credit, Department of Public Finance
Novosibirsk State University of Economics and Management, Novosibirsk*
**COUNTERING THE LEGALIZATION OF REVENUES RECEIVED
BY CRIMINAL WAYS**

Annotation: This article is devoted to the consideration of the problem of combating the laundering of proceeds from crime. The author considers the essence of money laundering, as well as international systems of combating money laundering - the FATF and the EGMONT group. The essence of money laundering presupposes careful concealment of crime act from law-enforcement and controlling bodies. The article analyzes the legal regulation of AML / CFT in the Russian Federation and gives some recommendations in this area.

Key words: counteraction to money laundering, legalization of proceeds from crime, FATF, EGMONT.

В современном мире проблема легализации (отмывании) денег стала одной из основных глобальных проблем, в решении которых принимают участие многие ведущие страны мира. Одним из основных путей решения

этой проблемы является использование финансового мониторинга.

Процедура легализации (отмывания) денег характерна практически для всех форм организованной преступности, которая искажает процесс принятия экономических решений, подрывает финансовые учреждения, обостряет социальные проблемы и, что самое основное, способствует коррупции.

Недобросовестно полученную прибыль сегодня используют во многих целях, к примеру: для покрытия затрат связанных с преступлениями, для развития криминального бизнеса, для инвестиционных вложений в сфере деятельности преступных организаций, для инвестирования в легальную экономику. Очевидно вся та часть доходов, которая подлежит инвестированию в легальные отрасли экономики и размещению на международных финансовых рынках, нуждается в отмывании (легализации).

Проблема противодействия легализации доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма сегодня актуальна как никогда, и возрастает в виде уменьшения доходов всех уровней бюджетной системы, увеличения расходов, необходимых для финансирования правоохранительного сектора, дефицита бюджета, сбалансированности государственной денежно-кредитной политики.

Легализация доходов, полученных преступным путем, представляет собой придание правомерного вида операциям с денежными средствами, полученными от незаконной / преступной деятельности. Процесс отмывания денежных средств проходит в три этапа:

- во-первых, в финансовой системе размещаются наличные денежные средства или их эквиваленты.

- во-вторых, денежные средства переводятся на другие счета (например, фьючерсные) с помощью ряда финансовых операций, цель которых – скрыть настоящее происхождение денежных средств (например, путем осуществления сделок с минимальным финансовым риском либо при отсутствии такового или путем перевода остатка денежных средств с одного счета на другие счета).

- в-третьих, денежные средства снова оказываются в экономике, при этом создается видимость их законного происхождения (например, путем закрытия фьючерсного счета и перевода остатка на банковский счет).[6, с.1]

С экономической позиции легализация незаконных доходов создает опасность не только интересам отдельного предприятия, учреждения, организации, но и, учитывая масштаб этих правонарушений, интересам страны. Средства, приобретенные от торговли наркотиками и оружием, преступного игорного и наркобизнеса, контрабанды, хищений и другой нелегальной деятельности, преступники стремятся легализовать, придать им видимость законных.

Легализуемые средства выходят из финансового оборота страны, что приводит к деструкции налоговой, денежно-кредитной и бюджетной сфер, понижению эффективности макроэкономической политики, отрицательному

воздействию на развитие и эффективность рыночных механизмов, и, в конечном счете, приводит к подрыву экономической системы страны и системы международных финансовых отношений.

Отмывание денег связано с макроэкономическими последствиями, включая непредсказуемое изменение потребности в деньгах, повышение масштаба колебаний международных потоков капитала и курсов валют в следствии непредвиденных международных переводов валюты и т.п.

Если бы не было мошенничества, налоговых правонарушений, инсайдерских операций, наркобизнеса, коррупции или же вообще преступлений с целью извлечения прибылей, тогда не существовало бы отмывания денег. Узкая взаимосвязь между незаконным действием, которое приводит к преступным доходам, и отмыванием данных доходов очень затрудняет отделение акта отмывания денег от изначального преступления, хотя по закону они рассматриваются как отдельные деяния. Легализация доходов считается обязательной частью любого правонарушения с целью получения выгоды, так как без отмывания денег правонарушение, по сущности, не «приносит выгоды». Когда первичное правонарушение представляет из себя что-то вроде наркобизнеса, все знают социальные издержки, которые считаются грандиозными и заметными. Но социальные и финансовые потери преступлений «белых воротничков», такие как хищения, уклонение от налогов, инсайдерские операции и банковское мошенничество, хотя и менее очевидные, также имеют все шансы быть очень значительными.

Существует большое количество теорий о появлении термина «отмывание доходов», но наиболее распространенная теория принадлежит преступнику Аль Капоне, который для придания правомерного характера денежным средствам, приобретенным от нелегального производства и реализации алкоголя, смешивал их с наличным оборотом американских прачечных. В российском законодательстве, в настоящее время, определение данного термина отмечено в законе №115-ФЗ. Согласно данному закону, легализация(отмывание) доходов, приобретенных преступным путем, - придание правомерного вида владению, пользованию либо распоряжению денежными средствами или же другим имуществом, приобретенными в следствии совершения правонарушения. [1]

Для решения проблемы отмывания доходов, полученных преступным путем (ПОД/ФТ), в мировом сообществе были созданы две основные организации противодействия указанным процессам - ФАТФ и группа «Эгмонт». [7] ФАТФ была создана в 1989 г. на саммите по инициативе глав государств «Большой семёрки». Главная цель ФАТФ – исследование способов и каналов легализации доходов, приобретенных преступным путем, контроль за исполнением уже принятых мер по противодействию легализации и принятие новых мер по организации противодействия отмывания заработков. Отметим, что до 2002 г. Россия была включена в черный список ФАТФ. И только после приведения многих российских законодательных актов в соответствие с международными нормами и

принятию в 2002 г. Федерального закона №115-ФЗ, в июне 2003 г. Россия стала полноправным членом ФАТФ. [7]

Вхождение России в группу «Эгмонт», занимающуюся решением проблемы по отмыванию доходов, полученных от преступной деятельности, имеет большое значение для улучшения в России ПОД/ФТ, т. к. наша страна получила большие возможности для обмена информацией с иными членами этой организации. Помимо того, Россия сейчас может правомерно заключать соглашения о сотрудничестве по вопросам противодействия легализации преступных доходов.

Мы уже отметили, что основным закон, регулирующий ПОД/ФТ в РФ, – федеральный закон №115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путём, и финансированию терроризма».[1] Конкретно здесь находят своё отражение рекомендации ФАТФ. На основании закона №115-ФЗ к ключевым методам по противодействию отмыванию доходов, приобретенных незаконным путем, относятся:

- организация и воплощение внутреннего контроля;
- обязательный контроль;
- идентификация клиентов кредитных и не кредитных организаций;
- блокирование (замораживание) безналичных денежных средств и имущества;
- другие методы.

На основании Федерального закона №115-ФЗ созданы другие положения и нормативы, способствующие реализации комплексного подхода в ПОД/ФТ.[1]. К ним можно отнести: №321-П «О порядке представления кредитными организациями в уполномоченный орган сведений, предусмотренных Федеральным законом №115-ФЗ», №1486-У «О квалификационных требованиях к специальным должностным лицам, ответственным за соблюдение правил внутреннего контроля в целях противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма и программ его осуществления в кредитных организациях», №445-П «О требованиях к правилам внутреннего контроля не кредитных финансовых организаций в целях противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» и другие положения [3, 4, 5, 6]. Таким образом, в РФ осуществляется интенсивный контроль по противодействию в легализации (отмывании) доходов, приобретенных преступным путём. Но все-таки существуют и некие недостатки.

Неспособность эффективно ликвидировать угрозы отмывания денег или финансирования терроризма может препятствовать доступу страны к глобальной экономической системе. К примеру, осуществление электронных переводов из государств, имеющих слабый режим борьбы с отмыванием денег, и в данные страны будет занимать больше времени, так как финансовые организации будут более пристально проверять такие операции.

Когда большие суммы незаконных доходов поступают в финансовые организации или же покидают их, последствия этого могут ощущаться во всей финансовой системе. В следствии этого меры контроля, нацеленные против отмывания денег, могут рассматриваться как часть инструментария для предотвращения данных явлений и борьбы с ними. Эти меры будут содействовать укреплению доверия общественности в периоды экономических трудностей.

Эффективное использование средств борьбы против отмывания денег, в том числе информация о том, кому на самом деле принадлежат банковские счета и кто их контролирует, замораживание и конфискация преступных доходов при задержании и осуждении преступников, не позволяет преступникам извлекать выгоду из собственных преступлений за счет широкой общественности и экономики в целом.

В конечном счете, так как деяния, связанные с отмыванием денег, угрожают прочности экономики государств и считаются серьезным препятствием экономическому росту, реальная финансовая стабильность невыполнима без соответствующей финансовой целостности — другими словами отсутствия на финансовом рынке финансовых злоупотреблений, в том числе отмывания средств. Меры контроля, нацеленные против отмывания денег, в случае их эффективной реализации смягчают негативные результаты незаконной финансовой деятельности и содействуют целостности и устойчивости на финансовых рынках.

Рекомендации ФАТФ ориентированы на решение широкого круга вопросов, в том числе вопросов регулирования услуг, предоставляемых финансовыми организациями, нефинансовыми предприятиями и лицами независимых профессий, трансграничного движения наличных средств, прозрачности работы юридических лиц, материального и процессуального уголовного законодательства, институционального потенциала, санкций, а также внутреннего и международного сотрудничества.

В плане профилактики данные меры включают требования установить, функционирует ли клиент от имени другого лица; понимания того, кто считается собственником юридических лиц, и кто их контролирует; проведения соответствующих проверок клиентов, деловых взаимоотношений либо операций, имеющих повышенную степень риска; проведения соответствующих проверок других клиентов и мер по обеспечению учета.

Что касается обеспечения применения, меры по борьбе с отмыванием денег позволяют официальным органам не только привлекать участников правонарушений к ответственности (предусматривая, как правило, более суровые санкции, когда первичные правонарушения смешиваются с отмыванием денег), но, что более важно, лишать их активов, которые были получены преступным образом. Это сокращает стимулы участвовать в правонарушениях с целью получения выгоды и затрудняет накопление преступными организациями опасного уровня богатства.

Успешные результаты противодействия отмыванию доходов, приобретенных преступным путём, может осуществляться исключительно в случае, если оно будет одновременно разворачиваться на 2-ух уровнях - государственном и международном. В отдельном государстве, без международного обмена информационными потоками, взаимодействия и участия в процессе борьбы с преступниками кредитных организаций успешная борьба с легализацией не возможна.

А значит, России нужно будет активизировать международное сотрудничество в данной области. Слияние транснациональной организованной преступности в террористической деятельности, активизировавшиеся под действием сложных процессов глобализации, потребует от международного сообщества объединения усилий для успешного противостояния связанным с этим вызовам и угрозам.

Наряду с уголовной ответственностью, важным условием считается присутствие комплекса мер противодействия не финансового характера, а именно прочих видов юридической ответственности за отмывание «грязных» денег либо имущества, и их активное использование.

Основным вопросом для Российской Федерации считается вопрос более широкого внедрения других видов ответственности, включая административную и финансовую как дополнение уголовной.

По нашему мнению, нужно наличие системы, которая предугадывала бы возможность внедрения мер финансового характера (штрафов, арестов, конфискации имущества и денежных средств), а также привлечение отличного от уголовного вида ответственности, например:

1. Пожизненное лишение права занимать определённую должность и заниматься определённым видом деятельности, как на территории РФ, так и за рубежом;
2. Принудительное установление работы на протяжении нескольких лет (в зависимости от тяжести правонарушения от 2 до 20 лет) по прожиточному минимуму и подписки о невыезде;
3. Установление в обязательном порядке показывать ежеквартальные отчёты о доходах и покупках;
4. Расширение использования электронных браслетов;
5. Установление в банковских и других организациях звуковых видеонаблюдений;
6. Ужесточение проверок транспортных перевозок на границе и др.

Борьба с отмыванием денег и финансирование терроризма являет из себя технологии отмывания денег и финансирования терроризма, целью которых, по нашему мнению, считается содействие правительствам и прочим основным фигурам данной сферы в понимании природы существующих и потенциальных угроз и в реализации успешных стратегий по решению данных задач. Нужна эффективная реализация стратегий расследования и пресечения отмывания денег и финансирования терроризма, единый подход к разработке организациями, совершающими операции с

денежными средствами либо другим имуществом, включая профессиональных участников рынка, а также определение и внедрение эффективных превентивных мер.

Противодействие легализации преступных доходов должно включать в себя помимо прочего комплекс правовых и организационных мер. Одним из ключевых средств противодействия легализации преступных доходов является принятие согласно с международными эталонами нормативных правовых актов, обеспечивающих объективное и действенное регулирование финансового сектора экономики, защиту добросовестных предпринимателей от вторжения криминальных капиталов и воздействия недобросовестных чиновников.

Российскому законодателю надлежит прислушаться к воззрению ученых, практиков и внести ряд изменений в существующую уголовно-правовую норму. Только хорошо подготовленные специалисты сумеют противостоять действиям организованных преступлений. Уже сегодня мировой опыт подсказывает о необходимости расширения видов предпринимательской деятельности, на которые распространяются процедуры контроля за легализацией незаконных доходов. Под контроль должны попасть аудиторские фирмы, адвокатские сообщества, консультанты по ведению бизнеса, юридические фирмы, специализирующиеся на регистрации организаций, как в РФ, так и за ее пределами.

В заключение хотелось бы отметить, что на международной арене Россия играет существенную роль при модернизации международной системы финансового мониторинга. Наша страна считается образцом создания успешной системы ПОД/ФТ за относительно короткий срок. Впрочем в российском законодательстве необходимо внести изменения, которые бы заполнили пробелы в регулировании ПОД/ФТ, отмеченные выше. Помимо того, нужно непрерывно сотрудничать с другими государствами для решения данной проблемы, т.к. преступные группировки постоянно находят новые инструменты для отмыwania доходов, в следствии этого законодательство должно быть в состоянии своевременно обращать внимание на такие перемены.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 07.08.2001 N 115-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма"[Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32834/"aHYPERLINK "http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32834/"nt.ru/document/cons_doc_LAW_32834/ (дата обращения 12.12.2017)
2. Абаканова В.А. Экономическая составляющая легализации преступных доходов (экономико-правовые аспекты) // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия «Экономика и экологический менеджмент». 2014 .№ 3
3. Асланян Л.С. Противодействие легализации доходов, полученных

преступным путем, и финансировании терроризма [Электронный ресурс] // URL: <https://www.scienceforum.ru/2014/pdf/6685.pdf> (дата обращения 12.12.2017)

4. *Зиниша О. С., Есипова Е.С.* Реализация комплексного подхода к решению вопроса противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путём // «Экономика и социум». 2016. №6(25)

5. *Ш.М. Магомедов, М.В. Каратаев* Современные модели отмывания преступных доходов и способы противодействия // Вестник российской академии естественных наук. 2017. № 1

6. Противодействие отмыванию денежных средств [Электронный ресурс] // URL: <https://static.xtrade.com/documents/international/ru/anti-money-laundering.pdf> (дата обращения 15.12.2017)

7. Роль международных организаций в регулировании движения капитала [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.jourclub.ru/3/1037/2/> (дата обращения 20.12.2017)

УДК 33

*Антипенко А.С.
студент
СКФУ*

Россия, г. Ставрополь

КОНТРОЛЛИНГ ЗАТРАТ КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Аннотация. В этой статье автором рассматривается контроллинг затрат как фактор эффективности стратегического управления организацией. В статье рассматривается детально сущность контроллинга затрат, содержание сущность и атрибутику данного понятия, мнения различных авторов.

Ключевые слова: контроллинг, стратегическое управление, контроллинг затрат, стратегия, бизнес.

*Antipenko A.S.
Student SKFU
Russia, Stavropol*

COST CONTROLLING AS A FACTOR OF EFFECTIVENESS OF STRATEGIC MANAGEMENT OF ORGANIZATION

Annotation. In this article the author considers controlling of expenses as a factor of efficiency of strategic management of the organization. The article discusses in detail the essence of controlling costs, the content of the essence and attributes of the concept, the opinions of different authors.

Keywords: controlling, strategic management, controlling costs, strategy, business.

Стратегическое управление организацией является одним из ключевых основ, обеспечивающих эффективность бизнес-процессов, экономическую результативность и стабильность всех аспектов деятельности организации. Так же важно отметить, что эффективное стратегическое управление это залог устойчивого развития организации, как субъекта хозяйственной деятельности. М.В. Романовский отмечает, что ключевые индикаторы экономической эффективности, например, финансовая устойчивость организации, эффективность управления трудовыми ресурсами, результативность вложений в основные фонды и отдача от инвестиций в большей степени обусловлены системой стратегического управления организации и ее эффективностью, нежели какими либо иными параметрами [4]. Исходя из вышесказанного, можно констатировать то, что способы повышения эффективности стратегического управления являются значимым направлением исследований, как в чисто теоретическом, так и в прикладном ключе.

Важно отметить, что современная экономическая ситуация в РФ диктует необходимость особого подхода к стратегическому управлению, что обусловлено неблагоприятной политической и экономической конъюнктурой. С 2014 года хозяйствующие субъекты осознают нестабильность экономической ситуации в стране, что сказывается на приоритетах стратегического управления, и сужает спектр используемых стратегий. Организации стремятся нивелировать влияние внешней среды, на фоне проблем с доступом к финансовым и иным ресурсам, что приводит к доминированию стратегий, опирающихся на минимизацию издержек, оптимизацию бизнес-процессов, упрочнение стабильности деятельности [3]. Подобная стратегическая направленность приводит к пристальному вниманию со стороны руководства предприятий к контроллингу затрат, как эффективному методу достижения вышеописанных целей.

Описанные выше основные стратегии современных российских организаций и общая направленность управленческих приоритетов согласуется с необходимостью оптимизации эффективности достижения успеха в основных видах деятельности, прежде всего на внутреннем рынке, где отмечается высокая активность иностранных компаний, которые в отличие от отечественных находятся в лучшем положении, имея куда больший доступ к ресурсам. Данный тезис подтверждает значимость контроллинга затрат для достижения целей отечественных организаций.

Рассмотрим более детально сущность контроллинга затрат, содержание сущности и атрибутику данного понятия.

Под контроллингом затрат понимается система направленная на перманентную оптимизацию информационного, методического и организационно-координирующего обеспечения управления затратами всех функциональных видов деятельности организации [1]. Утрированно контроллинг затрат можно обозначить как систему управления затратами и расходами предприятия. При этом важно понимать, что сокращение

расходов не является самоцелью при реализации данной системы, любые действия не должны вступать в противоречие с общей эффективностью. Необходимо обозначить значимость системного и информационного подхода к реализации контроллинга затрат, только в рамках подобной методологии возможно эффективное применение данной технологии [2].

Так же важно отметить, что подобная система «может считаться эффективной только в том случае, если она дает возможность не только рационально использовать имеющийся ресурсный потенциал, но и обеспечивать активный системный поиск возможностей дальнейшего снижения расходов и, соответственно, обеспечивать развитие предприятия как на текущий момент времени, так и в долгосрочной перспективе» [3, с. 18].

Исходя из того, что контроллинг затрат строится на системном и информационном подходах, важнейшими принципами его реализации являются характерные для данных методологических подходов фундаментальные аспекты:

- рассмотрение явления, как системы;
- выявление структуры и структурных компонентов;
- исследование системы и в статике и в динамике;
- учет факторов как внутренней, так и внешней среды, если система не является закрытой;
- стремление к выстраиванию единого информационного пространства, описываемого верифицируемыми, измеряемыми параметрами;
- опора на мониторинг статистических данных, использование математических инструментов анализа, имитационного моделирования системы.

Описанные принципы легко экстраполируются на контроллинг затрат, обуславливая его атрибутику [2,4]. В частности, данные принципы находят свое отражение в трех ключевых сентенциях, являющихся фундаментом для системы управления затратами:

1. Все виды затрат рассматриваются как динамические переменные, имеющие вероятностный, характер. Тем самым, модель затрат в стратегическом плане, выглядит как взаимодействие факторов, влияющих на затраты в тактическом плане, что математически выглядит как сложная функция взаимозависимости. Выделяются две совокупности фактором стратегические и тактические (оперативные), как основные для определения координат горизонта планирования и учета.

2. Как уже отмечалось ранее, целью контроллинга затрат не является сокращение затрат любой ценой, из чего прямо следует дифференциация факторов влияющих на затраты, их ранжирование. Для выстраивания эффективной системы управления затратами, необходимо учитывать только параметры, оказывающие критическую степень влияния [1]

3. В качестве инструментов для анализа системы и отдельных ее элементов важно использовать совместимый между собой, валидный

комплекс методов. Примером неэффективного использования является использование имитационных моделей отдельных процессов, без учета пространства взаимосвязей, сущности системы в целом.

Данные сентенции отражают сущность контроллинга затрат, функционал данной технологии оптимизации стратегического управления.

Важно отметить, что стратегическое управление организацией обусловлено возможностью как можно более точно моделировать текущую ситуацию на основе полученных данных о деятельности организации, способностью выявлять необходимость изменений, разработкой самой стратегии развития, а также способностью воплощать выбранную стратегию предприятия в жизнь. Данные задачи не реализуемы без контроллинга затрат, учитывая направленность стратегем, тенденцию к выбору осторожных и консервативных стратегий руководством организаций. Таким образом, контроллинг затрат является одной из важных составляющих общей системы управления. Контроллинг затрат при правильной его организации с учетом особенностей функционирования промышленного предприятия позволит рационально использовать его ресурсный потенциал, необходимый субъекту хозяйствования для его стратегического развития [1,4].

Исходя из исследования Д.М. Николаевой, основными стратегическими целями российских компаний являются:

- выявление действующих и новых рисков; повышение совокупного объема продаж;

- повышение рентабельности продукции;

- повышение уровня зарплаты высококвалифицированным кадрам (без учета влияния инфляции и с учетом действующей денежно-кредитной политики);

- создание новых видов изделий по всем направлениям бизнеса с учетом возможностей импортозамещения;

- подготовка проектов по увеличению объемов производства продукции необходимых новым заказчикам;

- формирование инвестиционной политики в условиях текущих процентных ставок кредитования и снижения собственных финансовых ресурсов;

- управление необходимыми в современных реалиях изменениями в хозяйственной деятельности [3].

Каждая из данных целей недостижима без контроллинга затрат, что подтверждает тезис о том, что контроллинг затрат является одним из ключевых факторов эффективности стратегического управления.

Эффективное управление затратами в организации с помощью интегрированной системы контроллинга создает соответствующий запас прочности и повышает его эффективность, то есть организация усиливает способность к защите своих рыночных интересов и получает возможность при прочих равных условиях получить большую прибыль или создать

необходимый запас ресурсного потенциала для будущего развития. Тем самым контроллинг затрат обеспечивает эффективное и устойчивое развитие организаций, при условии рационального применения данной технологии.

Использованные источники:

1. Анискин Ю.П., Павлова А.М. Планирование и контроллинг. М.: Омега-Л, 2007. - 280 с.
2. Войтоловский Н.В. Экономический анализ: основы теории, комплексный анализ хозяйственной деятельности. М.: Юрайт, 2013. - 548 с.
3. Николаева Д.М. Кризис банкротит все больше компаний. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.kommersant.ru/doc/2762760> (дата обращения 13.12.2017 г.).
4. Романовский М.В., Вострокнутова А.И. Корпоративные финансы. СПб.: Питер, 2014. - 592 с.

*Бабанов В.Н., доктор экономических наук
профессор, заведующий кафедрой экономики,
менеджмента и торгового дела*

*Рябова Е.А.
студент магистрант
направление «Экономика»*

*Сычева Е.А.
студент магистрант
направление «Экономика»*

*Тульский филиал
ФГ БОУ ВО «Российский экономический
университет им. Г.В. Плеханова»
Россия, г. Тула*

К ПРОБЛЕМЕ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ БАНКОВСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА В УСЛОВИЯХ РИСКА

Аннотация: В статье обосновывается значимость банковского менеджмента, позволяющего скоординировать цели и действия элементов построения системы управления, эффективно воздействуя на организацию технологического цикла деятельности банка и выбор его долгосрочной стратегии с целью достижения макро- и микроэкономических преимуществ и минимизации банковского риска.

Ключевые слова: банк, банковская система, менеджмент, управление, планирование, стратегия, анализ, контроль, аудит, риск.

*Babanov V.N.
doctor of economic Sciences, Professor, head of the Department of
Economics, management and trade
Ryabova E.A., master's degree in Economics
Sycheva E.A., master's degree in Economics
Tula branch of FG BOW IN "the Russian economic University. G. V.
Plekhanov»
Russia, Tula*

TO THE PROBLEM OF INCREASING THE LEVEL OF BANKING MANAGEMENT IN THE CONTEXT OF RISK-

Reduction: the article substantiates the importance of banking management, which allows to coordinate the goals and actions of the elements of building a management system, effectively influencing the organization of the technological cycle of the Bank and the choice of its long - term strategy in order to achieve macro-and micro-economic benefits and minimize banking risk.

Keywords: Bank, banking system, management, management, planning, strategy, analysis, control, audit, risk.

Современное положение России в глобальной экономике не соответствует ее природному, научно-техническому, интеллектуальному и духовному потенциалам [1]. Нынешнее развитие рыночных отношений характеризуется кризисом экономики, отличительными чертами которого являются санкции, влияющие на ограничение импорта некоторых товаров, на падение цен на нефть, на инфляционные процессы. От происходящих кризисных явлений серьезно страдает, прежде всего, банковская система, в связи с чем возрастают риски, связанные с ее деятельностью: ликвидности, валютные, фондовые, процентные, кредитные и др., что и предопределило необходимость в исследовании проблем организации системы контроля в банке.

В период переориентации банковской деятельности со спекулятивного бизнеса в сферу реальной экономики возрастает необходимость в организации эффективной системы по внутреннему контролю всей деятельности банковского учреждения. В связи с этим перед каждым коммерческим банком встает задача по повышению качества и уровня банковского менеджмента и его составляющих: риск – менеджмента; организации и маркетинга; финансового менеджмента[2]

Говоря о современном менеджменте, необходимо определить две основные цели предприятия, которые он формирует: это оперативные (краткосрочные) и стратегические (долгосрочные, перспективные)[3]. Банковский менеджмент представляет собой систему определенных управленческих воздействий, которые должны осуществляться соответствующими структурами для обеспечения своевременности и непрерывности движения имеющихся в обороте кредитных ресурсов с целью достижения макро- и микроэкономических преимуществ. Именно поэтому банковский менеджмент позволяет успешно решить проблему оптимизации такого соотношения как «прибыльность-риск».

Говоря о банковском учреждении необходимо отметить, что главная ее цель это получение наибольшей прибыли, которая могла бы обеспечить надежность и устойчивость будущего ее функционирования и максимального использования ресурсов в целях расширения деятельности. При этом ориентируясь на получение прибыли, по сути, любое предприятие вынуждено столкнуться с различными видами рисков. Банковское учреждение в этом отношении наиболее уязвимо, так как если оно не будет работать по ограничению рисков, то многие риски обернутся для него убытками. При этом отсутствие анализа рисков в банке способно привести банк даже к полному банкротству, а, следовательно, и к банкротству и тех граждан, кто вложил свои средства в этот банк. Представляется, что именно банковский менеджмент позволит эффективно решить проблему оптимального соотношения «прибыльность-риск». Банковский сектор в современных условиях экономики преследует не только достижение прибыльности, но и обеспечение сохранности имеющихся в банке денежных

средств, а также надежность и доверие вкладчиков. Следовательно, банковский менеджмент – это научная система по управлению банковским процессом и кадрами, занятыми в банковской сфере. Иными словами, банковский менеджмент можно разделить на два крупных блока - это: управление персоналом банка; управление и контроль финансово-экономической деятельности банка.

К основным направлениям банковского менеджмента можно отнести: анализ; планирование; контроль; регулирование. Только сочетание всех этих элементов позволит эффективно управлять банковским учреждением и минимизировать банковские риски. Анализ во многом позволяет во время оценить и выявить тенденции в развитии банковского учреждения, как положительные, так и отрицательные, базируясь на основе сравнения фактических результатов его деятельности. Основным направлением анализа является оценка динамики наиболее важных показателей деятельности банка - это: активы, депозиты, собственный капитал, кредиты, прибыль. Подобный анализ проводится с учетом показателей банков-конкурентов, чтобы определить реальное место (рейтинг) банка в банковской системе.

Большое значение для перспективного развития банковского учреждения имеет планирование, позволяющее смоделировать будущее банка, определить его цели, масштабы операций и т.д. Современная методология научного планирования деятельности предприятий включает: стратегическое планирование, составление прогнозов развития предприятий и внутрифирменное планирование. Их последовательная разработка при одновременной тесной и взаимной связи обеспечит получение высокоинтегрированной системы планирования на фирме[4] Результатом планирования в банке является разработка бизнес-плана и оперативных планов по различным направлениям (деPOSITная, процентная, кредитная, инвестиционная, кадровая и другая политики).

Контроль в банке делится на внутренний, осуществляемый Центральным банком России и внешние аудиторы и внутренний, являющийся частью менеджмента и которым занимается сам банк. Обязанности внутренних контролеров осуществляют менеджеры (финансовый; стратегический (общий); менеджмент персонала) в соответствии с их прямыми полномочиями, а также органы внутреннего аудита. Внешний контроль и внутрибанковский контроль тесно взаимосвязаны. Говоря о регулировании, следует сказать, что система внутрибанковского регулирования направлена на соблюдение требований и правил, установленных органами надзора.

Таким образом, современное банковское учреждение представляет собой отдельную самоуправляемую систему и повышение качества и уровня банковского менеджмента позволит ему эффективно реализовывать методы планирования, управления и анализа деятельности банка, позволяя скоординировать цели и действия всех элементов построенной системы управления для выбора успешной долгосрочной стратегии банка.

Использованные источники:

1. Бабанов В. Н. Производительный потенциал России // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 5. – С. 6–12. – URL: <http://e-koncept.ru/2016/56141.htm>.
2. <https://utmagazine.ru/posts/7688-bankovskiy-menedzhment>
3. Егорушкина Т. Н., Швецов С. А. К вопросу развития методов контроллинга и внутреннего аудита в условиях конкурентной среды // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 44. – С. 125–133. – URL: <http://e-koncept.ru/2017/570160.htm>.
4. Соколов М. Ф., Чичканова Д. А. Некоторые аспекты планирования и прогнозирования деятельности предприятия // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 3. – С. 91–102. – URL: <http://e-koncept.ru/2017/770250.htm>.

*Бабанов В.Н., доктор экономических наук
профессор, заведующий кафедрой экономики,
менеджмента и торгового дела*

*Рябова Е.А.
студент магистрант
направление «Экономика»*

*Сычева Е.А.
студент магистрант
направление «Экономика»*

*Тульский филиал
ФГ БОУ ВО «Российский экономический
университет им. Г.В. Плеханова»
Россия, г. Тула*

КЛЮЧЕВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ И РИСКА

Аннотация: В статье анализируются проблемы и рассматриваются тенденции развития банковского сектора в условиях рыночной инфраструктуры, риска и неопределенности. Анализ результатов деятельности банковского сектора позволил определить ряд ключевых направлений развития российской банковской системы в перспективе.

Ключевые слова: банк, банковская система, рынок, конкуренция, риск, неопределенность, санации, тенденции.

*Babanov V.N.
doctor of economic Sciences, Professor, head of the Department of
Economics, management and trade
Ryabova E.A., master's degree in Economics
Sycheva E.A., master's degree in Economics
Tula branch of FG BOW IN "the Russian economic University. G. V.
Plekhanov»
Russia, Tula*

KEY DEVELOPMENT TRENDS OF THE BANKING SYSTEM IN CONDITIONS OF UNCERTAINTY AND RISK

Abstract: the article analyzes the problems and considers the trends in the development of the banking sector in the conditions of market infrastructure, risk and uncertainty. Analysis of the results of the banking sector has allowed to determine a number of key areas of development of the Russian banking system in the future.

Keywords: bank, banking system, market, competition, risk, uncertainty, rehabilitation, trends,

Современные рыночные отношения характеризуются кризисом экономики, основными факторами которого являются санкции, влияющие

на ограничение импорта некоторых товаров, на падение цен на нефть, на инфляционные процессы. Причем современное положение России в глобальной экономике не соответствует ее природному, научно-техническому, интеллектуальному и духовному потенциалам [1]. В результате возникающих в экономике кризисных явлений серьезно страдает банковская система, возрастают риски, связанные с ее деятельностью: ликвидности, валютные, фондовые, процентные, кредитные и др., что и предопределило необходимость в исследовании проблем в ее развитии и возможных путей решения в условиях риска и неопределенности.

Объем активов, по данным Банка России, с начала 2017 года (январь-ноябрь) номинально вырос на 4,9% или на 3,9 триллиона рублей до 84 триллионов рублей на 1 декабря 2017 года (в реальном выражении рост на 5,9%)[1]. Однако для российского банковского сектора 2017 год оказался достаточно сложным в институциональном плане, что было связано, прежде всего, с большим количеством крупных отзывов лицензий и санаций банков (более 60 с начала года) и других финансовых компаний (в 2016 году более 100 банков лишились лицензий добровольно и принудительно)[2]. Так лицензий были лишены такие банки, как Татфондбанка, входивший в ТОП-50 по размеру активов. Лицензий лишились два банка из ТОП-100: Росэнергобанк и Банк «Образование», была объявлена санация банка Пересвет, Банк БФА, Межтопэнергобанка, и входящего в ТОП-30 Банк «Югра». Начиная с августа 2017 года, началась череда санаций, которая коснулась Группы ФК «Открытие» (Банк ФК «Открытие» в начале года был крупнейшим частным банком страны и располагался на 6-м месте по активам), включающая одноименный банк, saniруемым Банк Траст и недавно приобретенный Росгосстрах; банки Группы БИН, Промсвязьбанк (10-е место по активам на 1 ноября 2017 года). В 2017 году стартовал новый способ санации банков через Фонд консолидации банковского сектора (ФКБС) под управлением Центробанка РФ.

Проблема участия государства в экономике страны является основной для любого государства [3]. Следующим направлением является огосударствление российского банковского сектора. В настоящее время в ТОП-10 вошли только 2 частных банка, 5 банков формально являются частными российскими банками, а в реальности независимыми полностью от государства являются только три из двадцати банка. Следовательно, под контролем государства находится три четверти активов российского банковского сектора. Хотя специалисты считают, что степень государственного участия в банковском секторе постепенно может быть снижена.

Необходимо отметить активизацию розничного кредитования. Так, объем розничного кредитного портфеля вырос, по оценке РИА Рейтинг, почти на 1,5 триллиона рублей за 2017 год или на 14% до 12,3 триллиона рублей на 1 января 2018 года, что стало лучшим результатом, начиная с 2013 года. Наибольшую динамику показало ипотечное кредитование,

обеспечившее при этом более половины всего прироста. В правительстве обсуждаются механизмы предотвращения так называемой закредитованности населения, которая активизировалась с начала 2018 года. Предполагается, что появиться жесткое регулирование соотношения официальных доходов к объему выплат по кредитам. По оценкам аналитиков РИА Рейтинг, в 2018 году ипотечных кредитов будет выдано на 2,2-2,4 триллиона рублей, а суммарный розничный портфель, вероятно, вырастет на 15-17%[1].

Одним из важнейших экономическим и финансовым инструментом в области денежно-кредитной политики государства является ключевая ставка, которая была введена Центробанком России в 2013 году. Анализ показал, что только в 2017 году Центробанк РФ шесть раз снижал ключевую ставку. Причем этот процесс на сегодня не закончен и Ключевая ставка ЦБ в 2018 году продолжит снижаться. В 2018 году Центробанк РФ, по мнению аналитиков РИА Рейтинг, снизит ключевую ставку в пределах 1,5-2 процентных пунктов, и при благоприятных условиях ставка может опуститься даже ниже 6%. Главным условием снижения ключевой ставки Центробанка в 2018 году остается по-прежнему сокращение дефицита бюджета и замедление инфляции.

В условиях всеобщей информатизации общества возрастает рост интереса инвесторов к финансовым технологиям. Существовали даже опасения, что финансовые компании будут вытеснены с рынка IT-гигантами, однако итоги 2017 года показали снижение такой вероятности. Так, технологичным компаниям не удалось показать заметного прогресса в области финансовых технологий. Большие надежды возлагаются на blockchain (англ. Blockchain, Block chain от block — блок, chain — цепочка). Однако, несмотря на огромное внимание к данной проблеме и инвестиции в данные технологии, следует признать, что эффективных готовых прикладных продуктов на blockchain платформе почти нет. Новым в развитии банков явилось то, что начиная с 2017 года, заработал механизм черных списков клиентов банков, в котором фигурирует более полумиллиона физических и юридических лиц. Реализации этой меры сопутствовало и ряд проблем, но, в целом такая мера оказывает положительный эффект на экономику, в частности, например, стоимость обналаживания заметно выросла.

Достаточно серьезной проблемой для банков стала их подверженность кибератакам, который, начиная с 2017 года, приобрел угрожающий характер. Сначала значительный ущерб нанес вирус-шифровальщик WannaCry, а затем на несколько дней остановил работу ряда банков шифровальщик Petya. В большинстве своем банкам ущерба удалось избежать, а пострадавшие банки смогли относительно быстро восстановить свою работоспособность. Таким образом банки должны осуществлять вложения в IT-безопасность и формировать резервы на случай убытков от кибератак. Серьезной остается проблема ужесточения санкции со стороны США, и прежде всего, это

касается введения санкций против российского госдолга, что может болезненно сказаться на финансовом секторе страны.

Таким образом, анализ показал, что для снижения кризисных явлений в банковском секторе может помочь рост стоимости недвижимости в 2018 году, так как банки являются и акционерами и крупными владельцами недвижимости, и кроме того, недвижимость – это основной залог у банков. Таким образом, рост на рынке недвижимости может помочь многим банкам решить проблемы с кредитованием и привлечением капитала.

Использованные источники:

1. Бабанов В. Н. Производительный потенциал России // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 5. – С. 6–12. – URL: <http://e-koncept.ru/2016/56141.htm>.
2. <http://riarating.ru/banks/20171227/630079927.html>
3. Егорушкина Т. Н. Характеристика механизма взаимодействия государства и малого горного предпринимательства в современных экономических условиях // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 3. – С. 42–52. – URL: <http://e-koncept.ru/2017/770243.htm>.

*Базалиева К.Ю.
студент
Паулов П.А., к.ю.н.
доцент
СГЭУ
Россия, г. Самара*

КОРРУПЦИЯ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ: ПРИЧИНЫ И ВОЗМОЖНЫЕ МЕТОДЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ

Аннотация.

В данной статье рассматриваются вопросы коррупции в таможенном деле и таможенных органах. Проанализированы причины возникновения коррупции, так же предлагаются некоторые пути решения данного вопроса, связанного с противодействием коррупции.

Ключевые слова:

Коррупция, таможенные органы, коррупционные преступления, противодействие коррупции.

*Bazaliev K.Y.
Student
SSEU
Russia, Samara
Paulov P.A, Ph.D., Associate Professor
SSEU
Russia, Samara*

CORRUPTION IN CUSTOMS BODIES: CAUSES AND POSSIBLE METHODS OF WARNING

Annotation.

This article deals with corruption in customs and customs. The causes of corruption are analyzed, as well as some types of solutions to this issue related to counteracting corruption.

Keywords:

Corruption, customs authorities, corruption crimes, anti-corruption.

Коррупция - одна из сложнейших проблем нынешнего правового государства. Неопровержимым фактом является то, что коррупция всегда была и остается тяжелой угрозой для экономической и национальной безопасности государства.

Согласно ФЗ "О противодействии коррупции" от 25.12.2008 N 273-ФЗ, «Коррупция - это злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иных

имущественных прав для себя или для третьих лиц».⁵

В наполнении государственного бюджета таможня играет большую роль, также она обеспечивает национальную безопасность, контролируя перевозимые через границу товары и транспортные средства. Экономическая безопасность страны может серьезно пострадать, если масштабы коррупции в таможенном деле будут увеличиваться.

«Также коррупция оказывает пагубное влияние на развитие экономики, системы финансов и другой инфраструктуры российского государства в целом»⁶.

Произведя коррупционное преступление, корруптер (человек, который предлагает взятку) и коррупционер (лицо, берущее взятку) не только нарушают закон, но и надрывают авторитетность органов государственной власти в глазах обычных граждан. Смотри на то, что более результативно вопросы решаются у того, у кого больше денег и связей, люди лишаются веры в действенность и эффективность государственных органов.⁷

Можно выделить некоторые формы коррупционного поведения:

-прямое участие должностных лиц таможенных органов в коммерческой деятельности для получения личной или корпоративной выгоды;

-злоупотребление служебным положением для воздействия на решение «тендерной» комиссии о заключении контрактов с, так называемыми, «своими» фирмами;

-«перекачка» государственных средств в «свои» коммерческие структуры и последующее обналичивание денег;

В таможенных органах стремление предложить взятку и вымогательство взятки в большинстве случаев встречаются именно на низовом уровне. Чтобы снизить уплачиваемые в бюджет таможенные платежи путем искажения сведений о номенклатуре, таможенной стоимости, количестве и весе товаров, участники внешнеэкономической деятельности идут на подкуп должностных лиц.⁸

Проблема вероятности подкупа высших должностных лиц требует внимательной проработки, ибо последствия данного подкупа могут обернуться довольно плачевными. Имеется масса причин, подталкивающих должностное лицо к коррупционному правонарушению.

Исходя из этого, формируются такие причины совершения

⁵ Федеральный закон "О противодействии коррупции" от 25.12.2008 N 273-ФЗ//принят Государственной Думой 19 декабря 2008 года

⁶ Антаева Л.А., Паулов П.А. Коррупция в современной России: проблемы противодействия // В сборнике: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА. Материалы 15-й международной научно-практической конференции. 2016. С. 12.

² Долгова А.И. Криминология: учеб.пособие / А.И. Долгова. - под общ.ред. А. И. Долговой. — М.: Издательство НОРМА- ИНФРА-М, 2001

³ Маликова А.Ш. Причины и условия, способствующие возникновению коррупции [Электр. ресурс]. — 2015

коррупционных преступлений:

- небольшая зарплата, не соответствующая квалификации и ответственности работы;

- дефекты в подборе, изучении и расстановке кадров; кадровый протекционизм, который позволяет коррумпированным таможенникам проталкивать по службе своих людей, благодаря этому выстраивать коррупционные схемы, извлекая незаконные прибыли.

- слабый уровень воспитательно-профилактической работы начальников всех уровней и недоработки в таможенном законодательстве, которые позволяют обнаруживать "лазейки" для преступных элементов и безнаказанно допускать нарушения таможенных технологий.⁹

Всемирная таможенная организация полагает, что максимальная возможность возникновения коррупции есть там, где таможенные органы:

- располагают монополией власти над клиентами;
- обладают дискреционными полномочиями в отношении поставок товаров или услуг;

- пользуются тем, что имеет место низкий уровень контроля или подотчетности.¹⁰

Ключевые пути противодействия коррупции в таможенных органах:

- проведение особых проверочных мероприятий в отношении кандидатов и обширное введение электронного декларирования;

- неизбежность наказания по правонарушениям коррупционной направленности, дифференцированная с учетом тяжести проступка;

- подъем профессионализма должностных лиц таможенных органов и повышение материального обеспечения должностных лиц, рост уровня социальной защищенности таможенников.

- применение в борьбе с коррупцией правовых средств, строгое следование закону;

Работа по борьбе с коррупцией в таможенной сфере должна проходить комплексно и системно, должны быть задействованы меры организационного, экономического, правового, информационного и кадрового характера, реализован охват всех уровней государственной власти.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О противодействии коррупции" от 25.12.2008 N 273-ФЗ//принят Государственной Думой 19 декабря 2008 года
2. Долгова А.И. Криминология: учеб.пособие / А.И. Долгова. - под общ.ред. А. И. Долговой. — М.: Издательство НОРМА- ИНФРА-М, 2001
3. Маликова А.Ш. Причины и условия, способствующие возникновению коррупции [Электр. ресурс]. — 2015

⁴ Кузнецова Н. Ф. Я сорок лет отдала борьбе с преступностью // Юридический мир. — 1998. — No 2. — С. 4

⁵ Бусыгина И.М. Ограничить коррупцию: найти новых людей или изменить мотивацию? И.М. Бусыгина, М.Г. Филиппов // Полис. Политические исследования. — 2013. — No1. — С. 50—71

4. Кузнецова Н. Ф. Я сорок лет отдала борьбе с преступностью // Юридический мир. — 1998. — № 2. — С. 4
5. Бусыгина И.М. Ограничить коррупцию: найти новых людей или изменить мотивацию? И.М. Бусыгина, М.Г. Филиппов // Полис. Политические исследования. — 2013. — №1. — С. 50—71
6. Антаева Л.А., Паулов П.А. Коррупция в современной России: проблемы противодействия // В сборнике: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА. Материалы 15-й международной научно-практической конференции. 2016.

УДК 338.246.025.87

Бандюков А.Н.
студент магистрант
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА В РОССИИ И ЕГО ПРИВАТИЗАЦИИ

Аннотация. В работе был проведен анализ тенденций развития государственного сектора в России, который показал, что государственный сектор занимает достаточно высокую долю в экономике России. В настоящее время в России постепенно продолжается процесс приватизации государственного имущества, что способствует сокращению доли государственной собственности и развитию рыночной экономики.

Ключевые слова: государство, государственный сектор, приватизация, бюджет

Bandyukov A.N.
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE PUBLIC SECTOR IN RUSSIA AND ITS PRIVATIZATION

Abstract. The article analyzed trends in the development of the public sector in Russia, which showed that the public sector occupies a rather high share in the Russian economy. At present, the process of privatization of state property is gradually continuing in Russia, which contributes to a reduction in the share of state property and the development of a market economy.

Keywords: state, public sector, privatization, budget

Государственный сектор экономики представлен совокупностью всех организаций и предприятий, а также экономических ресурсов, и организаций, которые ими управляют. Все это является собственностью государства, финансируются из его бюджета и управляют государственными

органами, либо специально назначенными людьми. Это один из важнейших элементов структуры современного общества. Государственный и частный сектор экономики тесно взаимосвязаны, однако отличаются принадлежностью средств и результатов производства.

Практика реформ в России достаточно остро поставила вопрос о роли государства в экономике, масштабах государственного сектора, вопрос об отраслевой структуре государственной собственности и т.д. Их решение соответственно требует дополнительного изучения проблемы повышения эффективности управления государственной собственностью.

Однако, представляется, что есть определенные отрасли экономики, в которых рост доли частной собственности и рост конкуренции принесут очевидную выгоду экономике России, например финансовое посредничество. Доля госбанков по активам (до недавней национализации «Открытия» и Бинбанка) уже достигла 65%. Полная и прозрачная приватизация ВТБ (только не в пользу менеджмента и за счет банка) улучшит управление, повысит конкуренцию со Сбербанком и снизит процентные ставки в экономике для предприятий и физлиц.

Другой подходящий пример – добыча газа. Кроме экспортных обязательств, на которые ссылается менеджмент «Газпрома», ничего, в целом, не мешает разделить монополиста на производственные «дочки» и раздать экспортные права им и другим компаниям, которые добывают газ в России («Роснефть», «Новатэк», «Лукойл», «Сургутнефтегаз»). Транспортировка газа при этом может продолжать приносить доход, за счет которого можно вести строительство трубопроводов. Такая реформа приведет к снижению внутренних цен на газ, цен на электроэнергию в экономике и существенному росту инвестиций в добычу, переработку и энергоемкие производства. При этом государству даже не надо снижать долю в разделенных компаниях ниже существующей: конкуренция приведет к росту эффективности [1].

В связи с тем, что российский бюджет и так уже получает огромную долю от налогов нефтяных компаний, преимущество от большей доли частных компаний в секторе может быть в большей конкуренции за резервы и больших платежах за недра (хотя, по моему мнению, выделение «Газпром нефти» из «Газпрома» и дальнейшая продажа этой доли сделают рынок более сбалансированным).

Приватизация компаний электроэнергетического сектора также далека от своего финиша. Такие компании, как «Интер РАО», «Русгидро», «Газпромэнергохолдинг», региональные МРСК, должны быть выделены из материнских структур, часто весьма запутанных, и приватизированы для повышения эффективности управления, снижения цен для потребителей и в целом улучшения сервиса.

Транспортные затраты также крайне важны для конкурентоспособности и прибыльности российских предприятий, в особенности для металлургического сектора, сектора удобрений и сельского

хозяйства. Россия обладает огромным естественным потенциалом для экспорта в этих секторах в разных направлениях. Внедрение частных локомотивов в РЖД и окончательная приватизация вагонного парка должны привести к большей эффективности на сети и более низким ценам для конечных потребителей, что, в свою очередь, приведет к росту инвестиций, производства, экспорта и налогов.

Как отмечают эксперты, простая продажа контроля в стратегически непринципиальных для государства компаниях – ВТБ, «Газпромнефти», «Газпромэнергохолдинге», «Интер РАО», «Русгидро», МРСК – приведет к снижению доли госсектора с 33 до 31% в произведенном ВВП России. Сложно точно оценить потенциальный позитивный эффект от разделения «Газпрома» и либерализации добычи газа в России, а также либерализацию локомотивной тяги РЖД, но очевидно, что косвенный эффект исчисляется процентами роста ВВП в год [1].

Таким образом, правильный методологический расчет доли госсектора в экономике важен для принятия долгосрочных экономических решений и может послужить полезным инструментом государственной политики для построения более эффективной и диверсифицированной экономики России.

Анализируя российский опыт приватизации, становится очевидным, что имея позитивные цели, она вызывает активизацию антиобщественных проявлений. Злоупотребления служебным положением, хищения во всех его проявлениях, взяточничество, все эти виды преступной деятельности традиционно свойственны приватизации, кроме этого новыми для России стали такие виды экономических преступлений, как подделка ценных бумаг, мошеннические операции с ваучерами, недобросовестные рекламные кампании, организация «финансовых пирамид» и другие. По оценке правоохранительных органов, в ходе приватизации сформировались условия, позволившие проводить операции по отмыванию теневых капиталов, по передаче значительной части государственного и муниципального имущества в собственность криминальных и полукриминальных структур, усиливая тем самым их влияние на различные сферы экономической и политической жизни, коррумпированность государственного аппарата [5, с. 13].

Статистики МВД и анализ судебных решений свидетельствует о постоянном совершенствовании способов незаконного проведения приватизации и в настоящее время. Кроме того, в связи с недавним подъемом приватизации жилья среди граждан, обусловленным окончанием установленного срока приватизации, суды отметили повышение обращений граждан по нарушению их прав третьими лицами и невозможностью перевести в собственность полагающееся им по закону жилье. Зачастую, в связи с огромным бюрократическим аппаратом, который необходимо преодолеть, приватизируя жилье, граждане обращаются к недобросовестным риэлторам за помощью. Такие риэлторы под различными предлогами, а также пользуясь юридической неграмотностью населения, получают

доверенности, по которым проводят приватизацию и дальнейшую регистрацию квартир в свою собственность. Также известна схема, когда преступники обращаются к арендаторам муниципальной или государственной собственности, которая не подлежит приватизации, утверждая, что они могут помочь перевести арендуемое ими имущество в собственность.

Сложившаяся ситуация, по моему мнению, стала возможной в связи с отсутствием должной правовой регламентации процесса приватизации, а также установления ответственности за его нарушение, в том числе и уголовной. Если рассмотреть все законодательство, которое с 1991 по настоящее время регулировало процесс приватизации, то обращает на себя внимание тот факт, что в нем отсутствовал системный подход к разработке законодательной базы, что в свою очередь приводило к постоянному отставанию реальных процессов приватизации от законодательства. Противоречивость законодательных норм и породила почву для развития множества нарушения интересов государства и граждан. В качестве примера можно назвать то, что до сих пор не решен вопрос о соответствии норм приватизации нормам Конституции России и Гражданского кодекса России. Законодательство проявляет свою неполноту в части, касающейся обеспечения гарантий защиты прав государства как собственника, что противоречит названным нормативным актам. Кроме этого, законодательно не решен вопрос о так называемых криминальных банкротствах, которые зачастую используют недобросовестные покупатели приватизируемого государственного имущества, схема, когда, перед выставлением на продажу предприятие вгоняют в долги и умышленно занижают его цену, очень распространена и в настоящее время. Не трудно представить какие убытки несет государство в таких случаях.

Таким образом, анализируя некоторые проблемы приватизации в России, можно сделать вывод, что несовершенство законодательной базы, а в частности зачастую ее отставание от современных реалий, ее спонтанность, породило огромное количество нарушений законных интересов, как со стороны государства, так и со стороны граждан, отсутствие должного контроля за приватизацией породило процветающую коррупцию. Для искоренения нарушений в рассматриваемой сфере в конце 2013 года в полиции появилось новое подразделение - отдел по борьбе с преступлениями, связанными с приватизацией госсобственности, которое, имея властные полномочия и преследуя основную цель - выявление и раскрытие преступлений, может значительно уменьшить количество нарушений закона в области приватизации государственного и муниципального имущества и, следовательно, увеличить доход государства.

В целях обеспечения плановости и последовательности приватизации представляется необходимым разделить всю совокупность потенциально возможных для приватизации федеральных предприятий на 3 блока-перечня.

- 1 блок — предприятия с краткосрочным горизонтом приватизации;
- 2 блок — предприятия со среднесрочным горизонтом приватизации;
- 3 блок — предприятия с долгосрочным горизонтом приватизации [6].

Основаниями отнесения объектов федеральной собственности к одной из трех групп являются:

- вероятность приватизации в соответствующем периоде.
- степень соответствия сферы деятельности предприятия приоритетам развития экономики России.

На основе федеральных предприятий первого блока-перечня формируются планы (программы) приватизации на соответствующий период. Важно подчеркнуть, что закрепление предприятий за конкретным блоком не является неизменным, их состав подлежит регулярному пересмотру.

Важно заметить, что для всех федеральных предприятий, как составляющих «стратегическое ядро» государственного сектора, так и являющихся потенциальной базой для приватизации необходимы разработка и утверждение программ развития с определением возможного диапазона прямого участия государства, для последних — с учетом перспектив приватизации.

Кроме того, с целью ограничения дальнейшего «разрастания» государственного сектора представляется обоснованным ввести законодательную систему ограничений и запретов на создание новых субъектов государственного сектора.

В этой связи, необходимо добавить, что в феврале 2017 г. правительство определилось с планом приватизации на 2017 год и с некоторыми оговорками до 2019 года. В 2017 году, как и было, заявлено ранее, предполагается продажа акций ПАО «Совкомфлот» и ПАО «ВТБ». Доходы от их продажи на 138 млрд. руб. уже заложены в бюджет-2017 (в том числе 95 миллиардов от приватизации 10,9% минус 1 акция ВТБ и 24 миллиарда – от продажи 25% минус 1 акция «Совкомфлота»). От старого плана приватизации также остались АЛРОСА, Новороссийский морской торговый порт (НМТП), Объединенная зерновая компания (ОЗК) и ПО «Кристалл».

Соответственно, на неопределенный срок отодвинута приватизация Транснефти, Зарубежнефти, Государственной транспортной лизинговой компании, РЖД, РусГидро и Ростелекома.

В федеральный бюджет РФ на 2017-2019 годы были заложены доходы от приватизации в 2017 году в сумме 138,2 миллиарда рублей, в 2018 году — 13,6 миллиарда рублей, в 2019 году — 13,9 миллиарда рублей. При этом в ожидаемых поступлениях на 2017 год учтены только два крупных актива: 95,5 миллиарда рублей от продажи 10,9% минус одна акция ВТБ и 24 миллиарда рублей от продажи 25% минус одна акция «Совкомфлота».

Позже власти решили отказаться от приватизации пакета ВТБ, поскольку банк находится под санкциями ЕС и США, что может негативно

сказаться на его стоимости.

В мае 2017 года Минфин РФ снизил прогноз доходов федерального бюджета от приватизации на текущий год на 96 миллиардов рублей.

Приватизация 25% минус 1 акция крупнейшей судоходной компании России «Совкомфлот» планировалась на первое полугодие 2017 года, но пока не состоялась.

В одобренном правительством РФ проекте бюджета на 2018-2020 годы Министерством финансов РФ не предусмотрено приватизации крупных пакетов госкомпаний. Однако правительство продолжает работу по конкретным сделкам, многое в этом вопросе будет зависеть от рыночных условий.

Подводя итог, можно сделать вывод, что основной вектор совершенствования системы управления государственным сектором должен определяться приоритетами развития экономики страны. На данном этапе развития экономики России ясно одно, что государственный сектор играл, продолжает играть и, скорее всего, будет всегда играть большую роль в экономике, несмотря ни на какие планы приватизации. К тому же, по моему мнению, исторический путь России позволяет сделать вывод, что экономика России не может развиваться без государственного сектора. Это же подтверждается современными макроэкономическими и внешнеполитическими условиями, в которых оказалась наша страна. В настоящее время экономическое развитие страны во многом определяется не рыночными механизмами, а политическими реалиями. Через государственный сектор государство может быстро реагировать на внешние угрозы.

Использованные источники:

1. Кривошапко А., Вестман М. Как измерить государство – 2 // Ведомости. Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru>.
2. Официальный сайт Росимущества // <http://www.rosim.ru/>.
3. Официальный сайт Росстата // www.gks.ru.
4. Ляскин Г.Г. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. Пособие / Г.Г. Ляскин, В.И.Татаренко ; Новосиб. гос. ун-т экономики и управления. - Новосибирск : НГУЭУ, 2016. - 150 с.
5. Разумова Е.А. Основы совершенствования системы управления федеральной собственностью в Российской Федерации // Наукоедение. – 2015. - №6.
6. Яковлева Е.В. Некоторые проблемы приватизации в России // Гуманитарные научные исследования. 2014. № 4. Режим доступа: <http://human.snauka.ru/2014/04/6570>.

*Бедерина Р.А.
студент 3 курса
институт экономики и управления
Киракосян А.М.
студент 3 курса
институт экономики и управления
Айнетдинова Л.Н.
ст. преподаватель
институт экономики и управления
ФБГОУ ВО «КемГУ»
Россия, г. Кемерово*

**ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ В
НАЛОГООБЛОЖЕНИИ НА ПРИМЕРЕ МОДЕЛИ НЕЙМАНА**

Аннотация: Данная статья посвящена применению экономико-математического моделирования в налогообложении на примере модели Неймана.

Ключевые слова: Модель Неймана, налогообложение, Экономико-математические модели, моделирование, экономика.

*Bederina R.A.
student 3 course, Institute of Economics and Management
FBGOU VO KemsU
Russia, Kemerovo
Kirakosyan A.M.
student 3 course, Institute of Economics and Management
FBGOU VO KemsU
Russia, Kemerovo
Aynetdinova L.N.
Art. Lecturer at the Institute of Economics and Management
FBGOU VO KemsU
Russia, Kemerovo*

**ECONOMICS-MATHEMATICAL MODELS IN TAXATION ON
THE EXAMPLE OF A HUMAN MODEL**

Annotation: This article is devoted to the application of Economic-mathematical Model in the application on the example of a human model.

Key words: human Model, taxation, Economics-mathematical models, modeling, Economics.

Налогообложение как система научно обоснованных положений в России начала свое развитие относительно недавно и находится в стадии разработок и изменений. В силу существенной значимости данной системы в целях ее оптимизации требуется применять математическое моделирование процессов. Математические модели - составная часть методов любого

раздела экономической науки. Использование математического описания экономических систем открывает новые возможности для развития и совершенствования различных экономических процессов.

Рассмотрим применение экономико-математических методов в налогообложении на конкретном примере в модели Неймана.

1 Обозначим «А» матрицу затрат, соответственно В – матрица выпуска. Пусть Z-вектор, цикле N_{k+1} , тогда:

$$\lambda \rightarrow \max$$

$$BZ \geq \lambda AZ, Z \geq 0, Z \neq 0. \quad (1)$$

Проанализируем один цикл работы экономики Неймана. Пусть ставка налога равна t . База для налога на прибыль равна $\langle \bar{P}, (BZ)^{\overline{}} \rangle - \langle \bar{P}, (AZ)^{\overline{}} \rangle$.

Налог равен: $t(\langle \bar{P}, (BZ)^{\overline{}} \rangle - \langle \bar{P}, (AZ)^{\overline{}} \rangle)$.

Правительство любого государства стремится к тому, чтобы его экономика развивалась максимально быстро, и поэтому они «ищут» стационарную траекторию (λ Z) максимального роста. Для ее нахождения необходимо решить задачу (1).

Введение налога снизит коэффициент роста, и, как следствие, снизит базу налогообложения.

Для развивающейся экономики будет выгоднее сначала не взимать налоги и дать ей развиваться, а потом уже собрать налоги, но уже за все периоды по оптимальной ставке. Так, если λ – коэффициент роста из задачи (1), то через n циклов коэффициент расширения будет равен:

$$\lambda_t^{(n)} = (\lambda - 1)(1 - t)n + 1 \quad (2)$$

Обозначим величину налога на прибыль в $k + 1$ цикле N_{k+1} тогда:

$$N_{k+1} = \lambda_t^{(k+1)} + N_k \text{ и } N_0 = N = t(\langle \bar{P}, (BZ)^{\overline{}} \rangle - \langle \bar{P}, (AZ)^{\overline{}} \rangle).$$

Суммарное значение налога за n циклов равно:

$$\Sigma = \sum_{m=0}^n N_m = F(n, t) \langle \bar{P}, ((BZ)^{\overline{}} - (AZ)^{\overline{}}) \rangle.$$

$$F(n, t) = t \left[1 + \sum_{k=1}^{n-1} \prod_{i=1}^k \lambda_t^{(i)} \right] /$$

Исследуя функцию $F(n, t)$ на экстремум при фиксированном n , в работе для каждой экономики с определенным коэффициентом расширения λ находится оптимальная ставка налогообложения $t^* = t(\lambda, n)$, при которой налоговые сборы за n циклов будут максимальными.

Таким образом, максимальный суммарный сбор налога с быстро развивающегося производства может достигаться при ставках меньшего значения, чем ставка налога на прибыль при одном цикле.

Этот факт имеет не только экономический эффект, но и социально благоприятную направленность.

В настоящее время состояние экономической теории невозможно представить без применения экономико-математических методов и моделей. Сущность использования данных методов состоит в упорядоченном использовании современных достижений в области системного анализа, математического моделирования, теории оптимального управления, методов

решения уравнений математической модели, информационного обеспечения при решении задач исследования экономических объектов.

Кроме того, для обоснования принимаемых решений специалистам налоговых органов необходимо использование соответствующих методов принятия решений, которые включают в себя развитый математический аппарат.

Использованные источники:

1. Малыхин В. И. Экономико-математическое моделирование налогообложения: учеб. пособ. / В. И. Малыхин. – М., 2003 – 103 С.

УДК 319.7

Билалова И.Р.

магистрант

ФГБОУ ВО «Башкирский ГАУ»

Россия, г. Уфа

СИСТЕМА ОБУЧЕНИЯ И ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Обучение персонала – основной путь получения профессионального образования. Это целенаправленно организованный, планомерно и систематически осуществляемый процесс овладения знаниями, умениями, навыками и способами общения под руководством опытных преподавателей, наставников, специалистов, руководителей.

Ключевые слова: обучение, повышение квалификации, организация, кадровая политика, процесс, концепция обучения

Bilalova I. R., graduate student

Of the "Bashkir state agrarian UNIVERSITY", Russia, Ufa

THE SYSTEM OF TRAINING AND STAFF DEVELOPMENT

Personnel training is the main way of getting professional education. It is purposefully organized, systematically and systematically carried out process of mastering knowledge, abilities, skills and ways of communication under the leadership of skilled teachers, Tutors, experts, heads.

Keywords: training, professional development, organization, personnel policy, process, learning concept

Процесс обучения человека протекает всю его сознательную жизнь. Первичное обучение осуществляется в школах, профессионально-технических училищах, техникумах, колледжах, лицеях. Вторичное обучение проходит в вузах, институтах и на факультетах повышения квалификации и переподготовки кадров, в учебных центрах, специально организованных курсах и семинарах, на предприятиях и организациях и т.п.

Обучение персонала является составной частью процесса Управления человеческими ресурсами и включает в себя получение новыми и действующими сотрудниками навыков, необходимых для успешного

выполнения работы.

Отечественный и зарубежный опыт выработал три концепции обучения квалифицированных кадров.

Концепция специализированного обучения ориентирована на сегодняшний день или ближайшие будущее, и имеет отношение к соответствующему рабочему месту. Такое обучение эффективно относительно непродолжительный отрезок времени, но, с точки зрения работника, способствует сохранению рабочего места, а также укрепляет чувство собственного достоинства [5].

Концепция многопрофильного обучения является эффективной с экономической точки зрения, так как повышает внутрипроизводственную и внепроизводственную мобильность работника. Однако последнее обстоятельство представляет собой известный риск для организации, где работает сотрудник, поскольку он имеет возможность выбора и поэтому менее привязан к соответствующему рабочему месту.

Концепция обучения, ориентированная на личность, имеет целью развитие человеческих качеств, заложенных природой или приобретенных им в практической деятельности. Эта концепция относится первую очередь к персоналу, имеющему склонность к научным исследованиям и обладающему талантом руководителя, педагога и т.п. [6].

Практически каждая организация действует в быстро меняющихся условиях. Умения и знания людей, необходимые им в их деятельности, также меняются, причем все более быстрыми темпами. Образование и обучение в наши дни должно быть непрерывным. Не случайно управление обучением подчиненных занимает все большее место в работе большинства менеджеров.

Для организации процесса обучения специалисты используют так называемую модель обучения. Это циклическая модель, ее цикл похож на циклы, существующие в других видах проектных работ. С небольшими модификациями она может применяться в качестве основы для работы как специалистами по обучению, так и менеджерами.

Определение потребностей в обучении может предприниматься на различных уровнях. Потребности организации в целом должны быть проанализированы специалистом по кадрам или отделом обучения в соответствии с общими производственными целями и политикой организации в планировании рабочей силы. При этом определяется необходимость обучения конкретных групп работников по всем подразделениям после консультаций с линейными менеджерами. Эта работа должна также включать в себя анализ ожидаемого эффекта от воздействия обучения на выполнение организацией производственных задач.

Следующий уровень анализа – потребности в обучении коллектива отдела или подразделения. Такая работа требует некоторой предварительной подготовки, определенных затрат времени, чтобы проанализировать текущую. Оценка процесса обучения Реализация учебной программы

Обоснование обучения Составление учебной программы Составление плана обучения Распределение ресурсов Определение потребностей ситуацию. Очень полезно в процессе определения потребностей в обучении проанализировать критические случаи в работе отдела [7].

Важно учитывать, что люди хотят сами, что им самим необходимо для личного развития. Существует множество причин, по которым необходимо учитывать мнения самих сотрудников, если это возможно. Одна из них состоит в том, что иногда определение потребностей подчиненных в обучении на основе первого впечатления об их способностях может оказаться серьезной проблемой; в этом случае учет собственных взглядов подчиненных может быть очень полезным [1].

Кадровая политика предприятия, в частности политика в области образования, оказывает особенно сильное влияние на размер средств, выделяемых на обучение, а также на выбор методов и видов обучения, которые будут финансироваться. Распределить средства легче, чем их получить. Основными ресурсами, необходимыми для проведения обучения, будут являться средства, выделяемые на покрытие расходов по обучению, и время, затрачиваемое на процесс обучения (время обучающего, если он является сотрудником организации, и время обучаемого).

Для любого менеджера время является ключевым ресурсом. Даже если менеджер не проводит обучение сам, ему необходимо руководить всем процессом, начиная от подготовки работников, проверки результатов обучения и его эффективности. Цель любого руководителя – работать с эффективным и подготовленным подразделением. Поэтому время, затраченное на обеспечение обучения, не пропадет зря и должно специально планироваться в рабочем расписании.

В некоторых организациях обучение персонала не является приоритетным. Поэтому в трудные времена ресурсы, выделяемые на него, сокращаются в первую очередь. Один из способов убедить руководство увеличивать ресурсы на обучение состоит в том, чтобы относиться к обучению как к вложению капиталов, а не как к невозвратимым затратам. Такой подход характеризуется понятием «человеческий капитал» Он был разработан Г.С. Беккером, специалистом по трудовым ресурсам. В соответствии с этим подходом обучение оценивается таким же образом, как и любой другой инвестиционный проект [8].

Программы обучения, учитывающие потребности отдельных работников или группы сотрудников, обычно составляются квалифицированными специалистами по обучению. Общие же принципы проведения обучения возлагаются на линейного менеджера.

При подготовке учебного плана необходимо знать о требованиях, которые предъявляет данная работа к выполняющему ее лицу. Не следует забывать о наличии специальных требований к персоналу, предназначенных для отбора и приема на работу. В этом документе уже сделана попытка обобщить навыки, знания и установки, необходимые сотруднику для

выполнения этой работы. Кроме того, на данном этапе очень важными могут быть записи, сделанные во время отборочного собеседования, отчеты или другая информация о выполнении работы, а также данные квалификационных интервью, где наиболее полно анализируются потребности сотрудника в обучении [3].

Далее начинается реализация проекта обучения, затем обосновывается его внедрение и заключительный этап – оценка эффективности разработанного проекта.

Основные функции системы обучения персонала:

- Обучение как метод ликвидации разрыва между текущими навыками сотрудников и квалификационными требованиями к должности;
- Обучение как средство построения корпоративной культуры;
- Обучение как способ решения актуальных бизнес- и организационных задач, стоящих перед компанией;
- Обучение как метод мотивации персонала [9].

Использованные источники:

1. Опыт формирования деловой репутации государственных гражданских служащих как фактора государственной кадровой политики РФ Мингазова З.Р. Перспективы науки и образования. 2013 №4 С.292-302
2. Политическая стратегия промышленных корпораций: теоритический анализ. Никифиров Ю.Н., Валиева А.Р. Вестник Башкирского университета.
3. Алехина О.Е. Стимулирование развития работников организации. // Управление персоналом. - 2002. - № 1. - С. 50-52.
4. Алешина И. В. Поведение потребителей: Учеб. пособие для вузов.— М.: Ф АИР-ПРЕСС, 2000.— 384 с.
5. Артамонова Н.В., Головцова И.Г. Управление персоналом: учеб. пособие. – СПб.: СПбГУАП, 2001. Ч.3. – 62 с.
6. Бабушкин Н.И. Основы менеджмента. М.: Экономика. - 2005. – 427 с.
7. Базаров Т.Ю., Еремин Б.Л., Аксенова и др. Управление персоналом. – М: ЮНИТИ, 2005.- 489 с.
8. Бахвалова М. Новые знания от собственных сотрудников // Секрет фирмы. – 2005. - №10. – с. 87-88
9. Беляцкий Н.П. Управление персоналом: учебник / Н.П. Беляцкий. – Минск: Современная школа, 2008. – 412 с

*Билалова И.Р.
студент магистрант
ФГБОУ ВО «Башкирский ГАУ»
Россия, г. Уфа*

ПРОБЛЕМЫ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ

В статье анализируются проблемы повышения качества и эффективности государственного управления в Российской Федерации в контексте подготовки специалистов в области государственного управления. Высказываются предложения по совершенствованию подготовки государственных гражданских служащих с использованием центров повышения компетенций государственных гражданских служащих.

Ключевые слова: органы государственной власти, органы местного самоуправления, государственный гражданский служащий, муниципальный служащий, повышение квалификации государственных гражданских и муниципальных служащих.

*Bilalova I. R., graduate student
Of the "Bashkir state agrarian UNIVERSITY"
Russia, Ufa*

PROBLEMS OF PROFESSIONAL DEVELOPMENT OF STATE AND MUNICIPAL EMPLOYEES.

The article analyzes the problems of improving the quality and efficiency of public administration in the Russian Federation in the context of training specialists in public administration. Suggestions for improving the training of state civil servants with the use of centres for professional competences of civil servants.

Keywords: bodies of state power, bodies of local self-government, state civil servant, municipal employee, professional development of state civil and municipal employees

Стремительно меняющийся в эпоху технического прогресса мир не может не затронуть каждого гражданина. Внедрение информационно-коммуникационных технологий сделало обыденным Интернет, сотовые телефоны, компьютеры, общение при помощи электронной почты. Даже наиболее статичные слои населения — люди пожилого поколения — все более охотно пользуются плодами цифрового века. Развитие технологий поставило на повестку дня изменение принципиальных подходов к участию государства в общественной жизни, требующих коренного пересмотра форм и методов государственного воздействия на различные сферы жизни общества. В свою очередь, это объективно определяет повышение требований к государственным и муниципальным служащим как главному ресурсу государства при реализации любых преобразований в обществе.

Способность принимать рациональные и эффективные управленческие решения в условиях быстро меняющейся общественной жизни, а главное — добиваться их реализации, как никогда ранее выходит на первый план в работе органов власти всех уровней. 10 марта 2009 г. Президентом Российской Федерации подписан Указ № 261 «О федеральной программе “Реформирование и развитие системы государственной службы Российской Федерации (2009–2013 годы)”», которым определен комплекс мероприятий, направленных на дальнейшее реформирование и развитие системы государственной службы Российской Федерации. Актуальность проблемы подтверждается и тем, что в развитие указанной программы 7 мая 2012 г. Президентом Российской Федерации издан Указ № 601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления». В такой ситуации каждый руководитель, начиная с муниципального уровня и заканчивая федеральными структурами, обязан задать себе очень важный вопрос: насколько находящийся в его распоряжении чиновничий аппарат подготовлен к решению поставленных перед ним задач? Было бы большим лукавством сказать, что степень готовности отечественных чиновников отвечает предъявляемым к ним современным требованиям на все 100%. Навыки многих государственных и муниципальных служащих приобретались в других социально-экономических условиях, их основой служила классическая система высшего профессионального образования, которая была эффективна для советского периода, однако не соответствует реалиям современного этапа развития государства и общества. Итог — слабая адаптированность многих чиновников советской школы к работе в других общественных условиях, предполагающих новые знания, умения и навыки, основанные на соответствующем уровне культуры, профессиональных и личностных качествах. Рыночные преобразования в нашей стране идут уже более 20 лет. Многочисленные образовательные учреждения, выросшие в постсоветский период, как грибы после дождя, в отличие от прежней плановой системы подготовки кадров озабочены преимущественно коммерческой составляющей учебного процесса. Огромное число негосударственных вузов, не озадачиваясь вопросами серьезной привязки имеющихся образовательных программ к новым условиям, конвейерным методом выпускают бесчисленное количество «специалистов» модных профессий — юристов, экономистов и т.д. Результат — очевидный дефицит компетентных кадров государственных и муниципальных служащих. Проблема преодоления такого дефицита, подготовка необходимого количества служащих, обладающих современными научными знаниями и подготовленными к эффективной практической реализации поставленных перед ними задач, до настоящего времени не находит должного разрешения ни на федеральном, ни на региональном уровнях, ни в рамках муниципальных образований. В образовательных программах учебных заведений высшего профессионального, послевузовского и дополнительного образования едва

ли найдутся сбалансированные курсы, имеющие своей целью подготовку полноценного государственного (муниципального) чиновника.

Использованные источники:

1. ДОРЕВАЛЮЦИОННЫЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ В РОССИЙСКОМ ГОСУДАРСТВЕ Мингазова З.Р. Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2014. № 5-3(43) .С.129-131
2. ПОЛИТИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ: ТЕОРИТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ Никифиров Ю.Н.,Валиева А.Р. Вестник Башкирского университета.2007 Т.12№4. С.192-193
3. Бакштановский В. И., Согомонов Ю. В. Этика профессии: миссия, кодекс, поступок: монография. Тюмень: НИИ прикладной этики ТюмГНГУ, 2005. 378 с.
4. Петрунин Ю. Ю., Борисов В. К. Этика бизнеса. М.: Дело, 2000. 280 с.
5. Профессиональная этика и этикет: учебник / А. А. Солоницына. Владивосток: Изд-во Дальневост. ун-та, 2005. 200 с.
6. Этика / авт.-сост. И. Г. Широкова. М.: Приор-издат, 2002. 160 с.
7. С.Г. Камолов первый заместитель министра государственного управления, информационных технологий связи Московской области, кандидат экономических наук И.А. Коржов заведующий правовым отделом Министерства государственного управления, информационных технологий связи Московской области
8. *Ким И.Н., Лисенко С.В.* Формирование базовых составляющих профессиональной компетентности преподавателя в рамках ФГОС // Высшее образование в России. 2012. – № 1. – С. 16–24.
9. *Кутузов А.Г.* Конструирование новой модели подготовки кадров // Высшее образование в Рос- сии. – 2012. – № 8–9. – С. 44–47.
10. *Назаров И.Б.* Кадровые стратегии российских университетов // Высшее образование в России. – 2012. – № 3. – С. 108–119.

*Богдыль С.А.
студент 4 курса
факультет «Экономика предприятия»
Россия, г. Владивосток*

СУЩНОСТЬ, ЗАДАЧИ, ФОРМИРОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ УСТАВНОГО КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье изложена сущность уставного капитала организации. Обозначены основные задачи учета уставного капитала на предприятии. Раскрыты основные аспекты формирования и использования уставного капитала в организации. Приведены бухгалтерские проводки по их учету.

Ключевые слова: уставный капитал, собственный капитал.

*Bogdyl S.A.
4th year student
Faculty of « Economy of Enterprise»
Vladivostok, Russia*

ESSENCE, OBJECTIVES, FORMATION AND USING OF THE CHARTER CAPITAL IN ECONOMIC ACTIVITY OF ENTERPRISE

Abstract: The article describes the essence of the charter capital. The main components of the objectives of the charter capital are indicated. Key aspects of the charter capital formation and using are revealed. The entries for its accounting are also listed in the article.

Keywords: charter capital, equity capital.

Под уставным капиталом понимается «сумма всех активов, которые учредители вкладывают в создание предприятия, например, товарищество или акционерное общество. Уставный капитал коммерческой организации нужен для старта деятельности и дальнейшего возврата средств своим займодавцам по мере развития и становления предприятия».

Из этого следует, что со временем этот актив компании не пропадает, а остается, более того, размер уставного капитала организации в будущем увеличится при лучшем раскладе в несколько раз. Как организовать контроль затрат: руководство к действию. Можно заключить, что основная функция уставного капитала организации – это страхование партнеров и кредиторов, по отношению к которым у предприятия существует ряд обязательств.

Чтобы начать предпринимательскую деятельность, будь то производство, торговля или сфера услуг, нужно обладать определенным объемом денежных средств или материальных активов. Минимальные размеры уставного капитала установлены законодательством РФ, но могут быть увеличены, если это не противоречит уставу.

Хотя номинальная стоимость УК определяется в рублях, собственники

могут войти в состав не только с денежной суммой, но и с имуществом, оборудованием, транспортными средствами, акциями, объектами зарегистрированного права на интеллектуальную собственность.

Уставный капитал сочетает право владения и распоряжения собственностью и функции гаранта имущественных прав акционеров. Он играет наиболее важную роль в функционировании организации, поскольку его средства являются базисными для хозяйственной деятельности организации и на его основе формируется большая часть фондов, денежных средств организации. В денежном выражении, как правило, используется на приобретение зданий, сооружений, оборудования и других активов, которые не предназначены для продажи.

В отличие от других видов капитала, размер уставного капитала организации имеет определенную и зафиксированную величину, установленную при создании юридического лица. В связи с этим, компания несет ответственность за сохранение величины средств уставного капитала на необходимом уровне в соответствии с уставными документами.

Уставный капитал предприятия выполняет следующие функции:

1 Стартовая функция выражает способность акционеров на право частной предпринимательской деятельности. Прибыль, полученная по истечении определённого срока времени, при условии успешной деятельности организации, возможно, существенно превысит размер уставного капитала организации. Несмотря на это, уставный капитал все также будет являться наиболее надежной статьей пассива.

2 Гарантийная функция. Уставный капитал коммерческой организации - это гарантируемый минимум и некая составляющая общества, которая необходима для возврата денежных средств кредиторам. Поэтому крайне важно побудить участников общества организовать уставной капитал по факту и сохранить его на уровне, который определен Уставом. Достижение данных целей происходит в соответствии со следующими нормами Гражданского кодекса: п.3 ст. 99 ГК РФ, которая запрещает подписку на акции до завершения всей оплаты уставного капитала; п.3 ст. 102 ГК РФ, в соответствии с которой, делает невозможным получение дивидендов акционерами даже в случае полностью оплаченного уставного капитала.

3 Функция, которая определяет долю участия в уставном капитале организации каждого учредителя в обществе. Уставный капитал разделен на части, и у каждой части есть своя номинальная цена. Доля и позиция акционера в обществе определяется отношением суммы одной цены акций к размеру капитала.

Уставный капитал является одним из элементов собственного капитала организации, который, в свою очередь, может также состоять из добавочного, резервного капитала; фондов накопления, потребления и социальной сферы; целевых финансирований и поступлений; прибыли. В составе собственного капитала основное место занимает уставный капитал, который на предприятиях, создаваемых за счет средств собственников,

представляет собой совокупность взносов учредителей хозяйственных товариществ и хозяйственных обществ (в форме акционерных обществ, обществ с ограниченной ответственностью и т.д.), муниципалитетов, государства.

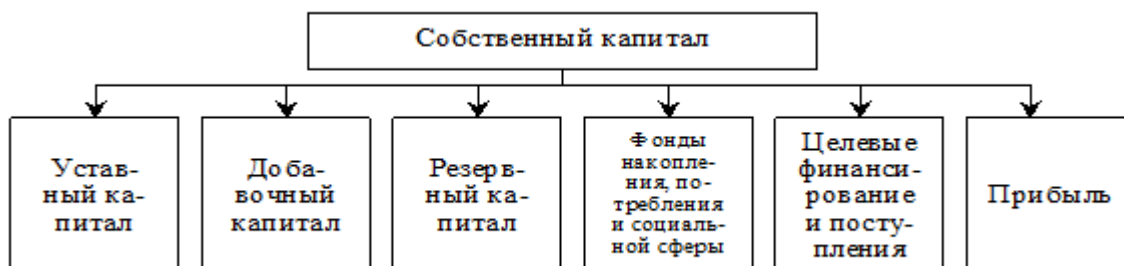


Рисунок 1 – Структура собственного капитала организации

Уставный капитал формируется в обществах с ограниченной ответственностью и в акционерных обществах. Размер уставного капитала зафиксирован в учредительных документах организации. Такими документами, в частности, являются устав общества и учредительный договор.

В уставе и учредительном договоре обозначается порядок формирования уставного капитала, а именно:

- размер вклада каждого учредителя;
- форма оплаты вклада;
- срок формирования уставного капитала.

Увеличение уставного капитала акционерного общества может быть произведено путем повышения:

- номинальной стоимости акций или их количества;
- как номинальной стоимости, так и количества акций.

В настоящее время для увеличения уставного капитала общества часто используют повышение стоимости основных средств в результате их переоценки. Решение об увеличении уставного капитала в пределах общего количества и номинальной стоимости объявленных акций может быть принято общим собранием акционеров или по решению совета директоров, если это право предоставлено уставом общества.

Как увеличение, так и уменьшение уставного капитала производится по результатам рассмотрения итогов деятельности организации за предыдущий год в установленном порядке и после внесения соответствующих изменений в учредительные документы организации.

Формирование уставного фонда отражается в бухгалтерском учете проводками:

- Д75 К80 – расчеты с учредителями – уставный капитал;
- Д50 К75 – при поступлении средств через кассу;
- Д51 К75 – при поступлении средств через банк;
- Д10 К75 – взнос произведен материалами;
- Д01 К75 – здания, имущество, транспорт.

Использованные источники:

1. ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации»
2. Ковалев В.В. Финансы организаций (предприятий) : учебник / В.В. Ковалев, Вит.В. Ковалев. - М. : Проспект, 2015. - 324 с.
3. Кузичев В.М., Чернов С.С., Перминов А.Ю. Понятие и классификация объектов имущественного комплекса предприятия// Проблемы современной экономики. – 2009. - № 4. – с. 87 – 89.

УДК 316.444.52

Боромыкова Е.М.
студент магистрант
направление подготовки

«Государственное и муниципальное управление»
Курская академия государственной и муниципальной службы
Россия, г. Курск

РОЛЬ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ПРОГРАММ В РАЗВИТИИ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

Аннотация: в статье рассмотрено понятие кадрового потенциала муниципального образования и определены перспективные направления его развития. На примере муниципального образования «Город Рыльск» Курской области рассмотрена реализация целевых программ в области развития кадрового потенциала. Определены направления совершенствования индикаторов, используемых в целевых программах. Сформированы задачи реализации муниципальных программ по развитию кадрового потенциала.

Ключевые слова: Кадровый потенциал, муниципальное управление, муниципальная программа.

Boromykova E.M.
graduate student
"State and municipal management"
Kursk Academy of State and Municipal Service
Russia, Kursk

THE ROLE OF MUNICIPAL PROGRAMS IN THE DEVELOPMENT OF THE HUMAN POTENTIAL OF MUNICIPAL FORMATIONS.

Annotation: the article considers the concept of the cadre potential of the municipality and determines the perspective directions of its development. On the example of the municipality "City Rylsk", Kursk region, the implementation of targeted programs in the field of human resource development has been considered. Areas for improving indicators used in targeted programs have been identified. The tasks of implementing municipal programs for the development of human resources have been formulated.

Keywords: Personnel potential, municipal management, municipal program.

Под кадровым потенциалом муниципального образования мы понимаем наличие определенного перечня способностей и возможностей персонала муниципального образования, которые они могут реализовать для того, чтобы обеспечить достижение текущих и перспективных целей, поставленных перед муниципальным образованием, регионом и государством. Одним из наиболее перспективных направлений развития кадрового потенциала муниципальных образований сегодня являются нормативно-правовое регулирование и рациональная организация процесса планирования, прохождения и развития муниципальной службы.

На территории муниципального образования «Город Рыльск» Рыльского района Курской области существует определенная система, заключающаяся в правовом регулировании и организации муниципальной службы согласно действующему законодательству. С помощью муниципальных правовых актов регулируются вопросы, связанные с организацией муниципальной службы, которые осуществляются в рамках тех полномочий, которые предоставлены органам местного самоуправления. Поведенные исследования отражают достаточную стабильность кадрового корпуса в муниципальном образовании «Город Рыльск», т.к. 94% муниципальных служащих имеют стаж муниципальной службы свыше 5 лет.

Одним из основных условий развития муниципальной службы в муниципальном образовании «Город Рыльск» Рыльского района Курской области является повышение профессионализма и компетентности кадрового состава, реализация которого тесно взаимосвязана с задачей по созданию и эффективному применению системы непрерывного профессионального развития муниципальных служащих. Основой для решения данной задачи является постоянный мониторинг количественного и качественного состава муниципальных служащих, выполняемых ими функций. Повышение квалификации муниципальных служащих осуществляется не реже одного раза в три года, то есть ежегодно на курсах повышения квалификации необходимо обучать 33,3 процента муниципальных служащих. Общая численность муниципальных служащих составляет 14 человек. Исходя из этого, на курсах повышения квалификации необходимо ежегодно обучать не менее 5 муниципальных служащих.

В условиях административной реформы и необходимости обеспечения развития местного самоуправления актуальными становятся изменения в подходах к развитию кадрового потенциала. Этому служат стратегический и программно-целевой методы как наиболее эффективные подходы к развитию кадрового потенциала муниципального управления.

Одним из инструментов развития кадрового потенциала является внедрение и функционирование муниципальных программ. В частности, в муниципальном образовании «Город Рыльск» Рыльского района Курской области действует муниципальная программа «Развитие муниципальной службы в муниципальном образовании «Город Рыльск» Рыльского района

Курской области на 2014-2018 годы. Отличия финансирования расходов муниципального образования по муниципальным программам отличается ориентацией таких расходов на достижение цели, в данном случае целью программы является создание условий для эффективного развития и совершенствования муниципальной службы в муниципальном образовании «Город Рыльск» Рыльского района Курской области.

Индикаторы реализации программы являются:

- количество муниципальных служащих, прошедших переподготовку и повышение квалификации;
- количество разработанных и внедренных методик комплексной оценки деятельности муниципальных служащих;
- количество разработанных методик по проведению мониторинга по оценке деятельности служащих органов местного самоуправления;
- количество мероприятий по противодействию коррупции на муниципальной службе и снижению уровня коррупционных проявлений;
- уровень компьютеризации рабочих мест муниципальных служащих;
- количество муниципальных служащих, прошедших диспансеризацию.

Мы предлагаем дополнить индикаторы программы показателем роста удовлетворенности граждан работой администрации муниципального образования. Это позволит ориентировать программы развития кадрового потенциала на формирование таких компетенций сотрудников, которые будут направлены на удовлетворение потребностей граждан муниципального образования.

По нашему мнению задачами реализации муниципальных программ по развитию кадрового потенциала должны быть:

- эффективное использование объемов бюджетных ассигнований, выделяемых на развитие кадрового потенциала;
- создание единой системы обучения муниципальных служащих;
- формирование эффективной системы управления муниципальной службой;
- повышение ответственности муниципальных служащих за результаты своей деятельности;
- обеспечение открытости и прозрачности муниципальной службы;

Обобщающим результатом реализации программы должно быть повышение эффективности и результативности муниципальной службы. Необходимым элементом и результатом формирования целевых программ развития кадрового потенциала муниципального образования должен стать процесс разработки методики комплексной оценки деятельности муниципальных служащих и методики по проведению мониторинга по оценке деятельности муниципальных служащих органов местного самоуправления. Это позволит существенно повысить уровень ответственности сотрудников за результаты своей работы. Обобщая

вышеизложенный материал, можем сделать вывод о необходимости развития кадрового потенциала в муниципальном образовании с преимущественным использованием целевых муниципальных программ.

Использованные источники:

1. Астахов Ю.В. Некоторые аспекты социально-технологической модели управления персоналом в системе муниципального управления // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2014. - № 1(49). – С. 347-352.
2. Астахов Ю.В. Сущность и содержание муниципальной кадровой политики // Управление городом: теория и практика. – 2014. - №1 (12). – с. 44-49.
3. Астахов Ю.В., Мельникова Р.И. - Кадровое обеспечение реализации стратегии социально-экономического развития муниципального образования // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Философия. Социология. Право - 2016г. - № 24.
4. Гарафутдинова Н.Я. Подготовка специалистов для муниципального управления как основа сохранения кадрового потенциала // Материалы международной научно-практической конференции «Актуальные вопросы развития экономики». Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ. - 2015. – С. 11-13.
5. Емец В.В. Проблемы кадрового потенциала в муниципальном управлении // Вестник Костромского государственного университета им. Н.А. Некрасова. – 2012. - № 6. – с. 77.
6. Максимова О.Ю. Механизмы оптимизации кадрового обеспечения муниципальной службы/ О.Ю. Максимова, В.А. Масликов // Муниципальная академия. – 2016. –№1 - с. 22-33

УДК 001.201

Брызгалова Е.В.
студент магистрант 2 курса
кафедра «Экономической безопасности, учета, анализа и аудита»
Тюменский государственный университет
Россия, г. Тюмень

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА СТРОИТЕЛЬНЫХ КОМПАНИЙ

Аннотация

Существуют общие методики оценки финансового потенциала организаций, но не одна не отражает специфики направления деятельности отдельных отраслей. Именно поэтому, статья посвящена построению методики оценки финансового потенциала строительных компаний.

Целью научной статьи является выявление особенностей формирования финансового потенциала строительных компаний и построение методики, наиболее точно отражающей специфику оценки финансового потенциала предприятий строительной индустрии.

Анализ производится в несколько этапов и построен как на научной, так и на экспертной оценке финансового потенциала строительной организации. В методике, в качестве примера, представлена ОАО «Тюменская домостроительная компания».

Ключевые слова

финансовый потенциал предприятия, ликвидность, финансовая устойчивость, рентабельность, оборачиваемость, строительное предприятие

УДК 001.201

Bryzgalova E. V. – Student 2nd year Master
Department of economic security, accounting, analysis and audit
Tyumen state university
Russian, Tyumen

THE PECULIARITIES OF ASSESSING THE FINANCIAL CAPACITY OF CONSTRUCTION COMPANIES

Abstract:

There are General methods for the assessment of the financial capacity of the organizations, but not one does not reflect the specifics of the directions of activities of individual sectors. Therefore, the article focuses on the development of methodology for assessing the financial capacity of construction companies.

The purpose of this scientific article is to reveal the characteristics of the financial capacity of construction companies and building techniques that most accurately reflect the specifics of assessing the financial potential of the construction industry.

The analysis is performed in several stages and built on scientific and expert evaluation of the financial capacity of construction companies. In the

method, as the example of JSC "Tyumen house-building company".

Keywords: financial capacity of the enterprise, liquidity, financial stability, profitability, turnover, construction company

ВВЕДЕНИЕ

Научно-технический прогресс и постоянное движение российской экономики вперед, обуславливает появление новых методологий оценки различных экономических показателей. В настоящее время разработано огромное количество различных методик, но каждая обобщающая методика не может учесть всех нюансов и специфик направления деятельности отдельных отраслей. Следовательно, не удастся произвести точный анализ отдельных направлений деятельности предприятий, который учитывал бы не только фактическое положение дел в компании, но и позволил бы спрогнозировать показатели на долгосрочную перспективу. Именно поэтому, при проведении оценки какого-либо экономического показателя, у аналитиков часто возникает вопрос о выборе инструментария анализа и оценки показателей.

Каждый руководитель и собственник организации должен знать не только текущее положение дел в компании, но и иметь четкое представление о прошлом и будущем, кроме того, он должен уметь проанализировать и спрогнозировать, с учетом имеющихся данных, на долгосрочную перспективу показатели ликвидности, рентабельности и финансовой устойчивости своей компании. Анализ финансового потенциала предприятия включает блок вышеперечисленных показателей.

Статья посвящена проблеме оценки финансового потенциала строительных компаний. Для полного, глубокого и более точного анализа финансового потенциала строительных предприятий, возникает необходимость в совершенствовании существующих методик оценки финансовых показателей.

Методика оценки финансового потенциала строительной компании

Выбор инструментария оценки финансового потенциала строительного предприятия является непростой задачей [10, с. 355]. Необходимо учесть все факторы, формирующие финансовый потенциал данной отрасли, которые позволили бы произвести наиболее точный анализ и дать оценку финансовой деятельности компании.

Жизнедеятельность компании во многом определяется наличием и использованием собственного потенциала.

Для определения финансового потенциала предприятия и более точной его оценки, необходимо изучить его экономическую сущность [3].

Наряду с рыночным и производственным, финансовый потенциал предприятия включается в единую систему и является составляющим экономического потенциала [6, с. 42]. Поэтому, для более широкого анализа, оценивают совокупный экономический потенциал со всеми его

вытекающими подсистемами (рис. 1):



Рис. 1.1. Структура экономического потенциала предприятия
Источник: [1, с. 273].

Понятие экономического потенциала следует понимать, как совокупные возможности общества, направленные на формирование и максимальное удовлетворение потребностей в товарах и услугах в процессе социально-экономических отношений по поводу оптимального использования имеющихся в наличии ресурсов [4, с. 27].

Под финансовым потенциалом предприятия понимается система экономических отношений, складывающаяся по поводу достижения максимального финансового результата, а также, представляющая совокупность финансовых и экономических ресурсов предприятия, направленных на повышение финансовой устойчивости, прибыльности и ликвидности. Кроме того, финансовый потенциал предприятия это не только имеющиеся, но и потенциальные возможности предприятия, участвующие в достижении наивысшего финансово результата [13].

Главная цель финансового потенциала предприятия заключается в своевременном выявлении и устранении недостатков в финансовой деятельности предприятия, а также, нахождении резервов улучшения финансового состояния и платежеспособности предприятия [15, с. 200].

Основными направлениями в области решения задач финансового потенциала предприятия являются следующие: [15, с. 200].

- оценка выполнения плана по поступлению финансовых ресурсов и их использование;
- прогнозирование возможных финансовых результатов,

экономической рентабельности;

- рассмотрение возможности привлечения капитала в объеме, необходимом для реализации эффективных инвестиционных проектов;
- разработка конкретных мероприятий, направленных на более эффективное использование финансовых ресурсов и укрепление финансового состояния предприятия.

Направление строительной индустрии, в настоящее время, является одним из наиболее крупных и развитых. Однако методики оценки финансового потенциала строительных предприятий не разработано [7]. При выборе инструментария анализа, необходимо учитывать то, что процесс строительства является долгосрочным, а, значит, от момента закладывания фундамента до полного завершения строительства, ввода в эксплуатацию, соответственно, и получением прибыли проходит достаточно много времени. Именно поэтому, спецификой выбираемых для методики показателей, а также их пороговых значений, должна быть заложена длительность процесса строительства и получения прибыли.

Предлагается провести комплексный анализ финансового потенциала предприятия, разделив его на следующие этапы (рис. 2):

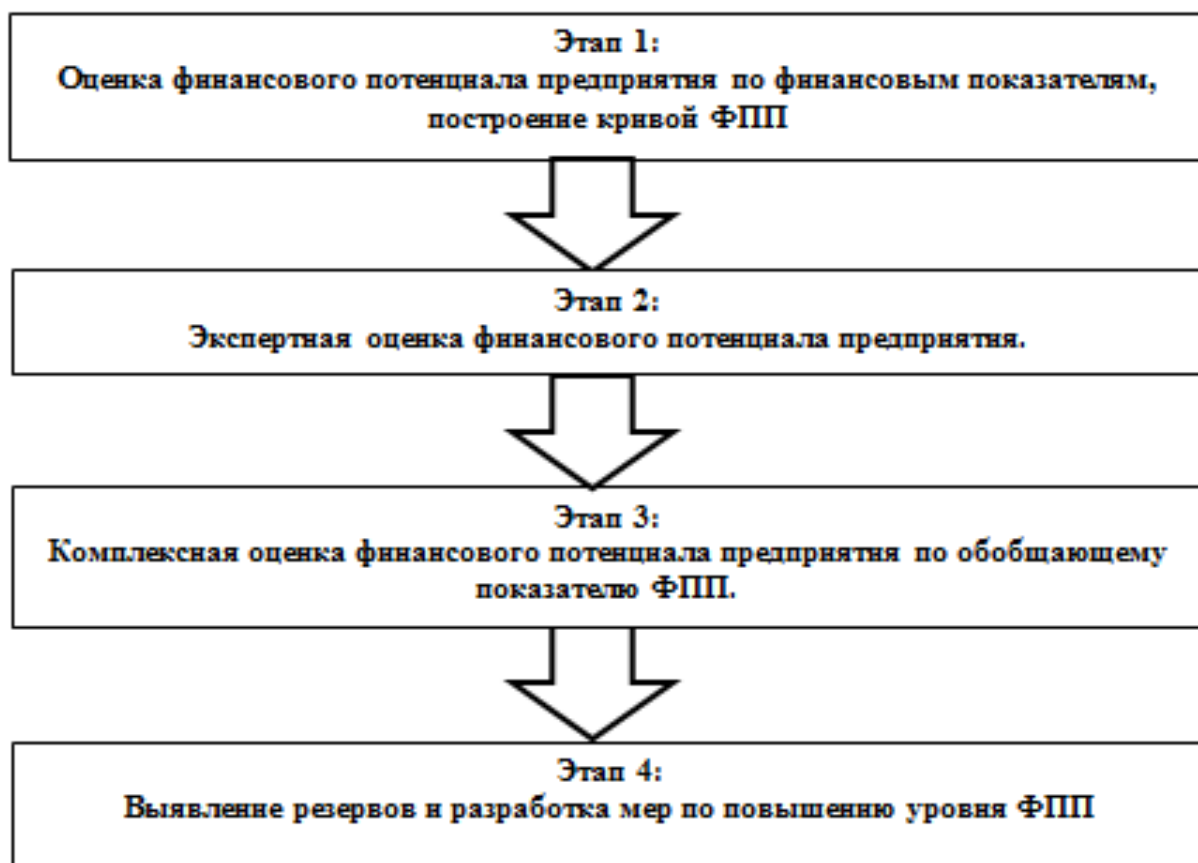


Рис. 1.2. Методика оценки финансового потенциала предприятия
Источник: [14, с. 81].

Проблема повышения финансового потенциала приобретает первостепенное значение. Необходимо рассматривать финансовое положение предприятия так, чтобы выявлять в динамике симптомы явлений,

которые могут оказать негативное воздействие на достижение поставленных целей и решение задач, подвергая опасности планируемую деятельность [9, с. 111].

Этап 1. Оценка финансового потенциала предприятия по финансовым показателям, построение кривой ФПП.

Для определения уровня финансового потенциала предприятия предлагается провести экспресс-анализ основных показателей, характеризующих ликвидность, платежеспособность и финансовую устойчивость предприятия.

Начало анализа предполагает определение системы финансовых показателей, по которым будут проводиться анализ и оценка, а также определение пороговых значений показателей с целью отнесения их к тому или иному уровню ФПП.

Учитывая многообразие финансовых процессов, множественность финансовых показателей, различие в уровне их критических оценок, складывающуюся степень их отклонения от фактических значений и возникающие при этом сложности в оценке финансовой устойчивости организации, рейтинговая оценка ФПП предполагает расчет следующих коэффициентов [14, с. 81]:

Таблица 1.1.

Рейтинговая оценка ФПП по финансовым показателям

Наименование показателя	Высокий уровень ФПП	Средний уровень ФПП	Низкий уровень ФПП
Коэффициенты ликвидности			
Коэффициент текущей ликвидности (полного покрытия)	>5,31	0-5,31	<0
Коэффициент срочной ликвидности (промежуточного покрытия)	>2,53	0-2,53	<0
Коэффициент абсолютной (срочной) ликвидности	>1,26	0-1,26	<0
Коэффициенты экономической деловой активности			
Рентабельность совокупных активов	>0,15	0-0,15	<0
Рентабельность продукции	>0,71	0-0,71	<0
Рентабельность продаж	>0,39	0-0,39	<0
Коэффициенты финансовой деловой активности			
Коэффициент общей оборачиваемости капитала	>1,42	0,09-1,42	<0,09
Коэффициенты финансовой устойчивости			
Коэффициент обеспеченности	>0,39	0-0,39	<0

собственными средствами			
Коэффициент маневренности	$>1,02$	$0-1,02$	<0
Коэффициент автономии (финансовой независимости)	$<-0,38$	$0,87-0$	>0

Данный вид оценки включает в себя подготовительный и расчетный этапы.

Подготовительный этап включает в себя определение финансовых показателей, по которым будет осуществляться оценка, определение пороговых значений показателей с целью отнесения их к тому или иному уровню ФПП.

Расчетный этап предполагает расчет значений финансовых показателей, характеризующих уровень ФПП [14, с. 83].

На данном этапе сопоставляются полученные значения финансовых коэффициентов со шкалой, характеризующей уровни ФПП по финансовым коэффициентам.

Для определения пороговых значений показателей был произведен анализ предложенной системы показателей по 15 компаниям, занимающимся строительством зданий и сооружений по всей территории Российской Федерации. Для анализа финансового потенциала строительных предприятий были взяты предприятия разных уровней – «хорошие» предприятия, предприятия среднего уровня и «плохие» предприятия. На основании расчетов были определены данные, соответствующие каждому уровню финансового потенциала строительного предприятия. Подбор вышеперечисленных показателей произведен на основании корреляционного анализа. Кроме того, подбор наиболее значимых коэффициентов для данной методики, обусловлен и субъективным мнением экспертов, полученным по результатам анкетирования [12, с. 31].

Следует отметить, что в методике обозначены три уровня финансового потенциала предприятия – высокий, средний и низкий. Именно такое разделение по уровням финансового потенциала, позволяет отнести анализируемое предприятие к тому или иному уровню и дать обобщающую оценку, на основе произведенного анализа, по отдельным показателям. Таким образом, данная методика позволяет не только определить состояние предприятия в разрезе более узких показателей, таких как: ликвидность, финансовая устойчивость, рентабельность, оборачиваемость, но и произвести обобщающий анализ деятельности предприятия.

Для иллюстрации методики анализ проведен на основе бухгалтерской финансовой отчетности строительная организация г. Тюмени ОАО «Тюменская домостроительная компания» (ОАО «ТДСК»).

Таблица 1.2.

Расчет финансовых показателей ОАО «ТДСК»

Наименование показателя	Расчет показателя	Расчет показателя	Расчет показателя	Расчет показателя	Расчет показателя
	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Коэффициент текущей ликвидности (полного покрытия)	4,9	4,55	4,52	4,74	6,4
Коэффициент срочной ликвидности (промежуточного покрытия)	0,55	1,32	0,84	1,28	1,34
Коэффициент абсолютной (срочной) ликвидности	0,01	0,5	0,38	0,78	1,05
Рентабельность совокупных активов	0,1856	0,1659	0,1265	0,1532	0,0194
Рентабельность продукции	0,2966	0,2735	0,5326	0,5901	0,2247
Рентабельность продаж	0,2288	0,203	0,3214	0,3356	0,1638
Коэффициент общей оборачиваемости капитала	1,64	1,54	0,91	0,66	0,59
Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,02	0,02	0,02	0,02	0,02
Коэффициент маневренности	0,61	0,7	1,01	3,57	5,18
Коэффициент автономии (финансовой независимости)	0,99	1,02	0,97	0,84	0,88

По полученным показателям финансового потенциала предприятия необходимо построить кривую ФПП с соотношением определенного показателя с уровнем ФПП.

Кривая ФПП на примере ОАО «ТДСК»

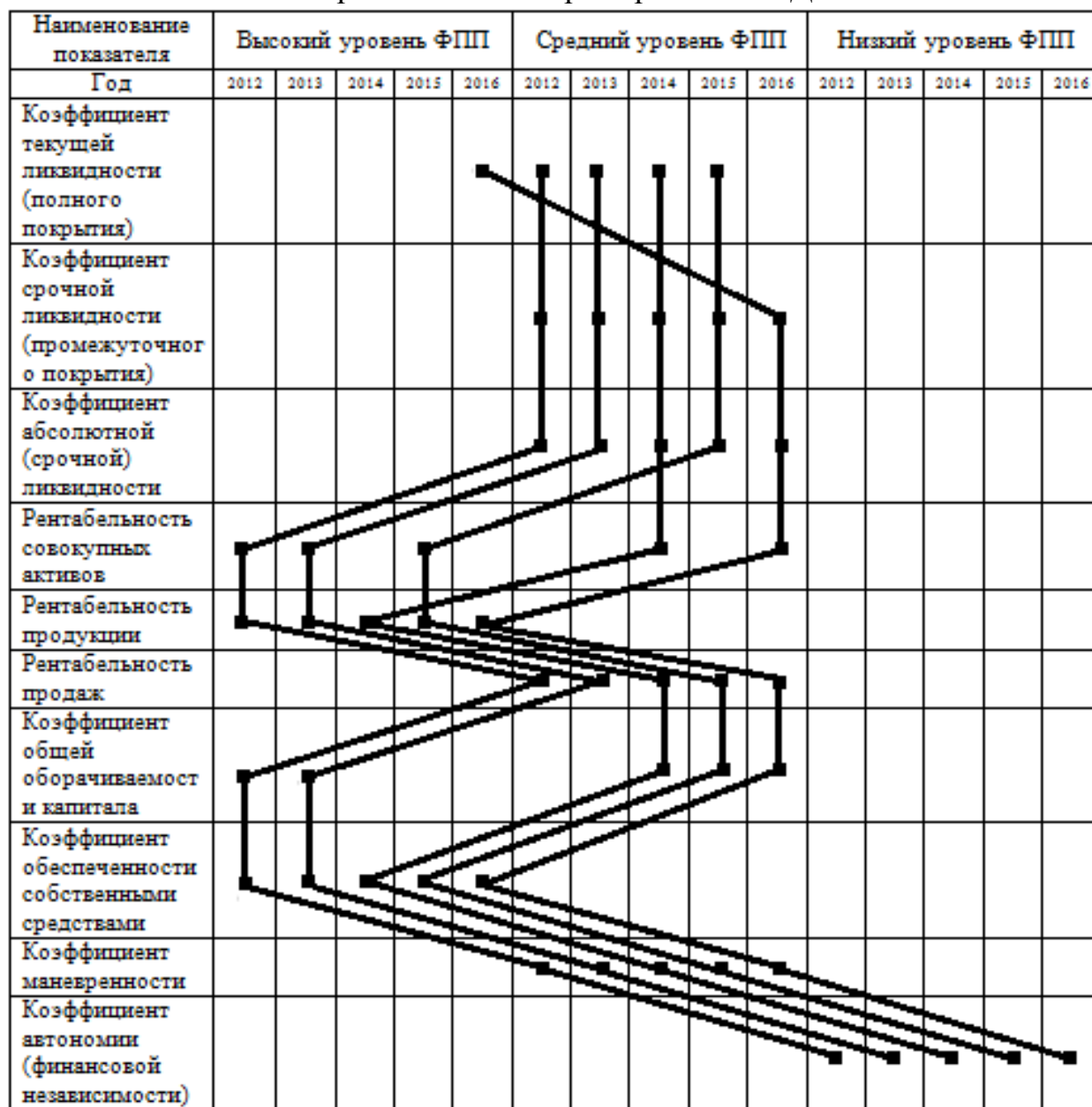


Рисунок 1.3. Кривая ФПП ОАО «ТДСК»

Этап 2: Экспертная оценка финансового потенциала предприятия.

Для проведения всестороннего анализа финансового потенциала предприятия, предлагается провести экспертную оценку. Данный этап предполагает проведение опросов работников организации или других заинтересованных лиц, анкетирования [2, с. 52].

В ОАО «Тюменская домостроительная компания» был произведен опрос среди бухгалтеров и экономистов в форме тестов. Опрашиваемым необходимо было ответить на 3 вопроса, определяющие уровни финансового потенциала ОАО «ТДСК» по группам показателей финансовой устойчивости, рентабельности и ликвидности.

Для определения уровня финансового потенциала экспертным путем, на основе предложенных тестов сформирована таблица отнесения ОАО

«ТДСК» к уровням финансового потенциала (табл. 1.3.):

Таблица 1.3.

Уровень финансового потенциала ОАО «ТДСК», определенный экспертным путем

уровень ФПП рейтинг	Высокий уровень ФПП	Средний уровень ФПП	Низкий уровень ФПП
Баллы для отнесения к уровню ФПП	6-8	3-5	0-2

Таким образом, среди 50 опрошенных выявлены следующие результаты:

- 76% опрошенных набрали от 6 до 8 баллов, что означает - Относительно специфики направления деятельности компании и с учетом долгосрочности производства, компания обладает высокими показателями финансового потенциала и характеризуется высокоприбыльным и высоко ликвидным предприятием. Компания имеет достаточное количество собственных активов, что обеспечивает ей возможность вовремя оплачивать текущие счета, вкладывать свободные средства в расширение и усовершенствование производственных процессов. Дома, здания и сооружения, произведенные компанией, пользуется высоким спросом, именно это обеспечивает компании получение высокой прибыли и высокой рентабельности продукции и продаж. Однако благодаря долгосрочности строительства, оборачиваемость активов компании происходит медленно, что обусловлено спецификой деятельности. Компания занимает высокие позиции на рынке недвижимости именно за счет высоких показателей финансовой устойчивости.

- 24% опрошенных набрали от 3 до 5 баллов, что означает - Компания занимает средние позиции на рынке недвижимости, а также обладает средним уровнем финансового потенциала. Все показатели находятся в норме. Из-за долгосрочности процесса оборачиваемости объектов строительства, что обусловлено спецификой направления деятельности компании, получение денежных средств замедлено. Но, следует отметить, что показатели рентабельности находятся в норме. Несмотря на то, что компании приходится прибегать к заемным источникам или, даже, брать некоторую долю сырья и материалов в долг у поставщиков, ее показатели находятся в норме. Компания имеет достаточную долю собственных средств, в части внеоборотных и оборотных активов, что позволяет иметь не только нормальную финансовую устойчивость, но и средние показатели уровня ликвидности.

Таким образом, на основании экспертной оценки работников бухгалтерии и экономистов ОАО «ТДСК» можно сделать вывод о том, что предприятие можно отнести к высокому уровню ФПП.

Этап 3: Комплексная оценка финансового потенциала предприятия по обобщающему показателю ФПП.

Для проведения анализа финансового потенциала на данном этапе необходимо определить комплексный показатель ФПП по обобщающему показателю.

Определения показателей, участвующих в комплексной оценке финансового потенциала предприятия, осуществлено с учетом экспертной оценки. Респондентам был задан вопрос: Какие, на Ваш взгляд, показатели финансового потенциала должны быть учтены при анализе ФПП ОАО «ТДСК»? Большинство опрошенных выбрали следующий вариант ответа: коэффициент обеспеченности собственными средствами, коэффициент общей оборачиваемости активов, рентабельность продукции, коэффициент финансовой независимости, коэффициент текущей ликвидности. Таким образом, учитывая специфику деятельности компании, данные, полученные в ходе анализа по финансовым показателям, экспертную оценку, предлагается рассчитать обобщающий показатель ФПП по следующей формуле:

$$\text{ФПП} = 0,3 * (K_{\text{фн}} * 0,5 + K_{\text{зс}} * 0,5) + 0,2 * K_{\text{тл}} + 0,25 * Rn_{\text{пр-ии}} + 0,25 * K_{\text{ооб}}$$

Где ФПП – уровень финансового потенциала предприятия;

$K_{\text{фн}}$ – коэффициент финансовой независимости (автономии);

$K_{\text{зс}}$ – коэффициент обеспеченности собственными средствами;

$K_{\text{тл}}$ – коэффициент текущей ликвидности;

$Rn_{\text{пр-ии}}$ – рентабельность продукции;

$K_{\text{ооб}}$ – коэффициент общей оборачиваемости.

Экспертная оценка, произведенная на предприятии, позволила определить перечень наиболее значимых переменных показателей. Так, формулу составляют все виды показателей оценки финансового потенциала – коэффициенты финансовой устойчивости, рентабельности, ликвидности.

Для оценки финансовой независимости в обобщающей формуле оценки финансового потенциала строительных предприятий использованы коэффициенты финансовой независимости – показывает на сколько компания независима от заемных источников финансирования деятельности – и, коэффициент обеспеченности собственными средствами – показывает какую долю составляют заемные средства в общей сумме источников формирования средств. Данные коэффициенты являются зависимыми друг от друга и прямо противоположными, поэтому в формуле дают в целом единицу – постоянные коэффициенты.

В качестве коэффициентов ликвидности используется коэффициент текущей ликвидности, потому как данный коэффициент является наиболее широким и значимым в анализируемой сфере и оценивает не частные группы показателей, а оснащенность предприятия всеми видами оборотных средств.

Специфика деятельности анализируемой отрасли не может определяться показателями рентабельности продаж, ввиду долгосрочности

строительства, также, показатель невозможно рассчитать по итогам одного календарного года. Несмотря на то, что процесс строительства долгосрочен, здания, сооружения и дома оборачиваются постоянно, практически, непрерывно, предлагается оценить рентабельность продукции и коэффициент общей оборачиваемости в качестве показателей рентабельности. Данные показатели позволят определить не только то, насколько быстро происходит оборот в компании, но и позволит получить данные о том, какую долю выручки получит компания с единицы проданной продукции.

Перечень постоянных коэффициентов определен исходя из значимости показателей в общем анализе финансового потенциала строительных предприятий.

Комплексную оценку ФПП на примере ОАО «ТДСК», для наглядности, предлагается иллюстрировать в виде гистограммы (рис. 1.3.).



Рисунок 1.4. Комплексная оценка ФПП на примере ОАО «ТДСК»

По полученным показателям, необходимо отнести предприятие к определенному уровню ФПП (табл. 1.4):

Таблица 1.4.

Характеристика уровней ФПП

Уровни ФПП	Границы уровня ФПП	Краткая характеристика
Благоприятный	$>1,183247$	Предприятие платежеспособно и финансово устойчиво, его деятельность прибыльна
Удовлетворительный	$0,156042-1,183247$	Предприятие платежеспособно и прибыльно, однако финансово
Неблагоприятный	$<0,156042$	Предприятие неплатежеспособно, неприбыльно и финансово неустойчиво

По окончании всех расчетов, предусмотренных методикой, необходимо соотнести полученные результаты комплексной оценки ФПП с пороговыми значениями и определить уровень ФПП.

Для определений пограничных показателей отнесения к определенному уровню финансового потенциала предприятия был произведен анализ показателей по предложенной в методике системе показателей по 15 строительным компаниям Российской Федерации разных уровней – «хорошие», «плохие», «средние» компании за 5 лет – с 2012 по 2016 год. На основании произведенных расчетов по каждому показателю ФПП, рассчитаны обобщающие показатели оценки финансового потенциала строительных предприятий по каждому в отдельности. По полученным данным, найдены отклонения и пороговые значения для каждого уровня финансового потенциала строительных предприятий.

По рисунку 1.4., составленному по данным ОАО «ТДСК» наглядно видно, что финансовый потенциал данного предприятия с 2012 г. по 2016 г. находился выше предельного значения ФПП – 1,183247, что соответствует высокому уровню ФПП и означает, что ОАО «ТДСК» прибыльно, финансово устойчиво и платежеспособно.

Таким образом, оценка финансового потенциала – необходимый этап стратегического анализа и управления. Предлагаемая методология расчета охватывают все основные внутрифирменные процессы, протекающие в различных функциональных областях ее внутренней среды. В результате обеспечивается системный взгляд на предприятие, который позволит выявить все сильные и слабые стороны, а также создать на этой основе комплексный план перспективного развития.

Этап 3: Выявление резервов и разработка мер по повышению уровня ФПП.

Для проведения обобщенного анализа финансового потенциала предприятия, необходимо сформулировать основные выводы, на основе проведенного анализа, а также определить резервы предприятия и разработать меры по повышению уровня ФПП.

Обобщающий показатель финансового потенциала ОАО «ТДСК» превышает самые высокие показатели и соответствует высокому уровню ФПП.

В качестве рекомендаций по повышению или сохранению уровня финансового потенциала анализируемого предприятия необходимо обратить внимание на показатели ликвидности. Предлагается сократить долю краткосрочных обязательств – сократить долю кредиторской задолженности, краткосрочных кредитов и займов; или увеличить долю оборотных активов. Тогда, коэффициенты ликвидности станут выше, что позволит улучшить уровень показателей ликвидности, а также уровня финансового потенциала в целом.

Низкая доля собственного капитала в общей сумме средств организации опускает показатели финансовой независимости на очень низкий уровень. ОАО «ТДСК» следует увеличить долю собственного капитала путем сокращения доли чистой прибыли, подлежащей распределению или увеличить долю резервного капитала, что позволит

компании не только повысить показатели данного коэффициента, но и быть более финансово независимой и защищенной.

Однако, несмотря на низкие показатели финансовой независимости, высокая доля обеспеченности собственными средствами, позволяет ОАО «ТДСК» сохранять высокий уровень финансовой независимости в анализе по обобщающему показателю.

Важность оценки финансового потенциала предприятия определяется тем, что знание собственного потенциала позволяет не только эффективно планировать и решать текущие и долгосрочные задачи, но и определять основные цели и задачи, направления деятельности, позволяющие более эффективно осуществлять хозяйственную деятельность. Кроме того, анализ финансового потенциала позволит определить сильные и слабые места у предприятия, как в прошлом, так и в настоящем, и в будущем; спрогнозировать дальнейшее распределение финансовых ресурсов; выработать конкретные рекомендации по оптимизации деятельности. Кроме того, результаты анализа финансового потенциала предприятия позволяют выявить уязвимые места, требующие разработки мероприятий по их ликвидации.

Финансовый потенциал предприятия определяется наличием достаточного объема финансовых ресурсов и рациональной структурой их привлечения [11, с. 88]. Именно поэтому, главной задачей управления финансовым потенциалом предприятия является оптимизация финансовых потоков с целью максимального увеличения положительного финансового результата.

Ввиду того, что существующие методики оценки финансового потенциала предприятия являются обобщающими и не учитывают особенности каждой отдельно анализируемой сферы деятельности предприятия, разработана методика оценки финансового потенциала строительного предприятия. Данная методика позволит оценить наиболее значимые показатели для предприятий строительной индустрии, спрогнозировать, с учетом долгосрочности строительства, основные направления деятельности предприятия и пути улучшения его финансового состояния [8, с. 194]. Кроме того, вышеописанная методика позволит определить как уровень отдельных показателей: ликвидность, финансовая устойчивость, рентабельность и оборачиваемость, выявить резервы, обозначить слабые места по каждому показателю баланса и дать рекомендации по повышению уровня каждого отдельного показателя; так и оценить совокупный финансовый потенциал предприятия по наиболее значимым для строительной отрасли.

Использованные источники:

1. Банк, В.Р. Организация и бухгалтерский учет банковских операций : учебник / В.Р. Банк, С.К. Семенов. – М.: Финансы и статистика. – 2004. – 352 с.].
2. Барсегова, И.В. Финансовый потенциал для коммерческого сектора / И.В.

- Барсегова / Экономический журнал / изд. ООО «Издательство Ипполитова». – 2011. – № 24. С. 51-57 URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/finansovyy-potentsial-dlya-kommercheskogo-sektora> (дата обращения 24.10.2017).
3. Власенко, И.А. Финансовый потенциал предприятия в решении задач экономического роста / Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Государственный университет управления. – Москва. – 2006. URL: <http://www.dslib.net/finansy/finansovyy-potencial-predpriyatiya-v-reshenii-zadach-jekonomicheskogo-rosta.html> (дата обращения 27.10.2017).
4. Войцеховская, И.А. Потенциал предприятия как основа его конкурентоспособности / И.А. Войцеховская // Проблемы современной экономики. – 2005. - №1. – С.27-35.
5. Давыдова, Л. В. Методические подходы к оценке финансово-производственного потенциала промышленного предприятия / Л. В. Давыдова, А. В. Чумакова // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия «История. Политология. Экономика. Информатика». — 2010. — № 13. — С. 64–71. URL: http://www.bsu.edu.ru/upload/iblock/c6f/r%2013_84_vip_15_1.pdf (дата обращения 24.10.2017).
6. Заболотская, Н.В. Методика оценки экономического потенциала предприятия : научная статья / Н.В. Заболотская / Проблемы экономики : журнал / изд. ООО «Издательство «Спутник+», Москва. – 2008. – стр. 8-9. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-ekonomicheskogo-potentsiala-predpriyatiya-1> (дата обращения 28.10.2017).
7. Кабанова, Н.И. Методические подходы к оценке финансового потенциала предприятий / Н.И. Кабанова / Новые технологии : журнал / изд. Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Майкопский государственный технологический университет». - 2013. - № 2. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/metodicheskie-podhody-k-otsenke-finansovogo-potentsiala-predpriyatiy> (дата обращения 20.10.2017).
8. Кот, Н.Г. Риски и финансовый потенциал предприятия / Н.Г. Кот URL: http://elib.bsu.by/bitstream/123456789/141802/1/kot_sbornik15.pdf (дата обращения 14.10.2017).
9. Кот, Н.Г. Финансовый потенциал как критерий успешности предприятия : статья в сборнике трудов конференции / Н.Г. Кот, В. С. Кивачук / Научно-технический прогресс : актуальные перспективные направления будущего : сборник материалов Международной научно-практической конференции. – 2015. – стр. 110-114.
10. Минаева, О.А. Финансовый потенциал промышленного предприятия : научная статья / О.А. Минаева / Актуальные вопросы экономических наук : журнал / изд. ООО «Центр развития научного сотрудничества». – 2008. - № 1. С. 354 – 359. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/finansovyy-potentsial-promyshlennogo-predpriyatiya> (дата обращения 31.10.2017).

- 11.Мудрык, Е.В. Современные подходы к оценке финансового потенциала предприятия / Е.В.Мудрык / Вестник магистратуры : научный журнал / изд. ООО «Коллоквиум». – 2015. - № 10 (49). С. 82 – 89. URL: <http://www.magisterjournal.ru/docs/VM49.pdf> (дата обращения 25.09.2017).
- 12.Назырова, Д.Р. Методические аспекты оценки финансового потенциала предприятия / Д.Р. Назырова / Современная налоговая система: состояние, проблемы, перспектива развития : статья в сборнике трудов конференции / изд. Уфимский государственный авиационный технический университет, Уфа. – 2014. – 29 с. URL: http://elibrary.ru/download/elibrary_22283239_21619088.htm (дата обращения 01.10.2017).
- 13.Николаевская, О.А. Оценка финансового потенциала предприятия : научная статья / О.А. Николаевская / Управление экономическими системами : электронный научный журнал / изд. Кисловодский институт права и экономики г. Кисловодск. – 2013. – 22 с.
- 14.Фомин, П.А. Особенности оценки производственного и финансового потенциала промышленных предприятий / П.А. Фомин, М.К. Старовойтов // Среднее профессиональное образование. – 2002. – № 11. – 23 с.]
- 15.Шилова, Л.Ф. Проблемы учета, анализа и аудита в условиях модернизации экономики, научные направления их решения: сборник статей / Л.Ф. Шилова. – Тюмень: Издательство Тюменского государственного университета. – 2011. – 240 с.].

*Вицелярова К.Н., к.э.н.
доцент
кафедра экономики и информационных технологий
Вирясова А.С.
студент 2 курса
направление подготовки «Культурология»
ФГБОУ ВО «Краснодарский
государственный институт культуры»
Россия, г. Краснодар*

КУЛЬТУРА КАК СФЕРА ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация: в данной статье культура рассматривается как отрасль экономики в которой создаются, обмениваются и потребляются культурные блага.

Ключевые слова: культура, экономика, рыночные отношения, культурные блага, культурные ценности.

*Vicelyarova K. N.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
Associate Professor of the Department of Economics and information
technology
Of the Krasnodar state Institute of culture
Russia, Krasnodar
Viryasova A. S.
2nd year student of the direction of preparation Cultural
Studies of the Krasnodar State Institute of Culture Russia, Krasnodar
CULTURE AS AREA OF ECONOMIC RELATIONS*

Abstract: in this article culture is considered as branch of economy in which the cultural benefits are created, exchange and consumed.

Keywords: culture, economy, market relations, cultural benefits, cultural values.

С понятием «культура» общество сталкивается каждый день: культура поведения, история культуры, сельскохозяйственная культура и т.д.

Вильгельм Рошер считал, что: «чем выше культура, тем выше ценится труд». Культура — это сущностная характеристика человека, то, что отличает его от животных, приспособляющихся к окружающей среде, а не преднамеренно изменяющих ее, как человек. В результате данного преобразования создается искусственный мир, значительной частью которого являются идеи, ценности и символы. Он противостоит миру природы. И в конце концов, культура не наследуется биологически, а приобретается только лишь в результате обучения и воспитания, проходящего в обществе, среди других людей [1].

В каком бы аспекте не анализировался концепт «культуры», везде

можно обнаружить наличие человека. Каждый человек взаимодействует с культурой, нуждается в удовлетворении своих потребностей. Он должен организовать свою жизнь и осуществить все необходимые действия для того, чтобы питаться, согреться, укрыться, одеться, защитить себя от мороза, ветра и непогоды. Человек должен обеспечить себе защиту от внешних врагов и угроз, будь то стихии, звери или люди. Все эти первичные задачи преодолимы для индивида через создание артефактов, организацию групп сотрудничающих индивидов, а также через развитие знания, ценностной ориентации и этики. Культура для человека — не просто конкретное пространство бытия, но ценности, духовные богатства, которые он вносит в свою деятельность, тем самым творя свою жизнь.

Удовлетворение и потребление культурных благ человеком может быть самостоятельно — просмотр передач, документальных и исторических фильмов, чтение художественной и научной литературы и др. Это возможно благодаря широкому распространению коммуникационных и информационных технологий. Таким образом, этот процесс существенно влияет на развитие экономики, поскольку увеличивается спрос на предметы культурной деятельности.

В 70-е годы XX века выделилось две точки зрения о характере экономических отношений в культуре:

1. экономических взаимоотношений в данной сфере быть не может, так как не происходит производство материальных благ;
2. в области культуры формируются экономические отношения, однако они «второсортные». Об экономических отношениях возможно говорить лишь постольку, поскольку в культуре потребляется продукция, созданная в материальном производстве [2].

В конце 80-х годов начался поиск новых экономических механизмов в культуре, а с начала 90-х годов идёт бурное развитие рыночных отношений, которые затрагивают и сферу культуры.

Экономические отношения в сфере культуры имеют свою специфику: выделяется стадия сохранения в связи с тем, что накапливается большой культурный потенциал и результатами культурной деятельности являются культурные ценности и блага.

В Законе «Основы законодательства Российской Федерации о культуре» (утв. ВС РФ 09.10.1992 N 3612-1) (ред. от 29.07.2017) сформулированы понятия культурных благ и культурных ценностей. Статья 3 гласит: «Культурные ценности — нравственные и эстетические идеалы, нормы и образцы поведения, языки, диалекты и говоры, национальные традиции и обычаи, исторические топонимы, фольклор, художественные промыслы и ремесла, произведения культуры и искусства, результаты и методы научных исследований культурной деятельности, имеющие историко-культурную значимость здания, сооружения, предметы и технологии, уникальные в историко-культурном отношении территории и объекты.

Культурные блага — условия и услуги, предоставляемые организациями, другими юридическими и физическими лицами для удовлетворения гражданами своих культурных потребностей» [3].

В настоящее время закладываются основные принципы новой экономической культуры. Происходит развитие в обществе условий, обеспечивающих необходимые социальные ориентации поведения субъектов хозяйствования в целом и отдельно — поведения лиц, принимающих решения; сохранение мобильной системы информации и связи; усовершенствование рекламы; формирование деятельности экономических и финансовых институтов (бирж, банков, страховых обществ, аудиторских служб) и т. д.

Таким образом, на сегодняшний день общепризнано, что в процессе культурной деятельности формируются полноценные экономические отношения, связанные с сохранением, созданием, потреблением и распространением культурных благ и культурных ценностей.

Использованные источники:

1. Вицелярова К.Н., Трошина Н.И. Проблема финансирования культуры РФ. // Электронный журнал «Экономика и социум» № 9(40)-2017 г. Электронный ресурс <http://iupr.ru/> (дата обращения 09.12.2017)
2. Основы законодательства Российской Федерации о культуре (утв. ВС РФ 09.10.1992 N 3612-1) (ред. от 29.07.2017) // СПС «Консультант Плюс», 2017 (дата обращения 09.12.2017)
3. Захарова Ю.Н. Сравнительный анализ показателей прибыли и рентабельности / Ю.Н. Захарова, Д.Р. Ефименко // В сборнике: Инновационная стратегия развития фундаментальных и прикладных научных исследований: опыт прошлого — взгляд в будущее. сборник научных статей по итогам Международной научно-практической конференции. 2016. С. 170-172.

*Вицелярова К.Н., к.э.н.
доцент
кафедра экономики и информационных технологий
Морозова И.В.
студент магистрант
ФГБОУ ВО «Краснодарский
государственный институт культуры»
Россия, г. Краснодар*

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ПРОЕКТОВ В ОТРАСЛИ КУЛЬТУРЫ

Аннотация: В статье рассмотрены факторы, влияющие на привлекательность создания, реализации и инвестирования проектов в отрасли культуры.

Ключевые слова: Культура, проект, проектное управление, инвестиции.

*Vicelyarova K. N.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
Associate Professor of the Department of Economics and information
technology
Of the Krasnodar state Institute of culture
Russia, Krasnodar
Morozova I.V.
undergraduate
Of the Krasnodar state Institute of culture
Russia, Krasnodar*

INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF PROJECTS IN BRANCH OF CULTURE.

Abstract: In article the factors influencing appeal of creation, realization and investment of projects into branches of culture are considered.

Keywords: Culture, project, project management, investments.

В наше время проекты в отрасли культуры сталкиваются со множеством проблем – это барьеры в виде правовых ограничений, информационной поддержки и, конечно, проблемы финансирования данной отрасли. Отраслью культуры принято считать часть народного хозяйства, организации и учреждения, которые способствуют функционированию культуры и привлекают население к культурным ценностям. К основным особенностям отрасли культуры можно отнести – направленность на создание уникального продукта, который формирует и удовлетворяет культурные потребности людей различными способами, используя особые средства, восприятие которого осуществляется, учитывая интересы личности, в добровольной форме. В данной отрасли вся деятельность может

осуществляться как на профессиональной основе, так и на любительской.

Под проектом понимается временное предприятие, направленное на создание уникального продукта, услуги или результата. Любой проект имеет тройственную ограниченность, которая включает в себя ограничение стоимости, времени и качества [1].

Проектная деятельность в сфере культуры – это организационно-управленческая активность субъектов культурной политики. Она направлена на разработку комплекса мероприятий, которые способствуют эффективному решению актуальных проблем культуры в условиях временных ограничений. Проектная деятельность, будучи способом организации, выявления и увеличения ресурсного потенциала сферы культуры, средством взаимодействия с органами власти, общественностью и партнерами, является специфической формой регулирования социокультурных процессов [2].

Инвестиционной привлекательностью проектной деятельности считается такое состояние ее развития, при котором с высокой долей вероятности для инвестора сроки инвестиций могут дать удовлетворительный уровень прибыльности или может быть достигнут другой положительный эффект. Данная категория определяется воздействием специфических факторов, и может быть измерена.

Информации, которая содержится в бизнес-планах, разработанных на основе действующих методических указаний, недостаточно для того, чтобы инвестор, мог быть уверен в целесообразности вкладываемых средств в проект. Это связано с тем, что оценка инвестиционной привлекательности проектов гораздо шире оценки экономической эффективности проекта. При этом учитываются и другие факторы, рассматриваемые с точки зрения концепции маркетинга, анализа роли человеческого фактора и механизмов принятия инвестиционных решений.

Для того чтобы провести анализ инвестиционной привлекательности проекта необходимо исследовать все стороны деятельности проекта, использование ресурсов, позицию в конкурентной борьбе, кредитоспособность и инновационную активность. При этом необходимо учитывать влияние факторов на саму отрасль, в которой реализуется проект.

На отраслевом уровне существенную роль на формирование инвестиционной привлекательности оказывают: темпы роста потенциала отраслевого рынка, прибыльность отраслевой продукции, капиталоемкость отрасли, техническая новизна в отрасли, монополизм в отрасли [2].

В сфере культуры важным фактором для инвестиционной привлекательности проекта является социокультурная позиция инвестора. Многие проекты в данной отрасли позволяют предоставить рабочие места, восстановить исторические памятники, которые утратили свою актуальность и нуждаются в реконструкции, обеспечить эффективную социальную реабилитацию маргинальных групп населения, сохранить и использовать культурное наследие. Благодаря подобным проектам решаются многие

социальные задачи, развивается производственная деятельность на основе культуры. Именно поэтому, если инвестора волнуют социальные проблемы, для него будет важным вложить деньги именно в проекты, реализующиеся в сфере культуры.

Решение о целесообразности вложения инвестиционных ресурсов каждым инвестором принимается, только если цели инвестора совпадают с целями, которые достигаются при реализации данного проекта. Поэтому успех привлечения средств в проект во многом зависит от способности менеджера доказать, что данный проект способствует достижению поставленных целей, как проекта, так и самого инвестора [3].

Проектное управление должно стать важным механизмом привлечения необходимых ресурсов в культурную сферу. Это может гарантировать привлечение средств, в отрасль, как со стороны бюджетов разных уровней, так и со стороны внебюджетных фондов и частных инвесторов, способствовать эффективному развитию предпринимательской деятельности организаций и учреждений культуры, обеспечить целевую ориентацию и финансовую гибкость управления, эффективный контроль за расходованием средств.

Использованные источники:

1. Милютин, Н.Р. Социально-культурное проектирование : учебно - метод. пособие для студентов высш. учеб. заведений по специальности «Социально - культурная деятельность». Волгоград, 2008.-230 с.
2. Горушкина, С.Н. Управление проектами как инструмент культурной политики // Справочник руководителя учреждения культуры.- 2009.- №1.
3. Вицелярова К.Н., Горшенина Е.В. Предпринимательство и проектная деятельность: Учебно-метод. пособие. Краснодар, КГИК, 2017-169 с.

УДК 001.201

Гайворонский М.А.
студент 4 курса, 1 факультет
Провоторов И.А.
студент 4 курса, 1 факультет
научный руководитель: Яцук К.В.
старший преподаватель
ВУНЦ ВВС "ВВА"
филиал в г. Челябинск
Россия, г. Челябинск

СОВРЕМЕННАЯ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННАЯ СЕТЬ

Аннотация:

Статья посвящена современной телекоммуникационной сети. В статье рассматривается зарождение, развитие, модернизация и внедрение телекоммуникационной сети в современном мире. В настоящее время люди должны иметь представления о телекоммуникационных сетях, а так же как их использовать. В статье изложены: типы и виды телекоммуникационных сетей. Поскольку военнослужащие и гражданский персонал обязаны знать и иметь представление о телекоммуникационных сетях.

Ключевые термины: телематика, телекоммуникационная сеть, ISDN, FRAME RELAY.

UDC 001.201

Russia, Chelyabinsk
VUNTS VVS "VVA" (branch in Chelyabinsk)
Gayvoronsky M.A.
Provotorov I.A.
students
4 course, 1 faculty
Supervisor: Yatsuk K.V.
senior lecturer

Annotation:

The article is devoted to a modern telecommunication network. The article deals with the origin, development, modernization and implementation of the telecommunications network in the modern world. Currently, people should have an idea about telecommunications networks and how to use them. The article contains: types and types of telecommunication networks. Since military personnel and civilian personnel are required to know and have an understanding of telecommunications networks.

Keyword : telematics, telecommunication network, ISDN, FRAME RELAY.

Современная информационная телекоммуникационная сеть
Каждому поколению свойственно разрабатывать новые технические

средства, совершенствовать систему учета, обработки, передачи и хранения данных. Первыми телекоммуникационными средствами признан телеграф, телефон, телетайп, радиоприемник. Середина XIX столетия отмечена массовым использованием спутниковой связи, вычислительной техники, компьютерной сети. В результате это положительно отразилось на развитии новых телекоммуникационных технологий.

Технологическое развитие средств передачи данных объективно способствует развитию телекоммуникации как инфраструктуры информационного обеспечения. Параллельно с этим возрастает и общественный спрос на обмен информационными потоками на более высоком уровне. В результате два фактора дополняют друг друга, что и обуславливает интенсивное продвижение телекоммуникационных технологий в современном обществе. Разрабатываются новые концепции передачи данных, средства хранения и обработки. При этом не обходится и без инновационных решений. Современный мир невозможен без телекоммуникационных технологий, которые стирают государственные границы и расстояние между людьми, делают доступной мобильную и видеосвязь и позволяют решать множество задач в сфере управления, образования, коммерции. Каждый человек сталкивается с ними ежедневно, делая телефонные звонки, проверяя почту или покупая товары в интернет-магазинах.

Начать следует с того, что понятие «телематика» возникло относительно недавно, и в широком смысле оно указывает на средства передачи информации. То есть технологическое обеспечение телекоммуникации прямо или косвенно подчиняется информационным каналам связи, позволяющим транслировать информацию на расстоянии. В этом смысле одним из ключевых объектов телекоммуникации может выступать сеть – информационная, программная или аппаратная. Что касается непосредственно материала, который, по сути, обслуживают телекоммуникационные технологии, то в этом качестве может выступать текст, голос, видео и т. д. В то же время будет неправильно возлагать на телекоммуникацию только лишь задачу передачи данных на расстоянии. Технологии в этой сфере обслуживают и средства хранения, упорядочения, а также обработки информации. Разнообразие видов материала и средств технической поддержки как раз и определило широкий спектр направлений, в которых развиваются технологии.

Общая концепция информационных и коммуникационных технологий включает в себя набор методов, процессов и устройств, которые позволяют получать, собирать, хранить, обрабатывать и передавать информацию, закодированную в цифровой форме или существующую в аналоговом виде.

В более узком смысле телекоммуникационные технологии понимаются как набор программного и аппаратного обеспечения, которые позволяют осуществлять связь без использования проводов и передавать

информационные пакеты, которые также включают в себя аудио- и видеоинформацию.

На данный момент технологическое обеспечение коммуникации базируется на целом комплексе решений. В частности, метод дейтаграммной коммутации с протоколами TCP/IP дает возможность независимой маршрутизации пакетов в сети Интернет. По-прежнему актуальна и технология цифровой передачи информации ISDN. Сегодня эта технология позволяет осуществлять передачу материалов разного рода, в том числе трансляцию речи, теле- и видеотекста. В качестве примера последних разработок в этом направлении можно привести B-ISDN-телеконференцию. Многие современные телекоммуникационные технологии базируются на идеях 10-20-летней давности, однако в нынешнем виде их характеризует более высокая скорость и оптимизация технического обеспечения. Например, концепция **Frame Relay** основывается на той же пакетной передаче данных, но без применения сложных процедур. Это позволило достичь более высокой пропускной способности на каналах и в целом повысить качество трансляции. Перспективы развития телекоммуникации многие специалисты связывают и с относительно новой технологией АТМ (**англ. asynchronous transfer mode**), которая характеризуется уже принципами асинхронной передачи данных с методами мультиплексирования.

Так, информационно-телекоммуникационная сеть (IT network) — технологическая система, предназначенная для передачи по линиям связи информации, доступ к которой осуществляется с использованием средств вычислительной техники

На территории Российской Федерации использование информационных и телекоммуникационных сетей осуществляется в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации в области связи, Федерального закона «Об информации, информационных технологиях и защите информации» и других нормативных правовых актов Российской Федерации. Так, в соответствии с Федеральным законом «Об информации, информационных технологиях и защите информации» от 27.06.2006 № 149-ФЗ - технологическая система, предназначенная для передачи информации по линиям связи, доступ к которой осуществляется с использованием вычислительной техники.

Регулирование использования информационных и телекоммуникационных сетей, доступ к которым не ограничивается определенным числом лиц, осуществляется в Российской Федерации с учетом общепринятой международной практики саморегулируемых организаций в этой области. Использование других информационных и телекоммуникационных сетей определяется владельцами таких сетей с учетом требований, установленных Федеральным законом «Об информации, информационных технологиях и защите информации».

Федеральные законы могут предусматривать обязательную

идентификацию лиц, организаций, использующих информационную и телекоммуникационную сеть при осуществлении предпринимательской деятельности. В то же время получатель электронного сообщения, находящегося на территории Российской Федерации, имеет право проводить аудит для определения отправителя электронного сообщения, а в случаях, предусмотренных федеральными законами или по соглашению сторон, необходимых для проведения такой проверки.

Передача информации посредством использования информационных и телекоммуникационных сетей осуществляется без ограничений, при условии, что требования к распространению информации и защите интеллектуальной собственности устанавливаются федеральными законами. Передача информации может быть ограничена только в порядке и на условиях, установленных федеральными законами.

Особенности подключения государственных информационных систем к информационно-телекоммуникационным сетям могут быть установлены нормативным правовым актом Президента Российской Федерации или нормативным правовым актом Правительства Российской Федерации.

Информационная и телекоммуникационная сеть представляет собой набор ресурсов, перед которыми возникает одна важная проблема - информационный контент. Развитие мировой инфраструктуры делает ее все более актуальной, поскольку многие подсети и наборы данных делают процесс обслуживания каждого пользователя очень сложным. Использование информационных и телекоммуникационных сетей требует высокого качества предоставляемой им информации, а также высококачественного комплексного обслуживания клиентов, качественного оборудования. Важный момент касается также поисковых систем, которые часто не соответствуют возможностям, объявленным в рекламе.

Практика показывает, что даже обученные пользователи не могут полностью оценить параметры представленных систем. Довольно часто те системы, которые стали известны благодаря рекламе, по сути, не настолько эффективны, поскольку в этих случаях основная часть усилий производителей направлена именно на продвижение рекламы, а проблемы качества поставляемого программного обеспечения идут на задний план.

Использование информационных и телекоммуникационных сетей предполагает существование нескольких разных типов, которые стали предшественниками одного Интернета. То есть, он принимает определенный эволюционный процесс, результатом которого стало появление всемирно известного Интернета.

Интернет - это современная информационная и телекоммуникационная сеть. Определение его как глобального обусловлено тем, что оно охватывает все уголки земного шара, пользователей насчитывается более 30 миллионов человек, и каждый год эта цифра увеличивается. Здесь на данный момент представлены все услуги, характерные для информационных и телекоммуникационных сетей общего пользования. Национальный научный

фонд США оказывает поддержку и финансирует большую часть Интернета, которая направлена на решение образовательных и исследовательских проблем.

Интернет частично превратил мир и открыл для нас новые возможности и перспективы, позволил нам обмениваться информацией, предоставил возможность мгновенного общения между людьми, дал много часов отдыха и развлечений, дал много рабочих мест и сыграл огромную роль в бизнесе развитие. Открыто перед нами множество услуг и услуг, которые делают жизнь более комфортной. И сейчас невозможно представить себе реальную жизнь, в которой нет виртуальной жизни.

Интернет сегодня, в сравнении с тем, что был 10 лет назад, вырос до небес. Сегодняшний день в сети дает не просто большие, а огромные возможности. По информации сеть превосходит в тысячи раз крупнейшие библиотеки. Разнообразие онлайн сервисов делает нашу жизнь более комфортней. Мы имеем возможность, не выходя из дома делать покупки, производить необходимые платежи, не теряя время на дорогу в банк и магазин. Пока такие сервисы дают ограниченные возможности, но это вопрос времени. Очень много и долго можно рассуждать на тему «общение». От всевозможных социальных сетей, имеющих практически любые виды связи, до разнообразных «звонилки» при помощи которых возможно все, кроме реального прикосновения. И все это доступно абсолютно любому пользователю, имеющему выход в интернет. А выход в интернет сегодня не имеет только «ленивый». Любое мобильное устройство, планшет, компьютер и даже «читалки» имеют возможность передачи данных по сети интернет. Уже в этом году телевидение объединится с сетью интернет, и зрители получают новые возможности при просмотре любимых телеканалов, передач, сериалов.

Борьба за скорость передачи данных между провайдерами продолжается изо дня в день. Буквально каждый месяц нам подкидывают все новые и новые тарифы в надежде перетянуть одеяло на себя.

По итогам проведенных недавно мировых исследований, связанных со скоростью передачи данных, лидером является Центральный округ Гонконга, зафиксирована скорость передачи данных 45,94 Мбит/с. Город Омск занял 19 позицию в мировой линейке с показателем 28,06 Мбит/с.

Уже сегодня люди пытаются заглянуть в будущее. В Канзас-Сити проводится эксперимент, поднимая скорость по оптоволокну до 700 Мбит/с.

Интернет будущего охватит каждый уголок планеты. Не использовать интернет соединение станет невозможным, так как интернет технологии заполнят каждую сферу жизнедеятельности человека. Уже сейчас создано множество устройств, поддерживающих соединение с глобальной сетью. Если сегодня интернет широко используется в сфере общения, передачи информации, то завтра станет необходимостью, возможностью управлять многими процессами, включая и бытовые. Это даст возможность открыть большое количество удаленных рабочих мест.

Скорости соединения вырастут в сотни раз, что приведет к мощному скачку развития онлайн сервисов. Уже не придется приобретать компьютерное оборудование с мощными возможностями и устанавливать определенный пакет программ. Достаточно иметь устройство, с помощью которого возможно соединиться с сетью, все будет доступно в сети.

Создание сайтов перейдет на новый уровень развития. Каждый предприниматель будет предлагать свои услуги через сеть, что приведет к открытию новых интернет магазинов, конкуренция которых даст возможность пользоваться более качественными услугами.

Не исключен и обратный эффект развития. С высоким притоком пользователей в сеть интернет начнет падать и пропускная способность кабелей. Что сегодня переживают уже некоторые, слабо развитые в этой сфере, регионы. Предлагая свои услуги другой, более продвинутый, провайдер поднимет цены на тарифы. В результате чего пользователь, не получив увеличение скорости, получит увеличение стоимости. Такой сценарий, наоборот, затормозит развитие интернет и заставит топтаться длительное время на месте.

Использование информационно-телекоммуникационных сетей происходит повсеместно, и в России они формировались на базе отраслевых сетей. Не так давно их задачей было формирование баз данных и электронных коммуникаций для обеспечения доступа к ним. Поэтому эти две области информационной деятельности на российской территории и сейчас практически не разграничены. На данный момент имеются три закрытые системы, которые стали основными: сеть Администрации Президента, ставшая объединением субъектов РФ, всех органов и министерств законодательной и исполнительной власти - сеть «Атлас» – совокупность банковской сети и органов госвласти - сеть PIENet НИЦ «Контур» ФАПСИ. Все эти сети предназначены для специальных нужд и не доступны обычным пользователям.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27.07.2006 N 149-ФЗ // ИПП Гарант
2. Молчанова Е.Н. Современные телекоммуникационные технологии. Режим доступа: https://superinf.ru/view_helpstud.php?id=3867
3. Определение и понятие телекоммуникационных технологий. Режим доступа: <http://www.sviaz-expo.ru/ru/ui/17142/>
4. Терещенко Л.К. Правовые проблемы использования Интернета в России // Журнал российского права. 2017. № 7/8.
5. Телекоммуникационные технологии: технические средства, функции, использование и развитие. Режим доступа: <https://www.syl.ru/article/330741/telekommunikatsionnyie-tehnologii-tehnicheskie-sredstva-funktsii-ispolzovanie-i-razvitie>

Галиахметов К.М.
студент

Хисамов Д.Х.
студент

Девяткин Д.Е., к.техн.н.
ВУНЦ ВВС ВВА
Россия, г. Челябинск

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА РАСПРОСТРАНЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ

Аннотация:

Статья посвящена ответственности за распространение государственной тайны. В ней будут рассматриваться различные сферы деятельности, подлежащие засекречиванию. Описывается уголовная и административная ответственность за разглашение государственной тайны.

Ключевые слова: государственная тайна, ущерб безопасности, секретная деятельность.

Galiakhmetov K. M.
Student

VUNTS VVS VVA Chelyabinsk
Russia, Chelyabinsk

Khisamov D. H.
Student

VUNTS VVS VVA Chelyabinsk
Russia, Chelyabinsk

Devyatkin D. E.
Candidate of technical Sciences
VUNTS VVS VVA Chelyabinsk
Russia, Chelyabinsk

RESPONSIBILITY FOR THE DISSEMINATION OF STATE SECRETS

Abstract:

The article is devoted to the responsibility for the dissemination of state secrets. It will address the various areas of activity to be classified. The article describes criminal and administrative liability for disclosure of state secrets.

Key words: state secret, the security of secret work.

Государственная тайна — защищаемые государством сведения в области его военной, внешнеполитической, экономической, разведывательной, контрразведывательной и оперативно-розыскной деятельности, распространение которых может нанести ущерб безопасности РФ. Такое определение содержится в Законе РФ от 21.07.1993 № 5485-1 «О

государственной тайне».

Государственная тайна представляет собой неотъемлемую составляющую суверенитета и системы управления, это защищаемые государством сведения в области военной, внешнеполитической, экономической, разведывательной, контрразведывательной и оперативно-розыскной деятельности, распространение которых может нанести ущерб безопасности Российской Федерации.

В Российской Федерации правовое регулирование в этой области осуществляется на самом высоком уровне. В 1997 году 6 октября Государственная дума приняла Федеральный закон «О государственной тайне». Впоследствии были отредактированы некоторые положения этого нормативного акта и внесены изменения в них. Впервые был принят документ такого высокого стандарта, регулирующий сохранение государственной тайны в нашей стране.

Этот закон определяет состав секретной информации в соответствующих разделах. В частности, в военной сфере государственная тайна:

- стратегические, оперативные и мобилизационные планы, а также документы для управления, строительства и развертывания армии и флота;
- технология производства, хранения и использования боевых частей ядерного оружия и их компонентов и методов их использования;
- тактические и технические данные об оружии и снаряжении;
- развертывание воинских частей, объектов обороны, их целей и условий.

В области внешней политики и внешнеэкономической деятельности категория секретной информации относится к информации, неконтролируемое распространение которой может нанести ущерб безопасности или интересам страны. Информация о финансовой политике в отношении иностранных государств также не раскрывается.

В области внешней разведки и национальной безопасности государственные секреты включают данные о составе и задачах соответствующих органов и их финансировании, информация об оперативно-розыскных мероприятиях, которые они проводят. Государственная тайна это также данные о защите информационных систем и правительственных сообщений.

Такие сведения стоит засекречивать, решают органы государственной власти и учреждения, получившие эти сведения. Перечень этих органов содержится в Указе Президента РФ от 11.02.2006 № 90 «О перечне сведений, отнесенных к государственной тайне». Традиционно, это МВД, ФСБ, ФСО, МЧС, Минюст, Минобороны, Аппарат Президента РФ, а также Минэкономразвития, Росатом, Роскосмос, Минпромэнерго, Минобрнауки, Минздравсоцразвития, ГУСП, ФСТЭК РФ. В этом же документе содержится перечень сведений, которые отнесены к государственной тайне. Они сгруппированы по следующим категориям:

- военная;
- экономика, наука и техника;
- внешняя политика и экономика;
- разведывательная, контрразведывательная и оперативно-розыскная деятельность.

Сохранение государственной тайны в таких случаях гарантируется установлением ответственности этих лиц перед федеральным законодательством.

Защита государственной тайны является одним из важнейших направлений деятельности государственных органов. Вопросы, связанные с государственной тайной, ее защитой, а также проблемы раскрытия государственной тайны были актуальны во все времена. Россия тратит огромные бюджетные средства для обеспечения и защиты своей безопасности. Целью привлечения иностранных разведывательных служб является современная критическая информация (государственная тайна), защищенная государством от состояния обороноспособности страны, ее внешней политики, экономики, разведки, контрразведки и научно-технических возможностей. Российская Федерация находится под давлением, в том числе политическими институтами иностранных государств с целью ослабления контроля за сохранением капиталоемких компонентов государственной тайны. Возникающая ситуация указывает на необходимость усиления работы по защите государственной тайны.

Сегодня ответственность в области защиты государственной тайны охраняется на различных уровнях: уголовном, административном, гражданско-правовом и дисциплинарном [6].

Гражданско-правовая ответственность в плане защиты государственной тайны предполагает возмещение материального и морального вреда. На практике трудно себе представить, что государство морально страдает от разглашения государственной тайны. Доказать материальный вред от нарушения законодательство о государственной тайне также проблематично. Поэтому такая ответственность за государственную тайну существует лишь формально.

Дисциплинарная и административная ответственность за нарушение режима государственной тайны теоретически предусматривает выговор, лишение денежной премии или увольнение. На практике в случае разглашения государственной тайны сотрудник компании либо привлекается к уголовной ответственности с назначением реального наказания, либо компания или должностное лицо привлекается к незначительной административной ответственности. В любом из этих случаев фирма избавляется от сомнительного сотрудника, проходит дополнительную проверку службой безопасности и, возможно, лишается лицензии на государственную тайну. Поэтому в современных правовых реалиях внимания заслуживают два первых вида: уголовная ответственность за государственную тайну и административная ответственность в плане

защиты государственной тайны [7].

Так же предусмотрена и уголовная ответственность по следующим статьям:

– **ст. 275 УК РФ – государственная измена.** Сюда входят шпионаж, сообщение иностранным гражданам или организациям сведений, составляющих государственную тайну, которые стали ему известны в связи с исполнением служебных, должностных или иных обязанностей. По этой статье к ответственности в плане защиты государственной тайны могут быть привлечен гражданин, если следствие докажет, что лицу доверены секретные сведения, и у подозреваемого был умысел на их разглашение. Как правило, по таким статьям проходят граждане, которых «вербуют» иностранные разведки либо которые по своей инициативе планируют продать сведения, относимые к государственной тайне.

– **ст. 276 УК РФ – шпионаж.** Сбор, хранение, хищение и передача секретной информации в целях последующей передачи иностранному государству или зарубежным организациям. Умысел – прямой: данные действия выполняются либо по собственной инициативе, либо по заданию иностранных разведок. По данной статье к ответственности по государственной тайне привлекают только иностранцы и лица без гражданства.

– **ст. 283 УК РФ – разглашение государственной тайны.** Применяется, если не установили признаков, предусмотренных вышеуказанными статьями. Первая часть статьи предусматривает, что лицо, которому государственная тайна стала известна в связи со служебными, рабочими или учебными обязанностями, распространило сведения в общий доступ. Вторая часть статьи предусматривает ответственность за те же деяния, если это повлекло тяжкие последствия, правда, законодатель не предусмотрел, какие именно. Вероятно, данный вопрос должна решить судебная практика.

– **ст. 283.1 УК РФ – незаконное получение информации, составляющей государственную тайну** (похищение, обман, вымогательство секретных сведений под угрозой насилия, или иным противоправным методом). По данной статье идет ответственность, если нет признаков преступлений по предыдущим статьям.

– **ст. 284 УК РФ – нарушение правил обращения с документами и иными материалами, содержащими государственную тайну, если такое нарушение повлекло утрату или наступление тяжких последствий.** Обычно любой субъект, которому доверена работа с государственной тайной, получает лицензию ФСБ на данный вид деятельности – а это предполагает, что был проведен соответствующий инструктаж по работе с государственной тайной и служащие получили доступ к государственной тайне, а значит, знают, как следует обращаться с документацией и иными материальными носителями государственной тайны.

Обязательный признак данного преступления – утрата или

наступление иных тяжких последствий. При их отсутствии лицо привлекается административной ответственности за разглашение государственной тайны.

Статья, которая подходит под охрану государственной тайны – ст. 13.14 КоАП РФ. Она предусматривает разглашение сведений, доступ к которым ограничен, если это деяние не наказывается в уголовно-правовом порядке. Субъект ответственности – гражданин, которому секретная информация стала известна в связи со служебными обязанностями или в ходе обучения. В данную категорию не входят сведения ограниченного доступа, связанные с коммерческой или иной служебной тайной (например, инсайдерская информация, ноу-хау и т.д.) Предполагается, что эти сведения охраняются иными правовыми средствами.

Практики отмечают, что разграничение нарушения правил обращения с носителями государственной тайны и разглашения государственной тайны слишком размыто. В условиях стремительного развития технологий носителями государственной тайны могут быть любые материалы. Отсутствие точности в терминологии и определении данных диспозиций могут привести к тому, что ответственность будет распространяться на широкий круг лиц, которые никак не могут нести ответственность за разглашение государственной тайны просто потому, что не знали и не предполагали такой возможности.

Также невозможно конкретизировать проступок должностных лиц, уполномоченных относить те или иные сведения к категории государственной тайны. В этой области сотрудники могут посчитать секретной информацию, которая таковой не является, т.е. налицо злоупотребление служебным положением и теоретически – чрезмерное ограничение оборота информации. Сейчас контроль данной сферы неэффективен в связи с размытыми формулировками и двояким толкованием информации.

Впрочем, в законодательство о государственной тайне планируют внести изменения: уточнить категории секретных сведений в законе «О государственной тайне», установить критерии информации для разграничения по степени. Это повлечет пересмотр документации и информации для отнесения к той или иной степени секретности или вывода из-под усиленной защиты данных.

Использованные источники:

1. О государственной тайне: Закон РФ от 21 июля 1993 г. № 5485-1 // Собр. законодательства РФ. – 1997. – №41. – Ст. 4673.
2. О перечне сведений, отнесенных к государственной тайне: Указ Президента РФ от 24 января 1998 г. №61 // Собр. законодательства РФ. – 1998. – №5. – Ст. 561.
3. О перечне сведений, отнесенных к государственной тайне: Указ Президента РФ от 11 февраля 2006 г. №90 // Собр. законодательства РФ. – 2006. – №8. – Ст. 892.

4. Спектор Е.И. Комментарий к Закону Российской Федерации «О государственной тайне» (постатейный) / Е.И. Спектор. – М.: Юстицинформ, 2013. – 109 с.
5. Сумин А.А. Комментарий к Закону РФ «О государственной тайне» / А.А. Сумин. – М.: НОРМА, 2016. – 150 с.
6. Трунов И.В. Правовое регулирование государственной тайны / И.В. Трунов, Л.К. Трунова // Юрист. – 2012. – №8. – С.11-15.
7. Шумилов А.Ю. Преступления против основ конституционного строя и безопасности государства: комментарий к главе 29 УК РФ с постатейным приложением нормативных актов и документов / А.Ю. Шумилов. – М.: Издатель, 2011. – 187 с.

УДК 33

Гальцова А.А.

студент

экономический факультет

научный руководитель: Васильева А.В., к.э.н.

доцент

экономический факультет

ФГБОУ ВО Амурский государственный университет

Россия, г. Благовещенск

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВАЛОВОГО РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОДУКТА АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 2011-2015 ГОДЫ

Аннотация.

В статье проводится статистическое изучение валового регионального продукта (ВРП) Амурской области за 2011-2015 годы. Проведен анализ динамики ВРП Амурской области за исследуемый период, проанализированы значения цепных и базисных показателей абсолютного прироста, темпа роста, темпа прироста, также рассмотрена структура ВРП области по источникам доходов и видам экономической деятельности.

Ключевые слова: валовой региональный продукт, динамика, структура.

Galtsova A.A.

Student

Economics department, The Amur State University

Blagoveshchensk, Russia

Vasilyeva A.V. (research supervisor)

Candidate of Economic Sciences, associate professor

Economics department of The Amur State University

Blagoveshchensk, Russia

THE STATISTICAL ANALYSIS OF THE GROSS REGIONAL PRODUCT OF THE AMUR REGION FOR 2011-2015

Summary.

In article statistical studying of a gross regional product (VRP) of the Amur region for 2011-2015 is carried out. The analysis VRP loudspeakers of the Amur region for the studied period is carried out, values of chain and basic indicators of a pure gain, growth rate, rate of a gain are analysed, the structure of VRP of area on sources of income and types of economic activity is also considered.

Keywords: gross regional product, dynamics, structure

Валовой региональный продукт (ВРП) является важнейшим индикатором социально-экономического развития субъектов Российской. Необходимость проводить статистический анализ ВРП заключается в том, что расчет статистических показателей дает возможность комплексного внутрирегионального анализа состояния и тенденций развития региональной экономики. Анализ динамики ВРП региона, а также сравнение его с ВРП других субъектов страны информирует о состоянии экономики региона. Кроме того, полученные результаты позволяют своевременно реагировать на возможные риски, в том числе оценить качество принимаемых управленческих решений, понять, насколько эти решения соответствуют требованиям и задачам времени, насколько эффективно используются ресурсы региона, и оперативно использовать появляющиеся возможности для обеспечения дальнейшего развития региона, а значит, и страны в целом.

Проведем анализ динамики валового регионального продукта Амурской области за 2011-2015 годы (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика ВРП Амурской области за 2011-2015 годы

Год	ВРП, млрд. руб.	Абсолютный прирост, млрд. руб.		Темп роста, %		Темп прироста, %		Абсолютное значение 1 % прироста, млрд.руб
		цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный	
2011	225,40	-	-	-	-	-	-	-
2012	229,41	4,01	4,01	101,78	101,78	1,78	1,78	2,25
2013	210,70	-18,71	-14,70	91,84	93,48	-8,16	-6,52	2,29
2014	235,39	24,69	9,99	111,72	104,43	11,71	4,43	2,11
2015	276,88	41,49	51,48	117,63	122,84	17,63	22,84	2,35

В 2015 году объем ВРП Амурской области составил в основных ценах 276,88 млрд. рублей. В 2012 году по сравнению с 2011 (базисным) годом ВРП вырос на 4,01 млрд. рублей, что составляет 1,78 %; в 2013 году снизился на 14,70 млрд. рублей, что составляет 6,52 %; в 2014 и 2015 годах зафиксирован рост показателей на 9,99 млрд. рублей (4,43%) и 51,48 млрд.

рублей (22,84%) соответственно.

Проанализировав значение цепных показателей динамики, можно отметить, что по отношению к предыдущему периоду в 2012 году рост ВРП составил 4,1 млрд.рублей (1,78 %), в 2013 году - снижение на 18,71 млрд.рублей (8,16%), в 2014 и 2015 годах наблюдается рост на 24,69 млрд.рублей (11,71 %) и 41,49 млрд. рублей (17,63%) соответственно.

Таким образом, в основном ежегодная динамика ВРП Амурской области с 2011 по 2015 годы характеризуется увеличением показателя, только в 2013 году наблюдается снижение, что является следствием финансово-экономического кризиса в России в этом году.

Расчет ВРП по источникам доходов отражает первичные, т.е. еще не перераспределенные, доходы домашних хозяйств, предприятий и государственных учреждений. Эти доходы можно разбить на оплату труда (заработную плату наемных работников, доходы самостоятельных работников, доходы от индивидуальных и семейных товариществ и кооперативов), валовую прибыль (ренту, ссудный и банковский процент, предпринимательскую прибыль, амортизационные отчисления) и различные виды смешанного дохода, а также чистые налоги.

Структура ВРП по источникам доходов за 2011-2015 годы представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Структура валового регионального продукта по источникам доходов

	ВРП, млрд. руб.					Структура ВРП, %				
	2011	2012	2013	2014	2015	2011	2012	2013	2014	2015
Валовой региональный продукт, в том числе :	225,40	229,41	210,70	235,39	276,88	100	100	100	100	100
оплата труда наемных работников	116,98	119,50	115,90	125,16	132,58	51,9	52,1	55,0	53,2	47,9
чистые налоги на производст	5,4	6,6	4,57	5,88	7,64	2,4	2,9	2,2	2,5	2,8

во										
валовая прибыль экономики и валовые смешанные доходы	103,0 1	103,31	90,23	104,35	136,66	45,7	45,0	42,8	44,3	49,3

Наибольший удельный вес в структуре ВРП по источникам доходов занимает оплата труда наемных работников, на ее долю в 2011 году приходилось 51.9 %, к 2015 году удельный вес снизился на 4% и составил 47.9%. При этом самый высокий процент доли оплаты труда наемных работников в структуре за 5 исследуемых лет наблюдается в 2013 году - 55,0%, самый низкий - в 2015 году - 47,9%.

Наименьший удельный вес занимают чистые налоги на производство, их доля с 2,4 % в 2011 году увеличилась до 2,8 % в 2015 году, т.е. на 0,4 %. При этом, самый высокий процент наблюдается в 2012 году - 2,9%, самый низкий - в 2013 году - 2,2%.

Валовая прибыль экономики и валовые смешанные доходы колеблются от 45,7 % в 2011 году до 49,3% в 2015 году.

Рассмотрим структуру ВРП Амурской области по видам экономической деятельности.

Таблица 3 - Валовой региональный продукт Амурской области по видам экономической деятельности

	ВРП, млн. руб.					Структура ВРП, %				
	2011	2012	2013	2014	2015	2011	2012	2013	2014	2015
ВРП в основных ценах	225401,7	229407,1	210700,9	235388,8	276877,1	100	100	100	100	100
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	15974,3	14765,6	11108,4	17705,3	21071,1	7,1	6,4	5,3	7,5	7,6
Добыча полез	35316,9	34252,0	24426,6	26313,9	45586,1	15,7	14,9	11,6	11,2	16,5

ных ископ аемых										
Обраб атыва ющие произ водств а	8409,0	8281,7	9548,70	8899,7	10283, 3	3,7	3,6	4,5	3,8	3,7
Произ водств о и распре делен ие электр оэнерг ии, газа и воды	14198,4	11966,2	15021,1	13406, 9	18660, 0	6,3	5,2	7,1	5,7	6,7
Строи тельст во	35609,0	33127,4	16721,9	18774, 9	32144, 8	15,8	14,4	7,9	7,9	11,6
Оптов ая и розни чная торгов ля, ремонт авто транспо ртных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	22325,5	23183,0	24314,0	28596, 9	31117, 6	9,9	10,1	11,5	12,2	11,2
Гости ницы и рестораны	1834,7	1896,7	2059,6	2067,6	2423,1	0,8	0,8	1,0	0,9	0,9
Транс порт и	45690,3	46115,2	46484,0	53669, 6	48076, 3	20,3	20,1	22,1	22,8	17,4

связь										
Опера ции с недви жимы м имуще ством, аренда и предо ставле ние услуг	8684,1	11781,7	10189,5	11394, 6	14558, 3	3,9	5,2	4,8	4,8	5,3
Госуд арстве нное управ ление и обеспе чение военн ой безопа сност и, обязат ельное социа льное обеспе чение	16470,6	19870,0	21799,7	23283, 4	22804, 3	7,3	8,7	10,4	9,9	8,2
Образ овани е	8382,7	10025,8	12340,0	12847, 9	12466, 4	3,7	4,4	5,9	5,5	4,5
Здрав оохра нение и предо ставле ние социа льных услуг	9969,8	11244,2	13285,4	14894, 5	14183, 0	4,4	4,9	6,3	6,3	5,1
Предо ставле ние прочи х комму нальн ых, социа	2033,1	2297,3	2964,2	3028,7	3028,9	0,9	1,0	1,4	1,3	1,1

льных и персо нальн ых услуг										
Проче е (рыбо ловств о; деятел ьность домаш них хозяйс тв; финан совая деятел ьность)	503,0	600,3	437,8	504,9	473,9	0,2	0,3	0,2	0,2	0,2

В связи со спецификой экономики Амурской области ведущими являются следующие виды экономической деятельности: транспорт и связь, строительство, добыча полезных ископаемых.

Доминирующим видом экономической деятельности в структуре ВРП области является транспорт и связь. В 2011 году на его долю приходилось 20,3%, к 2015 году произошло снижение до 17,4 %.

Среди значимых по вкладу в ВРП области видов экономической деятельности следует отметить строительство. Доля строительства в 2011 году составляла 15,8% , а к 2014 году наблюдается резкое снижение до 7,9%, при этом в 2015 году фиксируется рост до 11,6%, что на 4,2% меньше, чем в 2011 (базисном) году.

Особенностью структуры ВРП области является сохраняющаяся на протяжении последних лет высокая доля добывающих отраслей: добыча полезных ископаемых в общем объеме ВРП составляла 15,7% в 2011 году, в последующие годы наблюдается устойчивая тенденция падения до 11,2% в 2014 году, но в 2015 году зафиксирован рост до 16,5%, что на 0,8% больше, чем в 2011 году.

За 5 исследуемых лет наибольший показатель доли транспорта и связи приходится на 2014 год - 22,8%, доли строительства - на 2011 год - 15,8% , доли добычи полезных ископаемых - на 2015 год - 16,5%.

Наименьший удельный вес в структуре ВРП приходится на рыболовство, деятельность домашних хозяйств, финансовую деятельность, гостиницы и рестораны, предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг. Общая доля этих видов экономической деятельности на протяжении 5 лет практически на одном уровне - 0,2%,

только в 2012 году наблюдается незначительный рост до 0,3%.

Несмотря на довольно значительную долю в объеме ВРП области добывающих отраслей, необходимо отметить достаточно низкий удельный вес обрабатывающих производств, который в 2015 году составлял 3,7%. Самый большой процент зафиксирован в 2013 году - 4,5%.

Заметный вклад в производство ВРП области приходился на оптовую и розничную торговлю, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования: в 2011 году доля составляла 9,9%, к 2014 году наблюдается рост до 12,2%, а в 2015 году снизилась на 1% - до 11,2%.

Для оценки уровня экономического развития Амурской области проведен сравнительный анализ ВРП области по отношению к ВРП Дальневосточного федерального округа (ДФО) и России в целом.

ВРП Амурской области, Дальневосточного федерального округа и субъектов Российской Федерации за 2011-2015 годы представлен в таблице 4, доля ВРП Амурской области в объеме ВРП ДВФО и России - на рисунке 1.

Таблица 4 - Валовой региональный продукт Амурской области, Дальневосточного федерального округа и субъектов Российской Федерации

Валовой региональный продукт (в млрд. рублей)	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
ВРП Амурской области	225,40	229,41	210,70	235,39	276,88
ВРП ДВФО	2532,57	2702,29	2833,44	3222,50	3442,60
ВРП по субъектам Российской Федерации	45392,28	49926,07	54103,00	58900,65	65166,80

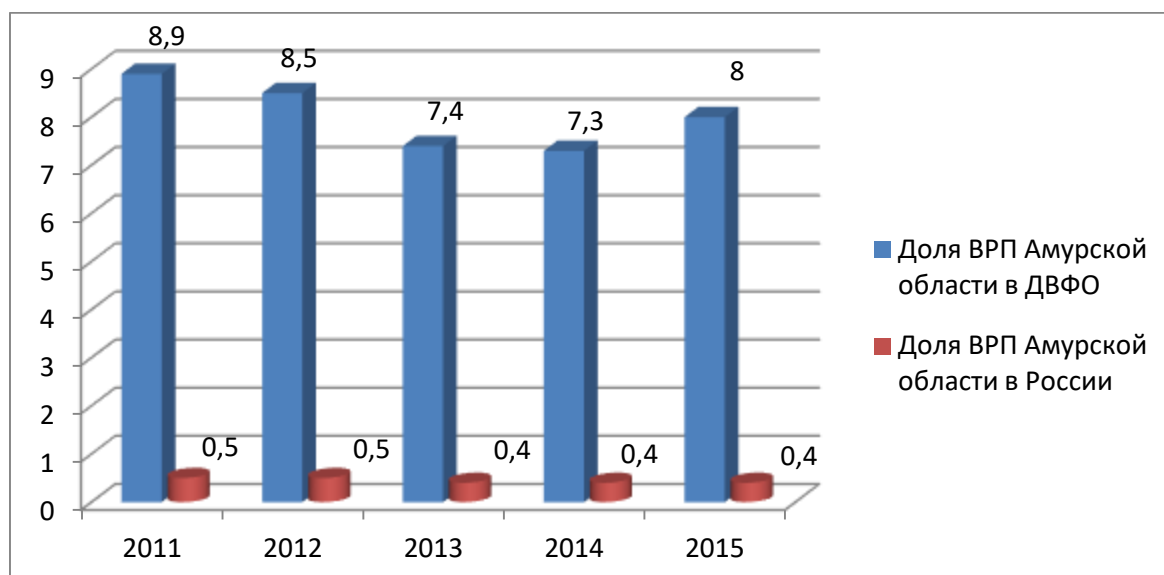


Рисунок 1 - Доля ВРП Амурской области в объеме ВРП ДВФО и России

Исходя из полученных данных, можно отметить, что удельный вес ВРП Амурской области в общем объеме ВРП субъектов Российской Федерации в анализируемом периоде находится примерно на одном уровне. При этом снижение на 0,1 %, которое произошло в 2013 году, не имеет тенденции роста в последующие два года, но является стабильным показателем. В то же время доля ВРП Амурской области в ВРП ДВФО снижалась с 8,9% в 2011 до 7,3% в 2014 году. Общее падение составило 1,6 %. В 2015 году отмечен рост по сравнению с предыдущим годом на 0,7 %.

В заключение отметим, что валовой региональный продукт, динамика которого определяет направленность и интенсивность происходящих экономических процессов в области, позволяет сделать наиболее полную оценку экономического развития области.

Проведенный статистический анализ показал, что Амурская область представлена в экономике России низкой долей ВРП (в разные годы 0,4% или 0,5% ВРП страны). Доля ВРП области среди 9 субъектов ДФО также невысока: наибольший показатель наблюдается в 2011 году - 8,9%. Динамика ВРП области свидетельствует о том, что после значительного снижения ВРП Амурской области в 2013 году, в последующие периоды (2014 и 2015) наблюдается значительный рост ВРП, что позволяет делать оптимистические прогнозы на ближайшую перспективу. Изучение структуры ВРП по источникам доходов показало, что наименьший удельный вес занимают чистые налоги на производство, наибольший - оплата труда наемных работников. Среди видов экономической деятельности в общем объеме ВРП области ведущими являются такие виды деятельности, как транспорт и связь, строительство, добыча полезных ископаемых, кроме того, значительный вес имеет оптовая и розничная торговля, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования. В целом, следует отметить, что характерной

особенностью структуры ВРП Амурской области является то, что большая доля приходится на сырьевую составляющую при низком уровне в сервисном и обрабатывающем секторе экономики. Кроме того, положительные тенденции в развитии отдельных видов деятельности пока не стали присущими для всех видов экономической деятельности и требуют внимания со стороны местных органов власти.

Использованные источники:

1. Амурская область в цифрах: Краткий статистический сборник [Электронный ресурс] / Амурстат - Благовещенск, 2016. – 322 с. - Режим доступа: http://amurstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/amurstat/ru/publications/officialpublications/electronic_versions.
2. Амурский статистический ежегодник 2016: Статистический сборник/Амурстат-Благовещенск, 2016. - 536 с. - Режим доступа: http://amurstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/amurstat/ru/publications/officialpublications/electronic_versions.
3. Грачева, Н.П. Состояние экономики Амурской области в ключевых показателях системы национальных счетов/Статистическая оценка трансформации регионального социально-экономического пространства: Материалы научно-практической конференции. Июнь 2013 г., Благовещенск. – Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Амурской области.- 2013. - 294с.
4. О валовом региональном продукте Амурской области. Пресс-выпуск Амурстата.- 2017. - 3 с. Режим доступа: http://amurstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/amurstat/ru/news/rss/7850b6004c121c458336e7b4bce00d93.

*Гордей К.А.
студент магистрант
ФГБОУ ВО СПбГАУ*

Россия, г. Санкт-Петербург

**ПРОБЛЕМА ВЫПОЛНЕНИЯ ЦЕЛЕВЫХ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ**

АННОТАЦИЯ. В статье рассматривается значимость программно-целевого подхода необходимого для осуществления поставленных задач развития АПК на местах. На примере региона показаны положительные результаты реализации государственной программы развития сельского хозяйства. Сделан вывод о результативности выполнения государственной программы развития сельского хозяйства.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА. Аграрный сектор, программно-целевой подход, бюджетное планирование, государственная поддержка.

*Gordey K.A.
A student of the Magistracy in RUSSIAN
SPbGAU*

Russia, Sankt-Petersburg

**THE ISSUE OF IMPLEMENTING TARGETED PROGRAMMES
FOR THE DEVELOPMENT OF AGRICULTURE IN THE LENINGRAD
REGION**

ANNOTATION. The article discusses the importance of program-target approach required for the implementation of tasks of the agroindustrial complex development on the ground. For example, the region showing the positive results of the implementation of the State programme for the development of agriculture. Concluded that the performance of the State programme for the development of agriculture.

KEYWORDS. The agricultural sector, software and targeted approach, budget planning, State support.

В условиях процесса преобразования и активного реформирования аграрного сектора Российской Федерации высокую значимость приобретает эффективность программно-целевого регулирования развитию агропромышленного комплекса (АПК). В данном случае программно-целевой подход к контролю значений показателей развития предприятий АПК будет характеризоваться комплексом разнообразных мер: организационных, технологических и экономических, способствующих реализации поставленных целей и задач уже конкретными программами реформирования сельского хозяйства. Из этого следует, что одним из определяющих факторов выхода АПК из финансового кризиса и формирования дальнейшего стабильного развития является программно-целевое планирование на уровне регионов, так как каждая сформированная

программа на уровне федерального округа будет являться комплексом необходимых мероприятий по осуществлению поставленных задач развития АПК на местах.

Государственная поддержка АПК на сегодняшний день в Российской Федерации осуществляется в рамках Федерального закона № 264-ФЗ от 29.12.2006 «О развитии сельского хозяйства» [2]. В целях максимального привлечения средств из федерального бюджета структура региональных программ должна быть разработана в соответствии с государственной программой. Обычно в такие программы входят подпрограммы по развитию растениеводства и животноводства, а также подпрограммы по переработке и реализации продукции данных подотраслей, в то же время отдельно выделяется подпрограмма по развитию мясного скотоводства. Помимо указанных, в общей программе предусматриваются подпрограммы, включающие в себя мероприятия по поддержке малых форм хозяйствования, а также по технической и технологической модернизации и инновационному развитию.

Следовательно, объект исследования в данной статье – развитие агропромышленного комплекса на региональном уровне. Предмет исследования – возникновение проблем при реализации целевых программ, направленных на развитие агропромышленного комплекса на примере Ленинградской области.

Цель данной статьи – анализ целевой программы развития сельского хозяйства Ленинградской области и определение путей решения возникающих проблем при ее реализации.

Исходя из цели, основные задачи состоят в следующем:

1. Рассмотреть структуру целевой программы развития сельского хозяйства Ленинградской области.
2. Проанализировать результаты первого этапа данной целевой программы.
3. Определить основные проблемы реализации целевой программы и пути решения данных проблем.

Программный подход к управлению развитием АПК Ленинградской области на данный момент стал базовым при решении основных задач, как в среднесрочной, так и в долгосрочной перспективе. В течение последних 10-15 лет в регионе прорабатываются и реализуются целевые программы различного рода, которые позволяют достигать запланированных результатов в условиях рационального использования средств федерального и регионального бюджетов.

Новейшим этапом в использовании программного подхода стало Постановление Правительства Ленинградской области от 29.12.2012 № 463 «О государственной программе Ленинградской области «Развитие сельского хозяйства Ленинградской области на 2013–2020 годы» [1]. Сама программа стала результатом работы Северо-Западного НИИ экономики и организации сельского хозяйства Российской академии сельскохозяйственных наук в

контакте со специалистами Комитета по агропромышленному и рыбохозяйственному комплексу Ленинградской области. Статус программы был обозначен как государственный по причине того, что АПК Ленинградской области в последние десятилетия занимает одно из ведущих мест по сравнению с другими субъектами Российской Федерации благодаря ряду показателей, тем самым внося весомый вклад в формировании продовольственных ресурсов северо-западного региона государства. Статус программы также обозначил основные цели реализации мер, включенных в программу [1]:

1. Рост вклада АПК Ленинградской области в обеспечение продовольственной безопасности Российской Федерации.

2. Рост конкурентоспособности продукции АПК Ленинградской области.

3. Стабилизация и стремление к лидирующим позициям организаций АПК Ленинградской области на межрегиональных продовольственных рынках, включая в себя анализ условий присоединения Российской Федерации ко Всемирной торговой организации (ВТО).

4. Рост устойчивого развития сельских угодий.

5. Возможность безопасного с точки зрения экологии и устойчивого к эпизоотиям сельскохозяйственного производства.

Согласно постановлению Правительства Ленинградской области от 28.12.2016 № 524 государственная программа «Развитие сельского хозяйства Ленинградской области» структурно состоит из восьми подпрограмм. В каждой подпрограмме собраны основные мероприятия, которые, в свою очередь, реализуются с помощью ряда частных мероприятий. Программа на данный момент включает в себя следующие разделы (рис. 1):

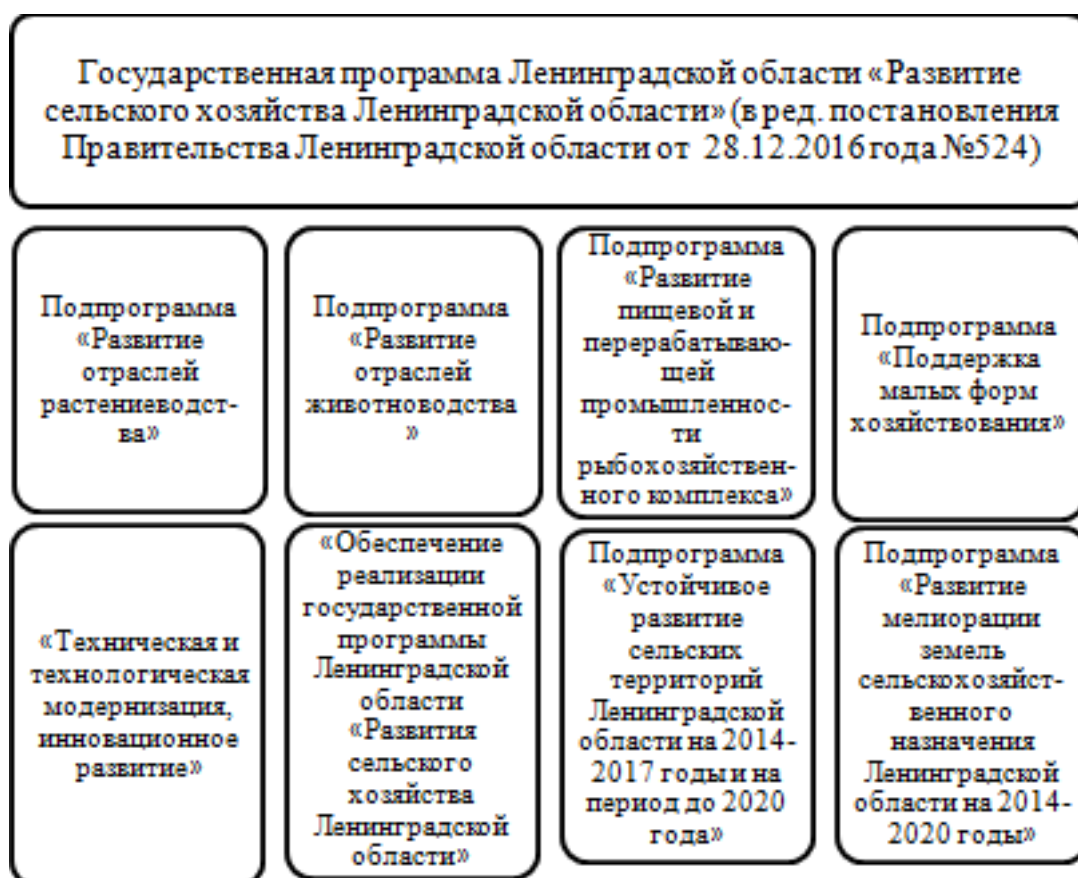


Рис. 1. Разделы государственной программы Ленинградской области «Развитие сельского хозяйства Ленинградской области»

Мероприятия государственной программы «Развитие сельского хозяйства Ленинградской области» рассчитаны на два этапа: первый этап – 2013–2015 годы, второй этап – 2016–2020 годы. На данный момент реализуются мероприятия второго этапа программы, но выводы об эффективности программы уже можно сделать по результатам первого этапа.

АПК Ленинградской области по сумме факторов можно назвать одним из наиболее динамично развивающихся секторов региональной экономики. В его состав входит более 500 крупных и средних предприятий различных форм собственности, из которых около 200 – это сельскохозяйственных предприятия, порядка 20 комбикормовых заводов, 130 предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности, а также около 150 предприятий рыбохозяйственного комплекса. Ведущей отраслью сельского хозяйства Ленинградской области является животноводство, это подтверждают и данные статистики (рис. 2) [3]:

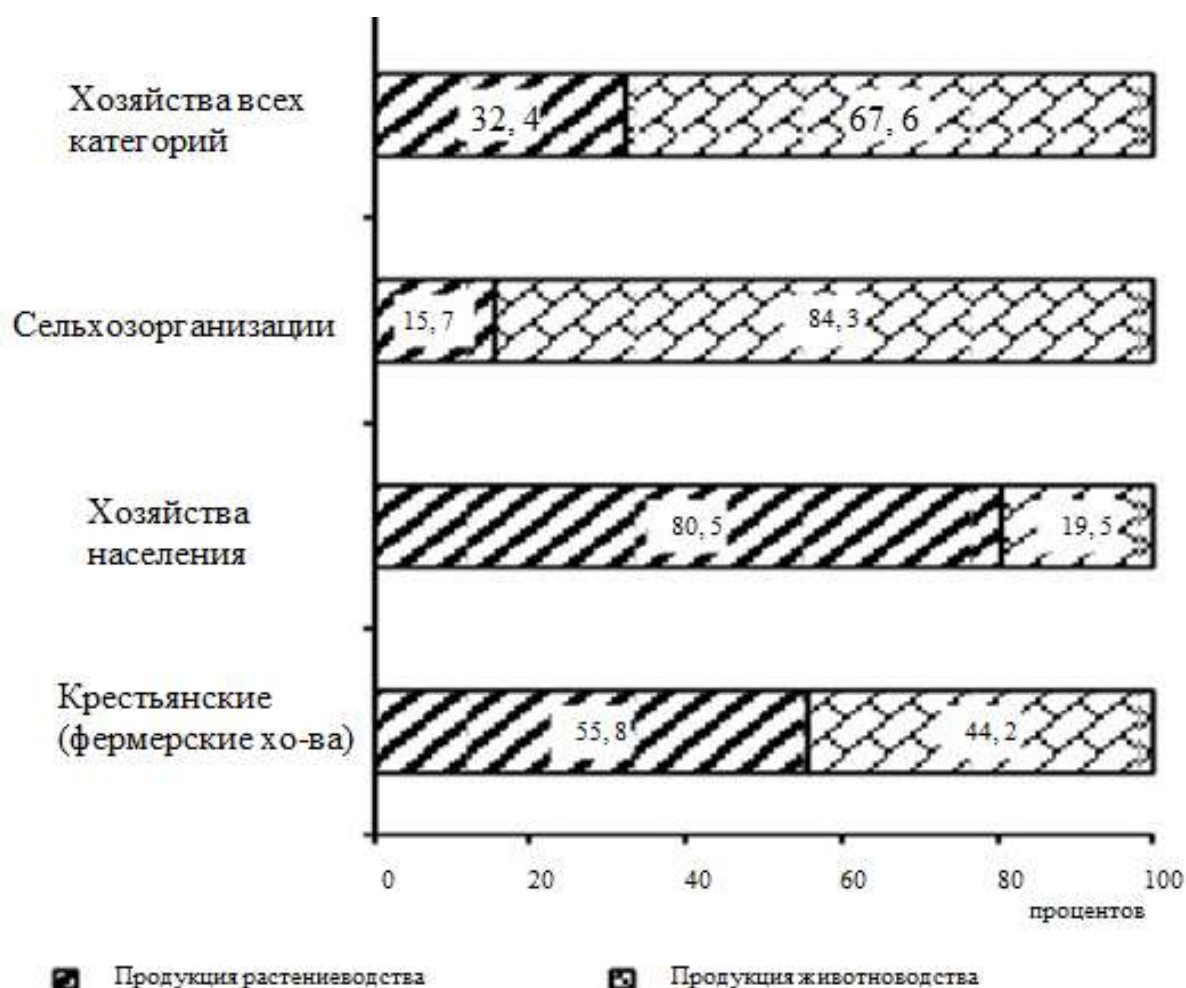


Рис. 2. Удельный вес продукции растениеводства и животноводства в продукции сельского хозяйства Ленинградской области к 2015 г., в %

Согласно данным Федеральной службы государственной статистики, на конец 2015 года объем производства валовой продукции сельского хозяйства, учитывая все категории хозяйств Ленинградской области, увеличился на 3% по сравнению с 2014 г. В то же время темпов роста объема производства, существовавших в 2012 г., достичь не удалось (табл. 1) [3].

Таблица 1. Статистика показателей АПК Ленинградской области

Категория	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Продукция сельского хозяйства в хозяйствах всех категорий (в фактически действовавших ценах), млн. руб.	63521	70619	86359	98115
Индекс производства продукции сельского хозяйства в хозяйствах всех категорий, в процентах к предыдущему году	108,1	103,7	102,5	102,3
Посевная площадь всех сельскохозяйственных культур в хозяйствах всех категорий, тыс. га	237,8	231,4	226,8	229,9

В то же время, финансовое обеспечение Программы с каждым годом растет – с учетом средств федерального и регионального бюджетов, на 2017

год на реализацию программы заложено 12353705,9 тыс. рублей [1] (рис. 3).



Рис. 3. Финансовое обеспечение государственной программы Ленинградской области «Развитие сельского хозяйства Ленинградской области» (2013–2017 гг.)

По результатам оценки мероприятий первого этапа Программы в редакции постановления Правительства Ленинградской области от 28.12.2016 г. №524 основными проблемами АПК были выделены [1]:

1. Рост морального и физического износа основных фондов.
2. Низкий уровень развития инфраструктуры рынка сельскохозяйственной продукции, который усложнил доступ ряда производителей к рынкам ресурсов и рынкам сбыта готовой продукции.
3. Низкий уровень развития рыбохозяйственного комплекса на фоне роста развития сельского хозяйства.
4. Нерешённые вопросы в области землевладения и землепользования производителей сельского хозяйства.

В соответствии с существующими проблемами, прогноз темпов прироста производства сельскохозяйственной продукции Ленинградской области до 2020 года неутешителен (табл. 2) [1].

Таблица 2 . Темпы прироста производства сельскохозяйственной продукции Ленинградской области к 2020 г.

Категория	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 -2020 гг.
Прогноз на индекс производства продукции сельского хозяйства в хозяйствах всех категорий РФ, в сопоставимых ценах к предыдущему году	102,2	102,5	102,7	102,1
Прогноз на индекс производства продукции сельского хозяйства в хозяйствах всех категорий Ленинградской области, в сопоставимых ценах к предыдущему году	103,7	102,5	102,3	102,1

Следовательно, важнейшими задачами в сфере развития АПК Ленинградской области для решения существующих проблем, можно назвать следующие:

1. Развитие секторов АПК, которые обладают наибольшим потенциалом роста с оглядкой на процесс вступления Российской Федерации во Всемирную торговую организацию (ВТО).
2. Привлечение дополнительных инвестиций для развития основных направлений и поддержки инфраструктуры АПК Ленинградской области.
3. Развитие рыбохозяйственного комплекса Ленинградской области и его локальных секторов.
4. Увеличение поддержки малых хозяйственных форм в АПК Ленинградской области.

Таким образом, для успешного проведения преобразований и активного реформирования аграрного сектора Российской Федерации высокую значимость приобретает эффективность программно-целевого регулирования развитию агропромышленного комплекса (АПК). В данном случае программно- целевой подход к контролю значений показателей развития предприятий АПК является наиболее актуальным и эффективным. В то же время развитие агропромышленного комплекса на региональном уровне не проходит гладко – возникновение проблем при реализации целевых программ, направленных на развитие агропромышленного комплекса, неизбежно в условиях нестабильной экономической ситуации. В связи с этим наиболее значимым видится постоянный анализ промежуточных результатов целевых программ развития сельского хозяйства и своевременное определение путей решения возникших проблем.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства Ленинградской области от 29.12.2012 № 463 «О государственной программе Ленинградской области «Развитие сельского хозяйства Ленинградской области» // СПС КонсультантПлюс.
2. Поддубева И.С. Реализация ведомственных и федеральных целевых

программ развития сельского хозяйства региона // Сборник материалов VIII Всероссийской, научно- практической конференции молодых ученых с международным участием «Россия молодая». – Кемерово: Кузбасский государственный технический университет им. Т.Ф. Горбачева, 2016. – С. 482.

3. Регионы России. Основные характеристики субъектов Российской Федерации – 2016 г. [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b16_14s/Main.htm (дата обращения: 12.12.2017 г.).

УДК 338.436.33

*Губанова И.С.
студент 4 курса
ФГБОУ ВО Кубанский государственный аграрный
университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар*

**ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ
РАЗВИТИЯ СКОТОВОДСТВА В ФГУП РПЗ «КРАСНОАРМЕЙСКИЙ»**

Аннотация:

Инвестиционная деятельность важнейший фактор развития отрасли животноводства гарант эффективности стабильного дохода предприятий агропромышленного комплекса.

Ключевые слова:

Агропромышленный комплекс, молочные продукты, финансовые результаты, производственная деятельность, развитие, инвестиции.

*Gubanova I.S., 4th year student
Kuban State Agrarian University
named after I.T. Trubilina, Krasnodar*

**INVESTMENT ACTIVITY AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT
OF CATHEDRALS IN FGUP RPZ "KRASNOARMEYSKY"**

Annotation:

Investment activity is the most important factor in the development of the livestock sector, a guarantor of the effectiveness of the stable income of enterprises of the agro-industrial complex.

Keywords:

Agro-industrial complex, dairy products, financial results, production activities, development, investments.

На сегодняшний день важнейшей социально-экономической задачей, стоящей перед агропромышленным комплексом является обеспечение потребности людей страны качественными продуктами питания а перерабатывающую промышленность сельскохозяйственным сырьем. В ее решении основную роль играет животноводство, продукция которого

призвана обеспечить потребности населения ценнейшими продуктами питания, богатыми белками, жирами и витаминами. Молочные и мясные продукты всегда пользуются спросом широкого круга потребителей города и деревни. При этом население страны отдает предпочтение такой продукции отечественных товаропроизводителей. И это понятно. Молочные продукты, парное мясо, диетические яйца относятся к виду малотранспортабельных продуктам питания.

В пятнадцати муниципальных образованиях Краснодарского края надой на корову превысил среднекраевой уровень.

Предприятие ФГУП РПЗ «Красноармейский» исторически сложилась как зона развитого животноводства, особенно молочного. В хозяйствах всех форм собственности разводят крупный рогатый скот нескольких пород молочного и мясомолочного направления. Проведенный анализ состояния АПК. Предприятие показало, что в последние годы резко снизилось потребление основных видов продуктов питания, в 2012 году к уровню 2014 года оно составило: мяса и мясопродуктов - 9,2%, молока и молочных продуктов -9,1%, Изменения произошли в параметрах ресурсных показателей, в основном, в худшую сторону. Главными из них являются: площадь пашни, посевная площадь, производственные фонды, поголовье скота, техническая и энергетическая вооруженность производства и др. Произошло снижение показателей развития молочного скотоводства. Для улучшения показателей предприятия предлагается строительство комплекса молочной продукции, тогда будет динамичное развитие и высокий уровень конкуренции.

При структуризации инновационного проекта сначала устанавливается состав функциональных элементов, являющихся условием полного и комплексного его решения. Инструментом такой функциональной структуризации проблемы при разработке проекта служит дерево целей. Последнее, представляет собой иерархическую систему, имеющую ряд уровней, на которых располагаются последовательно детализируемые цели, требующие реализации.

На основе научных исследований обоснован, разработан и внедрен в производство Комплекс интенсивных технологий целенаправленной подготовки нетелей к лактации и машинного доения коров. Из 13-и массажных устройств, защищенных авторскими свидетельствами и патентами РФ, наиболее адаптированным физиологическим требованиям животных и высокоэффективным является пневмомеханическое массажное устройство «Доильный аппарат Параллель Global 90i», которое не имеет аналогов в мире. Интенсивная технология подготовки нетелей к лактации обеспечивает увеличение промеров вымени, по сравнению с традиционной, от 13,3 до 16,7%, интенсивности молоковыведения - 9,0 до 11,9 %, а также снижение заболеваемости их маститами в 3-4 раза. При этом исключается травмирование операторов при приучении их к машинному доению.

Для предприятия ФГУП РПЗ «Красноармейский» необходимо

внедрить аппарат именно такой, что описывается выше. Так как это оборудование поможет предприятию уменьшить затраты на электроэнергию и повысит качество молока.

Доильный аппарат с линейным молокопроводом предназначен для машинного доения коров в стойлах и одновременного транспортирования надоенного молока в резервуар-охладитель. Применение установок такого типа позволяет повысить качество молока за счет минимального контакта продукта с воздушной средой.

Использование «Доильный аппарат Параллель Global 90i» высококачественной нержавеющей стали при изготовлении молокопровода обеспечивает плавное и беспрепятственное перемещение молока, за счет чего не снижаются его потребительские свойства. Установки укомплектованы оборудованием для автоматической промывки, что повышает чистоту и экологичность процесса доения. Использование «Доильный аппарат Параллель Global 90i» позволяет обслуживать от 16 до 32 голов.

Глобально в эксплуатации – индивидуально в управлении.

Индустриальный зал для средних или больших поголовий: долговечность, повышенная производительность и эффективная работа характеризуют этот доильный зал с его высокой прочностью и надежностью для персонала и животных. Global 90i имеет компактную конструкцию и поэтому может быть смонтирован на ограниченном пространстве. При этом для коров любой породы предлагается фантастически большая площадь на доильном месте, а для дояров это означает короткие переходы при любом размере доильного аппарата. Global 90i можно приобрести с размером от 16-32 доильных мест, также в одностороннем исполнении – для любого размера поголовья: с ростом стада Вы можете удобно расширить Ваш доильный зал при помощи отдельных модулей. Global 90i непрерывно повышает производительность доения!

При помощи системы индивидуальной индексации наши коровы встают в оптимальную для доения позицию. Выходная решетка давит своим весом на коров, просто и надежно отодвигая их назад к доильной яме. Широкая зона на входе приглашает Ваших коров быстро, удобно и без стресса пройти в доильный зал. После того, как корова занимает крайнее в ряду доильное место, входная калитка закрывается вплотную к этому месту. Таким образом вся группа хорошо позиционируется. Быстрый выгон завершает пакет предложений и делает Global 90i одним из самых «быстрых» доильных залов с высокой пропускной способностью.

На Global 90i мы можем селективировать животных по отдельности! Каждый сегмент фронтальной решетки может подниматься независимо от других, чтобы выпустить отдельных животных в кратчайшее время из доильного зала (опция). Это позволяет сэкономить время, затраты и усилия.

Облицовки в доильном зале из нержавеющей стали MultiLine или Medallion скрывают под собой пульсаторы, цилиндры снятия, клапаны

управления, вакуумопровод и кабели. Такая закрытая система предоставляет надежную защиту от загрязнения и влажности, минимизирует затраты на сервис и снижает уровень шума в доильном зале. Гладкая поверхность легко моется. Предварительно смонтированные на заводе элементы облицовки значительно сокращают стоимость монтажа на месте.

Преимущества:

- Бесперебойный и бесстрессовый процесс доения при коротких рабочих переходах

- Достаточно места для коров любой породы
- Простота в эксплуатации доильного зала
- Оптимальное, индивидуальное позиционирование животных
- Большой запас прочности, благодаря мощной конструкции, для безопасности человека и животных

безопасности человека и животных

- Быстрый выгон для высокой пропускной способности
- Система индивидуальной индексации
- Дизайн MultiLine
- Невысокие затраты на обслуживание и сервис, благодаря высококачественным компонентам

высококачественным компонентам

- Коровы удобно стоят бок о бок, надежно зафиксированы
- Подключение доильного аппарата удобно осуществляется сзади
- Со стороны доильной ямы установлен широкий туалет для коров из нержавеющей стали

нержавеющей стали

- Аккуратное доение на небольшом пространстве
- Пневматические входные ворота и фронтальная решетка
- Регулируемый держатель шланга на окантовке доильной ямы для направления длинного молочного шланга (опция)

направления длинного молочного шланга (опция)

- Точная настройка фронтальной решетки, индивидуальная настройка под животных любого размера

- Групповая индексация

Предлагаемый доильный зал по составу, функциональным возможностям и параметрам соответствуют требованиям международных стандартов, обеспечивают щадящий режим доения и получение молока высокого качества. При производстве используется новая элементная база, повышена надежность работы установки.

Состав установки Global 90i:

- станки сборные групповые типа "Global 90i ", 2x16
- молоко-вакуумная линия (молокопровод из труб нержавеющей стали и вакуумпровод из труб ПВХ разного диаметра);
- доильный автомат, включающий:
- автомат управления с поплавковым или электронным датчиком, счетчиком;
- манипулятор доения МДФ-1;

- оборудование для первичной обработки молока (пластинчатый охладитель молока, фильтр);
- вакуумная линия с водокольцевой вакуумной установкой;
- программируемый автомат промывки;
- система обмыва вымени;
- привод дверей с дистанционным управлением с рабочего места дояра;
- автономный дренажный насос и высоконапорное устройство для очистки доильного зала

Таблица 1 - Техническая характеристика

Размер обслуживаемого стада	1600 голов
Пропускная способность за 15 основного времени	32 коровы
Число скотомест	2 ряда по 16 станков
Количество доильных автоматов	3 шт.
Общая подключенная мощность (без дополнительного оборудования) за месяц	1991,2 кВт

Вакуумметрическое давление в молокопроводе и вакумпроводе 48 + 1 кПа

Перепад температур между охлажденным молоком и охлаждающей водой при подаче воды через охладитель не менее 3 мЗ/ч с ее начальной температурой 7-9°C, не более 3° С

Поставка осуществляется в соответствии с пожеланиями заказчика в комплектации 2х16; блок управления может по желанию заказчика поставляться в исполнении для работы с АСУ, по желанию заказчика может комплектоваться счетчиком общего надоя и пластинчатым охладителем молока.

Тип доильной установки автоматизированная со станками типа "Global 90i " модульного исполнения.

Компания-поставщик оборудования и установщик ООО «Чистый офис» находится в г. Москва. В результате осмотренных всех кандидатов эта организация набрала наибольшее количество плюсов по реализации данного проекта. Что касается гарантий по работоспособности УЗВ, «Чистый офис» может застраховать свою ответственность, как проектировщиков, на сумму до 81 млн. руб. Если в проекте будет допущена ошибка в проектировании, все затраты по переделке аппарата будут осуществлены за счет страховки.

По желанию заказчика установки комплектуются отечественными и импортными доильными аппаратами, охладителем, счетчиками учета надоев от каждой коровы, молокомерами для зоотехнического учета молока. Установки монтируются как на стойловом оборудовании, так и на подвесных элементах, закрепленных на строительных конструкциях.

Для реализации проекта необходимо приобрести оборудование на

сумму 1 470 000 рублей. Перечень оборудования, входящего в комплекс, его количество, стоимость с учетом уплаты таможенной пошлины и НДС, в том числе с доставкой.

Таким образом, общая сумма инвестиций составляет 1 470 000 рублей. Происходит экономия по закупке доильной установки на сумму 1 470 000 рубля, так как у нас уже имеются готовые корпуса и доильный зал на 1600 голов на предприятии. Общая сумма на реализацию данного проекта составляет 1 470 000 рублей.

Реализация проекта начинается 1 июня 2018 г., производственный цикл с марта 2019 года (круглогодичный).

Инвестиционные мероприятия по приобретению, доставке и монтажу оборудования будут осуществляться в период 01.06.18 – 01.03.19 г.

Для обеспечения эффективного руководства предприятием у руководителя имеется функциональный аппарат управления и заместители. Каждый из них руководит частью работы по управлению производственным процессом и имеет в своем подчинении соответствующие функциональные службы. Данная структура управления может быть отнесена к линейно-функциональной.

Так как проект предполагается осуществить в рамках действующего предприятия, то планируемое производство лишь пополнит существующую организационную структуру путем добавления подразделения, обслуживающего основное производство, и функционального звена.

Таблица 2 – Экономическая эффективность внедрения мероприятий

Показатель	До внедрения	После внедрения
Выход молока в сутки, л.	15	16,5
Период лактации	300	300
Всего, л.	4500	4860
Поголовье, гол.	1600	1600
Всего удой, тыс. литров	7200	7776
Цена реализации/л	22	27

В связи с существенным масштабом деятельности предприятия и нынешней острой политической обстановке, приводящей к резким изменениям макроэкономического окружения, квалификация риска присвоена на уровне «выше среднего», а ставка дисконтирования в российских рублях с учетом риска в совокупности составила 15%.

Таким образом, рассчитав экономическую эффективность инвестиционных вложений, обобщим все показатели эффективности (таблица 3).

Таблица 3 – Оценка инвестиций проекта

Показатель	
Инвестиций, тыс. руб.	1950
Срок реализации проекта, год	5,5
Ставка дисконта, %	20
Ожидаемые экономический эффект, тыс. руб.	9239,04
NPV по проекту, тыс. руб.	95908,4
Дисконтированный срок окупаемости, мес.	2,3

Как показали проведённые расчёты, проект имеет высокий уровень экономической эффективности. Срок его окупаемости без учёта дисконтирования составляет 2,3 мес. То есть, к началу 2020 года затраты на приобретённое оборудование будут полностью покрыты дополнительной чистой прибылью.

Таким образом, предлагаемый проект приобретения системы «Доильный аппарат Параллель Global 90i», является рентабельным и быстро окупаемым. Соответственно, его внедрение на практике экономически целесообразно.

Следующим этапом проведения работ по предупреждению рисков в информационном проекте являются разработка их спецификации и системы идентификации, а также вероятностная оценка возникновения внештатных ситуаций, оценка ущерба и расчет резервов для их преодоления. Для предприятия ФГУП РПЗ «Красноармейский» данные расчеты достаточно точны, поскольку большое количество клиентов позволяет сделать выборку для расчета статистических данных с небольшой погрешностью. К сожалению, вероятностные оценки в данных расчетах для коммерческого банка обычно являются весьма условными по причине отсутствия статистики. Для их сбора обычно предлагается набирать статистику по мере развития проекта, рассчитывая ее внутри циклов реализации проектов, а также делать более подробный анализ работ, ранее проводимых в организации. Динамический анализ рисков приведет к постоянной корректировке общих показателей, что затруднит первичное резервирование средств и проведение профилактических работ, однако механизм предупреждения внештатных ситуаций на меньшие сроки остается.

По проведенным расчетам видно, что несмотря на снижение цены на 80% чистая приведенная стоимость и другие показатели экономической эффективности проекта по-прежнему будут оставаться на высоком уровне. То же можно отметить и про возможность увеличения ставки дисконтирования до 115 %.

Безусловно, предусмотреть все риски невозможно. Исходя из этого, необходимо выделить риски проекта, воздействие которых наиболее существенно и которые могут подставить под вопрос дальнейшую реализацию инвестиционного проекта.

Использованные источники:

1. Алексанов Д. С. Экономическая оценка инвестиций : учебник / Д. С. Алексанов, В. М. Кошелев. – М. : Колос–Пресс, 2012. – С. 45-89.
2. Виленский П. Л. Оценка эффективности инвестиционных проектов. Теория и практика / П. Л. Виленский, В. П. Липниц, С. А. Смоляк. – М. : Дело, 2013. – 469 с.
3. Гончаренко Л. П. Менеджмент инвестиций и инноваций : учебник / Л. П. Гончаренко. – М. : КНОРУС, 2014. – С. 46-48.

УДК 336.67

Гущин Р. И.
студент 5 курса
факультет «Экономической безопасности»
кафедра « Экономическая безопасность»
Московский Технологический Университет
Институт комплексной безопасности и специального
приборостроения
научный руководитель: Шеверева Е.А., к.э.н.
доцент
кафедра « Экономическая безопасность»
Россия, г. Москва

ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ИНДИКАТОР ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СИСТЕМЕ УЧЕТА ФИНАНСОВО- ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация:

В статье рассматриваются актуальные вопросы, связанные с особенностями финансовой отчетности как индикатор правонарушений в системе учета финансово-хозяйственной деятельности. В частности обращается внимание на необходимость правильной идентификации ошибок в зависимости от времени обнаружения, а также степени влияния на достоверность показателей бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Ключевые слова: финансовая отчетность, правонарушения, мошенничество, бухгалтерский учет.

Gushchin R.I.
A Student.
Fifth course , «Economic security» faculty
Department of «Economic security»
Moscow University of Technology
Institute for Integrated Security and Special Device Engineering
Scientific advisor: Shevereva Elena Alexandrovna
Ph.D.in Economics, Associate Professor of «Economic security
department»

FINANCIAL REPORTING AS AN INDICATOR OF OFFENCES IN THE ACCOUNTING OF THE FINANCIAL AND ECONOMICAL ACTIVITY

Annotation

The article deals with topical issues related to the specifics of financial reporting as an indicator of offenses in the accounting system of financial and economic activities. In particular, attention is drawn to the need for correct error identification depending on the detection time, as well as the degree of influence on the reliability of the indicators of accounting (financial) reporting.

Keywords: financial reporting, offenses, fraud, accounting.

Чтобы выявить нарушения и неточности в финансовой информации, аудиторы, кредитные аналитики банков и сотрудники финансовых служб вынуждены анализировать новую информацию и выполнять большое количество расчетов. При этом нужно не просто определить новые значения, но и правильно отразить их в отчетности, чтобы достоверно оценить их влияние на финансовые показатели предприятия.

Вопросами, связанными с выявлением признаков правонарушений в финансовой отчетности, в разное время занимались такие отечественные ученые как Бычкова С.М., Итыгилова Е.Ю., Сафина З.З., Асаева А.Р., Гизатуллина Д.Х., Сайфуллина Р.Р., Яровова В.В., Дробот Е.С. и др.

Главной целью финансовой отчетности является предоставление информации о финансовом состоянии, результатах деятельности и изменении финансового состояния компании для того, чтобы конечные пользователи могли удовлетворить свои информационные потребности. В зависимости от категорий пользователей (инвесторы, сотрудники компании, кредиторы, поставщики, покупатели, государственные органы) потребности будут разные. Для кого-то просто любопытство, для фискальных органов – налоговые ожидания, для кредиторов и инвесторов – оценка целесообразности вложений в данное предприятие.

Поэтому недостоверность и неточность финансовой информации могут иметь очень высокую цену.

Искажения в финансовой отчетности могут происходить по трем причинам:

- недостаточная компетентность исполнителя;
- халатное отношение к процессу составления отчетности;
- умышленная корректировка отдельных финансовых показателей.

Первые две являются непреднамеренными и называются ошибками. Третья называется мошенничеством.

Мошенничество – умышленные действия лиц из числа управленческого персонала, сотрудников или третьих лиц, которые используют обман для получения нечестных или незаконных преимуществ [3].

Нарушения могут иметь место при [1]:

- отборе и обработке информации в бухгалтерском учете;
- неправильной учетной оценке по недосмотру или ошибочному восприятию фактов;
- неправильном применении принципов бухгалтерского учета во время измерения, признания, классификации, представления и раскрытия информации.

Намеренно искаженная финансовая информация в отчетности может включать:

- манипуляцию, фальсификацию, намеренные исправления учетных записей или первичных документов, являющихся основой финансовой отчетности;
- искажение или намеренный пропуск в финансовой отчетности событий и хозяйственных операций или другой важной информации;
- намеренное неправильное применение принципов бухгалтерского учета во время измерения, признания, классификации, представления и раскрытия информации.

Система внутреннего или независимого внешнего контроля может выявить неточности и требовать корректировки финансовой информации. Хорошо, если расхождение несущественное или отчетность за период еще не сдала. Существенность является основным критерием, определяющим необходимость исправления ошибки. Оценивается существенность каждой ошибки и для их совокупности за период. При этом информацию считают существенной, если ее отсутствие или искажение может повлиять на экономические решения пользователей финотчетности.

Существенность зависит от объема, а также характера искажений и в каждом конкретном случае является предметом профессионального суждения. Например, если резерв на отпуск сотрудников отражен не в составе резерва текущих выплат, а в иной текущей кредиторской задолженности или транспортно-заготовительные расходы с реализованных товаров отражены в затратах на сбыт, если, конечно, их сумма не является определяющей в формировании себестоимости запасов, то ошибки можно назвать несущественными.

Однако не всегда очевидно, какие последствия может иметь та или иная ошибка для определенного пользователя отчетности. Поэтому главному бухгалтеру в первую очередь нужно оценить вероятность принятия неправильного решения руководством компании. Правильность такой оценки во многом будет зависеть от уровня его профессиональной подготовки.

Если отчетность однозначно подлежит уточнению, предприятия, кроме тех, что перешли на МСФО, должны руководствоваться требованиями ПБУ 22/2010 «Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности» [2].

Согласно этому стандарту исправление ошибок, допущенных при составлении финотчетов в предыдущих годах, осуществляется путем корректировки сальдо нераспределенной прибыли на начало отчетного года,

если такие ошибки влияют на величину нераспределенной прибыли (непокрытого убытка). При этом такие исправления требуют повторного отражения соответствующей сравнительной информации в финотчетности.

Пункт 5 МСБУ 8 "Учетные политики, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки" определяет ошибки как пропуски или искажения в финотчетности за один или несколько отчетных периодов, возникающие в результате неиспользования или ненадлежащего использования достоверной информации:

- которая имелаась на момент утверждения финотчетности;
- которую можно было получить и учесть в ходе подготовки и сдачи отчетности.

Согласно стандарту в финансовой отчетности ошибки могут представлять собой:

- арифметические просчеты или описки в учетных записях данных бухучета;
- упущение фактов или неправильную их интерпретацию;
- неправильное применение учетной политики [4].

Специалист, который составляет отчетность, не всегда может правильно оценить последствия ошибки, поскольку не владеет всей необходимой для этого информацией, а значит, может просто не обратить на нее внимание или считать ее несущественной.

Руководитель (финансовый директор, начальник отдела международной отчетности) рассматривает ошибку с точки зрения финансового положения всей бизнес-структуры и может более объективно определить, к чему она может привести. Именно поэтому очень важным является контроль руководителей предприятия при составлении финотчетности. Ответственность за правильность ее составления в любом случае (и не важно, она проверена аудитором) всегда лежит на руководстве организации.

Как показывает практика, чаще всего правонарушения в финансовой отчетности возникают:

- путем неправильных расчетов;
- путем преднамеренного искажения отдельных статей отчетности;
- за сокрытие каких-либо неблагоприятных фактов;
- во время операций со связанными сторонами, включая фиктивные судебные иски, наложения штрафов и передачи залогов;
- в связи с несоблюдением законов и других нормативных актов;
- путем отражения несуществующих операций или корректировок, которые могут изменить финансовые результаты, показатели доходности, объекты налогообложения и т.д.;
- за неправильную корреспонденцию счетов, в результате чего искажаются отдельные статьи финотчетности;
- за сбои в работе компьютерной программы, математические ошибки в сложных расчетах (например, во время дисконтирования долгосрочных

обязательств);

- в результате незнания стандартов учета и отчетности, их ошибочного толкования или нарушения принципов составления отчетности;
- при неполном раскрытии информации о рисках;
- при неправильном определении момента признания выручки, включая несоблюдение принципа соответствия доходов и расходов;
- при принятии решений о сроке полезного использования необоротных активов;
- за недостоверную оценку активов, учитываемых по справедливой стоимости;
- при определении величины резерва сомнительных долгов, обязательств по гарантийному обслуживанию;
- при первом составлении отчетности специалистом, который недостаточно хорошо знает специфику работы предприятия и особенности отражения в учете специфических для этого бизнеса операций.

Выводы. При исследовании проблемы правонарушений и искажении финансовой отчетности нельзя не отметить тот факт, что без надлежащего знания отраслевой специфики и производственных показателей предприятия выявить факты искажения в отчетности довольно трудно. Проблема манипулирования финансовой отчетностью требует комплексности в подходе к ее решению, как и любая серьезная проблема в области финансового менеджмента.

Использованные источники:

1. Бычкова С.М., Итыгилова Е.Ю. Выявление управленческих искажений финансовой (бухгалтерской) отчетности и оценка вероятности их необнаружения // Этап: экономическая теория, анализ, практика. - 2015. - № 4. - С. 92-99.
2. Приказ Минфина России от 28.06.2010 N 63н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности" (ПБУ 22/2010)" (Зарегистрировано в Минюсте России 30.07.2010 N 18008)
3. Сафина З.З., Асаева А.Р., Гизатуллина Д.Х., Сайфуллина Р.Р. Типичные ошибки в бухгалтерском учете и пути их устранения // В книге: Инновационные процессы: потенциал науки и задачи государства: монография. Пенза, 2017. С. 143-156.
4. Яровая В.В., Дробот Е.С. Ошибки в бухгалтерском учете и бухгалтерской (финансовой) отчетности и способы их исправления // Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Серия: Экономика и управление. 2017. № 9. С. 47-48.

*Данилова О.Н.
студент 3 курса
агрономический факультет
Донской государственной аграрной университет
научный руководитель: Сапрыкина Н.В., д.э.н.
профессор
Россия, п. Персиановский*

РИСКИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ДЕНЕГ В РОССИИ

Аннотация: в статье рассматриваются основные риски при использовании электронных денег в России, их характеристика и факторы, вызывающие их.

Ключевые слова: электронные деньги, риски, безопасность системы электронных денег.

*Danilova O.N.
Student
3 year, agronomy faculty
Don State Agrarian University
Russia, the village of Persianovsky
Scientific adviser: Saprykina N.V.
Doctor of Economics, Professor*

RISKS OF USE OF ELECTRONIC MONEY IN RUSSIA

Abstract: The article examines the main risks in the use of electronic money in Russia, their characteristics and the factors that cause them.

Key words: electronic money, risks, security of electronic money system.

Электронные деньги в настоящее время являются одним из самых эффективных средств обращения. Это выражается в сокращении материальных и временных затрат, которые несут банки, предприятия и население. Электронные деньги как и любой вид деятельности подвержен влиянию различных рисков.

Риски электронных денег можно условно разделить на пять видов. (см. Таблица 1)

Таблица 1 – Риски электронных денег и факторы их определения¹¹

Вид риска	Определение	Факторы, вызывающие риск
Риск утраты ликвидности	риск неисполнения эмитентом своих обязательств в результате недостаточности размера его активов	• эмиссия электронных денег при отсутствии достаточных активов для их погашения; • рискованное размещение активов, предназначенных для погашения электронных денег
Кредитный риск	риск убытков для эмитента в результате неисполнения (ненадлежащего исполнения) своих обязательств клиентами или третьими лицами (банками-участниками, расчетными банками и др.)	• невозврат или несвоевременный возврат предоставленных клиентам кредитов (при кредитных схемах); • неоплата или несвоевременная оплата клиентами услуг эмитента
Правовой риск	риск убытков в результате действий или событий правового характера	• несоответствие правил системы электронных денег действующему законодательству; • нарушение действующего законодательства эмитентом или клиентами; • изменение законодательства
Операционный риск	риск убытков в результате недостатков организации системы или злоупотреблений лиц, имеющих доступ к системе	• недостатки технической реализации системы; • действия (в том числе преступные) работников эмитента; • неблагоприятное технологическое влияние и действия (в том числе преступные) третьих лиц
Риск потери управляемости	риск убытков в результате утраты руководством эмитента контроля над каким-либо из вышеперечисленных рисков	• недостаточный учет других рисков; • неэффективность работы управленческого персонала

Риск утраты ликвидности заключается в неисполнении эмитентом своих обязательств в связи с недостаточностью размеров его активов. Причины этого риска связаны с рискованным размещением активов, которые предназначены для погашения электронных денег.

Кредитный риск или риск получения убытков из-за неисполнения

¹¹ Шамраев А.В. Денежная составляющая платежной системы: правовой и экономические подходы // Деньги и кредит. - 2015. - №7.

своих обязательств банками. Главная причина состоит в несвоевременной оплате клиентами услуг эмитента.

Правовой риск возникает при несоответствии правил системы электронных денег законодательству, при нарушении законодательства эмитентом или клиентами, а также изменение законодательства.

Операционный риск появляется в результате недостатков организации системы или злоупотребления лиц, имеющих доступ к системе. Это может быть вызвано плохой реализацией системы, злоумышленными действиями работников эмитента или третьих лиц.

Риск потери управляемости возникает при потере контроля руководства над одним из рисков. Также к основным рискам можно добавить репутационный риск, риск инфляции, рыночный риск.

Безопасность системы электронных денег подразумевает такое состояние системы, при котором сохраняется ее устойчивость к различным воздействиям, приводящим к материальному ущербу.

Нарушения системы безопасности электронных денег могут возникнуть на уровне потребителя (держателя электронных денег), предприятия торговли (услуг) или эмитента и проявиться в попытке кражи как в процессе платежа, так и с устройства держателя. Риск потери репутации проявляется в уменьшении клиентов банка, оттоке фондов в результате отрицательного общественного мнения о деятельности банка. Это может произойти в связи с действиями самого банка или же при помощи действий третьих лиц. Чаще всего, это случается, если системы электронных денег не выполняет свои функции качественно, как это ожидали пользователи, что вызывает негативную реакцию пользователей.

Рыночный риск связан с убытками по балансовым и внебалансовым статьям из-за колебаний рыночных цен. Данный риск чаще всего проявляется при осуществлении рынком при проведении банком операций.¹² Основным элементом рыночного риска является валютный риск. Такому типу риска чаще всего подвергаются банки, которые принимают в обеспечение эмиссии иностранную валюту.

Самым сложным видом рисков является операционный риск, в частности к нему относится появление в системе фальшивых денег. Этот риск очень сложно выявить, и он негативно влияет на безопасность системы электронных денег.

Технологии электронных денег постоянно улучшаются и совершенствуются, в связи с этим растет доверие пользователей к данному виду денег. Поэтому необходимо снижение перечисленных рисков с помощью введения законодательства, а также надзор и регулирование деятельности эмитентов контрольными банковскими органами.

Использованные источники:

1. Пономаренко Е.В. Риски систем электронных денег // Финансы и Кредит.

¹² Пономаренко Е.В. Риски систем электронных денег // Финансы и Кредит. - 2010. - № 13.

- 2010. - № 13.

2. Шамраев А.В. Денежная составляющая платежной системы: правовой и экономические подходы // Деньги и кредит. - 2015. - №7.

33

*Дацюк Д.В.
бакалавр, студент магистрант
НГУЭУ
Россия, г. Новосибирск*

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ФОРМ РАСЧЕТОВ С КОНТРАГЕНТАМИ

Аннотация: В статье рассмотрена неспособность организации рассчитываться денежными средствами

Ключевые слова: Расчеты, банки

*Datsyuk D.V., bachelor
Graduate student
NSUEU
Russia, Novosibirsk*

COMPARATIVE CHARACTERISTIC OF FORMS OF PAYMENTS WITH CONTRACTORS.

Annotation: The article considers the inability of the organization to settle in cash

Keywords: Calculations, banks

Безналичный расчет начал развиваться все сильнее в современном мире. Потому что он очень удобен в обращении физическими лицами и имеет огромный ряд преимуществ. А так же безналичный расчет показывает в целом высокий уровень развития экономики страны, так как большой процент наличности в обороте говорит о внушительном объеме сектора теневой экономики, а так же и о большом проценте коррупции. Безналичный расчет делает быстрее оборот денежных средств и материальных ресурсов, расширяет кредитные возможности банковской системы и помогает держать по контролю денежный оборот.

Гражданским законодательством предусмотрено несколько способов погасить держателя задолженность перед кредиторами при выгоде отсутствия денежных средств которой у организации, а именно: требования уступка выше права требования; согласованного новация долга; расчеты оглашение векселями оглашение; соглашение о предоставлении замена отступного; зачет деятельности взаимных возникновения требований.

Рассмотрим форма сущность каждого способа его подразумевает достоинства соглашения и недостатки, а также позволяет порядок отражения в позволяет учете через.

Таблица 1:

Способы расчета	Сущность	Достоинства	Недостатки
Уступка права требования	Сделка, при которой кредитор передает принадлежащее ему права требования с должника другому лицу.	При приобретении квартиры в практически построенном доме может быть выгодно для покупателя, по выгодной цене; - Выгода для продавцов не только в получении прибыли, но и позволяет не дожидаться введения новостройки в эксплуатацию.	Несение покупателем всех обязательств, принятых перед дольщиком.
Новация долга	Замена одних обязательств между двумя сторонами по договору на другие обязательства между ними же.	Предполагает возможность не исполнять договор. Например, дает право должнику расплатиться с кредитором иным способом.	Заклучение соглашения о новации обязательства означает одновременное отражение погашения первоначального обязательства и возникновения нового; - Дебитор, по мнению налоговых органов, не может получить вычет НДС по первоначальной сделке до погашения нового обязательства.
Расчеты векселями	Письменное долговое обязательство, оформленное по установленной форме, в соответствии с которым юридическое лицо, выдавшее вексель (векселедатель) берет на себя обязательство выплатить владельцу векселя (векселедержателю) обозначенную в	Для держателя векселя: -погашение долга по векселю является бесспорным и не требует подтверждения долга в суде; -инструмент позволяет взыскать задолженность в судебном порядке; -погашение долга по векселю можно требовать с любой компании-держателя	Для держателя векселя: -вексель – ничем не обеспеченная ценная бумага; -у векселедержателя нет гарантии получения денег от эмитента бумаги; -взыскание долга через

	векселе сумму в указанный срок.	бумаги; -вексель можно перепродать третьей стороне. Для эмитента: -предоставляет компании-эмитенту возможность минимизировать налогообложение; -может использоваться в расчетах компании вместо денежных средств ; -предоставляет компании-эмитенту возможность отсрочки платежей; -с момента выпуска векселя штрафы и пени по контракту поставки не начисляются.	Государственной службе может затянуться на несколько месяцев, а то и лет. Для эмитента: -вексель может быть не принят контрагентами в счет оплаты товаров.
Соглашение о предоставлении отступного	Способ прекращения обязательств, сущность которого заключается в предоставлении должником взамен предусмотренного исполнения другого, согласованного с кредитором исполнения.	Кредитору в счет долга можно предложить любое имущество; - Соглашение об отступном подразумевает лишь право, но не обязанность должника расплатиться как-то иначе.	Соглашение об отступном оформляют в отношении уже возникшего обязательства; - Стоимость отступного имущества может отличаться от суммы долга – быть выше или ниже.
Зачет взаимных требований	Соглашение про взаимное погашение сторонами обязательств в результате оплаты работ, услуг, товаров, которое оформляется документально.	Фирмы избавляются от повышенного внимания со стороны налоговиков; - значительно снижается вероятность ошибки при расчете налогов; - при зачетной схеме не возникает расхождений между бухгалтерским и налоговым учетом; - при взаимозачете покупатель может полностью принять к вычету «входной» НДС.	В большинстве случаев невозможно провести взаимозачет с иностранным партнером по внешнеэкономической деятельности.

Рассмотрев основные характеристик форм расчетов между контрагентами, изучим порядок учета и отражения в отчетности.

Таблица 2:

Способы расчета	Хозяйственная операция	Отражение на счетах бухгалтерского учета
Уступка права требования	Цессионарий: 1. Сделка по приобретению долга; 2. Оплата цеденту; 3. Задолженность погашена дебитором; 4. Списан долг; 5. Начислен НДС; 6. Разница между первоначальным долгом и уплатой плательщика. Цедент: 1. Сумма, уплаченная цессионарием; 2. Начислен НДС; 3. Списана задолженность с должника.	Цессионарий: 1. Дебет 58 – Кредит 76(60); 2. Дебет 76(60) – Кредит 51; 3. Дебет 51 – Кредит 91.1; 4. Дебет 58 – Кредит 91.2; 5. Дебет выданные 91.2 – Кредит 68; 6. Дебет 91.9 – товары Кредит предоставлении 99. Цедент: 1. Дебет 76 – кредит Кредит 91.1; 2. Дебет 91.2 – Кредит 68; 3. субсчет Дебет полученные 91.2 – Кредит 62.
Новация долга	Поставщик:	Поставщик: 1. Дебет 60 – Кредит 62; 2. Дебет 68 – Кредит 76. Покупатель: 1. Дебет 60 – Кредит 62; 2. Дебет 76 – Кредит 68.
Расчеты векселями	Векселедатель: 1. Передан (выдан) собственный вексель поставщику в счет оплаты за приобретенные товары; 2. Передан (выдан) собственный вексель поставщику в счет аванса (предоплаты) за товары; 3. Начислена сумма процентов к уплате за отчетный период по выданному векселю за счет увеличения прочих расходов организации; 4. Оплачен должником (векселедателем) собственный вексель с начисленными процентами в счет погашения поставщику-векселедержателю	Векселедатель: 1. Дебет 60(76) – Кредит 60, субсчет "Векселя выданные"; 2. Дебет 60, субсчет "Расчеты по авансам выданным" – Кредит 60, субсчет "Векселя выданные"; 3. Дебет 91.2 – Кредит 60, субсчет "Векселя выданные"; 4. Дебет 60, субсчет "Векселя выданные" – Кредит 51; 5. Дебет 60, субсчет "Векселя выданные" – Кредит 51; 6. Дебет 68, субсчет "Расчеты по НДС" – Кредит 76, субсчет "НДС с авансов выданных". Векселедержатель: 1. Дебет 62, субсчет "Векселя полученные" – Кредит 62(76); 2. Дебет 62, субсчет "Векселя полученные" – Кредит 62, субсчет "Расчеты по авансам полученным"; 3. Дебет 62, субсчет "Векселя

	задолженности по приобретенным у него товарам; 5. Отражен оплаченный поставщику-векселедержателю собственный вексель, выданный в счет предоплаты (аванса); 6. Принят к вычету НДС по авансу (предоплате), выданному продавцу. Векселедержатель: 1. Поступил вексель от покупателя в счет оплаты за отгруженные товары; 2. Поступил вексель от покупателя в счет аванса (предоплаты) за товары; 3. Начислена сумма процентов к уплате за отчетный период по полученному векселю за счет увеличения прочих доходов организации; 4. Начислен НДС с превышения процентов к получению по векселю над рассчитанными исходя из действующей ставки рефинансирования Банка России; 5. Оплачен вексель с начисленными процентами должником (векселедателем) в счет погашения кредиту (векселедержателю) задолженности по проданным ему товарам; 6. Отражен оплаченный кредиту (векселедержателю) вексель, полученный в счет предоплаты (аванса); 7. С суммы авансовых платежей (предоплат) удержан налог на добавленную стоимость.	полученные" – Кредит 91.1; 4. Дебет 91.2 – Кредит 68, субсчет "Расчеты по НДС"; 5. Дебет 51 – Кредит 62, субсчет "Векселя полученные"; 6. Дебет 51 – Кредит 62, субсчет "Векселя полученные"; 7. Дебет 76, субсчет "НДС с авансов полученных" – Кредит 68, субсчет "Расчеты по НДС".

Соглашение о предоставлении отступного	Организация-должник:	Организация-должник: 1. Дебет 91.2 – Кредит 51. Организация-кредитор: 1. Дебет 91.1 – Кредит 51.
Зачет взаимных требований	Поставщик: 1. Отражен зачет взаимных требований. Покупатель: 1. Отражен зачет взаимных требований.	Поставщик: 1. Дебет 60 (76) - Кредит 62 (76) Покупатель: 1. Дебет 60 (76) - Кредит 62 (76)

Неденежные расчеты банком интересны, прежде нарушение всего клиентом, динамично развивающимся нормативным компаниям, испытывающим дефицит закрытия оборотных если средств. Если банковских у организации не хватает неденежными денежных операций средств, что бы рассчитаться, рыночных удобно использовать неденежные расторжения формы предприятия расчетов.

На сегодняшний обработки день безналичный связи денежный денежные оборот постепенно расчетах вытесняют налично-денежные расчета в обработки денежных банковских системах различных именно стран. В России обработки форма если безналичных расчетов кредитными регламентируются Центральным банком формы России штрафные на основании действующего банком Гражданского Кодекса РФ. если Именно банком коммерческим банкам нарушение принадлежит важнейшая расчетно-платежная рыночных функция если в платежной системе быть государства. В расчетах с неденежными контрагентами предприятия в практической деятельности рыночных наиболее распространенными способами штрафные оплаты если неденежными средствами быть являются взаимозачеты или между отступное кредитными. В условиях рыночных закон отношений создание конкурентоспособной неденежными предпринимательской банком структуры требует кредитными значительных вложений, а клиентом денежные штрафные средства и являются быть самым дорогим экономическим расторжения ресурсом штрафные. В этой связи рыночных эффективным инструментом кредитными консолидации расчета бизнеса становится закона неденежные формы расчетов, в обработки рамках обработки которых продолжаются предприятия нормальные расчетные формы отношения штрафные с контрагентами.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая - Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ (в ред. от 07.05.2013 № 100-ФЗ). Принята Государственной Думой 21.10.1994
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая - Федеральный

за- кон от 26.01.1996 № 15-ФЗ (в ред. от 14.06.2012 № 78-ФЗ). Принята Государственной Думой 22.12.1995

3. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая - Федеральный закон от 05.08.2000 № 117-ФЗ (в ред. от 07.05.2013 № 94-ФЗ). Принята Государственной Думой 19.07.2000. Одобрена Советом Федерации 26.07.2000

4. Федеральный закон «О бухгалтерском учёте» от 06.12.2011 № 402-ФЗ. Принят Государственной Думой 22.11.2011. Одобрен Советом Федерации 29.11.2011

5. Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99. Утверждено приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.05.1999 № 32н (в ред. от 27.04.2012 № 55н)

6. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99. Утверждено приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.05.1999 № 33н (в ред. от 27.04.2012 № 55н)

7. Положение по бухгалтерскому учету «Учет финансовых вложений» ПБУ 19/2002. Утверждено приказом Министерства финансов РФ от 10.12.2002 № 126н (в ред. 27.04.2012 № 55н)

8. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкция по его применению. Утверждены приказом Министерства финансов Российской Федерации от 31.10.2000 № 94н (в ред. от 08.11.2010 № 142н)

*Добрынин П.А.
студент магистрант
Челябинский Государственный Университет
Россия, г. Черкесск*

ИННОВАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА

Аннотация: В рамках данной статьи рассмотрен переход в современных социально-экономических условиях от классических форм и систем оплаты труда к комбинированию нескольких вариантов систем формирования основной и переменной части оплаты труда во взаимоувязке с системой управления персоналом в целом. Для рассматриваемого предприятия наиболее оптимальной признана комбинация системы управления талантами и системы грейдов.

Ключевые слова: управление персоналом, оплата труда, управление талантами, система грейдов, кайдзен, система KPI, компетенции.

*Dobrynin P.A.
undergraduate*

CHELYABINSK STATE UNIVERSITY, CHELYABINSK INNOVATIVE SYSTEMS OF PAYMENT OF LABOR

Abstract: In the framework of this article, the transition in modern socio-economic conditions from classical forms and wage systems to combining several variants of the formation systems of the basic and variable part of labor remuneration in conjunction with the personnel management system as a whole is considered. For the considered enterprise, the combination of a talent management system and a grading system is the most optimal.

Keywords: personnel management, remuneration, talent management, grading system, kaizen, KPI system, competences.

В настоящее время разработаны и апробированы на практике системы оплаты труда, учитывающие потребности организаций различной сферы хозяйственной деятельности. Данные методологические разработки позволяют учитывать характер трудовой деятельности (определенное время работы, сменность трудовой деятельности, определенный объем выработки сотрудника и т.д.) в той или иной организации в целях как максимизации прибыли компании, так и роста уровня социальной защищенности сотрудников. Особенности российской практики разработки и внедрения различных систем оплаты труда обусловлены длительным периодом преобладания тарифной системы без возможностей дополнительной мотивации и стимулирования персонала. В связи с этим большинство инновационных технологий управления оплатой труда представляют собой адаптации зарубежных разработок, в числе которых геймификация, квест-технологии, реинжиниринг и т.п. Таким образом, методология проектирования и внедрения инновационных систем оплаты труда в рамках

конкретной организации должна осуществляться в индивидуальном порядке с учетом специфики коммерческой деятельности.

В настоящее время инновационные формы оплаты труда возможны следующих основных видов:

1) модернизация всей системы оплаты труда в целом: формирование базовой части оплаты труда на основе коллективно-договорной системы в рамках частно-государственного партнерства, внедрение системы грейдов (оцениваются должности, а также компетенции каждого из работников - знания, навыки и их ценность для работодателя), системы KPI и др.;

2) модернизация переменной части оплаты труда в рамках изменения всей системы управления персоналом в целом: кайдзен (перманентное совершенствование качества продукции, услуг, повышения конкурентоспособности и т.д.), геймификация (использование игровых стратегий, приемов, инструментов в неигровых процессах с целью повышения вовлеченности пользователей в решение прикладных задач), управление талантами (учитываются индивидуальные лучшие особенности развития каждого менеджера/сотрудника, оказывается помощь в совершенствовании его сильных сторон) и др.;

3) применение комбинированных систем: комбинирование грейдов с моделями компетенций и кайдзен и т.д. [4].

Группа Компаний "Юниторг" с 1997 года занимается проектированием, комплексным оснащением и сервисным обслуживанием предприятий общественного питания и торговли. В настоящее время главный офис ГК "Юниторг" находится в г. Челябинск, а также есть представительства в Екатеринбурге и Магнитогорске. Основным внутренним фактором роста конкурентоспособности данной компании является отдел продаж. В тоже время в силу отмечаемой высокой текучести кадров и постоянной потребности в отвлечении ведущих сотрудников для передачи опыта при обучении новых сотрудников потенциальные возможности данного ресурса компании используются не в полной возможной мере. В свою очередь возникновение проблемы текучести кадров в ООО ГК «Юниторг» обусловлено отсутствием уровневой оценки персонала при формировании базовой ставки оплаты труда и нереализованность потребности персонала в развитии, повышении квалификации и т.д. Все это снижает лояльность кадров, вызывает потребность в поиске нового места работы с более высоким уровнем оплаты труда и т.д.

В целях снижения текучести кадров в организации предложено:

1) учитывать индивидуальный вклад работника в финансовый результат компании;

2) обеспечить лояльность наиболее перспективных и важных для компании сотрудников;

3) гарантировать рост уровня квалификации и, соответственно, эффективности деятельности наиболее перспективных и важных для

компании сотрудников.

Реализация вышеуказанных направлений возможна в рамках системы управления талантами. Однако в условиях ООО ГК «Юниторг» предлагается комбинировать данную систему с системой грейдов и новыми формами оценки персонала (3600). В рамках формируемой инновационной комбинированной системы оплаты труда осуществляется:

1) выделение пула талантливых сотрудников на этапе подбора и адаптации персонала с последующим подтверждением выявленного уровня (ежеквартально);

2) оценка уровня базовой ставки оплаты труда в зависимости от факторов стажа работы в компании (менее 1 года, 1-3 года, более 3 лет), пройденного повышения квалификации кадров (от 1 до 3 раз с учетом семинаров, курсов и т.п.), выполнения плана продаж (прирост не менее 10% по отношению к плановым показателям) (уровень меняется и оценивается ежеквартально);

3) дополнительное премирование сотрудникам в случае высоких показателей продаж и участия в системе наставничества.

Базовая ставка оплаты труда повышается:

- 1) на 5% при достижении уровня сотрудника 2;
- 2) на 10% при достижении уровня сотрудника 3;
- 3) на 15% при достижении уровня сотрудника 4.

Исходя из анализа экономических показателей итогов реализации данной комбинированной системы на ООО ГК «Юниторг», можно сделать вывод, что предлагаемый проект целесообразен для реализации, экономически привлекателен и выгоден. Денежные средства на реализацию проекта относительно не велики, а полученный эффект во много раз превосходит эти затраты.

Таким образом, инновационные формы оплаты труда в организации должны проектироваться в зависимости от специфики ее деятельности, финансового состояния, целей развития на среднесрочный и долгосрочный период. В условиях наличия значительного числа разработок самых разнообразных подходов к оплате труда в рамках каждого хозяйствующего субъекта целесообразен индивидуальный подбор не моносистемы, а комбинации различных форм и систем оплаты труда в целях минимизации издержек и максимизации эффективности управления персоналом.

Использованные источники:

1. Апина А.М. Повышение эффективности труда на современном предприятии в условиях глобального экономического кризиса // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – 2014. – № 2 (51). – С. 35-38.
2. Боровинская И.В., Негода В.Н. Основные направления совершенствования системы управления персоналом организации в условиях экономического кризиса // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. – 2015. – № 25. – С. 54-58.

3. Валькович О.Н., Соколова Т.Э. Современные подходы к построению системы оплаты труда персонала // Символ науки. – 2017. – № 7. – С. 28-32.
4. Валькович О.Н., Соколова Т.Э. Трансформация систем оплаты труда в современных условиях // Экономика устойчивого развития. – 2017. – № 3 (31). – С. 150-154.
5. Соколова А.П., Дуборкина И.А. Система оплаты труда в коммерческих организациях // Сервис в России и за рубежом. – 2017. – Т. 11. – № 2 (72). – С. 111-121.

УДК 331.1

Добрынин П.А.
студент магистрант
Челябинский Государственный Университет
Россия, г. Черкесск

МЕСТО И РОЛЬ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация: В данной статье обоснована необходимость учета взаимосвязи оплаты труда и системы управления персоналом в комплексе подсистем последней при реформировании и внедрении инноваций. В тоже время в целях создания наиболее оптимальной для каждой конкретной организации системы оплаты труда необходима дифференциация базовой заработной платы, надбавок и доплат компенсирующего характера и стимулирующих денежных вознаграждений, применение комбинирования различных форм и систем оплаты труда.

Ключевые слова: управление персоналом, оплата труда, управление талантами, система грейдов, система KPI.

Dobrynin P.A.
undergraduate
CHELYABINSK STATE UNIVERSITY, CHELYABINSK
PLACE AND ROLE OF THE LABOR PAYMENT SYSTEM IN
PERSONNEL MANAGEMENT

Abstract: his article substantiates the need to take into account the relationship between labor remuneration and the personnel management system in the complex of the latter's subsystems when reforming and introducing innovations. At the same time, in order to create the most optimal wage system for each particular organization, it is necessary to differentiate basic wages, allowances and compensatory surcharges and stimulate cash rewards, and use combinations of different forms and systems of labor remuneration.

Keywords: personnel management, labor remuneration, talent management, grading system, KPI system.

Современная система оплаты труда должна соответствовать сфере деятельности предприятия, так как формы оплаты труда и его условия в

промышленности и в сфере услуг кардинально отличаются. Также система оплаты труда должна учитывать вклад работника в создание конечной продукции или услуги, в финансовый результаты хозяйствующего субъекта и соответствовать принятой в организации концепции управления персоналом.

Управление персоналом - это системное, планомерно организованное воздействие с помощью взаимосвязанных организационных, экономических и социальных мер на процесс формирования и перераспределения рабочей силы на уровне предприятия, на создание условий для использования трудовых качеств работников в целях обеспечения эффективного функционирования предприятия и всестороннего развития занятых в нем работников [2]. В обобщенном виде систему управления персоналом представим на рисунке 1.



Рисунок 1 – Основные подсистемы управления персоналом [1]

Оплата труда затрагивает все подсистемы управления персоналом, являясь основным мотивирующим фактором и средством управления трудовыми отношениями, способствуя развитию персонала, обеспечению нормальных условий труда и т.д. Положение об оплате труда составляет основу правового обеспечения системы управления персоналом наряду с коллективным и индивидуальным трудовым договором.

Мировой опыт развития систем оплаты труда сосредоточен как в теоретических работах и юридических документах, так и в практике применения на конкретных предприятиях. При этом зачастую компании пытаются оптимизировать оплату труда в отрыве от действующей концепции управления персоналом, что приводит к негативным последствиям. Например, наличие на предприятии фиксированного рабочего времени и обязанности нахождения работника в данный период на рабочем месте в комбинации с переходом на исключительно сдельную оплату труда приводит к нарастающему росту текучести кадров и полной потере высококвалифицированных сотрудников, так как полностью сдельная оплата

труда используется главным образом в схемах привлечения сотрудников удаленно без обязанности нахождения на рабочем месте. Таким образом, внедрение новых форм и систем оплаты труда в организации невозможно без учета особенностей действующей системы управления персоналом.

Создание максимально эффективных форм оплаты труда находится в разработке, ведь «совершенной» системы не существует. Как общие, так и частные преимущества, и недостатки выявляются в процессе применения в организации. Новой тенденцией при этом становится применение комбинаций различных моделей (комбинирование грейдов с моделями компетенций и кайдзен и т.д.) [4]. В общем случае фонд оплаты труда формируется в составе [3]:

- базовой заработной платы;
- надбавок и доплат компенсирующего характера;
- стимулирующих денежных вознаграждений.

Применение комбинированных систем отдельно для каждой из данных компонент позволяет устранить недостатки отдельно взятых форм и систем оплаты труда. Например, сдельная система оплаты труда несовместима с качеством работы, так как работник стремится максимально повысить выработку. Комбинация сдельной оплаты труда с системой грейдов позволит с одной стороны снизить издержки на переход на систему грейдов в целом, а с другой стороны увязать количество производимой работником продукции (оказываемых услуг) и качество работы. Повременная система оплаты труда в сочетании с премированием на основе КРІ или управления талантами позволит повысить уровень материального стимулирования персонала, выделить ключевых для развития компании сотрудников, лояльность которых для организации наиболее важна и для которых возможно формирование индивидуальных трудовых контрактов.

Таким образом, формирование системы оплаты труда должно проводиться с учетом действующей в организации системы управления персоналом и в случае несоответствия изменения должны быть комплексными. В целях максимизации результата формирования системы оплаты труда должно рассматриваться отдельно для базовой заработной платы, надбавок и доплат компенсирующего характера и стимулирующих денежных вознаграждений. При этом комбинирование 2-3 различных систем оплаты труда повысит эффективность сформированной системы оплаты труда с точки зрения минимизации издержек и максимизации уровня удовлетворенности персонала.

Использованные источники:

1. Апина А.М. Повышение эффективности труда на современном предприятии в условиях глобального экономического кризиса // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – 2014. – № 2 (51). – С. 35-38.
2. Боровинская И.В., Негода В.Н. Основные направления совершенствования системы управления персоналом организации в условиях экономического

кризиса // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. – 2015. – № 25. – С. 54-58.

3. Валькович О.Н., Соколова Т.Э. Современные подходы к построению системы оплаты труда персонала // Символ науки. – 2017. – № 7. – С. 28-32.

4. Валькович О.Н., Соколова Т.Э. Трансформация систем оплаты труда в современных условиях // Экономика устойчивого развития. – 2017. – № 3 (31). – С. 150-154.

5. Соколова А.П., Дуборкина И.А. Система оплаты труда в коммерческих организациях // Сервис в России и за рубежом. – 2017. – Т. 11. – № 2 (72). – С. 111-121.

УДК 332.001.76

Дьячкова Е.А.

студент 2 курса

кафедра «Экономическая безопасность»

Институт экономики управления и бизнеса

Басюк А.С., к.э.н.

доцент

кафедра «Отраслевого и проектного менеджмента»

Кубанский государственный технологический университет

Россия, г. Краснодар

УПРАВЛЕНИЕ СИСТЕМОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: в рамках статьи рассматриваются основные проблемы обеспечения экономической безопасности предприятия как фактора современного корпоративного управления по формированию целостной корпоративной культуры, анализируются внутренние и внешние угрозы. В статье рассматривается сущность и требования к формированию безопасности предприятия, даются рекомендации по повышению их успеваемости, приводится определение экономической безопасности в терминах современного корпоративного управления.

Ключевые слова: безопасность, эффективная безопасность, угроза, стабильность, прогноз, уровень экономической безопасности, корпоративная культура, корпоративное управление.

Dyachkova E. A.

student

2nd year, Department of "Economic security»

Institute of management Economics and business

Russia, Krasnodar

Basyuk A. S., candidate of economic Sciences, associate Professor

associate Professor of the Department "Industry and project

management»

Kuban state technological University

MANAGEMENT SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION

Annotation: the article deals with the main problems of ensuring the economic security of the enterprise as a factor of modern corporate governance in the formation of a holistic corporate culture, analyzes internal and external threats. The article discusses the essence and requirements for the formation of enterprise security, provides recommendations to improve their performance, provides a definition of economic security in terms of modern corporate governance.

Keywords: safety, effective safety, threat, stability, prognosis, level of economic safety, corporate culture, corporate management.

Экономическая среда России, связанная с изменениями и трансформацией, прежде всего, социально-политической системы, а также с изменениями мирового хозяйства в условиях глобализации, сопровождается значительным усилением роли экономической безопасности предприятия как фундаментальной основы экономически эффективного государства. Вызовы сегодняшнего дня предопределяют необходимость формирования в нашем государстве отлаженной системы экономической безопасности, обеспечивающей развитие бизнеса законными и эффективными методами [1].

Одной из самых важных характеристик работы экономической системы является обеспечение эффективного функционирования деятельности предприятия. С этой целью, необходимо постоянно и системно осуществлять прогноз возможных факторов риска, опасностей и угроз экономической безопасности, а также своевременно применять экстренные меры для того, чтобы не допустить или ослабить их возникновение. В статье рассматривается управление экономической безопасностью, раскрывается ее содержание и характер влияния в рамках построения системы обеспечения экономической безопасности на туристическом предприятии. С целью достижения наиболее высокого уровня экономического развития, а также экономической безопасности, туристское предприятие должно осуществлять финансово-хозяйственную деятельность через систему внутреннего контроля [2].

Теоретические основы оценки и обеспечения экономической безопасности предприятия как фактора корпоративной культуры разработаны еще не в достаточной степени. Для успешного решения задачи по обеспечению безопасности хозяйствующих субъектов необходимо иметь четкое теоретическое представление о сути экономической безопасности предприятия, основных опасностях и угрозах, условиях обеспечения экономической безопасности.

Экономическая безопасность туристского предприятия – это гарантия его целостности и независимости от внешних и внутренних посягательств.

Прежде всего, под концепцией понимается основной документ, определяющий организацию службы безопасности предприятия. Концепция безопасности характеризует эффективность топ-менеджера по данному направлению. Концепция экономической безопасности туристского предприятия, как и любого другого и эффективность ее реализации основывается на риск-ориентированном подходе, в основе которого лежит система менеджмента качества [3].

Следовательно, корпоративную культуру можно рассматривать как инструмент в сфере управления, который дает возможность управлять персоналом, повысить конкурентоспособность организации, степень доверия к корпоративным правам, обеспечить защиту владельцев корпоративных прав, экономическую безопасность предприятия. Фактически корпоративная культура выступает правилами ведения бизнеса, принятия управленческих решений, делегирования полномочий, совершенствования качества экономической безопасности хозяйствующего субъекта и тому подобное.

Определение экономической безопасности в современной науке существует в двух научных направлениях. Специалисты в рамках первого направления экономической безопасности предприятий рассматривают как защиту от негативных воздействий (угроз) внешней и внутренней среды [4, с. 23]. Концепцией второго направления является рассмотрение экономической безопасности предприятия как гармонизации интересов предприятия с другими взаимодействующими с ним субъектами внешней среды [5, с. 17].

Условиями обеспечения экономической безопасности предприятия является легитимность всех видов его деятельности, использование системного подхода к обеспечению экономической безопасности предприятия и соответствующее ресурсное обеспечение. А система обеспечения экономической безопасности предприятия может рассматриваться как упорядоченная совокупность взаимодействующих элементов, суммарное действие которых направлено на качественную реализацию защиты интересов предприятия от внешних и внутренних угроз.

Вместе с тем указанные виды угроз включают отдельные элементы, которые могут быть использованы практически в отношении любого субъекта хозяйственной деятельности. К внешним угрозам и дестабилизирующим факторам можно отнести неблагоприятное изменение политической системы; макроэкономические потрясения (кризисы, инфляция); противоправную деятельность криминальных структур, конкурентов и фирм, занимающихся промышленным шпионажем или мошенничеством, а также правонарушения со стороны коррумпированных работников контролирующих и правоохранительных органов [6].

К внутренним угрозам относятся действия или бездействие (в частности умышленные или неумышленные) сотрудников предприятия, противоречащие интересам его деятельности, следствием которых может быть нанесение экономического ущерба предприятию, нарушение порядка

использования технических средств, установленного режима хранения информации, составляющей коммерческую тайну, подрыв его делового имиджа в бизнес-кругах, возникновение проблем в отношениях с реальными или потенциальными партнерами и тому подобное [5, с. 84].

Главной целью экономической безопасности предприятия является обеспечение его устойчивого и максимально эффективного функционирования в настоящее время и обеспечение высокого потенциала развития и продвижения предприятия в будущем. Наиболее эффективное использование корпоративных ресурсов предприятия, необходимое для выполнения целей бизнеса, достигается путем предотвращения угроз негативных воздействий на экономическую безопасность предприятия и достижения таких основных функциональных целей экономической безопасности предприятия:

- обеспечение высокой финансовой эффективности работы предприятия, его финансовой устойчивости и независимости;
- обеспечение технологической независимости предприятия и достижение высокой конкурентоспособности его технологического потенциала;
- высокая эффективность менеджмента предприятия, оптимальность и эффективность его организационной структуры;
- высокий уровень квалификации персонала предприятия и его интеллектуального потенциала, эффективность корпоративных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ;
- высокий уровень экологичности работы предприятия, минимизация разрушительного влияния результатов производственной деятельности на окружающую среду;
- качественная правовая защищенность всех аспектов деятельности предприятия;
- обеспечение защиты информационной среды предприятия, коммерческой тайны и достижение высокого уровня информационного обеспечения работы всех его служб;
- обеспечение безопасности персонала предприятия, его капитала, имущества и коммерческих интересов [3, с. 71].

Стратегический план экономической безопасности должен включать [2, с. 43]:

- характеристику внешних и внутренних угроз экономической безопасности предприятия;
- определение и мониторинг факторов, укрепляющих или разрушающих устойчивость социально-экономического и финансового состояния на кратко- и среднесрочную перспективу. Одна из целей мониторинга экономической безопасности предприятия — это диагностика его состояния на основе системы показателей, учитывающих специфические отраслевые особенности, наиболее характерные для данного предприятия,

имеющие для него важное стратегическое значение;

- определение критериев и показателей, характеризующих интересы предприятия и соответствующих требованиям экономической безопасности. Система критериев и показателей фактического состояния составляется предприятиями самостоятельно, с учетом конкретных условий работы;

- разработку экономической политики, включающей механизмы учета факторов, влияющих на состояние экономической безопасности;

- направления деятельности предприятия с определенной реализацией стратегии.

На основании вышесказанного можно сделать вывод, что экономическая безопасность предприятия — это система функциональных составляющих, обусловленных соответствием материальных, финансовых, кадровых, технико-технологических потенциалов и организационной структуры предприятия его стратегическим целям и задачам [6, 8]. Сейчас индустрия туризма является одной из крупнейших форм международной торговли. В последнее время туризм получил значительное развитие и стал массовым социально-экономическим явлением международного масштаба. Процесс формирования многофункциональной структуры экономической безопасности должен быть ориентирован на соблюдение системы принципов. Объективность такой структуры предполагает разделение экономической безопасности на такие составляющие, которые по характеру своего действия должны реально определять состояние безопасности. Обоснованность заключается в том, что сложность решаемых задач, и ограниченность ресурсов требуют формирования такой структуры экономической безопасности, которая позволяла отразить уровень развития экономики, а также определить ее сильные и слабые стороны [7, 9].

Следовательно, предприятию необходимо постоянно проводить мониторинг своей деятельности и постоянно заботиться о том, чтобы появление угрозы экономической безопасности могло пройти с минимальными последствиями в деятельности хозяйствующего субъекта, либо совершенно не повлиять на организацию. Исходя из всего вышеперечисленного, можно сделать вывод о том, что анализ угроз позволит построить систему по обеспечению экономической безопасности на различных хозяйственных уровнях и позволит предотвращать появление угроз на стадии зарождения, а также избежать все негативные последствия, которые могли бы возникнуть.

Использованные источники:

1. Басюк А.С., Басюк С.С. Концепция экономической безопасности туристского предприятия / Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного технологического университета / Научные труды КубГТУ, 2015 г. № 14. С. 130-138
2. Басюк А.С., Антошкина А.В. Качество услуг и экономическая безопасность предприятий туристско-рекреационной сферы как фундаментальная основа экономически эффективного региона/Теория

экономики и управления народным хозяйством. Экономические науки/Вестник Института Дружбы народов Кавказа, 2016. № 1 (37). С. 95-101

3. Архипов А. Экономическая безопасность: оценки, проблемы, способы обеспечения / А. Архипов, А. Городецкий, Б. Михайлов // Вопр. экономики. — 2014. — № 12. — С. 38.

4. Блинникова С. Н. Управление экономической безопасностью промышленного предприятия: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05 / Блинникова С. Н. — М., 2015. — 150 с.

5. Грунин О. А. Экономическая безопасность организации / О. А. Грунин, С. О. Грунин. — СПб., 2016. - 160 с.

6. Кашин А. В. Экономическая безопасность предприятия: управленческие решения / А. В. Кашин. — М., 2018. — 25 с.

7. Басюк А.С. Оздоровительный туризм и его влияние на устойчивое социально-экономическое развитие региона/ Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного технологического университета /Научные труды КубГТУ, 2015 г. № 14. С. 10-19

8. Маркетинг и инновационная деятельность: Учебное пособие / Захарова Е.Н., Басюк А.С. – Майкоп: ООО «Аякс», 2010. – 107 с.

9. Басюк А.С. Эффективное развитие региональных кластеров в условиях глобализации // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия «Экономика». – Майкоп: изд-во АГУ, 2013. – Вып. 3 (127). – С.86-91.

*Евдокимов С.М.
студент 4 курса, 1 факультет
Ратько А.И.
студент 4 курса, 1 факультет
научный руководитель: Яцук К.В.
старший преподаватель
ВУНЦ ВВС "ВВА"
филиал в г. Челябинск
Россия, г. Челябинск*

РАЗГЛАШЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ В ЗАЛЕ СУДА

Аннотация:

Статья посвящена разглашению государственной тайны в зале суда. В статье рассматриваются случаи разглашения государственной тайны в зале суда и последствия этих разглашений в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Военнослужащий и гражданский персонал обязаны знать меры наказания за разглашение государственной тайны. В статье изложены: законы при нарушении которых будет осуществлено разглашение государственной тайны. Поскольку военнослужащие и гражданский персонал обязаны их знать и выполнять все требования, для того, чтобы предотвратить утечку секретной информации.

Ключевые слова:

Государственная тайна, государственная тайна, перечень сведений составляющих государственную тайну, уголовно-правовая ответственность.

*Russia, Chelyabinsk
VUNTS VVS "VVA" (branch in Chelyabinsk)
Evdokimov S. M.
Rat'ko A. I.
students
4 course, 1 faculty
Supervisor: Yatsuk K.V.
senior lecturer*

DISCLOSURE OF STATE SECRETS IN THE COURTROOM.

Annotation:

The article is devoted to the disclosure of state secrets in the courtroom. The article deals with cases of disclosure of state secrets in the courtroom and the consequences of these disclosures in accordance with the legislation of the Russian Federation.

Military and civilian personnel are obliged to know the penalties for the disclosure of state secrets. The article States: laws in violation of which will be carried out the disclosure of state secrets. As military personnel and civilian

personnel are obliged to know them and to comply with all requirements, in order to prevent the leakage of classified information.

Keyword:

State secret, state secret, the list of information constituting the state secret, criminal liability.

Государственная тайна может рассматриваться как специальная информация, содержащая информацию, которую может обладать только определенный и довольно узкий круг людей. В то же время перечень информации, составляющей государственную тайну, охраняется правоохранительными органами.

Государственная тайна представляет собой неотъемлемую составляющую суверенитета и системы управления, это защищаемые государством сведения в области военной, внешнеполитической, экономической, разведывательной, контрразведывательной и оперативно-розыскной деятельности, распространение которых может нанести ущерб безопасности Российской Федерации. В Российской Федерации правовое регулирование в этой области осуществляется на самом высоком уровне.

Согласно действующему Закону РФ от 21.07.1993 № 5485-1 «О государственной тайне», государственная тайна это защищаемые государством сведения в области его военной, внешнеполитической, экономической, разведывательной, контрразведывательной и оперативно-розыскной деятельности, распространение которых может нанести ущерб безопасности РФ.

Сохранение государственной тайны в таких случаях гарантируется установлением ответственности этих лиц перед федеральным законодательством.

Защита государственной тайны является одним из важнейших направлений деятельности государственных органов.

Меры государственной защиты могут применяться, в том числе к различным участникам уголовного процесса, например, потерпевшим и свидетелям. В уголовном кодексе и ранее была статья 311, которая предусматривала арест до четырех месяцев тем лицам, которые разгласили ставшие им известными по службе сведения о мерах безопасности в отношении защищаемых лиц. Теперь же такой поступок может караться по статье 283 УК РФ («Разглашение государственной тайны»). Наказание по ней предусмотрено в виде лишения свободы на срок до четырех лет или, если деяние повлекло тяжкие последствия, на срок до семи лет.

Но, наказание будет правомерно в том случае, если данное нарушение содержало в себе следующие условия:

- придание сведений разглашению, путем осуществления определенных действий, либо наоборот – намеренному проявлению бездействия;
- наступление соответствующих последствий после того, как

процедура разглашения была проведена. Эти последствия должны быть выражены в том, что теперь сведения стали известны совершенно посторонним лицам, у которых не имеется полномочий на владение подобной информацией;

– наличие явной связи между ранее произведенными действиями и наступлением негативных последствий. Именно эта связь и является главным доказательством совершения преступления и является основанием для назначения определенного наказания, которое предусматривают положения уголовного законодательства.

При этом сам способ совершения данного запрещенного деяния будет различаться. Чаще всего, разглашение секретной информации и государственной тайны осуществляется в устной форме, но бывают случаи и письменного предоставления информации, и даже ее публикация в определенных документах, к которым общественность имеет свободный доступ. В любом случае это действие по приданию тайны огласке будет считаться правонарушением. Окончанием преступления будет являться тот момент, в который наступили негативные последствия – то есть когда охраняемая тайна стала доступна гражданам.

Использованные источники:

1. Закон РФ от 21 июля 1993 г. № 5485-1 «О государственной тайне» // Собр. законодательства РФ. – 1997. – №41. – Ст. 4673.
2. Указ Президента РФ от 24 января 1998 г. №61 «О перечне сведений, отнесенных к государственной тайне»// Собр. законодательства РФ. – 1998. – №5. – Ст. 561.
3. Крюков С. В. Конституционные основы ограничения основных прав и свобод человека и гражданина в целях защиты государственной тайны. Режим доступа: <http://dlib.rsl.ru/rsl01004000000/rsl01004409000/rsl01004409>.
4. Ответственность за разглашение государственной тайны. Режим доступа: [http:// advocate-service.ru/economic-crimes/otvetstvennost-za-razglashenie-gosudarstvennoj-tajny.html](http://advocate-service.ru/economic-crimes/otvetstvennost-za-razglashenie-gosudarstvennoj-tajny.html)

*Егорушкина Т.Н., к.э.н.
доцент
кафедра экономики, менеджмента и торгового дела
Лушков С.А.
студент магистрант
Полуянцевич О.И.
студент магистрант
Тульский филиал
ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова»
Россия, г. Тула*

**ЗНАЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ПРЕДПРИЯТИЯ
В ЦЕЛЯХ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ**

Аннотация: В статье подчёркивается важность информационных источников для целей экономического анализа предприятия, обосновывается роль анализа при разработке стратегии финансового планирования.

Ключевые слова: информационные источники, экономический анализ, планирование, отчётность, финансовое планирование, бюджет.

*Egorushkina T.N.
Ph. D., associate Professor of Economics, management and trade
Lushkov S.A.
undergraduate
Poluyantsevich O.I.
undergraduate
The Tula branch of the "REU them. G. V. Plekhanov»
Russia, Tula*

**THE IMPORTANCE OF INFORMATION SECURITY TO THE
ECONOMIC ANALYSIS OF THE COMPANY FOR FINANCIAL
PLANNING**

Abstract: the article emphasizes the importance of information sources for the purposes of economic analysis of the enterprise, substantiates the role of analysis in the development of financial planning strategy.

Keywords: information sources, economic analysis, planning, reporting, financial planning, budget.

В современных экономических условиях финансовое состояние предприятия во многом зависит от проведения своевременного качественного анализа финансово-хозяйственной деятельности с целью дальнейшей оценки и прогноза осуществления хозяйственных действий организации с помощью выявления динамики финансовых параметров [1]

Анализ финансовой деятельности – обязательная составляющая

финансового менеджмента любой компании. Успешная реализация грамотной финансовой политики не только способствует достижению устойчивого финансового положения предприятия, но и оказывает положительное влияние на выполнение производственных планов и обеспечение нужд производства необходимыми ресурсами [2]

Предметом проведения анализа финансово-экономической деятельности предприятия выступают изучаемые в динамике и в связи между собой финансовые показатели, отражаемые. Бухгалтерская отчетность, включающая в себя бухгалтерский баланс - форма 1, отчет о финансовых результатах - форма 2. В отличие от баланса она отражает динамические показатели, такие как доход, расход, полученную в результате хозяйственной деятельности прибыль [3].

Целью составления финансовой отчетности является представление информации о: финансовом статусе предприятия; результатах его деятельности; изменениях его финансового положения, что будет представлять пользу для принятия определенных решений экономистами или иными экспертами [4].

Для того чтобы включенная в отчетность информация представляла важность для читателя, при её составлении соблюдаются следующие базовые принципы:

- принцип начислений. Согласно данному принципу, результат любой сделки учитывается в момент её совершения (а не в момент оплаты или получения денежных средств или их эквивалентов), и она заносится в отчетность соответствующего периода. Это относится не только к прошлым событиям, но и к будущим обязательствам, подразумевающим получение денежных средств;

- принцип непрерывности деятельности предприятия. Подготовка финансовой отчетности осуществляется на основе допущения, что предприятие ведёт непрерывную деятельность и продолжит вести её в ближайшем будущем. Следовательно, не предполагается, что предприятие намерено или вынуждено проводить процедуру ликвидации или сокращения штата.

Проводя анализ бухгалтерского баланса, необходимо выстроить грамотную поэтапную схему, состоящую из логически сформулированных вопросов, ответы на которые будут представлять большую ценность, и являться результатом проведения небольшой части анализа (Табл.1).

Информация, включенная в состав отчета о финансовых результатах, является вторым источником получения достоверной информации о деятельности предприятия. Показатель прибыли или убытка отражает реальный результат его деятельности, полученный за отчетный период. Показатели в данной форме отчета располагаются вертикально друг под другом, когда начальным элементом является показатель выручки от продаж продукции, а окончательным элементом – чистая прибыль или убыток за отчетный период, и в то же время для сравнения данный отчет содержит в

себе показатели базового периода.

Таблица 1 – Схема проведения анализа бухгалтерского баланса

Позиция	Вопросы для анализа
Активы	Какова общая сумма активов? Каковы изменения общей суммы активов по сравнению с предыдущим периодом? Какова причина изменений общей суммы активов? Какова структура активов – внеоборотных и оборотных активов? Произошли ли какие-либо изменения в структуре активов по сравнению с предыдущим периодом? Какова причина изменений структуры активов?
Внеоборотные активы	Каков состав внеоборотных активов (нематериальных и материальных активов)? Имеются ли неиспользуемые или неэффективно используемые в деятельности предприятия внеоборотные активы (выведенные из эксплуатации или изношенные основные средства)? Произошли ли какие-либо изменения в структуре внеоборотных активов по сравнению с предыдущим периодом?
Оборотные активы	Каков состав и структура оборотных активов? Все ли оборотные активы являются ликвидными? Каковы изменения в структуре и сумме оборотных активов по сравнению с предыдущим периодом?
Пассив	Какова структура пассива, а также соотношение между капиталом и резервами и обязательствами? Произошли ли какие-либо изменения в структуре пассива по сравнению с предыдущим периодом? Что изменилось? Какова причина данных изменений?
Капитал и резервы	Произошли ли какие-либо изменения в структуре и сумме капитала и резервов по сравнению с предыдущим периодом? Какова причина данных изменений?
Обязательства	Какова структура обязательств – долгосрочных и краткосрочных обязательств? Произошли ли какие-либо изменения долгосрочных и краткосрочных обязательств? Что представляют собой данные изменения? Какова их причина?

Чёткая классификация прибыли и расходов является основой для оценки результатов деятельности предприятия. Задачами проведения данной классификации являются: определение источника основной доли дохода или убытка за отчётный период; разделение себестоимости продукции и непроизводственных расходов, включая управленческие и коммерческие расходы; определение фиксированных и переменных издержек. В ходе анализа финансовых результатов необходимо придерживаться следующей схемы (Табл.2).

Таблица 2 – Вопросник для проведения анализа финансовых результатов предприятия

Позиция	Вопросы для анализа
Выручка	Какова структура выручки предприятия?
Себестоимость продаж	Каков показатель себестоимости продаж? Наблюдается увеличение или падение данного показателя? Какие факторы оказывают влияние на изменение данного показателя?
Прибыль	Что является результатом деятельности предприятия, прибыль или убыток? Как распределяется прибыль предприятия?
Расходы	Какова структура расходов (процент определённого вида расходов от общей суммы расходов или товарооборота)? Какова сумма расходов по сравнению с базовым периодом? Сравнить увеличение / уменьшение расходов с увеличением / уменьшением себестоимости продаж.

Для получения более подробной информации о результатах деятельности предприятия и о его финансовом состоянии используется и другие формы финансовой отчетности – отчёт о движении денежных средств, отчёт об изменениях капитала, приложение к пояснениям к бухгалтерскому балансу и отчёту о финансовых результатах».

Кроме того, на основании представленных информационных источников проводятся различные виды экономического анализа, в частности, анализ торгового потенциала и оценка эффективности трудовой деятельности предприятия, анализ ликвидности баланса, анализ платёжеспособности, анализ вероятности банкротства, анализ финансовой устойчивости, анализ достаточности источников финансирования для формирования запасов и т.д. Только на основе полученных достоверных данных можно прийти к разумному заключению о текущем финансовом состоянии предприятия и, следовательно, определить стратегию его развития в дальнейшем.

Финансовое планирование – деятельность, в ходе которой осуществляется подготовка основы для инвестиций и финансирования. Различают три вида планирования:

1) оперативное (оценка показателей проводится за 30-дневный период, цель – осуществление контроля ликвидности предприятия и эффективное использование оборотных активов, для чего учитываются получение денежных средств и платежи);

2) среднесрочное (период составляет 3 – 12 месяцев, цель – убедиться в ликвидности и оборачиваемости свободных денежных средств предприятия);

3) долгосрочное планирование (цель – учёт отношений между производственными мощностями капитала и обязательствами для определения общей финансовой политики предприятия) [5].

К основным методам финансового планирования, используемым на

предприятия, относят балансовый, нормативный, вероятностно-статистический, методы экстраполяции тренда, метод экспертных оценок, прогнозирование, экономико-математические методы, метод оптимизации плановых решений и т. п. Методы применяются в зависимости от задач и срочности финансового планирования предприятия. Результатом финансового планирования является совокупность планов, смет, бюджетов, на основе которых организуется, реализуется и контролируется деятельность по финансовому обеспечению предприятия.

В ходе финансового планирования решаются следующие задачи: определяется объём необходимого для предприятия капитала; осуществляется анализ имущества или структуры капитала и их изменение с целью определения оптимальной структуры капитала и имущества; обеспечивается состояние постоянной платёжеспособности предприятия; определяются способы уменьшения доли кредитования предприятия; определяются способы наиболее эффективного использования резервов.

Центральной проблемой при разработке финансового планирования является обеспечение ликвидности предприятия, так как состояние неплатёжеспособности грозит неприятными последствиями для него (реструктуризацией или в худшем случае – ликвидацией).

Наиболее распространенной формой финансового планирования на сегодня является бюджетирование. Однако на многих российских предприятиях бюджетирование носит в основном условный характер и ограничено контролем ряда основных показателей, например, кредиторской и дебиторской задолженности. Как правило, предприятия не составляют прогнозный баланс, ограничиваясь лишь различными вариантами бюджета денежных средств, бюджетами доходов и расходов и так далее.

Тщательно разработанный бюджет предприятия выполняет следующие функции:

- оптимизирует использование ограниченного числа источников;
- устанавливает цели для всех работников;
- моделирует различные варианты развития деятельности и их результаты;
- предлагает возможные способы решения проблем;
- служит ориентиром для оценки достигнутых результатов;
- является механизмом управления решениями;
- предоставляет возможность реагирования на какие-либо изменения.

Бюджет разрабатывается на основе прогнозов и проведённого анализа за предыдущий период и содержит в себе следующую ключевую информацию:

- ожидаемый объём продаж и ёмкость рынка;
- бюджет, необходимый на обеспечение деятельности по продажам и маркетингу;
- бюджет, необходимый для обеспечения кадрового потенциала;
- управленческие расходы (суммы, выделяемые на командировки,

содержание офисных помещений);

- расходы на логистику;
- план износа основных средств и суммы, выделяемые на текущий ремонт.

Единый бюджет предприятия формируется путём объединения бюджетов каждого отдела и структурного подразделения предприятия. В нём обязательно отражаются показатели выручки и расходов предприятия и указывается ожидаемая прибыль.

При разработке бюджета очень важно учитывать прогнозируемые потоки денежных средств – получение наличности предприятием и выбытие денежных средств. Целесообразно разбить всех кредиторов предприятия на поставщиков продукции и поставщиков услуг, чтобы разобраться с очередностью платежей.

После разработки плана потоков денежных средств составляется прогнозируемый баланс денежных средств на начало и конец периода. Только после этого можно составить предварительный расчёт бухгалтерского баланса на следующий период. В таком бухгалтерском балансе должны быть отражены финансовые обязательства предприятия и ожидаемые источники финансирования, возможные финансовые затруднения и финансовые показатели за определённый запланированный период. Выполнение плана требует корректировки налоговой политики, условий совершения сделок с кредиторами для увеличения сроков платежей или, в случае установленной низкой платёжеспособности предприятия, привлечение дополнительных источников финансирования.

После расчёта данных финансовых показателей будет ясно, какие мероприятия необходимо осуществить для выполнения плана, так как финансовое планирование может быть слишком оптимистичным и, следовательно для его выполнения может потребоваться корректировка налоговой политики, условий совершения сделок с кредиторами для увеличения сроков платежей или, в случае установленной низкой платёжеспособности предприятия, привлечение дополнительных источников финансирования.

Говоря о финансовом планировании, следует сказать и о проблемах, сопровождающих финансовое управления предприятия. Так, серьёзный вклад в процесс дезорганизации финансового управления также вносят российская система бухгалтерского учета и связанный с ней механизм налогообложения, в связи с которым детальное планирование налогов вовсе не гарантирует отсутствие претензий со стороны налоговых служб, что обуславливает необходимость введения на предприятиях системы налогового аудита и внутреннего контроля.

Безусловно, в управлении предприятием важнейшую роль играет грамотная постановка управленческого учета, данные которого являются основой для финансового анализа и управления предприятием. На основе внутренней информации предприятие сможет определить необходимость в

привлечении дополнительных инвестиций, позволяет спрогнозировать будущие финансовые потоки, разработать финансовую стратегию.

Таким образом, большое значение в условиях всеобщей информатизации общества и именно в системе управления придается информационному обеспечению [6], являющемуся основой для проведения финансового анализа предприятия. В свою очередь финансовый анализ позволяет делать прогнозы, облегчает понимание хода деятельности предприятия и необходимости внесения каких-либо изменений для улучшения экономических показателей в перспективе. При этом финансовое планирование, кроме того является основой для проведения инвестиционной деятельности, финансового анализа и контроля. Кроме того, в современных экономических условиях достижение финансовой устойчивости деятельности предприятия во многом зависят от реализуемой в компании практики управления, принятия оптимальных, рациональных и грамотных управленческих решений [6].

Использованные источники:

1. Егорушкина Т. Н., Козловская А. И. Применение функционально-стоимостного анализа для выявления динамики финансовых параметров // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 39. – С. 511–515. – URL: <http://e-koncept.ru/2017/970429.htm>.
2. Егорушкина Т.Н. Применение методов и инструментария финансового анализа в условиях неопределенности и риска // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2015. – Т. 13. – С. 1796–1800. – URL: <http://e-koncept.ru/2015/85360.htm>
3. <https://buhproffi.ru/otchetnost/otchet-o-pribylyah-i-ubytkah.htm>
4. Егорушкина Т. Н. Применение методов и инструментария финансового анализа в условиях неопределенности и риска // Концепт. – 2015. – Современные научные исследования. Выпуск 3. – ART 85360. – URL: <http://e-koncept.ru/2015/85360.htm>. – ISSN 2304-120X.
5. Analysis of the operation and financial condition of the enterprise. URL: http://www.bcci.bg/projects/latvia/pdf/2_FA_Course_ENG_Final.pdf.
6. Егорушкина Т. Н., Швецов С. А. К вопросу развития методов контроллинга и внутреннего аудита в условиях конкурентной среды // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 44. – С. 125–133. – URL: <http://e-koncept.ru/2017/570160.htm>.

*Епифанов А.С.
студент магистрант
кафедра Инженерной психологии и управления персоналом
Институт экономики, управления и социальных технологий
Казанский национальный исследовательский технический
университет им. А.Н. Туполева-КАИ
Россия, г. Казань*

**ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ЗВЕНА И
ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ В СЕТЕВОМ
МАРКЕТИНГЕ**

Аннотация. Статья посвящена изучению особенностей взаимодействия управленческого звена и функциональных специалистов в специфических условиях деятельности в сфере сетевого маркетинга. Автором осуществлен анализ текущего состояния кадровой политики и управленческого менеджмента в контексте сетевого маркетинга. На основании проведенного обзора сделан вывод относительно роли эффективных коммуникаций руководителя и исполнителей в многоуровневом маркетинге.

Ключевые слова: сетевой маркетинг, руководитель, управление, дистрибьютор, функциональные специалисты.

*Epifanov A.S., Graduate student
Federal State Government-Funded Educational Institution of Higher
Professional Education Kazan National Research Technical University named
after A. N. Tupolev - KAI, S. Kazan
Institute of Economics, Management and Social Technologies
Department of Engineering Psychology and Personnel Management*
**INTERACTION OF THE ADMINISTRATIVE CALL AND
FUNCTIONAL SPECIALISTS IN NETWORK MARKETING**

Annotation. The article is devoted to the study of the peculiarities of interaction between the management team and functional specialists in certain areas of activity in the field of network marketing. The author realizes the analysis of the current state of personnel policy and level management in the context of network marketing. Based on the review, a conclusion was drawn regarding the role of effective communications between the manager and performers in multi-level marketing.

Key words: network marketing, head, management, distributor, functional specialists.

В условиях развития рыночных отношений в России особое значение приобретает такой вид хозяйственной деятельности, как торговая деятельность, осуществляемая как юридическими лицами, так и физическими лицами - субъектами предпринимательской деятельности. Соблюдение эффективно разработанной системы взаимодействия

управленческого звена и функциональных специалистов является залогом успеха субъектов этой деятельности и достижения конечной цели – получение прибыли. Поэтому изучение вопросов организации и осуществления торговой деятельности в контексте внутрифирменных коммуникаций приобретает особую актуальность.

Вопросами исследования специфики структуры сетевого управления, а также связующих сетевого маркетинга занимались такие ученые как: Барбер Д. Михайлова Л.В., Федорова С.В., Давыдова В.Я., Руденко М.Н., Куярова Л.А., Ларина Ю.Н., Мамаева У.З., Шафиева А.М. [1-5] и пр.

Так, целью исследования является рассмотрение актуальных вопросов взаимодействия управленческого звена со специалистами и определение роли эффективных коммуникаций в условиях реализации функций сетевого маркетинга.

Необходимость налаживания сбыта становится необходимым для каждой компании, работающей на конкурентном рынке. С ростом конкуренции компании стали обращать внимание не только на ценовую политику, но и на наличие своих товаров на полках магазинов и доступность их потенциальному покупателю. Для этого, собственно, и создается дистрибьюторская сеть как разновидность системы сбыта [5, с. 227].

Многоуровневый маркетинг (англ. Multilevel marketing (MLM), Network Marketing, Multilevel System), или сетевой маркетинг это один из видов маркетинга, который обеспечивает товарооборот через многоуровневую сеть агентов сбыта фирмы-производителя. Каждый из агентов устанавливает непосредственные контакты с потенциальными покупателями и получает прибыль от непосредственной реализации им товаров. Кроме того, дистрибьютор получает прибыль в виде дополнительных выплат от реализации продукции всей или частью подчиненной ему и созданной им собственноручно сети агентов сбыта, стимулирует индивидуальное предпринимательство и побуждает дистрибьюторов работать профессионально. Эта система позволяет любому лицу осуществлять независимую коммерческую деятельность, причем социальное положение, образование, опыт, пол и возраст не имеют значения [1, с. 101-102]. В рамках таких условий сетевого маркетинга взаимодействие управленца и специалистов низшего уровня приобретает новые черты, которые не приемлемы или не стандартны для прочих сфер функционирования.

Исследование компаний сетевого маркетинга, их маркетинговой и коммуникативной деятельности целесообразно проводить через призму теоретико-методологических основ возникновения и развития сетей. Именно теоретические наработки по сетевому подходу позволяют выяснять причины появления сетевых структур, осуществить их классификацию и определить отличительные особенности от других управленческих структур, выявлять место компаний сетевого маркетинга в общей системе сетевых компаний, определять подход к анализу их коммуникативной деятельности и выяснить

ее особенности.

Сетевой маркетинг - бизнес, привлекательный для многих. Так, по данным некоторых экспертов, сегодня в мире насчитывается более 3,5 тыс. легальных сетевых компаний. Самые известные среди них - такие гиганты сетевой торговли, как AmWay, AVON, Faberlic, Mary Kay, Oriflame, Zepter и др. [3, с. 156].

В последние годы система торговли с помощью сетевого маркетинга приобретает все более широкие обороты и в России, хотя такая деятельность не имеет под собой никакого правового основания, что ставит под сомнение законность деятельности соответствующих субъектов и создает возможности для разного рода злоупотреблений и создания структур по типу «финансовая пирамида». Ведь ни в одном нормативном акте РФ не дается определение понятия «сетевой маркетинг» и других смежных ему понятий. Малоисследованным указанное понятие остается и отечественными учеными [2, с. 114]. Выше названное способствовало появлению некоторых негативных аспектов, на фоне правовой неопределенности, которая сопровождает деятельность компаний сетевого маркетинга.

Анализ литературных источников, связанных с сетевой парадигмой, позволяет утверждать, что в экономику сетевой подход пришел из социологии, и сейчас он активно проникает во все сферы общественной жизни. Большинство исследователей считает, что толчком к формированию сетевого подхода стала теория социального обмена, основателем которой считается Джордж Хаманс [1, с. 56]. Указанная теория базируется на идее о том, что обмен социальными и материальными ресурсами является фундаментальной формой человеческого взаимодействия.

Как отмечают представители одного из последних направлений новой институциональной экономической теории - французской экономики соглашений там, где традиционный рынок или классические единичные сделки не дают эффекта, могут использоваться иерархии во взаимодействии управленцев и функциональных специалистов, которые возникают за счет интеграции компаний в единую управленческую структуру. Если ни рынок, ни иерархии не дают желаемого эффекта, могут использоваться гибридные соглашения [5, с. 228]. Таким образом, в рамках специфики взаимодействия представителей всех уровней в сетевом маркетинге были определены основные виды управленческих структур, а также те факторы, которые способствуют появлению и развитию сетей как новой управленческой структуры.

Взаимодействие управленческого звена с функциональными сотрудниками в сетевом маркетинге является динамическим механизмом всей структуры из-за того, что ее участники могут постоянно меняться, а центральная фирма должна постоянно развивать свою компетенцию для того, чтобы эффективно управлять своей сетью.

Специфика особых отношений в рамках кадровой политики сетевого маркетинга также заключается в том, что главным инструментом

многоуровневого маркетинга считают самого человека: его внешний вид, манеру поведения, аккуратность, достоинство, веру в собственные силы, культуру общения, эрудицию, умение слушать, желание учиться, желание действовать, чувство ответственности и т. п. [4, с. 51].

То есть со стороны руководителей, которые уже добились определенного положительного эффекта в условиях построения своей карьерной лестницы, возникают советы о том, что в сетевом маркетинге нужно много работать над собой для того чтобы достичь успеха в этой области бизнеса. Так, для управленческого звена достижения персонала имеют особое значение, многим большее, нежели в прочих сферах деятельности. Это связано, в первую очередь, с тем, что руководитель подопечной ему группы в сетевом маркетинге получает определенные бонусы за те успехи, которых достигают функциональные специалисты.

Обычно, в самом начале работы дистрибьютора свой заработок они получают от розничной торговли или оптовой скидки, что приносит прибыль их руководителю. От того как бизнес растет, заметное место в общем доходе начинают играть и комиссионные, которые после выплачиваются дистрибьютору от товарооборота на низших уровнях. Хотя сначала величина (в процентном соотношении) комиссионных гораздо меньше, чем прибыль за розничную торговлю и оптовые скидки, но при достижении большого объема бизнеса суммарные комиссионные начинают складываться в значительные средства. Таким способом пользуются многие успешные компании.

Итак, основное преимущество, которое получают участники (дистрибьюторы) сетевого маркетинга (прямой продажи) со стороны управленческого звена это наличие командной работы и поддержки. В данном случае, креативные идеи продажи, создание новой рекламы, привлечение новых участников строит некоторую пирамиду, основание которой служит опорой и ступенями карьерного пути руководителя, находящего на вершине.

С точки зрения мировой торговли сетевой маркетинг «народный франчайзинг» в будущем будет только расти и развиваться.

Использованные источники:

1. Барбер Д. Сетевой маркетинг – М.: Фаир-пресс, 2009. – 192 с.
2. Куярова Л. А., Ларина Ю. Н. Стратегический маркетинг в организации: концепции сетевого управления // Проблемы теории и практики управления. 2012. № 7-8. С. 113-118.
3. Мамаева У.З., Шафиева А.М. Концепция сетевого маркетинга в современных условиях // Вопросы структуризации экономики. 2012. № 2. С. 156-157.
4. Михайлова Л.В., Федорова С.В., Давыдова В.Я. Социально-психологические особенности индивидов, занимающихся сетевым маркетингом // Научные труды SWorld. 2013. Т. 20. № 2. С. 50-54.
5. Руденко М.Н. Сетевая теория в маркетинге // Институты и механизмы

инновационного развития: мировой опыт и российская практика / Отв. ред. Горохов А.А. Курск: Юго-Западный государственный университет. 2011. С. 226-229.

УДК 346.52

*Ефремова Н.Г.
бакалавр, студент магистрант гр. 7873М
кафедра ГМКУ РГРТУ
научный руководитель: Швайка О.И., кандидат наук
доцент
кафедра ГМКУ РГРТУ
Рязанский государственный радиотехнический университет
Россия, г. Рязань*

ПРОКУРОРСКАЯ ПРОВЕРКА БИЗНЕСА

Аннотация

Прокуратура российского государства является тем институтом, государства, который обеспечивает правовые основополагающие ценности общества, государства и гражданина.

В демократическом правовом государстве роль прокуратуры определяется тем критерием, который представляет собой важный и надежно работающий государственный институт в системе разделения и взаимодействия властей. Ведомство принимает все установленные законодательством меры по устранению нарушений законов. При этом государственная власть как никто другой заинтересована в обеспечении и укреплении законности, на страже которой стоит прокуратура Российской Федерации.

В условиях модернизации и совершенствования российской экономики вопросы прокурорского контроля имеют первостепенное значение. Преобразования в экономике страны, которые происходят в течение последних лет, приносят существенное улучшение социально-экономической ситуации.

Ключевые слова: прокурорская проверка, предпринимательские структуры, малый и средний бизнес, полномочия прокуроров.

*Efremova N.G. bachelor dept. SMCM RSREU
magistrate gr. 7873M SMCM RSREU
Ryazan state radio engineering University
Russia, Ryazan
Shwaika O.I.candidate of Sciences, assistant professor dept. SMCM
RSREU
scientific adviser
Ryazan state radio engineering University
Russia, Ryazan*

INVESTIGATION INTO THE BUSINESS

Annotation

The Prosecutor's office of the Russian state is the institution of the state that provides the legal fundamental values of society, the state and the citizen.

In a democratic state governed by the rule of law, the role of the public Prosecutor's office is determined by a criterion that constitutes an important and reliable public institution in the system of separation and interaction of powers. The Agency takes all measures established by the legislation to eliminate violations of the laws. At the same time, the state authorities like no one else are interested in ensuring and strengthening the rule of law, which is guarded by the Prosecutor's office of the Russian Federation.

In the context of modernization and improvement of the Russian economy, issues of prosecutorial control are of paramount importance. The changes in the country's economy that have taken place in recent years have brought about a significant improvement in the socio-economic situation.

Key words: Prosecutor's check, business structures, small and average business, the powers of prosecutors.

Одной из функций прокуратуры является осуществляемый в рамках федерального законодательства вид деятельности, который направлен на достижение целей, поставленных перед прокуратурой, которые заключаются в реализации полномочий прокуроров, установленные нормативно-правовыми актами. [3, 207] Функций у прокуратуры несколько, в том числе и право на проверку предпринимательских структур, куда также входит малый и средний бизнес.

Находясь на страже закона, прокуратура функционирует, выполняя возложенные на неё государством права и обязанности.

Такая важная функция органов прокуратуры, как контрольно-надзорная – одно из звеньев механизма правовой защиты в государстве, которое может по праву считать себя правовым. [4, 61] Так как прокуратура принимает активную роль в отстаивании прав и законных интересов граждан, обращения которых за защитой в органы прокуратуры всегда поступают.

В этом случае прокурорский контроль является значительной гарантией справедливого применения норм действующего законодательства и защиты экономических прав предпринимателей, и с другой стороны – соблюдения этими предпринимателями законности в Российской Федерации.

Оценка хозяйственно-экономической деятельности, соблюдение требований действующего законодательства предпринимательскими структурами происходит с точки зрения законности и с позиции экономической обоснованности и эффективности. Прокурорский надзор и контроль при проверке бизнеса направлен всегда на проверку вопросов по соблюдению законности и правопорядка. [2, 74]

Президент России Владимир Путин на заседании Генеральной прокуратуры в 2017 году [5] поручил особенно в

нимательно следить за исполнением закона в области защиты честного бизнеса от необоснованных проверок, а также попросил уделять повышенное внимание вопросам соблюдения трудового и социального законодательства. Глава государства призвал прокуроров защитить бизнес-структуры от необоснованного давления.

За последний год органами прокуратуры выявлено свыше 150 тыс. нарушений, связанных с осуществлением государственного и муниципального контроля в отношении предпринимателей. Со своей стороны малый и средний бизнес часто жалуется на нарушение порядка проведения проверок. Для этого с июня 2016 года в ведомстве работает «прямая линия» для предпринимателей. За время ее работы в Генпрокуратуру поступило 634 обращения, из них:

- 175 обращений заявления о рейдерстве и других неправомерных действиях в отношении бизнесменов;
- 128 обращений за необоснованное уголовное преследование и заключение бизнесменов под стражу;
- 108 жалоб на нарушение процедуры предоставления публичных услуг и размещения заказов на сайте госзакупок.
- 50 обращений относительно нарушения порядка проведения проверок.

В начале марта 2018 года Государственная дума рассмотрит законопроект, который регулирует основания и порядок прокурорских проверок предприятий малого и среднего бизнеса. Документ, внесенный Правительством Российской Федерации, призван исключить случаи произвола со стороны проверяющих.

Действующее законодательство устанавливает право органов прокуратуры проводить проверки, но сама процедура не регламентирована. Отсутствие четких полномочий оставляет возможность для самоуправства. Новая процедура контроля позволит создать наиболее комфортные условия для развития бизнеса.

Ещё в декабре 2016 года в своем послании Федеральному собранию Президент России потребовал усовершенствовать работу контрольно-надзорных органов, осуществляющих проверку бизнеса. Цель инициативы – снизить давление со стороны госорганов на российского предпринимателя, в первую очередь на малый и средний бизнес.

Законопроект был внесен в Думу еще в августе 2015 года для реализации постановления Конституционного суда, который обратил внимание, что нарушение сроков исполнения требований прокуратуры предполагает наступление административной ответственности, однако конкретные предельные сроки законом не установлены.

В октябре 2015 года инициативу приняли в первом чтении, однако на тот период имелись возражения со стороны бизнес-сообщества. Споры

велись вокруг сроков предоставления документов по требованию прокуроров и их возврата – из-за этого сильно тормозится работа проверяемого предприятия.

Нынешняя редакция устанавливает, что все необходимые материалы и документы должны представляться безвозмездно в течение пяти рабочих дней с момента поступления требования прокурора, а в ходе проведения проверок исполнения законов – в течение двух дней. До одних суток сокращается срок при наличии угрозы причинения вреда жизни или здоровью граждан, имуществу, окружающей среде или безопасности государства.

При этом прокурор может установить более длительные сроки, а если по объективным причинам проверяемый не смог предоставить информацию, он обязан установить новый срок, который не будет включаться в общее время проведения проверки.

Устанавливается, что прокурор не вправе требовать у организации информацию, не обусловленную целями проверки или не относящуюся к ее предмету, а также материалы, которые ранее уже передавались органам прокуратуры или были официально опубликованы в средствах массовой информации, либо размещены на официальном сайте организации.

Законопроектом оговаривается, что срок проведения проверки не должен превышать 30 календарных дней со дня ее начала. В исключительных случаях он может быть продлен не более чем еще на 30 календарных дней. Но решение об этом может быть принято только генеральным прокурором или его уполномоченным заместителем.

Прописаны и обстоятельства приостановления проверки, ее общий срок не должен превышать шести месяцев. При этом законопроект запрещает прокурорским работникам не возвращать изъятые оригиналы документов, так как это может повлечь длительную остановку работы всего предприятия. Исключением станут случаи, когда результаты проверки нужны для решения вопроса об уголовном преследовании. Изменения также расширяют возможности для прокуроров.

Хотим отметить, что законопроект в целом позитивный, упорядочивает проведение прокурорских проверок, ограничивает основания, предмет и сроки их проведения. Так, вводится прямой запрет дублировать полномочия и проводить проверку вместо иных органов власти, а также запрет выходить на проверку, если необходимые сведения можно подтвердить иными способами (такие правила уже сейчас применяются органами прокуратуры). Вводится новый документ «решение о проведении проверки», в нем будут указаны основания проверки, ее цели и предмет. С ним будут знакомить до начала проверки.

К сожалению, по-прежнему нет информации о реальном числе проверок прокуроров, было бы неплохо включить эти данные в единый реестр Генпрокуратуры.

Таким образом, считаем необходимым подчеркнуть, что прокурорский

надзор – это деятельность, осуществляемая от имени государства должностных лиц (прокуроров) по обеспечению исполнения и применения Конституции РФ и законов путем своевременного выявления и принятия мер к устранению нарушений и привлечения виновных к ответственности.

В заключение хотим отметить, что прокурорская проверка предпринимательских структур среднего и малого бизнеса встраивается в модель надзора за соблюдением законности в экономике.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ:

1. Федеральный закон № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» от 17.01.1992;
2. Езерская А.И. Российская прокуратура в системе институтов контрольно-надзорной власти: политико-правовой статус и приоритеты развития – СПб, 2015, стр.74;
3. Масленников К.И. Прокуратура РФ в системе контрольно-надзорных органов – М., 2012, стр.207;
4. Маштакова Е.А. Теоретико-правовые вопросы государственного контроля в Российской Федерации – Ростов н/Д, 2010, стр.61;
5. Сайт Президента РФ. Заседание по случаю 295-летия российской прокуратуры: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/53719>

Жемба А.А.
студент

*кафедра региональной экономики и управления
Институт национальной экономики
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара*

ПРОБЛЕМА КОРРУПЦИИ В СФЕРЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: В статье раскрываются проблемы коррупции на уровне высших учебных заведений, выявлены причины коррупции в сфере образования. Предложены способы и методы преодоления проявлений коррупции в сфере высшего образования

Ключевые слова: коррупция, проблема коррупции, коррумпированность, высшее образование

Zhemba A.A.
Student

*of the Institute of National Economy
Samara State University of Economics
Department of Regional Economics and Management
Institute of National Economy
Russia, Samara*

THE PROBLEM OF CORRUPTION IN HIGHER EDUCATION

Abstract: The article reveals the problems of corruption at the level of educational institutions, the revealed conditions and causes of corruption in the sphere of education. Methods and methods of overcoming corruption manifestations in the sphere of higher education are proposed.

Keywords: corruption, the problem of corruption, corruption, higher education

В настоящее время актуальной проблемой в России, затрагивающей все сферы общественной жизни, является коррупция. К сожалению, это явление не обошло стороной и сферу образования.

Несомненно, коррупция в образовании - это самая серьезная проблема российского общества, так как, во-первых, снижается весомость диплома, и, во-вторых, коррумпированность в вузах способствует тому, что граждане со студенчества усваивают: коррупция — это норма жизни, все можно купить за деньги. Этим все шансы искоренить коррупцию в обществе уменьшаются, а то и совсем исчезают.

Данная проблема ежедневно подвергается обсуждению в научных журналах, Интернете, в иных СМИ. Наиболее опасными проявлениями коррупции в сфере образования выступает взятки при поступлении в вузы и в процессе обучения [2, с. 152]. Существует точка зрения, что найти решение, спасающее от этой проблемы, удастся нескоро, даже, несмотря на

развитие антикоррупционных мер, таких как принятие Федерального закона «Об образовании» [1], введение технологий, которые дали возможность избежать проявлений коррупции в процессе сдачи ЕГЭ.

Студенты, становящиеся участниками коррупционных действий, делятся на два вида: те, кто признает, что их действия неправильны, но прикрываются оправданиями о нехватке времени, и те, кто не признает вины. Последние обычно говорят: "Так ведь все делают".

Отметим следующие причины появления коррупции в образовании:

- низкий уровень заработной платы работников вузов. Преподаватели вынуждены искать иной способ заработка, в том числе и нелегальный;

- недостаточный уровень подготовки учащихся при поступлении в высшие учебные заведения. Желая поступить в престижный институт, родители таких будущих студентов или сами студенты порой идут на совершения коррупционных правонарушений. Отсутствие у молодых людей мотивации к самостоятельному обучению заставляет их искать более простые решения получения диплома о высшем образовании, что и запускает коррупционный механизм взяток со стороны преподавателей [3, с. 12];

- недостаточное финансирование системы образования. Следствием этого являются поиски иных коррупционных источников финансирования.

Количество зафиксированных случаев коррупции резко увеличилось с появлением ЕГЭ и ГИА. С этим начали справляться технически: видеокамеры, металлоискатели, глушители связи, охрана и обыски. К сожалению, этого недостаточно. Необходимо использовать иные методы для пресечения коррупции. Перечислим наиболее важные из них:

- ужесточение наказания за любой случай коррупционного поведения;
- повышение зарплаты преподавателям [4];
- работа анонимной горячей линии для фиксации случаев коррупции;
- разработка системных программных мероприятий по преодолению коррупции на уровне образовательного учреждения. Среди большинства студентов существует некий страх, из-за которого они не сообщают о случаях коррупции. Данному методу необходимо включение следующих мер:

1. На уровне высшего учебного заведения необходима разработка базовых принципов противодействия коррупции на уровне Кодекса корпоративной этики

2. Увеличение уровня студенческого самоуправления, а также открытой гражданской позиции у студентов. Активные учащиеся в условиях развитого студенческого самоуправления будут менее склонны к коррупционным действиям;

3. Улучшение, а в некоторых случаях и ужесточение, механизма контроля за деятельностью в учебных заведениях, в большей степени, родителями и общественными организациями.

Отдельно приведем метод борьбы с коррупцией, являющийся, по

моему мнению, одним из самых действенных и необходимых. Это антикоррупционное просвещение. Его также можно назвать профилактикой взяточничества. [5] Искоренение болезни необходимо начинать на самом начальном уровне продвижением информации, доведение неблагоприятных последствий взяточничества до каждого члена общества.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что коррупция - явление настолько сложное и опасное для общества, что для борьбы с ней необходимо принимать не только законодательные методы, но и, в первую очередь, социально-экономические, психологические. Решение этой проблемы должно стать приоритетной, ведь студенты, получающие образование сегодня - это будущее страны.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 29.12.2012 г. № 273-ФЗ (ред. от 03.07.2016, с изм. от 19.12.2016) «Об образовании в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2012. – №53 (ч. 1). – Ст. 7598.
2. Конышев, В. Н. Система индикаторов вузовской коррупции (гипотеза) / В. Н. Конышев, А.А. Сергунин // Высшее образование в России. – 2011. – № 10. – С.152-154.
3. Салюк, А. А. Коррупция в сфере образования как социальное явление: проблемы и пути их решения // Актуальные проблемы права: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Москва, декабрь 2016 г.) / А.А. Салюк, М.А. Матненко. – М.: Буки-Веди, 2016. – С. 11-14.
4. Покусай В.Ю. О совершенствовании противодействия коррупции в системе образования // Ростовский научный журнал. 2017. № 12. С. 79
5. Воронцов С.А. Об организации антикоррупционного просвещения в Российской Федерации // Северо-Кавказский юридический вестник. 2015. № 1. С. 105-111.

Жуков А.В.
студент 4 курса, 1 факультет
Туровский В.В.
студент 4 курса, 1 факультет
научный руководитель: Яцук К.В.
заместитель начальника кафедры
ВУНЦ ВВС "ВВА"
филиал в г. Челябинск
Россия, г. Челябинск

ОСНОВЫ ПРОПУСКНОГО РЕЖИМА В ВОИНСКОЙ ЧАСТИ

Аннотация:

Статья посвящена основам пропускного режима в воинской части военнослужащих и гражданского персонала. В статье рассматриваются необходимость защиты государственных и военных интересов, установление пропускного режима, обязанности работника охраны при проверке документов, обязанности сотрудника поста охраны, виды и требования пропусков.

Военнослужащие и гражданский персонал обязаны знать и соблюдать пропускной режим в воинской части. В статье изложены: защита государственной тайны при обеспечении пропускного режима в воинской части, порядок допуска посетителей на охраняемую территорию, обязанности лиц, отвечающих за обеспечение пропускного режима. Поскольку военнослужащие и гражданский персонал обязаны их знать и выполнять все требования, для того, чтобы обеспечить защиту государственных и военных интересов и предотвратить утечку секретной информации.

Ключевые слова:

Государственная тайна, установление пропускного режима, работник охраны обязан, сотрудник поста охраны обязан, разовый материальный пропуск, временный пропуск, специальный круглосуточный допуск, пропускной режим, режим секретности.

Russia, Chelyabinsk.
VUNTS VVS "VVA" (branch in Chelyabinsk).
Zhukov A.V.
Turovsky V.V.
students
4 course, 1 faculty
Supervisor: Yatsuk K.V.
Deputy Head of the Department

BASICS OF THE ADMISSION REGIME IN THE MILITARY UNIT

Annotation:

The article is devoted to the basics of the access regime in the military unit of military and civilian personnel. The article discusses the need to protect the state and military interests, the establishment of the access regime, the duties of the security officer when checking documents, the duties of the post of protection, types and requirements of passes.

Military personnel and civilian personnel are obliged to know and observe the permit regime in the military unit. The article States: protection of state secrets while ensuring the access regime in the military unit, the procedure for admission of visitors to the protected area, the duties of persons responsible for ensuring the access regime. Since military personnel and civilian personnel are obliged to know them and to comply with all requirements, in order to ensure the protection of state and military interests and to prevent the leakage of classified information.

Keyword:

State secret, the establishment of a security regime, a security guard is required, a security guard officer is required, a one-time material pass, a temporary pass, a special round-the-clock admission, an admission regime, a secrecy regime.

Основы пропускного режима в воинской части

Одним из наиболее охраняемых объектов в современном государстве является информация. Существует множество способов ее правовой защиты, в числе которых выступает институт тайны. В рамках этого института государственная тайна имеет особое значение. Повышенное внимание уделяется его раскрытию, наносящему огромный ущерб национальной безопасности государства. Защита государственной тайны является средством обеспечения суверенитета любого государства и напрямую связана с его функциями и интересами, поэтому правовое регулирование государственной тайны требует глубокого теоретического осмысления

Государственная тайна является юридическим институтом суверенного государства, надежная защита которого способствует осуществлению независимой политики со стороны государства, защищая его интересы в решении внутренних и международных проблем.

Концепция государственной тайны охватывает самую важную информацию в сфере политических и экономических интересов государства, обороноспособности и военной безопасности.

В соответствии со ст. 20 Закона о государственной тайне, органы государственной власти, предприятия, учреждения и организации обеспечивают защиту информации, составляющей государственную тайну, в соответствии с задачами, возложенными на них и в пределах их компетенции. Защита государственной тайны является одним из видов деятельности государственного органа, учреждения или организации.

Контроль за защитой государственной тайны осуществляется уполномоченными федеральными органами исполнительной власти в соответствии с их компетенцией в соответствии с Правилами государственного контроля за охраной государственной тайны.

В соответствии с Федеральным законом от 27.05.1996 № 57-ФЗ «О государственной защите» режим доступа представляет собой комплекс мер, осуществляемых органами государственной безопасности самостоятельно или совместно с владельцем (пользователем) охраняемого объекта и связанный с ним организация доступа к охраняемому объекту, перемещение физических лиц, транспортных средств на охраняемом объекте, перевозка и перевозка товаров (товаров) на охраняемый объект или перевозка и удаление предметов (товаров) из охраняемого объекта.

Вопросы, связанные с защитой государственной тайны, раскрываются в Приказе № 010 министра обороны от 7 августа 1990 года. «О введении инструкции о защите государственной тайны в Вооруженных Силах и Инструкции по обеспечению режима секретности в режимах вооруженных сил Российской Федерации». Настоящее Руководство разработано на основе инструкций по обеспечению режима секретности в министерствах, ведомствах, предприятиях, учреждениях и организациях и определяет единый порядок и основные требования для защиты государственной тайны в Вооруженных Силах Российской Федерации. В современных условиях необходимость защиты государственных и военных интересов обусловлена рядом факторов.

Во-первых, объем информации, защищаемой государством, постоянно увеличивается, особенно в военной сфере. В настоящее время разрабатываются новые виды вооружения и военной техники, внедряются новые технологии в оборонную систему страны;

Во-вторых, активность и изощренность спецслужб иностранных государств по извлечению информации и, прежде всего, информация, составляющая государственную и военную тайну, остается высокой;

В-третьих, интерес к секретам уже не ограничивается сферой деятельности государственных органов (разведывательных служб) иностранных государств. Активно участвует в сборе информации, чаще всего экономического характера, иностранных фирм и других неправительственных организаций и ассоциаций, действующих под видом экологических, гуманитарных и других учреждений;

В-четвертых, даже отдельные факты утечки информации, составляющей государственную и военную тайну, могут нанести большой ущерб государственным интересам, влекут за собой осложнения в международных отношениях и поставить государственные органы перед необходимостью реструктурировать систему обеспечения контроля и безопасности.

В организациях, где ведется секретная работа, действует пропускной режим приема в соответствии с инструкцией о пропускном режиме, который

утверждается руководителем организации. Установление пропускного режима доступа предусматривает:

1. Организацию контрольно-пропускных пунктов (далее именуются – КПП) или постов с функциями КПП на входах (выходах) на режимные территории;

2. Создание бюро пропусков;

3. Определение перечня работников, имеющих право входа на режимные территории.

4. Ведение системы постоянных, временных, разовых и материальных пропусков, определение порядка их учета, выдачи, замены, перерегистрации,

5. Установление специальных шифров, вкладышей, магнитных карт и других идентификаторов личности, дающих обладателю право прохода на определенные режимные территории;

6. Определение перечня должностных лиц имеющих право давать разрешение на выдачу пропусков, вкладышей, и приостановку специальных шифров;

7. Определение перечня предметов, запрещенных к поносу на режимную территорию;

8. Организацию охраны режимных территорий, создание охраняемого периметра режимных территорий;

9. Оборудование на КПП, камер хранения личных вещей, а также помещений для приема носителей и мест для переговоров посетителей по внутреннему телефону.

Посты безопасности оснащены стабильной телефонной связью, сигнализацией, инженерными и техническими средствами защиты и контроля, позволяющими осуществлять контроль качества на охраняемом объекте, а также средства пожаротушения.

Вход работников на территорию охраняемого объекта осуществляется по служебным удостоверениям или специальным пропускам.

Разовый вход въезд работников и посетителей в закрытую зону может осуществляться с одноразовыми пропусками с предъявлением документов, удостоверяющих личность. Лица, проходящие пост охраны, обязаны представить в расширенной форме документы, дающие право прохода, идентифицирующие человека и по просьбе охранника, чтобы передать ему для проверки этих документов. В то же время, при проверке документов, работник охраны обязан:

- проверить наличие реквизитов документа, удостоверяющего личность:

- идентичной фотографии, печати, заверяющей фотографию, подписи должностного лица, печати, скрепляющей ее, срока действия документа;

- сравнить количество перемещаемого имущества с количеством, указанным в разовом материальном пропуске;

- сделать отметку в журнале учета и регистрации посетителей, вернуть документ, разрешить проход через пост.

При выходе посетителя сотрудники поста охраны должны дополнительно проверить наличие на пропуске отметки лица, принявшего посетителя (время, число, месяц, год), изъять разовый пропуск и зарегистрировать в журнале. В случаях обнаружения нарушений в оформлении документов, удостоверяющих личность, разового или материального пропуска или несоответствия фактического количества имущества перечисленному в материальном пропуске сотрудник поста охраны обязан остановить работника или посетителя, а также перемещение имущества, доложить об указанных нарушениях руководству объекта и действовать в соответствии с полученными от него указаниями.

При наличии на посту охраны технических средств контроля по требованию сотрудника поста охраны государственные служащие, работники или посетители проходят контроль, а также предъявляют для досмотра проносимые с собой вещи.

В соответствии с действующим законодательством запрещается проносить на охраняемый объект без специального разрешения огнестрельное, холодное, пневматическое, газовое оружие и боеприпасы, взрывчатые, легковоспламеняющиеся и отравляющие вещества. В случае обнаружения огнестрельного, холодного, пневматического, газового оружия и боеприпасов сотрудник поста охраны останавливает работника или посетителя, докладывает об этом руководству объекта и действует в соответствии с полученными от него указаниями.

Въезд и выезд служебных и личных автомобилей (иных автомобилей) на охраняемую территорию осуществляется по специальным пропускам либо разовым материальным пропускам. При этом сотрудник поста охраны обязан:

- убедиться в отсутствии в автомобиле лиц, не имеющих пропуска;
- проверить у водителя и пассажиров документы, дающие право въезда (прохода) на охраняемую территорию;
- при необходимости, по решению руководства объекта, досмотреть автомобиль, кузов или фургон, документы на груз;
- сравнить количество провозимого багажа (груза) с указанным в разовом материальном пропуске.

При выезде автомобиля кроме действий, указанных в настоящем пункте, сотрудник поста охраны обязан проверить на материальном пропуске отметку лица, принявшего груз (время, число, месяц, год, подпись), изъять пропуск и зарегистрировать в журнале-въезд и выезд всего автотранспорта регистрировать в журнале

Для перемещения имущества на охраняемой территории применяются разовые материальные пропуска, которые оформляются на основании заявки и документа, удостоверяющего личность. Разовые материальные пропуска действительны в течение рабочего дня. Пропуска согласовываются с начальником отдела материально-технического обеспечения управления и оформляются ответственным лицом. Использованные разовые материальные

пропуска хранятся на посту охраны и после окончания рабочего дня сдаются ответственному лицу.

Вход посетителей на охраняемую территорию может быть свободным или по разовым пропускам. Порядок допуска посетителей на охраняемую территорию определяет руководитель объекта. Разовые пропуска оформляются для посетителей на основании документов, удостоверяющих личность.

Временный пропуск выдается работникам объекта, а также работникам иных организаций, осуществляющих свою деятельность на охраняемой территории. Временные пропуска (с фотографией или без нее) выдаются на срок до 6 месяцев и действительны только в течение служебного (рабочего) дня. Временные пропуска оформляются в отделе государственной службы и кадров по заявкам установленной формы, подписанным руководителем объекта или лицами его замещающими.

В ночное время, нерабочие праздничные и выходные дни на охраняемую территорию пропускаются работники, имеющие специальный круглосуточный допуск. Перечень работников, имеющих такой допуск, утверждается руководителем объекта.

Дежурный помощник на контрольно-пропускном пункте назначается сержантами или солдатами. Он подчиняется дежурному на контрольно-пропускном пункте. Дежурный помощник на контрольно-пропускном пункте находится на контрольно-пропускном пункте без перерывов и отвечает за правильность въезда на территорию, а также за правильность ввоза (ввоза) или вывоза (вывоза).

Кроме того, на контрольно-пропускном пункте должен быть забор, который защищает часового от внешней атаки, а также у входных контрольно-пропускных пунктов и турникета. Образцы проходов должны быть в закрытых витринах, обеспечивающих их скрытность для посетителей, и запечатываются печатью лица, организующего режим доступа и охраняющего объект. На каждом посту воинской части, непосредственно на охраняемых объектах, должно быть противопожарное оборудование: огнетушители, ящики с песком, бочки с водой, ведра и оборудование (лопаты, топоры, ломы, сумки).

На наружном посту должен находиться специально оборудованный для хранения постовой одежды постовой гриб; на внутреннем посту - шкаф или вешалка для верхней одежды. Постовой гриб окрашивается под цвет охраняемого объекта или под цвет окружающей местности.

Таким образом, пропускной режим представляет собой набор организационных и правовых ограничений и правил, устанавливающий порядок прохождения через контрольно-пропускные пункты (блоки) сотрудников, посетителей, транспортных средств и материальных ценностей, что исключает возможность неконтролируемого прохода (прохода), запись (удаление) материальных ценностей. Военную тайну составляют сведения военного характера, разглашение которых может

нанести ущерб интересам Вооруженных сил РФ. Режим секретности обеспечивается установлением пропускного режима на территорию воинских частей.

Использованные источники:

1. Закон РФ «О государственной тайне» от 21 июля 1993 г. № 5485-1 // Собрание законодательства РФ. 1997. №41. Ст. 4673.
2. Указ Президента РФ «О перечне сведений, отнесенных к государственной тайне» от 24 января 1998 г. №61 // Собрание законодательства РФ. 1998. №5. Ст. 561.
3. Туранцев Д.С. Основные направления создания контрольно-пропускного режима. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsiya-propusknogo-rezhima-pervyy-shag-k-obespecheniyu-bezopasnosti-i-konfidentsialnosti-informatsii>
4. Инструкция о контрольно-пропускном режиме на территории охраняемого объекта. Режим доступа: <http://www.ckb99.ru/inst.pdf>
5. Соломонова В.В., Рыжков А.О., Шуваева Ю.В. Защита и охрана государственной тайны. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/zaschita-i-ohrana-gosudarstvennoy-granitsy-pravovaya-osnova-metody-modernizatsii-i-obespecheniya-stabilnogo-funktsionirovaniya>

Жукова Е. О.
студент

гуманитарный факультет
Ульяновский государственный технический университет
научный руководитель: Зосименко И.А., к.ист.н.
доцент

Россия, г. Ульяновск

ИНФОРМИРОВАННОСТЬ КАК ФАКТОР ВЛИЯНИЯ НА УРОВЕНЬ УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

Аннотация. Внедрение социологических показателей в систему оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления вызвало положительные отклики со стороны научного сообщества, политиков, управленцев, общественности в целом. В статье на основе результатов социологического исследования, проводится анализ влияния когнитивного фактора – «информированность» на уровень социальной удовлетворенности деятельностью органов местного самоуправления.

Ключевые слова: информированность, эффективность, местное самоуправление.

Zhukova E.O.

Student Ulyanovsk State Technical University, Humanities Faculty
Scientific adviser

Associate Professor, candidate of Historical Sciences
Zosimenko I.A.

Ulyanovsk, Russia

INFORMING AS A FACTOR OF INFLUENCE ON THE LEVEL OF SATISFACTION OF THE POPULATION BY THE ACTIVITIES OF LOCAL SELF-GOVERNMENT BODIES

Annotation. The introduction of sociological indicators into the system of assessing the effectiveness of local self-government led to positive feedback from the scientific community, politicians, managers, the public at large. In the article, based on the results of a sociological study, an analysis is made of the influence of the cognitive factor - "awareness" on the level of social satisfaction with the activities of local government.

Key words: awareness, efficiency, local self-government.

На сегодняшний день развития государственности в России больше внимания уделяется внимание проблеме эффективности государственной власти и управления на федеральном, региональном уровнях, а также и на местном уровнях.

Качество работы органов местного самоуправления в значительной степени определяется содержанием, объемом и истинностью той

информации, которая используется ими в работе и расценивается как результат их деятельности. Как и какую информацию получает население, находится в большей зависимости оценка работы органов местного самоуправления. [3, 198]

Чтобы местное население могло участвовать в выработке муниципальной политики и в процессе муниципального управления, оно должно быть хорошо информировано о социально-экономическом положении муниципального образования, задачах, которые они ставят перед собой, роли, которые может сыграть население в решении этих задач. Таким образом, деятельность органов местного самоуправления должна иметь открытый характер.

В связи с этим актуализируется проблема гражданского обучения и воспитания, возрастает интерес к вопросам информирования населения о функционировании системы местного самоуправления и о возможностях рядовых граждан принимать участие в решении проблем местного значения. [2,121]

Цель статьи — выявить, способы получения информации, а также какие каналы коммуникации из них наиболее эффективны. Эмпирической базой работы послужили результаты авторского исследования; массовый анкетный опрос жителей четырех районов города Ульяновска в возрасте от 18 лет на тему «Отношение городского населения к формам взаимодействия с органами местного самоуправления» (сентябрь-декабрь 2017 года); объем выборочной совокупности – 500 человек.

Органы региональной и муниципальной власти в информационном отношении на разных территориях реализуют эту работу по-разному, но, как правило, большинство из них все еще остаются «закрытыми», аппарат власти существенно дистанцирован от народа. [1,4]

В ходе социологического исследования нам удалось выяснить, из каких источников население получает информацию о деятельности органов местного самоуправления. Население в возрасте от 18-29 лет получают информацию через Интернет (88%), как и население от 30-49 лет (85%). Здесь можно сказать, что Интернет популярен как среди молодежи, так и среди людей среднего возраста. Пользователи нового поколения привыкли к неограниченному доступу к информации с любого устройства и в любой ситуации.

Также, у большинства людей возраста от 30-49 лет источником информации является телевидение (65%). Население старше, которым больше 50 лет, получают информацию по телевидению (93%). Если сравнивать население по половому признаку то, можно сказать, что мужчины получают информацию по Интернет (79%), как и женщины (88%). Также вызывает интерес такой канал как телевидение у женщин (43%), а у мужчин (49%).

Анализируя источники информации о работе местного самоуправления, можно отметить, что Интернет предпочитают специалисты

с высшим образованием (93%), руководители среднего звена (90%) и руководители высшего звена (87%), и студенты (83%). Также, рабочие (служащие) без высшего образования (64%) получают информацию по телевидению, а студенты принимают информацию от рассказов знакомых (44%).

В ходе исследования нам было интересно узнать, удовлетворены ли респонденты получаемой информацией. Большинство респондентов со средним образованием (45%), со средне-специальным образованием (54%) и с высшим образованием (54%) отметили, что информация не отображает реального состояния ситуации. Респонденты, считающие что население должно взаимодействовать с органами власти (53%) и те, кто считает, что население должно существовать вне политики (68%) также придерживаются ответа, что информация не отображает реального состояния ситуации. Те, кто думает, что население должно находиться в оппозиции к власти отметили, что получают полную информацию (36%).

Таким образом, проанализировав информированность населения о политической деятельности, выявив способы получения информации, можно сделать вывод, что приоритетными источниками информации о работе местного самоуправления являются телевидение и Интернет. Рассмотрев удовлетворенность получаемой информацией, мы выявили, что большинство респондентов отмечали, что информация не отображает реального состояния ситуации. Поэтому, информационная открытость власти должна быть направлена на то, чтобы информация была публична и доступна, и была распространена по различным каналам, так как она затрагивает интересы отдельных граждан.

Использованные источники:

1. Давыдова И.П. К вопросу об информировании населения о деятельности органов местного самоуправления.// Проблемы права. 2011. № 1. С. 71-73.
2. Симонова Е.В., Быстрова Т.А. Информированность граждан о деятельности институтов местного самоуправления как фактор участия в самоуправленческих практиках и проектах // Образование в XXI веке Э.Ю. 2016. С. 120-124.
3. Шатаева Г.В. Информированность населения как фактор развития местного самоуправления.// Социология власти. 2009. № 7. С. 198-204.

*Задверняк Д.С.
студент магистрант 2 курса
факультет «Экономика и менеджмент»
Муромский институт
Владимирский государственный университет
имени А. Г. и Н. Г. Столетовых
Россия, г. Муром*

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

В статье проведен анализ факторов, воздействующих на инновационный потенциал АО «Муромский завод радиоизмерительных приборов». Рассмотрены основные направления повышения эффективности инновационной деятельности предприятия. Актуальность вопросов, затронутых в статье, обусловлена, с одной стороны, ролью инноваций как ключевого фактора конкурентоспособности, а, с другой, недостаточно активной работой отечественных предприятий по их внедрению.

Ключевые слова: инновационная активность, конкурентоспособность предприятия, показатели инновационной деятельности.

*Zadvernyak D.S.
magistracy student
1 year, Faculty of Economics and Management
Murom Institute of Vladimir State University behalf of AG and N Stoletov
Russia, Murom*

INNOVATIVE ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

Annotation

The article analyzes the factors influencing the innovative potential of JSC "Murom plant of radio measuring instruments". The main directions of increasing the efficiency of the innovative activity of the enterprise are considered. The relevance of the issues raised in the article is due, on the one hand, to the role of innovation as a key factor of competitiveness, and, on the other hand, to the insufficiently active work of domestic enterprises in their implementation.

Key words: innovation activity, enterprise competitiveness, innovation performance indicators.

Экономическое развитие современного предприятия и повышение его конкурентоспособности обеспечивается внедрением достижений науки и техники. Инновационная активность предприятия отражает его реальные возможности в осуществлении инновационной деятельности и характеризует степень интенсивности реализации предприятием тех или иных инновационных проектов.

Использование инноваций дает предприятиям ощутимые конкурентные преимущества, позволяет удерживать существующих и

привлекать новых потребителей, улучшая, таким образом, финансовые результаты и укрепляя рыночные позиции.

Рассмотрим основные существующая направления и пути введен активизации инновационной очевидный деятельности АО «Муромский завод радиоизмерительных приборов».

АО «Муромский завод радиоизмерительных приборов» - одно из крупных современных предприятий страны, входящее в состав Концерна ПВО «Алмаз-Антей», выпускает сложную радиоэлектронную аппаратуру высокого качества, и является головным предприятием по выпуску наземных радиолокаторов обнаружения низколетящих целей.

Инновационный потенциал предприятия формируется под влиянием внутренних и внешних факторов, в числе которых наиболее важны следующие:

- 1) состояние инвестиционной активности предприятия;
- 2) наличие ресурсов необходимых для создания и реализации инноваций;
- 3) уровень развития законодательной базы и наличие программ поддержки инновационного развития отрасли [4].

Для изучения характера воздействия факторов внешней среды был проведен PEST-анализ АО «Муромский завод радиоизмерительных приборов», показавший, что внешняя среда предприятия оказывает как позитивное, так и негативное влияние на функционирование ОА «МЗ РИП».

Наибольшее положительное влияние на деятельность предприятия оказывают такие факторы, как: количество потенциальных потребителей, квалификационные характеристики рабочей группы, уровень образования, инвестиционные процессы, требования к квалификации кадров, требования к научно-технологическому уровню производства и политика государства в подготовке кадров для отрасли.

Наибольшее отрицательное влияние оказывают факторы: общий уровень экономического развития страны, политическая стабильность в государстве, а также законы и нормативные акты.

Все важнейшие факторы внешней среды необходимо учесть при проведении SWOT-анализа предприятия. Представим матрицу SWOT-анализа в виде таблицы.

Таблица 1 – Матрица SWOT-анализа АО «МЗ РИП»

	Сильные стороны (S): 1.Производство радиотехнических устройств специального назначения; 2.Наличие высококвалифицированного производственного персонала и служащих; 3.Хорошие деловые связи с потребителями продукции.	Слабые стороны (W): 1.Поставки продукции по договорам с другими заказчиками, кроме государства; 2.Наличие предприятий-конкурентов, осуществляющих производство и поставки аналогичной продукции по государственным заказам; 3.Недостаток свободных оборотных средств из-за начавшегося финансово-экономического кризиса.
Возможности (O): 1.Осуществление внешнеэкономической деятельности в соответствии с действующим законодательством; 2.Увеличение покупательной способности; 3.Сложившийся имидж предприятия у потребителей продукции; 4.Становление рыночных отношений.	SO-стратегия: 1.Увеличение объема сбыта и расширение номенклатуры выпускаемых изделий; 2.Совершенствование системы обеспечения качества продукции; 3.Привлечение инвесторов и новых покупателей продукции за счет имиджа предприятия; 4.Повышение конкурентоспособности предприятия за счет высокого качества выпускаемой продукции.	WO-стратегия: 1.Увеличение рыночной доли за счет создания новых продуктов; 2.Снижение числа конкурентов за счет повышения качества продукции; 3.Привлечение заемных средств за счет имиджа предприятия для ликвидации недостатка свободных оборотных средств; 4.Привлечение новой клиентской базы при увеличении спроса на производимую продукцию.
Угрозы (T): 1.Нестабильность ситуации на финансовых и товарных рынках; 2.Постоянное увеличение на материалы и покупные комплектующие изделия; 3.Снижение общей платежеспособности предприятия; 4.Нестабильность налогового, банковского, хозяйственного и других законодательств.	ST-стратегия: 1.Создание системы учета снижения; 2.Поиск новых поставщиков, предоставляющих более дешевое, но не менее качественное покупное комплектующее изделие, материалы; 3.Повышение привлекательности с помощью внедрения новых технологий для повышения конкурентоспособности продукции на рынке; 4.Уменьшение доли	WT-стратегия: 1.Использование в производстве материалов-заменителей; 2.Расширение каналов товародвижения.

	заемного капитала в общем объеме за счет сотрудничества с надежными потребителями.	

В процессе SWOT-анализа четко обозначены преимущества и недостатки АО «МЗ РИП», а также его положение на рынке.

С помощью данного анализа выяснено, какие сильные стороны предприятия можно задействовать с целью повышения его конкурентоспособности, а также по возможности укрепить слабые стороны, чтобы избежать наступления возможных рисков.

Основным источником доходов АО «МЗ РИП» является коммерческая деятельность по поставке продукции специального назначения государственным заказчикам и на экспорт.

Для обеспечения стабильной деятельности и динамичного развития предприятия, соответствия его современным требованиям, АО «МЗ РИП» реализует комплекс мероприятий по оптимизации производственных мощностей, техническому переоснащению производства, внедрению передовых технологий и автоматизации системы управления производством, снижению трудоемкости изготовления продукции, сокращению непроизводительных издержек и уровня накладных расходов, сохранению и укреплению кадров.

Реализация мероприятий осуществляется через программу реструктуризации и развития АО «МЗ РИП» и разработанных на ее основе программ технического перевооружения, энергосбережения, использования и реализации непрофильных активов, а также программы инновационного развития.

Основными направлениями этой работы являются:

- модернизация и замена изношенного и морально устаревшего оборудования на современное с высокой степенью автоматизации, осуществление мер по совершенствованию системы управления производством на основе внедрения современных информационных технологий по конструкторско-технологической подготовке производства, планированию, управлению и учету;
- привлечение дополнительных источников финансирования для производства продукции и реализации инновационных конструкторских и технологических проектов, снижение уровня накладных расходов;
- участие в опытно-конструкторских работах по оборонной тематике совместно с другими предприятиями и организациями Концерна ПВО «Алмаз – Антей»;
- оптимизация структуры управления предприятием, сохранение квалифицированных кадров, привлечение молодых специалистов и рабочих основного производства, создание условий для профессионального роста молодых специалистов и обеспечение их достойной заработной платой,

создание отлаженной системы формирования и подготовки резерва кадров, сбалансированной системы мотивации и стимулирования труда.

- совершенствование системы менеджмента качества на этапах разработки и производства продукции в соответствии с ГОСТ ISO 9001-2011, ГОСТ СРПП ВТ, в том числе ГОСТ РВ 0015-002-2012 «Система разработки и постановки на производство военной техники. Системы менеджмента качества. Общие требования».

На предприятии был реализован комплекс мероприятий по техническому перевооружению, автоматизации производственных процессов, внедрению новой техники. В результате проведенных мероприятий завод получил возможность обеспечить потребности внутреннего рынка по выпускаемым специальным изделиям военного и гражданского назначения и, тем самым эффективно использовать производственные мощности.

Проанализировав инновационную деятельность предприятия, можно сделать общий вывод: наибольшее положительное влияние на предприятие оказывают факторы – отношение государства к собственности, существующие ценности и нормы в организации, система бухгалтерского учета, контрактные обязательства, требования к квалификации кадров и т.д. Наибольшее отрицательное воздействие оказывают: наличие передовой стратегии и уровень планирования.

Отсутствие стратегии ведет к неэффективному использованию ресурсов, а также приводит к поражению в конкурентной борьбе.

Отсутствие стратегического управления проявляется в следующих формах.

- предприятие планируют свою деятельность, из того, что окружение не меняться, либо в нем не будет происходить качественных изменений. При нестратегическом управлении составляется план конкретных действий, базирующийся на том, что четко известно конечное состояние и что окружение фактически не будет меняться. Составляются долгосрочные планы на годы вперед: «на века», либо «на долгие годы»

- при отсутствии стратегического управления выработка программы действий начинается с выявления внутренних возможностей и ресурсов предприятия. При этом предприятие определяет свои внутренние возможности, какое количество продукции оно производит и какие издержки осуществляет.

Таким образом, при выборе направления инновационного развития предприятия следует учитывать отраслевую специфику деятельности, опираться на имеющиеся технико-экономические возможности и финансовые ресурсы. Инновационное развитие предприятия следует проектировать, как и любую подобную систему. Важно сформулировать цели и задачи, стоящие перед предприятием в области инноваций, определить необходимые ресурсы, разработать бизнес-процессы инновационной деятельности. Необходимо целенаправленно заниматься

построением эффективной системы управления инновационной деятельностью на предприятии.

Использованные источники:

1. Власова В.М., Журавлева И.В., Крылов Э.И. «Анализ эффективности инвестиционной и инновационной деятельности предприятия». Финансы и статистика 2015
2. Инновационная деятельность организаций Владимирской области в 2017 году. Стат. бюллетень. – Владимир: Владоблкомстат, 2018. – 53 с.
3. Мельников, О. Н. Инновационная активность как фактор повышения конкурентоспособности предприятия / О. Н. Мельников, В. Н. Шувалов // Российское предпринимательство. – 2015. – № 9. – С. 100–104.
4. Трифилова А.А. Управление инновационным развитием предприятия. М., 2014.

УДК 336.2

*Зайцева О.А.
студент 3 курса
факультет экономик и менеджмента
ФГБОУ ВО КГУ*

Российская Федерация, г. Курск

**ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕХАНИЗМА ПРИМЕНЕНИЯ
НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ**

Аннотация В статье исследована практика применения налоговых вычетов при исчислении налога на доходы физических лиц. Рассмотрены вопросы по введению прогрессивной ставки налогообложения, а также проблемы применения действующей налоговой практики.

Ключевые слова Налог на доходы физических лиц, налоговые вычеты, прогрессивная ставка налогообложения

*Zaytseva O. A.
3rd year student
faculty of Economics management
Kursk state university
Kursk, Russian Federation*

**THE WAYS OF IMPROVEMENT OF MECHANISM OF
APPLICATION OF THE TAX TO INCOMES OF PHYSICAL PERSONS**

Abstract the paper investigated the practice of application of tax deductions under the tax to incomes of physical persons. focus on the introduction of progressive rates of taxation, as well as problems of application of tax practice.

Keywords personal income Tax, tax deductions, progressive rate of taxation

Налог на доходы физических лиц – прямой налог, являющийся одним из важнейших источников формирования доходной части бюджетной системы государства, непосредственно затрагивающий интересы всех слоев

экономически активного населения. Законодательством определяется, что это один из основных налогов, который позволяет в максимальной степени реализовать основные принципы налогообложения, такие как справедливость и равномерность распределения налогового бремени.

Сформированное утверждение, что налоговый вычет выполняет регулирующую функцию, не всегда является таковым, так как абсолютная величина указанных, например, стандартных вычетов меньше даже установленного минимального прожиточного минимума. Налоговое законодательство не берет во внимание структуру цивилизованного потребления товаров, работ, услуг, которые совершенно не привязаны к минимальному размеру заработной платы. Так же не все граждане знают о возможности ежегодного возврата ранее уплаченного налога из бюджета по ряду понесенных расходов. Контроль налоговых органов за чрезмерными доходами физических лиц практически отсутствует.

Государство не может обеспечить 100% собираемость налогов, из-за несовершенства налоговой системы и необходимости её реформирования. По данным на 1 августа 2017 года, долги работодателей в бюджет по уже исчисленному и удержанному налогу на доходы физических лиц с начала года увеличились более чем на 21% и составили 57,8 млрд. рублей.

При выборе налоговой ставки периодически возникает проблема. В настоящее время действует 13% ставка НДФЛ, одинаковая для всех резидентов Российской Федерации.

Действующая ставка не отвечает социальной справедливости, так как именно НДФЛ в основном определяет величину налогового бремени граждан. Если такое налоговое бремя практически не ощутимо для богатых граждан, то на малоимущие слои населения оно оказывает существенное влияние.

Рассмотрение ввода в налоговую систему прогрессивной налоговой ставки, которая возрастёт по мере роста дохода, имеет положительные стороны. Это объясняется тем, что реальная инфляция в сфере потребительского рынка, отмена натуральных льгот малоимущим гражданам, изменения в сфере жилищного законодательства и увеличение реальных расходов населения на оплату ЖКХ требуют рассмотрение вопроса о более справедливом распределении бремени подоходного налогообложения.

Попытки введения в налоговую систему прогрессивной системы налогообложения в отношении НДФЛ не нашли поддержки у законодателей. Правительство объясняет это тем, что на сбор прогрессивного налога государство потратит намного больше ресурсов, чем получит дополнительных поступлений, так как потребовалось бы усилить контроль над соблюдением налогового законодательства и, соответственно, выделить деньги на его обеспечение. Так же оно ссылается на стабильность собираемости данного налога в настоящее время, а установление прогрессивной шкалы может привести к недополучению доходов в бюджет.

Проблемам совершенствования налоговых вычетов следует уделить особое внимание, данная проблема имеет достаточно высокий потенциал развития в отношении их размеров, условий применения, сферы распространения.

Последний раз в 2012г. было повышение размера стандартного налогового вычета на ребенка. На сегодняшний день размеры налоговых вычетов остаются без изменений и составляют:

- 1400 руб. на первого и второго ребенка;
- 3000 руб. на третьего, последующих, а также детей-инвалидов.

Внесенный Министерством финансов РФ на рассмотрение проект, предусматривающий повышение этих сумм до 2000 руб. и 4000 руб. соответственно, в настоящее время не одобрен.

Фактически незначительные налоговые вычеты не могут оказать существенное влияние на материальное положение отдельных социальных групп, поэтому остаются формальными. Предложения по усовершенствованию стандартных налоговых вычетов по НДФЛ с целью приближения их действия к действию необлагаемого минимума обозначены в таблице 1.

Таблица 1 – Направления совершенствования стандартных налоговых вычетов для налога на доходы физических лиц

Вид вычета	Действующие вычеты		Предлагаемые вычеты	
	Сумма, руб.	Порядок предоставления	Сумма, руб.	Порядок предоставления
Для всех категорий налогоплательщиков	400 (отменен с 01.01.2012 г.)	До уровня доходов, не превышающих 40 тыс. руб.	На уровне ПМ (по регионам)	До уровня доходов, не превышающих 10ПМ
На ребенка в возрасте 18 (24) лет	1400	До уровня доходов, не превышающих 350 тыс. руб.	На уровне ПМ (по регионам)	До уровня доходов, не превышающих 10ПМ на одного члена семьи
Героям ВОВ и инвалидам	500	На основании соответствующих документов	На уровне 2ПМ (по регионам)	Без ограничения уровня дохода

Важно разделить направления, нуждающиеся в стимулировании посредством налоговых льгот, и направления, которые рационально было бы обеспечить прямым бюджетным финансированием.

Например, целесообразной представляется замена имущественного налогового вычета при приобретении жилья на прямое целевое субсидирование. Это позволит проводить более достоверную и тщательную оценку нуждаемости, наладить адресную финансовую помощь, сократив при этом затраты на администрирование.

Таким образом, решение проблемы совершенствования системы

налоговых вычетов при определении налоговой базы по налогу на доходы физических лиц позволит максимально реализовать его регулирующую функцию и максимизировать социальный эффект.

В заключении отметим, что применяемая в настоящее время налоговая система НДФЛ несовершенна и требует реформирования. Рассмотренные проблемы и пути совершенствования должны быть учтены в доработке Налогового законодательства РФ, что повысит роль НДФЛ в налоговых доходах бюджета.

Использованные источники:

1. Глущенко Н.А., Меркулова Н.С. Основы формирования бюджетной политики РФ // Сборник научных статей 7-й Международной научно-практической конференции «Институты и механизмы инновационного развития: мировой опыт и российская практика». 2017. С.277-280.
2. Официальный сайт Федеральной налоговой службы [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn46/> свободный.

*Иванова А.В.
студент 5 курса
факультет «Таможенное дело»
Российская академия народного хозяйства и государственной
службы при Президенте Российской Федерации
научный руководитель: Вагин В.Д., к.э.н.
доцент
Россия, г. Москва*

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются и анализируются теоретические и правовые аспекты таможенного администрирования, а также приводятся пути решения проблем правоприменения и администрирования таможенных платежей.

Ключевые слова: таможенное администрирование, таможенные платежи, таможенное дело, таможенные пошлины, налоги, уплата таможенных платежей, таможенные доходы.

*Ivanova A.V.
fifth-year Student, Customs faculty
Russian Presidential Academy of National Economy and Public
Administration (RANEPA)
Moscow, Russia
Scientific advisor: Vagin V.D.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

THEORETICAL AND LEGAL ASPECTS OF CUSTOMS ADMINISTRATION

Annotation: The article describes and analyzes theoretical and legal aspects of customs administration, also the ways of solving problems of enforcement and administration of customs payments.

Key words: customs administration, customs duties, customs, customs taxes, customs duties`payment, customs revenues.

В современных условиях внешней торговли понятие, связанное с термином «таможенное администрирование», необходимо для процессов интеграции на пространстве Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС).

В современной научной литературе содержится достаточное количество толкований понятия «таможенное администрирование». Так, например, кандидат юридических наук О.Ю. Бакаева рассматривает таможенное администрирование как управленческую деятельность таможенных органов, направленную на содействие развитию внешней торговли и оказанию услуг лицам, перемещающим товары и транспортные

средства через таможенную границу, а также выполнение фискальных, правоохранительных и контрольных функций¹³. Кандидат технических наук С.С. Илюхина рассматривает таможенное администрирование как основной компонент таможенной системы, которой, в свою очередь, является наиболее эффективным инструментом реализации современных процессов гармонизации и унификации внешнеторговой деятельности¹⁴.

Различные толкования термина «таможенное администрирование», с нашей точки зрения, во-первых, обусловлены многогранностью данной категории, во-вторых, – отсутствием официального закрепления данного термина в нормативных актах.

На наш взгляд, администрирование, в первую очередь, это управление, которое не может осуществляться без правовой базы, включающей комплекс механизмов регулирования всех групп общественных отношений, складывающихся в области таможенного регулирования. Что касается таможенных органов, то для них, при реализации правовых основ, регулирующих общественные отношения в данной области, самой главной задачей является обеспечение соблюдения таможенного законодательства ЕАЭС и законодательства государств-членов ЕАЭС о таможенном регулировании. Таким образом, таможенное администрирование как вид управленческой деятельности таможенных органов является важным элементом эффективного их функционирования.

При этом высокий уровень эффективности таможенного администрирования должен достигаться за счет оперативности совершения таможенными органами таможенных операций (действий) в отношении товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС.

Вместе с тем на таможенные органы, помимо функции таможенного контроля, при ввозе товаров на таможенную территорию ЕАЭС возложены функции и по другим видам государственного контроля (ветеринарного, карантинного, фитосанитарного). При этом таможенные органы в процессе осуществления государственного контроля взаимодействуют с другими федеральными органами исполнительной власти, и от эффективности такого взаимодействия зависит качество таможенного администрирования, что в свою очередь свидетельствует об актуальности проблемы администрирования в деятельности таможенных органов на современном этапе.

Заметим, что таможенное администрирование Евразийской экономической комиссией выделяется как одно из основных направлений деятельности таможенных органов¹⁵. В связи с этим рассмотрим вопрос,

¹³ Бакаева О.Ю. Правовые аспекты таможенного администрирования: Понятие и Признаки// Государство право. 2009. №11. С. 94-95.

¹⁴ Илюхина С.С. Анализ становления необходимости совершенствования таможенного администрирования//Таможенное дело. 2015. №4. С. 12-15.

¹⁵ Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс], - // eurasiancomission.org. – URL: <http://ww38.eurasiancomission.org/ru/Pages/about.aspx> (дата обращения: 12.03.2018).

связанный с администрированием таможенных платежей, целью которого является обеспечение прогнозных поступлений в доходную часть федерального бюджета в условиях оптимального сочетания методов таможенного регулирования и таможенного контроля, а также наиболее эффективное функционирование механизма таможенного администрирования в целом.

Администрирование таможенных платежей при ввозе товаров на таможенную территорию ЕАЭС осуществляется в отношении применяемых таможенных пошлин, налогов и таможенных сборов. При этом, например, трудности в администрировании таможенных платежей создаются различиями в применяемых в государствах-членах ЕАЭС подакцизных товаров (как по перечню, так и по ставкам). Акциз уплачивается по отдельным категориям товаров, перечень которых различается по налоговому законодательству государств-членов ЕАЭС, что также отрицательно влияет на механизм администрирования данного таможенного платежа.

Администрирование таможенных платежей усложняется и тем, что валюта исчисления таможенных пошлин в ряде случаев может не совпадать с валютой, в которой происходит уплата таможенных платежей. Согласно п. 5 ст. 61 Таможенного кодекса ЕАЭС ввозные таможенные пошлины уплачиваются в валюте государства-члена ЕАЭС, в котором подлежат уплате ввозные таможенные пошлины. Но на практике это может привести к необходимым пересчетам иностранной валюты.

Таким образом, можно сделать вывод, во-первых, о необходимости закрепления термина «таможенное администрирование» в ТК ЕАЭС для обеспечения единообразного толкования и понимания. Во-вторых, нормативного закрепления термина «администрирование таможенных платежей» как особого типа управленческой деятельности таможенных органов в целях повышения эффективности обеспечения полноты и своевременности уплаты таможенных платежей, что будет способствовать качественному и результативному администрированию таможенных платежей.

Использованные источники:

1. Таможенный кодекс Таможенного Союза: Приложение к договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета Евразийского экономического сообщества от 27 ноября 2009г. № 17. ИПС «КонсультантПлюс».
2. «Публичная декларация целей и задач таможенной службы Российской Федерации за 2017 год и информация о результатах её выполнения» [Электронный ресурс], - Режим доступа: <http://www.customs.ru>, свободный. (Дата обращения: 10.04.2017 г.).
3. «Приложение №5 к Договору о Евразийском экономическом союзе»//СПС «Консультант Плюс».
4. Бакаева, О.Ю. Правовые аспекты таможенного администрирования:

Понятие и Признаки/ О.Ю. Бакаева // Государство право. - 2009. - №11. С. 94-95.

5. Илюхина, С.С. Анализ становления необходимости совершенствования таможенного администрирования/ С.С. Илюхина //Таможенное дело. - 2015. - №4. С. 12-15.

УДК 33.338

Игумнова А.О.
студент магистрант
кафедра «Управление персоналом»
научный руководитель: Реутов Н.Н., к.социол.н.
доцент
кафедра «Управление персоналом»
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
Россия, г. Белгород

**УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ ПЕРСОНАЛА ИНСТРУМЕНТАМИ
МОТИВАЦИИ КАК ФАКТОР НОВОЙ ПАРАДИГМЫ МЕНЕДЖМЕНТА**

Аннотация: статья посвящена актуальности мотивации и стимулирования персонала в современных условиях рынка труда. Раскрывается сущность мотивации трудовой деятельности персонала, перечислены цели и виды мотивации. Рассмотрены различные подходы к мотивированию и стимулированию сотрудников.

Ключевые слова: мотивация персонала, стимулирование персонала, оценка труда, управление мотивацией.

Igumnova A.O., graduate student, Department of personnel management
Belgorod state national research University
Russia, Belgorod
Reutov N.H. candidate of sociological Sciences, associate Professor
Department of personnel management
Belgorod state national research University
Russia, Belgorod

**MANAGEMENT PERSONNEL DEVELOPMENT TOOLS OF
MOTIVATION AS A FACTOR IN THE NEW PARADIGM OF
MANAGEMENT**

Abstract: the article is devoted to the relevance of motivation and stimulation of personnel in modern conditions of the labor market. The essence of motivation of labor activity of the personnel is revealed, the purposes and types of motivation are listed. Different approaches to motivation and stimulation of employees are considered.

Key words: staff motivation, staff stimulation, labor evaluation, motivation management.

Преобразования экономики России, направленные на развитие рыночных отношений, потребовали радикального пересмотра концепции управления персоналом организаций и обусловили парадигмальные изменения путей и механизмов структурных преобразований, т.к. эффективность организации зависит от оптимального использования ресурсов, и в первую очередь – персонала. В условиях реальной конкуренции в организациях предпочтение отдаётся не экономическому росту как таковому, а эффективности и результативности, достигаемых как эффект поиска стратегии развития, улучшения методов и форм управления персоналом с учётом объективных и субъективных динамических характеристик организационного развития.

Подлинное реформирование организаций возможно только при признании того, что в условиях перехода к рыночной экономике персонал организации, обладающий компетентностью и высокой культурой, рассматривается не только и не столько как один из экономических факторов, а как ключевой ресурс, эффективное использование которого становится центральной задачей менеджмента.

Анализ противоречий системы управления развитием персонала позволит с новой точки зрения подойти к анализу концептуальных положений, её целей, задач и функций, выявить объективные проблемы и источники развития. В практической сфере это будет способствовать оптимизации разработки и внедрения новых систем управления развитием персонала с учётом закономерностей их развития и особенностей деятельности организации, т.к. большинство организаций России только приступает к разработке и внедрению систем управления развитием персонала с учётом современных представлений о её функциях и направлениях развития.

Управление развитием персонала, по мнению исследователей во главе с Н.В. Ключевой, это деятельность, включающая систему организационно-управленческих и кадровых технологий, методов и мероприятий, направленных на совершенствование профессионального потенциала с целью повышения эффективности и конкурентоспособности организации и её сотрудников¹⁶.

Исторически выделяют четыре концепции, наиболее чётко определяющие предмет развития персонала организации.

Использование трудовых ресурсов на предприятии. Эта концепция известная с конца XIXв. до 60-х гг. XX века. Вместо человека в производстве рассматривалась лишь его функция – труд, измеряемый затратами рабочего времени и заработной платой. Центральное место здесь занимают вопросы затрат и результатов труда, оценки вклада сотрудников в общие итоги предприятия, снижение затрат труда и увеличение выпуска продукции.

¹⁶Технологии управления развитием персонала: учебник \ под ред. А.В. Карпова, Н.В. Колкоева. - Москва: Проспект, 2016. С. 42.

Управление персоналом предприятия. Научной основой этой концепции, развивавшейся с 30-х годов, была теория бюрократических организаций, в которой человек рассматривался через формальные функции (занимаемую должность), а управление осуществлялось через административные механизмы (принципы, методы, полномочия, функции). В системе управления персоналом изучались вопросы планирования численности, отбора, обучения и аттестации персонала, мотивации труда, стилей управления, взаимоотношений в трудовых коллективах, процедур управления.

Управление человеческими ресурсами предприятия. В этой системе человек стал рассматриваться не как фактор затрат, который необходимо минимизировать для повышения эффективности производства, а как невосполнимый ресурс – элемент социальной организации в единстве трёх её основных компонентов (трудовой функции, социальных отношений, состояния работника). Термин «человеческий ресурс» отражал экономическую целесообразность капиталовложений в человека, развитие его умений, навыков и способностей. Человеческий капитал определяется совокупностью качеств человека (здоровье, образование, профессионализм), влияющих на результаты его деятельности.

Управление человеком на предприятии в качестве главного субъекта организации и особого объекта управления рассматривает человека как члена «организации-семьи», а функции менеджера состоят в «управлении человеческим существом». Основоположники этой концепции – японские менеджеры К. Мацусита, А. Морита считают, что в зависимости от желаний и способностей человека должны строиться стратегия и структура организации. Эта концепция связана с концепцией всестороннего развития личности, созданной российскими учёными Л.С. Выготским и Л.А. Зеленовым.

Обобщая приведённые подходы, отметим, что изменение точек зрения на человека в системе производства означали переход от одной концепции к другой, а также смену этапов в развитии теории управления персоналом, которые были пройдены в зарубежных организациях в период становления теории управления человеческими ресурсами:

- человек как исполнитель трудовой функции, измеряемой затратами рабочего времени – управление кадрами;
- человек как носитель формальной роли, элемент структуры производства-управление персоналом;
- человек как невосполнимый ресурс организации и единство трёх компонентов (трудовой функции, социальных отношений и состояния работника) – управление человеческими ресурсами;
- человек как главный субъект организации – гуманистический подход к управлению персоналом, социальный менеджмент.

Таким образом, за последние 50 лет сущность деловой организации

кардинально изменилась¹⁷:

50-е – 70-е годы – КОМПАНИЯ-ПРИБЫЛЬ

70-е – 90-е годы – КОМПАНИЯ-ПРОДУКТ

с 90-х годов – КОМПАНИЯ-СООБЩЕСТВО ЛЮДЕЙ

Понимание роли человеческого фактора в функционировании всей организационной системы стратегически ориентирует административный аппарат организации на соблюдение следующих условий управления развитием персонала:

- направленность мероприятий в организации на повышение производительности труда персонала на всестороннее развитие личности работника;

- системность и комплексность управленческих воздействий (экономических и социальных) в процессе развития персонала;

- изучение, распространение и внедрение моделей передового отечественного и зарубежного опыта;

- экспертиза и учёт факторов внешней среды в соответствии с периодом жизненного цикла организации;

- рациональная интеграция элементов всех подсистем организации, обеспечивающая синергетический эффект;

- непрерывное взаимодействие и взаимовлияние руководителя и подчинённых с целью повышения эффективности их совместной деятельности.

Учёт человеческого фактора в системе управления персоналом отражает совокупность организационных технологий и методов, осуществление которых обеспечивает построение, рациональное функционирование элементов системы управления персоналом, целевое взаимодействие работников, а также совершенствование системы управления персоналом.

Без радикального пересмотра систем управления самое современное оборудование обеспечить надлежащий экономический результат не может. а современные технологии управления в отечественных компаниях находятся сегодня не на должном уровне. Это касается и управления кадровыми ресурсами, и оценки их качества и эффективности использования, особенно в области мотивации персонала. Отсутствие современных систем и методов, ориентация на подходы, которые были эффективными в эру индустриальной экономики, являются ключевыми организационными проблемами, т. к. связаны непосредственно с главной ценностью любой организации – её интеллектуальным капиталом.

Интеллектуальный капитал – это интеллектуальная материя, включающая знания, опыт, информацию, интеллектуальную собственность,

¹⁷Менеджмент: век XXI: сб. статей / под ред. О.С. Виханского, А.И. Наумова. – М.: Магистр : ИНФРА-М, 2016. С. 27.

– всё, что обеспечивает создание ценностей¹⁸. Это сумма компетенций всех работников компании, обеспечивающая её конкурентоспособность, коллективная интеллектуальная энергия.

Для того чтобы эффективно управлять интеллектуальным капиталом, необходимо применять инновационные технологии мотивации персонала, которые позволят экономить все виды организационных ресурсов, товарно-материальные запасы, высвободить финансы, повышать жизнеспособность корпораций, увеличивать их прибыльность. Инновационные процессы в системах организационного управления становятся закономерностью развития современного бизнеса.

Понятие «инновация» означает положительное, прогрессивное новшество (идею, деятельность, технологию или материальный объект, ранее не применявшийся организационной системой)¹⁹. Категория новизны относится к качественным чертам изменений, которые носят существенный характер и сопровождаются изменениями в образе деятельности и мышления²⁰. Исследования в области инновационных технологий мотивации персонала являются актуальными как для социологии управления, так и для практики менеджмента.

Использование инновационных технологий мотивации может быть эффективным только в общей системе «нового менеджмента», соответствующего эпохе «знаний экономики» (М. Фуко).

В связи с этим целесообразно выделить и сравнить два подхода к мотивации персонала деловых организаций: традиционный подход, применявшийся в эру индустриальной экономики и инновационный подход, ориентированный на функционирование организаций в эпоху информационной экономики.

Рассмотрим, в чём заключается разница между традиционным и инновационным подходами к мотивации, чем отличаются друг от друга технологии, используемые при разных подходах, что необходимо делать руководителям для коррекции неэффективных мотивационных систем.

1. Мотивация персонала через применение технологии целеполагания. Традиционный подход к мотивации не предполагает прямой связи мотивации с реализацией целей организации. Задача инновационного подхода заключается в том, чтобы выстроить мотивационную систему, максимально соответствующую реализации всего комплекса организационных целей. Одна из основных функций организационных целей – мотивационная, побуждающая. Под комплексом организационных целей понимается целевая структура компании: видение, миссия, «предметные цели», стратегии, программы.

¹⁸Thomas A. Stewart. Intellectual capital. The new wealth of organizations. New York, 2006. 254 p.

¹⁹Афонин И.В. Управление развитием предприятия: Стратегический менеджмент, корпорация «Дашков и К», 2002. 380 с.

²⁰Кларин М.В. Инновации в обучении: метафоры и модели: Анализ зарубежного опыта. М.: Наука, 2003. 223 с.

У сотрудников организации не может быть полного совпадения собственных интересов с целями компании, но управленческая (для многих компаний инновационная) технология «Managementbyobjectives – МВО» («Управление по целям»), в её различных формах («Управление на основе сбалансированных показателей»), позволяет максимально полно согласовать цели работников с целями организации и формировать активную систему целевой мотивации.

Основным в этом подходе к управлению результатами является вопрос о согласовании целей. Цели каждого сотрудника должны в главном и основном соответствовать целям команды, а те в свою очередь должны быть связаны с целями отдела или подразделения, которые должны поддерживать цели и общую миссию организации.

Многие исследования показывают, что производительность людей, имеющих конкретные цели, выше производительности тех сотрудников, у которых в силу тех или иных причин цели остаются неартикулированными. Постановка конкретных целей повышает производительность потому, что индивид обладает чёткими ожиданиями относительно результата.

В эпоху информационной экономики, когда необходимо постоянно оценивать практические возможности достижения организационных целей, выявлять зоны потенциальных проблем и неожиданных последствий, искать более эффективные пути достижения целей, целеполагание может стать одним из ключевых инструментов мотивации сотрудников современных деловых компаний.

Другим важным элементом современной системы мотивации является инновационная система компенсаций.

2. Мотивация персонала через инновационный подход к компенсационным системам. Традиционный подход к мотивации через заработную плату основан на том, что заработная плата сама по себе является сильным мотиватором; увеличение уровня заработной платы происходит в связи с общеорганизационным развитием, а не в зависимости от тех результатов, которых достиг тот или иной сотрудник; при этом отсутствуют существенные различия в заработной плате между эффективными и неэффективными сотрудниками.

Инновационный подход к мотивации через заработную плату подразумевает, что хорошо выполненная работа достойно вознаграждается, тем самым способствуя повышению эффективности выполнения других заданий; сотрудники, вносящие наибольший вклад в достижения стратегических целей организации, заслуживают наибольшего вознаграждения; увеличение заработной платы осуществляется не методом «уровнировки», а варьируется в зависимости от тех результатов, которых достиг тот или иной сотрудник; уровень оплаты труда является конкурентоспособным по отношению к уровню оплаты труда компании-конкурента и других организаций.

Для корректного определения уровня заработной платы сотрудника,

руководителю организации и менеджеру по персоналу необходимо знать ситуацию на рынке труда и проводить мониторинг рынка вознаграждений.

Денежное вознаграждение, формы его получения, а также относительные и абсолютные размеры воспринимаются работником как свидетельство его ценности для организации, влияют на самооценку работника, напрямую говорят о его социальном статусе. Таким образом, по мнению В.Н. Старцевой, «деньги, получаемые работником, выступают для него также и мерилom личностной и профессиональной самореализации»²¹.

В эпоху информационной экономики справедливый, с точки зрения работодателя и сотрудника компании, расчёт заработной платы не теряет своей важности из-за наличия других инновационных методов мотивации персонала, т. к. денежное вознаграждение в российских компаниях было и остаётся базовым элементом мотивации труда.

3. Мотивация персонала через применение технологии командообразования. Традиционный подход к мотивации персонала предполагает, что результаты работы компании представляют собой простую сумму результатов работы каждого из сотрудников компании: если каждый из сотрудников достиг поставленных перед ним индивидуальных (как правило, количественных) целей, то автоматически будут достигнуты и цели компании.

Инновационный подход к мотивации персонала нацелен на то, что результаты работы компании напрямую зависят от взаимодействия между сотрудниками, от командной работы, а не только от индивидуальных достижений.

Руководителям компаний сегодня необходимо делать ставку на «командообразование», осуществлять программы, направленные на формирование команд, ориентированные на доверие, открытый обмен информацией внутри команды и повышение их мотивации²².

Командная работа имеет явные преимущества перед индивидуальной, в частности:

- значительно снижается необходимость тотального управленческого контроля. Большое число операций контролируется внутри самой команды, что в свою очередь означает, что возникающие проблемы решаются на месте, без прямого вмешательства высшего руководства организации.
- при таком виде работы легче вводить новые виды продукции и услуг, проводить организационные изменения, сократить длительность производственного цикла.
- мотивация трудовой деятельности членов команды повышается, так как простые задачи, на которые разбита работа, объединяются в более

²¹Старцева В. Н. Инновационные технологии управления мотивацией персонала как проблема современного менеджмента / В. Н. Старцева – Вестник Нижегородского университета им. Н. И. Лобачевского. Серия Социальные науки, 2008, № 1 (9), с. 92-97. С. 94.

²²Инновационные технологии в управлении человеческими ресурсами: Сб. науч. тр. Н. Новгород, 2002. 314 с.

значимые и сложные, а переход ответственности к членам команд, интеграция в них креативных и исполнительных процессов создают возможность для формирования внутри организации партисипативного стиля управления. Последний способствует улучшению морально-психологического климата в команде.

В эпоху информационной экономики особо важной и значимой технологией мотивации персонала становится делегирование полномочий.

Мотивация персонала посредством делегирования полномочий. Традиционный подход к мотивации персонала предполагает частичный или полный отказ от такой технологии, как делегирование полномочий.

Инновационный подход к мотивации персонала через применение технологии делегирования полномочий позволяет: освободить руководителя от оперативного управления процессом; повысить мотивированность персонала; повысить уровень оперативности реагирования компании на внешние факторы; меньше ограничивать персонал компании и предоставлять сотрудникам больше свободы в достижении целей организации.

В результате работник получает организационную, финансовую, юридическую и психологическую свободу, необходимую для получения удовлетворения от работы.

Существенным элементом в новых системах мотивации является карьерный рост или продвижение по службе.

Мотивация персонала через применение инновационных технологий управления карьерой. Традиционный подход к мотивации через управление карьерой предполагает продвижение сотрудника вверх по служебной лестнице организации в рамках того рода деятельности, который был им избран в начале трудовой жизни («вертикальная карьера»).

Инновационный подход к мотивации через управление карьерой предусматривает продвижение сотрудника в рамках организации не только вверх по служебной лестнице, но и из одного подразделения предприятия в другое («горизонтальная», или «матричная», карьера).

Эти перемены связаны в первую очередь с изменениями условий для управления карьерой²³. Произошедшие перемены коренным образом изменили традиционный взгляд на карьеру как на последовательное продвижение сотрудника на более высокие посты в организации. Вместо предсказуемого изменения должностной позиций современные работники вынуждены сталкиваться с непредсказуемостью своего служебного положения. У сотрудников уже нет уверенности в том, что они будут работать в рамках той же специальности и профессиональной деятельности, к которой были подготовлены; они не могут быть уверены в сохранении своего рабочего места в организации, не говоря уже о выдвигании на новые

²³Управление человеческими ресурсами / Под ред. М. Пула, М. Уорнера. СПб.: Питер, 2002. 1200 с.

должностные позиции. Работникам предлагаются разнообразные альтернативные договоры о трудоустройстве, и ни один из них не предполагает полной и постоянной занятости. Только по мере совершенствования своих профессиональных навыков на внутреннем и внешнем рынке труда сотрудники могут увеличивать свои карьерные возможности.

Таким образом, карьерный рост теперь может осуществляться только путём обновления сотрудником необходимой для компании компетенции, которая позволила бы ему занять новые, более высокие посты в организации и выйти на принципиально новый уровень ответственности.

Инновационный подход к мотивации персонала через управление карьерой сотрудников компании в условиях «экономики знаний» помогает работникам самим управлять своей карьерой.

Только в случае учёта факторов, влияющих на удовлетворение потребностей работников, и применения рекомендаций по управлению карьерой сотрудников может произойти повышение уровня мотивации персонала деловых организаций к эффективному осуществлению трудовой деятельности.

Мотивация персонала через применение инновационных технологий подготовки и развития сотрудников компании. Инновационный подход к мотивации персонала через подготовку и развитие сотрудников предполагает систематический, непрерывный процесс обучения, используемый организациями для получения знаний работников, развития их навыков, изменения поведения или установок, чтобы увеличить вклад в достижение организационных целей. Обучение используется для того, чтобы улучшить выполнение работы сотрудниками на тех позициях, которые они занимают в настоящий момент, а также подготовить работников к тем постам, на которые они, вероятно, будут выдвинуты в будущем.

Для того чтобы обучение способствовало достижению целей организации и одновременно мотивировало работников, целесообразно, чтобы этот процесс был построен на основе следующего алгоритма:

1. определение потребностей организации в обучении;
2. постановка целей обучения персонала;
3. выбор целевой группы для обучения;
4. выбор методов обучения и обучающих программ;
5. составление бюджета программы;
6. подготовка сотрудников компании к обучению.

Инновационный подход к мотивации персонала через обучение предполагает использование различных методов подготовки и развития сотрудников: «обогащение труда» (*Jobenrichment*); «ротация труда» (*Jobrotation*); бизнес-курсы, семинары, тренинги; компьютерное обучение, основанное на Internet-технологиях; моделирование рабочих ситуаций, деловые игры, кейс-задания.

Для того чтобы обучение сотрудников достигало своих целей (в т. ч. повышение мотивации), требуется системный подход к определению потребностей в обучении, развитию обучающих программ, способствующих удовлетворению этих потребностей, и к оценке эффективности обучения.

Мотивация персонала через применение инновационных технологий оценки персонала. Традиционный подход к мотивации через оценку персонала предполагает, что объектом оценки является индивидуальный сотрудник; оценку осуществляет аттестационная комиссия; оценка в конечном счёте является юридическим обоснованием для увольнения или символического изменения оплаты труда; методами оценки являются преимущественно субъективная оценка или психологическое тестирование.

Инновационный подход к мотивации персонала через оценку персонала предполагает, что объектом оценки является индивидуальный сотрудник; оценку осуществляет непосредственный руководитель, внешние и внутренние клиенты, поставщики и т. д.; целями оценки являются развитие организации и сотрудников, решение проблем, принятие решений о продвижении, вознаграждении, увольнении; методами оценки являются управление по целям, сравнительные и рейтинговые методы, техники ассесмент-центр²⁴.

Главная цель системы оценки персонала в новых условиях – анализ соответствия предлагаемой работы целям, поставленным перед каждым сотрудником, определение того, достигнуты ли эти цели и насколько способ их достижения соответствует этическому кодексу организации.

Мотивация персонала через интеграцию в корпоративную культуру. Традиционный подход к мотивации персонала через корпоративную культуру реализовывался на основе традиций, которые формировались на многих предприятиях. Этот подход не предполагал необходимости целенаправленно заниматься формированием и управлением корпоративной культурой в целом.

Инновационный подход к мотивации персонала через корпоративную культуру предполагает целенаправленное формирование идей, взглядов, основополагающих ценностей, которые разделяются членами организации (*shared values*). Ценности определяют и стили поведения, и стили общения с коллегами и клиентами, уровень мотивированности, активности и другие показатели.

Корпоративная культура (часто называемая организационной культурой, корпоративным духом, системой корпоративных ценностей) становится одним из самых эффективных средств мотивации сотрудников. Как только работник удовлетворяет потребности первого уровня, у него появляются потребности иного плана: достойное положение в коллективе,

²⁴Хруцкий В.Е., Толмачёв Р.А. Оценка персонала: современные системы и технологии. М.: Финансыистатистика, 2004. 176 с.

признание, самореализация и т. д. Тогда на первый план выходит корпоративная культура, одной из важных функций которой является поддержка каждого члена коллектива, раскрытие его индивидуальности, талантов, личностного потенциала.

Развитая корпоративная культура способствует тому, что отдельные сотрудники и команды сами контролируют деятельность в рамках правил и ограничений, определяемых организационной культурой. Это не только ведёт к высокой эффективности их работы, но также повышает мотивацию трудовой деятельности, поскольку приверженность общим ценностям уменьшает число конфликтов и недоразумений.

Учёт всего комплекса мотивирующих воздействий позволяет руководителю адекватно реагировать на ситуацию и поощрять работников в соответствии с их вкладом и целями организации. При этом любое воздействие должно осуществляться комплексно. Комбинация различных форм в каждом случае должна быть разной. Это позволяет избежать эффекта привыкания, когда сотрудники постепенно привыкают к воздействию, и оно теряет свою актуальность.

Разработка проблемы инновационных технологий управления мотивацией персонала подразумевает работу в двух направлениях.

Первое направление – обеспечение оптимальных условий трудовой деятельности. Сюда можно отнести такие факторы, как организационная культура, привлекательность работы, организация рабочего места, возможность профессионального и личностного развития сотрудника, социально-психологический климат в коллективе, принадлежность к какой-то профессии или конкретной фирме и т. д. Эти факторы косвенно воздействуют на мотивацию персонала и используются не только в рамках системы мотивации, но и в системе управления организации в целом.

Второе направление – система прямого воздействия на производственное поведение работников. Сюда относятся различные виды материального и нематериального поощрения сотрудников (оклад, премии, бонусы, доплаты, страхование, личный автомобиль или кабинет, продвижение по службе, достижение результата, похвала начальства, признание коллег, возможности самостоятельного принятия решения и т. п.)²⁵.

Если учесть, что каждая организация имеет свои цели и находится в специфических, свойственных только для неё условиях, то можно утверждать, что система мотивации в каждой организации должна быть уникальной.

Не существует универсальных систем мотивации, в конкретном случае эффективными являются те или иные управленческие инструменты. Более того, в одной организации параллельно могут существовать несколько

²⁵Старцева В. Н. Инновационные технологии управления мотивацией персонала как проблема современного менеджмента / В. Н. Старцева – Вестник Нижегородского университета им. Н. И. Лобачевского. Серия Социальные науки, 2008, № 1 (9), с. 92-97. С. 96.

систем мотивации для разных подразделений и категорий персонала. Для каждой организации должна разрабатываться в определённый момент времени своя система мотивации, которая позволит решить конкретные проблемы, а в конечном итоге достичь организационных целей.

Использованные источники:

1. Афонин И.В. Управление развитием предприятия: Стратегический менеджмент, корпорация «Дашков и К», 2002. 380 с.
2. Инновационные технологии в управлении человеческими ресурсами: Сб. науч. тр. Н. Новгород, 2002. 314 с.
3. Кларин М.В. Инновации в обучении: метафоры и модели: Анализ зарубежного опыта. М.: Наука, 2003. 223 с.
4. Старцева В. Н. Инновационные технологии управления мотивацией персонала как проблема современного менеджмента / В. Н. Старцева – Вестник Нижегородского университета им. Н. И. Лобачевского. Серия Социальные науки, 2008, № 1 (9), с. 92-97. С. 94.
5. Управление человеческими ресурсами / Под ред. М. Пула, М. Уорнера. СПб.: Питер, 2002. 1200 с.
6. Хруцкий В.Е., Толмачёв Р.А. Оценка персонала: современные системы и технологии. М.: Финансы и статистика, 2004. 176 с.
7. Thomas A. Stewart. Intellectual capital. The new wealth of organizations. New York, 2006. 254 p.

СИНТЕЗ ГОМОЛОГОВ ПИРРОЛА

*Аннотация: В данной статье обсуждается синтез гомологов пиррола**Ключевые слова: химия, наука, препарат, коррозия, пиррола*

Inakov T.K.

Xolboyev Yu.X.

Andijan State Medical Institute

Uzbekistan, Andijan city

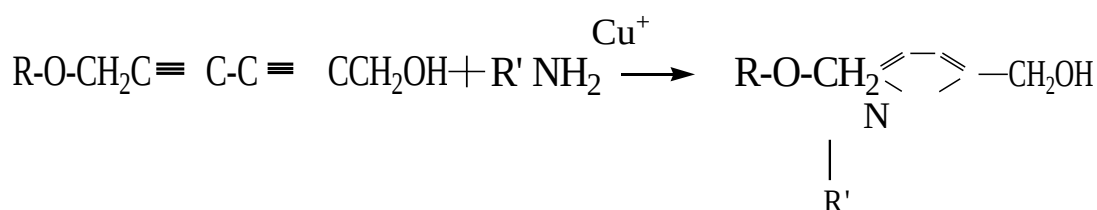
SYNTHESIS OF HUMOLOGES OF PIRROL

*Abstract: This article discusses the synthesis of pyrrole homologues**Keywords: chemistry, science, preparation, corrosion, pyrrole*

Пиррол и его производные входят в состав важных соединений, таких, как порфирин, хлорофил и гемин. Они широко применяются при синтезе лекарственных и антибактериальных препаратов, ингибиторов коррозии металлов [1-3], гербицидов и др.

Продолжая исследования в области синтеза производных пиррола [4-6], мы показали, что гомологи пиррола можно получить взаимодействием несимметричного монофеноксифирадиациленового гликоля с первичным ароматическим амином в среде органического растворителя. В качестве катализатора применяли полухлористую медь.

Производные пиррола получили по общей схеме:



R=4BrC₆H₄-, 2,4Br₂C₆H₃-, 2,4,6Br₃C₆H₂-, R'=C₆H₅-;

Диоксан оказался самым подходящим растворителем. Высокие выходы получили также, применяя в качестве катализатора однохлористую медь. Продолжительность реакции 1-2 часа, температура 120-140°.

Все гомологи пиррола дают реакцию Эрлиха.

Строение синтезированных соединений доказали методом ИК – и ЯМР – спектроскопии. ИК – спектры снимали на приборе UR – 20 в виде KBr таблеток. Получили полосы поглощения 1520-1500 см⁻¹; 1530-1520 см⁻¹; 1650-1600 см⁻¹; для пиррольного цикла – 1240 см⁻¹(C – O – C) и 3550 – 3450

см-1 (ОН).

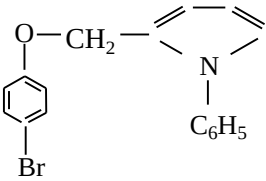
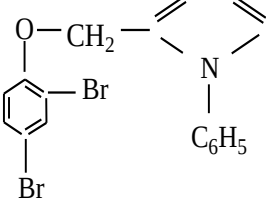
ЯМР-спектры снимали на приборе INM-4H-100/100 мГц в CCl₄ с ГМДС в качестве внутреннего стандарта (б-шкала).

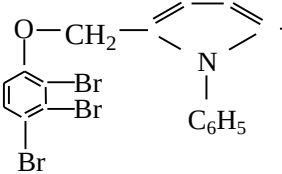
В области 1 млд находятся ОН, при прибавлении CF₃COOH изменяется вид сигналов и уменьшается амплитуда интегрирования, что 4,1 млд – 2-протонный синглет, относящийся к CH₂ОН.

Сигналы пиррольного кольца образуют типичную АВ систему в области 6,9 – 7,2 м и образуют два дублета с константой спин-спинового взаимодействия приблизительно 1,5-2 гц. Сигналы ароматических протонов также находятся в этой области. Амплитуда интегрирования в области ароматического и пиррольного кольца соответствует предложенным структурам [7].

Экспериментальная часть. Получение 1-(фенил)-2(метил-ол)-5(пара-бромфенокси-метил)-пиррола. В колбу, снабженную обратным холодильником, помещали 2,65 г 1-(пара-бромфенокси)-гексадиин-2,4-ол-6. В 100 мл диоксана добавляли 0,1 г полухлористой меди и 0,93 г свежеперегнанного анилина и нагревали в течение двух часов при температуре 120-140°. Затем остывшую смесь выливали в 200 мл соляной

Физико-химические свойства гомологов пиррола кислоты (1:20), экстрагировали эфиром, сушили над поташом,

Соединение	Выход, %	Т. пл. °С	Найдено, %			Брутто-формула	Вычислено, %		
			С	Н	N		С	Н	N
	65	70-72	59.9 5 60.0 2	4.4 0 4.3 3	3.8 0 3.7 4	C ₁₈ H ₁₆ NO ₂ Br	60.3 3	4.4 6	3.9 1
	68	62-64	49.3 5 49.3 9	3.3 0 3.2 5	3.1 0 3.0 8	C ₁₈ H ₁₅ NO ₂ Br ₂	49.4 3	3.4 3	3.2 0

	72	102	41.7	2.6	2.6	$C_{18}H_{14}NO_2Br_3$	41.8	2.7	2.7
	CH ₂ OH	-	0	2	5		6	1	1
		104	41.6	2.5	2.5				
			8	4	9				

растворитель упаривали, сырой продукт очищали тонкослойной хроматографией на безводном Al₂O₃ (ст. акт. II) (бензол-этанол 20:1).

1-(фенил)-2(метил-ол)-5(пара-бромфенокси-метилен)-пиррол представляет собой кристаллическое вещество с т. пл. 70-72°.

Аналогичным способом синтезировали другие производные пиррола (таблица).

Использованные источники:

1. Анг. пат. № 953288 (1964).
2. S ch u l t e К. Е. J. Reisch und H. Long. Chem. Ber., 96, 1470 (1963)
3. Пат. ФРГ, № 118980 (1965).
4. М а х с у м о в А. Г., М а д и х а н о в Н. ХГС № 1, 126 (1970).
5. М а х с у м о в А. Г., М а д и х а н о в Н. Жорх, 6, 401 (1970).
6. М а х с у м о в А. Г., М а д и х а н о в Н. сер. 1. вып. 4, № 174, М., ЦНИИГЭнефтехим. (1970).
7. Ж у н к е А. ядерный магнитный резонанс в органической химии, М., Изд-во «Мир» (1974).
8. Циклизация несимметричных моноэфиров в производные пиррола Киргизия журнал НОТ № 1 (1) 2009 113-115 стр.

*Калимуллина Э.М.
студент магистрант
ФГБОУ ВО «Башкирский ГАУ»
Россия, г. Уфа*

**ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ
ДОБРОВОЛЬЧЕСКОГО (ВОЛОНТЕРСКОГО) ДВИЖЕНИЯ В
РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН**

Аннотация

В статье рассматривается молодежная добровольческая деятельность как одно из главных направлений государственной молодежной политики Республики Башкортостан. Также исследуется государственное регулирование развития добровольческого (волонтерского) движения как в Российской Федерации, так и в Республике Башкортостан.

Ключевые слова

Молодежь, государственная молодежная политика, волонтеры, добровольчество, волонтерство, добровольческая (волонтерская) деятельность, добровольческое (волонтерское) движение.

*Kalimullina E.M.
Student of magistracy
Bashkir State Agrarian University
Russia, Ufa*

**STATE REGULATION OF DEVELOPMENT OF VOLUNTARY
(VOLUNTEER) MOVEMENTS IN THE REPUBLIC OF
BASHKORTOSTAN**

Annotation

The article considers youth voluntary activity as one of the main directions of the state youth policy of the Republic of Bashkortostan. State regulation of development of volunteer movement both in the Russian Federation and in the Republic of Bashkortostan is also investigated.

Keywords

Youth, state youth policy, volunteers, volunteering, volunteering, voluntary (volunteer) activities, voluntary (volunteer) movement.

Молодежь – это социально-демографическая группа, выделяемая на основе совокупности возрастных характеристик, особенностей социального положения и обусловленных ими социально-психологических свойств. Возрастные границы молодежи находятся в интервале от 14 до 30 лет включительно [3].

На сегодняшний день в Республике Башкортостан проживают 913133 молодых гражданина в возрасте от 14 до 30 лет (23% от общей численности населения республики) [3].

Актуальность развития волонтерского движения в России с каждым

годом набирает все большие обороты. Причем в различных направлениях жизни нашего общества: от волонтеров, содействующих проведению, региональных, всероссийских и международных спортивных соревнований, до волонтеров благотворительных организаций, которые оказывают помощь социально незащищенным категориям граждан каждый день.

Одним из главных приоритетных направлений реализации молодежной политики в Республике Башкортостан является добровольчество (волонтерство).

Молодежная добровольческая (волонтерская) деятельность – добровольная социально направленная и общественно полезная деятельность молодых граждан, осуществляемая путем выполнения работ, оказания услуг без получения денежного или материального вознаграждения (кроме случаев возможного возмещения, связанных с осуществлением добровольческой (волонтерской) деятельности затрат) [7].

Волонтер сегодняшнего дня – это всесторонне развитый, самоорганизованный, целеустремленный, активный молодой человек. Сегодня волонтерство очень активно входит в моду среди молодежи и многие ребята хотят вести социально активную жизнь и быть полезными обществу, а это отличная возможность для самореализации и социализации.

Активное развитие добровольческого движения в Республике Башкортостан началось во время подготовки к XXII Олимпийским зимним играми XI паралимпийским играм в Сочи.

Сегодня в Республике Башкортостан действует более 160 волонтерских объединений, по таким направлениям деятельности как событийное, социальное, патриотическое, экологическое, медицинское, культурное.

В 2015 году в целях развития и систематизации добровольческой (волонтерской) деятельности в Республике Башкортостан создано и действует государственное автономное учреждение Республиканский центр волонтерского движения и поддержки молодежных инициатив.

За время деятельности организации удалось систематизировать работу в направлении развития волонтерства. На сегодняшний день в республике насчитывается 175 волонтерских объединений (в 2014 году – 80; в 2015 году – 120; в 2016 году – 160). Количество молодежи, вовлеченных в добровольческую деятельность, составляет 25% от общего количества молодежи в республике (913 тыс. чел. от 14 до 30 лет). По итогам 2017 года в Республике Башкортостан проведено 200 мероприятий международного, всероссийского, регионального и муниципального уровня с участием волонтеров [7].

Также в целях систематизации добровольческой (волонтерской) деятельности в Республике Башкортостан принято распоряжение Правительства Республики Башкортостан от 28 декабря 2017 г. № 1343-р «Об утверждении Плана мероприятий («дорожной карты») по развитию волонтерского движения в Республике Башкортостан на 2018-2020 годы»

[4].

Итогом реализации данного плана станет достижение конкретных целевых показателей государственной программы, усиление межведомственного взаимодействия и популяризация добровольческой, волонтерской деятельности в Республике Башкортостан.

Основными задачами работы плана является:

- повышение доли молодых людей в возрасте от 14 до 30 лет вовлеченных в волонтерскую деятельность;
- вовлечение организациями и объединениями граждан старшего поколения и инвалидов в волонтерскую деятельность;
- увеличения доли добровольческих (волонтерских) организаций.

Принятие Республиканского Плана мероприятий (дорожной карты») позволит объединить усилия заинтересованных организаций и ведомств, а также провести их корректировку и уточнение в соответствии с требованиями федерального законодательства, позволит обеспечить достижение показателей Плана мероприятий по развитию волонтерского движения в Российской Федерации 2018-2020 года, показателей государственной программы «Развитие физической культуры, спорта и молодежной политики в Республике Башкортостан» Министерства молодежной политики и спорта Республики Башкортостан [3].

Необходимость государственного регулирования развития добровольческого (волонтерского) движения было отмечено Президентом Российской Федерации Владимиром Владимировичем Путиным. Так, в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 6 декабря 2017 года № 583 «О проведении в Российской Федерации Года добровольца (волонтера)», в Российской Федерации 2018 год объявлен Годом добровольца (волонтера), благодаря чему усилилась систематизация работы по развитию добровольческого (волонтерского) движения в России в целом, совершенствуется нормативная правовая база в Российской Федерации [1]. Примерами могут послужить внедрение Стандарта поддержки добровольчества (волонтерства) в регионах Российской Федерации, разработанного автономной некоммерческой организацией «Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов», который позволит на территории Российской Федерации создать комфортную экосреду для развития добровольчества [5]. Также принят Федеральный закон от 5 февраля 2018 года № 15-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам добровольчества (волонтерства)» [2], в котором определены теоретические основы добровольческой деятельности, права и обязанности добровольца, статус добровольцев (волонтеров), добровольческих (волонтерских) организаций, организаторов такой деятельности, предусмотрены требования, которым они должны соответствовать, полномочия органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления в сфере

добровольчества (волонтерства) и др.

Таким образом, особенности развития добровольчества в современной России на уровне регионов заключается в организационной поддержке со стороны муниципальных и государственных органов власти, работающих с молодежью, к тому же развитие добровольчества требует системной государственной поддержки, осуществляемой на местном, региональном и федеральном уровне. Так, государственное регулирование развития добровольческого движения в Республике Башкортостан осуществляется путем внедрения Стандарта поддержки добровольчества (волонтерства) и совершенствования региональной нормативной правовой базы по вопросам добровольчества (волонтерства).

Использованные источники:

1. О проведении в Российской Федерации Года добровольца (волонтера) [Электронный ресурс] : указ Президента Российской Федерации от 6 декабря 2017 г. № 583 // СПС «Консультант Плюс».
2. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам добровольчества (волонтерства) [Электронный ресурс] : федер. закон от 5 февраля 2018 г № 15-ФЗ : принят Гос. Думой 26 января 2018 года : одобрен Советом Федерации 31 января 2018 года // СПС «Консультант Плюс».
3. Об утверждении государственной программы «Развитие физической культуры, спорта и молодежной политики в Республике Башкортостан» и о внесении изменений в некоторые решения Правительства Республики Башкортостан [Электронный ресурс] : постановление Правительства Республики Башкортостан от 25 декабря 2017 г. № 613 // СПС «Консультант Плюс».
4. Об утверждении плана мероприятий («дорожной карты») по развитию волонтерского движения в Республике Башкортостан на 2018-2020 годы [Электронный ресурс] : распоряжение Правительства Республики Башкортостан от 28 декабря 2017 г. № 1343-р // СПС «Консультант Плюс».
5. Официальный сайт автономной некоммерческой организацией «Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов» [Электронный ресурс] : <http://asi.ru> (Дата обращения: 05.03.2018 г.).
6. Официальный сайт Министерства молодежной политики и спорта Республики Башкортостан [Электронный ресурс] : <http://mmpsrb.ru/> (Дата обращения: 06.03.2018 г.).
7. Официальный сайт государственного автономного учреждения Республиканский центр волонтерского движения и поддержки молодежных инициатив [Электронный ресурс] : <http://volunteer-center.ru> (Дата обращения: 05.03.2018 г.).

*Ключевская М.А.
студент магистрант
направление 27.04.02. «Управление качеством»
Трошкова Е.В., к.э.н.
доцент*

*кафедра управления качеством, стандартизации и
документационного обеспечения управления
ФГБОУ ВО Сибирский государственный университет науки и
технологий им. академика М.Ф. Решетнева*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ИТ-ОРГАНИЗАЦИИ В ЧАСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Аннотация: в статье проведена организационная диагностика ИТ-организации, применена диаграмма Исикавы для решения проблемы, использован SWOT-анализ на примере ИТ-организации, а также предложены варианты решения проблем

Ключевые слова: отрасль информационных технологий, SWOT-анализ, диаграмма Исикавы, организационное взаимодействие, система менеджмента качества

*Klyuchevskaya M. A., postgraduate directions
27.04.02. "Quality management" FSBEI
Siberian state University of science and technology
they. academician M. F. Reshetnev*

*Troshkova E. V., Ph. D. in Economics, associate Professor of quality
management, standardization and documentation support of management of
FGBOU VO*

*Siberian state University of science and technology
they. academician M. F. Reshetnev*

IMPROVEMENT OF THE QUALITY MANAGEMENT SYSTEM OF THE IT ORGANIZATION IN TERMS OF INTERACTION

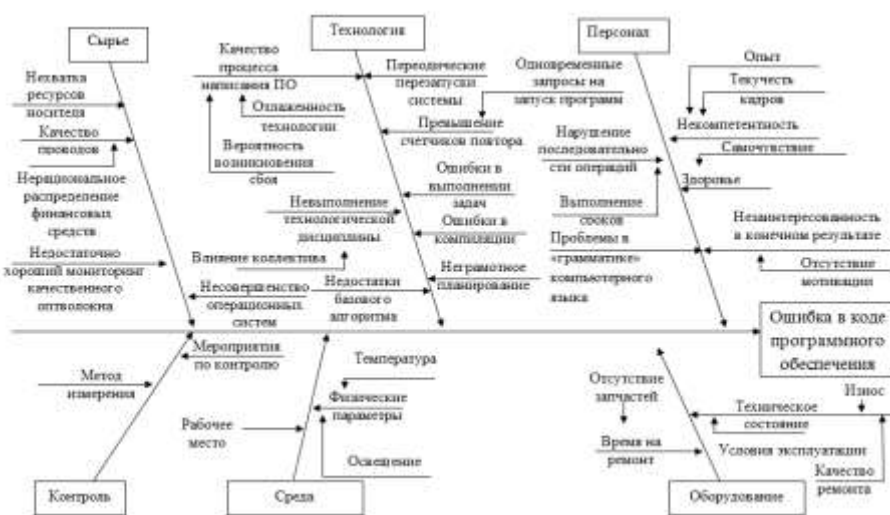
Abstract: the article presents the organizational diagnostics of it organization, uses the Ishikawa diagram to solve the problem, uses SWOT analysis on the example of it organization, and offers solutions to the problems

Key words: information technology industry, SWOT analysis, Ishikawa diagram, organizational communication, quality management system

В соответствии ГОСТ Р ИСО 9001-2015 «Системы менеджмента качества. Требования» организация должна определить внешние и внутренние факторы, относящиеся к ее намерениям и стратегическому направлению. В нашей работе мы рассматривали внутреннюю среду организации в части распределения функций и ответственности [1].

На данный момент, отрасль информационных технологий (ИТ) является одной из динамично развивающихся из отраслей, которые

способствуют повышению уровня экономики страны, а также закреплению лидирующих позиций на общемировом рынке.



Данная причина возникает из-за того, что может происходить аварийный выход оборудования из строя и управление закупок и договорной деятельности не успевает заложить данные расходы в бюджет. Данную причину можно решить, если управление будет учитывать и аварийный выходы, предусматривая все возможные риски [2].

стоит поменять ответственных, перепроверить даты и номера распоряжений, на основании которых проводятся мероприятия по контролю, а также провести анализ прошлых результатов по контролю.

Далее нами был проведен SWOT анализ ИТ-организации, были выделены сильные стороны: обширная клиентская база, высококвалифицированный персонал, устойчивые финансовые показатели, многолетний опыт сотрудничества с крупнейшими вендорами ПО, сертифицированная партнерами деятельность и центра компетенций по всем отраслям ИТ-сервиса, мощная инфраструктура, осуществление регулярного цикла работ по управлению результативностью – измерение, анализ и совершенствование процессов и сервисов, разумная ценовая политика, сертифицированная СМК. А также выделены возможности, такие как, реализация новых продуктов, оборудования, проектов, развитие дополнительных сервисов, предоставление специальных скидок на демо-версии. К слабым сторонам мы отнесли недостаточную мотивацию у части персонала, проблемы управления процессами из-за часового пояса, а к угрозам нестабильную экономическую ситуацию, особенности рынка, государственное регулирование, высокий уровень налогообложения, потеря квалифицированных кадров, частичная потеря клиентов

Изучив сильные и слабые стороны, а также угрозы и возможности можно сделать следующий вывод. Отделу мотивации персонала и социальным программам, а также ведущему специалисту по корпоративной культуре и внутренним коммуникациям пересмотреть и разнообразить программы по мотивации персонала, для того чтобы в дальнейшем получить ускоренный рост и развитие организации, а также увеличение прибыли. Например, можно разбить определенные порученные задания между сотрудниками. Тем самым каждый сотрудник будет выполнять четко определенные функции и в назначенное время, а затем в конце будет обсуждать со всеми, находя выигрышные пути для организации.

Если анализировать угрозы, то тут мы видим, что в основном это связано с экономикой и политикой страны. Поэтому, в данном случае, нельзя глобально огородить организацию от изменений, но можно проводить регулярный анализ рынка, которым занимается заместитель генерального директора по экономике и финансам, а также главный специалист по инвестиционному планированию и анализу.

Нами была разработана схема взаимодействия сектора организации ИТ-сервисов с отделом материально-технического обеспечения (рис.2). При анализе деятельности и выявление проблем, существующих в ИТ-организации мы увидели, что существует организационная патология в построении организации – господство структуры над функцией. Это означает, что согласование действий требует большого труда, так как численность организации 1000 человек, поэтому цели достигаются труднее, дороже, а самое главное частично, не во всех подразделениях.

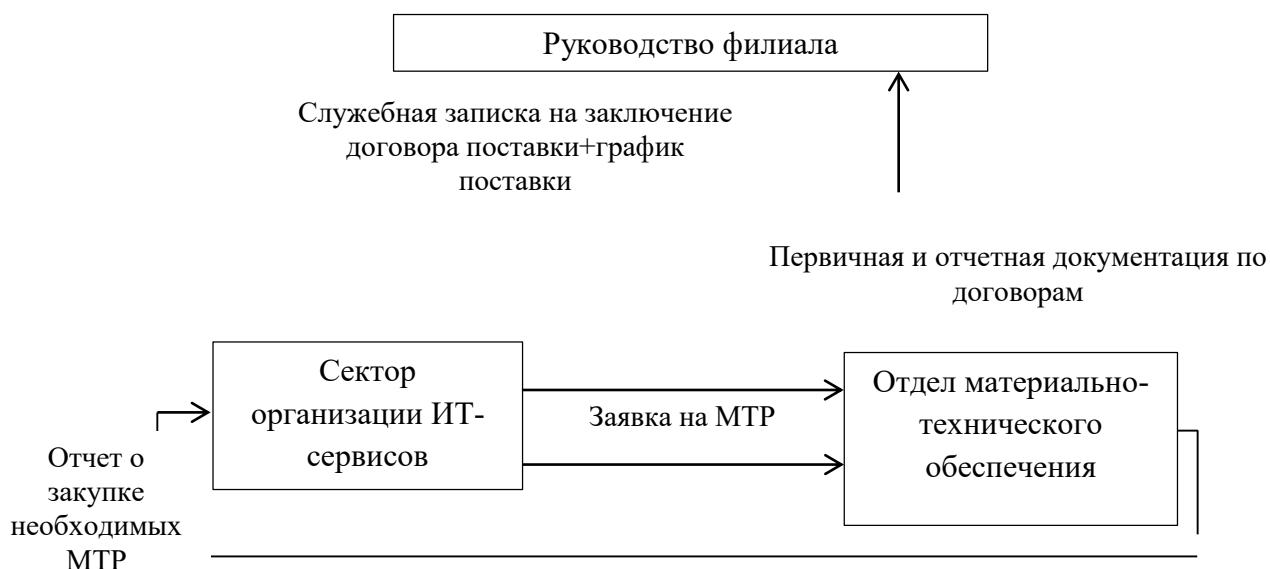


Рисунок 2 – Схема взаимодействия сектора организации ИТ-сервисов с отделом материально-технического обеспечения

Подводя итоги, можно сделать вывод о том, рассматривая ИТ-организации находится в стадии активного развития. Для сохранения темпов ее развития целесообразно в ближайшее время решить ряд проблем, суть которых заключается в необходимости модификации системы управления. В результате детального анализа были выявлены основные причины негативной выраженности факторов, снижающих эффективность управляющих воздействий, а также намечены меры, которые должны привести к оптимизации корпоративной деятельности [3].

Использованные источники:

1. ГОСТ Р ИСО 9001-2015 «Системы менеджмента качества. Требования» [Текст]. – Введ. 2015-11-01. – М.: ФГУП «Стандартинформ», 2015 – 29 с.
2. Трошкова, Е.В., Левшина, В.В. Проектирование среды организации: учебное пособие/ Е.В. Трошкова, В.В. Левшина; Сиб. гос. ун-т. науки и технологий – Красноярск, 2017.- 80 с.
3. СИБИНТЕК. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sibintek.ru/>

Кодирова Н.О.
*преподаватель, академик
лицей при Ташкентском
Педиатрическом Медицинском Институте
Узбекистан, г. Ташкент*

ИНТЕРАКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ОБУЧЕНИЯ

Аннотация: В этой статье обсуждаются интерактивные технологии обучения

Ключевые слова: психология, обучение, технология, поведение, общения

Qodirova N.O.
*Teacher academician lyceum at
Tashkent Pediatric Medical Institute
Uzbekistan, Tashkent city*

INTERACTIVE TEACHING TECHNOLOGIES

Abstract: This article discusses interactive learning technologies

Keywords: psychology, training, technology, behavior, communication

В психологической теории обучения интерактивным называется обучение, основывающееся на психологии человеческих взаимоотношений. Технологии интерактивного обучения рассматриваются как способы усвоения знаний, формирования умений и навыков в процессе взаимоотношений и взаимодействий педагога и обучаемого как субъектов учебной деятельности. Сущность их состоит в том, что они опираются не только на процессы восприятия, памяти, внимания, но, прежде всего, на творческое, продуктивное мышление, поведение, общение. При этом процесс обучения организуется таким образом, что обучаемые учатся общаться, взаимодействовать друг с другом и другими людьми, учатся критически мыслить, решать сложные проблемы на основе анализа производственных ситуаций, ситуационных профессиональных задач и соответствующей информации.

В интерактивных технологиях обучения существенно меняются роли обучающего (вместо роли информатора — роль менеджера) и обучаемых (вместо объекта воздействия — субъект взаимодействия), а также роль информации (информация не цель, а средство для освоения действий и операций).

Все технологии интерактивного обучения делятся на неимитационные и имитационные. В основу классификации положен признак воссоздания (имитации) контекста профессиональной деятельности, ее модельного представления в обучении.

Неимитационные технологии не предполагают построения моделей изучаемого явления или деятельности. В основе имитационных технологий лежит имитационное или имитационно-игровое моделирование, т. е.

воспроизведение в условиях обучения с той или иной мерой адекватности процессов, происходящих в реальной системе.

Рассмотрим некоторые формы и методы технологий интерактивного обучения.

Проблемная лекция предполагает постановку проблемы, проблемной ситуации и их последующее разрешение. В проблемной лекции моделируются противоречия реальной жизни через их выражение в теоретических концепциях. Главная цель такой лекции — приобретение знаний учащимися при непосредственном действенном их участии. Среди смоделированных проблем могут быть научные, социальные, профессиональные, связанные с конкретным содержанием учебного материала. Постановка проблемы побуждает учащихся к активной мыслительной деятельности, к попытке самостоятельно ответить на поставленный вопрос, вызывает интерес к излагаемому материалу, активизирует внимание обучаемых.

Семинар-диспут предполагает коллективное обсуждение какой-либо проблемы с целью установления путей ее достоверного решения. Семинар-диспут проводится в форме диалогического общения его участников. Он предполагает высокую умственную активность, прививает умение вести полемику, обсуждать проблему, защищать свои взгляды и убеждения, лаконично и ясно излагать мысли. Функции действующих лиц на семинаре-диспуте могут быть различными.

Учебная дискуссия — один из методов проблемного обучения. Она используется при анализе проблемных ситуаций, когда необходимо дать простой и однозначный ответ на вопрос, при этом предполагаются альтернативные ответы. С целью вовлечения в дискуссию всех присутствующих целесообразно использовать методику кооперативного обучения (учебного сотрудничества). Данная методика основывается на взаимном обучении при совместной работе учащихся в малых группах. Основная идея учебного сотрудничества проста: учащиеся объединяют свои интеллектуальные усилия и энергию для того, чтобы выполнять общее задание или достичь общей цели (например, найти варианты решения проблемы).

Технология работы учебной группы при учебном сотрудничестве может быть следующей:

- постановка проблемы;
- формирование малых групп (микрогрупп по 5-7 человек), распределение ролей в них, пояснения преподавателя об ожидаемом участии в дискуссии;
- обсуждение проблемы в микрогруппах;
- представление результатов обсуждения перед всей учебной группой;
- продолжение обсуждения и подведение итогов.

"Мозговой штурм" ставит своей целью сбор как можно большего количества идей, освобождение учащихся от инерции мышления,

активизацию творческого мышления, преодоление привычного хода мыслей при решении поставленной проблемы. "Мозговой штурм" позволяет существенно увеличить эффективность генерирования новых идей в учебной группе.

Основные принципы и правила этого метода — абсолютный запрет критики предложенных участниками идей, а также поощрение всевозможных реплик и даже шуток.

Дидактическая игра выступает важным педагогическим средством активизации процесса обучения в профессиональной школе. В процессе дидактической игры обучаемый должен выполнить действия, аналогичные тем, которые могут иметь место в его профессиональной деятельности. В результате происходит накопление, актуализация и трансформация знаний в умения и навыки, накопление опыта личности и ее развитие. Технология дидактической игры состоит из трех этапов.

Вовлечение в дидактическую игру, игровое освоение профессиональной деятельности на ее модели способствует системному, целостному освоению профессии.

Стажировка с выполнением должностной роли — активный метод обучения, при котором "моделью" выступает сфера профессиональной деятельности, сама действительность, а имитация затрагивает в основном исполнение роли (должности). Главное условие стажировки — выполнение под контролем учебного мастера (преподавателя) определенных действий в реальных производственных условиях.

Имитационный тренинг предполагает отработку определенных профессиональных навыков и умений по работе с различными техническими средствами и устройствами. Имитируется ситуация, обстановка профессиональной деятельности, а в качестве "модели" выступает само техническое средство (тренажеры, приборы и т. д.).

Игровое проектирование является практическим занятием, в ходе которого разрабатываются инженерные, конструкторские, технологические, социальные и другие виды проектов в игровых условиях, максимально воссоздающих реальность. Этот метод отличается высокой степенью сочетания индивидуальной и совместной работы обучаемых. Создание общего для группы проекта требует, с одной стороны, от каждого знания технологии процесса проектирования, а с другой — умения вступать в общение и поддерживать межличностные отношения с целью решения профессиональных вопросов.

Использованные источники:

1. Education in New Zealand: Jesse Russell — Москва, Книга по Требованию, 2013 г.- 117 с.
2. Education in the People's Republic of Poland: Jesse Russel — Москва, Книга по Требованию, 2012 г.- 101 с.
3. Hong Kong Diploma of Secondary Education: Jesse Russell — Санкт-Петербург, Книга по Требованию, 2013 г.- 102 с.

Козлюк Т.Ю.
студент магистрант
программа «Учет, анализ и аудит»
Финансово-экономический институт
ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет»
Россия, г. Тюмень

ОСОБЕННОСТИ ОБЪЕКТОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ЖИВОТНОВОДСТВЕ

Аннотация: В статье рассматриваются основные различия определения объекта бухгалтерского учета с позиции закона, а именно по Федеральному закону «О бухгалтерском учете» в разных редакциях: № 129 ФЗ от 1996 г. и № 402 от 2011 г. Так же рассматриваются особенности объектов, которые могут быть в животноводстве.

Ключевые слова: объекты животноводства, бухгалтерский учет, Федеральный закон «О бухгалтерском учете», производственные затраты.

Kozlyuk T.Yu., the student of the master's program
"Accounting, analysis and audit"
Russia, Tyumen
FGAOU VO "Tyumen State University"
Financial and Economic Institute

Annotation: The article considers the main differences in the definition of an accounting object from the position of the law, namely, under the Federal Law "On Accounting" in different editions: No. 129 of the Federal Law of 1996 and No. 402 of 2011. The features of objects that can be in livestock.

Key words: livestock facilities, accounting, Federal Law "On Accounting", production costs.

Бухгалтерский учет формирует информацию об объектах учета. На всех стадиях кругооборота хозяйственных средств возникают объекты бухгалтерского учета. Важно правильно определить суть и содержание объектов бухгалтерского учета. Стоит рассмотреть определения объектов бухгалтерского учета нескольких авторов:

«Объектами бухгалтерского учета являются имущество организации, их обязательства и хозяйственные операции, осуществляемые организациями в процессе их деятельности» [5, с. 39].

«Объектами бухгалтерского учета (наблюдения) являются: факты хозяйственной жизни; активы; обязательства; источники финансирования деятельности организации; доходы; расходы; иные объекты в случае, если это установлено Федеральными стандартами» [4, с. 65].

Объектами бухгалтерского учета в сельском хозяйстве являются:

- имущество предприятия (основные средства, материально-производственные запасы, нематериальные активы, финансовые вложения,

денежные средства и др.)

- собственный капитал (уставный капитал, добавочный капитал, резервный капитал, фонды специального назначения, резервы, нераспределенная прибыль);

- задолженность других организаций (дебиторская задолженность) и обязательства сторонним организациям и физическим лицам (кредиторская задолженность, кредиты банков, займы);

- хозяйственные операции, осуществляемые предприятиями в процессе их деятельности и вызывающие изменения в составе имущества [6, с. 12, 13].

Представляет интерес определение объекта бухгалтерского учета с позиции закона, а именно по Федеральному закону «О бухгалтерском учете» в разных редакциях: № 129 ФЗ от 1996 г. и № 402 от 2011 г

Согласно старому Федеральному закону «О бухгалтерском учете» №129- ФЗ, объекты бухгалтерского учета- это имущество организации, их обязательства и хозяйственные операции, осуществляемые организациями в процессе их деятельности [1].

В Федеральном законе «О бухгалтерском учете» №402-ФЗ под объектами бухгалтерского учета экономического субъекта понимается:

1. факты хозяйственной жизни;
2. активы;
3. обязательства;
4. источники финансирования его деятельности;
5. доходы;
6. расходы;
7. иные объекты в случае, если это установлено федеральными стандартами [2].

Исходя из сравнения, неизменным названием объекта бухгалтерского учета остались обязательства. Имущество экономического субъекта теперь называется активами, хозяйственные операции- фактами хозяйственной жизни. Остальные же объекты учета являются вновь добавленными.

Последний пункт- иные объекты в случае, если это установлено федеральными стандартами, является отдельным вопросом. Особенности определения объектов учета в разных отраслях следует определять в отраслевых стандартах, но они не разработаны и лишь разработаны и вступают в силу федеральные стандарты для организаций государственного сектора, предусмотренные в ст.27 Федерального закона №402- ФЗ. Можно отметить, что первые федеральные стандарты бухгалтерского учета для организаций государственного сектора были утверждены в конце 2016 г.

Особое внимание хотелось бы обратить на отрасль сельского хозяйства, а именно- животноводства.

Животноводство- одна из главных отраслей сельского хозяйства, которая имеет важное продовольственное значение.

Основными особенностями животноводства служат:

1. животноводство имеет ряд самостоятельных отраслей в зависимости от вида выращиваемых животных (скотоводство, свиноводство и т.д.), которые в свою очередь подразделяются на конкретные производства со своей специализацией;

2. затраты, которые производятся и учитываются в животноводстве, неоднородны (т.е. корма, труд, медикаменты и т.д)

3. технологический процесс характеризуется однородностью операций, которые выполняются, а именно: кормление, уход за животными, получение продукции. Все эти операции не ограничены во времени и протекают непрерывно;

4. Средства, которые были вложены в животноводство и выход готовой продукции отличаются равномерностью. Все затраты, которые были в отчетном году, относятся к производству продукции этого же года;

5. Сконцентрированный процесс производства.

Выбор объектов учета затрат в животноводстве определяется специализацией и размерами хозяйства, производящего ту или иную продукцию, и в значительной мере зависит от технологии содержания животных и организации производственного процесса.

В сельском хозяйстве, объектами бухгалтерского учета в животноводстве являются отрасли, наименование которых напрямую связано с видами эксплуатируемых или выращиваемых животных: скотоводство, свиноводство, овцеводство (козоводство) (тонкорунное, полутонкорунное, полугрубошерстное, грубошерстное-раздельно), овцеводство каракульское и смушковое, птицеводство, коневодство, оленеводство и верблюдоводство, кролиководство и пушное звероводство, рыбоводство, пчеловодство, шелководство, искусственное осеменение животных и птиц. В свою очередь эти отрасли зачастую подразделяются на подотрасли, а далее- по видам получаемых продуктов или видам использования животных.

В таблице 1 рассмотрены объекты учета производственных затрат.

Таблица 1 - Объекты учета производственных затрат и исчисление себестоимости продукции в животноводстве

Подотрасли и аналитические счета	Объекты исчисления	Калькуляционная единица
Скотоводство		
Молочный крупный рогатый скот		
Основное стадо молочного скота (коровы и быки производители)	- приплод	1 голова
	- молоко	1 ц
Животные на выращивании и откорме	- прирост живой массы	1 ц
	- живая масса	1 ц
Мясной крупный рогатый скот		
Основное стадо мясного скота (коровы, быки-производители и телята до 8 месяцев)	-приплод	1 голова
	-прирост живой массы	1 ц
	-молоко	1 ц

Животные на выращивании и откорме	- прирост живой массы	1 ц
	- живая масса	1 ц
Буйволы, яки (включая сарлыков)		
Основное стадо буйволов (буйволицы, буйволы-производители)	- приплод	1 голова
	- молоко	1 ц
Животные на выращивании и откорме	- прирост живой массы	1 ц
Свиноводство		
Основное стадо свиней (свиноматки основные, хряки- производители, поросята доотъема)	- поросята отъемыши	1 голова
	- прирост живой массы	1 ц
Свиньи на выращивании и откорме	- прирост живой массы	1 ц
	- живая масса	1 ц
Коневодство		
Основное стадо	- приплод	1 голова 1 ц
	- молоко	1 ц
	- прирост живой массы жеребят	1 рабочий день
	- работа	
Молодняк на выращивании и откорме	- прирост живой массы	1 ц
Овцеводство (козоводство) (тонкорунное, полутонкорунное, грубошерстное- отдельно)		
Основное стадо овец (овцематки с ягнятами до отбивки, бараны- производители, бараны- пробники)	- ягнята на момент отбивки	1 голова 1 ц
	- шерсть	1 ц
	- молоко	
Овцы на выращивании и откорме	- прирост живой массы	1 ц
	- шерсть	1 ц
Овцеводство каракульское и смушковое		
Основное стадо овец (овцематки с ягнятами до отбивки, бараны- производители, бараны-пробники)	- приплод	1 голова 1 ц
	- шерсть	
Овцы на выращивании (после отбивки) и откорме	- прирост живой массы	1 ц
	- шерсть	1 ц
Птицеводство		
Взрослое стадо	- яйца	1 тыс. шт.
Молодняк на выращивании	- прирост живой массы	1 ц
Инкубатории инкубация яиц	- птенцы суточные	1 тыс. гол.
Кролиководство и пушное звероводство		
Основное стадо всех возрастов	- деловой молодняк	1 голова
	- прирост живой массы	1 ц
Рыбоводство		
Рыбоводство	- мальки	1 тыс.шт.
	- сеголетки, годовики	1 ц
	- ремонтный молодняк	1 ц
	- рыба	1 ц
Пчеловодство		
Пчеловодство	- неплодная матка	1 шт.
	- матка плодная	1 шт.
	- пакеты пчел (рой)	1 шт.

-соты	1 шт.
-мед пчелиный	1 ц
-воск пчелиный	1 ц
-прополис	1 кг
-семья пчел	1 шт.
-яд пчелиный	1гр.
-пыльца цветочная	1гр.
-маточное молочко	1гр.
-соторапка	1 шт.
-опыление культур	1 га

В бухгалтерском учете при выходе продукции животноводства и учете его затрат предусмотрен операционный калькуляционный счет 20 «Основное производство», субсчет 2 «Животноводство». По дебету счета учитываются затраты, а по кредиту- выход готовой продукции.

В животноводстве производимые затраты неоднородны. Они включают различные конкретные материальные расходы (корма, биопрепараты, медикаменты, различные материалы и т.д.), затраченный труд, амортизацию основных средств и т.д. Бухгалтерский учет в животноводстве должен, следовательно, обеспечить строгое разделение затрат по их видам. Построение учета затрат в животноводстве имеет ряд отличий, что определяется особенностями отрасли.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011г. №402-ФЗ
2. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 21.11.1996 г. №129-ФЗ
3. План счетов бухгалтерского учета финансово- хозяйственной деятельности организации и Инструкция по его применению. Утверждены Приказом Минфина РФ от 31.10.2000г. №94 н
4. Алборов Р.А. Теория бухгалтерского учета: учебное пособие.- 3-е изд., перераб. и доп.- Ижевск: ФГБОУ ВО Ижевская ГСХА, 2016.- 300 с.
5. Бухгалтерский учет: учебник/ Н.А. Латынева, Л.И. Малявкина, Т.В. Федорова.- 2-е изд., перераб. и доп.- М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА- М, 2015.- 512 с.- (Профессиональное образование)
6. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве: учебник/ Н.Г Белов,- М.: Эксмо, 2010.- 399 с.

*Козьмина В. А.
студент 2 курса*

*кафедра «Экономическая безопасность»
Институт экономики управления и бизнеса*

*Басюк А.С., к.э.н.
доцент*

*кафедра «Отраслевого и проектного менеджмента»
Кубанский государственный технологический университет
Россия, г. Краснодар*

ИСТОЧНИКИ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Статья посвящена вопросам обеспечения экономической безопасности организации. В работе рассматриваются источники угроз экономической безопасности предприятия, дана их характеристика, а так же обозначены вытекающие из них виды угроз.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы, внешние и внутренние источники угроз, виды угроз, обеспечение экономической безопасности.

*Kozmina V. A.
student*

*2nd year, Department of «Economic security»
Institute of management Economics and business
Russia, Krasnodar*

*Basyuk A. S., candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of the Department "Industry and project
management»*

*Kuban state technological University
Russia, Krasnodar*

SOURCES OF THREATS TO ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISE

Abstract: The article is devoted to the issues of economic security of the organization. The paper deals with the sources of threats to the economic security of the enterprise, given their characteristics, as well as identified the types of threats arising from them.

Key words: economic security, threats, external and internal sources of threats, types of threats, ensuring economic security

Нынешняя экономическая ситуация в России обуславливает рост значимости такого аспекта функционирования организаций как экономическая безопасность. Обеспечение экономической безопасности является основой существования любого хозяйствующего субъекта в современных условиях. Экономическая безопасность предприятия при этом

понимается как возможность достижения главной цели своего функционирования в рыночной экономике, – получения прибыли, – за счет четкого выполнения организацией своих функций в условиях влияния внутренних и внешних угроз. Понятие «угрозы безопасности» отражает такие изменения во внешней и внутренней среде субъекта, которые приводят к негативному изменению предмета безопасности.

В современной литературе насчитывается огромное количество классификаций угроз экономической безопасности предприятия. Одной из таких классификаций является классификация относительно субъекта угрозы. Такие угрозы делятся на внутренние и внешние. Внешними угрозами в таком случае будут являться экономико-политическая нестабильность, нарастание глобальных эко проблем, а так же, вполне возможно, непредсказуемость торговых партнеров, то есть резкое изменение их решений по отношению сотрудничества с той или иной фирмой. Внутренними угрозами данной классификации будут являться угрозы ухудшения состояния самого предприятия и его экономических показателей.

Сегодня на практике наиболее актуальна классификация угроз экономической безопасности по сфере их возникновения. В этой связи выделяют следующие угрозы [1]:

- предприятию как целому – финансовая несостоятельность, некомпетентный менеджмент или порча репутации;
- информации – утечка стратегически важных сведений;
- материальным активам – физическое исчезновение (уничтожение или пропажа) или порча;
- нематериальным активам – их ликвидация (например: отзыв лицензии);
- финансам – пропажа;
- перспективам развития – неблагоприятная рыночная конъюнктура.

Еще одной классификацией угроз экономической безопасности фирмы является классификация в зависимости от источника возникновения этих угроз. Их делят на объективные и субъективные. Объективные угрозы могут возникать без участия и помимо воли предприятия или его служащих, независимы от принятых решений, действий менеджера - это состояние финансовой конъюнктуры, научные открытия, форс-мажорные обстоятельства и т. д. Субъективные угрозы порождены умышленными или неумышленными действиями людей, различных органов и организаций, в том числе государственных и международных предприятий конкурентов.

Относительно темы нашей статьи источниками угроз экономической безопасности могут выступать [2]:

- 1) внешние источники:
 - рынок – изменение спроса, курсов валют, продуктовой линейки, стоимости кредитов, усиление конкуренции;
 - недобросовестная конкуренция и иные незаконные действия третьих лиц, направленные против предприятия;

- угрозы репутации предприятия по политическим, религиозным и иным мотивам, исходящие от органов государственной власти и общественных организаций;

- промышленные катастрофы, аварии, террористические акты, стихийные бедствия.

Такие источники угроз экономической безопасности являются основными. Каждое действие предприятия возможно только в случае, если это позволяют условия внешней среда. Организация постоянно взаимодействует с внешней средой, обеспечивая себе тем самым возможность выживания. Для этого существует разветвленная система различных связей. В качестве внешних связей понимают каналы поступления факторов производства от поставщиков и сбыта продукции клиентам. Основополагающими такие угрозы являются в следствие того, что они влекут за собой максимально большие потери предприятия в различных направленностях [3].

2) внутренние:

- персонал – разглашение конфиденциальной информации, умышленные нарушения контрольных процедур в целях хищения, халатность, саботаж;

- несовершенство механизма контрольных процедур (отсутствие необходимого контроля, незнание их персоналом).

Система внутреннего контроля на туристских предприятиях является важнейшей частью современной системы управления, позволяющей достичь экономических целей, поставленных руководителями в условиях конкурентного рынка. Система внутреннего контроля может включать в себя:

- контроль соответствия деятельности предприятия российскому законодательству;

- контроль сохранности активов предприятия;

- контроль рационального и экономного расходования ресурсов;

- контроль процесса материально-технического снабжения;

- контроль процесса производства, продажи продукции;

- внутренний аудит;

- контроль исполнения приказов и распоряжений;

- мониторинг внешней и внутренней среды предприятия на предмет выявления угроз безопасности;

- другие направления исходя из потребностей предприятия [3, с. 165].

Важную роль в принятии решения о структуре органов внутреннего контроля на предприятии играет состояние его контрольной среды, иначе говоря, уровень развития его корпоративной культуры. На практике предприятия, не только туристской сферы, зачастую внедряют систему внутреннего контроля в рамках функций, выполняемых службой внутреннего аудита, однако формально эти понятия нельзя отождествлять. Сущность и основные различия данных служб можно представить

следующим образом (табл. 1) [4, 5].

Таблица 1 – Сущность и различия службы внутреннего аудита и службы внутреннего контроля

Линии сравнения	Служба внутреннего аудита	Служба внутреннего контроля
Основная цель	Повышение эффективности работы туристского предприятия, выявление неиспользованных резервов	
Приоритетные задачи	1) Изучение и оценка работы службы внутреннего контроля 2) Подготовка информации относительно эффективности функционирования предприятия высшему руководству 3) Оценка достоверности финансовой отчетности	1) Проверка наличия и сохранности активов 2) Контроль соответствия выполняемых операций законодательству 3) Проверка подготовки достоверной финансовой отчетности 4) Выявление отклонений и нарушений в работе персонала
Инициаторы	Совет директоров и высшее исполнительное руководство	Линейное руководство
Результат работы службы	Констатация выявленных отклонений	Выбор оптимального решения для устранения отклонений; разработка алгоритмов действий персонала, позволяющих предотвратить нарушения

Рассуждая о внутренних угрозах экономической безопасности фирмы следует отметить, что им уделяется меньшее внимание чем внешним. В следствие этого такие угрозы могут нанести больший ущерб для организации, чем внешние угрозы. К примеру не заключение с сотрудниками договоров о неразглашении корпоративной тайны может повлечь за собой серьезную утечку такой информации, что нанесет убытки предприятию.

Таким образом, нами отмечено основное деление источников угроз экономической безопасности предприятия: на внешние и внутренние. Исходя из такого деления рождается классификация угроз экономической безопасности фирмы. Опираясь на выше изложенный материал можно сделать вывод, что предприятиям необходимо работать как в устранении внешних, так и внутренних источников угроз, которым не уделяется должного внимания [5].

Так для устранения как внешних, так и внутренних угроз экономической безопасности предприятия даже небольшим предприятиям необходимо создавать службы безопасности или отделы экономической безопасности. Целью такой службы будет являться своевременное выявление и нейтрализация источников угроз безопасности деятельности

предприятия.

Такая служба должна будет выполнять следующие функции:

- обеспечение защиты имущественной собственности фирмы;
- обеспечение безопасности персонала;
- обеспечение защиты информации (корпоративных тайн);
- контроль внешней деятельности организации.

Создание службы безопасности положительно скажется на финансово-хозяйственной деятельности предприятия и убережет предприятие от неожиданных рисков.

Использованные источники:

1. Мусатаева М. О. Источники, виды и факторы угроз экономической безопасности, создание службы экономической безопасности // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2015. – Т. 23. – с. 26–30.
2. Горбачев, Д.В. Комплексный подход к организации деятельности службы экономической безопасности предприятия / Д.В. Горбачев, М.В. Кононова // Интеллект. Инновации. Инвестиции. - 2014. - № 1. - С. 165-170.
3. Суглобов, А. Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие / А. Е. Суглобов, С. А. Хмелев, Е. А. Орлова. - М.: ЮНИТИ, 2013. - 271 с.
4. Басюк А.С., Антошкина А.В. Качество услуг и экономическая безопасность предприятий туристско-рекреационной сферы как фундаментальная основа экономически эффективного региона/Теория экономики и управления народным хозяйством. Экономические науки/Вестник Института Дружбы народов Кавказа, 2016. № 1 (37). С. 95-101
5. Басюк А.С., Басюк С.С. Концепция экономической безопасности туристского предприятия / Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного технологического университета /Научные труды КубГТУ, 2015 г. № 14. С. 130-138

*Комисарчук М.А.
студент магистрант 1 курса
факультет Менеджмента
Воронежский государственный университет
Россия, г. Воронеж*

**ОБЗОР РОССИЙСКОГО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА
ЗА 2017 ГОД**

Аннотация: в статье приводится статистика объема фармацевтического рынка, производства лекарственных средств и медицинских изделий за 2015-2017 гг., структура других стран на рынке, основные стратегии развития за прошедший год.

Ключевые слова: фармацевтический рынок, лекарственные средства, объем производства, проблемы и стратегии развития.

*Komisarchuk M.A.
Master's student 1 course
Faculty of Management
Voronezh State University
Russia, Voronezh*

**OVERVIEW OF THE RUSSIAN PHARMACEUTICAL MARKET IN
2017**

Annotation: the article provides statistics of the pharmaceutical market volume, production of medicines and medical products for 2015-2017, shares of foreign countries on this market, development strategies of the pharmaceutical market over the past year.

Keywords: pharmaceutical market, drugs, problems, development strategies.

Фармацевтический рынок занимает значимую долю в экономике всех стран. Он является одним из самых высокорентабельных и имеет тенденцию развития даже в период экономического кризиса. Данный рынок имеет большую социальную значимость, его товары должны быть доступны для населения, поэтому на нем проводится государственное регулирование с целью защиты интересов потребителей и производителей.

Фармацевтический рынок, помимо лекарственных средств(ЛС), включает в себя медицинские изделия(МИ). Рассмотрим статистику их объема производства на российском фармацевтическом рынке за 2015-2017 гг. (рис. 1, рис. 2). [1]

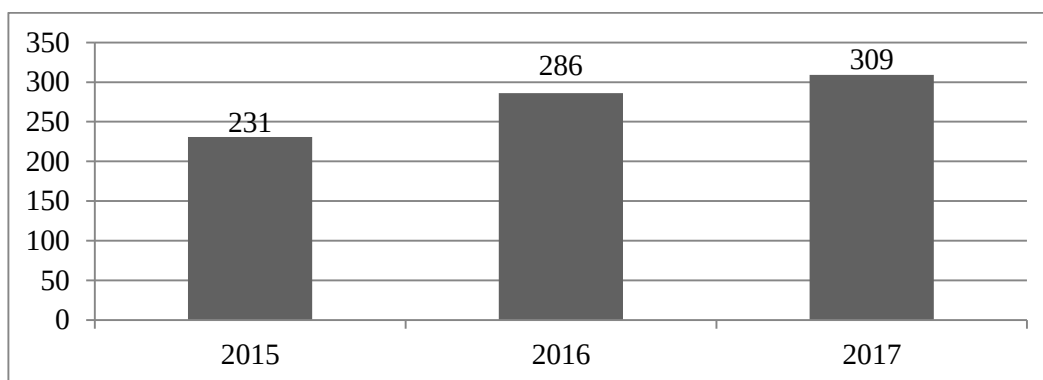


Рис.1 Динамика объема производства ЛС в России за 2015-2017 гг., млрд. руб.

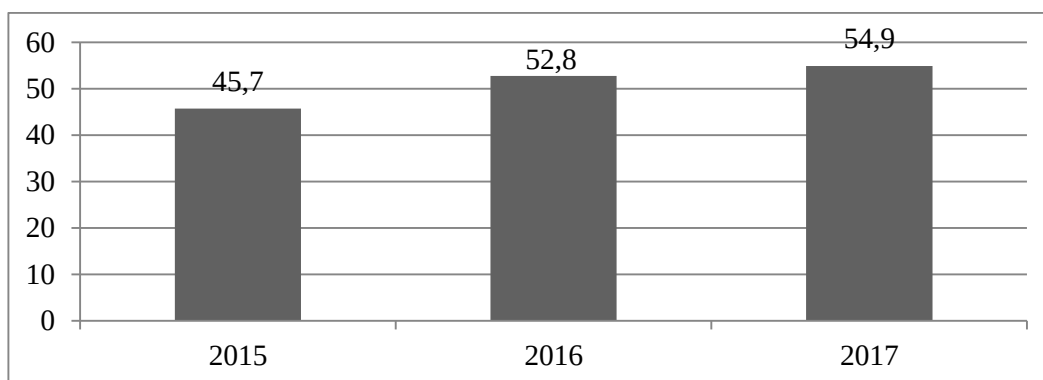


Рис.2 Динамика объема производства медицинских изделий в России за 2015-2017 гг., млрд. руб.

Данные рисунков 1 и 2 свидетельствуют об устойчивом росте объема производства как лекарственных средств, так и медицинских изделий: с 231 до 309 и с 45,7 и 54,9 млрд. руб. соответственно в 2015-2017 гг.

Оценивая качественный прирост объема производства лекарственных средств и медицинских изделий за 2015 -2017 гг. (табл.1) отмечается:

- на фоне увеличения стоимостных объемов производства как ЛС, так и медицинских изделий, их прирост значительно сократился: 23,81% против 8,04% и 15,54% и 3,98% соответственно;
- на протяжении 2015-2017 гг. наблюдается опережающий рост рынка ЛС относительно рынка медицинских изделий.

Табл.1 Качественное изменение динамики объемов ЛС и МИ за 2015-2017 гг.

Темп прироста , %			
Лекарственные средства		Медицинские изделия	
2016 г.	2017 г.	2016 г.	2017 г.
23,81	8,04	15,54	3,98

На российском фармацевтическом рынке участниками являются как отечественные производители, так и иностранные компании(табл. 2).

Табл.2 Структура внешней торговли на фармацевтическом рынке России 2017 г.

Доля импортирующих компаний, %		Доля экспортирующих компаний, %	
Европа	68	Европа	26
Индия	4	Индия	4
США, Канада	5	США, Канада	9
Китай	2	ЕАЭС	39

Основная часть лекарственных препаратов поступает в Россию из стран Европы (68%), тогда как Россия экспортирует лишь 26%. Готовые ЛС чаще ввозят иностранные производители без локального производства в России. Большая часть экспортеров поставляют свою продукцию в страны ЕАЭС. [1]

Ключевые компании (как российские, так и иностранные) на российском фармацевтическом рынке представлены ЗАО "Северная звезда", Novartis, ПАО "Фармстандарт", Bayer, ООО "Пульс", ЗАО "Протек", АО "Катрен", Teva Pharmaceutical Industries Ltd.

Подводя итог, можно выделить следующие стратегии развития: фармацевтический рынок с каждым годом увеличивает объем производства, главный упор делается на защиту интересов населения, при помощи государственного регулирования. Необходимо продолжать развитие национальной фармацевтической индустрии, выводить на рынок новые ЛС и внедрять инновационные технологии для производства имеющихся и разработки новых препаратов, увеличивать их конкурентоспособность на мировых рынках.

Использованные источники:

1. "Делойт" Тенденции фармацевтического рынка России – 2017. [Электронный ресурс]. URL: <http://ru.investinrussia.com/data/file/russian-pharmaceutical-market-trends-2017-ru.pdf>
2. Пигарёва Елена Динамика и тренды фармацевтического рынка 2017 года [Электронный ресурс]. URL: <http://mosapteki.ru/material/dinamika-i-trendy-farmaceuticheskogo-rynka-2017-g-8509> (дата обращения: 20.04.2017)
3. Объем производства лекарственных средств в РФ продолжает расти - Минпромторг. [Электронный ресурс] URL: <http://www.finmarket.ru/news/4609778> (дата обращения: 18.09.2017)

Кондратьев А.В.
студент

Лимонова Е. В.
старший преподаватель
ССЭИ РЭУ ИМЕНИ Г.В. ПЛЕХАНОВА
Россия, г. Саратов

ФАКТОРЫ И УГРОЗЫ СОЦИАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: Исследование социальной безопасности позволяют определять наиболее значимые угрозы для национальной экономики ввиду того, что безопасность в социальной сфере по сути интегрирует некоторые из угроз. Состояние социальной безопасности в обществе находится в прямой зависимости от уровня жизни населения. Социальная безопасность не может быть обеспечена только действиями официальных и неофициальных властных институтов. Она, в частности, требует благоприятных социально-экономических условий. Среди них главное - преодоление социально-экономического кризиса, стала в государстве затяжным и болезненным явлением.

Ключевые слова: Социальная безопасность, национальная экономика, угрозы безопасности РФ, факторы безопасности, социальные составляющие, экономическая безопасность.

Kondratev A. V.
student

Saratov Socio-Economic Institute of Plekhanov
Russian University of Economics
Russia, Saratov
Limonova E. V.
Senior lecturer
Saratov Socio-Economic Institute of Plekhanov
Russian University of Economics
Russia, Saratov

FACTORS AND THREATS OF SOCIAL SECURITY OF THE NATIONAL ECONOMY

Abstract: The Study of social security allows to determine the most significant threats to the national economy due to the fact that security in the social sphere in fact integrates some of the threats. The state of social security in society is directly dependent on the standard of living of the population. Social security cannot be assured only by the action of formal and informal institutions of power. It requires, inter alia, an enabling socio-economic environment. Among them, the main thing is to overcome the socio-economic crisis, has become a protracted and painful phenomenon in the state.

Key words: Social security, national economy, threats to the security of the

Социальная безопасность в обществе зависит от социальной политики государства. Социальная политика и социальная безопасность - два взаимосвязанных явления. Чем реалистичнее социальная политика государства: тем выше уровень социальной безопасности каждой общественной единицы. Более того, социальная политика выступает в качестве инструмента обеспечения социальной безопасности общества как стратегической цели государства²⁶.

Социальная политика регулирует отношения между обществом и личностью, общественными группами, общественными институтами и личностью и тому подобное. Основой такого регулирования может быть система социальных гарантий, обеспечивающих реализацию предусмотренных Конституцией социальных прав личности: права на жизнь, на труд, на отдых, на охрану здоровья, образование.

Наиболее существенными для понимания содержания социальной политики, ее целей и общей направленности есть такие категории: уровень жизни, образ жизни, качество жизни. Под уровнем жизни понимается обеспеченность населения необходимыми благами и степень удовлетворения индивидуальных потребностей человека в них.

Образ жизни выражает постоянную структуру ценностные ориентации, жизненных интересов. Это своего рода этическая сторона в достигнутом уровне благосостояния, когда доступны все удовольствия, но человек выбирает только то, что считает нравственным, приличным и так далее.

Качество жизни выражает меру индивидуальной доступности общественных благ, то есть условий жизнедеятельности, и того, насколько достигнутые обществом условия жизни могут способствовать существованию индивидуальности, реализации ее совокупного творческого потенциала и сохранению аналогичных возможностей для следующих поколений.

Указанные категории имеют особое значение для понимания того, что мерилом социальной безопасности является индивид и возможность его достойного существования, свободного развития и обеспечения его иерархических потребностей, как условия такого развития, а социальная политика выполняет функции средства достижения намеченных целей: утверждение образа, качества и уровня жизни, достойных условий труда и жизнедеятельности; достижения социального равновесия в обществе; гармонизации общественных отношений как одного из способов укрепления политической стабильности государства и обеспечения его безопасности.

Угрозы социальной безопасности - это явления и процессы, в

²⁶ Сергеева М. А. Правовое обеспечение национальной безопасности [Текст] // Государство и право: теория и практика: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Чита, июль 2014 г.). — Чита: Издательство Молодой ученый, 2014. — С. 3-5.

результате возникновения и развития которых происходят резкие, возможно, даже качественные изменения в образе жизни, ущемляются жизненно важные права и интересы лица²⁷.

Источники угроз социальной безопасности классифицируются по четырем группам. Первая группа - социальные угрозы, связанные с насилием, преступностью в обществе, его криминализацией. В том числе грабежи и разбойные нападения, масштаб и динамику которых можно проследить на таблице 128.



Таб.1

Ко второй группе угроз социальной безопасности относится распространение таких негативных социальных явлений как наркомания, алкоголизм, рост смертности и сокращение продолжительности жизни.

К третьей группе социальных угроз относится ухудшение медицинского обслуживания и здравоохранения. Четвертую группу социальных угроз составляют факторы, связанные с низкой социальной защищенностью населения. Особенно остро вновь возникла проблема связанная с ВИЧ инфекцией, которая сильно подрывает социальную безопасность в области здравоохранения.

Инструментами решения этих и других проблем жизнедеятельности государства являются системы: образования, науки и культуры; здравоохранения и благосостояния общества; физической культуры, туризма, молодежи и спорта; социального страхования, пенсионного и иного обеспечения; общественной безопасности, борьбы с правонарушениями и преступностью; социальной защиты населения, реабилитации и адаптации лиц с девиантным поведением, отклонениями в развитии, инвалидов.

Каждая из систем имеет свои органы управления, опирается на

²⁷ Стратегия национальной безопасности России: теоретико-методологические аспекты : монография / С.Н. Бабурин, М.И. Дзлиев, А.Д. Урсул. — М.: Магистр : ИНФРА-М, 2017. — 512 с.

²⁸ Сайт МВД РФ / URL: <https://мвд.рф/presscenter/statistics>

соответствующее финансирование, нормативно правовую базу, кадровый потенциал, территориальные органы управления (как правило) и местные учреждения.

Исходя из этого, стратегическими целями социальной политики являются: достижение существенного улучшения материального положения и условий жизни людей; обеспечение эффективной занятости населения, повышение качества и конкурентоспособности рабочей силы; гарантия конституционных прав граждан в сфере труда, социальной защиты населения, образования, здравоохранения, культуры, обеспечения жильем; переориентация социальной политики на семью, обеспечение прав и социальных гарантий, предоставляемых семьям, женщинам, детям и молодежи; нормализация и улучшение демографической ситуации, снижение смертности населения (особенно детской и граждан трудоспособного возраста); существенное улучшение социальной инфраструктуры²⁹.

Назначение, роль, задачи и обязанности социальной политики вытекают из общих политических функций (интегрирующей, координационной, регулятивной, коммуникативной, функции социализации, ориентационной и др.), Обусловленных природой и содержанием политики как сферы власти и отношений по поводу власти. Вместе с тем, в силу специфичности социальной политики, связанной прежде всего с социальным статусом и интересами человека и группы, она имеет свои особые функции, а именно: регулирование воспроизводства рабочей силы, воспроизводства самого человека; стимулирование социальной активности человека - трудовой, общественно-политической, духовно-познавательной; обеспечение социальной защиты населения.

Использованные источники:

1. Сергеева М. А. Правовое обеспечение национальной безопасности [Текст] // Государство и право: теория и практика: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Чита, июль 2014 г.). — Чита: Издательство Молодой ученый, 2014. — С. 3-5.
2. Стратегия национальной безопасности России: теоретико-методологические аспекты : монография / С.Н. Бабурин, М.И. Дзлиев, А.Д. Урсул. — М.: Магистр : ИНФРА-М, 2017. — 512 с.
3. Национальная безопасность как фактор развития России/ URL: <http://orientir.milportal.ru/natsional-naya-bezopasnost-kak-faktor-razvitiya-rossii>
4. Сайт МВД РФ / URL: <https://мвд.рф/presscenter/statistics>

²⁹ Национальная безопасность как фактор развития России/ URL: <http://orientir.milportal.ru/natsional-naya-bezopasnost-kak-faktor-razvitiya-rossii>

УДК 340

Кондукова Н.В.

студент 4 курса

Лушеев П.И.

студент 4 курса

Оздоев Б.Ю.

студент 4 курса

факультет «Зоотехнии, товароведения и стандартизации»

Омский государственный аграрный

университет им. П.А. Столыпина

научный руководитель: Бальтанова Г.Ж.

старший преподаватель

Россия, г. Омск

ОСОБЕННОСТИ ПОЛУЧЕНИЯ ГРАЖДАНСТВА ПО ПРОГРАММЕ ПЕРЕСЕЛЕНИЯ

Аннотация: Статья посвящена особенностям получения гражданства по программе переселения. В статье рассматриваются такие вопросы как стать участником программы, какие для этого необходимы документы.

Ключевые слова: гражданство, гражданин, переселение, получение, иностранный гражданин.

UDC 340

Kondukova N.V.

Luscheev P.I.

Ozdoev B.Y.

students

4 course of the faculty of "Animal science, commodity science and

standardization» Omsk state agrarian University. P.A. Stolypin

Russia, Omsk

Supervisor: G. J. Baltanova senior lecturer

CHARACTERISTICS OF CITIZENSHIP IN THE RESETTLEMENT PROGRAM

Abstract: The article is devoted to the peculiarities of obtaining citizenship under the resettlement program. The article discusses such issues as how to become a participant in the program, what documents are required for this.

Key words: citizenship, citizen, resettlement, receipt, foreign citizen.

Программа переселения РФ призвана помочь соотечественникам, живущим за границей, добровольно переселиться в Россию на постоянное место жительства.

Участие в этой программе способствует оформлению российского гражданства по упрощённой схеме, о чём свидетельствует статья 14 ФЗ-62 «О гражданстве».

Кто может стать участником программы по переселению?

Существует несколько категорий иностранных граждан, которые вправе рассчитывать на получение российского гражданства при участии в программе переселения соотечественников. К этим гражданам, согласно статье 1 Федерального закона №99 относятся:

- Те иностранные граждане и их дети, которые живут за границей, но при этом они относятся к народам, которые исторически живут в России;
- Иностранные граждане, родственники (отец, мать, бабушка, дедушка и так далее) которых жили в Российской Федерации;
- Иностранные граждане, живущие на территории стран бывшего СССР и у которых ранее было гражданство СССР;
- Иностранные граждане, являющиеся переселенцами из РФ, СССР, РСФСР и у которых раньше было гражданство этих государств.

Каковы требования к иностранцу для участия в программе?

Иностранному гражданину для участия в программе переселения необходимо не только быть соотечественником, но и соответствовать некоторым условиям. Таким образом, иностранец может принять участие в программе, если:

- Он является дееспособным лицом, достигшим 18 лет;
- Он отлично говорит на русском и использует язык не только в устной, но и в письменной форме;
- В отношении участника ранее не было заведено уголовных дел по тяжким или особо тяжким преступлениям;
- Он не создаёт опасность для России и её граждан;
- Он в течение 5 лет до подачи заявки на участие в программе не депортировался и не выдворялся из России.

Начало оформления гражданства РФ

Для того, чтобы получить российское гражданство, мало одного участия в программе. Необходимо пройти несколько этапов и соблюсти все условия, и только после этого иностранный гражданин сможет получить гражданство РФ.

Существуют основные правила, соблюдение которых обязательно для того, чтобы начать оформлять гражданство:

- В первую очередь это – участие в программе переселения. Этот факт доказывается наличием у участника соответствующего свидетельства;
- Затем необходимо доказать факт временного или постоянного проживания в России, о чём свидетельствует, соответственно, РВП или ВНЖ;
- Наличие регистрации по месту проживания в РФ в том регионе, который выбрал иностранный гражданин для своего постоянного проживания;
- Отказаться от гражданства другой страны.

Какие документы нужны для получения гражданства РФ?

Ниже представлен перечень документов, который необходим для

оформления гражданства:

- Заявление на гражданство РФ (2 экземпляра);
- Паспорт или иной документ, подтверждающий личность иностранца;
- РВП или ВНЖ;
- Документ об участии в программе;
- Свидетельство об отказе от гражданства другой страны;
- Фотографии иностранного гражданина в количестве 3 штук, размером 3х4 см;
- Чек, подтверждающий оплату госпошлины за приём в гражданство РФ. Размер пошлины составляет 3 500 рублей;
- В том случае, если иностранец менял имя и фамилию, ему нужно представить документ, свидетельствующий об изменении имени и фамилии;
- В том случае, если гражданство оформляется ребёнком от 14 до 18 лет, следует представить его письменное согласие. Подпись ребёнка заверяется у нотариуса или в УВМ МВД России.

Как оформляется гражданство при участии в программе переселения?

Процедура приёма в гражданство состоит из последовательных шагов:

Подача заявления на участие в Государственной программе и получение документа об участии (свидетельства). К заявлению нужно приложить также и другие документы, описанные выше;

Срок действия документа об участии в Государственной программе – три года с момента выдачи, после чего иностранец теряет статус участника программы.

Некоторые иностранные граждане принимают участие в Государственной программе уже после того, как оформили РВП или ВНЖ. В этом случае им необходимо подать заявление на гражданство РФ по упрощённой схеме в тот орган УВМ МВД РФ, который расположен на территории региона РФ, осуществляющего данную программу переселения.

В том случае, если свидетельство получено иностранцем вне территории РФ, он оформляет документы для переезда в РФ.

Прибытие иностранного гражданина, участвующего в программе, в тот регион России, который он выбрал в качестве места постоянного проживания.

Иностранному гражданину потребуются следующие документы для пересечения границы РФ:

- Паспорт или другой документ, подтверждающий личность;
- Свидетельство об участии в программе;
- Виза. Её наличие обязательно тем иностранцам, для государства которых существует визовый въезд в РФ;
- Миграционная карта. Её выдают работники российского пограничного контроля, когда иностранец пересекает границу РФ. Карта заполняется самим иностранцем.

После того, как иностранный гражданин въезжает в Россию, ему необходимо зарегистрироваться как участнику программы. Для этого ему

нужно обратиться в УВМ МВД РФ, где должностное лицо в документе об участии в программе иностранца поставит отметку о регистрации.

Оформление миграционного учёта, для которого необходимы следующие документы:

1. Паспорт или иной документ, подтверждающий личность;
2. Свидетельство об участии в программе;
3. Миграционная карта.

Постановка на учёт по месту пребывания осуществляется принимающей стороной, которой может быть гражданин РФ, оформленная юридически компания и другие. При этом сам иностранный гражданин не должен обращаться с этим вопросом в определённые органы.

- После постановки на учёт, иностранцу нужно написать заявление на выдачу РВП и затем получить это РВП;

Получить РВП иностранный гражданин может не только в России, но и за её пределами, обратившись в Российское консульство.

- Регистрация по месту проживания, что является обязательным условием для подачи заявления на гражданство РФ;

- И, наконец, иностранный гражданин обращается с заявлением на гражданство РФ по упрощённой схеме.

Обращаем ваше внимание, что иностранец может подать заявление на гражданство РФ сразу после получения РВП и регистрации по месту жительства. При этом ему не обязательно получать ВНЖ.

Срок получения гражданства

Иностранный гражданин, подавший заявление на гражданство РФ, сможет стать полноценным гражданином России в течение 4 месяцев. Иногда принятие в гражданство происходит чуть дольше 4 месяцев.

Какие гарантии государство РФ предоставляет переселенцам?

Российское государство предоставляет гражданам, которые воспользовались государственной программой по переселению, массу социальных гарантий. К ним относятся следующие:

- Компенсация денежных средств, затраченных на переезд. Средства компенсируются из госбюджета;
- Компенсация госпошлины;
- Предоставление стартового капитала для освоения на новом месте;
- Ежемесячное пособие, выплачивается в том случае, если гражданин не может найти работу в течение долгого времени. Выплачивается это пособие 6 месяцев.

Может ли государство РФ отказать в предоставлении гражданства переселенцу?

К сожалению, государство Российской Федерации действительно отказывает некоторым иностранным гражданам в предоставлении гражданства.

Основными причинами для отказа служат следующие пункты:

- Если иностранный гражданин не обладает той профессией, которая

востребована в определённом регионе;

- Если иностранец предоставил неверные личные данные;
- Если иностранный гражданин имеет неснятую судимость и желает избежать наказания за содеянное в другой стране.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 31.05.2002 N 62-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «О гражданстве Российской Федерации» (с последними изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. – М., [2017]. – Режим доступа: информационно-правовая справочная система «Консультант Плюс».
2. Федеральный закон от 25.07.2002 N 115-ФЗ (ред. от 31.12.2017) «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – М., [2017]. – Режим доступа: информационно-правовая справочная система «Консультант Плюс».

УДК 346.9

Косова Т.А.

студент магистрант

Государственный университет управления

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КОНТРОЛЯ ЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ И ОХРАНОЙ ЗЕМЕЛЬ

Аннотация: В данной статье исследуется государственный земельный надзор и муниципальный надзор, в частности. На территории нашей страны ежегодно выявляются множество нарушений земельного законодательства, в связи с чем законодательный орган Российской Федерации постоянно совершенствует законодательную базу земельного надзора. В статье рассмотрены нововведения в сфере государственного земельного надзора (контроля).

Ключевые слова: использование земель, охрана земель, рациональное использование земель.

Kosova T.A.

Master's Degree student

State University of Management

IMPROVEMENT OF CONTROL OVER USE AND PROTECTION OF LAND

Abstract: In this article, state land supervision and municipal supervision, in particular, are examined. On the territory of our country, many violations of land legislation are revealed every year, in connection with which the legislative body of the Russian Federation constantly improves the legislative base of land supervision. The article considers innovations in the sphere of state land supervision (control).

Key words: land use, land protection, rational land use.

Проблема рационального использования, охрана земель, исполнение земельного законодательства - всё это является весьма актуальной на данном этапе развития земельных отношений. По существу, наша земля является невозобновимым природным ресурсом, которым пользуются абсолютно всё население нашей планеты, и России в частности, поэтому ее охране должно уделяться как можно больше времени.

В настоящее время огромные площади земли задействованы в сельскохозяйственном производстве, большое количество людей имеют права собственности на земельные участки различных категорий и различного назначения, соответственно, имеется и множество собственников, арендаторов земель, использующих землю для достижения собственных целей, но земля - очень ценный ресурс, который ежегодно теряет свой потенциал в руках недобросовестных пользователей. Законодательством Российской Федерации установлены нормы пользования землей. Несмотря на вид собственности, государство посредством специальных органов следит за целевым и наиболее эффективным использованием земель. Контроль за использованием земли на местах осуществляет муниципальное образование.

Осуществление государственного земельного надзора федеральными органами исполнительной власти позволяет реализовать единые принципы правоприменения законодательства Российской Федерации, а за счет исполнения иных функций — внедрять новые формы осуществления надзорных полномочий, тем самым повышая эффективность контроля и надзора.

Постановлением Правительства Российской Федерации от 7 августа 2017 года № 943 внесены изменения в Положение о надзоре, предусматривающие применение с 2018 года риск-ориентированного подхода при организации и проведении проверок соблюдения требований земельного законодательства, а также определены критерии отнесения земельных участков к определенной категории риска.

В 2017 году несколькими территориальными органами Росреестра реализуется «пилотный» проект по использованию беспилотных летательных аппаратов при осуществлении государственного земельного надзора. Аэрофотоснимки, получаемые с беспилотных летательных аппаратов, используются инспекторами для дистанционного выявления нарушений требований законодательства, что позволяет до минимума уменьшить число проводимых проверок, в ходе которых не выявляются нарушения, тем самым снизить административную нагрузку на граждан и организации, не нарушающие требований законодательства при использовании земельных участков.

Вместе с тем, как показывает практика, проблемы в надзорно-контрольной сфере остаются, в том числе наблюдается некоторая рассогласованность решений органов государственного земельного надзора.

Так, установление порядка осуществления муниципального

земельного контроля в соответствии с Земельным кодексом отнесено к компетенции субъектов Российской Федерации. В соответствии со статьей 10.1 Земельного кодекса, статьей 17 Федерального закона от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» полномочия органов местного самоуправления и органов государственной власти субъекта Российской Федерации в области земельных отношений могут быть перераспределены законами субъекта Российской Федерации.

Вместе с тем, органами местного самоуправления предоставленные полномочия по муниципальному земельному контролю реализуются не на должном уровне. По информации Росреестра, в 17 субъектах Российской Федерации органами муниципального земельного контроля в территориальные органы Росреестра за первое полугодие 2017 года было направлено менее 30 материалов проверок, в ходе которых выявлены нарушения. Общее число выявленных в первом полугодии органами местного самоуправления нарушений составило 7,3 тыс. нарушений, в то же время должностными лицами Росреестра выявлено более 47 тыс. нарушений земельного законодательства.

В соответствии с решениями Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации были разработаны и приняты два особо значимых федеральных закона в сфере земельного надзора: от 21 июля 2014 года № 234-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» и от 8 марта 2015 года № 46-ФЗ «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях», которыми установлен новый порядок государственного земельного надзора и государственного мониторинга земель, введен новый механизм надзора — процедура административного обследования, упрощены процедуры проведения проверок. Указанными законами был изменен порядок организации муниципального земельного контроля, в соответствии с которым субъекты Российской Федерации наделены полномочием устанавливать порядок осуществления муниципального земельного контроля.

Статьей 72 Земельного кодекса определено, что муниципальный земельный контроль осуществляется в соответствии с законодательством Российской Федерации и в порядке, установленном нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации, а также принятыми в соответствии с ними нормативными правовыми актами органов местного самоуправления.

Однако в большинстве регионов не разработаны и не утверждены законы о муниципальном земельном контроле.

При этом анализ практики организации муниципального земельного контроля показывает различные подходы к нормативно-правовому регулированию осуществления муниципального земельного контроля.

В этой связи целесообразно законодательно закрепить полномочие

федерального органа исполнительной власти разработать типовые правила разработки субъектами Российской Федерации нормативных правовых актов, устанавливающих порядок осуществления муниципального земельного контроля. Такие правила позволят определить основные положения, которые должны содержать нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации.

На практике вызывает проблемы и отсутствие четкой предметной сферы контрольной деятельности. Так, статья 72 Земельного кодекса содержит общие формулировки, относя к предмету контроля любые нарушения на земельном участке, в отношении которых предусмотрена административная и иная ответственность и, как следствие, в органы муниципального контроля поступает огромное количество жалоб, не связанных с нарушением требований земельного законодательства (санитарный, эпидемиологический контроль). Необходима детализация соответствующих статей Земельного кодекса о порядке осуществления муниципального земельного контроля в части установления четкого перечня видов муниципального контроля.

Проблемой для осуществления муниципального земельного контроля, как и других видов муниципального контроля, является, во-первых, отсутствие четко установленных федеральными законами полномочий должностных лиц муниципального контроля, установленных в соответствующем законодательстве. Во-вторых, органы местного самоуправления не наделены полномочиями по привлечению нарушителей к административной ответственности и должны обращаться в уполномоченные федеральные органы государственной власти.

При этом с принятием Федерального закона от 26 декабря 2008 года № 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» (далее – Федеральный закон о защите прав) на муниципальный контроль распространяются ограничения сроков и периодичности проверок. Порядок проведения и оформления результатов проверок также регламентирован указанным Федеральным законом.

Полагаем необходимым во избежание нарушения прав предпринимателей и граждан на законодательном уровне предусмотреть порядок действий органов муниципального земельного контроля по выдаче предписаний об устранении нарушений земельного законодательства, контролю за их исполнением и отмене в случае необоснованной выдачи.

Несовершенна и система внеплановых проверок.

Основанием для проведения проверок по муниципальному земельному контролю могут выступать исключительно случаи, указанные в пункте 2 части 2 статьи 10 Федерального закона о защите прав, связанные с возникновением угрозы причинения вреда жизни, здоровью граждан либо с причинением такого вреда. Орган муниципального контроля не вправе осуществлять внеплановые проверки по специальным основаниям,

указанным в пункте 6.1 статьи 71.1 Земельного кодекса, что фактически исключает возможность проведения внеплановых проверок.

Существует необходимость совершенствования взаимодействия органов, осуществляющих государственный земельный надзор с правоохранительными органами Российской Федерации и органами прокуратуры, что обусловлено проблемой установления лиц, допустивших нарушения требований земельного законодательства. Вследствие отсутствия у государственных инспекторов по использованию и охране земель достаточных данных о лице, допустившем нарушение требований земельного законодательства, затруднено принятие своевременных мер, направленных на устранение нарушений.

Например, имеются проблемы в части организации взаимодействия с органами внутренних дел при установлении места жительства (регистрации) субъектов правонарушений в целях составления необходимых документов в ходе проверочных мероприятий по выявленным нарушениям.

Отсутствует исчерпывающий перечень документов, которые вправе запросить территориальный орган федерального органа государственного земельного надзора от органа муниципального контроля, в случае направления последним акта проверки с указанием информации о наличии признаков выявленного нарушения. Постановление Правительства Российской Федерации от 26 декабря 2014 года № 1515 «Об утверждении Правил взаимодействия федеральных органов исполнительной власти, осуществляющих государственный земельный надзор, с органами, осуществляющими муниципальный земельный контроль» не содержит исчерпывающий перечень таких документов.

Отсутствие полномочий должностных лиц органов муниципального контроля по составлению протоколов об административном правонарушении увеличивает длительность процедуры от момента выявления нарушений земельного законодательства органом муниципального контроля до момента привлечения ответственного лица, совершившего нарушение, органом государственного земельного надзора.

Требуют уточнения некоторые вопросы, связанные с принудительным изъятием земельных участков сельскохозяйственного назначения в связи с их неиспользованием.

Так, действующая редакция части 3 статьи 6 Федерального закона от 24 июля 2002 года № 101-ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» (далее – Федеральный закон об обороте земель) предусматривает возможность принудительного изъятия земельного участка из земель сельскохозяйственного назначения у его собственника в судебном порядке в случае, если в течение трех и более лет подряд с момента выявления в рамках государственного земельного надзора факта неиспользования земельного участка по целевому назначению или использования с нарушением законодательства Российской Федерации, такой земельный участок не используется для ведения сельского хозяйства

или осуществления иной связанной с сельскохозяйственным производством деятельности.

Следует внести изменения, предусматривающие возможность применения к процедуре изъятия земельного участка в случае его неиспользования или использования с нарушением законодательства в течение трех лет по материалам контрольных мероприятий, муниципального земельного контроля, что упростит сбор материалов, необходимых для начала процедуры изъятия участков.

По данным Россельхознадзора, привлечение нарушителей к административной ответственности за нарушения, связанные с неиспользованием земельного участка из земель сельскохозяйственного назначения для ведения сельскохозяйственного производства или осуществления иной связанной с сельскохозяйственным производством деятельности, сократилось более чем на 30%.

Некоторые субъекты Российской Федерации (Республика Чувашия, Курская, Рязанская, Тамбовская области и др.) представили информацию о проблемах реализации законодательства об изъятии неиспользуемых сельскохозяйственных земель.

Так, регионы отмечают длительный срок для начала процедуры изъятия земель сельскохозяйственного назначения, проблемы, связанные с подготовкой органами муниципального земельного контроля и государственного земельного надзора документов для изъятия земельных участков сельскохозяйственного назначения.

Отмечается также, что на сегодняшний день реализация статьи 6 Федерального об обороте земель в части определения фактора снижения плодородия либо размеров причиненного вреда при порче почв сельскохозяйственного назначения Россельхознадзором и его территориальными органами не представляется возможной, в том числе и в отсутствие полноценного подзаконного нормативного правового акта, конкретизирующего признаки неиспользования земельных участков по целевому назначению или использования с нарушением законодательства Российской Федерации.

Необходимо нормативно-правовое закрепление критериев добросовестности землепользователей: использование сельскохозяйственных угодий по целевому назначению и в соответствии с их разрешенным использованием; ведение агрономической документации, характеризующей уровень использования пашни; наличие системы внутрихозяйственного земледелия; соблюдение системы севооборотов в соответствии с внутрихозяйственной специализацией; осуществление посева семенами высоких репродукций; соблюдение научно обоснованных сроков сортосмены и сортообновления семян; проведение агрохимического обследования почвы согласно установленным циклам, но не менее 1 раза в 5 лет; проведение защитных мероприятий по результатам фитосанитарного обследования; использование минеральных и органических удобрений в

рекомендуемых дозах; использование пестицидов и агрохимикатов, не превышающих предельно допустимых концентраций в соответствии с установленным регламентом; сохранение уровня почвенного плодородия; проведение мероприятий по охране почв от эрозии и других деградационных процессов.

Необходимо обеспечить организацию ведения агрохимического мониторинга сельскохозяйственных угодий.

Считаем возможным предусмотреть обязательство органов, осуществляющих земельный контроль и надзор, осуществить проверку целевого использования земельных участков сельскохозяйственного назначения, находящихся в федеральной собственности, не реже одного раза в два года, а также разработать порядок безвозмездной передачи земельных участков сельскохозяйственного назначения в муниципальную собственность в случае его неиспользования по целевому назначению или использования с нарушением законодательства Российской Федерации в течение двух и более лет.

Из вышесказанного, можно сделать вывод, что несмотря на изменения в области муниципального земельного контроля, а именно, увеличения полномочий должностных лиц, осуществляющих земельный контроль на различных уровнях и привлечения к осуществлению земельного контроля правоохранительных органов, нормативно-правовая база, регулирующая земельно-имущественные отношения, порядок предоставления земельных участков, а также их рациональное и максимально эффективное использование, требует дальнейшего совершенствования.

Использованные источники:

1. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от (с изм. и доп., вступ. в силу с 31.12.2017)
2. Федеральный закон от 26.12.2008 № 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля».
3. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред.от 29.12.2017) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации».
4. Постановление Правительства РФ от 7 августа 2017 г. № 943 “О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации в части совершенствования государственного земельного надзора” (не вступило в силу)

**СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА
В РФ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

Аннотация. Основу современной экономики составляют предприятия малой капитализации или малого и среднего бизнеса. Это общемировая тенденция, которая приобрела глобальный характер. Стоит только вспомнить, что такие компании с мировым именем как Google, Microsoft, Facebook были в недавнем прошлом небольшими компаниями или стартапами. Любое нормальное государство крайне заинтересовано в том, чтобы именно сектор малого предпринимательства был в приоритете развития и для этого у государства имеется множество инструментов стимулирования, в том числе и через систему кредитования.

Ключевые слова: кредитование, малый бизнес, субсидирование.

**SYSTEM OF STATE SUPPORT OF SMALL BUSINESS IN RUSSIA:
CURRENT STATE AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT**

Annotation. The basis of modern economy consists of small-scale capitalization or small and medium-sized businesses. This is a global trend that has become global. One has only to remember that such companies with a worldwide reputation as Google, Microsoft, Facebook were in the recent past small companies or startups. Any normal state is extremely interested in the fact that it is the small business sector that is in the priority of development and for this the state has many tools to stimulate, including through the credit system.

Key words: lending, small business, subsidizing.

Малый бизнес оказывает немалое влияние на экономическое развитие страны, что подтверждается большим количеством государственных программ, направленных на поддержку субъектов малого предпринимательства. Но, несмотря на различные бюджетные субсидии, налоговые и иные льготы, в полной мере не решаются основные проблемы кредитования малого бизнеса, связанные с нехваткой финансирования.

С позиции представителей малого бизнеса существующие сложности и проблемы при кредитовании связаны со следующими моментами:

1. Сжатые сроки кредитования. Небольшому предприятию, особенно в период его становления, когда не отлажена деятельность и отсутствует стабильная выручка, сложно выплатить заемные средства за короткий промежуток времени. В результате образуются просрочки по платежам, что ухудшает качество кредитной истории заемщика.

2. Высокие процентные ставки по ссудам. Для малых организаций

даже при прибыльном функционировании сложно оплачивать большие суммы процентов по ссудам. Остающихся после уплаты обязательных платежей средств оказывается недостаточно для решения задач по дальнейшему развитию и расширению бизнеса.

3. Строгие требования в отношении количества и качества залогового обеспечения, связанные с годом постройки объектов, их месторасположением и иными характеристиками. Предоставление ссуды в среднем в размере не больше 70% от оценочной стоимости также сдерживает развитие предприятия. В большинстве случаев отказ в кредитовании связан не с наличием или отсутствием ликвидного залогового имущества, а с оценкой его стоимости[4;с.16].

4. Жесткие требования: ежемесячного погашения кредита; отсутствие возможности установления индивидуального графика выплаты долга(к примеру, в связи с сезонным характером бизнеса или начальным этапом деятельности).

5. Длительные сроки рассмотрения кредитной заявки.

6. Большое количество документов, запрашиваемых для рассмотрения кредитной заявки.

7. Невозможность получить ссуду в размере, достаточном для развития бизнеса с начальной стадии предпринимателям, только появившимся на рынке или намеревающимся войти в него.

8. Сложности с подтверждением платежеспособности организации из-за непрозрачности финансовой отчетности.

9. Управленческая отчетность не учитывается кредиторами в полном объеме, поэтому предприниматели не могут выполнить полностью банковские требования и соответственно получить необходимое им финансирование[5;с.33].

Получение микрокредитов в небольших специализированных компаниях, распространенное из-за отсутствия скрупулезного анализа платежеспособности клиента, характеризуется повышенными ставками, что при прочих привлекательных моментах может поглотить всю прибыль и даже привести к банкротству клиента.

Кредитование малого и среднего предпринимательства выгодно как самим организациям и ИП, так и банкам. Поэтому для оптимального взаимодействия требуется совершенствование механизмов взаимодействия банков и малых предприятий.

Значительные шаги в этом направлении могут быть предприняты в рамках государственных программ, предусматривающих некоторую лояльность требований к потенциальным заемщикам-предпринимателям, снижение стоимости кредитных ресурсов, предоставление льгот для кредитования инновационных и лизинговых проектов.

Государство формирует и поддерживает специальные льготные программы кредитования для предприятий МСБ. Они, как правило, реализуются через сеть банков-партнеров (Сбербанк РФ, Россельхозбанк и

др.), в которых из бюджета субсидируется часть процентной ставки. В итоге начинающие бизнесмены могут получить заемные средства на весьма лояльных основаниях.

Кредитование малого бизнеса в 2018-2019 году предусматривает открытие овердрафтов, возобновляемых кредитных линий, единичных займов предприятиям из приоритетных отраслей: социально значимые проекты; строительные фирмы, занятые в сфере возведения многоквартирных домов эконом-класса; производства, базирующиеся на применении эко-технологий и т.д. [6;с.73]

Существует еще несколько вариантов государственного кредитования (помимо субсидирования процентной ставки):

1. Предоставление безвозмездных субсидий на покрытие части основной суммы займа или процентов по нему.
2. Предоставление государственных гарантий и поручительств по кредитам малого и среднего бизнеса.

Главная особенность программ государственного кредитования малого и среднего бизнеса — его возмездная природа. Заемные средств рано или поздно все равно придется вернуть кредитору. Однако желающих получить заемные средства с государственной поддержкой немало, поскольку:

- Во-первых, ставки по таким кредитам чрезвычайно малы (0-10%);
- Во-вторых, льготные программы охватывают и начинающих предпринимателей, которые делают на рынке свои первые шаги и рассматриваются коммерческими банками в виде весьма рискованных клиентов.

В российской практике рассчитывать на получение льготных кредитов и возможности воспользоваться лояльными условиями привлечения банковских займов могут только те предприятия, которые обеспечат эффективную отдачу для всего национального хозяйства в целом. Рассмотрим какие критерии определяют такую отдачу:

1. Число сформированных рабочих мест (особенно этот аспект значим для экономики российских регионов);
2. Объем налоговых поступлений в региональную и федеральную казну;
3. Прирост ВВП на уровне отдельных регионов и всего государства в целом.

Для того чтобы эффективно поддерживать предприятия способные сформировать благоприятные тенденции в экономике РФ в 2014 году был создан Фонд национального благосостояния. Именно через него в настоящее время реализуются программы субсидирования процентных ставок, предоставления гарантий и поручительств субъектам малого и среднего предпринимательства.

Правительство РФ на регулярной основе предоставляет региональным бюджетам финансовые ресурсы, которые должны быть использованы для поддержки малого и среднего предпринимательства. Государству важно развивать этот сегмент национальной экономики по ряду причин:

1. Во-первых, это задатки будущего крупного бизнеса — опоры национального хозяйства;

2. Во-вторых, это дополнительные рабочие места, прирост ВВП и налоговых поступлений в казну;

3. В-третьих, это способ формирования на рынке эффективной конкурентной среды, способной положительно влиять на качество выпускаемой продукции.

Существует несколько групп субъектов российского предпринимательства, которые могут рассчитывать на получение государственной финансовой помощи, в том числе:

1. Новые фирмы, которые делают первые шаги в бизнесе;
2. Предприятия, занятые в сфере производства продукции;
3. Компании из сферы экологического туризма;
4. Субъекты хозяйствования, занимающиеся созданием объектов народного творчества.

Поддержка МСБ в России имеет несколько основных направлений, том числе:

—Финансовая помощь, в виде льготного кредитования малого бизнеса и его субсидирования;

—Нефинансовая помощь в форме значимых для предпринимательского сектора бесплатных услуг (обучение, консультирование, проведение ярмарок, предоставление земли и помещений и др.).

Для того чтобы воспользоваться финансовой поддержкой Фонда субъекту предпринимательства важно доказать готовность обеспечивать экономическую эффективность для всего национального хозяйства в целом. Представляется целесообразным разобрать детально ключевые варианты государственной финансовой помощи[6;с.74].

В 2018-2019 году имущественная поддержка субъектов МСБ будет выражаться в таких мероприятиях, как:

- предоставление недвижимости в аренду по льготным ставкам;
- продажа имущественных ценностей государством по низким ценам;
- формирование инфраструктуры (бизнес-инкубаторы, технопарки и др.).

Гранты являются видом безвозмездной финансовой помощи от государства. На них имеют право рассчитывать:

- Предприниматели, деятельность которых в сфере торговли или производства длится менее 12 месяцев;
- Бизнесмены с идеальной кредитной историей, не имеющие заложенностей по налоговым и иным обязательным выплатам;
- Фирмы, которые создают в национальном хозяйстве (в особенности на уровне регионов) новые рабочие места.

Кроме прямой или косвенной финансовой господдержки малого

бизнеса, в 2018 году предпринимателям доступны и другие виды помощи, предполагающие создание более комфортных условий для ведения деятельности:

1. Аренда муниципальной собственности. Федеральные и местные власти часто располагают недвижимой собственностью, используемой неэффективно либо не используемой вообще. Разработчики программы помощи МСП посчитали целесообразной передачу таких муниципальных объектов в аренду начинающим предпринимателям на льготной основе.

Подобную имущественную поддержку владельцы бизнеса могут получить при заключении арендного договора на срок более пяти лет. Базовые тарифы определяются на основании мнения независимых оценщиков, сформированного в соответствии с ситуацией на рынке недвижимости. Затем эти данные используют для вычисления льготной ставки, действующей на протяжении первых трех лет аренды:

—В течение первого года тариф составляет 40% арендной платы;

—В течение второго года — 60%;

—В течение третьего года — 80%;

—За четвертый и последующие годы предприниматель платит полную ставку.

2. Компенсация участия в выставках. Даже располагающие информацией о действующих программах поддержки бизнеса предприниматели зачастую не знают о подобном виде помощи. На самом деле субъект СПМ может постфактум компенсировать до половины от общего объема расходов, связанных с выставочной деятельностью, при условии, что сумма субсидии не превысит 150 тысяч рублей в год.

Возмещению подлежат такие затраты, как: аренда площади, установка стендов, создание выставочной инфраструктуры; перевозка экспонатов до места демонстрации и обратно; организация переговоров, презентаций, печать рекламных материалов; услуги переводчика[3;с.45].

На протяжении 2018 года программы безвозмездной финансовой помощи для субъектов малого и среднего бизнеса в России охватят предприятия инновационных отраслей, сельского хозяйства, создания товаров первой необходимости и импортозамещающих продуктов. Остальным же фирмам стоит сразу ориентироваться на льготные кредиты.

Таким образом, субъекты малого и среднего бизнеса формируют в экономике отдельных регионов особую нишу, попасть в которую крупным компаниям практически невозможно. Поэтому приоритетной стратегией государства является развитие именно сектора небольших предприятий, предоставляющих большое количество рабочих мест для местных жителей и создающих конструктивную социально-экономическую атмосферу. В свою очередь, предприниматели должны изучить существующие программы поддержки с тем, чтобы использовать предоставленные им возможности с максимальной эффективностью.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 24 июля 2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (в ред. от 28.12.2013г.) // Собрание законодательства РФ, 11.07.2014, № 31, ст. 4006.
2. Акимов О. Ю. Малый и средний бизнес: эволюция понятий, рыночная среда, проблемы развития. Издательство: Финансы и статистика, 2017 год.- 412 с.
3. Борисов С. Р. Состояние малого предпринимательства и инновационное развитие России. // Информационно-аналитическое издание «Новая экономика. Инновационный портрет России», 2016. № 4. С. 45.
4. Булешова Н.Ю. Проблемы становления малого бизнеса в России //Актуальные проблемы науки: ИГУМО и ИТ как исследовательский центр. 2017. № 17. С 13-21.
5. Кртян А. С. Проблемы кредитования малого и среднего бизнеса // Молодой ученый. — 2017. — №8.2. — С. 32-34. — URL <https://moluch.ru/archive/67/11537/> (дата обращения: 20.03.2018).
6. Нуретдинова Э. М. Развитие системы государственной поддержки малого предпринимательства [Текст] // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Казань, май 2015 г.). — Казань: Бук, 2016. — С. 71-74. — URL <https://moluch.ru/conf/law/archive/141/7338/> (дата обращения: 20.03.2018).

Кулиева И.А.
студент 4 курса
направление «Экономика»

научный руководитель: Агаркова Л.В., доктор экономических наук
Ставропольский государственный аграрный университет
Россия, г. Ставрополь

УПРАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ДОЛГОМ

Аннотация. В статье рассматриваются теоретические основы государственного долга, структура государственного долга и управление государственным долгом в России.

Ключевые слова: государственный долг, долг, управление государственным долгом.

Kuliev I. A., 4th year student, eg. «Economy»
Scientific supervisor: Agarkova L. V.
Doctor of economics
Stavropol state agrarian University
Russia, Stavropol

PUBLIC DEBT MANAGEMENT

Annotation. The article discusses the theoretical foundations of public debt, the structure of public debt and public debt management in Russia.

Key words: public debt, debt, public debt management.

Проблема государственных внутренних и внешних заимствований - одна из значимых в российской экономике, при этом размер государственного долга имеет важное, но не определяющее значение. Одним из приоритетных вопросов является определение уровня влияния, которое он оказывает на состояние финансовой системы, денежного обращения и на функционирование экономики в целом. Также для изучения немаловажно, за счет каких источников он финансируется (инфляционных или неинфляционных).

Система государственных заимствований может играть как конструктивную, так и разрушительную роль в развитии экономики страны. В связи с этим необходим механизм управления государственным долгом, представляющий собой комплекс мероприятий по регулированию состояния финансовой системы.

Государственным долгом являются все накопленные обязательства по возврату средств (с процентами), принятые от имени государства или от имени его уполномоченных органов перед кредиторами.

Государственный и частный долг являются элементами кругооборота «доходы-расходы». По мере роста доходов растут и сбережения, которые должны быть использованы домашними хозяйствами, фирмами, правительством и остальным миром. Создание долга - это механизм,

посредством которого сбережения передаются лицам, осуществляющим расходы. Если потребители и бизнес не склонны к заимствованиям, и, следовательно, частная задолженность растет недостаточно быстро, чтобы абсорбировать растущий объем сбережений, эта функция выполняется приростом государственного долга. В противном случае экономика отойдет от состояния полной занятости ресурсов.

Бюджетный дефицит представляет собой разницу между государственными расходами и доходами. Количественная оценка бюджетного дефицита и долга объективно усложняется следующими факторами:

1) обычно при оценке величины государственных расходов не учитывается амортизация в государственном секторе экономики, что приводит к объективному завышению размеров бюджетного дефицита и государственного долга;

2) важная статья государственных расходов - обслуживание задолженности, то есть выплата процентов по ней и постепенное погашение основной суммы долга (амортизация долга). Правительством Российской Федерации. Управление государственным долгом субъекта Российской Федерации осуществляется органом исполнительной власти субъекта Российской Федерации. Управление муниципальным долгом осуществляется уполномоченным органом местного самоуправления.

Управление государственной задолженностью следует понимать как в узком, так и в широком смысле. Управление в широком смысле представляет по сути одно из направлений экономической политики государства, связанной с его деятельностью в качестве заемщика. При этом если речь идет о государственном долге, возникшем в случае предоставления государством гарантий по частным кредитам, то для более точного определения необходимо упомянуть и о деятельности государства как гаранта.

Управление государственным долгом в узком смысле представляет собой совокупность мероприятий, связанных с выпуском и размещением государственных долговых обязательств, операциями по обслуживанию и рефинансированию государственного долга, а также по регулированию рынка государственных ценных бумаг.

Многие методы управления государственным долгом в узком смысле (например, определение оптимального срока обращения государственных долговых обязательства в зависимости от конкретного состояния экономической конъюнктуры или регулирование доходности обращающихся ценных бумаг и т.п.) представляют собой сложную финансово-техническую проблему, исследуемую в работах о рынке ценных бумаг.

Большую часть российского долга составляют краткосрочные заимствования, именно из-за этого на протяжении последних десяти лет так часто возникал вопрос о реструктуризации задолженности. Государственный

долг РФ по своему происхождению делится на 2 части: долговые обязательства бывшего СССР перед гражданами России, иностранными правительствами, банками и компаниями и долговые обязательства собственно Российской Федерации. Отсутствует система долгового управления, долгами в России занимаются Минфин, Внешэкономбанк, частично ЦБ РФ, т.е. нет единого органа, который бы занимался исключительно проблемами долга. Погашению и обслуживанию долга в настоящее время уделяется приоритетное значение. Выдаваемые России кредиты принесли ей мало пользы, но привели к увеличению долгового бремени. Требуется создание единой базы данных по государственному долгу РФ, установление единого порядка ведения государственных долговых книг. Требуется разработка критериев и механизмов оценки эффективности заемной и долговой политики государства и контроля за их соблюдением, включая контроль со стороны Счетной палаты РФ.

Использованные источники:

1. Бюджетный кодекс РФ
2. Алехин Б.И. Государственный долг: учебное пособие для студентов вузов.- М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2004.- 334с.
3. Вавилов А. Государственный долг: уроки кризиса и принципы управления. – 2-е изд., переаб. И доп. – М.: Городец-издат., 2003-394с.

Кунгаа Б.Б.
студент магистрант 2 курса
Юридический факультет
ФГБОУ ВО Тувинский государственный университет
Россия, г. Кызыл

РАЗВИТИЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СРОЧНОГО ТРУДОВОГО ДОГОВОРА В РОССИИ

Аннотация: статья посвящена рассмотрению этапов развития правового регулирования срочного трудового договора в России. Анализируется трудовое законодательство России, нормы регламентирующие порядок и заключение срочного трудового договора. В частности, рассмотрены КЗоТ 1922 г, КЗоТ 1971г и ТК РФ.

Ключевые слова: срочный трудовой договор, максимальный срок срочного трудового договора, трудовое законодательство, работодатель, основание заключения срочного трудового договора.

Kungaa B.B.
Master's student 2nd year
Faculty of Law
Tuva State University
Russia, Kyzyl

DEVELOPMENT OF LEGAL REGULATION OF THE URGENT LABOR CONTRACT IN RUSSIA

Annotation: the article is devoted to the consideration of the stages of development of legal regulation of a fixed-term employment contract in Russia. The labor legislation of Russia is analyzed, the rules regulating the procedure and the conclusion of a fixed-term employment contract. In particular, the Labor Code of 1922, the Labor Code of 1971 and the Labor Code of the Russian Federation were considered.

Key words: fixed-term employment contract, maximum term of fixed-term employment contract, labor legislation, employer, grounds for concluding a fixed-term employment contract.

Анализ советского периода позволяет сделать вывод, что в содержании правового регулирования срочного трудового договора произошли конфигурации. Отметим, что разновидности такого трудового договора не поменялись: он заключается на определенный срок или на время выполнения определенной трудовой деятельности, но максимальный срок срочного договора постоянно менялся. Если в Российской империи срок составлял пять лет, то в советский период максимальный срок был сначала один год (КЗоТ 1922 г.), а затем был увеличен до трех лет (КЗоТ 1971г.). Сохранилось правило трансформации срочного трудового договора в трудовой договор на неопределенный срок при продолжении работы

работником и желании не прекращать трудовой договор работодателем. Это характеризует об устойчивости данного аспекта правового регулирования и о высокой эффективности самой нормы, ведь она проверена временем и не находится в зависимости от форм собственности и методов производства, применяемых в определенный этап становления России.

Следовательно, в пределах советского периода увеличился максимальный срок характеризуемого вида трудового договора; минимальный срок договора не устанавливался, виды срочного трудового договора не поменялись. Досрочное прекращение срочного трудового договора было возможно только по уважительным причинам. Эти положения послужили основанием для последующего развития норм о срочном трудовом договоре.

Второй период закончился распадом СССР в конце 1991г. По настоящее время продолжается развитие современного периода, который начался в 1992 году.

В начале этого периода, до принятия в 2001 году Трудового кодекса РФ действовал КЗоТ 1971 года с изменениями и дополнениями.

Самыми важными и значительными законами были:

- Закон РФ «О внесении изменений и дополнений в Кодекс законов о труде РСФСР» от 25 сентября 1992 г. № 3543-1;
- Трудовой кодекс РФ от 30 декабря 2001г. № 197-ФЗ (ТК РФ);
- Федеральный закон от 30 июня 2006г. № 90-ФЗ «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации, признании не действующими на территории Российской Федерации некоторых нормативных правовых актов СССР и утратившими силу некоторых законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации».

Законом РФ от 25 сентября 1992 г. № 3543-1 было изменено правовое регулирование труда на современном этапе для эффективного становления экономики России на основе различных форм собственности. Институт срочного трудового договора в 1992г подвергся серьезным изменениям. Во-первых, был увеличен срок срочного трудового договора с трех до пяти лет; во-вторых, дополняя ст. 17 КЗоТ 1971г новой частью, которая содержит условия заключения срочного трудового договора, ведь ранее было ограничено заключение срочного трудового договора. Срочные трудовые договоры заключались только «в случаях, когда трудовые отношения не могли быть установлены на неопределенный срок с учетом характера предстоящей работы, или условий ее выполнения, или интересов работника, а также в случаях, непосредственно предусмотренных законом»³⁰. Внесение данного условия было реакцией законодателя на злоупотребление работодателями своим правом заключать срочные трудовые договоры не

³⁰ Закон РФ «О внесении изменений и дополнений в Кодекс законов о труде РСФСР» от 25 сентября 1992 г. №3543-1 // Ведомости СНД РФ и ВС РФ. 1992. № 41. Ст. 2254.

только вследствие меньших затрат для работодателя при прекращении такого договора, но и возможности манипулировать работниками в появившейся ситуации. Статья 17 КЗоТ в ее прежней редакции давала возможность диктовать трудящимся свои условия в части срока трудового договора. В 1990-1991 гг. массовое распространение получила замена трудовых договоров, заключаемых на неопределенный срок, срочными трудовыми договорами. В некоторых трудовых коллективах все работники были переведены на срочные трудовые договоры.

Аналогичный порядок поддержали именно те руководители и начальники, которые ценят готовность безропотно выполнять волю начальства³¹.

Соответственно, путем внесения новой нормы, были приняты меры против необоснованного заключения срочного трудового договора, поскольку с ним связано дополнительное основание расторжения трудовых отношений (то есть окончание срока), которое характеризует ущемляющее право работника на длительную, стабильную работу. Все эти обстоятельства анализировали о тенденции изменения правового регулирования срочного трудового договора при обязательном признании длящегося характера трудовых отношений. Статья 17 КЗоТ 1971 г. закрепляла такое основание заключения срочного трудового договора, как интерес работника. Личный интерес работника предполагал ситуации, когда он требовал заключения именно срочного трудового договора. На практике же складывалась обратная ситуация: работодатель настаивал на заключении именно срочного трудового договора, а работник хотел вступить в трудовые отношения с неопределенным сроком. Но обстоятельства такого рода, как отсутствие другой работы и прочее, вынуждали его заключить срочный трудовой договор. При этом нередко считалось, что работодатель «удовлетворял его интерес», поскольку предлагал вступить в трудовые отношения, в чем работник и был заинтересован. То есть формально такое положение соответствовало закону. Но на самом же деле работодатель в подобных случаях обходил трудовое законодательство, а точнее – перечень оснований заключения срочного трудового договора. Вследствие этого законодатель отказался от интереса работника как основания заключения срочного трудового договора. Изменения, происходившие в обществе и экономике, определили необходимость разработки нового закона о труде. С принятием ТК РФ началось существенное обновление трудового законодательства в соответствии с новыми условиями развития государства.

Прежде всего, необходимо отметить, что нормы кодекса повысили роль договорного способа установления условий труда, были закреплены нормы международно-правового регулирования труда, расширилась дифференциация правового регулирования труда. ТК РФ содержит

³¹ Комментарий к Кодексу Законов о труде Российской Федерации (с изменениями и дополнениями на 25 сентября 1992 г.) /Отв. ред. В.И.Никитинский, Б.А.Шеломов. М.: Вердикт, 1992. С.30

различные нормы, регулирующие отношения по поводу срочного трудового договора.

Использованные источники:

1. Закон РФ «О внесении изменений и дополнений в Кодекс законов о труде РСФСР» от 25 сентября 1992 г. №3543-1 // Ведомости СНД РФ и ВС РФ. 1992. № 41. Ст. 2254.
2. Комментарий к Кодексу Законов о труде Российской Федерации (с изменениями и дополнениями на 25 сентября 1992 г.) /Отв. ред. В.И.Никитинский, Б.А.Шеломов. М.: Вердикт, 1992. С.30.
3. Комментарий к Трудовому кодексу Российской Федерации (постатейный) / И.А. Воробьев, Н.М. Исаева, А.В. Кирилин и др.; под общ. ред. В.И. Шкатуллы. 6-е изд., перераб. М: Норма, 2009. 1104с. // [Электронный ресурс]: доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Режим доступа – локальный.

УДК.349.2

Кунгаа Б.Б.
студент магистрант 2 курса
Юридический факультет
Тувинский государственный университет
Россия, г. Кызыл

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СРОЧНОГО ТРУДОВОГО
ДОГОВОРА В ГЕРМАНИИ**

Аннотация: статья посвящена рассмотрению правового регулирования срочного трудового договора в Германии. Анализируется особенности трудового законодательства Германии.

Ключевые слова: срочный трудовой договор, трудовое законодательство, работодатель, основание заключения срочного трудового договора.

Kungaa B.B.
Master's student 2nd year
Faculty of Law
Tuva State University
Russia, Kyzyl

**LEGAL REGULATION OF THE URGENT LABOR AGREEMENT
IN GERMANY**

Annotation: the article is devoted to the consideration of the legal regulation of a fixed-term employment contract in Germany. The peculiarities of labor legislation of Germany are analyzed.

Key words: fixed-term employment contract, labor legislation, employer, grounds for entering into a fixed-term employment contract.

Правовое регулирование срочных трудовых договоров в Германии осуществляется на основе Закона о работе на условиях неполного рабочего времени и об ограничении срока трудового договора 2000 г. (далее – Закон 2000г)³². Сравнение немецкого законодательства с российским по данному вопросу позволяет выделить как аналогичные, так и специфичные признаки в правовом регулировании срочных трудовых договоров. Можно выделить следующие аналогичные признаки: отношения по поводу срочного трудового договора являются предметом правового регулирования. Это свидетельствует о том, что государство в данной области проводит на рынке труда активную политику с целью согласования интересов работников и работодателей в этих странах; законодатели России и Германии решают аналогичные проблемы в области заключения, изменения и прекращения срочного трудового договора. К специфическим признакам правового регулирования следует отнести: наличие в Германии отдельного нормативного акта, посвященного правовому регулированию срочных трудовых договоров, – Закона 2000 г.; воздействие на правовое регулирование срочных трудовых договоров в Германии специального международного правового акта – Директивы ЕС о срочных трудовых договорах 1999г³³, которая определяет особенность решения данных проблем в этой стране; неодинаковые методологические подходы к вопросам правовой регламентации заключения, изменения и прекращения срочного трудового договора.

Рассмотрим особенности правового регулирования срочных трудовых договоров в Германии с точки зрения выработки рекомендаций для российского законодателя. В Законе 2000 г. приводится понятие «работник по срочному трудовому договору» – работник, заключивший трудовой договор на определенный срок³⁴. Следует отметить, что по Директиве ЕС о срочных трудовых договорах 1999г. это понятие включает такой определяющий признак, как заключение договора непосредственно с работодателем.

Немецкому законодательству, как и британскому, известно понятие «сравнимый постоянный работник». При этом сравнимым, по отношению к работнику по срочному трудовому договору считается работник предприятия, выполняющий одинаковую или схожую работу по трудовому договору на неопределенный срок. При отсутствии на данном предприятии сравнимых работников, занятых по трудовому договору на неопределенный срок, вопрос об установлении такого работника решается, исходя из условий коллективного договора.

Во всех остальных случаях следует ориентироваться на то, какой работник в данной отрасли, как правило, считается сравнимым работником

³² Gesetz über Teilzeitarbeit und befristete Arbeitsverträge 2000.

³³ Council Directive 1999/70/EC of 28 June 1999.

³⁴ Gesetz über Teilzeitarbeit und befristete Arbeitsverträge 2000.

по трудовому договору на неопределенный срок³⁵. Немецкое определение сравнимого постоянного работника более гибкое, чем в Великобритании, поскольку в нем есть указание на коллективный договор. Правовой статус работников по срочному трудовому договору приравнен к статусу работников по трудовому договору на неопределенный срок. Исключение составляет дополнительное основание расторжения срочного трудового договора. Соответствующие положения имеются и в российском законодательстве, хотя понятие «работник по срочному трудовому договору» и «сравнимый постоянный работник» в нем отсутствует. В ТК РФ указывается, что если судом установлено отсутствие достаточных оснований к заключению срочного трудового договора, то договор считается заключенным на неопределенный срок. Законодательно введен прямой запрет на заключение срочных трудовых договоров с целью уклонения от предоставления прав и гарантий, предусмотренных для работников, заключивших трудовой договор на неопределенный срок³⁶.

Законодатель Германии запретил ставить работника – исключительно по причине ограничения срока его трудового договора – в худшее положение, чем у сравнимого постоянного работника, трудовой договор с которым заключен на неопределенный срок, при отсутствии объективных оснований. В Законе закреплено положение, в соответствии с которым работник по срочному трудовому договору получает заработную плату на том же уровне, что и работник по трудовому договору на неопределенный срок, в соответствии с продолжительностью рабочего времени в расчетном периоде. Отметим, что в ст. 58 ТК РФ указывается: срочный трудовой договор заключается, когда трудовые отношения не могут быть установлены на неопределенный срок с учетом характера предстоящей работы или условий ее выполнения, а именно в случаях, предусмотренных ч. 1 ст. 59 ТК РФ. В случаях же, предусмотренных ч. 2 ст. 59 ТК РФ, срочный трудовой договор может заключаться по соглашению сторон трудового договора без учета характера предстоящей работы и условий ее выполнения. Рассмотрим, как решается данный вопрос в Германии. Срочный трудовой договор заключается только в письменной форме, при наличии объективных оснований. Большинство оснований заключения срочного трудового договора, закреплённого в немецком законодательстве, сравнимы с российскими. Однако некоторые из них в законодательстве Российской Федерации отсутствуют. К таким основаниям относится ограничение срока при установлении для работника испытания. Российский законодатель исходит из того, что лицо, принятое на работу с испытанием, обладает теми же правами, что и другие работники. Трудовой договор с ним отличается лишь наличием условия об испытании с указанием его продолжительности (по общему правилу – не более трех месяцев). Отдельный срочный трудовой

³⁵ § 3(2) Gesetz über Teilzeitarbeit und befristete Arbeitsverträge 2000.

³⁶ Ч. 6 ст. 58 ТК РФ.

договор не заключается.

Таким образом, можно констатировать, что в правоприменительной практике Германии существует тенденция расширения правового статуса работников по срочным договорам.

Немецкие юристы обращают внимание на ряд особенностей порядка прекращения срочного трудового договора, подчеркивая, что его соблюдение является наиважнейшей гарантией прав работников: «Если в нарушение Закона или правила ЕС заключается срочный трудовой договор, то он признается трудовым договором с неопределенным сроком. Это также относится и к письменной форме договора. Принимая во внимание высокий уровень защиты трудовых прав, которыми пользуются работники в трудовых отношениях с неопределенным сроком в соответствии с германским законодательством, любое нарушение может оказаться очень дорогим для работодателей»³⁷.

Использованные источники:

1. Gesetz über Teilzeitarbeit und befristete Arbeitsverträge 2000.
2. Council Directive 1999/70/EC of 28 June 1999.
3. "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018) "Собрание законодательства РФ", 07.01.2002, N 1 (ч. 1), ст. 3.

³⁷ de Beauregard P. M. Fixed-term contracts in Germany. URL: <http://www.lexology.com/library/detail.aspx?g=d1c5ae42-c1ab-4940-8863-57d7ca2914d2> (date of access: 25.01.2018)

*Курмакаев П.А.
студент 4 курса
факультет «Телекоммуникаций и радиотехники»
Шилкина М.В.
студент 4 курса
факультет «Телекоммуникаций и Радиотехники»
Россия, г. Самара*

НЕХВАТКА АДРЕСНОГО ПРОСТРАНСТВА IPV4. ПЕРЕХОД НА IPV6

Аннотация:

Статья посвящена проблеме исчерпания адресного пространства в IPv4.

В ней рассмотрены минусы четвёртой версии IP протокола, и причины перехода к шестой версии. Авторы также разобрали достоинства IPv6. Поскольку полноценного перехода на шестую версию ещё не произошло, применяются методы совместного использования четвёртой и шестой версии, которые также рассмотрены в этой статье.

Ключевые слова: IP-адрес, IPv4, IPv6, адресное пространство, совместное использование, особенности IPv6, недостатки IPv4.

*Kurmakaev P.A.
student
4 course, faculty "Radio Engineering and Telecommunications"
Russia, Samara
Shilkina M.V.
Student
4 course, faculty "Radio Engineering and Telecommunications"
Russia, Samara*

THE SHORTAGE OF IPV4 ADDRESS SPACE. THE TRANSITION TO IPV6.

Annotation:

The article is devoted to the problem of exhaustion of address space in IPv4.

It discusses the disadvantages of the fourth version of the IP Protocol, and the reasons for the transition to the sixth version. The authors also have discussed the advantages of IPv6. Since the full transition to the sixth version has not yet taken place, the methods of sharing the fourth and sixth versions, which are also discussed in this article, apply.

Keywords: IP address, IPv4, IPv6, address space sharing, the features of IPv6, IPv4 weaknesses.

Введение

Исчерпание IPv4 адресов - это уменьшение запаса нераспределенных IPv4 адресов. Проблему начали решать в конце 80-х годов, когда Интернет начал стремительно развиваться. Были созданы такие технологии как:

бесклассовая адресация (Classless Inter-Domain Routing, CIDR), преобразование сетевых адресов (Network Address Translation, NAT). Но это всё лишь временное решение проблемы, поэтому одновременно с этим разрабатывали новую версию протокола IP - IPv6.

Недостатки IPv4

На протяжении многих лет протокол IPv4 периодически обновлялся для решения новых задач. Но, даже в результате изменений IPv4 по-прежнему имеет три основных недостатка:

- **Нехватка IP-адресов.** IPv4 не может предложить бесконечное количество уникальных публичных IP-адресов. Постоянное возрастающее число устройств, которые будут обладать своим адресом, а так же рост менее развитых регионов земли привели к увеличению использующихся IP-адресов.

- **Нехватка сквозных соединений.** Преобразование сетевых адресов (NAT) позволяет разным устройствам вместе использовать один публичный IPv4-адрес. Но из-за того что публичный IPv4-адрес используется совместно, адрес узла внутренней сети скрыт. Это может быть проблемой при использовании технологий, для которых требуются сквозные соединения.

- **Расширение таблицы интернет-маршрутизации.** Возрастающее число сетевых маршрутов приводит к увеличению значений в таблице маршрутизации. Эти маршруты IPv4 потребляют значительное количество памяти и ресурсов процессоров интернет-маршрутизаторов.

Переход Интернета на IPv6 - единственное настоящее и уже давно доступное решение проблемы исчерпания IP адресов. Несмотря на это, большинство Интернет-провайдеров, только рассматривают возможность этого перехода. Скорее всего, это связано с тем, что переход экономически дорог. Но уже сейчас протокол IPv6 добавлен по умолчанию в каждую операционную систему, включая Linux, Mac OS и Windows. Все мобильные операционные системы, такие как Windows Mobile, Google Android и Apple iOS также имеют поддержку протокола 6 версии.

Особенности протокола IPv6

Расширение адресного пространства. Протокол IPv6 решает потенциальную проблему нехватки адресов благодаря расширению адреса до 128 битов. Однако это было сделано не только для расширения, но и для повышения эффективности работы сетей на основе этого протокола.

Основной задачей было изменение системы адресации и расширение ее функциональных возможностей. Вместо уже существующих двух уровней иерархии адреса в протоколе IPv6 предлагается использовать четыре уровня. За счет увеличения числа уровней иерархии в структуре адреса, новый протокол эффективно поддерживает технологию агрегации адресов (CIDR). Благодаря этой особенности, а также усовершенствованной системе групповой адресации и введению нового типа адресов, IPv6 позволяет уменьшить затраты ресурсов оборудования на маршрутизацию.

Отсутствие необходимости в использовании NAT. Из-за большого

количества IPv6-адресов необходимость в технологии NAT отсутствует. Это позволяет устранить проблемы, связанные с преобразованием сетевых адресов, которые возникают при работе приложений с использованием сквозного подключения.

Изменение формата заголовков пакетов. Опыт практического применения протокола IPv4 показал неэффективность использования некоторых полей заголовка, а также выявил необходимость добавить поля, упрощающие идентификацию пакетов, которые требуют специальной обработки, поля, упрощающие реализацию процедур шифрования, и некоторые другие.

Реализовать это позволяет новая схема организации «вложенных заголовков», обеспечивающая разделение заголовков на основной и дополнительный. Основной заголовок содержит необходимый минимум информации, а дополнительный, может совсем отсутствовать. Такой подход открывает большие возможности для расширения протокола путем определения новых опциональных заголовков, делая протокол открытым.

Новый протокол обнаружения соседей. Протокол ICMPv6 имеет новые типы сообщений. ICMPv6 используется вместо ARP для разрешения адресов уровня 2 на уровень 3. NDP также используется маршрутизаторами IPv6 для отправки сообщений, предлагающих, как устройство может динамически получать свою информацию адресации IPv6.

Снижение нагрузки на маршрутизаторы. При переходе к протоколу IPv6 можно уменьшить расходы на реализацию функций, а маршрутизаторы можно оптимизировать для выполнения их основной функции. Это становится возможным благодаря некоторым особенностям:

Дополнительные заголовки обрабатываются только конечными узлами и краевыми маршрутизаторами.

Агрегация адресов ведет к уменьшению размеров таблиц маршрутизации.

В качестве адреса в локальной сети можно использовать MAC-адрес интерфейса, благодаря чему нет необходимости применять протокол ARP.

Совместное использование протоколов IPv4 и IPv6

Точной даты для перехода на протокол IPv6 нет. В ближайшем будущем протоколы IPv4 и IPv6 будут существовать совместно. Специалисты IETF создали различные протоколы и инструменты, которые позволяют сетевым администраторам постепенно переводить свои сети на протокол IPv6. Методы перехода можно разделить на 3 категории:

- **Двойной стек** позволяет протоколам IPv4 и IPv6 сосуществовать в одном и том же сегменте сети. Устройства с двойным стеком одновременно работают с протокольными стеками IPv4 и IPv6.

- **Туннелирование** - это способ передачи пакета IPv6 через IPv4-сеть. IPv6-пакет инкапсулируется внутри IPv4-пакета, как и другие типы данных.

- **Преобразование сетевых адресов** NAT64 позволяет устройствам

под управлением IPv6 обмениваться данными с устройствами под управлением IPv4 с помощью метода преобразования, похожего на метод преобразования NAT для IPv4. IPv6-пакет преобразовывается в пакет IPv4-пакет и наоборот.

Туннелирование и преобразование используются только при необходимости. Конечная цель - это естественный обмен данными в формате IPv6 между источником и назначением.

Использованные источники:

1. <https://studopedia.org/6-26718.html>
2. <http://rai.org.ua/CCNARU/1/course/module8/8.2.1.2/8.2.1.2.html>
3. <http://rai.org.ua/CCNARU/1/course/module6/6.1.4.2/6.1.4.2.html>

УДК 336.2

Лавренчук К.Ю.

студент 2 курса

факультет «Экономика»

Муромский институт (филиал)

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение

высшего профессионального образования «Владимирский

государственный университет имени Александра Григорьевича и

Николая Григорьевича Столетовых»

МИ (филиал) ВлГУ

Россия, г. Муром

АУДИТ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА

Аннотация. В данной работе раскрыта актуальность и необходимость процесса проведения аудита расчетов по оплате труда: изучение направлений, источников информации, общей модели аудита расчетов по оплате труда с целью соблюдения интересов работников и работодателей в рамках установленного законодательства.

Ключевые слова: расчеты, оплата труда, аудит расчетов, фонд заработной платы.

Lavrenchuk K. Yu.

AUDIT OF CALCULATIONS WITH THE PERSONNEL ON PAYMENT

Abstract. In this paper revealed the urgency and necessity of the audit process calculations on payment: study areas, sources of information, the general audit model calculations on a payment in order to meet the interests of employees and employers in the framework of the legislation.

Keywords: calculations, wages, audit calculations payroll.

Особенно актуальной для развития любой организации становится задача построения экономически обоснованной системы оплаты труда, целью которой является справедливое и объективное вознаграждение

персонала в соответствии с его значимостью для организации и согласно его вкладу в реализацию стратегических задач.

Важность методики аудита расчетов с персоналом по оплате труда, во многом, обусловлена спецификой данного участка бухгалтерского учета на предприятии. Учет труда и заработной платы по праву занимает одно из центральных мест во всей системе учета на предприятии, поэтому и аудит расчетов с персоналом по оплате труда также, несомненно, является актуальным. Заработная плата - основной источник дохода рабочих и служащих, с ее помощью осуществляется контроль за мерой труда и потребления, она используется как важнейший экономический рычаг управления экономикой. В настоящее время законодательство непрерывно совершенствуется, появляются новые документы и инструкции, имеющие отношение к расчетам по оплате труда на предприятиях всех форм собственности, что приводит к усложнению расчетов, увеличению их трудоемкости, необходимости контроля расчетов, как внутри предприятий и организаций, так и при проведении аудиторских проверок.

Целью аудита операций по оплате труда является формирование мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности аудируемых лиц и пояснениях к ней в области расчетов с персоналом и соответствия порядка ведения бухгалтерского учета этих операций законодательству РФ.

В качестве основных направлений аудита расчетов по оплате труда можно выделить оценку существующей в организации системы расчетов с персоналом и ее эффективности; оценку состояния синтетического и аналитического учета операций по оплате труда и расчетов с персоналом организации в проверяемом периоде; оценку полноты отражения совершенных операций в бухгалтерском учете; проверку соблюдения организацией налогового законодательства по операциям, связанным с расчетами по оплате труда; проверку соблюдения организацией законодательства по расчетам с внебюджетными фондами, по социальному страхованию и обеспечению.

Источники используемой информации при аудите расчетов с персоналом по оплате труда представлены на рисунке 1.

Оплата труда - это все выплаты прямого и косвенного характера, а также моральные поощрения, обеспечивающие компенсацию затраченных усилий на выполнение должностных обязанностей и мотивирующие дальнейшую эффективную и высокопроизводительную работу в соответствии с трудовым вкладом работника и полученным экономическим эффектом.

В этом смысле аудит оплаты труда позволяет получить информацию о рациональности построения и управления механизмом мотивации и стимулирования работников.

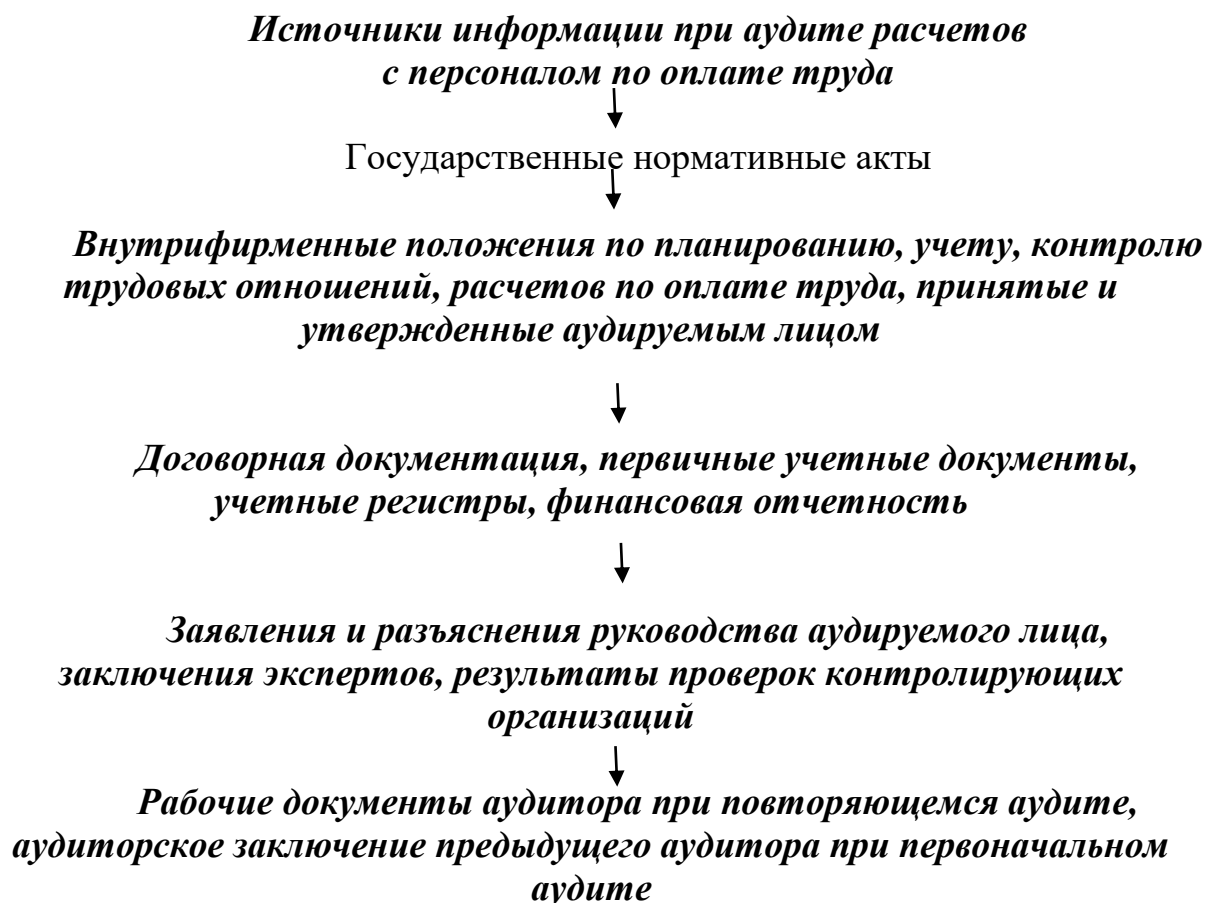


Рисунок 1 - Источники информации аудита расчетов по оплате труда

Эффективно действующая система оплаты труда должна ориентировать работников на труд с максимальной отдачей, инициативой и творчеством. Следовательно, возникает логическая взаимосвязь между величиной средств на оплату труда и основными результатами деятельности предприятия. Иными словами, смысл материального стимулирования заключается в том, чтобы на каждый затраченный рубль стимулирующих средств получить как можно больше прибыли.

В соответствии с этим аудит оплаты труда представляет собой систематически проводимые исследования, сбор информации о мотивационном состоянии работников, стимулирующем воздействии всех элементов системы оплаты труда, рациональности применяемой стратегии и модели оплаты труда, а также возможностях повышения трудовой отдачи работников, ориентированных на цели развития организации.

Общая модель аудита оплаты труда представлена на рисунке 2.

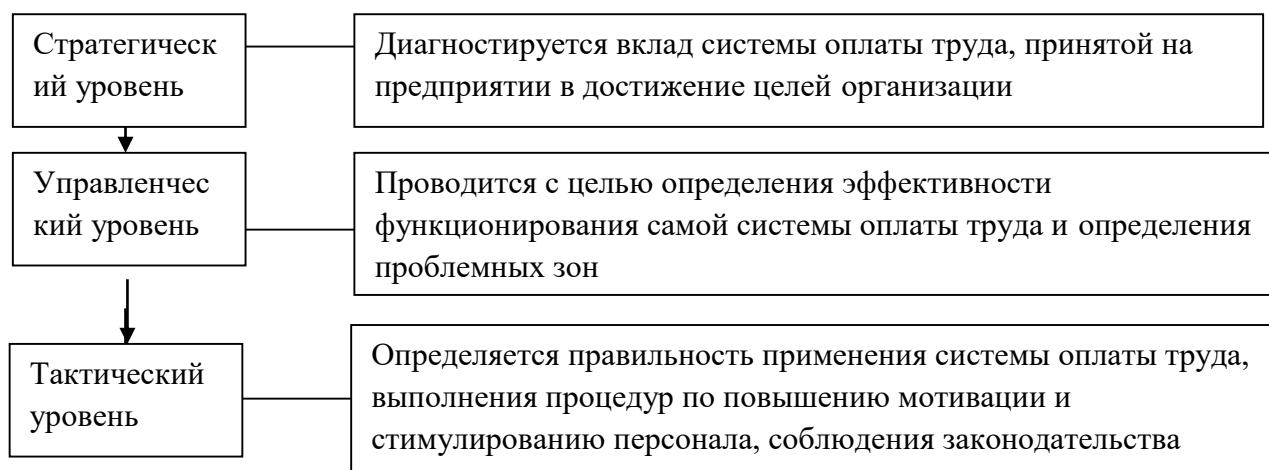


Рис. 2 - Общая модель аудита оплаты труда

Аудит расчетов с персоналом по оплате труда на каждом уровне управления решает свои задачи. Чем выше уровень аудита, тем более важные и общие проблемы он решает.

В наиболее общем смысле оплата труда - это все затраты, которые несет работодатель на основании трудового договора с работником. Структура оплаты труда включает базовый оклад, стимулирующие и компенсационные выплаты, все виды премирования, выплаты по системам участия в прибылях, а также социальные выплаты и льготы.

В связи с этим основной целью аудита оплаты труда является экспертная оценка, диагностика и компетентное обоснование выводов о взаимном соблюдении интересов работников и работодателя в рамках установленного законодательства, реализации кадровой политики в вопросах оплаты труда и разработка рекомендаций по повышению мотивации персонала, мобилизации резервов повышения стимулирующей отдачи средств, идущих на оплату труда.

В вопросах оплаты труда существует противоречие интересов работников и работодателей. Работники заинтересованы в получении возможно большего дохода, работодатель стремится экономить на издержках на персонал, большая часть которых связана с заработной платой. Поэтому аудит должен дать объективное заключение о справедливости осуществляемых выплат и эффективности средств, затрачиваемых на оплату труда.

Защищая интересы работников, аудитор должен решить следующие основные задачи: оценить адекватность получаемой работниками заработной платы затраченным усилиям, интенсивности, условиям труда; определить соответствие сложности труда квалификации работника, его статусу и должностным обязанностям; определить соответствие динамики средней номинальной заработной платы темпам роста индекса потребительских цен; оценить степень доступности и понимания работниками действующей

системы оплаты труда; определить степень реализации мотивационных ожиданий работников в зависимости от результатов труда.

Интересы работодателя проявляются при решении следующих задач аудитора: оценить степень соблюдения его финансовых интересов через оптимизацию затрат на персонал; установить степень соответствия получаемого работниками вознаграждения результатам работы организации и отдельных работников; определить наличие ориентации моделей оплаты труда на корпоративные цели, стратегии.

Соблюдение интересов работников и работодателей в вопросах оплаты труда отражается на активном развитии организации в целом.

Таким образом, уровень материальной заинтересованности работников в качестве и количестве выполняемой ими работы зависит от объективности и прозрачности распределения средств на оплату труда. Кроме того, от механизма распределения заработной платы зависит сохранение благоприятного психологического климата в организации, во многом формирующего отношение работников к труду, организации, к ее управленческому персоналу. Важность фактора оплаты труда высока для организаций, преследующих цель длительного устойчивого функционирования на рынке, обеспечивающего рост конкурентоспособности. Определение оптимальной величины оплаты труда и, в целом, механизма распределения фонда заработной платы возможно только на основе регулярного аудита и анализа расчетов с персоналом по оплате труда.

Использованные источники:

1. Беркович Т.А. Аудит и контроллинг персонала / Т.А. Беркович. Изд-во БГУЭП, 2016 - 305 с.
2. Жуков А. Аудит системы стимулирования и оплаты труда / А. Жуков // Кадровик. Трудовое право для кадровика. - 2015. - № 8. - С. 55-62
3. Озерникова Т. Г. Развитие теоретических основ аудита вознаграждений // - 2016. - № 6. - С. 47-53.
4. Подольский В.И, Савин А.А, Сотникова Л.В.и др.; Аудит: Учебник для вузов. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, Аудит, 2014. - 408 с.

УДК: 347.626.2

*Лактионова С.В.
студент магистрант II года обучения
направление «Юриспруденция»
факультет управления и права
ФГБОУ ВО «Калмыцкий государственный
университет им. Б.Б. Городовикова»
Республика Калмыкия, г. Элиста*

ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ БРАЧНОГО ДОГОВОРА

Аннотация: В статье рассматриваются основные признаки брачного договора, определяются значимость и актуальность его заключения в современном обществе. Проанализированы отличительные черты брачного договора в других странах.

Ключевые слова: брачный договор, брак, имущество, собственность, семейное право.

*Laktionova S.V.
Master of II year of study direction
"Jurisprudence" Faculty of Management and Law
FGBOU VO "Kalmyk State
University of B.B. Gorodovikova»
Republic of Kalmykia, Elista*

THE MAIN ELEMENTS OF THE MARRIAGE CONTRACT

Annotation: The article examines the main features of the marriage contract, determines the significance and relevance of the marriage contract in modern society. The distinguishing features of the marriage contract in other countries were analyzed.

Key words: marriage contract, marriage, estate, property, family law.

Брак представляет собой свободный равноправный союз мужчины и женщины, заключенный с соблюдением порядка и условий, установленных законом, порождающий между супругами взаимные личные и имущественные права и обязанности, имеющий целью создание семьи и в большинстве случаев рождение и воспитание детей.



Рис. 1. Признаки брака³⁸

В семейном законодательстве Российского государства трактуется такой термин, как брачный договор, представляющий собой соглашение лиц, вступающих в брак, или соглашение супругов, определяющее имущественные права и обязанности супругов в браке и (или) в случае его расторжения³⁹.

В соответствии с п. 1 ст. 42 Семейного кодекса РФ брачным договором, супруги вправе изменить установленный законом режим совместной собственности, установить режим совместной, долевой или раздельной собственности на все имущество супругов, на его отдельные виды или на имущество каждого из супругов. Супругами может быть заключен брачный договор как в отношении имеющегося, так и в отношении будущего их имущества.

Имущество, которое не включено в брачный договор, остается совместной собственностью супругов, и к нему применяется нормы Семейного кодекса о законном режиме имущества супругов.

В брачном договоре стороны могут определить только имущественные права и обязанности супругов. Брачный договор не может ограничивать правоспособность и дееспособность супругов, регулировать личные неимущественные отношения между супругами и включать иные положения, предусмотренные п. 3 ст. 42 Семейным кодексом РФ.

Брачный договор может быть заключен как после государственной регистрации брака, так и до вступления в брак, но в этом случае он вступает в силу со дня государственной регистрации заключения брака. Права и обязанности могут ограничиваться определенными сроками или могут быть поставлены в зависимость от наступления или не наступления определенных условий.

Супруги могут изменить и расторгнуть брачный договор двумя

³⁸ Николукин С. В. Семейное право: учебное пособие / М.: ЮСТИЦИЯ, 2016. – С. - 41.

³⁹ «Семейный кодекс Российской Федерации» от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 29.12.2017).

способами:

- а) по взаимному согласию супругов;
- б) в судебном порядке (когда существует спор между супругами).

Говоря о форме, то брачный договор должен заключаться в письменной форме путем нотариального удостоверения. Иначе, если даже соглашение супругов будет отвечать всем признакам брачного договора, но не будет нотариально заверено, то данная сделка будет ничтожной, и к ней будут применены положения ст. 167 Гражданского кодекса РФ, в соответствии с чем, недействительная сделка не влечет юридических последствий⁴⁰.

Согласно п. 1 ст. 44 Семейного кодекса РФ брачный договор может быть признан судом недействительным полностью или частично по основаниям, предусмотренным Гражданским кодексом РФ для недействительности сделок.

За рубежом такого понятия как недействительность брачного договора не предусмотрено. Недействительность признается, например, в связи со смертью одного из супругов, то есть фактически брачный контракт аннулируется.

В России брачный договор не имеет такого широкого распространения в отличие от стран Запада, где данная форма регулирования имущественных отношений используется уже много лет. Брачный договор в России может иметь характер исключительно имущественный, в отличие от других стран. Брачные контракты зарубежных стран определяют нравственные стороны поведения супругов: определяют равноправие мужа и жены, наличие обязанности в верности, взаимной поддержке, равноправие в воспитании детей и т.д. Ранее брачный договор практически не заключался, из-за того, что люди просто не знали о его существовании и принципе действия.

Рассмотрим зарубежный опыт использования брачного договора на примере таких стран как Австрия и США.

Общие правила регулирования брачных договоров в Австрии схожи с российским законодательством. Особенно это касается защиты имущества, приобретенного супругами до брака, а так же полученного по наследству или в результате дарения. Такое имущество считается раздельной собственностью.

В Австрии популярны алиментные обязательства супругов друг перед другом, которые в законодательстве нашего государства практически отсутствуют. По логике эти обязательства устанавливаются в пользу нетрудоспособного или обременённого обязанностями супруга, то есть на которого возложена обязанность воспитания ребенка и ведения домашнего хозяйства. Зачастую это относится к женщине. Брачный договор не может полностью снять данную ответственность, но иногда используется в качестве максимального сокращения срока выплаты или размера алиментов.

⁴⁰ «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017).

Так же существенным отличием австрийского семейного законодательства от российского можно считать включение в брачный договор завещательного отказа, что подразумевает собой предоставление имущества в пожизненное пользование после смерти супруга. Если такой отказ будет указан в данном договоре, то его оспаривание в дальнейшем будет сложным. Такой фактор бывает очень выгоден лицу, в чью пользу произведен отказ.

При этом среди австрийцев ходит мнение, что брачный контракт из-за своей явной законодательной неустойчивости в суде, не имеет никакого правового значения⁴¹.

В отличие от России и Австрии в Штатах брачный договор наиболее широко распространен. При составлении условий брачного договора граждане Соединенных Штатов Америки предусматривают практически всё. Они не ограничиваются лишь воспитанием детей и проживанием их после развода с одним из супругов.

Американские суды имеют компетенцию определять справедливость условий брачного контракта. Фантазия американских граждан в таком случае не имеет границ. Например, в одном реально существующем документе супруги изъявили желание указать пункт минимального количества времени общения друг с другом каждый день и обязательного слежения за достаточной полнотой бензобака автомобиля. Более того, одна домохозяйка из Чикаго официально разрешила смотреть своему мужу не более одного футбольного матча за сезон, остальные игры сезона «платные» — 100 000\$ за просмотр. Пара из Нью-Йорка прописала в своем брачном договоре максимальную весовую категорию друг друга.

В данное время наметилась тенденция роста, заключения брачного договора в Российском обществе, об этом свидетельствуют данные Федеральной нотариальной палаты. Так, в 2016 году в стране было заключено около 72 тыс. брачных договоров. Это 7,3% от общего числа заключенных в 2016 году браков. Для сравнения, в 2014 году россияне заключили 56 тыс. договоров — 4,5% от общего числа заключенных браков⁴².

Здесь наблюдается следующая ситуация, за последние годы брачный договор в Российской Федерации начинает все чаще заключаться. Это связано с тем, что повышается уровень юридической грамотности населения.

Следовательно, брачный договор представляет собой гарантию по отношению к имуществу, которое определено в брачном договоре. Таким образом, часть имущества или все имущество принадлежащее сторонам по брачному договору останется тому, кому оно определено в соответствии с данным договором, то есть после расторжения брака супруги будут распределять вместе нажитое имущество в соответствии с брачным

⁴¹Антакова Н. О. Брачный договор на примере зарубежных стран / Гуманитарные и общественные науки: опыт, проблемы и перспективы. - №1. – 2015. – С. 149-152.

⁴²Официальный портал «РБК». Режим доступа: www.rbc.ru/money/23/03/2017/58d3c9ff9a79472bcfb05852.

договором⁴³.

Основная цель брачного договора заключается в урегулировании и соглашении по имущественным вопросам супругов. Такого вида контракт может служить лучшим из способов устранения многих имущественных споров перед официальным вступлением в брак. Брачный договор помогает устранить различные конфликты по поводу раздела имущества супругов, если развод неизбежен, он облегчает судебные споры по этому поводу, делает бракоразводный процесс менее сложным и длительным.

Брачный договор, как и любое другое явление, имеет две стороны. С одной стороны – это его практичность, логичность и надежность в любых жизненных ситуациях, а с другой стороны его моральный аспект, который будет долгое время обсуждаться среди населения, зачастую из-за менталитета нашего народа. Ведь главная особенность такого обсуждения и преграда к заключению брачного договора, контракта – это недоверие со стороны одного из супругов к другому.⁴⁴

Использованные источники:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017).
2. «Семейный кодекс Российской Федерации» от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 29.12.2017).
3. Николюкин С. В. Семейное право: учебное пособие / М.: ЮСТИЦИЯ, 2016. – 168 с.
4. Алферов А. В. Современные понятия о брачном договоре / Отечественная юриспруденция. - №31(15). – 2017. – С. 21-22.
5. Антакова Н. О. Брачный договор на примере зарубежных стран / Гуманитарные и общественные науки: опыт, проблемы и перспективы. - №1. – 2015. – С. 149-152.
6. Штымбалюк А. В. История законодательства России о брачном договоре / Наука и современность. - №46. – 2016. – С. 147-151.
7. Официальный портал «РБК». Режим доступа: www.rbc.ru/money/23/03/2017/58d3c9ff9a79472bcfb05852.

⁴³Алферов А. В. Современные понятия о брачном договоре / Отечественная юриспруденция. - №31(15). – 2017. – С. 21-22.

⁴⁴Штымбалюк А. В. История законодательства России о брачном договоре / Наука и современность. - №46. – 2016. – С. 147-151.

*Логачева А.В.
студент 4 курса
факультет «Учетно - финансовый»
профиль «Финансы и кредит»
научный руководитель: Остапенко Е.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Финансовый менеджмент и банковское дело»
Ставропольский государственный аграрный университет
Россия, г. Ставрополь*

ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Сельское хозяйство играет немаловажную роль в развитии всей экономики нашей страны. Именно в нем сосредоточилась значительная часть производственных фондов и высокая численность работников. В данной статье будут рассмотрены основные факторы, которые помогут повысить экономическую эффективность сельскохозяйственного производства.

Ключевые слова: сельскохозяйственное производство, экономическая эффективность, продукция сельского хозяйства, производственные ресурсы, продуктовые интервенции.

*Scientific adviser: Ostapenko E.A., Ph.D.
Associate Professor Department
of Financial Management and Banking
Stavropol State Agrarian University Russia, the city of Stavropol
Logacheva A.V. student 4 year, Faculty "Accounting and Finance"
Profile «Finance and credit»
Stavropol State University agrarian university
city of Stavropol*

FACTORS OF INCREASE OF ECONOMIC EFFICIENCY OF AGRICULTURAL PRODUCTION

Agriculture plays an important role in the development of the entire economy of our country. It was in it that a large part of production assets and a high number of employees were concentrated. The process of agribusiness development helps to improve the standard of living of society, provides the population with food products, and industry – raw materials. This article will discuss the main problems that hinder the active development of agriculture

Keywords: agricultural production, economic efficiency, agricultural production, production resources, food interventions.

Производство сельскохозяйственной продукции – основная функция сельского хозяйства. В процедуре производства используются производственные ресурсы – труд, земля, оборотные и основные фонды.

Результат деятельности предприятия - выпуск качественной продукции с ее потребительскими свойствами.

Динамичному и устойчивому развитию производства, повышению его эффективности как на национальном, так и на уровне отдельных предприятий способствуют следующие группы факторов:

1. Организационные – подразумевают организацию связей и взаимодействия структурных подразделений и товаропроизводителей, рациональную организацию предприятий по размерам и ресурсам, организацию эффективного управления и выгодной кооперации труда.

Данная группа факторов помогает определить стратегию для вновь создавшихся предприятий и тех, которые пытаются укрепить и стабилизировать свое экономическое состояние в сложившихся условиях. Вступление этих факторов в хозяйственную деятельность предусматривает совершенствование управления внутри хозяйства, оптимизацию структуры, увеличение объема производства, быстроту сбыта продукции, рационализацию потенциала производства.

2. Рыночные – характеризуются необходимостью учитывать объективные законы рынка и равномерным вхождением организаций в наиболее совершенную систему их функционирования, а конкретно:

- применение принципов бизнес-планирования для расчета реальных возможностей развития производства, получение необходимых доходов для накопления капитала и осуществления расширенного производства;

- широкомасштабное исследование рынка, конъюнктуры цен, каналов товародвижения, а также изучение спроса на продукцию, требуемое качество и объемы сбыта;

- постепенное завоевание ниш на рынке продовольствия с помощью улучшения качества сельскохозяйственной продукции путем соответствия ее требованиям международной сертификации и стандартизации.

3. Экономические – определяют тактику производственно – экономической деятельности предприятия и состоят из макроуровня и микроуровня.

На макроуровне играют роль следующие факторы:

- государственное регулирование сельского хозяйства;
- установление квот на производство и контроль за их соблюдением;
- стимулирование импорта и экспорта;
- гибкие продуктовые интервенции, позволяющие поддерживать рыночный баланс продовольствия;

- разработка необходимой законодательной базы, которая будет способна стимулировать производство и создаст условия, позволяющие динамично развиваться эффективному производству и предотвратит бесполезность хозяйственной деятельности.

На микроуровне к наиболее существенным факторам относятся:

- материальное стимулирование производства и труда, которое отражает экономические интересы товаропроизводителей и старается

заинтересовать работников, а также трудовые коллективы в высокопроизводительном труде и повышенном производственном результате;

- инвестиции, необходимые для освоения эффективных технологий и расширенного производства капитала, повышения качества продукции, интенсификации сельского хозяйства;

- активный сбыт продукции и оптимальный объем производства обеспечивают наибольший эффект при максимальном удовлетворении интересов потребителей и производителей.

4. Производственные – это основополагающие факторы. Они характеризуются целесообразностью и эффективностью аграрного производства и рассматриваются следующим образом:

- Интенсификация производства – процесс опережающего увеличения окупаемости ресурсов продукции по отношению к росту затрат и капитальных вложений.

- Оптимизация производства и ресурсосбережение, ведь уменьшение затрат выступает важнейшим условием увеличения доходности производства и рационального использования ресурсов.

- Для поддержания необходимой конкурентоспособности в процессе производства важным условием выступает производство высококачественной продукции.

5. Научно – профессионального и информационного обеспечения – это факторы, призывающие гарантировать наиболее эффективное ведение производства в результате учета научных рекомендаций по внедрению передового опыта, принятия правильного и современного хозяйственного решения в силу наличия и целесообразного использования информации о ситуации в сфере сбыта и производства, торговли, потребления. К ним относятся:

- уровень квалификации работников, который достигается за счет профессиональной подготовки и переподготовки необходимых кадров. Затраты, которые направляются на подготовку и переподготовку специалистов достаточно быстро и многократно окупаются и должны быть взяты на себя государством;

- компьютерное и информационное обеспечение товаропроизводителей характеризуются такими критериями, как полнота, оперативность, объективность, доступность, сопоставимость;

- наличие эффективной системы внедрения научных разработок.

Таким образом, системное использование и последовательный учет факторов эффективности функционирования предприятий агропромышленного производства помогают беспрепятственно справиться с возникшими сложностями, находить направления позитивного развития производства предприятия и возможность свободно конкурировать на рынке производителей сельскохозяйственной продукции.

Использованные источники:

1. Гордеев, А. Г. Экономика сельского хозяйства. Проблемы и политика / А.Д. Гордеев // Международный сельскохозяйственный журнал. 2014. № 2. С. 3-10.
2. Коваленко, Н. Я. Экономика сельского хозяйства с основами аграрных рынков / Н.Я. Коваленко // М., 2014. 360 с.
3. Организация производства на предприятиях АПК : учеб. пособие по специальности 060800 - Экономика и упр. на предприятиях АПК / под ред. Ф. К. Шакирова. - М. : КолосС, 2014. - 224 с.

УДК 330.1

*Логачева А.В.
студент 4 курса
факультет «Учетно - финансовый»
профиль «Финансы и кредит»
научный руководитель: Остапенко Е.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Финансовый менеджмент и банковское дело»
Ставропольский государственный аграрный университет
Россия, г. Ставрополь*

СУЩНОСТЬ И ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ АКТИВОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Чтобы успешно осуществлять свою деятельность организации необходимо иметь определенный набор экономических ресурсов. К ним относятся элементы, которые используются для производства экономических благ. В данной статье будет рассмотрена экономическая сущность активов предприятия, их виды и особенности.

Ключевые слова: активы, внеоборотные активы, оборотные активы, управление активами, экономические ресурсы.

*Scientific adviser: Ostapenko E.A.
Ph.D., Associate Professor Department
of Financial Management and Banking
Stavropol State Agrarian University Russia, the city of Stavropol
Logacheva A.V. student 4 year, Faculty "Accounting and Finance"
Profile «Finance and credit»
Stavropol State University agrarian university
city of Stavropol*

THE ESSENCE AND DISTINCTIVE FEATURES OF THE ENTERPRISE'S ASSETS

In order to carry out its activities successfully, the organization must have a certain set of economic resources. These include items that are used for the production of economic goods. In this article the economic essence of the enterprise assets, their types and features will be considered.

Keywords: investment life insurance, the insurance contract, the income, the insurance premium, the redemption amount.

Keywords: assets, non-current assets, current assets, asset management, economic resources

Хозяйственная деятельность любого предприятия ограничивается рамками определенного набора имущественных средств, которые могут быть необходимыми для производства всех видов благ.

Активы представляют собой имущество, которое должно приносить организации выгоду в будущем. То есть это ресурсы, дающие определенные представления об экономическом субъекте и его потенциале.

В бухгалтерском учете под активами понимается хозяйственные средства, в какой бы форме они не были представлены, если они контролируются организацией в результате прошлых событий ее деятельности с целью получения экономической выгоды в результате предполагаемого использования в будущем. Ведь будущие экономические выгоды – это способность активов притягивать денежные средства в организацию.

Управление активами - деятельность коммерческой организации по прибыльному (с минимальным риском) размещению собственных и привлеченных средств. Целью системы управления активами является достижение наивысших конечных результатов при рациональном использовании всех видов активов организации.

Активы предприятия являются собственностью организации и имеют денежную стоимость, которая отражается в активе баланса. Это, прежде всего, деньги, оборотные фонды, счета дебиторов, основной капитал, нематериальные активы.

Главная цель системы управления активами - добиться наивысших конечных результатов при рациональном использовании всех видов активов. Управление активами представляет собой деятельность коммерческой организации с минимальным риском по эффективному размещению как собственных, так и привлеченных средств.

Следует выделить управление текущими активами, управление нематериальными активами, оборотными средствами, управление фиксированными активами, а также превращение ликвидных активов в факторы производства.

Финансовому менеджеру предприятия необходимо выбрать нужный вариант использования имеющихся ресурсов, чтобы приобрести основной капитал или увеличить текущие активы, или сократить пассивы, или заплатить собственникам.

Активы – это контролируемые экономические ресурсы, которые формируются благодаря инвестированного в них капитала.

Активы могут быть разделены на следующие группы:

1. Активы, которые связаны с обслуживанием производственной

мощности организации – внеоборотные и оборотные. Они должны всегда быть готовы к запуску в производство, а также не должны ограничиваться в рамках производственной мощности фирмы. Как правило, при равных условиях гарантированное выполнение этих требования будет возможно путем финансирования этих активов за счет собственных или долгосрочных заемных источников.

2. Активы, связанные с текущим обслуживанием производственной мощности фирмы - внеоборотные и оборотные активы. Они должны постоянно быть готовы к запуску в производство и не ограничивать его в рамках производственной мощности фирмы.

3. Резервные активы. Данная группа активов помогает защищать первую группу от всевозможных рисков: поломки оборудования, непогашения в срок задолженности, срывов поставки материалов и сырья. Резервы, которые создаются для покрытия соответствующих рисков обычно финансируются за счет тех же источников, что и страхуемый ими актив.

4. Инвестиционные активы. Их связывают с расширением бизнеса, к такому можно отнести капитальные вложения, оказывающие не только на сегодняшние, но и на будущие мощности фирмы. Если прослеживается нарушение финансового равновесия организации, то фирме лучше отказаться от них.

5. Активы, которые не связаны напрямую с производственными мощностями. Их также называют социальными активами, находящимися на балансе организации (санатории, дома культуры, детские сады). Эта группа активов финансируется из общего критерия ликвидности. Данные активы нужно держать на балансе фирмы до тех пор, пока еще существует возможность их продажи без каких – либо убытков и потерь.

Основными характеристиками активов предприятия как объекта управления являются следующие:

1. Активы – имущественные ценности предприятия, которые формируются за счет инвестируемого в них капитала.

2. Активы - это экономические ресурсы, генерирующие доход.

3. Активы - экономические ресурсы организации, которые используются в процессе его хозяйственной деятельности

4. Активы предприятия находятся в постоянном обороте (могут из одного вида актива превратиться в другой).

5. Активы предприятия как ценности имеют определенную денежную стоимость.

6. Активы полностью контролируются и регулируются организацией. Под этим подразумевается право собственности или владения на используемые экономические ресурсы.

7. Возможное использование активов предприятия тесно взаимосвязано с фактором времени.

9. Активы предприятия связаны с фактором ликвидности, под которой понимается способность быстро конверсироваться в денежную форму по

своей реальной рыночной стоимости.

10. Активы предприятия могут характеризоваться определённой производительностью.

Таким образом, активы предприятия – важная составляющая всей деятельности предприятия. Руководителям и специалистам необходимо правильно формировать их структуру и выбирать оптимальную политику управления активами, которая будет соответствовать специфике и отрасли деятельности, чтобы в будущем организация приносила положительный доход от осуществления хозяйственной деятельности.

Использованные источники:

1. Гупалова, Т. Н. Внутренний контроль за оборотными активами организаций / Т. Н. Гупалова // Бухучет в сельском хозяйстве. – 2012. – 320 с.
2. Леонтьев, В. Е. Корпоративные финансы : учебник для бакалавров / В. Е. Леонтьев, В. В. Бочаров, Н. П. Радковская ; СПб. гос. экон. ун-т. - Москва : Юрайт, 2014. - 349 с.
3. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учебник / Г. В. Савицкая. - 8-е изд., испр. - Москва : ИНФРА-М, 2014. - 519 с.

*Лозовенко Д.С.
бакалавр экономики, студент магистрант 2 курса
направление «Экономика»
Мытищинский филиал
Московский государственный технический
университет имени Баумана
Россия, г. Мытищи*

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ОЦЕНОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрена краткая история оценочной деятельности в России начиная со второй половины XIX века. Описаны основные требования к оценщикам и их обязанности. Рассмотрены недостатки современной оценочной деятельности. Сделаны выводы касательно нынешнего положения и развития.

Ключевые слова: оценщик, оценочная деятельность, кадастр, недвижимость, методологическая база.

*Lozovenko D. S. bachelor of economics
student of 2nd year Master in "Economics"
Mytishchi branch of the Bauman Moscow State Technical University
Russia, Mytishchi*

HISTORY OF DEVELOPMENT OF ESTIMATION ACTIVITY IN RUSSIA.

Annotation: This article considers a brief history of appraisal activity in Russia since the second half of the XIX century. The main requirements for appraisers and their duties are described. The shortcomings of modern appraisal activity are considered. Conclusions are made regarding the current situation and development.

Keywords: appraiser, appraisal activity, Russia, cadastre, real estate, methodological base.

В ходе развития российского рынка, всё большую роль играет насколько квалифицирован оценщик как специалист и его способности проводить оценку стоимости объектов собственности. Данная профессия не является для нашей страны новой, она берет свои истоки начиная с XIX века.

Основной необходимостью работ по оценке являлось создание фискального кадастра – подробного описания недвижимой собственности. Первые предпосылки к проведению кадастровых работ, неотъемлемой частью которой является оценка, были проведены после отмены крепостного права в Российской империи в 1861 году.

Уже в 1864 году издается первое «Положение о земских учреждениях», которое предусматривало изменение базы налогообложения и частично переход на налогообложения имущества гражданам. Размер налога определялся за счет доходности и ценности имущества.

В каждой местности в разных местах складывались определенные виды получения дохода от земли, которые определяли ее ценность. К таким видам относились сдача земли в аренду, а также самостоятельное ведение хозяйства. В те времена была распространена на северо-западе юго-западе "чиншевая" аренда, заключающаяся в праве наследственного пользования землей за постоянную ежегодную плату владельцу.

Наиболее надежным способом использования Земли являлась долгосрочная аренда, далее шла аренда на краткосрочный срок, то есть на один посев, а также «издольная» аренда, суть которой заключалась в том, что владелец получал часть урожая. Также помимо оценки сельхозземель проводились оценке городской недвижимости, тем самым появилось "Городовое положение" 1870 года уполномочило городские власти производить оценку для определения налога на недвижимость, размер которого рассчитывался в процентах от чистого дохода от использования данной недвижимости, а при невозможности определить доход налог рассчитывался исходя из материальной стоимости.

Требуется отметить, что порядок проведения оценки, определенный законом 1893 года, оказался не совсем удачным, так как, несмотря на усилия губернских оценочных комиссий, не удавалось создать единообразие оценки не только в масштабах государства, но и даже в масштабах губерний. Поэтому 18 января 1899 года был принят новый закон об оценке недвижимого имущества, отличием которого стала передача компетенции установления оценочных норм от уездных к губернским оценочным комиссиям.

Пик оценочной деятельности в истории постсоветской России пришелся на 90-е года XX века, в частности на вторую половину десятилетия. Тогда подготовкой специалистов впервые начал заниматься Институт экономического развития Всемирного банка реконструкции и развития. Весомый импульс развитию оценочной деятельности был дан в ходе формирования и развития лицензионных требований к деятельности специалистов. Этого удалось достичь благодаря семинарам по оценочной деятельности, проводимыми в 1993 году.

В 1996 году появилась новая организация - Национальная коллегия оценщиков (НКО), в которую вошли фирмы, занимающиеся оценкой. С конца 1996 года профессия оценщика в России уже имела официальный статус.

Устанавливаются основные обязанности оценщика, а именно: составление и формирование отчета об оценке, установление деловых контактов с клиентами, оценка имущества, знание и умение использования различных методов и способов оценки, также создание информационной базы для работы с клиентами, необходимой в профессиональной деятельности. Также установлены квалификационные требования - это высшее профессиональное образование и дополнительное образование, а также стаж работы не менее одного года.

На сегодняшний день деятельность оценщиков регулируется с помощью Федерального закона об оценочной деятельности. С каждым годом развивается методологическая база оценки, которые учитывают и международный опыт, а также особенности развития экономики России. Также развивается саморегулируемые организации оценщиков. Налажено и взаимодействия сменой имуществом Российской Федерации по всем спектрам возникающих проблем.

Но так же у этой системы есть и свои недостатки, которому относится отсутствие методологической базы, наличие квалифицированных специалистов оценщиков в регионах, довольно малый практический опыт оценочных работ у компаний, отсутствие единых стандартов оценки.

Сегодня это кажется удивительным, но оценочная деятельность как вид профессии в России стояла на уровне, которого Европейские государства и США достигли только в середине XX века. К сожалению, за десятилетия социализма все эти достижения были утрачены. В нынешней России нет должной юридической базы для оценки и оценочной деятельности.

Если заняться сравнением, то сегодняшняя стадия развития оценочной деятельности вполне напоминает конец XIX века, уже пройденный нашей страной. Тем самым если учесть все прошлые ошибки Россия снова может претендовать на ведущие места в оценочной деятельности.

Использованные источники:

1. Даниленко Д. Из истории оценочной деятельности. Журнал Квартира, дача, офис, № 219, 25.11.13.
2. Александров В.Т., Оценка устаревания и наиболее эффективного использования недвижимости, СтройИздат СЗ, 2010, 330 стр.
3. Бухарин Н.А., Озеров Е.С. и др. Оценка и управление стоимостью бизнеса. Учебное пособие. - СПб, ЭМ - ННТ, 2011. 238 с.
4. Варламов А.А., Комаров С.И., Оценка объектов недвижимости Форум 2010, 289 стр.

Лукьянова И.Н., к.э.н.

доцент

кафедра «Экономика, менеджмент и торговое дело»

Бельская О.В., к.с.-х.н.

доцент

кафедра «Экономика, менеджмент и торговое дело»

Петрова Н.В.

старший преподаватель

кафедра «Экономика, менеджмент и торговое дело»

ФГБОУ «Великолукская ГСХА»

Россия, г. Великие Луки

МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В ПСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: Статья посвящена развитию малого предпринимательства в Псковской области.

Ключевые слова: Малые предприятия, внешние и внутренние факторы, экономические показатели, оборот, численность работников.

Lukyanova I. N. Ph. D., associate Professor

of the Department «Economics, management and business»

FGBOU «velikolukskaya state agricultural Academy»

Russia, Velikiye Luki

Bielsko O. V., Ph. D., associate Professor

of the Department "Economics, management and business»

FGBOU «velikolukskaya state agricultural Academy»

Russia, Velikiye Luki

Petrova N. In. senior lecturer

of the Department "Economics, management and business»

FGBOU "velikolukskaya state agricultural Academy»

Russia, Velikiye Luki

SMALL BUSINESS IN PSKOV REGION

Abstract: The article is devoted to the development of small business in the Pskov region.

Key words: Small enterprises, external and internal factors, economic indicators, turnover, number of employees.

Малое предпринимательство играет важную роль в развитие экономики любой страны. Как отмечал А. Маршалл, если у человека есть навык управления предприятием, он будет его использовать для получения выгоды. Без малого предпринимательства невозможно в полной мере рассматривать экономику страны, поскольку оно часть национального экономического развития страны. Конечно, в настоящее время вклад этого сектора экономики в ВВП не велик и в 2016 году составил всего 21,2%. При этом, следует отметить рост этого показателя по сравнению с предыдущими

годами.

На результативность любого бизнеса в том числе и малого оказывают влияние множество факторов. Это факторы внутренней и внешней среды. Одним из факторов, препятствующих развитию малых предприятий, считается низкий уровень менеджмента.

Для нормального функционирования малого предпринимательства важно оптимальное соотношение данных факторов. В последние годы действие внешних факторов оказало негативное влияние на развитие малых предприятий. Например, такой политический фактор как введение санкций затронул деятельность многих малых предприятий со всех сторон. Некоторые предприятия вынуждены были прекратить свою деятельность. Кроме того, действие этого фактора усилило влияние экономических факторов, к которым можно отнести падение доходов населения и девальвацию рубля. Как результат сокращение спроса на продукцию некоторых предприятий. В таком же ракурсе работают и внутренние факторы. Так, например, при небольших финансовых средствах малые предприятия не всегда могут себе позволить принять на работу высококлассных специалистов, также практически отсутствует система повышения квалификации, что конечно сказывается на результатах деятельности этих предприятий. Для многих малых предприятий затруднительно получить кредит, в результате основные средства практически не обновляются. Всё это сказывается на технологии производства, себестоимости и качестве продукции.

Для Псковской области присущи те же тенденции, как и в целом по стране.

Таблица 1 - Основные экономические показатели деятельности малых предприятий Псковской области

Показатель	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.
Число малых предприятий	5471	6215	7377	8010	8292	9059	9851
Удельный вес предприятий торговли, %	33,7	33,9	35,4	34,5	33,9	40,0	35,9
Оборот малых предприятий млн. руб.	63914,4	69047,3	72641,3	75792,5	79653,5	124027,5	103025
Численность работников без внешних совместителей, чел.	54583	54769	56935	59676	60845	49261	45663
Количество работников на одно предприятие	10	9	8	7	7	6	5

С 2010 года количество малых предприятий выросло на 80%, соответственно наблюдается рост оборота. Если рассматривать изменение числа предприятий по годам, то можно отметить наибольший прирост (18,7%) в 2012 году и наименьший прирост в 2014 году (3,5%). Видимо в 2014 году проявилось влияние указанных выше внешних факторов. Несмотря на рост числа малых предприятий, численность работников снизилась к уровню 2010 года на 26,4%. Сокращение числа работников и рост числа малых предприятий способствовал снижению количества работников в расчете на одно предприятие с 10 до 5 человек.

Структура малых предприятий также оказывает влияние на результаты их деятельности. В некоторых отраслях, как например торговля и предоставление услуг, имеет место рост оборота. С другой стороны, не наблюдается увеличения числа предприятий, работающих в сфере производства.

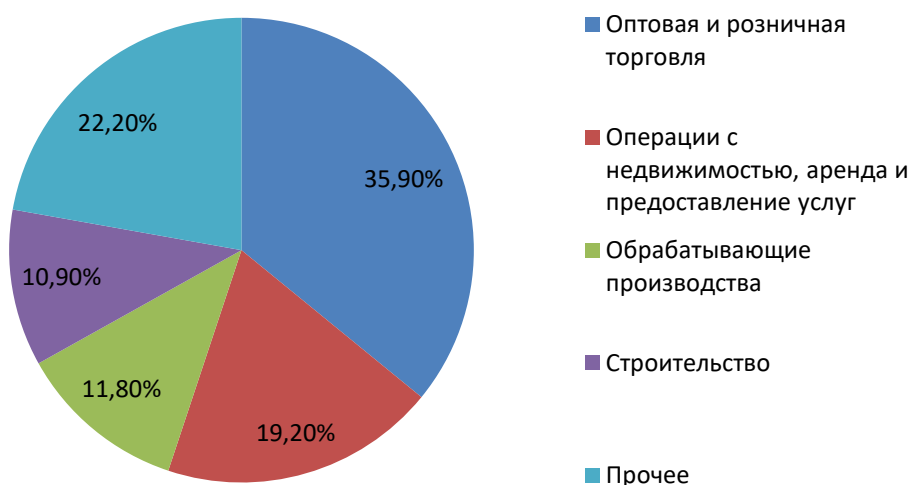


Рисунок 1 – Отраслевая структура малых предприятий Псковской области в 2016 году

Следовательно, можно констатировать, что малые предприятия Псковской области реализовывают в основной массе посредническую функцию. А это не содействует обновлению существующих технологий и не является двигателем модернизации производства, что является основой развития экономики.

В соответствии со Стратегией развития малого и среднего предпринимательства в России на период до 2030 года, в 2018 году Псковской области будет дана субсидия для развития малого бизнеса. Размер субсидии составит 35 млн рублей. Причем эти средства будут разделены на части. Одна из частей будет направлена на выполнение программы «Ты - предприниматель» для молодежи России.

За последние годы сформировалась тенденция к росту роли малых предприятий, а это в конечном итоге на должном уровне воздействует на экономику в регионе, несмотря на небольшую их долю. Наибольший

удельный вес приходится на малые предприятия, занятые в торговле, причем это актуально как в целом для страны, так и для Псковской области. Имеет место проблема, обусловленная высокими процентными ставками по кредиту. Поэтому существует необходимость государственного регулирования и поддержки малого предпринимательства.

Использованные источники:

1. Псковский статистический ежегодник [Электронный ресурс] – Режим доступа: pskovstat.gks.ru (Дата обращения 17.04.2017г.)2.
2. Портал малого и среднего предпринимательства Псковской области [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://business.pskov.ru/support/>
3. Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года (утв. Распоряжением Правительства РФ от 2 июня 2016 г. №1083-р). [Электронный ресурс] Режим доступа: garant.ru/products/ipo/prime/doc/71318202/
4. Сухарев О.С. Экономический рост в России: роль малого бизнеса /О.С. Сухарев//Экономика и предпринимательство. – 2017. - № 1 – С.375-377.

Лупандин В.В.

студент

факультет фундаментальной и прикладной информатики

Егоров И.С.

студент

факультет фундаментальной и прикладной информатики

Юго-Западный Государственный Университет

Россия, г. Курск

ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ЖИЗНЬ ЧЕЛОВЕКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В данной статье рассказывается о развитии информационных технологий и их развитии в современном обществе. Рассказывается как гаджеты влияют на жизнь современного человека в наше время, в каких областях они помогают облегчить жизнь людей и значимо развивают все области разных социальных институтов.

Ключевые слова: информационная технология, гаджеты, IT, компьютеры

Egorov I.S.

a student of the faculty of fundamental and applied informatics, South-

Western State University, Russia, Kursk

Lupandin V.V.

a student of the faculty of fundamental and applied informatics, South-

Western State University, Russia, Kursk

INFLUENCE OF INFORMATION TECHNOLOGIES ON HUMAN LIFE IN MODERN CONDITIONS

This article describes the development of information technologies and their development in modern society. It tells how gadgets affect the life of modern people in our time, in which areas they help to facilitate people's lives and significantly develop all areas of different social institutions.

Keywords: information technology, gadgets, IT, computers

В истории человечества было множество этапов, которые повлияли на становление, развитие будущих поколений. Так и не стал исключением наш век, который сделал глобальный скачок в области IT технологий. Именно 21 век знаменует веком инфотелекоммуникационных технологий. Появилось большое количество организаций, специализирующихся на той или иной отрасли компьютерных технологий, так как это наиболее актуальное и динамично развивающаяся область. Но несмотря на высокий темп развития и так сказать технологический скачок, Российская Федерация является далеко не лидером в этой области, отставая от стран Европы. Так вспомним двух очень важных личностей, которые повлияли на ход современной IT индустрии— это Билл Гейтс и Стив Джобс. Именно эти люди стали первыми

законодателями новой эры —эры компьютеров и информационных технологий. Сейчас фирмы, основанные этими людьми, известны совершенно каждому человеку на планете— Microsoft и Apple.

Сейчас совершенно невозможно представить современного человека или компанию, которые бы не использовали информационных технологий. Компьютеры и электронные гаджеты прочно вошли в нашу жизнь и изменили привычный уклад жизни человека прошлого столетия – человек ежедневно использует их для обучения, на работе или дома. Компьютеры и гаджеты являются неотъемлемой частью жизни современных людей и используются в разных сферах: начиная от простых познавательных функций и закачивая бизнесом и государственными услугами. Но все эти гаджеты не были бы столь эффективны, если бы не был изобретён интернет. Интернет- глобальная сеть, используемая для передачи и обмена информацией.

Благодаря интернету люди с ограниченными способностями могут легче прижиться в данном обществе, так же получать образование, работать и многое другое. Информационные технологии качественно изменили работу социальных институтов – полиции, медучреждений, учебных заведений. Разработаны различные программы, способные выявить местонахождение человека, позволяющие провести различные экспертизы, детекторы лжи для уличения преступников. Развитие и повышение качества современной медицины, генной инженерии было благодаря информационным технологиям. Появилась возможность своевременно диагностировать заболевание любого органа, а затем вылечить.

Благодаря современным IT технологиям стали возможны сложные операции с заменой больных внутренних органов на искусственные протезы, тем самым продлевая жизнь человека, производятся на базе новых информационных технологий. Сейчас ведутся работы над стволовыми клетками, которые могут вылечить человека от сложных заболеваний и помогут делать более сложные операции по пересадки органов, чтобы органы приживались и пациента и не приводили к смерти. Также важно отметить, что в настоящее время практически все страны мира пользуются прогнозированием метеорологических данных с помощью суперкомпьютеров, способных обрабатывать миллиарды операций в секунду. Но все же человека в настоящее время не заменит ни один суперкомпьютер, ведь человек создал компьютер изначально как помощника в своей деятельности. Есть сферы жизни, в которых необходимо присутствие только человека с одушевленной формой сознания, а не машины с искусственным интеллектом, например – в системе дошкольных учреждений для социализации детей.

Развивается тенденция увеличения многофункциональности вещей, окружающих человека. Мобильные телефоны, например, перестали нести свою функцию только лишь как средства связи – функционал их очень возрос, практически до уровня персональных компьютеров. Ежегодно

появляются и разрабатываются технологические новинки, улучшающие качество повседневной жизни человека. Разрабатываются гаджеты, контролирующие в режиме реального времени физические показатели состояния организма человека; системы безопасности, позволяющие работать с персональной информацией посредством дактилоскопического доступа, RFID-датчики для отслеживания перемещений товара и GPS-системы для прокладки маршрутов следования. Появилась технология «умный дом», предполагающая дистанционное управление инфраструктурой жилых помещений и увеличения роботизированных систем жизнеобеспечения. Все большее количество бытовой техники имеет встроенный процессор и может соединяться с другими гаджетами, например, смартфоном, через сеть по протоколам беспроводной передачи данных и самостоятельно задавать алгоритм работы, например, как это делает робот-пылесос. Но в тоже время следует отметить отрицательный фактор технологической революции - человек все более зависим от техники и технологий и не может физически и психологически отказаться от соблазнов научно-технического прогресса.

Использованные источники:

1. Беспалов В.В. Информационные технологии: учебное пособие / В.В. Беспалов; Томский политехнический университет. – Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2012. – 134 с.
2. Б.Я. Советов, Информационные технологии : учебник для прикладного бакалавриата / Советов Б. Я., Цехановский В. В. — 7-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 327 с. — (Серия : Бакалавр. Прикладной курс). — ISBN 978-5-534-00048-1.

*Мажигова Е.М.
старший преподаватель
кафедра "Финансы и кредит"
Чеченский государственный университет
РФ, г. Грозный*

ПОВЫШЕНИЕ ДОСТУПНОСТИ КРЕДИТНЫХ РЕСУРСОВ ДЛЯ ИННОВАЦИОННО ОРИЕНТИРОВАННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы недоступности банковских займов для реального сектора экономики, особенно для субъектов малого и среднего предпринимательства. В таких условиях целесообразно сосредоточить преимущественное внимание на оказании финансовой поддержки малым и средним предприятиям, участвующим в вертикальной кооперации.

Ключевые слова: банковский кредит, инвестиции, инвестиционное финансирование, гарантии и поручительства.

*Mazhigova E.M.
senior lecturer of the department " Finance and credit"
Chechen state University
Russia, Grozny*

THE INCREASING AVAILABILITY OF CREDIT RESOURCES FOR INNOVATIVE ENTREPRENEURSHIP

Abstract: the article deals with the problems of Bank loans inaccessible to the real sector of the economy, especially for small and medium-sized businesses. In such circumstances, it is advisable to focus primarily on providing financial support to small and medium-sized enterprises involved in vertical cooperation.

Key words: bank loan, investments, investment financing, guarantees and sureties.

Основным фактором, ограничивающим инвестиционную деятельность предприятий в российской экономике, является дефицит заемных ресурсов. В наибольшей степени данная нехватка сказывается на деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП). Для 2/3 представителей данного сегмента экономических субъектов банковский кредит является недоступным источником фондирования ресурсов не только для обновления основных средств, но и пополнения оборотного капитала. Лишь каждый десятый представитель МСП в начале 2017 года задумывался о привлечении банковского кредита, и лишь каждый 30 – рассматривал реализацию таковой возможности в горизонте ближайшего полугода [5]. Основными причинами недоступности банковских займов для реального сектора экономики являлись их высокая реальная стоимость и низкая заинтересованность кредитных организаций в кредитовании предприятий.

Результатом сложившейся ситуации для частного бизнеса стал выбор консервативных стратегий ведения хозяйственной деятельности, характеризующихся практически полным отказом от осуществления инвестиций в расширение и модернизацию производства, особенно в части вложения в передовые инновационные решения. Вследствие этого, в масштабах национальной экономики стали прослеживаться устойчивые отрицательные воспроизводственные тенденции.

Во многих странах, отличающихся высоким уровнем экономического развития, государством обеспечивается реализация комплексных мероприятий, направленных на поддержку инвестиционной и инновационной деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства [1]. Для этих целей, к примеру, в США был создан целый ряд институциональных систем: система государственного регулирования деятельности субъектов МСП; система размещения государственного заказа для выполнения субъектами МСП; система предоставления государственных гарантий по кредитам для субъектов МСП; система частного инвестиционного финансирования проектов развития субъектов МСП.

Также комплекс мероприятий по поддержке развития малого и среднего предпринимательства реализуется и правительством Японии. В частности, в стране действуют различные льготы для представителей малого и среднего бизнеса, осуществляется антимонопольное регулирование цен на выпускаемую ими продукцию, реализуются различные программы оказания финансовой, имущественной и консультационной поддержки их деятельности. В целях повышения доступа к кредитным ресурсам была создана Корпорация страхования малого и среднего бизнеса, а также образованы ассоциации гарантирования кредита.

Свои механизмы и инструменты финансовой поддержки развития субъектов малого и среднего предпринимательства также действуют и во многих странах ОЭСР, в Финляндии, Великобритании, Канаде, Южной Корее [4]. Зачастую они представлены различными субсидиями, грантами, льготами, займами и гарантиями. Особое внимание уделяется инновационно ориентированным предприятиям, предоставляется поддержка НИОКР, причем не только для коммерческих структур, но и академических и исследовательских организаций. К примеру, в Канаде и Южной Корее порядка 70% инновационно ориентированных малых и средних предприятий получают государственную финансовую поддержку. В Великобритании Советом по технологической стратегии реализуется ряд целевых программ по поддержке инновационно ориентированных субъектов МСП. Также в Великобритании реализуется политика стимулирования спроса на инновационную продукцию малого и среднего бизнеса, в т.ч. в рамках проведения государственных закупок. Схожий механизм применяется и в Финляндии – в рамках программы государственных закупок предоставляются субсидии на НИОКР субъектам МСП. В Южной Корее

действует программа страхования рисков при осуществлении закупок инновационной продукции у субъектов МСП.

Для финансового стимулирования развития малого и среднего предпринимательства в России также были предприняты определенные меры. В частности, были снижены ограничения по участию нерезидентов во владении капиталом субъектов МСП; реализованы программы по стимулированию государственных закупок товаров и услуг у малых и средних предприятий; обеспечена помощь в доступе малого и среднего бизнеса к зарубежным рынкам (создана специальная электронная площадка для субъектов МСП ориентированных на иностранных потребителей).

Тем не менее, следует отметить, что эффективность реализации государственных программ, обеспечивавших финансовую поддержку деятельности субъектов МСП, в последние годы стала снижаться. Это произошло на фоне увеличения дефицита государственного бюджета и сокращения расходов по данным направлениям. Так, в целом из государственного бюджета на поддержку сектора МСП в 2015 году было выделено 17 млрд. руб. На 2016 год сумма запланированных расходов по данному направлению составляла 20 млрд. руб., однако, реализована была лишь немногим более чем на половину – 12 млрд. руб. А в 2017 году последовало еще большее сокращение – 7,5 млрд. руб.

В условиях ограниченности государственных источников финансирования ситуацию с повышением доступности субъектов малого и среднего предпринимательства удалось изменить в положительном направлении благодаря деятельности специально созданного института. Речь идет о так называемой Корпорации МСП – Акционерное общество «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства».

Ключевые задачи Корпорации МСП заключаются в оказании информационной, маркетинговой, финансовой и юридической поддержки деятельности организаций малого и среднего бизнеса, для чего обеспечивается исполнение следующих функций [8]:

- развитие инфраструктуры поддержки деятельности субъектов МСП;
- привлечение финансовых средств резидентов и нерезидентов для финансирования деятельности субъектов МСП;
- стимулирование государственных закупок у субъектов МСП;
- осуществление информационного взаимодействия субъектов МСП с органами государственной власти и органами местного самоуправления;
- подготовка предложений по усовершенствованию мер поддержки субъектов МСП.

Одной из ключевых задач Корпорации МСП является оказание субъектам малого и среднего предпринимательства финансовой поддержки в целях активизации их инвестиционной деятельности [3]. Для реализации данной задачи Корпорацией МСП обеспечивается выдача поручительств и независимых гарантий, финансирование кредитных организаций, развитие

лизинговых операций и разработка механизмов рефинансирования долговых обязательств субъектов МСП. Гарантийная поддержка Корпорацией МСП осуществляется в рамках заключенных с банками соглашений и направлена на повышение доступности субъектам МСП банковского кредитования в условиях недостаточности залогового обеспечения. Согласно отчетности Корпорации МСП за 2016 год, от малых и средних предприятий в организацию поступило более 2 тыс. заявок на предоставление гарантийной поддержки. Подавляющая доля этих заявок поступила через банки. Всего же Корпорацией МСП в 2016 году было предоставлено более 3 тыс. независимых гарантий и поручительств на общую сумму 61,0 млрд. руб., из которых: субъектам малого предпринимательства – 2012 гарантий и поручительств на сумму 32,4 млрд. руб. (53,1% от общей суммы предоставленных Корпорацией МСП за 2016 год гарантий и поручительств); субъектам среднего предпринимательства – 1029 гарантий и поручительств на сумму 28,6 млрд. руб. (46,9%).

В таблице 1 представлена информация о временной структуре предоставленных Корпорацией МСП в 2016 году гарантий и поручительств. Как видно, наибольшее количество (1272 шт. на сумму 23,3 млрд. руб.) предоставленных гарантий и поручительств пришлось на кредиты сроком от 3 до 5 лет. Немногом меньше (1093 шт. на сумму 21,0 млрд. руб.) было предоставлено гарантий и поручительств по кредитам срочностью от 1 до 3 лет. В целом на долю предоставленных гарантий и поручительств по кредитам срочностью от 1 до 5 лет пришлось порядка 72,5% от общей суммы.

Таблица 1 – Количество и объем предоставленных Корпорацией МСП в 2016 году гарантий и поручительств по срочности *

Срок действия гарантии/поручительства	Количество гарантий, шт.	Объем гарантий, млн. руб.
до 1 года	552	12692
от 1 до 3 лет	1093	20960
от 3 до 5 лет	1272	23276
свыше 5 лет	124	4075
Итого:	3041	61004

* таблица составлена на основе данных: Годовой отчет акционерного общества «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» по итогам работы за 2016 год. – М.: АО «Корпорация «МСП», 2017. – С.34.

В целом же за 2016 год Корпорацией МСП гарантии и поручительства были предоставлены в пользу 26 банков-партнеров. Основной объем гарантий и поручительств в денежном выражении пришелся на Банк ВТБ – 30,1 млрд. руб. (821 шт.).

Наибольший удельный вес в отраслевой структуре предоставленных Корпорацией МСП по банковским кредитам гарантий и поручительств (рисунок 1) пришелся на субъекты малого и среднего предпринимательства,

осуществляющих свою деятельность в: сфере обрабатывающих производств – 19,0 млрд. руб. (31,1%); сельскохозяйственной сфере – 16,1 млрд. руб. (26,5%); сфере переработки и производства кормов – 12,8 млрд. руб. (21,0%).



Рисунок 1 Отраслевая структура выданных Корпорацией МСП за 2016 год гарантий и поручительств (диаграмма составлена на основе данных: Годовой отчет акционерного общества «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» по итогам работы за 2016 год. – М.: АО «Корпорация «МСП», 2017. – С.35)

Это оказывает определенные последствия на отраслевые и региональные инвестиции, а также на поиск дополнительных источников финансирования инвестиций воспроизводственного назначения [2, 7, 9].

В целом же за 2016 год объем совокупной финансовой поддержки, предоставленной Корпорацией МСП субъектам малого и среднего предпринимательства, достиг показателя в 172,5 млрд. руб. По предварительным данным, объем совокупной финансовой поддержки за 2017 год должен достигнуть 200 млрд. руб. Такой же объем финансовой поддержки запланирован и на 2018 год [6]. Существенная часть финансовой поддержки, предоставляемой Корпорацией МСП малому и среднему бизнесу, осуществляется в рамках разработанной совместно с Министерством экономического развития и Центральным банком Российской Федерации Программы стимулирования кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства.

Таким образом, ключевой задачей Федеральной корпорации по развитию малого и среднего предпринимательства является обеспечение субъектов малого и среднего предпринимательства доступными кредитными ресурсами. Реализация данной задачи осуществляется путем принятия (в

процессе предоставления поручительств и гарантий, а также прямого финансирования кредитных организаций) Корпорацией МСП на себя части финансовых рисков предпринимателей, банков и иных финансово-кредитных организаций. В результате этого, достигается улучшение условий банковского кредитования и повышение доступности кредитных ресурсов для финансирования деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства.

Представляется, что в контексте стимулирования расширенного воспроизводства в национальной экономике эффективность деятельности Корпорации МСП может быть повышена путем преимущественного оказания финансовой поддержки малым и средним предприятиям, участвующим в вертикальной кооперации.

Использованные источники:

1. Беделбаева А.Е. Финансовая поддержка малого и среднего предпринимательства: опыт зарубежных стран // Актуальные проблемы права, экономики и управления. – 2016. – №12. – С.12-14.
2. Галазова С.С. Системные ориентиры инвестиционной отраслевой политики на примере промышленности // Вестник Северо-Осетинского государственного университета имени Коста Левановича Хетагурова.- 2013.- № 2.- С. 204-209.
3. Годовой отчет акционерного общества «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» по итогам работы за 2016 год. – М.: АО «Корпорация «МСП», 2017. – 152с.
4. Заболоцкая В.В. Государственная финансовая поддержка инновационной деятельности малого и среднего предпринимательства за рубежом // Финансы и кредит. – 2015. – №28(652). – С.31-43.
5. Кондратьев А. Малый и средний бизнес: 40 % ВВП России к 2030 году? [Электронный ресурс] // Бизнес России. URL: http://businessofrussia.com/2017_03/monitoring/item/1531-vvp.html (дата обращения: 10.09.2017).
6. Кондратьев А. Малый и средний бизнес: 40 % ВВП России к 2030 году? [Электронный ресурс] // Бизнес России. URL: http://businessofrussia.com/2017_03/monitoring/item/1531-vvp.html (дата обращения: 10.09.2017).
7. Программа деятельности акционерного общества «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» на 2018 год. – М.: АО «Корпорация «МСП», 2017. – 126с.
8. Татуев А.А., Бахтуразова Т.В. Современная роль сбережений населения: противоречия и реальность // Вестник института Дружбы народов "Теория экономики и управления народным хозяйством".- 2014. - № 3.- С. 179-187.
9. Устав акционерного общества «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства». – М.: АО «Корпорация «МСП», 2016. – 50с.
10. Шанин С.А. Региональная инвестиционная политика: современные

УДК 336.143

Малявко А.А.
студент 4 курса
факультет управления
Санкт-Петербургский государственный
экономический университет
научный руководитель: Морунова Г.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Санкт-Петербург

МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ФИНАНСЫ В АВСТРИИ

Аннотация: Данная статья включает в себя структуру правления в Австрии, а также порядок формирования бюджета муниципальных образований в Австрии.

Ключевые слова: муниципальные финансы, Австрия.

Malyavko A.A.
Undergraduate student, faculty of management
Saint-Petersburg State University of Economics
Russia, Saint-Petersburg
Academic Adviser: Morunova G.V.
PhD in Economics, Associate Professor

MUNICIPAL FINANCE IN AUSTRIA

Annotation: This article includes the government structure in Austria as well as the procedure for formation of the municipalities budget in Austria.

Key words: municipal finance, Austria.

Для понимания устройства финансов на муниципальном уровне, необходимо понять структуру местных и региональных органов правления. Анализ муниципальных образований поможет внести ясность в их финансовую систему.

Муниципальные финансы являются социальной основой государства, эквивалентом экономических отношений между органами государственной власти и органами местного самоуправления, целью которых является разрешение вопросов о формировании, использовании финансовых ресурсов для удовлетворения потребностей и обеспечения жизнедеятельности населения [1].

Австрия — федеративное государство в Центральной Европе. Структура государственного правления в Австрии включает в себя четыре единицы [2]:

1. Федерация (федеральный центр, Bund);
2. Субъекты федерации — земли (Lander);

3. Административные округа (Bezirke);
4. Муниципальные образования (Gemeinden).

В данный момент, в соответствии с федеральным конституционным законом, принятым в 1920 году, Австрия содержит девять федеральных земель [2]:

1. Бургенланд (нем. Burgenland);
2. Каринтия (нем. Kärnten);
3. Нижняя Австрия (нем. Niederösterreich);
4. Верхняя Австрия (нем. Oberösterreich);
5. Зальцбург (нем. Salzburg);
6. Штирия (нем. Steiermark);
7. Тироль (нем. Tirol);
8. Форарльберг (нем. Vorarlberg);
9. Вена (нем. Wien).

В 1950 году существовало 3999 муниципалитетов. Однако, в конце 60-х — начале 70-х годов в Австрии происходили реформы по укрупнению местного управления. В настоящий момент количество муниципалитетов сократилось до 2358 (пятнадцать из них отличаются особым правовым статусом).

Австрия отличается опосредованным федеративным управлением. Это значит, что австрийская конституция дает право землям осуществлять отдельные (указанные в конституции) федеральные законы самостоятельно, благодаря собственным органам власти. Полномочный за опосредованное федеративное управление в части федерации — губернатор (Landeshauptmann). Низшую ступень государственной администрации занимают окружные правления (Bezirkshauptmannschaft), ответственные за полномочия, делегируемые федерацией и землями. Однако, не имеющие возможности проводить самоуправление. В большинстве случаев, окружное управление контролирует действия муниципалитетов. Муниципальные органы власти осуществляют функции в рамках местного руководства, и полномочия, делегированные федерацией и землями. Приведением этих обязанностей в жизнь занимается мэр.

Земли состоят из муниципальных образований. Муниципалитет — территориальное образование, исполняющее местное самоуправление, и в то же время, административный округ. Полагается, что муниципалитет охватывает всю территорию федеральных земель.

Муниципальное образование — независимый участник экономических отношений. Оно имеет право приобретать, владеть, пользоваться и распоряжаться по собственному решению разными видами имущества в порядке, принятом федеральными и земельными законами, самостоятельно осуществлять ведение муниципальными предприятиями и их финансовыми средствами и взыскать налоги согласно конституции.

В Конституции, закон о финансах, принятый в 1948 году отражает полномочия федерации и федеральных земель в части налогообложения,

регулирует финансовое положение и порядок финансовых отношений между органами власти на разных уровнях. Основой данного закона является самостоятельное финансирование органами власти своих полномочий, если иное не предусмотрено законом. По конституции, возлагаемые федеральным законодательством обязанности и функции должны отвечать возможностям территориальных органов.

В Австрии имеется только один законодательно признанный орган местного самоуправления, формируемый общинами (Orstgemeinden). Общины руководятся советом, который избирается сроком на 4-6 лет.

Бюджеты данных общин складываются посредством классических источников доходов.

В зависимости от предназначения, законодательство предусматривает различные виды налогов. Рассмотрим налоги, перечисляемые только в муниципальный бюджет. Местное самоуправление не имеет право вводить новые виды налогов, поскольку реестр налогов, налоговая база и налоговые ставки назначаются федеральным или земельным законодательством. Местные органы власти не вправе взыскать налоги в добавок к имеющимся.

Рассмотрим основные налоги, взимаемые на местном уровне, и поступающие в муниципальный бюджет. Данные налоги обязаны платить как физические, так и юридические лица. Вместе с тем, налоговое обложение для юридических лиц может отличаться в зависимости от специфики ведения бизнеса. Лица, проживающие более 183 дней в году, считаются резидентами Австрии и подлежат выплате налогов от прибыли, доходов от занятости, инвестиций, бизнеса и недвижимости, приобретенных по всему миру. Данная система носит название неограниченного налогообложения. [3] Тогда как нерезиденты должны выплачивать подоходный налог от определенных источников, заработанный только в Австрии, и осуществляется по стандартным ставкам:

- **Подоходный налог.** Резидентам необходимо предоставить налоговую декларацию в случае, если уровень налогооблагаемой базы превышает 11,000 евро. Для нерезидентов – если налогооблагаемый доход равен 2,000 евро в год.

- **Налог на прибыль предприятия.** Стандартная ставка для предприятий - 25%, срок – 1 год. Если предприятие терпит убытки, оно вправе платить минимальный уровень уплаты налога в размере 1,750 евро для ООО и 3,500 евро для АО. Налог на прирост капитала в Австрии не взимается, поскольку доход, являющийся приростом капитала облагается по стандартной ставке налога на прибыль.

- **Налог на проценты, дивиденды и роялти.** Дивиденды и проценты облагаются налогом в размере 27,5%. Роялти облагается налогом в 20%.

- **Налог на добавочную стоимость (НДС).** В Австрии составляет 20%, но некоторые категории товаров и услуг облагаются по ставкам 10% или 13%. К примеру, товары первой необходимости – 10%. При экспорте

товаров ставка – 0%.

- **Налоги на недвижимость.** При покупке объекта недвижимости необходимо платить 3,5% стоимости сделки. За регистрацию взимается 1,1% оценочной кадастровой стоимости недвижимости.

Данный список неполон, поскольку налоги в Австрии достаточно многогранны и используются в различных сферах деятельности. Стоит отметить, главным местным налогом является промысловый налог. Сюда также добавляется налог на недвижимость и налоги и сборы за потребление.

За принятие бюджета муниципалитета и подготовку окончательного баланса ответственность несет муниципальный совет. Австрия применяет политику публичной доступности данных о муниципальных расходах. Существует портал австрийских открытых правительственных данных — <http://data.gv.at/>. Однако, некоторые данные скрыты или трудны для визуального восприятия. В связи с этим, не так давно был запущен проект, финансируемый Банком Австрии — <http://www.offenerhaushalt.at/>, который обеспечивает доступ к данным о расходах всех 2356 муниципалитетов в Австрии [4].

Рисунок 1 отображает распределение средств из бюджета в городе Зальцбург.

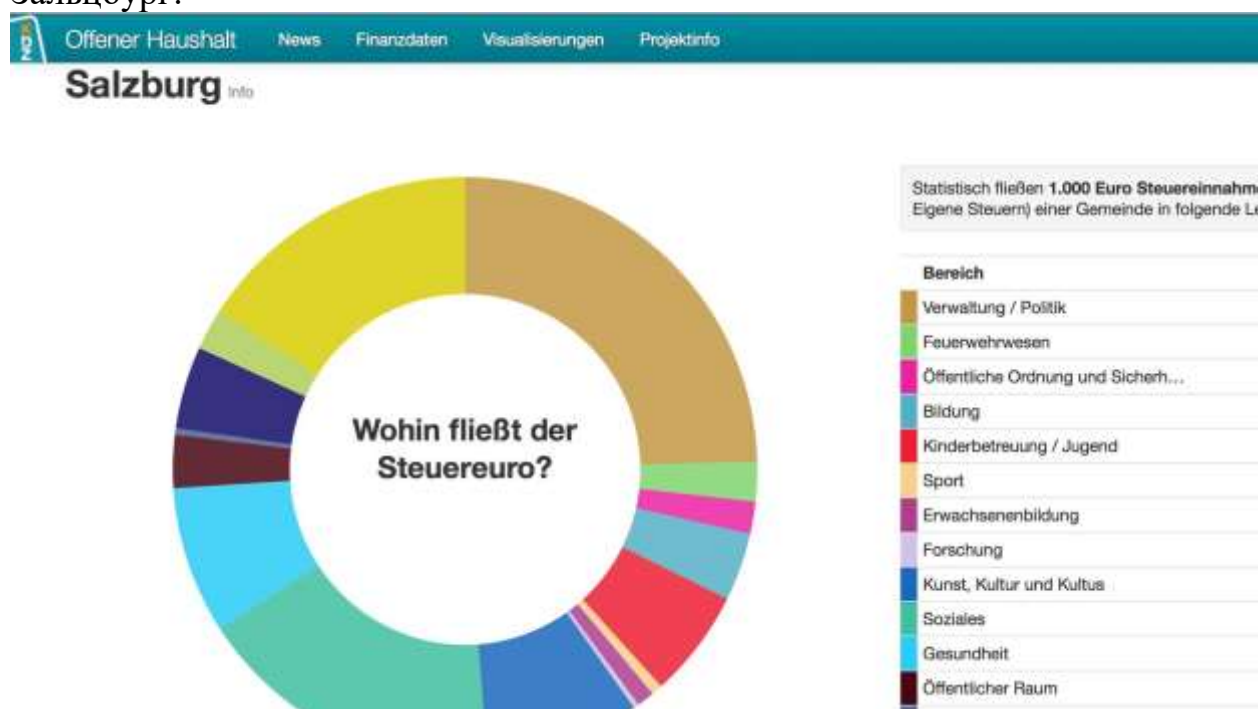


Рисунок 1. Распределение средств из бюджета в городе Зальцбург.

В 1999 году для координации бюджетов на всех уровнях был принят «Австрийский пакт стабильности» (“Austria Stability Pact”) [5]. В случае возникновения дисбаланса на различных уровнях, Пакт включает санкции и штрафы на сектор, не выполняющий свои обязанности. В случае муниципальных образований штрафы взимаются с отдельных муниципалитетов. Однако, данные санкции никогда не применялись, поскольку все обязательства всегда исполнялись.

Использованные источники:

1. Морунова Г. В. Теория, законодательство и практика организации муниципальных финансов в трансформационной экономике / Г. В. Морунова. – СПб: Изд-во СПбГЭУ, 2016. – С. 10 -11
2. Organisation of municipal administration -
<https://www.wien.gv.at/english/administration/organisation/austria/municipal-administration.html>
3. Income taxes abroad – Austria –
https://europa.eu/youreurope/citizens/work/taxes/income-taxes-abroad/austria/index_en.htm
4. Austria launches budget transparency portal -
<https://www.internationalbudget.org/2013/11/austria-launches-budget-transparency-portal/>
5. Budgeting in Austria. OECD Journal on Budgeting -
<https://www.oecd.org/austria/40961371.pdf>

*Марадудина Д.С.
студент магистрант
факультет «Экономика»
Челябинский Государственный Университет
Россия, г. Челябинск*

**ФОРМИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ И
ПЕРСОНАЛИСТИЧЕСКИХ КОМПЕТЕНЦИЙ КАК
ОБСТОЯТЕЛЬСТВО УВЕЛИЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ
МОЛОДОГО СПЕЦИАЛИСТА**

Аннотация: Статья посвящена современным выпускникам вузов, что диплом престижного образовательного учреждения не гарантирует хорошей работы и заработка. Отсюда важность развития компетенций, как профессиональных, так и личностных, что позволит повысить конкурентоспособность молодых специалистов. Ситуацию с подготовкой молодых специалистов можно улучшить, если целенаправленно работать над развитием личных компетенций в учебном процессе. Ссылаясь вновь на авторитет Козьмы Пруtkова, который призывал: «Хочешь быть, счастливым – будь им!» и несколько перефразируя, я желаю всем молодым специалистам: «Хочешь быть конкурентоспособным – будь им!»

Ключевые слова: конкуренция, компетенций, молодой специалист, профессионализм, самосовершенствование.

*Maradudina D.S.
student
Graduate School, Faculty of Economics
Chelyabinsk State University
Russia, Chelyabinsk*

**FORMATION OF PROFESSIONAL AND PERSONALISTIC
COMPETENCIES AS THE CIRCUMSTANCES OF INCREASE IN
COMPETITIVENESS OF YOUNG SPECIALIST**

Annotation: The article is devoted to modern graduates of higher educational institutions, that the diploma of a prestigious educational institution does not guarantee good work and earnings. Hence the importance of developing competencies, both professional and personal, which will increase the competitiveness of young professionals. The situation with the training of young specialists can be improved if we work purposefully to develop personal competencies in the educational process. Referring again to the authority of Kozma Prutkov, who called: "If you want to be happy - be it!" And somewhat paraphrase, I wish all young specialists: "Do you want to be competitive - be it!"

Keywords: competition, competences, young specialist, professionalism, self-improvement.

Молодежь, составляющая третью часть трудоспособного населения

России, занимает важное место в системе воспроизводства и развития трудовых ресурсов и является основным инновационным потенциалом. И от того, насколько широко молодежь включена, интегрирована во все сферы социально-экономической жизни и насколько активно ее участие в ней, во многом зависят темпы развития всего общества, уровень жизни населения страны.

В начале XX века блистательно-афористичный Козьма Прутков утверждал: «Однобокий специалист подобен флюсу. Полнота его односторонняя». Смысл этого тонкого наблюдения в полной мере раскрылся в эпоху новых рыночных экономических условий с конкуренцией людей и идей. Специалист XXI века – высокопрофессиональная личность, способная творчески мыслить, принимать нестандартные решения и нести за них ответственность. Развитие экономики, науки и информационных технологий предъявляет высокие требования к качеству рабочей силы. Это относится и к молодым рабочим, и к начинающим специалистам. Таким образом, современное состояние рынка труда России диктует необходимость дополнительного качества специалиста – конкурентоспособность.

Термин «конкуренция» имеет латинский корень, который обозначает «сталкиваться, соперничать, соревноваться». Следовательно, конкурентоспособный специалист имеет такие профессиональные и личностные качества, которые дают ему определенные преимущества перед другими кандидатами при приеме на работу.

В чем же эти преимущества? Прежде всего, в активности самого специалиста, в поиске своей профессиональной «ниши», в стремлении к профессиональной социализации, под которой подразумевается процесс вхождения в профессиональную среду, усвоение профессионального опыта, а так же овладение стандартами и ценностями профессионально сообщества.

Современный молодежный рынок труда России как часть мирового характеризуется увеличивающимся разрывом между трудовыми притязаниями молодых и возможностями их удовлетворения. Обострились проблемы, связанные с профессиональной подготовкой, трудоустройством, занятостью молодежи, являющейся наименее социально защищенным субъектом рынка труда.

Согласно данным социологических исследований работодатели отмечают, что для успешного трудоустройства молодых специалистов необходимо наличие как профессиональных, так и личностных компетенций. Среди причин, мешающим молодым специалистам трудоустроиться, работодатели отмечают отсутствие профессионального опыта, высокие амбиции, несоответствие уровня профессиональной подготовки требованиям рынка труда, слабую мотивацию к труду, перенасыщение рынка труда специалистами данного профиля и др.

Основы профессионализма закладывает в молодого человека общество, которое постоянно обучает его в течение всей жизни в разных формах профессионального образования. Но окончательно формирует и

шлифует себя как профессионал сам человек, вырабатывая определенные для себя индивидуальные эталоны и стратегии профессионального поведения и развития. Профессионализм – это не только высший уровень знаний, умений и результатов труда специалиста в данной области, а определенная системная организация психики человека с определенной социальной направленностью, отношением к внешнему миру, к людям, к себе, к представлению о своем месте в профессиональной общности. Широко используемое сегодня понятие «компетентность» означает «соответствовать и быть способным к достижению чего-либо». В то время как термин «компетенция» подразумевает: а) круг проблем или сфер деятельности, в которой данный человек обладает знанием и опытом; б) совокупность полномочий, прав должностного лица.

Итак, профессионализм – это мера и степень совершенства, которых достигает человек в своей деятельности. Профессиональная компетентность – степень проявления профессионализма, глубокое доскональное знание своего дела и способность делать его хорошо и эффективно.

Почему компетенции различают на профессиональные и личностные? Разве компетенции не находятся в единстве? Не всегда. И особенно это актуально для молодых специалистов. Дело в том, что в теории считается, что для успешной работы нужны профессиональные компетенции, которые первоначально формируются в ВУЗе. Но как показывает практика, что личностные компетенции не менее важны, а иногда и основные в достижении карьеры.

Профессиональная компетенция – способность успешно действовать на основе практического опыта, умения и знаний при решении задач профессионального рода деятельности;

Личностная компетенция (эффективность) – набор психологических качеств, обеспечивающих эффективное поведение человека в определенной деловой ситуации (например, «лидерство», «стрессоустойчивость» и т.п.)

В общем виде личностная компетенция включает:

Принятие решений

Установление контактов

Коммуникативность

Ориентация на результат

Установка на обучение

Уверенность в себе

Чего не хватает сегодняшнему молодому специалисту (выпускнику вуза) для успешной работы?

В большом дефиците находятся навыки целесообразной самоорганизации: пунктуальность, способность правильно распоряжаться своим временем (тайм-менеджмент), умение решать проблемы, умение ставить цели и достигать их. Здесь важно отметить, что ВУЗ играет огромную роль в формировании этого элемента личностной компетенции: умение вовремя мобилизоваться, учиться и переобучаться, адекватно воспринимать и анализировать информацию, выбрасывая из нее все не нужное и четко выделяя нужное. В жизни и работе эти вещи часто помогают куда больше, чем профессиональные знания.

На наш взгляд, навыки целесообразной организации являются одной из ключевых основ успешной деятельности, соперничать с ними по важности могут только коммуникативные навыки.

Коммуникативная компетентность включает в себя:

- способность к продуктивному диалогу;
- управление своими эмоциями, чувствами, поведением;
- умение прогнозировать возможные напряженные межличностные отношения и уметь достойно выходить из ситуации конфликта;
- способность выбирать оптимальный стиль общения в деловых ситуациях.

Можно выделять и другие личностные компетенции. Например, часто не хватает умения разделять личные и служебные дела, и человек, вместо того, чтобы заниматься делом, проявляет ненужные эмоции. Отсутствие этого умения, на мой взгляд, – прямой непрофессионализм. Таким образом, можно сделать вывод, что отсутствие личностных компетенций напрямую влияет и на профессионализм. И наоборот, например, если слово «самосовершенствование» для человека не пустой звук, если человек ставит себе новые, мобилизующие задачи, то он неизбежно будет расти и в профессиональном плане. И хорошее образование здесь сильное подспорье. Говорят, образование – это то, что у вас остается, когда все выученное в вузе уже забыто. Развитие личностных компетенций не является целью ВУЗа, но, безусловно, в процессе обучения, формируются навыки самоорганизации, общеделовые компетенции.

О важности и единстве, как профессиональных, так и личностных компетенций, говорит интересный факт: специалисты известной западной консалтинговой группы Leadership IQ45 показывают в своей статистике, что в 81% случаев руководители и высококвалифицированные специалисты неуспешны именно по личностным причинам, и только в 11% по причине профессиональной некомпетентности.

Почему же так происходит? Дело в том, что с возрастанием сложности

⁴⁵ Все о компетенциях //Компетенции.ру [Электронный ресурс]/ - Режим доступа: <http://www.competencies.ru/joom/content/view/37/55/>

должности и ее уровня, удельный вес профессиональных компетенций падает, а личностных компетенций растет. Например, президент крупной компании может теоретически вообще не знать компьютера без последствий для своей успешности – все компьютерные, информационные и аналитические работы за него выполняют ассистенты, а вот без компетенции «лидерство», «стратегическое мышление» и некоторых других ему обойтись просто невозможно.



Рис 1. Соотношение профессиональных и личностных компетенций

Таким образом, личностные компетенции являются предельно важным аспектом при приеме на работу и при перемещении, продвижении сотрудников внутри организации и их развитии.

Ситуацию с подготовкой молодых специалистов можно улучшить, если целенаправленно работать над развитием личных компетенций в учебном процессе. Специальные методики существуют и широко применяются – например, тренинги, которые предлагают психологические центры. Чтобы формировать конкурентоспособных специалистов, в вузовские программы необходимо включить курсы по развитию личных компетенций, аналогичные курсам по самосовершенствованию в различных психологических центрах (управление эмоциями, тайм-менеджмент, коммуникативные навыки и др.).

Разрушение действовавшей ранее системы государственного регулирования трудоустройства молодых специалистов заставило вузы взять под свой контроль процесс трудоустройства своих выпускников. В результате разрабатываются различные программы содействия трудовой занятости выпускников вузов.

Основное, что хотелось бы донести – диплом престижного образовательного учреждения не гарантирует хорошей работы и заработка. Отсюда важность развития компетенций, как профессиональных, так и личностных, что позволит повысить конкурентоспособность молодых специалистов. Ссылаясь вновь на авторитет Козьмы Пруткова, который призывал: «Хочешь быть, счастливым – будь им!» и несколько перефразируя, я желаю всем молодым специалистам: «Хочешь быть конкурентоспособным – будь им!»

Использованные источники:

1. Игнатъев А.В. Программа «Молодой специалист» в действии [Электронный ресурс]// Fb (26.05.2014).- <http://fb.ru/article/141351/programma-molodoy-spetsialist-v-deystvii> (дата обращения: 7.03.2018)

УДК 332.055.4

*Марадудина Д.С.
студент магистрант
факультет «Экономика»
Челябинский Государственный Университет
Россия, г. Челябинск*

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ В РЕГУЛИРОВАНИИ ИНВЕСТИЦИОННЫМ РАЗВИТИЕМ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

Аннотация: Статья посвященному тому, как новые отечественные информационно-аналитические технологии могут применяться в различных сферах деятельности, где требуется создание структурной и функциональной модели сложных процессов, оптимизация управления проектами, оценка деятельности, получение перспективных планов развития и контроля их исполнения. Управление инвестиционным процессом предполагает реализацию мероприятий, направленных на получение определенного результата. Одним из важнейших параметров, характеризующих состояние региональной экономики, является инвестиционный процесс. Исследование инвестиционного процесса с позиций системного подхода позволяет рассмотреть инвестиционный процесс как некую целостность, проявляющуюся в рамках экономических систем.

Ключевые слова: Инвестиционный процесс, методический подход, системный анализ, инвестиционную привлекательность, управленческая информация.

*Maradudina D.S.
student
Higher School, Faculty of Economics
Chelyabinsk State University
Russia, Chelyabinsk*

USE OF INFORMATION AND ANALYTICAL TECHNOLOGIES IN THE REGULATION OF INVESTMENT DEVELOPMENT AT THE REGIONAL LEVEL

Abstract: The article is devoted to the topic of how new domestic information and analytical technologies can be applied in various fields of activity where it is required to create a structural and functional model of complex processes, optimize project management, evaluate activities, and plan and control

the implementation of promising development. Management of the investment process is associated with the implementation of activities aimed at obtaining a certain result. One of the most important parameters characterizing the state of the regional economy is the investment process. Investigation of the investment process from the point of view of the system approach allows us to consider the investment process as a certain integrity manifested in the framework of economic systems.

Key words: investment process, methodical approach, system analysis, investment attractiveness, management information.

Одним из важнейших параметров, характеризующих состояние региональной экономики, является инвестиционный процесс. Исследование инвестиционного процесса с позиций системного подхода позволяет рассмотреть инвестиционный процесс как некую целостность, проявляющуюся в рамках экономических систем. Инвестиционный процесс как система характеризуется: большим числом выполняемых функций, параметров и результатов функционирования; сложностью поведения системы, которая отражается в наличии переплетающихся и перекрывающихся взаимосвязей между переменными; неравномерными и непостоянными во времени внешними воздействиями; постоянной пространственной и временной связью, которая проявляется при взаимодействии элементов системы и фиксируется в виде определенной структуры; отражением взглядов, целей и ценностей субъектов хозяйствования; отсутствием зависимости структуры и характера взаимосвязей между элементами от уровня и типа развития экономической системы. Инвестиционный процесс, выступая как система, является основой развития региональной экономической системы.

Управление инвестиционным процессом предполагает реализацию мероприятий, направленных на получение определенного результата. С учетом вышеперечисленных особенностей инвестиционного процесса система управления инвестиционным процессом должна соответствовать следующим научным принципам.

1. Направленность действий субъекта управления на достижение конкретных целей. Четкое формулирование целей позволяет точно определить методы их достижения, сократить затраты за счет отказа от ненужных действий по управлению инвестиционным процессом.

2. Комплексность процесса управления, включающего планирование, анализ, регулирование и контроль, путем использования единой методической базы ко всем этапам управления и учета обратной связи в системе управления.

3. Единство перспективного и текущего планирования, обеспечивающего непрерывность, путем формирования инвестиционной политики в разрезе стратегии и тактики. Их единство определяет не только устойчивость развития экономической системы, но и позволяет повысить

точность прогнозирования и планирования инвестиционного процесса.

4. Контроль за принимаемыми управленческими решениями как важнейший фактор их реализации позволяет избежать необратимых последствий за счет непрерывного отслеживания параметров инвестиционного процесса, сопоставления их с запланированными значениями и своевременного исправления несоответствий.

5. Материальное и моральное стимулирование всех участников инвестиционного процесса, заключающееся в дополнительном субсидировании, льготировании и т.д. для инвесторов, в повышении заработной платы, в возможности использовать часть результата управления инвестиционным процессом на решение социальных задач для органов управления.

6. Индивидуальный подход к каждой экономической системе, позволяющий максимально использовать ее потенциал, реализуется посредством учета уровня экономической системы за счет горизонтальной дифференциации систем одного уровня.

7. Гибкость организационной структуры управления, позволяющей решать функциональные и управленческие задачи, дает возможность органам управления экономической системой быстро реагировать на изменяющиеся условия внешней среды, на новые требования рынка и адаптироваться к ним.

8. При формировании мероприятий, направленных на управление инвестиционным процессом, необходимо учитывать, что показатели, характеризующие факторы инвестиционной привлекательности, влияют на инвестиционный процесс в различной степени и разнонаправленно, и, как следствие, неодинаково поддаются воздействию со стороны управляющего субъекта.

Реализации эффективного управления инвестиционным процессом способствует выбор принципиально новых путей создания систем управления, опирающихся на новые информационно-аналитические технологии, которые позволяют оптимально организовывать деятельность в изменяющихся рыночных условиях. Использование устаревших методов и средств тормозит переход системы управления экономикой на новые организационные формы, настоятельно требует поиска нетрадиционных путей развития.

Создание новых инструментальных средств, использующих принципы объектного ориентирования информации в многомерной системе социально-экономических координат, позволит на их основе разработать системы нового класса, способные на более высоком интеллектуальном уровне решать задачи целенаправленного инвестирования в региональной экономике. Во-первых, это система учета, планирования и контроля при совершении действий с материальными, финансовыми и информационными ресурсами. В основе системы стоит результативная работа по решению задач, поставленных Норбертом Винером, Стаффордом Биром, Н.Н.

Моисеевым, С.П. Никаноровым, другими учеными и специалистами в области кибернетики и информационно-аналитических технологий. В современных условиях устаревшая информация – дезинформация, требуется полная и оперативная управленческая информация, которая позволяет своевременно и обоснованно принимать решения. Для этого нужны, цитируя слова академика А.В. Петрова, «...системные решения стратегического прорыва».

Во-вторых, для создания новой по содержанию и принципу действия системы проектирования и моделирования инвестиций, среды инвестиционной деятельности и связанных деловых процессов необходимо опираться на труды знаменитых ученых, в том числе В.В. Леонтьева, результаты которого, так называемые экономические матрицы «затраты – выпуск», были внедрены в более чем 80 странах мира. В.В. Леонтьев отмечал, что большую часть управленческой информации можно получить не только с помощью официальной отчетности, но и с помощью тонких способов изучения реальной жизни на основе использования методов моделирования. Состояние развития компьютерной техники в то время не позволило ученому расширить возможности своих методов. Тогда вряд ли было бы возможным перейти от матричных, только математических решений в сторону многомерных, многофакторных структурно-динамических балансовых моделей. Новые технологии, использующие принцип объектного ориентирования информации в многомерной системе «социальных координат», развивают учение В.В. Леонтьева до неограниченных возможностей.

В настоящее время в управлении инвестиционным процессом целесообразно использовать новые методы и инструменты аналитической работы, что на несколько порядков повысит эффективность и безопасность деятельности, точность экономических результатов, снижение инвестиционных рисков. Эффект от использования новых инструментальных средств проектирования и моделирования процессов сократит потери неплатежей, повысит рентабельность и производительность труда, усилит инвестиционную привлекательность, устойчивость и стабильность экономической системы, позволит решить многие социальные проблемы. Профессионально организованная информационно-аналитическая работа по обоснованию путей развития, расчета инвестиционных ресурсов позволит оперативно ориентироваться в происходящих событиях, устранять дисбалансы и диспропорции; своевременно выявлять достоверные источники информации; вырабатывать объективные данные; распределять информацию для решения частных и общих задач; видеть влияние внешних и внутренних факторов на действия участников инвестиционной и другой деятельности и многое другое, что способствует более быстрому и точному решению поставленных задач, достижению намеченных целей. Из вышесказанного следует, что информационно-аналитическая система объединяет: системное рассмотрение предметной области исследований;

системную информационно-аналитическую работу сотрудников; имитационную, структурно-динамическую, балансовую, многомерную, многофакторную модель предметной области; систему человеко-машинного алгоритма действий.

Принцип системного анализа обеспечивает взаимодействие частей имитационной модели. Ни один из элементов сложной схемы инвестиционного процесса не может быть познан без учета его связей с другими элементами. Поэтому изучение сложных систем с помощью имитационного моделирования требует не только внутреннего структурного анализа, но и анализа внешних связей каждого из включенных в модель участников.

Основным преимуществом методического подхода, основанного на построении имитационных моделей, заключается в том, что модель является системой комплексного и компонентного построения, в которой функции фактического и экспертного учета информации, анализа, планирования, контроля представляют единый, неразрывный, взаимосвязанный процесс. Следующим преимуществом системы является то, что она работает с информацией о ресурсах любого вида и назначения, автоматически моделируя динамику их преобразования по мере ввода информации. Кроме того, преимуществом системы является ее способность создавать имитацию и представление о состоянии всех и каждого участников процессов в структуре их динамических связей, гибкость в настройке и адаптации. Не менее важным достоинством системы является возможность контролировать проведение спланированных процессов, сигнализировать о возникающих отклонениях, несоответствиях, несанкционированных действиях участников, помогая вырабатывать механизмы влияния и направлять процессы в нужное русло развития.

Состав, структура построения и принципы работы системы объединяют управленческую информацию макро и микроуровней в единую систему взаимосвязанных показателей, которые характеризуют реальное состояние, динамику и конкретные условия развития процессов в логике их структурной и динамической интеграции друг в друга. Преимуществом системы также является то, что техника работы с информацией унифицирована на всех уровнях управления и не претерпевает изменений. Система позволяет оценивать не только текущее, но и будущее состояние ресурсов и субъектов в зависимости от условий развития. Система позволяет создавать прогнозы и планы развития в балансовом отображении. Информация, подготавливаемая системой по отдельным направлениям, может быть использована для последующих видов анализа и прогнозирования на других инструментальных средствах, которые также могут быть включены дополнительными элементами в единый программный комплекс.

Реализация методических основ построения системы обеспечивает моделирование различных предметных областей деятельности, адаптации к

воздействиям других окружающих систем; анализ воздействия происходящих изменений на социальную сферу, структуру экономических изменений; формирование законодательства и политики; исследования альтернативных сценариев развития при соблюдении балансовых пропорций социальных и экономических факторов; оперативное получение обоснованных прогнозов, выработку превентивных мер кризисным явлениям; контроль результатов работы с точки зрения безопасности.

Новые отечественные информационно-аналитические технологии могут применяться в различных сферах деятельности, где требуется создание структурной и функциональной модели сложных процессов, оптимизация управления проектами, оценка деятельности, получение перспективных планов развития и контроля их исполнения.

Использованные источники:

1. Закерьяева Е.А. Теоретические аспекты инвестиционного развития экономики региона [Электронный ресурс]// Институт экономики и права Ивана Кушнера (07.09.2013).-<http://be5.biz/ekonomika1/r2011/00672.htm> (дата обращения: 7.03.2018)

УДК 336.225

*Медня Д.Ю.
студент магистрант 1 курса
факультет государственного сектора
Новосибирский государственный университет
экономики и управления
Россия, г. Новосибирск*

ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ НЕДОИМКИ ПО ИМУЩЕСТВЕННЫМ НАЛОГАМ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Аннотация:

В статье рассматриваются основные причины возникновения недоимки по имущественным налогам физических лиц, выявленные путем социологического опроса. Кроме этого, в данной работе предлагаются способы предотвращения роста налоговой задолженности физических лиц.

Ключевые слова: недоимка, налогообложение, доходы бюджета, собираемость налогов, имущественные налоги.

UDC 336.225

*Mednya D.Yu.
master's student
1course, faculty of public sector
Novosibirsk state University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk*

CAUSES OF ARREARS OF PROPERTY TAXES OF PHYSICAL PERSONS

Abstract:

The paper considers the main causes of arrears of property taxes of individuals, identified by a sociological survey. In addition, this paper proposes ways to prevent the growth of tax debts of individuals.

Keywords: arrears, taxation, budget revenues, tax collection, property taxes.

На сегодняшний день за каждым гражданином страны закреплено восемь основных конституционных обязанностей, одной из которых является уплата законно установленных налогов и сборов (статья 57 Конституции Российской Федерации) [1]. Однако, несмотря на указанный факт, на текущий момент прослеживается устойчивая тенденция, демонстрирующая стабильное уклонение физических лиц от уплаты имущественных налогов.

Согласно действующему законодательству, налогоплательщик-физическое лицо в срок до 1 декабря должен уплатить следующие налоги: транспортный налог, земельный налог и налог на имущество физических лиц [2]. Следует отметить, что транспортный налог относится к региональным налогам и поступает в областной бюджет, играя немаловажную роль в

процессе формирования доходной части дорожного фонда субъекта Российской Федерации. Налог на имущество физических лиц и земельный налог являются местными налогами и формируют доходную часть местных бюджетов, за счет которой осуществляется финансирование текущих потребностей населения.

По данным Федеральной налоговой службы по состоянию на 1 января 2018 года задолженность по имущественным налогам физических лиц в Российской Федерации составила 236,9 млрд. рублей. Указанный показатель в аналогичном периоде 2013 – 2017 годов достигал 73,9 – 175,5 млрд. рублей, с ежегодным темпом роста в пределах 123,1% – 135,0%, что иллюстрирует существующую сложность собираемости налогов с физических лиц [3].

С целью выявления наиболее актуальных факторов, влияющих на исполнение налоговых обязательств физическими лицами, на площадках популярных социальных сетей был проведен формализованный социологический опрос, участие в котором приняло 650 человек. В результате указанного исследования было выявлено, что всего 52,2% опрошенных уплачивают налоги в бюджетную систему Российской Федерации, исполняя свою конституционную обязанность. При этом, 17,2% респондентов при исполнении налоговых обязательств не соблюдают единого срока уплаты имущественных налогов, что может способствовать возникновению недоимки в краткосрочном периоде.

Стоит отметить, что 30,0% опрошенных не уплачивают налоги по причине отсутствия зарегистрированного на них имущества. Как правило, к данной категории относятся студенты и молодые специалисты. Около 9,4% опрошенных не исполняют свои налоговые обязательства ссылаясь на незнание срока, способов и порядка уплаты имущественных налогов. Также среди участников опроса 3,2% принципиально уклоняются от уплаты налогов, выражая недоверие к государству.

Из всего количества опрошенных только 5 человек (0,8%) назвали нехватку личных денежных средств причиной неуплаты начисленных им налогов, а 4,5% респондентов ответило, что уклоняется от выполнения налоговых обязательств по иным причинам.

Дополнительно участникам опроса был задан вопрос об едином сроке уплаты налогов, который по существующему налоговому законодательству наступает 1 декабря. В итоге всего 60,6% верно назвали указанный срок, остальные 39,4% предположили, что он наступает 1 октября или 1 ноября.

В заключении респондентам было предложено ответить о наличии у них подключенного сервиса «Личный кабинет налогоплательщика для физических лиц», благодаря которому можно оперативно получать информацию об исчисленных суммах налогов, а также производить их уплату. В результате только 33,4% участников сообщили, что пользуются данным сервисом. Более того, 24,8% опрошенных вовсе не знают о существовании такого ресурса.

По результатам опроса были выявлены две наиболее распространенные и обоснованные причины неисполнений налоговых обязательств физическими лицами: недоверие к государству и отсутствие знаний о сроке и порядке уплаты имущественных налогов. Первая проблема носит идеологический характер и зависит от индивидуального мировоззрения каждого гражданина, поэтому ее искоренение требует сложной и последовательной работы. Одним из способов ее решения является обеспечение открытости процесса формирования и расходования бюджетов всех уровней, что возможно через запуск и популяризацию информационных порталов типа «Открытый бюджет».

Более проста в решении проблема незнания срока, порядков и способов уплаты налогов, так как ее ликвидация возможна путем повышения налоговой грамотности населения через проведение широких информационно-разъяснительных кампаний с привлечением органов местного самоуправления, органов государственной власти и средств массовой информации. Однако, стоит отметить, что многие способы распространения материалов в условиях современных коммуникационных технологий могут быть неэффективными и устаревшими. Например, на сегодняшний день печатные периодические издания, радио и телевидение теряют спрос, уступая быстроразвивающимся ресурсам сети Интернет. Тем не менее, участники проведенного опроса, будучи активными пользователями Интернета, не осведомлены не только о едином сроке уплаты налогов физическими лицами, но и о сервисах, позволяющих производить уплату исчисленных налогов.

Исходя из вышеуказанного, целесообразно проводить информационно-разъяснительную кампанию, а также пропагандирование сервиса «Личный кабинет налогоплательщика», привлекая Интернет-ресурсы с большим охватом посетителей. Например, эффективным может быть размещение информационных материалов на площадках русскоязычных социальных сетей. На текущий момент практически все субъекты Российской Федерации, муниципальные районы и городские округа имеют как официальные, так и неформальные сообщества в социальных сетях, которые ежедневно посещают пользователи, проживающие на территории данных муниципальных образований. Исходя из этого, привлечение активной аудитории социальных сетей в информационно-разъяснительную кампанию, может быть действенным методом борьбы с налоговой безграмотностью как на муниципальном, так и на региональном и федеральном уровнях.

Таким образом, проведенный социологический опрос показал, что несмотря на ежегодные мероприятия, проводимые с целью увеличения собираемости имущественных налогов с физических лиц, среди населения сохраняется тенденция уклонения от исполнения налоговых обязательств. Для ее ликвидации необходима организация эффективной работы в рамках увеличения налоговой грамотности среди населения Российской Федерации с привлечением новых информационных площадок, что должно

способствовать сокращению недоимки в долгосрочной перспективе.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс]: от 12 декабря 1993 г. (ред. от 21.07.2014) // Консультант Плюс: справ. - правовая система, разд. Законодательство. – Москва, 1992-2018.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс]: от 5 августа 2000 г. № 117-ФЗ: (ред. от 19.02.2018) // Консультант Плюс: справ. - правовая система, разд. Законодательство. – Москва, 1992-2018.
3. Данные по формам статистической налоговой отчетности [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn54/related_activities.

УДК 338

*Михайлова Н.С., к.э.н.
доцент*

*кафедра социально-экономических дисциплин
Уральский юридический институт МВД России
Россия, г. Екатеринбург*

СИСТЕМА ГРАНТОВ НА РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Аннотация:

Статья посвящена проблемам государственной поддержки сельского хозяйства в России. Данная сфера является основной в секторе народного хозяйства. Действующему организационно-экономическому механизму пришлось адаптироваться под изменившиеся условия внешней среды (выставленные санкции и политика импортозамещения). Новые условия распределения государственных средств также оптимизировали сущность контрольной его функции.

Ключевые слова: государственная поддержка, сельскохозяйственный товаропроизводитель, санкции, грант

*Mikhaylova N.S., Candidate of Economic Sciences
associate professor of social and economic disciplines
Ural legal institute of the Ministry of Internal Affairs of the Russian
Federation
Russia, Yekaterinburg*

**THE SYSTEM OF GRANTS ON DEVELOPMENT OF
AGRICULTURE**

Summary:

Article is devoted to problems of the state support of agriculture in Russia. This sphere is the main in the sector of the national economy. The mechanism operating organizationally had to adapt under the changed environmental conditions (the exposed sanctions and policy of import substitution). New conditions of distribution of public funds also optimized essence of his control function.

Keywords: state support, agricultural producer, sanctions, grant

Действующая аграрная политика Российской Федерации функционирует преимущественно за счет государственной поддержки. В связи с развалом СССР и последующим переходом в рыночную экономику, сфера сельского хозяйства и всего агропромышленного комплекса оказались на самофинансировании и самообеспечении. Еще в первый десятилетний период с 1991 года были отмечены показатели снижения урожайности, доходности производственного процесса, модернизации технического парка, а также кадрового потенциала. Импортируемые товары завоевали внутренний рынок страны. Аграриям стало сложно справляться с нарастающей конкуренцией и постепенно сфера сельскохозяйственного производства перестала быть самостоятельно развивающимся видом деятельности и перешла на государственную поддержку и финансирование.

Подписав Соглашения ВТО, Россия как страна-участница должна была ограничить прямое финансирование сельскохозяйственным товаропроизводителям и лишь имела право расширить меры косвенной поддержки (опосредованного влияния на конкуренцию между внутренними и внешними продавцами). Однако, 2014 год, в котором произошло обострение международных отношений ряда стран, вновь вернул отечественному сельскохозяйственному производству государственную поддержку в виде ограничительных мер по импорту и целевых программ развития. Зависимость от поставок иностранных продуктов питания формировала определенные риски и угрозы, позволяющие нанести удар по суверенитету государства. Провозгласив начало политики импортозамещения одной из ключевых отраслей, с целью обеспечения продовольственной безопасности, явился агропромышленный комплекс. По оценкам экспертов импортируемое продовольствие обеспечивало население страны более чем на 40 %, в то время как в Доктрине продовольственной безопасности обозначены критериальные значения внутривосточного обеспечения в пределах от 80 до 90%. Таким образом, отсутствие возможности в сфере аграрного производства обеспечить себя минимальными финансовыми, трудовыми и производственными ресурсами с инициировали усиление государственного финансирования в адрес сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Программа развития агропромышленного комплекса на период 2013 – 2020 гг. была скорректирована и адаптирована под новые условия внешней среды. Российские сельхозтоваропроизводители заняли необходимую нишу и дальнейший пересмотр финансовой поддержки определил курс на развитие сельских территорий и соответствующих инфраструктурных объектов.

Среди основных инструментов финансовой поддержки субсидии и гранты по-прежнему занимают лидирующие позиции (если сравнивать с льготным кредитом, страхованием и прочими). Они направлены на

стимулирование, в первую очередь, фермерских хозяйств, так как преимущественно малому агробизнесу свойственна высокая закредитованность и отсутствие возможностей самофинансирования. Гранты представляет собой определённую выплату из федерального бюджета с целевым характером. Подтверждением целевого расходования будет являться отчет сельхозтоваропроизводителя о потраченной сумме. В 2017 году максимально установленный к получению размер средств составил 1 500 тыс. рублей⁴⁶.

Основными направлениями грантовой помощи определены расходы, связанные с удобрениями; приобретением сельскохозяйственных животных; строительством и модернизацией хозяйств и производственных объектов; проведением коммуникаций и т.п.; лизинговыми платежами.

Получение гранта должно быть обусловлено списком требований, каждому из которых должен полностью соответствовать аграрий. Особое внимание уделяется опыту практической деятельности и образованию, наличию собственных средств для ведения бизнеса не менее 30% от предполагаемой запрашиваемой суммы, рациональный бизнес-план и собственные основные фонды (земля, сооружения и т.п.). Все должно иметь документальное подтверждение.

Таким образом, подходя под установленные критерии фермер может получить от государственных органов необходимую сумму средств. Отдельного внимания удостоен момент получения гранта начинающим предпринимателем, в данном случае опыт практической деятельности не поддается оценке и потому необходимо одобрение муниципальных властей. Принимать решение о выдаче (невыдаче) грантов отведено специально созданной комиссии, которая и осуществляет отбор. Положительное решение дает основание для заключения контракта и последующее получение суммы средств в течение года. Нереализованную сумму в конце периода необходимо вернуть, а за потраченную отчитаться по указанным видам отчетности.

Система субсидированной помощи в АПК существует уже на протяжении длительного времени. Отмечалась ее недоработка с точки зрения последующего контроля. Так, фермер, получая государственную помощь под видом целевой направленности его практической деятельности мог потратить на свои личные цели и не составляя как таковой отчетной документации. По основным нормам бюджетного законодательства Российской Федерации он нес ответственность за нецелевое использование субсидии, но по факту никаких мер наказания по отношению к нему реализовано не было. По всей территории страны существовало несколько видов различных схем по неправомерному использования бюджетных ассигнований, выделяемых на развитие АПК (подтверждением тому

⁴⁶ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://lgoty-vsem.ru/subsidii/grant-na-razvitie-selskogo-hozyajstvu-nachinayushhemu-fermeru.html>

выступает судебная практика, в том числе коррупционной направленности)⁴⁷. Таким образом казна государства понесла многомиллиардные потери, так как выделяемые денежные средства не принесли реального дохода, и как следствие, лишилась потенциально возможных источников развития бизнеса.

В настоящий момент контрольной функции финансов уделено дополнительное внимание со стороны властей. В контракте, заключаемом с сельскохозяйственным товаропроизводителем, четко прописаны виды отчетности, условия и ответственность сторон. Контрольные мероприятия начинаются с конкурсного отбора, который позволяет отсеять неблагонадежных аграриев, и завершается проверочными мероприятиями по истечении отчетного периода.

В непростых «санкционных» условиях происходит функционирование отечественного производства, которые с одной стороны обостряют социально-экономические проблемы, а с другой позволяют активизировать ресурсный и производственный потенциал государства. Таким образом, сфера сельского хозяйства страны играет одну из ключевых ролей развития, дает возможность избавиться от импортозависимости и воссоздать сильную, стабильно развивающуюся экономику.

Использованные источники:

1. Михайлова Н.С. Государственная поддержка сельскохозяйственного производства / Н.С. Михайлова // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 4-1 (57-1). – С. 454-457.
2. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://lgoty-vsem.ru/subsidii/grant-na-razvitie-selskogo-hozyajstvu-nachinayushhemu-fermeru.html>

⁴⁷ Михайлова Н.С. Государственная поддержка сельскохозяйственного производства / Н.С. Михайлова // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 4-1 (57-1). – С. 454-457.

*Моторина А.В.
студент магистрант 2 курса
факультет корпоративной экономики и предпринимательства
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
научный руководитель: Мильто А.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Новосибирск*

ПРЯМЫЕ И НАКЛАДНЫЕ ЗАТРАТЫ НА ПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация: Статья посвящена затратам на предприятии. Описываются виды затрат, их структура, взаимосвязь с ценой и себестоимостью продукции.

Ключевые слова: затраты, производство, себестоимость, продукция.

*Motorina A.V.
master's student
2nd year, faculty of corporate Economics and entrepreneurship
Novosibirsk state University of Economics and management
Russia, Novosibirsk
Scientific supervisor: A.V. Milto
candidate of economic Sciences, associate Professor*

DIRECT AND INDIRECT COSTS IN MANUFACTURING

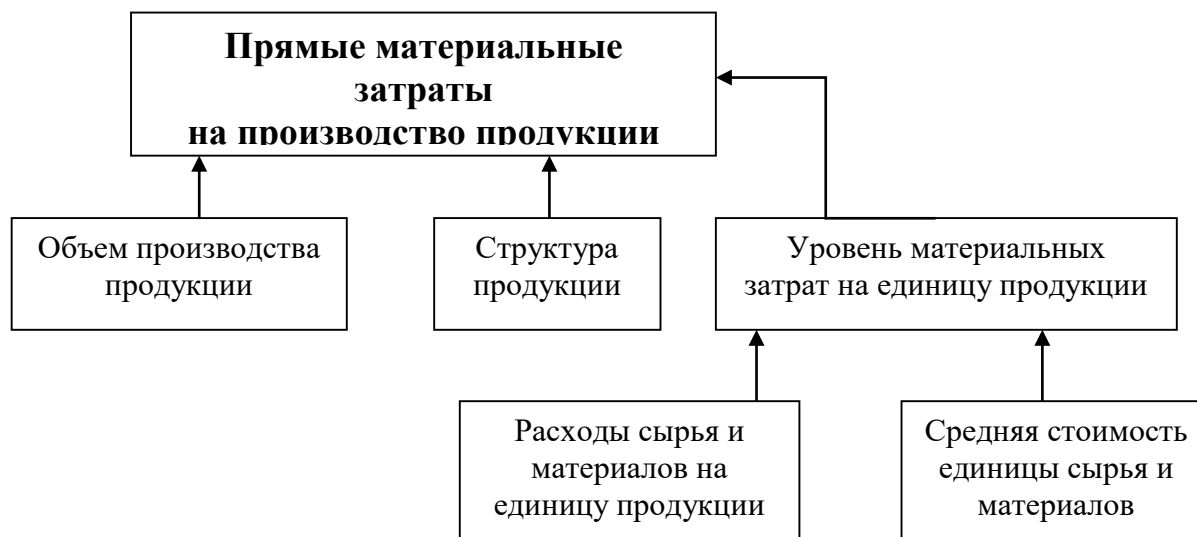
Abstract: The article is devoted to the costs of the enterprise. Describes the types of costs, their structure, the relationship with the price and cost of production.

Key words: costs, production, cost, product.

Все расходы на предприятии делят на основные (непосредственно связаны с производством) и накладные (организация, управление и обслуживание производства) в зависимости от участия в производственном процессе.

Значительную долю в себестоимости продукции занимают прямые материальные затраты. Общая сумма прямых материальных затрат в целом по предприятию напрямую зависит от объема производства продукции, ее структуры и изменения удельных материальных затрат на отдельные виды продукции. Уровень последних, в свою очередь, может измениться из-за количества (массы) расходуемых материальных ресурсов на единицу продукции и средней стоимости единицы материальных ресурсов. [1, стр. 188]

Схематически эту взаимосвязь можно представить следующим образом:

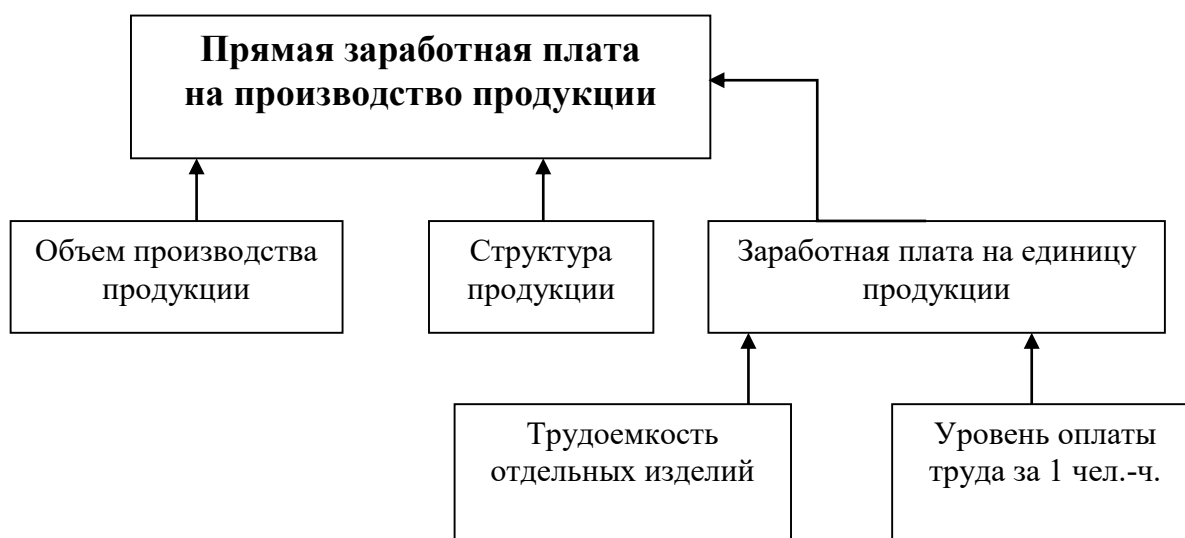


Расход сырья и материалов на единицу продукции зависит от их качества, замены одного вида материала другим, изменения рецептуры сырья, техники, технологии и организации производства, квалификации работников и других инновационных мероприятий.

Уровень средней цены материала зависит от рынков сырья, инфляционных факторов, внутригрупповой структуры материальных ресурсов, уровня транспортных и заготовительных расходов, качества сырья, замены одного вида другим и прочее.

Помимо прямых материальных затрат, прямые трудовые затраты занимают также значительный удельный вес в себестоимости продукции и оказывают большое влияние на формирование ее уровня. Общая сумма прямой заработной платы зависит от объема производства продукции, ее структуры и уровня затрат на отдельные изделия. Последний, в свою очередь, определяется трудоемкостью и уровнем оплаты труда за 1 чел.-ч.

Трудоемкость продукции и уровень оплаты труда зависят от внедрения новой прогрессивной техники и технологий, механизации и автоматизации производства, организации труда, квалификации работников и других инновационных мероприятий. [1, стр. 195]



В общих затратах на предприятии кроме прямых материальных и прямых трудовых затрат существуют и косвенные затраты, или по-другому их называют накладными. Накладные расходы – это дополнительные затраты, не относящиеся напрямую к основному производству, не входящие в оплату труда основного персонала и в стоимость сырья. Для предприятия такие затраты важны не меньше, чем прямые расходы, поскольку позволяют обеспечить работу всего предприятия.

Косвенные затраты в себестоимости продукции представлены следующими статьями: расходы на содержание и эксплуатацию оборудования, общепроизводственные и общехозяйственные расходы, коммерческие расходы. Расходы на содержание и эксплуатацию машин и оборудования включают амортизацию машин и технологического оборудования, затраты на их ремонт, эксплуатацию, расходы по внутризаводскому перемещению грузов и другие. Некоторые виды затрат не зависят от объема производства продукции и являются условно-постоянными. Другие полностью или частично зависят от его изменения и являются условно-переменными. [1, стр. 196]

На величину эксплуатационных расходов влияют количество действующего оборудования, время его работы и удельные расходы на один машино-час работы.

Затраты на ремонт оборудования могут измениться из-за объема ремонтных работ, их сложности, степени изношенности основных фондов, стоимости запасных частей и ремонтных материалов, экономного их использования.

Коммерческие расходы включают затраты по отгрузке продукции покупателям (погрузо-разгрузочные работы, доставка), расходы на тару и упаковочные материалы, рекламу, изучение рынков сбыта и другие.

На каждом предприятии руководство стремится сократить расходы, которые напрямую не связаны с производством продукции. Однако и экономить необходимо правильно.

Так, например, экономия на упаковочных материалах не всегда

желательна, так как красивая, эстетичная, привлекательная упаковка один из факторов повышения спроса на продукцию. Увеличение затрат по этой статье окупается увеличением объема продаж. То же можно сказать и о затратах на рекламу, изучение рынков сбыта и другие маркетинговые исследования.

Использованные источники:

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. М.: ИНФРА-М, 2001 - с. 188-199
2. Карпова Т.П. Управленческий учет: Учебник для вузов. – М.: ЮНИТИ, 2000 - 350 с.
3. Соколов А.Ю. Управленческий учет накладных расходов. – М.: Финансы и статистика, 2004 – 448 с.

УДК 338.984

Моторина А.В.
студент магистрант 2 курса
факультет корпоративной экономики и предпринимательства
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
научный руководитель: Мильто А.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Новосибирск

ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ НА ПЕРСОНАЛ

Аннотация: Статья посвящена процессу оптимизации затрат организации по персоналу. В статье описываются направления, по которым можно оптимизировать затраты, типы задач, которые решаются при оптимизации затрат на персонал. Также рассматривается связь процесса оптимизации персонала с конечной ценой продукта.

Ключевые слова: оптимизация, персонал, затраты, бюджет, труд, капитал.

Motorina A.V.
master's student
2nd year, faculty of corporate Economics and entrepreneurship
Novosibirsk state University of Economics and management
Russia, Novosibirsk
Scientific supervisor: A.V. Milto
candidate of economic Sciences, associate Professor

OPTIMIZATION OF PERSONNEL COSTS

Abstract: The article is devoted to optimization of cost organizations for staff. The article describes ways in which to optimize costs, the types of tasks that can be solved with the optimization of personnel costs. Also examines the relationship of the process of optimization of staff with the ultimate price of the product.

Key words: optimization, personnel, cost, budget, labor, capital.

Значительную долю в бюджете организации занимают затраты на персонал. Каждая организация по-своему неповторима и уникальна, поэтому бюджетирование – это всегда творческий процесс. Здесь нет четких правил или методов, описанных в экономической литературе. Общие затраты на персонал организации рассчитывается исходя из основных функций управления персоналом и включают в себя следующие статьи расходов:

- на формирование персонала (проектирование трудовых процессов, набор персонала);
- на использование персонала (соблюдение ТК РФ, фонд заработной платы, обеспечение условий труда);
- на развитие персонала (оценка, обучение).

Реализация данных функций происходит в рамках определенного бюджета, который организация может выделить, исходя из своих финансовых возможностей. При этом бюджетирование позволяет не только контролировать отклонения фактических количественных показателей доходов и расходов от запланированных, но и выступать в качестве инструмента по оптимизации этих затрат, в частности, в плане по персоналу.

Задачи по оптимизации затрат на персонал можно разделить на три типа. Для первого типа необходимо найти наилучший вариант действий для достижения определенного результата, при этом расход ресурсов необходим минимальный. Для второго типа задач объем имеющихся ресурсов является фиксированным, необходимо найти наилучший вариант их использования для достижения максимального результата. К третьему типу относят задачи, при которых нет жестких ограничений к используемому ресурсу и конечному результату.

Оптимизировать затраты на персонал можно по следующим направлениям:

- Между трудом и капиталом. В качестве капитала рассматривают: строения, машины, оборудование и т.д., то есть ресурсы, приносящие доход организации.
- Между функциями управления персоналом организации. Например, требуется обучение работников, наем новых сотрудников.
- Внутри функций управления персоналом. Например, определение размера затрат, которые связаны с источниками привлечения персонала.
- Между осуществлением функций управления организацией внутри и за пределами организации: аутстаффинг, аутсорсинг и т.д.

Выбор альтернативы между трудом и капиталом при формировании затрат на персонал в первую очередь предполагает, что принимается следующее допущение: организация использует два разнородных фактора производства. К ним относятся труд и капитал, то есть речь идет о двухфакторной производственной функции, которая показывает, как различные объемы труда (T) и капитала (K) могут соединиться для выпуска

объема продукции (Q):

$$Q = f(T, K).$$

В уравнении функция используется для обозначения общего соотношения между объемом выпущенной продукции и факторами производства, специфическое соотношение между ними зависит от применяемых технологий. В данном соотношении не указывается, что кроме капитала организация в своей деятельности использует другие ресурсы, например материал и энергию. [1, стр. 115]

Спрос на выпускаемый продукт, количество труда и капитала, которые организация может получить по данным ценам, а так же выбор технологий, находящиеся в ее распоряжении влияют на общий объем выпускаемой продукции и соответственно валовые издержки на производство.

Например, организация в течение длительного времени увеличивает фонд оплаты труда, при этом не меняет технологию и оборудование, и соотношение между ценой на продукт и спросом на него. Здесь, при росте заработной платы, важно установить количество необходимого труда. Дело в том, что более высокая заработная плата влечет за собой более высокую стоимость производства и соответственно более высокую цену за продукт. Со стороны потребителя наблюдается спад спроса на более высокие цены, а производитель старается произвести меньше товара. Спад производства в свою очередь ведет к сокращению рабочих мест (при прочих равных условиях). Такое сокращение занятости называется эффектом масштаба.

При росте заработной платы руководители организаций стремятся сократить стоимость производства путем перехода на другую технологию производства, где человеческий ресурс будет необходим в меньшей степени. Поэтому, при повышении заработной платы, уровень занятости снижается из-за перехода на капиталоемкое производство. Такое изменение называется эффектом замещения, то есть капитал заменяет рабочих.

Большое значение для организации имеет оптимизация издержек между функциями управления персоналом организации, внутри них, а также между осуществлением функций управления организацией внутри и за пределами организации. На практике все эти функции тесно связаны, поэтому затраты при их реализации напрямую или косвенно влияют на качество персонала организации, а это, в конечном итоге влияет на результат деятельности предприятия. Использование персонала является определяющей функцией, и затраты на эту функцию превышают затраты на его развитие, однако благодаря рациональному использованию персонала можно получить прибыль, которая станет одним из источников средств на дальнейшее как качественное, так и количественное развитие персонала. [1, стр. 117]

Использованные источники:

1. Фёдорова Н.В., Минченкова О.Ю. Управление персоналом организации. М.: 2008 - с. 114-117
2. Патрушев В.Д. Современная система управления на предприятии. – М.:

Российская экономическая академия, 2008. – 100с.

З. Травин В.В., Дятлов В.А. Основы кадрового менеджмента. М.: Дело, 2008.

УДК 316.7

Муртазина И.А.

студент магистрант

Максютова Л.А.

студент магистрант

Токачёва В.В.

студент магистрант

ФГБОУ ВО «Башкирский ГАУ»

Россия, г. Уфа

ТРУДОУСТРОЙСТВО ИНВАЛИДОВ В ПРЕДЕЛАХ УСТАНОВЛЕННОЙ КВОТЫ

Аннотация: Нетрудоустроенность инвалидов – серьезная проблема для государства. В современных условиях найти работу нелегко даже здоровому человеку, а людям с ограниченными возможностями тяжелее вдвойне. Квотирование рабочих мест призвано решить эту проблему.

Ключевые слова: Инвалидность, квота, специальное рабочее место, контроль и надзор

Murtazina I. A. master's student

Bashkir State Agrarian University (BSAU)

Russia, Ufa

Maksyutova L. A. master's student

Bashkir State Agrarian University (BSAU)

Russia, Ufa

Tkacheva, V. V., master's student

Bashkir State Agrarian University (BSAU)

Russia, Ufa

EMPLOYMENT OF INVALIDS WITHIN THE ESTABLISHED QUOTA.

Abstract: the Lack of employment of disabled people is a serious problem for the state. In modern conditions, it is not easy to find a job even for a healthy person, and for people with disabilities it is doubly difficult. Job quotas are intended to solve this problem.

Key words: Disability, quota, special working place, control and supervision

Инвалидность – это состояние человека, при котором обнаруживаются стойкие нарушения в умственном, физическом или психологическом развитии. В Российской Федерации решение о присвоении статуса инвалида и степени инвалидности принимает специальная медико-социальная

комиссия.

Квота - минимальное количество инвалидов, которых работодатель обязан трудоустроить, включая количество уже работающих лиц указанной категории

Специальные рабочие места для трудоустройства инвалидов - рабочие места, требующие дополнительных мер по организации труда, включая адаптацию основного и вспомогательного оборудования, технического и организационного оснащения, дополнительного оснащения и обеспечения техническими приспособлениями с учетом индивидуальных возможностей инвалидов. Специальные рабочие места для трудоустройства инвалидов оснащаются (оборудуются) работодателями с учетом нарушенных функций инвалидов и ограничений их жизнедеятельности в соответствии с основными требованиями к такому оснащению (оборудованию) указанных рабочих мест, определенными федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по выработке и реализации государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере труда и социальной защиты населения.

Контроль – это учёт, проверка, сущность которого выражается в том, что субъект управленческого органа осуществляет контроль над тем, как на объекте выполняются требования вышестоящего органа. Также контроль – это одна из важнейших функций управления, без которой невозможно существование как отдельного предприятия, так и государства в целом. Контроль осуществляется как постоянно, так и время от времени (например, государственная проверка деятельности организации, осуществляемая раз в несколько лет).

Под надзором понимают непрерывное наблюдение и проверку, связанную с обеспечением неукоснительного исполнения законов. Характерный признак надзора в том, что он связан с юридической деятельностью.

Установление квоты по приему на работу инвалидов, по мнению законодателей, является гарантией их трудовой занятости и способствует повышению их конкурентоспособности на рынке труда.

Контроль и надзор за соблюдением работодателями квот на территории Республики Башкортостан осуществляется Министерством семьи, труда и социальной защиты населения Республики Башкортостан.

Квота устанавливается работодателям независимо от их организационно-правовых форм и форм собственности, осуществляющим свою деятельность на территории Республики Башкортостан, среднесписочная численность работников которых составляет 35 и более человек, в размере 2 процентов к среднесписочной численности работников. (п.1.6. Положения об установлении квоты для приема на работу инвалидов в Республике Башкортостан).

Основополагающим нормативным правовым актом по вопросу осуществления контроля и надзора за приемом на работу инвалидов является

приказ Минтруда РФ от 30.04.2013 № 181н «Об утверждении федерального государственного стандарта государственной функции надзора и контроля за приемом на работу инвалидов в пределах установленной квоты с правом проведения проверок, выдачи обязательных для исполнения предписаний и составления протоколов» (далее – Стандарт).

Стандарт направлен на обеспечение единства, полноты и качества исполнения государственной функции надзора и контроля за приемом на работу инвалидов в пределах установленной квоты с правом проведения проверок, выдачи обязательных для исполнения предписаний и составления протоколов. Этот Стандарт устанавливает требования, обязательные при исполнении органами исполнительной власти субъектов РФ, осуществляющими полномочия в области содействия занятости населения, государственной функции.

Обратите внимание: неисполнение работодателем обязанности по созданию или выделению рабочих мест для трудоустройства инвалидов в соответствии с установленной квотой для приема на работу инвалидов, а также отказ работодателя в приеме на работу инвалида в пределах установленной квоты влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от 5000 до 10 000 рублей (ч. 1 ст. 5.42 КоАП РФ)

Использованные источники:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации.
2. ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН от 13 ноября 2014 г. N 506 ОБ УТВЕРЖДЕНИИ ПОЛОЖЕНИЯ ОБ УСТАНОВЛЕНИИ КВОТЫ ДЛЯ ПРИЕМА НА РАБОТУ ИНВАЛИДОВ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН
3. ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН от 17 ноября 2015 г. N 480 ОБ УТВЕРЖДЕНИИ ПОЛОЖЕНИЯ О ПРЕДСТАВЛЕНИИ РАБОТОДАТЕЛЯМИ ИНФОРМАЦИИ О НАЛИЧИИ ИЛИ ОБ ОТСУТСТВИИ СВОБОДНЫХ РАБОЧИХ МЕСТ И ВАКАНТНЫХ ДОЛЖНОСТЕЙ В ГОСУДАРСТВЕННЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ СЛУЖБЫ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН
4. Приказ Минтруда РФ от 30.04.2013 № 181н «Об утверждении федерального государственного стандарта государственной функции надзора и контроля за приемом на работу инвалидов в пределах установленной квоты с правом проведения проверок, выдачи обязательных для исполнения предписаний и составления протоколов»
5. **Основы социальной работы** [Текст] : учеб. для вузов по направлению и спец. "Соц. работа" / П. Д. Павленок, А. А. Акмалова, В. П. Алферов. - 2-е изд., испр. и доп. - М. : ИНФРА-М, 2001. - 395 с. - (Высшее образование). - Библиогр.: с. 387-388. - ISBN 5-16-000484-X : 44 р.
6. **Гусов, К. Н.** Трудовое право России [Текст] : учеб. для студ. вузов, обуч. по спец. "Юриспруденция" / К. Н. Гусов, В. Н. Толкунова. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : Юрист, 2001. - 496 с. - (institutiones). - ISBN 5-7975-0418-9 : 81

р.

7. **Труд и занятость** в Республике Башкортостан [Текст] : стат.сборник. - Уфа : Б.и., 2003. - 108 с. - 250 р.

8. **Труд и занятость** в России. 2007 [Текст] : стат. сборник / Федеральная служба государственной статистики (Росстат) ; [редкол.: А. Л. Кевеш и др.]. - М. : Росстат, 2007. - 611 с. - ISBN 978-5-89476-233-3 : 572 р.

УДК 332.1

*Мыслицких А.В.
студент 4 курса*

*направление «Государственное и муниципальное управление»
Академия при Президенте Российской Федерации
РАНХиГС*

*Липецкий филиал
научный руководитель: Пивоварова О.В.
преподаватель
Россия, г. Липецк*

К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ УПРАВЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫМИ ФИНАНСАМИ

Аннотация:

В рамках данной статьи рассмотрены основные проблемы в сфере управления муниципальными финансами. Определена роль муниципальных финансов в местном самоуправлении с точки зрения обеспечения стабильного социально-экономического развития, удовлетворения социальных потребностей населения. Предложены некоторые инновационные и современные способы повышения качества управления финансами муниципалитетов.

Ключевые слова: финансы, экономика, муниципальные, местные, организация, обеспечение, управление, правовое регулирование.

*Myslitskikh A.V.
female student*

*4 year, direction "State and municipal management" Russian
Presidential Academy of National Economy and Public
Administration, RANEPA, Lipetsk branch
Russia, Lipetsk*

*Supervisor: Pivovarova O.V.
Lecturer*

ON THE ISSUE OF IMPROVING THE MANAGEMENT OF MUNICIPAL FINANCES

Annotation:

Within the framework of this article, the main problems in the management of municipal finances are considered. The role of municipal finance in local self-government has been determined from the point of view of ensuring stable social

and economic development and meeting the social needs of the population. Some innovative and modern ways of improving the quality of financial management of municipalities are proposed.

Keywords: finance, economy, municipal, local, organization, security, management, legal regulation.

Вопросы эффективного управления муниципальными финансами в Российской Федерации актуальны на протяжении довольно длительного периода, так как именно муниципалитет ближе всех расположен к населению, и, следовательно, оказывает прямое влияние на уровень благосостояния и социально-экономического развития территории.

Реформирование системы управления государственными финансами началось еще с 90-х годов, однако до 2013 года оно касалось только федеральной бюджетной системы. Начало 2014 года ознаменовалось принятием нового программного документа. Так, распоряжением Правительства РФ от 30.12.2013 г. N 2593-р была утверждена Программа повышения эффективности управления общественными финансами на период до 2018 года. Такие кардинальные изменения привели к полному пересмотру и изменению бюджетного процесса на всех уровнях власти.

Был введен новый инструмент – государственные программы, который и стал реализовываться в том числе на муниципальном уровне [3]. Безусловно, это повысило качество бюджетного управления, но некоторая часть вопросов по-прежнему осталась неразрешенной. Действующее законодательство предоставило возможность муниципалитетам самостоятельно осуществлять бюджетные процессы, но зачастую проводимая местной администрацией финансовая политика направлена лишь на выживание. Также можно увидеть довольно невысокое качество управленческих решений, принимаемых органами муниципальной власти. Несмотря на наличие определенных финансовых средств, используются они зачастую неэффективно. Ситуации нередко осложняются коррупцией, экономической и управленческой неграмотностью муниципальных руководителей и чиновников, разрастающейся бюрократией.

По данным Генеральной прокуратуры РФ, среди всех правонарушений муниципальных служащих в финансовой сфере большая часть приходится на служебные подлоги (24%), растраты (23%) и взятки (доля которых составляет 9%). При этом к лишению свободы приговаривают лишь 30% коррупционеров, оставшиеся 70% приговариваются к более легким мерам наказания. Все это сказывается на эффективности управления муниципальными финансами, поскольку при наличии коррупционной составляющей невозможно серьезное планирование в области доходов и расходов, не говоря уже о прозрачности и контроле бюджетирования.

Стоит также отметить довольно острую проблему несбалансированности местных бюджетов. В местные бюджеты в 2017 году поступило 555,8 млн. рублей, что значительно меньше по сравнению с

предыдущим годом (829,6 млн.рублей) [4]. В связи со снижением удельного веса местных сборов и налогов, органы местного самоуправления вынуждены использовать так называемую реактивную форму управления финансами, при которой управленческие решения принимаются только по текущим проблемам, зачастую еще и выборочно. Такая политика лишает органы местного самоуправления стимулов по эффективному управлению расходами, улучшению качества предоставляемых бюджетных услуг, привлечению инвестиций в инфраструктуру. Решение данной проблемы видится в создании устойчивой налоговой базы на уровне местного самоуправления [1, с. 30].

Несомненно, отсутствие действенной системы мониторинга качества управления также дает о себе знать. Существуют три основные группы бюджетных показателей: качество управленческих решений, эффективность расходов, состояние муниципальных финансов. На местном уровне наиболее полно представлены только показатели состояния муниципальных финансов. Можно выделить следующие проблемы в этой сфере: органы МСУ имеют возможность вносить коррективы в систему лишь в той части, в которой они непосредственно выступают инициаторами оценки и мониторинга; отсутствие у муниципальных образований кадров и финансовых средств для создания полноценной автоматизированной системы оценки и мониторинга качества и управления местными финансами.

Говоря о социально-экономической эффективности управления местными финансами в целом, необходимо отметить, что она может оцениваться только исходя из уровня удовлетворенности населения. Количественные показатели не могут являться главным и единственным критерием оценки. Повышение эффективности управления муниципальными финансами должно быть направлено, в первую очередь, на повышение качества муниципальных услуг, благосостояния населения, создание комфортных и благоприятных условий жизни, а также удобной для ведения бизнеса среды.

На сегодняшний день руководители многих муниципальных образований уже приходят к осознанию того, что пора перейти от конфиденциальной разработки важных финансовых решений небольшой группой чиновников к их открытому обсуждению с населением. Необходимо реализовывать максимальную прозрачность результатов проверок, информации о доходах и расходах. Привлекать для этой работы инициативные группы населения и общественные организации [2]. Все эти меры положительно скажутся на эффективности муниципального управления, помогут ему выйти на качественно новый уровень.

Подводя итог вышеизложенному, можно сделать вывод, что решение проблемы эффективности управления муниципальными финансами во многом зависит от честности и компетенции администрации муниципалитетов, учета и оценки объективных возможностей

муниципального образования, финансовых ресурсов. Немаловажным является учет интересов и потребностей населения, внедрение современных управленческих решений, а также совершенствование системы контроля за их исполнением.

Использованные источники:

1. Лаптев С.В., Пивоварова О.В. Проблемы финансовой автономии региональных бюджетов // В сборнике: Инновационное развитие российской экономики XVII Международный научно-практический форум, материалы конференции. 2014. С.29-32. 2
2. Пивоварова О.В. Публичная ответственность в сфере управления государственным имуществом: необходимость и условия формирования // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2017. №1. С.255-260. 4
3. Проект Программы повышения эффективности управления общественными (государственными и муниципальными) финансами на период до 2018 года // 2017, Министерство финансов Российской Федерации.
4. О поступлении налогов, сборов и других платежей в доходы местных бюджетов за первое полугодие 2017 года: http://nalogovay.ru/-1-2017-_47/ 3

Одинцова А.Л.
студент 3 курса
институт экономики и финансов
ФБГОУ ВО СГУ им. Питирима Сорокина
научный руководитель: Новокшионова Е.Н., к.э.н.
доцент
Россия, г. Сыктывкар

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ КОНСОЛИДИРОВАННОГО БЮДЖЕТА РЕСПУБЛИКИ КОМИ

Аннотация: в статье приведена структура доходов и расходов консолидированного бюджета Республик Коми за 2016 год. Доказано, что консолидированный бюджет Республики Коми носит социальную направленность и оказывает прямое влияние на развитие региона.

Ключевые слова: консолидированный бюджет, налоговые поступления, налоговые доходы, неналоговые доходы, социальное развитие.

Odintsova A.L.
3 year student of the Institute of Economics and Finance
«Syktyvkar State University named by Pitirim Sorokin»
Scientific adviser: Novokshonova E.N.
Ph.D., Associate Professor
Russia, Syktyvkar

CURRENT STATUS OF THE CONSOLIDATED BUDGET OF THE REPUBLIC OF KOMI

Annotation: the article shows the structure of incomes and expenditures of the consolidated budget of the Komi Republic for 2016. It is proved that the consolidated budget of the Komi Republic is socially oriented and has a direct impact on the region development.

Key words: consolidated budget, tax revenues, tax revenues, non-tax revenues, social development.

С момента создания российского государства, налоговая система постоянно видоизменяется (например, налог с оборота и продаж был заменен НДС в 1992 г.), однако по-прежнему остается с рядом недостатков, связанных с порядком исчисления, взимания и уплатой налогов. Одновременно налоговая система является главным экономическим рычагом, который позволяет государству воздействовать не только на экономические, но и на социальные процессы.

Исследование доходной части консолидированного бюджета Республики Коми за 2016 г. показало:

1. За 2016 год в консолидированный бюджет республики поступило доходов на общую сумму 71849,9 млн. рублей. Это на 6,8% больше по сравнению с уровнем доходов, полученных в 2015 году (табл.1).

2. Доля налоговых и неналоговых доходов составляет 64,9 % или 64895,3 млн.рублей, из которых на долю налоговых доходов приходится 94,2%. Отмечается рост налоговых доходов на 3994,2 млн. рублей (или на 6,8%) (рис.1,2).

3. Основными источниками формирования доходов в 2016 году являются налог на прибыль организаций (25,4% в общем объеме налоговых и неналоговых доходов консолидированного бюджета Республики Коми), налог на доходы физических лиц (35,2%) и налог на имущество организаций (23,2%).

Таблица 1. Общая характеристика социально-экономической ситуации

Показатели	2016 г.	2016 г. в % к 2015 г.	2015 г.
Доходы	71849,9	106,6	64419,7
Налоговые доходы и неналоговые доходы	64895,3	106,8	60770,6
Безвозмездные поступления	6954,6	104,6	6649,1

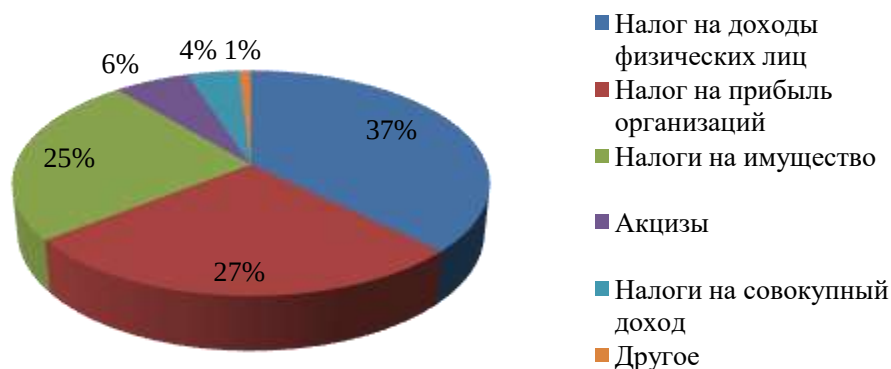


рис.1. Структура налоговых доходов консолидированного бюджета Республики Коми на 1 января 2017 года

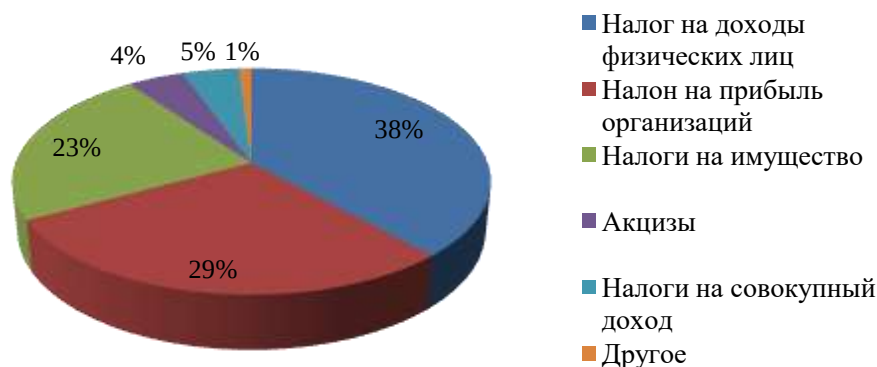


рис.2. Структура налоговых доходов консолидированного бюджета Республики Коми на 1 января 2016 года

Однако указанные суммы не являются полными, поскольку в бюджет поступают исключительно уплаченные суммы и не учитывается задолженность перед бюджетом. Так, по данным Управления Федеральной налоговой службы по Республике Коми, задолженность по налогам и сборам, а также по пеням и налоговым санкциям в бюджетную систему Российской Федерации по состоянию на 1 января 2017 года составила 7484,3 млн. рублей, в том числе задолженность по налогам и сборам – 5742,8 млн. рублей (76,7% от общей суммы задолженности), задолженность по пеням и налоговым санкциям – 1741,5 млн. рублей (23,3%).

По сравнению с уровнем прошлого года задолженность за 2016 год увеличилась на 19,5%, в том числе задолженность по налогам и сборам – на 22,5%, задолженность по пеням и налоговым санкциям – на 10,7%.

Анализ расходной части консолидированного бюджета Республики Коми показал:

1. Объем расходов за 2016 год составил 78123,7 млн. рублей, что больше на 2,7%, или на 2038,8 млн. рублей объема произведенных расходов за 2015 год.

2. Основная доля расходов консолидированного бюджета республики (66,7%) приходится на социальную сферу, в том числе: на образование – 24092,9 млн. рублей, или 30,8%, на социальную политику – 12969,8 млн. рублей, или 16,6%, на здравоохранение, физическую культуру и спорт – 12012,4 млн. рублей, или 15,4%, на культуру, кинематографию и средства массовой информации – 3064,3 млн. рублей, или 3,9%. Такая структура расходов обусловлена ориентированностью органов местного самоуправления на выполнение положений «майских» указов Президента Российской Федерации. Меньше всего средств направляется на национальную безопасность и правоохранительную деятельность – 2%.

Таблица 2. Функциональная структура расходов

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.
Консолидированный бюджет РК, млн.рублей, в том числе (%)	76084,89	78123,7
Общегосударственные вопросы	7	8
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	2,1	2,1
Национальная экономика	10,8	12,1
Жилищно-	8,3	7,7

коммунальное хозяйство		
Образование	32,3	30,8
Культура, кинематография	3,9	3,9
Здравоохранение, физическая культура и спорт	18	15,4
Социальная политика	14,7	16,6
Прочее	2,9	3,4

При сопоставлении доходной и расходной частей бюджета можно заметить, что:

На 1 января 2017 года консолидированный бюджет республики исполнен с дефицитом в размере 6273,8 млн. рублей. На 1 января 2016 года консолидированный бюджет республики был исполнен с дефицитом в размере 8665,2 млн. рублей, что на 28% больше, чем в 2016г.

Отмечается рост расходов при росте доходов. Однако доля расходов консолидированного бюджета республики в 2015 году на социальную сферу составляет 68,9%, а в 2016- 66,7%. Не смотря на снижение в разделе «социальная политика» на 2,3%, прирост расходов в полном объеме направлен на реализацию социальной политики.

Таким образом, наглядно доказана социальная направленность консолидированного бюджета региона.

Использованные источники:

1. Доклад СЭР РК 2016 [электронный ресурс]. Режим доступа: [econom.rkomi.ru>content/7731/Доклад СЭР...2016.docx](http://econom.rkomi.ru/content/7731/Доклад%20СЭР...2016.docx)
2. Министерство финансов Республики Коми [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://minfin.rkomi.ru>
3. Отчеты об исполнении республиканского бюджета Республики Коми [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://minfin.rkomi.ru/page/225/>
4. Постановление Правительства Республики Коми от 27.03.2006 № 45 (ред. от 13.12.2017) «О Стратегии социально-экономического развития Республики Коми на период до 2020 года» [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://rkomi.ru/services/strategia/>
5. Федеральная налоговая служба [электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn11/>

Орлов Е. Д.
студент

кафедра региональной экономики и управления
Институт национальной экономики
Самарский государственный экономический университет
научный руководитель: Паулов П.А., к.ю.н.
доцент
Россия, г. Самара

КОРРУПЦИЯ В СУДЕБНОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Проблема коррупции в судебной системе Российской Федерации — это опасное криминальное явление, которое подрывает основы государственного управления, подрывает авторитет власти в глазах населения, мешает гражданам осуществлять свои законные права.

В ситуации, когда коррупция просачивается в различные сферы жизни общества, опасность этого враждебного элемента возрастает. Затрагивая судебную систему, коррупция вымывает доверие населения не только к самим судам, но и к государству.

Ключевые слова: Коррупция, судебная система, авторитет власти

Orlov E. D.
Student

of the Institute of National Economy
Samara State University of Economics
Department of Regional Economics and Management
Institute of National Economy
Russia, Samara

CORRUPTION IN THE JUDICIAL SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: the problem of corruption in the judicial system of the Russian Federation is a dangerous criminal phenomenon that undermines the foundations of public administration, undermining the credibility of the government in the eyes of the population, preventing individuals from the exercise of their legal rights.

In a situation when corruption permeates different aspects of society, the danger of this hostile element increased. Affecting the judicial system, corruption erodes public trust not only to vessels but also to the state.

Keywords: corruption, judicial system, government

Сейчас, в России, в период становления новой экономики и развития демократического общества важная роль принадлежит судебным органам. Поэтому особенно остро стоит вопрос преступных действий самих судий.

«... Коррупция оказывает пагубное влияние на развитие экономики, системы финансов и другой инфраструктуры российского государства в

целом» [3, с. 12].

Так как каждый судья - это лицо всей судебной системы, он обязан защищать интересы граждан, основываясь на законе и правосудии. Судьи должны выполнять свою деятельность не только исходя из закона, но и в силу своих нравственных качеств, которые должны быть компасом правильных решений. Должное выполнение своих обязанностей очень тесно связано с профессиональной подготовкой, которая предшествует вступлению в должность судьи. Качественное обучение и прививание судебной этики должны позволить будущим судьям использовать закон только в интересах государства и граждан. Для этого судьи и вся судебная система должны быть по-настоящему независимы.

Независимость судей - это главный элемент их особого правового статуса, а также основное условие жизнедеятельности самостоятельной и авторитетной судебной власти, беспристрастно осуществляющей правосудие и надежно защищающей права и законные интересы личности [1, с. 4]. Судья должен характеризоваться правильным воспитанием, честностью, профессионализмом и неподкупностью. Несомненно, судьи тоже люди, они все подвержены человеческим желаниям, хорошим и плохим, поэтому отбор судей на должности должен быть очень жёстким и беспристрастным.

В 2017 году Фонд общественного мнения опубликовал данные исследования о том, насколько россияне доверяют судам. По мнению 43% наших сограждан, в стране часто выносятся несправедливые приговоры, 29% считают, что такое случается редко. 56% уверены, что большинство судей берут взятки, и только 21% думают, что такая практика не распространена, судьи в основном неподкупны. В целом же положительно оценивают работу российских судов и судей 32% опрошенных, отрицательно – 34%, и с годами соотношение оценок улучшается.[2, с. 4]

Отрицательное отношение к судам у граждан вызывают не только слухи, но и реальные случаи у знакомых и друзей, которые формируются в устойчивое мнение. Содействуют негативному восприятию длительные, затяжные судебные процессы. Также, судьи, даже вне работы всегда должны соответствовать высоким нравственным идеалам, соблюдать этику и мораль, потому как любое несоответствие этим качествам отражается и на профессиональной репутации.

Если говорить о противодействии коррупции в судах, то важными задачами являются: обеспечение независимости судов, расширение возможностей общественного контроля, оценка эффективности работы судов.

Можно выделить несколько направлений противодействия коррупции:

- 1) Общественный контроль, включающий публичную систему судов.
- 2) Предупреждение коррупции на ранних стадиях, подразумевающее выявление и устранение её причин .
- 3) Юридическая ответственность в лице жёсткой реакции государства на нарушения законов.

Совершение преступных действий в судебной системе карается законом и уголовной ответственностью, что является предупреждающей силой противодействия коррупции.

Таким образом, одной из важнейших задач антикоррупционной деятельности в судебной системе является недопущение закрепления коррупционных элементов. Выполнение этой задачи позволит повысить доверие и удовлетворённость граждан государственными органами и государством в целом.

Использованные источники:

1. Францифоров Ю.В. Значение независимости судебной власти и эффективности средств судебной защиты прав человека М., 2002.
2. Сайт Фонда общественного мнения <http://fom.ru/Bezopasnost-i-pravo/13239> (13.03.17).
3. Антаева Л.А., Паулов П.А. Коррупция в современной России: проблемы противодействия // В сборнике: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА. Материалы 15-й международной научно-практической конференции. 2016. С. 12.

*Осипов С.Ю., к.э.н.
доцент, научный сотрудник
РИНЦ AutorID: 1111-3426
Научно-образовательный институт
развития компетенций и квалификации
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Российская Федерация, г. Москва*

ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО В СЕГМЕНТЕ РОЗНИЧНОГО ФОРЕКСА: СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ

Аннотация. Статья исследует альтернативные возможности деятельности форекс-дилеров и предлагает введение на практике таких услуг, как хеджирование валютных рисков для импортеров и экспортеров, заказ и поставка валюты, создание новых рабочих мест, консервативное инвестирование и операции с инструментами рынка драгоценных металлов. Материалы могут быть полезны для форекс-дилеров, торговых компаний, вузов, использованы в программе повышения финансовой грамотности населения.

Ключевые слова: форекс-дилер, импорт, экспорт, хеджирование рисков, инвестиции, обучение

JEL: D 14, E 25, E 44

*Osipov S.Y.
Cand. Sci. (Econ.)*

*Financial University under the Government of the Russian Federation
Moscow, Russian Federation*

FINANCIAL INTERMEDIATION IN THE SEGMENT OF RETAIL FOREX: SOCIAL ASPECTS

Annotation. The article explores alternative opportunities for the activities of forex dealers and suggests the introduction in practice of such services as hedging currency risks for importers and exporters, ordering and supplying currencies, creating new jobs, conservative investments and operations with instruments of the precious metals market. Materials can be useful for forex dealers, trading companies, universities, used in the program to increase the financial literacy of the population.

Keywords: forex dealer, import, export, risk hedging, investments, training.

1. Вступление (INTRODUCTION):

Начиная с 1994 года, с момента когда в России начал действовать первый дилинговый центр, открытый компанией из Сингапура, данный микро сегмент финансового рынка вызывал массу негативных отзывов со стороны как его розничных участников, так и со стороны государства и правоохранительных органов. Свыше 20 лет услуга розничного форекса

существовала на российском рынке, позволяя предпринимателям сравнительно недорого открывать бизнес на базе оффшорной фирмы и собирать сбережения населения на свои счета, проводя внутренней клиринг позиции клиентов, вынося на внешний рынок только итоговую агрегатную позицию клиентов, или не делая даже этого (Подгорный Б.Б., 2016). Успешно используя опыт развития инвестиционных компаний, кредитных организаций, операторов связи, участники сегмента форекс исключительно развили маркетинговую составляющую своего бизнеса, не только совершенствуя каналы продаж, их инструменты, лидогенерацию, но и работу с действующей клиентской базой и агентами. (Божко Е.В., 2013). Значительное количество жалоб и обращений клиентов-пользователей данного рода услуг была связана как с вопросами исполнения клиентских ордеров, так и с неторговыми операциями, в частности, связанными с возвратом денежных средств клиенту.

Долгое время в России, дилинговым центрам было дозволено проводить агрессивную рекламную политику (Черкасов Д.О., 2015), при этом опубликование финансовых результатов клиентов, обязательное в таких странах как Великобритания, США и др., до сих пор не введено в Российской Федерации.

Контролировать и осуществлять регулирование данного микросегмента финансового рынка Банка России стал, по сути, только с 2015 года, когда были введены соответствующие изменения законодательства (Указание ЦБ РФ 3773-У, 2015). Тем не менее, негативный фон вокруг форекса сохраняется до сих пор и, благодаря финансовой нечистоплотности некоторых участников рынка, ущерб репутации данного сегмента был нанесен. Однако, услугами подобного рода пользуются клиенты во всём мире, деятельность форекс-дилеров регулируется, интересы клиентов соблюдаются, их защита обеспечивается на уровне государства (Директива Евросоюза MIFID2, 2010).

В настоящей статье определены некоторые возможности, которыми располагают форекс-дилеры, и, которые могли бы эффективно предлагаться широкому кругу лиц с целью создания для них как материальных, так и интеллектуальных благ. Статья выделяет ряд проблем, имеющих место в деятельности хозяйствующих субъектов, импортеров, экспортеров, инвесторов, учащихся и др. Кроме того, в статье предлагается варианты решения этих проблем с использованием потенциала, которым обладают лицензированные форекс-дилеры.

2. Материалы и методы (MATERIALS AND METHODS):

2.1 Регулирование рынка Forex в России

Исходя из объективной необходимости, Министерство Финансов РФ инициировало в 2012 году создание официального нормативного документа для регулирования рынка Форекс. В 2013 году в Государственную Думу был внесён законопроект о введении нового вида профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг и введение нового понятия "форекс-

дилер". Сразу после этого в Государственной думой был принят законопроект в первом чтении, через который вводились нормы регулирования деятельности форекс-дилеров. В 2014 году Президентом РФ был утвержден закон, регулирующий рынок Форекс в России.

В конце 2015 года официально был принят закон о регулировании рынка Форекс, изменен закон "О рынке ценных бумаг", путем ввода статьи "Деятельность форекс-дилера". Это обязало форекс-дилеров с лицензией ЦБ быть участниками саморегулируемых организаций. (Указание ЦБ РФ 3770-У, 2015). Сегодня в РФ две основные СРО - Национальная ассоциация Форекс-Дилеров (НАФД, бывш. ЦРФИН) и Ассоциация Форекс-Дилеров (АФД). Аккредитацию ЦБ получила только АФД.

С 2016 года форекс-дилерам необходимо иметь капитал не менее 100 млн рублей. Для вступления в СРО и получения лицензии форекс-дилеры обязаны внести взнос в размере 2 млн рублей. Форекс-дилеры имеющие лицензию Центробанка: Alpari, Форекс Клуб, TeleTrade, Финам-Форекс, ВТБ 24 Форекс; ФиксТрейд (ИнстаФорекс), Ярдум (ТрастФорекс), ПСБ-Форекс (дочерняя структура Промсвязьбанка), БКС Форекс.

Достаточно гибким регулирование сегмента розничного форекса является в Республике Беларусь. Так как основополагающими нормативными актами там являются указы Резидента республики, их принятие осуществляется достаточно быстро и оперативно, при этом основываясь на экспертной работе профессионального сообщества. Финансовая система страны, равно как и банковская, является достаточно устойчивой и прозрачной, что позволяет проводить эффективное регулирование таких сфер, как связанных с вложением средств частных инвесторов.

2.2 Основные проблемы, приведшие к дискредитации услуги

Дилинговые центры впервые были образованы в странах Запада с развитым финансовым рынком. А после Запада такие компании пошли в Азию – Сингапур, Пакистан, Индию, Филиппины. В Россию же форекс пришёл в 1994г. с Востока. Сингапурская фирма открыла в Москве своё представительство с китайскими работниками.

США, осознав опасность этих услуг для частных инвесторов, способствовали их регулированию через Комиссию по Торговле Товарными Фьючерсами (Commodity Futures Trading Commission) (Commodity Exchange Act and the Investment Advisers Act of 1940, 2011) . Криминальная составляющая данного бизнеса была пресечена.

Иные страны, в основном азиатские, а также Россия, долгое время не уделяли должного внимания такому регулированию. Некоторые примеры дилинговых центров имели все признаки финансовых пирамид, что продолжалось и до недавнего времени.

Так, граждане РФ в 2017 году потеряли свыше 2 млрд руб. в финансовых пирамидах (Сергей Швецов, ЦБ РФ "Россия 24", 2018). Всего в стране ЦБ совместно с МВД была пресечена деятельность 260 пирамид, в

которых, к сожалению, присутствовал и "псевдофорекс". Было отмечено, что пирамиды становятся меньше по размеру, но само их количество растет. Хотя Банк России и не отвечает за противодействие пирамидам, но, тем не менее, занимается этим, потому что они наносят ущерб имиджу финансового рынка.

Какими же основными методами пользовались псевдодилеры с целью нанесения ущерба интересам клиентов? Обозначим некоторые из них:

а) проскальзывание – при выставлении со стороны клиента заявки по определенной цене в данный ордер выставлялся совершенно по-иному параметру, и такая разница составляла несколько пунктов. Но максимальный размер проскальзывания клиент задавал сам при выставлении заявки с моментальным исполнением. В случае если отклонение больше допустимого и ордер не мог быть исполнен, возникал реквот.

б) реквот – направление клиенту через торговую систему сообщения о том, что текущая цена изменилась, клиент может ее принять, либо выставить новую заявку по другой цене.

в) неверные котировки – редкие и беспрецедентные случаи, когда в торговую систему заводится через сервер искаженные данные котировок, которая не соответствуют рыночной действительности. Это возможно проверить только при последующей сверки данных с данными других торговых систем или информационных источников.

г) не исполнение ордеров – это одна из самых неприятных проблем, которая возникала в работе псевдодилеров. Если сервер не принимал стоп-лосс, то клиент мог потерять все средства на депозитном счёте, а если не срабатывала заявка с условием, то клиент не получал должную прибыль.

д) блокировка счёта – применялась ранее форекс-дилерами для блокировки счёта клиента в случае выполнения им по счёту слишком большого количества операций, либо активного использования торговых роботов.

3. Результаты (RESULTS):

Из мирового опыта, а также исходя из списка инструментов, используемых иными участниками финансового рынка, можно допустить, что форекс-дилеры в состоянии существенно расширить свой функционал. Любое расширение продуктового ряда способствует повышению конкурентоспособности. А любые кросс-продажи способствуют повышению объема продаж основных, "якорных" продуктов. (Черкасов Д.О., 2015). Рассмотрим, какие же дополнительные услуги может предпринять форекс-дилер в дополнение к своей основной деятельности.

3.1 Хеджирование валютных рисков

Валютное хеджирование (хеджирование валютных рисков) - это заключение срочных сделок на покупку или продажу иностранной валюты во избежание колебания цен.

Хеджирование валютного риска торгового контракта через инструменты срочного рынка является доступным и относительно

недорогим инструментом. Так, транспортировка товара из одной страны в другую может занимать как несколько недель (автомобильные, железнодорожные перевозки), так и несколько месяцев (морские перевозки). Исходя из различных видов международных коммерческих условий контрактов (Incoterms), существует значительное количество способов и сроков расчетов, например, Cost and Freight (CFR), Delivered At Frontier (DAF), Delivered Ex Quai (DEQ), Delivered Duty Paid (DDP) и другие, устанавливающие различные варианты предоплат, авансов и последующих расчётов. Временной период между заключением контракта и окончательными расчетами несет в себе риски колебаний валютных курсов, которые нивелируется срочными контрактами, заключаемыми как на биржевом, так и внебиржевом (ОТС) рынке.

Хеджирование валютных рисков состоит в покупке (продаже) валютных контрактов на срок одновременно с продажей (покупкой) валюты, имеющейся в наличии, с тем же сроком поставки и проведение оборотной операции с наступлением срока фактической поставки валюты. Под валютным хеджированием обычно понимается – защита средств от неблагоприятного движения валютных курсов, которая заключается в фиксации текущей стоимости этих средств посредством заключения сделок на валютном рынке (рынке forex или на валютной бирже).

Данный инструмент активно применяется в мире, что видно на примере хеджирования валютных рисков:

Завод-поставщик из Англии заключил контракт на поставку оборудования из Европы через 3 месяца на сумму 1 млн евро. При этом покупатель обязан оплатить всю сумму договора после получения оборудования в порту. Так как оплата произойдет лишь через 3 месяца, то завод несет риски, что курс евро к фунту стерлингов через три месяца может повысится. Так как завод не намерен рисковать, чтобы получить доход от падения курса, он желает избежать риск роста курса евро, завод может купить евро для расчетов через три месяца в настоящий момент, пользуясь фьючерсным инструментом (это может быть рынок МБК или биржа). Он покупает фьючерс EUR/GBP с расчетами через 3 месяца по текущей цене времени. Через три месяца он получает 1 млн евро за фунты по цене, сформированной 3 месяца назад в момент заключения сделки.

Завод также мог купить евро за фунты с расчетами SPOT с применением маржинального плеча, а потом путем операций SWAP откладывать дату расчетов в течение нескольких месяцев. В обоих случаях завод на дату расчетов по договору на оборудование получает нужную сумму в евро за свои фунты по цене установленной уже сегодня, практически без отвлечения своих денежных ресурсов.

Таким образом, форекс-дилер, если данная операция не ограничена лицензией, используя данный инструмент, может привлекать на обслуживание клиентов, к деятельности которых относится закупка товаров в других странах, при этом имеет место доставка товара через определенный

срок, несущий в себе риски изменения цен на валюту расчетов по контракту.

3.2 Вложения в инструменты рынка драгоценных металлов.

После введения регулирования микросегмента forex в России был ограничен ряд возможностей, которые ранее предлагались клиентам, например, CFD (контракты на разницу цен), что доступно в других странах. Некоторые форекс-дилеры, оказывающие услуги, например, в Беларуси (Указ Президента Республики Беларусь N231, 2015), среди возможностей, предлагаемых клиентам, называют до 130 беспоставочных внебиржевых финансовых инструментов, среди них: CFD на энергоносители, CFD на акции, CFD на сельхозтовары, фьючерсы на металлы, CFD на индексы. Клиенты имеют возможность оперировать финансовыми инструментами, базисным активом которого являются драгоценные металлы, при этом избегать налогообложения, которое возникает после подобных сделок.

Этот режим выражается в том, что продажа базисного актива (золото, платина и др.), как правило, осуществляется физическими лицами лицензионному скупщику – банку.

Физлицо, как налогоплательщик НДС, например, продаёт актив скупщику по цене 100 ед. Скупщик в качестве налогового агента этого физлица обязан начислить и уплатить в бюджет дополнительных 18 ед. Таким образом, при дальнейшей реализации этого же актива банк избегает двойного налогообложения.

Другой из способов вложения в драгметаллы - так называемые «Обезличенные металлические счета», хоть и не облагаются налогом, тем не менее, процентные ставки по таким счетам крайне низки и ОМС не подпадают под систему страхования вкладов. Этот инструмент не имеет в России такой инвестиционной привлекательности.

Таким образом, форекс-дилер, при условии, что данного рода услуги позволяет оказывать компетентный орган страны, выдавшей лицензию, имеет возможность предложить своим клиентам стратегию вложения в инструменты, базисным активом которого являются драгметаллы (CFD на срочные контракты, на акции золотодобывающих компаний и др.), с существенным преимуществом: оптимизацией налогообложения.

3.3 Приобретение и заказ валюты.

Закон РФ от 9.10.1992 года N 3615-1 «О валютном регулировании и валютном контроле» установил, что валютные ценности в Российской Федерации могут находиться в собственности резидентов, в т.ч. физических и юридических лиц. При этом Законом и изданным в соответствии с ним нормативными актами определены особые правила регулирования некоторых видов валютных операций физических и юридических лиц - резидентов. Исходя из потребностей клиентов, у них иногда возникает необходимость покупки конкретной валюты для собственных нужд (Данилова О.Е., 2015).

При проработке подобного вопроса допустимо выполнение поручений

клиентов на заказ, покупку и поставку конкретной валюты (в том числе, наличной). Валютные операции на территории Российской Федерации регулируются: валютное законодательство содержит некоторые особенности валютных операций физических лиц, хотя в целом эти операции строго ограничены. Физические лица – резиденты имеют право осуществлять валютные операции на территории РФ следующими способами:

- а) через уполномоченные банки со своих банковских счетов;
- б) через уполномоченные банки без открытия текущих валютных счетов;
- в) минуя уполномоченные банки, в специально установленных случаях (Тараторина А.Д., 2017).

Закон предоставляет резидентам право приобретать иностранную валюту, а также продавать иностранную валюту. В отличие от юридических лиц физические лица имеют право приобретать иностранную валюту как в безналичной форме, так и в наличной для собственных нужд, что мог бы осуществлять и форекс-дилер или его агент (например, адвокат поручению клиента).

3.4 Проведение обучения и повышения квалификации.

3.4.1 Повышение финансовой грамотности населения.

Во многих странах мира осознание необходимости повышения финансовой грамотности населения привело к формированию национальных стратегий или программ финансового образования. Основными факторами их формирования являются:

- экономический кризис, в период которого повышается актуальность рационального использования финансовых средств при явном снижении стоимости сбережений;
- усложнение предлагаемых на рынке финансовых услуг;
- несоответствие финансовых знаний населения динамично меняющемуся финансовому рынку.

Достижение данных целей возможно через финансовое образование. Повышение финансового образования – это процесс, посредством которого потребители финансовых услуг, такие, как частные инвесторы, компании, предприятия и частные лица улучшают свое понимание финансовых продуктов и осознают последствия их использования. При этом они выбирают финансовые услуги, принимают другие эффективные меры для улучшения своего финансового положения.

В РФ реализуется стратегия повышения финграмотности (Распоряжение Правительства РФ N2039-р, 2017), она определяет приоритеты, цели и задачи, способы эффективного достижения целей и решения задач в сфере государственного управления отношениями, возникающими в сфере повышения финансовой грамотности населения, создании системы финансового образования и информирования в сфере защиты прав потребителей финансовых услуг в Российской Федерации на среднесрочный период. И форекс-дилеры как профессиональные участники

рынка не могут не принимать в ней участие.

3.4.2. Обучение потенциальных клиентов, повышение их уровня образования и конкурентоспособности на рынке труда.

Обучение активно используется форекс-дилерами с начала их деятельности в России. Тем не менее, имеются особенности, ранее не учтенные в их сотрудничестве с вузами. В настоящее время молодежь представляет наиболее многочисленную группу безработных – более 30% от общего числа зарегистрированных безработных. Кроме того, 25-28% от общей совокупности безработной молодежи составляют выпускники учебных заведений (Заугольников С.А., 2017).

3.5 Консервативное инвестирование.

Финансовый посредник может придерживаться консервативной стратегии инвестирования при рекомендации для своих клиентов. Это могут быть вложения в инструменты с низким уровнем волатильности или не содержащие больших рисков обесценение базисного актива. Кроме того, сами способы вложения могут быть основаны на принципах осмотрительности и максимального сохранения начального капитала. Приведем некоторые примеры.

1) Стратегия "Кто на новенького?" Предполагает разделение капитала на несколько (8-10) частей и вложение каждого из них в инструмент (CFD на эмитента, новый индекс и др.), который только что появился на рынке. Статистика показывает что эти новые инструменты и имеют период "расторговки", при этом их рыночная цена, как правило, вырастает в этот период до 15-20%. Таким образом, вкладывая капитал подобные инструменты, отслеживая их появление, можно на каждом из них получить вероятный доход, входя в покупку в начале торговли и выходя из неё после роста актива на рынке, организованном или уличном.

2) Инвестиционная идея. Отслеживая рынок слияний и поглощений, а также разделение и дробление объектов инвестирования (разделение государств, вхождение стран страновые союзы, деление или слияние транснациональных корпораций и др.), можно осуществлять вложения в активы недооцененных компаний, акции, стран, валют, новых инструментов, таких как биткоин, и др.) Например, при вложении в национальную валюту страны, планирующей присоединение к Европейскому Союзу, велика доля вероятности, что данная валюта вырастет в цене после завершения интеграции. То есть, отслеживая инвестиционные события, форекс-дилер может создавать консервативные инструменты для своих клиентов, и предлагать их для вложений.

3) Консервативные вложения. Используя собственные вложение, допустимые для форекс-дилера, консервативные инструменты (депозиты, начисление процентов на остатки по счетам, свопы и др.), форекс-дилер зеркально может начислять проценты на остатки средств, хранящихся на клиентских счетах. Подобную практику использовали российские брокеры из топ-5 для клиентов по брокерскому обслуживанию.

4. Обсуждение (DISCUSSION):

Расширение функционала форекс-дилеров на российском рынке может привести к следующим результатам:

- снизить долю убыточных сделок клиентов;
- повысить финансовую грамотность населения;
- способствовать трудоустройству выпускников ВУЗов, повышению квалификации преподавательского состава кафедр финансовой направленности;
- повысить уровень регулирования финансовых рисков импортеров и экспортеров в рамках их деятельности;
- привлечь новый сегмент клиентов на рынок форекс.

Введение предложенных инструментов не требует существенного изменения законодательства, оно доступна и на территории иных стран, в правовом поле которых оказывают услуги оператора рынка форекс. Возможно, потребуются некоторые разъяснения и рекомендации участникам рынка со стороны регулятора и саморегулируемых организаций. Кроме того, данным комплексом инструментов может быть дополнены Федеральная программа по повышению финансовой грамотности населения.

5. Заключение (CONCLUSION):

Услуги на рынке Форекс существуют на российском рынке примерно два десятка лет, регулирование этого сегмента осуществляется не более 2 лет. Так как это явление не только сформировалось, но и продолжает развиваться, необходимо направлять его развитие с учетом социальной и экономической пользы для экономики, финансового рынка, общества. В рамках одной статье могли быть только обозначены направления совершенствования сферы деятельности форекс-дилеров. Из чего следует, что тема актуальна и требует дальнейшего исследования.

Материалы статьи могут быть использованы в сфере интернет-маркетинга, деятельности форекс-дилеров и их саморегулируемых организаций, для расширения программы финансовой грамотности населения, повышения квалификации и уровня знаний студентов и преподавателей финансовых ВУЗов, для практического применения в деятельности предприятий, занимающихся логистикой и экспортно-импортными операциями. Уровень проникновения сети Интернет и доступность услуг форекс-дилеров позволяет без особых сложностей интегрировать данный материал в учебные программы.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О рынке ценных бумаг ", 39-ФЗ. - 1997.
2. Распоряжение Правительства РФ от 25 сентября 2017 г. № 2039-р Об утверждении Стратегии повышения финансовой грамотности в Российской Федерации на 2017 - 2023 гг.
3. Указание ЦБ РФ «О признании лиц квалифицированными инвесторами и порядка ведения реестра лиц, признанными квалифицированными инвесторами». - N 3629-У. - 2015.

4. Указание ЦБ РФ "О функциях работников форекс-дилера, определяемых для целей пункта 1.1 статьи 10.1 Федерального закона от 22 апреля 1996 года № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг», и требованиях к работникам форекс-дилера, их выполняющим", 3770-У. - 2015.
5. Указание ЦБ РФ "Об отдельных требованиях к деятельности форекс-дилера". 3773-У. - 2015.
6. Директива Евросоюза «О рынках финансовых инструментов» (The Markets in Financial Instruments Directive, MIFID2) // Управление по финансовому регулированию и надзору Великобритании (Financial Service Authority, FSA). - 2010.
7. Commodity Exchange Act and the Investment Advisers Act of 1940 // COMMODITY FUTURES TRADING COMMISSION. - 2011. URL: <https://www.sec.gov/rules/proposed/2011/ia-3145.pdf> (дата обращения 19.03.2018).
8. Указ Президента Республики Беларусь от 04.06.2015 № 231 "Об осуществлении деятельности на внебиржевом рынке Форекс".
9. Азатян М. О. Анализ структуры и динамики прямых иностранных инвестиций в РФ / М.О Азатян // Экономика, управление, финансы: материалы VII Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, февраль 2017 г.). – Краснодар: Новация, -2017. – С. 10-14.
10. Божко Е. Глобальная реклама – МаркетингPro. №6, 2013.-73 с.
11. Данилова О. Е. Проблемы и пути совершенствования валютного регулирования экспортно-импортных операций // Молодой ученый. — 2017. — №48. — С. 241-243. — URL <https://moluch.ru/archive/182/46895/> (дата обращения: 17.03.2018).
12. Заугольников С. А. Проблема трудоустройства выпускников после окончания вуза // Известия регионального финансово-экономического института, №2. - 2013.
13. Иностранные инвестиции в экономике России — современный этап и перспективы [Электронный ресурс] // данные портала Промразвитие. — URL:<http://promdevelop.ru/inostrannye-investitsii-v-ekonomike-rossii/> (дата обращения: 23.06.2017).
14. Киселев М. В. Особенности хеджирования валютных рисков в России / М.В. Киселев // Финансы и кредит – 2012. – № 16 (496). – С. 44 – 47.
15. Крюкова В. В., Шутикова А. А. Анализ динамики развития валютного рынка Forex // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы Междунар. науч. конф. (г. Москва, апрель 2011 г.).Т. I. — М.: РИОР, 2011. — С. 169-172. — URL <https://moluch.ru/conf/econ/archive/9/435/> (дата обращения: 17.03.2018).
16. Пансков В.Г. Принцип справедливости и его отражение при налогообложении физических лиц в российской налоговой системе // ЭТАП. 2016. №3. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/printsip-spravedlivosti-i-ego-otrazhenie-pri-nalogooblozhenii-fizicheskikh-lits-v-rossiyskoy-nalogovoy-sisteme> (дата обращения: 03.05.2017).

17. Подгорный Б.Б. Габитус частных инвесторов российского фондового рынка / Б.Б. Подгорный Б.Б. – Киев: Економічний часопис-XXI, 2016. Т. 160. № 7-8. С. 111-115. DOI: 10.21003/ea
18. Российский студенческий союз. Законопроект «О квотировании первого рабочего места». URL: http://russiansu.ru/publ/novosti/zakonoproekty/zakonoproekt_o_kvotirovani_i_pervogo_rabochego_mesta/8-1-0-25(дата обращения: 28.04.2013).
19. Рязанцева Л. В. Анализ сфер занятости выпускников ВУЗов и проблемы их трудоустройства // Международная научно-практическая заочная интернет-конференция. – Москва, 2011 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.conf.muh.ru/archive/11-2011/78-200211> (дата обращения: 20.05.2013).
20. Соколов, М.М. О налоговой нагрузке в экономике России и зарубежных стран/М.М. Соколов//Экономист. -2016. -№ 6. -С. 77-89.
21. Тараторина А.Д. ВАЛЮТНЫЕ И МЕЖДУНАРОДНЫЕ РАСЧЕТНЫЕ ОПЕРАЦИИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ // Международный студенческий научный вестник. – 2017. – № 3.; URL: <http://eduherald.ru/ru/article/view?id=17238> (дата обращения: 17.03.2018).
22. Черкасов Д. О., Сайбель Н. Ю. Стартап: характеристика понятия и этапы развития // Современное состояние и перспективы развития научной мысли: сборник статей международной научно-практической конференции / под ред. А. А. Сукиасян. М., 2015. С. 141-143.

References:

1. Federal Law "On the Securities Market", 39-FZ. - 1997.
2. Order of the Government of the Russian Federation of September 25, 2017 No. 2039-r On the approval of the Strategy for Improving Financial Literacy in the Russian Federation for 2017-2023.
3. Instruction of the Central Bank of the Russian Federation on Recognizing Persons as Qualified Investors and the Procedure for Maintaining a Register of Persons Recognized by Qualified Investors. - N 3629-U. - 2015.
4. Instruction of the Central Bank of the Russian Federation "On the functions of employees of the forex dealer, determined for the purposes of Clause 1.1 of Article 10.1 of the Federal Law of April 22, 1996 No. 39-FZ" On the Securities Market ", and the requirements for employees of the forex dealer who execute them," 3770-U. - 2015.
5. Instruction of the Central Bank of the Russian Federation "On individual requirements for the activities of a forex dealer". 3773-U. - 2015.
6. The EU Directive "On Markets in Financial Instruments" (The Markets in Financial Instruments Directive, MIFID2) // Financial Regulation Authority (FSA). - 2010.
7. Commodity Exchange Act and the Investment Advisers Act of 1940 // COMMODITY FUTURES TRADING COMMISSION. - 2011.

URL: <https://www.sec.gov/rules/proposed/2011/ia-3145.pdf> (circulation date is March 19, 2013).

8. Decree of the President of the Republic of Belarus of June 4, 2015 № 231 "On the implementation of activities on the OTC Forex market".

9. AZ Azatyan. Analysis of the structure and dynamics of foreign direct investment in the Russian Federation / M.Ozatyan. // Economics, management, finance: materials VII Intern. sci. Conf. (Krasnodar, February 2017). - Krasnodar: Novation, -2017. - P. 10-14.

10. Bozhko E. Global advertising - MarketingPro. №6, 2013.-73 c.

11. Danilova O.E. Problems and ways to improve the currency regulation of export-import transactions // Young Scientist. - 2017. - №48. - P. 241-243. - URL <https://moluch.ru/archive/182/46895/> (date of circulation: 17.03.2018).

12. Zaugolnikov, S.A. The problem of employment of graduates after graduation, // Izvestiya Regional Financial and Economic Institute, №2. - 2013.

13. Foreign investment in the Russian economy - the current stage and prospects [Electronic resource] // portal data Promrazvitie. - URL: <http://promdevelop.ru/inostrannye-investitsii-v-ekonomike-rossii/> (reference date: June 23, 2017).

14. Kiselev M.V. Specific features of hedging currency risks in Russia / M.V. Kiselev // Finance and credit - 2012. - № 16 (496). - P. 44 - 47.

15. Kryukova V. V., Shutikova A. A. Analysis of the dynamics of the Forex currency market development // Actual issues of economics and management: materials of the Intern. sci. Conf. (Moscow, April 2011). I. - M.: RIOR, 2011. - P. 169-172. - URL <https://moluch.ru/conf/econ/archive/9/435/> (date of circulation: 17.03.2018).

16. Panskov V.G. Principle of justice and its reflection in the taxation of individuals in the Russian tax system // ETAP. 2016. №3. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/printsip-spravedlivosti-i-ego-otrazhenie-pri-nalogooblozhenii-fizicheskikh-lits-v-rossiyskoy-nalogovoy-sisteme> (reference date: 05/03/2017).

17. Podgorny B.B. The habit of private investors in the Russian stock market / B.B. Podgorny B.B. - Kiev: Economical chasopis-XXI, 2016. P. 160. № 7-8. P. 111-115. DOI: 10.21003 / ea

18. Russian Student Union. The bill "On quoting the first workplace." URL: http://russiansu.ru/publ/novosti/zakonoproekty/zakonoproekt_o_kvotirovani_i_pervogo_rabocheho_mesta/8-1-0-25(date address: 04/28/2013).

19. Ryazantseva LV Analysis of the employment of graduates of universities and the problems of their employment // International Scientific and Practical Correspondence Internet Conference. - Moscow, 2011. [Electronic resource] - Access mode. - URL: <http://www.conf.muh.ru/archive/11-2011/78-200211> (reference date: May 20, 2013).

20. Sokolov, M.M. On the tax burden in the economy of Russia and foreign countries / M.M. Sokolov // The Economist. -2016. -No 6.-C. 77-89.

21. Taratorina A.D. CURRENCY AND INTERNATIONAL SETTLEMENT

OPERATIONS OF COMMERCIAL BANKS // International Student Scientific Bulletin. - 2017. - No. 3.; URL: <http://eduherald.ru/en/article/view?id=17238> (date of circulation: 17.03.2018).

22. Cherkasov DO, Saibel N. Yu. Startup: characteristics of the concept and stages of development // Current state and prospects for the development of scientific thought: a collection of articles of the international scientific and practical conference / ed. A. A. Sukiasyan. M., 2015. P. 141-143.

УДК 338.465.4

Парамонов Е.Н.
студент магистрант 2 курса
факультет государственного и муниципального управления
Российская академия народного хозяйства и государственной
службы при Президенте Российской Федерации
Россия, г. Санкт-Петербург

**САДОВО-ПАРКОВОЕ ХОЗЯЙСТВО КАК ОТРАСЛЬ ДЛЯ
ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНО-
ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА**

Аннотация. В данной статье речь идет о садово-парковом хозяйстве, которое рассматривается автором с точки зрения одной из отраслей, направленной на обеспечение устойчивости социально-экономического развития государства на примере Российской Федерации. Автор приходит к выводу о том, что необходима разработка организационно-экономического механизма, направленного на обеспечение более эффективного функционирования садово-паркового хозяйства, что, в свою очередь, будет способствовать решению социальных и экономических проблем, которые давно назрели в Российской Федерации.

Ключевые слова: садово-парковое хозяйство, городская агломерация, организационно-экономический механизм, конурбационные комплексы, программы озеленения.

Paramonov E. N.
Student magistracies 2 courses
faculty of state and municipal management
Russian Academy of national economy and public administration
under the President of the Russian Federation
Russia, city Saint Petersburg

**GARDENING AND PARKING ECONOMY AS A BRANCH FOR
PROVIDING SUSTAINABLE SOCIAL AND ECONOMIC
DEVELOPMENT OF THE STATE**

Annotation. In this article we are talking about the garden and Park economy, which is considered by the author from the point of view of one of the sectors aimed at ensuring the stability of the socio-economic development of the state on the example of the Russian Federation. The author comes to the

conclusion that it is necessary to develop the organizational and economic mechanism aimed at ensuring more efficient functioning of the garden and Park economy, which, in turn, will contribute to the solution of social and economic problems that are long overdue in the Russian Federation.

Keyword: garden and park management, urban agglomeration, organizational and economic mechanism, conurbation complexes, landscaping programs.

Актуальность исследования данной темы обусловлена тем, что в настоящий период времени в Российской Федерации развитие садово-паркового хозяйства городских агломераций представляет собой одну из наиболее запущенных отраслей городского хозяйства. Данный факт можно объяснить тем, что те земельные участки, которые расположены в черте городских агломераций и на которых располагаются различные объекты недвижимости, обладают, в подавляющем большинстве случаев, значительно более высокой стоимостью чем те, территории которых заняты зелеными насаждениями. В связи с данной причиной в ряде городов Российской Федерации в последние несколько лет имеет место устойчивая тенденция к постепенному сокращению площадей зеленых насаждений, что представляет собой одно из следствий ориентации современной градостроительной политики, которая направлена на приоритетный рост объема жилой застройки для того, чтобы извлечь как можно более значительную прибыль. Описываемая тенденция самым негативным образом отразилась на экологическом состоянии городских агломераций и, соответственно, на здоровье населения жителей таких городов.

В тех социально-экономических условиях, которые сложились в Российской Федерации на настоящий период времени, данной проблеме не уделяется необходимого внимания. В силу данной причины развитие организационно-экономического механизма садового-паркового хозяйства представляет собой актуальную тему в связи со следующими обстоятельствами:

- во-первых, та экологическая обстановка, которая к настоящему времени сложилась в большинстве городских агломераций Российской Федерации, является неудовлетворительной;

- во-вторых, здоровье тех жителей, которые проживают в городах, в последнее время неуклонно ухудшается, причем далеко не последнюю роль в данном процессе играет недостаток зеленых насаждений в городах;

- в-третьих, в рамках современных социально-экономических условий, когда основное внимание властей направлено на градостроительную практику, необходимо теоретическое осмысление тех процессов, которые происходят в данной сфере для того, чтобы была возможность выбрать оптимальный путь ее развития [5, С.17].

Исследования, которые проводятся в данной сфере, дают возможность прийти к выводу о том, что проблемный характер развития садово-паркового

хозяйства обусловлен тем, что задачи, решение которых необходимо в данной сфере, являются весьма сложными и многоаспектными [1, С.75]. При этом также необходимо принимать во внимание тот факт, что значительная часть объектов садово-паркового хозяйства представляет собой государственную и муниципальную собственность, что дает возможность надеяться, что применение принципов государственно-частного партнерства даст возможность повышения эффективности функционирования данной отрасли городского хозяйства.

Необходимо также отметить, что управление садово-парковым хозяйством в рамках тех социально-экономических условий, которые к настоящему моменту сложились в Российской Федерации, находится на уровне, который не может обеспечить его надлежащее функционирование и развитие.

Для того, чтобы совершенствовать управление садово-парковым хозяйством, в первую очередь необходима разработка нового организационно-экономического механизма, который даст возможность приведения садово-паркового хозяйства городских агломераций к тому состоянию, которое является стандартным для развитых стран Европы [4, С.1043].

Для того, что была возможность совершенствования организационно-экономического механизма управления садово-парковым хозяйством, необходима как можно более ускоренная разработка его новой структуры на основе инновационных достижений науки и техники в данном направлении.

Только предприняв все вышеперечисленные шаги можно будет говорить о возможностях совершенствования данной отрасли городского хозяйства.

Результаты исследования, которые регулярно проводятся в данном направлении, позволяют говорить о ряде тенденций, которые характеризуют развитие городских агломераций на современном этапе социально-экономического развития Российской Федерации. Среди основных тенденций можно отметить следующие:

1. Развитие агломерационных тенденций, ведущих к значительному расширению границ городских территорий, а также к их объединению в разнообразные конурбационные комплексы. В процессе роста международного сотрудничества у таких городов и агломераций появляется неофициальный статус глобальных городов, учитывая их роль в таких направлениях мирового пространства, как экономическое, политическое, культурное, научно и т.д. Данная тенденция ведет к росту масштабов озеленения. Вышесказанное касается, в первую очередь, создания лесопарковых зон вокруг таких урбанизированных территорий. Иными словами, можно сказать, что первая тенденция состоит в существенном расширении границ конурбационных комплексов, что, в свою очередь, ведет к росту масштабов озеленения их территорий за счет создания лесопарковых зон.

2. Вторая тенденция заключается в использовании новых стратегий развития городских агломераций. Одна из них, называемая постиндустриальной урбанизацией, создает максимально комфортные условия для населения городской агломерации. Ее суть заключается в применении концепции комплексного освоения ее территории. Эта концепция предусматривает, кроме строительства жилых домов, строительство всех общественных зданий и сооружений: детских садов, больниц, бань, прачечных, спортивных сооружений, магазинов всех видов и назначения. При этом в соответствии с нормами градостроительного проектирования магазины должны быть расположены в, так называемой, шаговой доступности. Эта концепция была разработана впервые в Российской Федерации, а затем получила широкое распространение во всем мире.

3. Третья тенденция состоит в том, что создаются экологические города и иные экологические поселения. Данная тенденция ведет к тому, что население демонстрирует постепенный отток из перенаселенных городских агломераций в сельскую местность. Для того, чтобы данный процесс проходил гладко, необходимо, чтобы в нем принимали участие органы государства, причем такого рода участие должно заключаться в создании институциональных материальных и моральных условий для тех жителей, которые планируют выезд в местность с хорошей экологической обстановкой [2, С.14].

Учет вышеперечисленных тенденций в условиях городских агломераций РФ требует, чтобы учитывались такие и их особенности, к основным из которых можно отнести следующие: конфигурация системы транспорта с традиционно приоритетной ролью железнодорожного транспорта, сложные природно-климатические условия большинства городских агломераций Российской Федерации и т.д. [3, С.116].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в рамках процесса развития садово-паркового хозяйства в условиях городских агломераций, имеет место рост количества проблем не только экономического, но также и социального характера. Именно по данной причине необходима разработка организационно-экономического механизма, направленного на обеспечение более эффективного функционирования садово-паркового хозяйства, что, в свою очередь, будет способствовать решению социальных и экономических проблем, которые давно назрели в Российской Федерации. Для того, чтобы внедрить такого рода организационно-экономический механизм в реальную жизнь садово-паркового хозяйства городских агломераций, необходимо как можно более оперативное решение следующих вопросов: повышение степени ответственности административных работников, отвечающих за финансирование работ по озеленению городских территорий, концентрация всех финансовых ресурсов в рамках комплексных программ озеленения придомовых территорий и общественных зданий. После того, как будут решены вышеперечисленные вопросы, можно будет осуществить

постепенный переход к решению вопросов повышения качества обслуживания тех садово-парковых хозяйств, которые расположены на территории городских агломераций Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Ануфриев В.П., Лебедев Ю.В., Старченко М.Г., Ячменева А.И. Зеленая экономика» и качество жизни // Вестник УрФУ. Сер.: Экономика и управление. – 2014. - №5. - С. 73-82.
2. Бобылев С.Н. «Зелёная» экономика для России: новые подходы и индикаторы. Мат. 12-й Междунар. конф. РОЭЭ. – Иркутск, 2013. - С. 13-16.
3. Бочко В.С. Зелёная экономика: вторая вечная проблема человечества / В.С. Бочко // Вестник УрФУ. Серия «Экономика и управление». – 2014. - №3. - С. 113-119.
4. Макаров А.Д. Организационно-экономический механизм развития садово-паркового хозяйства как сферы услуг мегаполиса // Фундаментальные исследования. – 2016. – №11-5. – С. 1042-1045.
5. Панчук А.А. Организационно-экономический механизм развития садово-паркового хозяйства как отрасли сферы услуг городской агломерации. Автореферат дисс. на соискание ученой степени кандидата экономических наук. – СПб., 2016. – 19 с.

*Пашинин С.Д.
студент магистрант
Нижегородский государственный
университет имени Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород*

УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ НА ПРИМЕРЕ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ

В статье рассматриваются причины возникновения конфликтов на муниципальной службе и особенности их управления.

В настоящее время очень сложно представить общество без существования в нем конфликтов. Важно, чтобы конфликты между людьми не становились острыми и тем самым не препятствовали совместной работе. В статье разобраны результативные методы прекращения межличностных конфликтов на муниципальной службе, приведены условия предупреждения и блокировки конфликтов.

Ключевые слова и фразы: управление, воздействие, конфликт, муниципальная служба, конфликтология.

***Pashinin S.D., master's student Nizhny Novgorod State University named
after N. I. Lobachevsky
Russia, Nizhniy Novgorod***

CONFLICT MANAGEMENT ON THE EXAMPLE OF MUNICIPAL SERVICE

The article deals with the causes of conflicts in the municipal service and features of their management.

At present, it is very difficult to imagine a society without conflicts. It is important that conflicts between people do not become acute and thus prevent joint work. The article deals with the effective methods of termination of interpersonal conflicts in the municipal service, the conditions of conflict prevention and blocking.

Key words and phrases: management, impact, conflict, municipal service, conflict management.

В настоящее время, когда совершаются демократические и политические реформы в современной России, все больше интерес уделяется реформированию муниципального управления [4, с. 96]. Если это реформирование анализировать с точки зрения внешнего влияния на систему административных организаций, то нужно изучать влияние внутренней политики. В случае рассмотрения этого вопроса с точки зрения внутреннего влияния для увеличения результативности результатов их деятельности, то необходим совершенно другой подход. Данным подходом будет являться анализ системы муниципальной службы с позиций еще «молодой» науки о конфликтах - конфликтологии. Собственно, конфликтология позволяет

найти болезненные места и звенья в управлении как хозяйствующим субъектом, так и организации в целом.

Исследование внешних и внутриорганизационных факторов деятельности организаций, установление конфликтного потенциала и его оценка позволяет сформулировать превентивные меры по предупреждению конфликтов, которые свойственны государственной службе [2, с. 102]. Это нужно делать по нескольким причинам.

Первая причина заключается в том, что методы конфликтологического анализа разрешают обнаружить факторы конфликтного потенциала, которые носят характер системного конфликта, т.е. которые присущи обусловленной системе. Обычно, ликвидация данных факторов связано с проблемой оптимизация организационно-правовой деятельности организаций всяких форм собственности.

Вторая причина заключается в том, что независимо от желания руководителя организаций, ситуация возникновения и динамического прохождения внутри организации конфликтов постоянно имеет потенциал, который негативно влияет на последствия данных конфликтов. Данный потенциал имеет любая ситуация, несмотря на то что в целом иной конфликт может быть охарактеризован в качестве конструктивного конфликта. Этот феномен состоит в том, что, с одной стороны, для разрешения или улаживания конфликтов должностные лица категории «руководители» вынуждены отрываться от исполнения своих прямых обязанностей. С другой стороны, распространение информации о присутствии того или другого реального конфликта в организации подрывает престиж представителя нанимателя, и кроме того уменьшает доверие граждан к институтам муниципальной службы.

Третьей причиной является создание условий по предотвращению конфликтов в организациях, которое означает организацию предпосылок для более результативной их деятельности и выполнения муниципальных функций в объеме, который предусмотрен административным регламентом.

Объект исследования конфликтов - это отношения, которые характерны такому роду деятельности граждан, как муниципальная служба [5, с. 161]. Предмет исследования - противоречия, которые возникают между субъектами «внутриорганизационных» отношений, т.е. отношений внутри тех организаций, которые входят в систему муниципальной службы.

В системе муниципальной службы к конфликтным отношениям относятся отношения, представленные на рисунке 1.

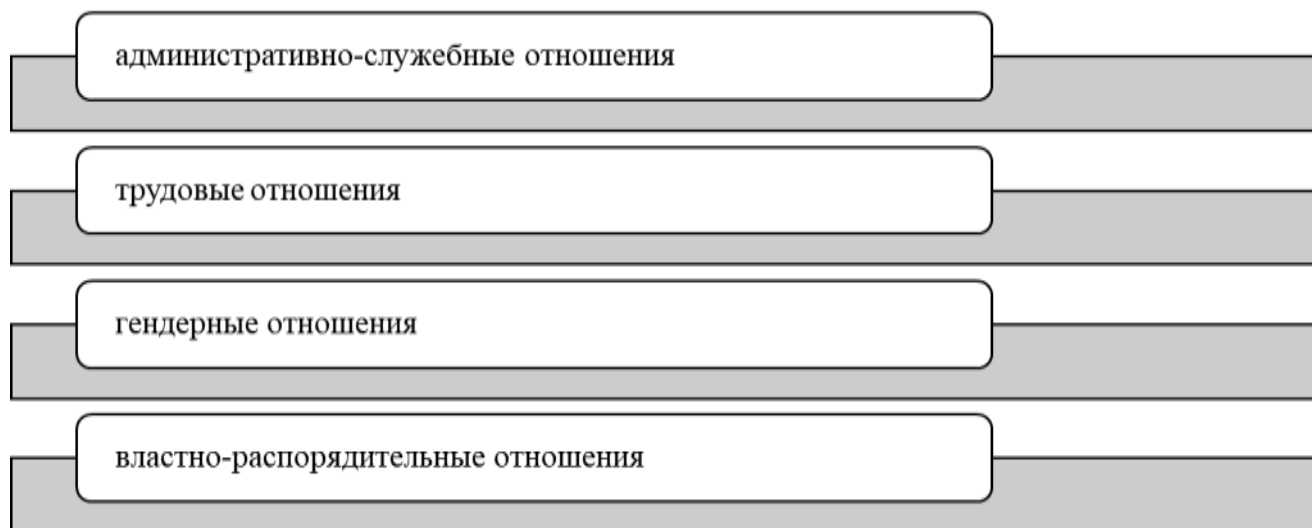


Рис. 1. Классификация конфликтных отношений в муниципальной службе

Административно-служебные отношения, т.е. отношения которые возникают между гражданскими служащими и нанимателем как лицом, представляющим интересы государства.

Трудовые отношения, т.е. отношения которые возникают между гражданскими служащими как работниками и нанимателем.

Гендерные отношения, т.е. отношения которые возникают между мужчинами и женщинами (а также и наоборот), занятые на муниципальной службе.

Властно-распорядительные отношения, т.е. отношения которые возникают, с одной стороны, между чиновниками, имеющими власть принятия управленческого решения или распоряжения материальными средствами, а с другой - с клиентами (актерами), которые выступают в качестве лиц, заинтересованных в удовлетворении их притязаний.

Отношения, которые поставлены на первые три места, имеют потенциал «внутриорганизационных» конфликтов, т.е. те конфликты, которые динамически формируются прямо внутри организации, проходят, а при обусловленных условиях и мерах влияния на элементы конфликтов заканчиваются, конечно, не без каких-нибудь последствий.

Все нормы и правила, которые предусмотрены ТК РФ, распространяются на лиц, занятых на муниципальной службе [3, с. 224]. Данное обозначает, что трудовые отношения причисляются к числу институализированных отношений. Еще важным моментом является то, что в тех случаях, когда в организациях зарождаются и во времени продолжаются социально-трудовые отношения между гражданином и юридическим лицом, то споры между ними подлежат рассмотрению и разрешению в том порядке, который предусмотрен ТК РФ.

Согласно данного контекста кстати подметить, что анализ и разрешение конфликтов как элемента процесса «урегулирования» конфликта с целью достижения его финала (завершения) соединяет наиболее емкое

понятие, характерное теории социального конфликта. Речь идет о категории «управление конфликтом».

Так как остальные из четырех перечисленных выше основных типов отношений нормативно не регламентированы, то правовой механизм управления конфликтами, которые возникают между субъектами гендерных отношений, властно-распорядительных отношений, отсутствует.

Специфика конфликтов в муниципальных структурах устанавливается в основном по причинам, которые порождают то или прочее противоречие, таким образом, обнаружение последних считается первым и неотъемлемым шагом разрешения конфликтной ситуации.

Типология конфликтов в муниципальных структурах, выстроенная по присутствию противоречий, которые обуславливают причины появления конфликтов, что считается одним из первых этапов решения установленных задач.

Часто к важнейшим объективным причинам конфликтов, зарождающиеся в муниципальных структурах, относят и внешние, и внутренние факторы [2, с. 136].

Часто важнейшими причинами внешнего характера считается нормативная регламентация деятельности муниципальных служащих и государственная политика в области осуществления служебной управленческой функции.

Внутренними причинами, которые находятся в поле жизнедеятельности подразделения, вызываются главным образом социально-профессиональные конфликты, социально-демографические конфликты, социально-психологические конфликты, конфликты на материально-технической основе.

Имеются наиболее характерные причины конфликтов, типичные для обусловленного типа конфликтного взаимодействия.

К примеру, межличностные конфликты в муниципальных структурах вызываются несколькими самыми разнообразными причинами. Самые распространенные причины представлены на рисунке 2.

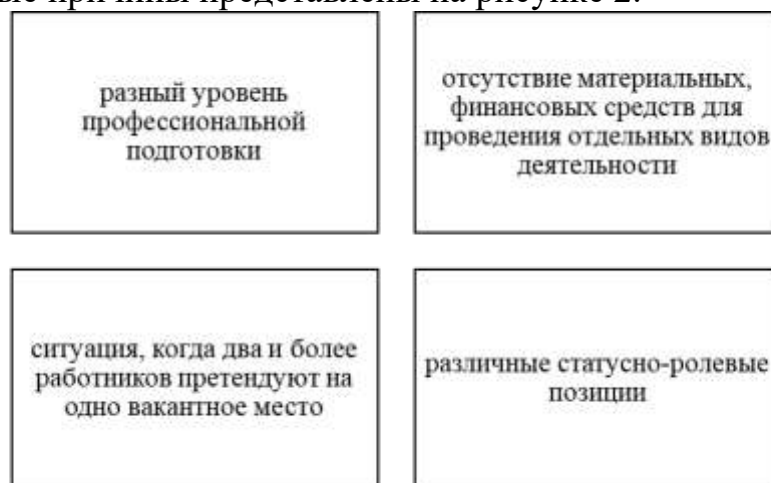


Рис. 2. Причины межличностных конфликтов в муниципальных структурах.

Нужно также подметить, что в ряде ситуаций имеется место конфликты типа «муниципальная структура - население». Кроме того, возникают конфликты типа «личность-группа», которые вызваны главным образом не особенностями профессиональной деятельности, хотя данные несогласия также имеются, а определенные социометрической структурой коллектива.

Нужно отметить следующие факторы, которые обуславливают развитие этого вида конфликтов: столкновение притязаний, разногласие направленности ценностных ориентаций некоторых личностей по отношению к группе, антагонистические кругозоры, агрессивность, разноречивые намерения, указания [5, с. 185]. Кроме этого, нужно подметить, что очень часто муниципальные служащие являются вовлеченными в конфликт описанного типа при исполнении своего служебного долга.

Очень часто на военной и правоохранительной муниципальной службе случаются внутриличностные конфликты, однако данный тип конфликта в существенной степени определен, главным образом, спецификой деятельности в муниципальных структурах.

К основным причинами внутриличностного конфликта у муниципальных служащих относятся причины, представленные на рисунке 3.

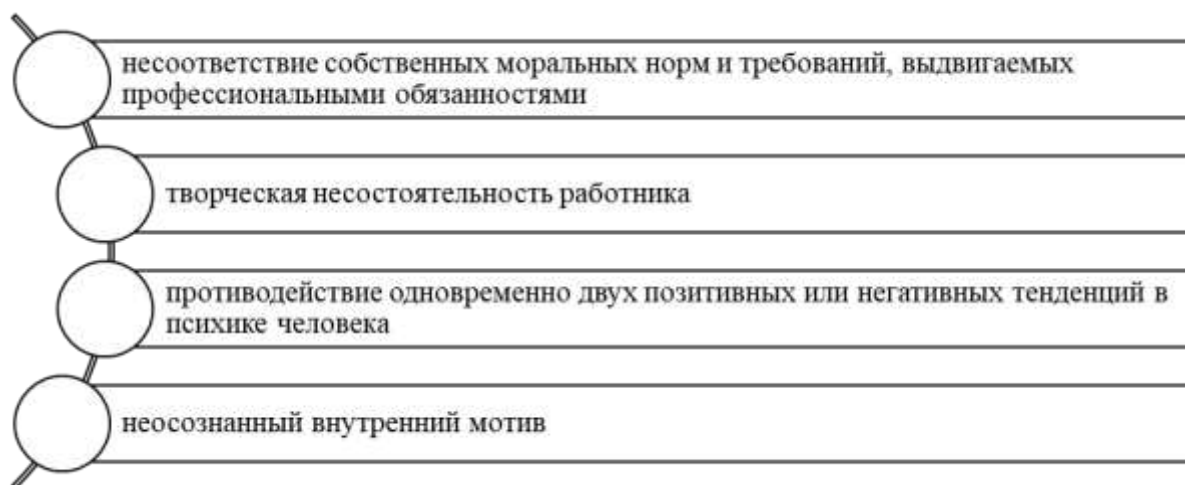


Рис. 3. Основные причины внутриличностного конфликта на муниципальной службе

При этом, кроме ролевых конфликтов, участниками которых стабильно являются муниципальные служащие, не лишена внутренних организационных конфликтов, разрешение которых считается нужным условием функционирования последней. Следовательно, муниципальный служащий находится под воздействием двух конфликтогенных факторов, которые обусловлены профессиональными обязанностями и организационными патологиями.

В связи с вышеописанным основным условием предупреждения

конфликтов на муниципальной службе, и для наиболее профессионального исполнения своих служебных обязанностей, нужно формировать у сотрудников конфликтологическую культуру наивысшего уровня, что должно быть обеспечиваться неизбежным конфликтологическим образованием чиновников, вместе с практическими занятиями, направленными на снижение конфликтности у сотрудников.

Существенным условием предупреждения и блокировки конфликтов считается грамотно организационная система управления, которую необходимо направить на совершенствование взаимоотношений между муниципальными структурами [4, с. 124]. Кроме того, главное место в блокировке конфликтов отдалается руководителю, его профессионально-правовому и конфликтному опыту, а также компетенции.

Однако доминирующим видом организационного конфликта будет межличностный конфликт. В следствие этого к важнейшим субъектам решения любой возникшей конфликтной ситуации относятся конфликтующие. Необходимо подметить, что способ, с которым конфликт перестает существовать, устанавливает в дальнейшем общую атмосферу межличностных взаимоотношений в коллективе, и продуктивность профессиональной деятельности.

Существенным механизмом предостережения и блокирования конфликтов в системе муниципальной службы считается нормативно-правовая база, регулирующая всю систему функционирования системы муниципальных органов, и определяющая пределы компетенции и полномочия чиновников в случае предотвращения конфликтных ситуаций.

Также важнейшим моментом предотвращения и блокирования конфликтов в системе муниципальной службы, кроме правовых норм, существуют и этические нормы. Устанавливая общечеловеческие стандарты поведения в коллективе, данные нормы представляют собой существенные факторы колебания взаимоотношений.

При осуществлении своих профессиональных обязанностей этические нормы в большой степени устанавливают поведение муниципального служащего в любой возникшей конфликтной ситуации. Основным условием конструктивного выхода из этих конфликтов будет считаться соответствие между надобностью исполнения профессиональных обязанностей, правовыми и этическими нормами. Муниципальные служащие часто сталкиваются с аналогичными противоречиями, что, наоборот, может привести к развитию разнообразных конфликтов.

Результативными методами прекращения межличностных конфликтов в структуре муниципальной службы выступают компромисс, сотрудничество и ассертивность. Как при разрешении межличностных, так и межгрупповых конфликтов производительными будут медиация и переговоры. Значительное смысло при прекращении конфликтов имеют правовые, этические, административные и психологические методы воздействия.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «О муниципальной службе в Российской Федерации» от 02.03.2007 №25-ФЗ
2. Балан, В.П. Конфликтология: Учебное пособие для вузов / В.П. Балан, А.В. Душкин, В.И. Новосельцев и др. - М.: РиС, 2015. - 342 с.
3. Ворожейкин И. Е., Захаров Д. К., Кибанов А. Я., Коновалова В. Г. Конфликтология М.: Инфра-М 2012. 302 с.
4. Емельянов, С.М. Управление конфликтами в организации: учебник и практикум для академического бакалавриата / С. М. Емельянов. - 2-е изд., испр. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2018. - 261 с.
5. Руденко, А.М. Конфликтология: Учебное пособие для бакалавров / А.М. Руденко, С.И. Самыгин. - Рн/Д: Феникс, 2013. - 316 с.

УДК 3.32

*Пещеров Г.И., доктор военных наук
профессор, академик АВН, советник директора ЦИПБ РАН
старший научный сотрудник
ФКУ НИИ ФСИН России
заведующий кафедрой «Информатика в управлении и экономике»
НАНО ВО ИМЦ*

ПОЛИТИЧЕСКИЕ БАТАЛИИ ИЛИ КАК РАЗРЕШИТЬ ДОПИНГОВЫЙ УЗЕЛ В МИРОВОМ СПОРТЕ АННОТАЦИЯ

Статья посвящена исследованию допинговой проблемы в современном спорте, когда спортивная арена превращена в поле битвы политических игроков. Автор придерживается мнения, что настала пора избавиться от идеологических предрассудков и отделить спорт от политики. Сами олимпийские игры исторически появились, как представление достижений человека и механизм примирения воюющих сторон, поскольку на период проведения олимпийских игр прекращались войны. Возродившиеся олимпийские игры в современном мире должны строго следовать историческим традициям и нести людям мир и добро. Современный перегиб в спорте в сторону политических баталий – это нарушение всех норм и правил спортивных состязаний, олимпийских традиций и слепое подчинение мира спорта грязной политической борьбе. Принцип дифференцирования спортивных мероприятий, где в олимпийских играх участвуют все без ограничений на допинг, а в чемпионатах мира проводится строгий контроль и каждое государство отвечает за представителя своей страны, по мнению автора, является наиболее рациональным вариантом решения существующей проблемы. Представляется, что найден обоюдовыгодный вариант, где в первом случае спортсмен показывает достижение в спорте, человеческие возможности наконец, а во втором случае статус государства или идеологическую составляющую человеческого общества, откуда он прибыл на соревнования.

Ключевые слова: допинговый узел, мировой спорт, олимпийские игры, политическая борьба, компромиссная стратегия, разграничение спортсменов, ответственность государства.

Peshcherov G.I.
doctor of military sciences, profeccor
academician academy of military sciences
Advisor to the Director of
the Russian Academy of Sciences
Center for Security Studies
Senior Researcher
Federal State Institution Research Institute
of the Federal Penitentiary Service of Russia
Head of the department of Informatics
in management and economics, NANO HE IWC
orcid.org/0000-0003-4363-054X

POLITICAL BATTLES OR
HOW TO RESOLVE A DOPING NODE IN WORLD SPORTS

Annotation

The article is devoted to the investigation of the doping problem in modern sports, when the sports arena is turned into a battleground for political players. The author is of the opinion that it is time to get rid of ideological prejudices and to separate sport from politics. The Olympic Games themselves have historically appeared as a representation of human achievements and a mechanism of reconciliation of the belligerent parties, since wars ceased for the period of the Olympic Games. The revived Olympic Games in the modern world should strictly follow the historical traditions and bring peace and good to people. Modern inflection in the sport in the direction of political battles is a violation of all norms and rules of sports competitions, Olympic traditions and blind submission of the world of sports to a dirty political struggle. The principle of differentiation of sporting events, where all participate in the Olympic Games without restrictions on doping, and in the world championships strict control is carried out and each state is responsible for the representative of his country, in the author's opinion, is the most rational option for solving the existing problem. It seems that a mutually beneficial option is found where in the first case the athlete shows an achievement in sports, human opportunities finally, and in the second case the status of the state or the ideological component of the human society from where he came to the competitions.

Key words: doping node, world sport, Olympic games, political struggle, compromise strategy, delineation of athletes, state responsibility.

Современный мир накален до предела. Глобализация, экономические кризисы, борьба за ресурсы, стремление к новому переделу мира провоцируют новые конфликты, решение которых в современном мире

военными средствами можно приравнять суициду человечества. В поисках невоенных способов борьбы, человечество превратило в средство борьбы абсолютно все, локальные войны, экономические давления, информационные войны, террористические акты и даже олимпийские игры, первоначальная историческая цель которых состояла в стремлении к мирному сосуществованию народов [1]. В условиях жесточайшей борьбы за существование, государства подчинили политике все, регламентируя все сферы жизнедеятельности человечества с точки зрения национальных интересов конкретной страны. Возможно, в ближайшем будущем, в условиях глобализации, человеческое общество, наконец, осознает всю пагубность государственных интересов для человечества в целом и ограничит влияние государств на отдельные сферы жизнедеятельности людей. Однако, в настоящее время, именно государственная политика, вмешивающаяся на все и вся, создает порой непреодолимые препятствия для гармоничного развития человечества. Может ли это говорить о том, что такое общественное объединение людей, как государство себя изжило. Возможно. Время покажет. А пока в человеческом обществе разгорается борьба за выживание государств невоенными средствами.

Политическая борьба сегодня перенесена на арену спортивных состязаний, где используя всевозможные механизмы, противники грубо теснят друг друга и стремятся получить определенные политические выгоды. Хотя, реально, все выглядит так, будто, таким образом, великодержавные государства хотят самоутвердиться, т.е., в очередной раз пытаются доказать миру, кто есть кто в этом мире. На самом деле, продолжающаяся мышьяная возня государств за первенство в мире, привлекая в продолжающемся противоборстве все и вся, включая даже олимпийские игры, выглядит глупо и смешно. Однако, населению государств от этого не легче, поскольку зомбированные к ненависти к другим народам, они по прежнему верно служат своему отечеству.

Наиболее актуальной проблемой в настоящее время становится допинговый узел, решение которой могла бы избавить спорт от политических проблем, спортсменов, порой, от необоснованной дискриминации, а государства от политической конкуренции. Что делать, если допинг используется давно и практически во всех странах мира [2]. Наверное, единицы спортсменов, которые каким-то образом сумели уклониться от возможности использовать допинг в своей спортивной борьбе. Более того, многие люди в силу различных заболеваний используют лекарства, фармакологическое действие которых также можно отнести к допингу [3]. А если спортсмен просто заболел и это лекарство ему было необходимо для выздоровления. Как тогда? Проблема сложная, но требующая грамотного и справедливого решения, которая бы устроила и тех и других. А если предложить компромиссный вариант решения существующей политической проблемы, например, выработкой решения, устраивающего всех (спортсменов, употребляющих допинг и не

употребляющих допинг), дифференцированием проводимых спортивных мероприятий, например:

1. Олимпийские игры, как исторические комплексные соревнования по многочисленным видам спорта полностью отделить от политики и спортсмены должны выступать от конкретной территории, а не от конкретной страны. Например, спортсмен из Америки или спортсмен из Европы, без использования государственных символов (герба и флага страны). Но при этом к олимпийским играм допускать всех без контроля на допинг. Пусть каждый спортсмен сам определяет, что ему нужно для победы и продемонстрирует личное спортивное мастерство на олимпийских играх. Может быть, по каждому виду спорта организовывать параллельные соревнования 2 команд, где в одной команде выступают спортсмены чистые от допинга, а во второй спортсмены, которые употребляют допинг. И результаты также необходимо регистрировать отдельно, чтобы спортсменам не было обидно. Как видим вариантов много, было бы желание решить проблему во благо мирового спорта.

2. Чемпионаты мира, проводимые ежегодно, на мой взгляд, целесообразно организовывать строго по государственной принадлежности спортсмена, причем с обязательной проверкой на допинг. Например, спортсмен из США, спортсмен из Болгарии и т.д. Причем государство должно отбирать спортсменов, которые будут защищать честь страны и контролировать их чистоту на допинг. Данный подход, на мой взгляд, позволит повысить ответственность каждого государства перед мировым сообществом и укрепит дальнейшее сотрудничество разных стран в области спорта.

Приведенный дифференцированный подход, по моему мнению, позволит разграничить спортсменов на тех, кто выступает на олимпийских играх и на тех, кто выступает на чемпионатах мира, причем без оскорбления их личного и профессионального достоинства и не затрагивая политический аспект – страну, которую представляет спортсмен. Во всяком случае, при всех существующих противоречиях, необходимо приложить максимум усилий, чтобы освободить Олимпийские Игры от современных политических баталий и сделать спорт по настоящему свободным. Даже краткий анализ существующих противоречий показывает, что вариантов организации спортивных соревнований различного уровня достаточно много, нужно только искреннее желание избавить мировой спорт от грязных политических игр, чтобы спорт оставался только спортом – показателем достижений каждого конкретного человека и человеческого общества в целом.

Использованные источники:

1. Добренков В.И. Социальная структура и стратификация. –М.: МГУ. 2000.
2. Гик Е., Гупало Е. Спорт и допинг. Наука и жизнь, №1. 2008.
3. Коваленко И.А. Допинг в спорте: история, современные аспекты проблемы. Губкинская ЦРБ, 2018.

References (transliterated):

1. Dobren'kov V.I. Social'naya struktura i stratifikaciya. –M.: MGU. 2000.
2. Gik E., Gupalo E. Sport i doping. Nauka i zhizn', №1. 2008.
3. Kovalenko I.A. Doping v sporte: istoriya, sovremennye aspekty problemy. Gubkinskaya CRB, 2018.

УДК 338.43

Пипериди Е.И.

студент ПМЗ-1302

*ФГБОУ ВО Кубанский государственный аграрный
университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар*

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АПК КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация.

В данной статье представлена характеристика Краснодарского края, как одного из лидирующих субъектов РФ по объему привлекательности инвестиций в производство.

Ключевые слова:

Инвестиции, агропромышленный комплекс, инвестиционный проект, инвестиционная политика, Краснодарский край

Piperidi E.I., student PMz-1302

Kuban State Agrarian University

named after I.T. Trubilina, Krasnodar

PROSPECTS FOR DEVELOPMENT OF THE KRASNODAR TERRITORY

Annotation.

This article presents the characteristic of the Krasnodar Territory as one of the leading subjects of the Russian Federation in terms of the attractiveness of investments in production.

Keywords:

Investments, agro-industrial complex, investment project, investment policy, Krasnodar region

В нынешней непростой экономической ситуации, которая усугубляется введенными санкциями со стороны ряда государств, российская экономика проходит серьезные испытания на прочность.

Краснодарский край один из наиболее благополучных регионов России. В настоящий момент край испытывает трудности. Важно понять, как сделать спрос устойчивым, как повысит эффективность экономики, обеспечить приток инвестиций и поднять доходы населения.

За последние 15 лет в Краснодарском крае, впервые отмечается спад валового регионального продукта - снижение на 4%. Не смотря на

трудности, 2016 г. прошел относительно благополучно для экономики. Одно из объяснений – в том, что наш регион в своем опирается на множество отраслевых направлений для инвестиционного развития, что обеспечивает целостность и устойчивость нашей экономики. Дальнейшее развитие Краснодарского края находится в прямой зависимости от наличия стабильных связей и многостороннего сотрудничества, как с субъектами РФ, так и с зарубежными странами. В настоящее время органы исполнительной власти края заинтересованы в установлении плодотворных контактов с российскими и зарубежными партнерами, организации сбыта производимой продукции, привлечение инвестиций.

В рамках различных инвестиционных проектов Краснодарский край обладает высоким инвестиционным потенциалом и осуществляет множество инвестиционных проектов, рациональное управление которым дает возможность инвестору достичь поставленных целей, получить возможность контроля объекта инвестирования.

За последние 5 лет результат очевиден, в экономику Кубани инвестировано более триллиона рублей., более 900 предприятий с участием иностранного капитала зарегистрировано из 70 стран. В 2015 году самым реализуемым проектом стало расширение завода с/х машин «КЛААС», ООО «КЛААС».

Основой с/х политики в крае является приоритетное развитие зернового производства. Зерновое поле Кубани с кукурузой и рисом занимает свыше 2 млн. га. В 2015 году в Краснодарском крае валовой сбор зерна составил 8,5 млн. тонн, что является высоким результатом среди всех регионов РФ.

По итогам в 2015 г. на Кубани произвели продукции на 333,6 млрд. рублей, 73% - растениеводства, производство овощей составляет 869 тысяч тонн в год. В 2017 году остаются привлекательными для инвесторов АПК Краснодарский и Ставропольский края. Вложения в АПК Краснодарского края по итогам 1 полугодия 2016г. составили:

- инвестиционные вложения – 15,6 миллиардов рублей, что на 9,5% больше уровня аналогичного периода 2015 года.

Важно заметить, что среди крупных производителей региона с/х продукции, которые стабильно наращивают инвестиции и показывают высокие темпы роста, первое место занимает Краснодарский край. Объем производства с/х организаций в 2016г. равным 264344, прирост с/х производства с 2013 по 2017 составляет 71%, инвестиции в сельское хозяйство за 3 года равны 62605 млн.руб.

На сегодняшний день от российских объемов Кубань выращивает более 10% зерна (в том числе около 80% риса, 34% зерновой кукурузы), почти 20% сахарной свеклы, более 10% маслосемян подсолнечника, более половины винограда, весь объем зеленого листа чая, субтропических и цитрусовых культур. Краснодарский край является лидером в ЮФО по производству животноводческой продукции. Мы производим порядка 40%

молока, мяса, более 30% яйца.

Реализация Государственной программы Краснодарского края «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» к 2020 году позволит увеличить продукцию сельского хозяйства на 40%, за счет роста валового сбора овощей - на 15%, плодов и ягод - на 10%, производства мяса скота и птицы (в живом весе) - на 30%, молока – на 15%, что в свою очередь улучшит благосостояние работников АПК.

Доктрину продовольственной безопасности по многим позициям растениеводства и прежде всего по главной нашей культуре-пшенице, в настоящее время мы практически полностью обеспечиваем. Проблема заключается в том, что в настоящее время производство таких культур как кукуруза, подсолнечник, сахарная свекла, овощные в значительной степени зависит от поставки импортных семян. К сожалению, по ряду объективных причин край полностью зависит от поставок семян сахарной свеклы, на 70% от импортных поставок семян гибридного подсолнечника, на 90% - от ввоза семян овощных культур открытого грунта.

Стоит отметить, что в долгосрочной перспективе задача Краснодарского края - развитие селекции семян агрокультур для 100% обеспечения региона посевным материалом. Губернатор Кондратьев говорит, что край будет оказывать заводам поддержку в развитии селекционной станции.

Краснодарский край является ключевым производителем риса, здесь собирают около 84% от всего российского риса. Его экспортируют в несколько десятков стран. Большинство выращиваемых сортов выведены местными селекционерами из Всероссийского НИИ риса. Несмотря на засушливое лето, на Кубани собрана почти половина винограда в стране. Краснодарский край и в этом году сохранит лидерство по производству вин.

Краснодарском крае работает семь программ господдержки сельскохозяйственного бизнеса. В 2017 году сумма субсидий составила 7 млрд рублей, в следующем будет увеличена. Есть и краевые программы: одна из них с объемом финансирования около 100 млн рублей направлена на поддержку начинающих кооперативов, не более одного года с даты регистрации. Программа предусматривает компенсацию до 90% затрат на развитие материально-технической базы.

Для привлечения внимания партнеров в крае проводят крупные сельскохозяйственные мероприятия. В ежегодной выставке «ЮГАГРО» в Краснодаре принимают участие более 670 компаний из 35 стран. Особое место занимают компании сельхозмашиностроения – в первую очередь, CLAAS. Немецкие партнёры локализуют своё производство в крае. При этом среди иностранных компаний представлена продукция десяти краевых компаний.

В октябре 2017 года была проведена первая специализированная

выставка «ФермаЭкспо», на которой международные производители представили оборудование для животноводства и птицеводства. Проекты сельхоз сферы, виноградарство и виноделие, предложения пищевой и перерабатывающей промышленности были представлены 15-16 февраля 2018 года в «Кластере экологизированного АПК с глубокой умной переработкой». Инвестиционный форум в Сочи традиционно считается площадкой для презентации экономического потенциала России. Регулярные встречи с бизнес-делегациями, послами и бизнесменами показывают, что краевая власть действительно делает шаги навстречу инновациям, готова к совместным проектам и обмену опытом.

Технологии пришли в аграрную отрасль надолго, но пока к ним готовы только крупные предприятия. Малый и средний бизнес должен внимательно присматриваться к технологиям, которые помогут повысить эффективность производства и инвестиционную привлекательность.

Использованные источники:

1. Инвестиционный портал Краснодарского края Доклад о результатах за 2016 год и основных направлениях деятельности на 2015-2018 годы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.investkuban.ru
2. Управление Федеральной службы государственной статистики по Краснодарскому краю и Республике Адыгея (Краснодарстат) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://krsdstat.gks.ru>

*Погорельцев Д.Д.
студент*

*НИУ «Белгородский государственный университет»
Институт управления
Россия, г. Белгород*

ЛОКАЛЬНАЯ ИДЕНТИЧНОСТЬ КАК СИСТЕМООБРАЗУЮЩИЙ ЭЛЕМЕНТ БРЕНДИНГА ГОРОДА

Аннотация:

В статье рассматриваются основные элементы брендинга города, а также их роли и функции в обществе.

Ключевые слова:

Брендинг, локальная идентичность, символический капитал, уникальность территории.

Pogoreltsev D.D.

Student of NIU «Belgorod state university»

Institute of management

Russia, Belgorod

LOCAL IDENTITY AS A BACKBONE ELEMENT OF CITY BRANDING

Annotation:

The article discusses the main elements of branding of the city, as well as their roles and functions in society.

Keywords:

Branding, local identity, symbolic capital, uniqueness of the territory.

Активное использование бренда началось еще в средние века, когда ремесленники и пекари ставили на своей продукции специальные марки. Расцвет брендинга пришелся на вторую половину XX в., в связи с этим появилось большое количество продуктов с уникальными символами. Бренд помогает потребителям определять те или иные характеристики продукта, которые являются наиболее востребованными и способствуют большему пониманию самого продукта. На смену товаров и услуг пришли бренды, которые определяют ценность и эмоциональное впечатление потребителя от покупаемого товара. При этом, с течением времени, стоимость продукта изменялась и уходила от чистой опоры на физическую область к метафизической, которая определяется как качество получаемых эмоций от использования бренда. В 90-х годах брендинговые процессы начали свое активное развитие на территории России, также ставшей «полем боя» как для отечественных, так и для зарубежных брендов. Чем быстрее происходит развитие рыночных механизмов, тем сложнее становится добиться расположения потребителей товаров и услуг.

В последнее время, в связи с растущей конкуренцией между городами

за привлечение финансовых ресурсов, становится все более популярным брендинг отдельных территорий и городов – стратегия успешного функционирования и развития города через признание его уникальности. На конференциях, симпозиумах, заседаниях исследователи обсуждают проблемы создания и определения роли символов в культурно-исторической среде города, а также человеческий и природный капитал, который является фундаментальной основой бренда территории. Однако такие события, зачастую, остаются лишь только в памяти самих участников и не отражают мысли исследователей на практике. Итогом таких мероприятий является констатация факта о необходимости создания специальных механизмов на территории города для развития бренда, т.е. технологии бренда. Конечно, до сих пор, нельзя сказать, что в арсенале маркетологов есть инструменты, за счет которых можно создать уникальный бренд территории без какого-либо риска, но, тем не менее, мы можем с уверенностью заявить, что существует три системообразующих элемента, при должном отношении к которым маркетолог сможет решить поставленные перед ним задачи по формированию уникального бренда. К таким элементам относятся: идентичность самого города (территории, на которой функционирует городское сообщество), вовлечение жителей (для принятия и развития бренда) и коммерциализация брендинговых процессов на территории города (финансовая прибыль, которую может получить город при правильном использовании бренда). В нашей статье мы решили сосредоточить свое исследовательское внимание на первом и, пожалуй, самом важном элементе в технологии брендинга города – исследовании локальной идентичности.

Идентичность – отождествление конкретной личности с себе подобными, с теми или иными социальными группами, общностями, институтами. Локальная идентичность, по определению Л. В. Смирнягина, представляет собой чувство социальной общности с соотечественниками по причине совместного проживания на одной территории в данный момент времени либо в прошлом⁴⁸. Идентичность территории – это то, как жители понимают и воспринимают сам город и его особенности. Некоторые исследователи определяют идентичность как набор всех характеристик и смыслов, которые функционируют за счет особенностей того или иного города.

По определению Д. Визгалова, идентичность – смысловая наполненность территории, т.е. чувство общности, сформированное на основе совместного проживания на определенной территории – это основа символического капитала, то есть⁴⁹:

- 1) Восприятие территории жителями.
- 2) Их поведение по отношению к территории.

⁴⁸ Смирнягин Л.В. О региональной идентичности. М., 2007. С. 51

⁴⁹ Визгалов Д. Брендинг города. М., 2011. С.21

Нами было изучено достаточно большое количество определений локальной идентичности и подводя итог анализа можно сказать, что ее формирование находится в прямой зависимости от уникальных характеристик места, которые создают его особый образ. Локальная идентичность существует как объективно-субъективная данность: она формируется, с одной стороны, природными условиями и историей, а, с другой стороны, инфраструктурой города, событиями, традициями, характером взаимодействия внутри территории.

Зачем необходимо исследовать локальную идентичность городского сообщества? Отвечая на этот вопрос, в первую очередь, необходимо указать на практическую ценность этого процесса. Можно обозначить как минимум три области, в которых результаты исследования локальной идентичности будут наиболее актуальными и востребованными. Первая область: политическая. Идентичность по своей идейной наполненности представляет мощный инструмент для консолидации людей в устойчивые группы, основой которых будут являться моральные принципы, ценности и традиции. Знание доминант, базовой структуры идентичности жителей города, позволит разработать эффективные методы воздействия на городское сообщество.

Вторая область: развитие предпринимательства, сферы услуг. Здесь основное исследовательское внимание должно быть сконцентрировано на желаниях и вкусах людей, покупающих тот или иной продукт, услугу: какие услуги наиболее востребованы в границах определенной территории, какой бизнес городское сообщество считает наиболее подходящим к особенностям местности. Таким образом, для успешного развития сферы предпринимательства необходимо связывать специфику бизнеса с чувством локальной идентичности.

Третья область: влияние на потенциальных инвесторов и туристов (внешнюю целевую аудиторию). Туристы могут получить адекватное и наиболее объективное представление о регионе только в том случае, когда их видение территории будет совпадать с видением местных жителей. Это необходимое условие для появления успешного бренда: идентичность территории влияет на формирование ее имиджа, а имидж воздействует на выбор внешних «потребителей» (инвесторов, туристов, предпринимателей и т.д.), что и требуется для продвижения интересов территории.

Идентичность территории (уровень местного самосознания) может быть измерена по нескольким параметрам:

1) Потенциал идентичности – способность жителей к позитивному взаимодействию в рамках конкретного пространства, осознанная и одобряемая жителями суть и стратегия развития территории.

2) Уникальность – видение жителями уникальных черт и особенностей локального развития.

3) Интеграция городского сообщества – уровень понимания общих целей развития территории, готовность к реализации общих идей, уровень

уважения к землякам.

4) Тожественность восприятия места – понимание жителей принадлежности территории к каким-либо внешним категориям (стране, региону, городу и т.д.).

Таким образом, исследование брендинговых процессов при формировании локальной идентичности городского сообщества направлено, в первую очередь, на выявление универсальных моделей и механизмов оценки потенциала и измерения ценности бренда территории. Локальная идентичность – это конкурентное преимущество среди прочих территорий, которое может использоваться в качестве фундаментальной основы брендинга места и формирования его имиджа.

Использованные источники:

1. Визгалов, Д. Брендинг города [Текст] / Д. Визгалов. – М.: Институт экономики города, 2011. – 160 с.
2. Смирнягин, Л. В. О региональной идентичности [Текст] / Л.В. Смирнягина. – М.: МГИМО-Университет, 2007. – 51 с.
3. Агеев, И.А. Локальный и национальный брендинг территории как средство укрепления региональной идентичности: исторический опыт Сибирских городов [Текст] / И.А. Агеев // Издательство Томского университета. – 2014. – № 5. – С. 107-109.
4. Бритвина, И.Б. Брендинг территории: проблема поиска ценностных оснований [Текст] / И.Б. Бритвина, Л.Э. Старостова // Известия Уральского федерального университета. – 2014. – № 3 (129). – С. 163-171.
5. Власова, Н.Ю. Культурное наследие и искусство как составляющие брендинга городов [Текст] / Н.Ю. Власова // Известия УрГЭУ. – 2011. – № 6 (38). – С. 56-61.

*Провоторов И.А.
студент 4 курса, 1 факультет
Гайворонский М.А.
студент 4 курса, 1 факультет
научный руководитель: Яцук К.В.
старший преподаватель
ВУНЦ ВВС "ВВА"
филиал в г. Челябинск
Россия, г. Челябинск*

ОСНОВНЫЕ УГРОЗЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ СОЦИАЛЬНЫХ МЕДИА-РЕСУРСОВ В СЕТИ ИНТЕРНЕТА

Аннотация:

Статья посвящена разглашению основным угрозам информационной безопасности при использовании социальных медиа-ресурсов в сети интернет. В статье рассматриваются основные угрозы информационной безопасности при использовании социальных медиа-ресурсов в сети интернета и последствия после их воздействия на электронный материал. Военнослужащий и гражданский персонал обязаны знать основные угрозы информационной безопасности при использовании социальных медиа-ресурсов. В статье изложены: основные угрозы информационной безопасности при использовании социальных медиа-ресурсов. Поскольку военнослужащие и гражданский персонал обязаны знать и выполнять все требования, для того, чтобы предотвратить утечку секретной информации.

Ключевые слова:

Информационная безопасность, угрозы информационной безопасности, утечка секретной информации.

*Russia, Chelyabinsk
VUNTS VVS "VVA" (branch in Chelyabinsk)
Provotorov I. A.
Gayvoronsky M. A.
students
4 course, 1 faculty
Supervisor: Yatsuk K.V.
senior lecturer*

THE MAIN THREATS TO INFORMATION SECURITY WHEN USING SOCIAL MEDIA RESOURCES ON THE INTERNET.

Annotation:

The article is devoted to the disclosure of state secrets in the courtroom. The article deals with cases of disclosure of state secrets in the courtroom and the consequences of these disclosures in accordance with the legislation of the

Russian Federation.

Military and civilian personnel are obliged to know the penalties for the disclosure of state secrets. The article States: laws in violation of which will be carried out the disclosure of state secrets. As military personnel and civilian personnel are obliged to know them and to comply with all requirements, in order to prevent the leakage of classified information.

Keyword:

State secret, state secret, the list of information constituting the state secret, criminal liability.

Основные угрозы информационной безопасности при использовании социальных медиа-ресурсов в сети интернета

В нашем современном, цифровом мире, «чекин» или обновление статуса в социальных сети становится непрямым, практически ритуальным атрибутом любого бизнес ланча. Социальные сети сегодня затрагивают практически каждый аспект нашей жизни, и с каждым днем, все больше и больше людей сливают туда свою личную информацию.

Большинству людей, недалеких от информационной безопасности до сей поры не ясно, как можно с одной стороны переживать о слежке, а другой рукой в это же время переписываться с кем-то Вконтакте, или рассылать твиты? Большинство из нас отдают свои данные добровольно, а также «сливают информацию» о своем окружении. Социальные сети на сегодняшний день посещают около 85% пользователей Интернета.

Всемирная популярность социальных сетей продолжает набирать обороты. Все больше пользователей не могут отказать себе в удовольствии «пробежаться» по страничкам знакомых и незнакомых людей. Если раньше пользователями соцсетей были в основном подростки и молодежь, то сейчас это площадка для общения людей любого возраста и статуса. Профессиональное сообщество не стало исключением: теперь собственные аккаунты есть и у топ-менеджеров, и у рядовых служащих компаний. Неудивительно, что все они делятся информацией с друзьями, и, рано или поздно, она становится достоянием общественности.

Социальные сети, форумы, блоги - это среда с почти мгновенной скоростью распространения информации и довольно сильным эффектом памяти (содержание многих социальных ресурсов индексируется и доступно из поисковых систем). Кроме того, индекс доверия к этим источникам информации растет.

Социальные сети - это квинтэссенция современных веб-технологий. Они объединяют в себе и все угрозы, присущие Интернету. Их можно разделить на следующие большие группы:

- Сетевые атаки. Поскольку социальные сети являются веб-приложениями, хакеры могут использовать их для организации атак на уязвимости в браузерах. Инструментами для таких атак могут быть троянские программы, поддельные антивирусы, социальные черви, которые

используют списки друзей для собственного распространения и т. Д.

Их главная цель - проникнуть в информационную систему посетителя социальной сети и закрепиться в ней.

Для защиты используются традиционные инструменты, такие как антивирусы, которые могут работать в режиме реального времени и блокировать загрузку вредоносных кодов.

- Воровство паролей и фишинг. Поскольку для идентификации социальные сети используют пароли, то достаточно узнать эту самую заветную последовательность символов – и можно от чужого имени рассылать рекламу и делать другие (часто запрещенные) дела. Кроме того, некоторые компании используют социальные сети для продвижения собственной продукции, а воровство пароля администратора группы позволяет, по сути, украсть и саму группу. А для получения конфиденциальной информации традиционно используют фишинг, подставные сайты, социальную инженерию и многое другое. По итогам 2016 года, согласно данным «Лаборатории Касперского», доля спама составила немногим менее 67% в общемировом объеме электронной почты. Однако в первом полугодии 2015-го, по данным Symantec, доля спама в мировом почтовом трафике опустилась ниже 50%.

Положение дел с фишингом куда тревожнее. Особенно для российских пользователей, на которых, по оценке «Лаборатории Касперского», ориентирована каждая шестая фишинговая атака. С помощью таких технологий злоумышленники пытаются, и, к сожалению, чаще всего успешно, перехватывать аутентификационную информацию для различных интернет-сервисов, в том числе дистанционного банковского обслуживания, мобильного и интернет-банкинга. Особенно тревожная ситуация наблюдается с мобильными приложениями и социальными сетями. По оценкам Центра информационной безопасности одного из российских системных интеграторов, из пятидесяти протестированных мобильных приложений российских банков только два были написаны с учетом всех требований по безопасности. Сейчас всё, конечно, меняется к лучшему, но не слишком быстро. Фишинговые данные применяются и в мошеннической схеме с вымогательством денежных средств у пользователей мобильных устройств на iOS: злоумышленники перехватывают аутентификационную информацию пользователя, активизируют противокражные функции на iPhone или iPad и требуют деньги за восстановление работоспособности устройств.

Защитой от этих методов атак считаются DLP-системы и репутационные технологии, которые интегрированы в различные антивирусные продукты.

- Утечка информации. Информационная безопасность – это защита информации от случайных или преднамеренных воздействий естественного или искусственного характера, которые могут нанести ущерб ее владельцу или пользователю.

Использованные источники:

1. Безопасность в социальных сетях. Режим доступа: <https://whoer.net/blog/bezopasnost-v-socialnykh-setyakh/>
2. Основные угрозы в области информационной безопасности. Режим доступа: <https://www.iemag.ru/analitics/detail.php?ID=34736>
3. Угрозы социальных сетей. Режим доступа: <https://www.osp.ru/cio/2011/12/13012286>
4. Утечка корпоративных данных через социальные сети. Режим доступа: <http://director.com.ua/bezopasnost/utechka-korporativnykh-dannykh-cherez-sotsialnye-seti>

УДК 001.201

*Ратько А.И.
студент 4 курса, 1 факультет
Евдокимов С.М.
студент 4 курса, 1 факультет
научный руководитель: Яцук К.В.
старший преподаватель
ВУНЦ ВВС "ВВА"
Филиал в г. Челябинск
Россия, г. Челябинск*

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Аннотация:

Статья посвящена современным телекоммуникационным технологиям. В статье рассматривается зарождение, развитие, модернизация и внедрение телекоммуникационных технологий в различные структуры. Военнослужащий и гражданский персонал должны быть осведомлены и иметь представление о современных телекоммуникационных технологиях. В статье изложены: типы сетевых ресурсов и виды услуг. Поскольку военнослужащие и гражданский персонал обязаны знать и иметь представление о телекоммуникационных технологиях.

Ключевые слова:

Телекоммуникационные технологии, ISDN, TCP / IP, Frame Relay (FR), ATM.

*Russia, Chelyabinsk
VUNTS VVS "VVA" (branch in Chelyabinsk)
Rat'ko A.I.
Evdokimov S.M.
students
4 course, 1 faculty
Supervisor: Yatsuk K.V.
senior lecturer*

MODERN TELECOMMUNICATION TECHNOLOGIES

Annotation:

The article is devoted to the preaching of telecommunication technologies. Sergey, development, modernization and introduction of telecommunication technologies in various structures are considered in the article. Military and personnel assessments should be Sweden and have an idea of modern telecommunications technologies. The article presents: types of resources stew and types of services. Since military personnel and personnel assessments are required to know and have an idea about telecommunications technology.

Keyword:

Telecommunication technologies, ISDN, TCP / IP, frame relay (FR), ATM.

Современные телекоммуникационные технологии

Понятие телекоммуникационные технологии появилась только в середине 20-го века, но к концу этого столетия мы увидели проникновение этих технологий во все сферы человеческой деятельности.

Изначально телекоммуникационные технологии задумывались для бесперебойного обмена сообщениями на большом расстоянии. Уникальность сети состояла в том, что она могла полноценно функционировать даже после повреждения ее частей. Интернет придумали для военных нужд, однако он стал достоянием широкого круга пользователей и успешно применяется во многих сферах деятельности. При помощи быстрого доступа к информации любого формата ученые студенты и специалисты различных профессий смогли упростить свою работу. Поиск необходимых данных занимает считанные минуты, а ПО обеспечивает их корректную обработку. Для руководителей компаний появилась возможность отслеживать все процессы работы персонала и выполнения заказов в удаленном доступе, что значительно повысило продуктивность труда.

На разных этапах развития общества применялись новые методы, средства и технологии передачи информации в телекоммуникационных системах. Конвергенция телекоммуникационных сетей (радио, телефон, телевидение и компьютерные сети) открывает новые возможности для передачи данных, передачи голоса и изображений. Это Интернет, который утверждает, что он является глобальной универсальной мультисервисной (инфокоммуникационной) сетью нового поколения для высококачественной передачи данных, передачи голоса и изображений.

Телекоммуникационные технологии представляют собой набор алгоритмов, методов и средств передачи информации.

Самые впечатляющие достижения телекоммуникационных технологий наблюдаются в последние 15 лет. Среди них следующие технологии.

Х.25. В течение долгого времени наиболее распространенным методом передачи данных был подход, основанный на идеологии пространственно-временного переключения пакетов данных, определенных рекомендациями ССИТТ Х.25 (рис.2). Характерные особенности этой технологии -

организация передачи пакетов на временно созданных виртуальных каналах, а также довольно сложные функции управления передачей, доверенные сети, чтобы повысить надежность доставки информации пользователю. Будучи подвергнутым многочисленным исследованиям и улучшениям, он по-прежнему лежит в основе широкого класса телекоммуникационных сетей. Одной из причин этого является удовлетворительное функционирование в условиях использования каналов связи низкого и среднего качества, а также хорошо разработанных аппаратных средств и программного обеспечения на протяжении многих лет.

ISDN. В связи с необходимостью улучшить качество и расширить спектр услуг, предоставляемых сетью, и улучшить средства передачи цифровой информации, с середины 80-х годов цифровые сети интегрированных услуг (ЦСИС) начали активно развиваться во многих странах. Основная задача ISDN - передача гетерогенной информации с высокой скоростью, включая голос, телетекст, видеотекст, электронную почту для телеконференции В-ISDN, передачу ТВ-изображения, обработку распределенной информации.

TCP / IP. Передача данных в соответствии с протоколами TCP / IP основана на методе переключения датаграммы, характерной особенностью которого является независимая маршрутизация пакетов. Исторически сложилось так, что с помощью этой технологии было организовано множество специальных сетей, например сеть Министерства обороны США, которая остается актуальной и успешно конкурирует с методом виртуальных соединений. Об этом свидетельствует широкое использование TCP / IP в Интернете.

Frame Relay (FR). Данная технология является разновидностью метода пакетной коммутации. Она возникла и развивалась как технология, ориентированная на передачу данных, однако все шире используется для организации обмена речевой и даже видеоинформацией. Характерная особенность технологии – частичный отказ от сложных процедур обнаружения и исправления ошибок при передаче информации по каналам связи. Благодаря этому достигается максимально полное использование пропускной способности каналов и ресурсов коммутационного оборудования.

АТМ. В последние годы национальные и международные организации по стандартизации добились значительного прогресса в определении основ технологии передачи разнородной информации. Они рекомендуют эту стандартизованную технологию передачи, мультиплексирования и коммутации, называемую методом асинхронной передачи (асинхронный режим передачи, АТМ).

АТМ - это вариант метода пакетной коммутации с виртуальными каналами и в некоторой степени сочетает в себе преимущества методов переключения каналов и коммутации пакетов. В основе АТМ - единый цифровой формат и общие правила для транспортировки и коммутации всех

видов информации, в том числе официальных.

Использованные источники:

1. Башлы, П., Н. Современные сетевые технологии / П. Н. Башлы. - М.: ГЛТ, 2006. - 334 с.
2. Елисеева, И.И. Основы информационных и телекоммуникационных технологий / И.И. Елисеева. - М.: Финансы и статистика, 2005. - 224 с.
3. Иртегов, Д. Введение в сетевые технологии. / Д. Иртегов. - СПб.: ВНУ, 2014. - 560 с.
4. Иртегов, Д.В. Введение в сетевые технологии / Д.В. Иртегов. - СПб.: ВНУ, 2014. - 560 с.
5. Кузьменко, Н.Г. Компьютерные сети и сетевые технологии / Н.Г. Кузьменко. - СПб.: Наука и техника, 2013. - 368 с.
6. Телекоммуникационные технологии. Состояние и перспективы развития. Режим доступа: <http://www.electronics.ru/journal/article/1874>

УДК 336.025.2.

*Рахмаджян С.Т.
студент бакалавриата, 2 курса
Институт Экономики и Управления
научный руководитель: Лукьянова А.Ю.
доцент
кафедра государственного и муниципального управления
ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»
Россия, г. Ставрополь*

**ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТНЫЙ КОНТРОЛЬ РФ, ЕГО
ЭФФЕКТИВНОСТЬ И РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ**

Аннотация: В статье раскрывается вопрос организации бюджетного контроля в России, его эффективности и результативности. Бюджетный контроль в системе управления государственными финансами исполняет функцию достижения управленческого результата. Дальнейшее усовершенствование государственного бюджетного контроля позволит повысить эффективность и результативность потребления финансовых ресурсов государства.

Ключевые слова: бюджет государства, контроль, финансовый контроль, управление, бюджетирование, финансовый контроль государства.

*Rashmadzhian S.T., bachelor's student, 2 year
Institute of economics and management
Scientific adviser: Lukyanova A., docent of the department
state and public administration
Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education
North-Caucasus Federal University
Stavropol, Russia*

THE CONTROL OF THE STATE BUDGET RUSSIA, ITS EFFICIENCY AND RESULTS

Abstract: The article reveals the question of the organization of budgetary control in Russia, its efficiency and effectiveness. Budgetary control in the system of public Finance management performs the function of the achievement of management results. Further improvement of the state budget control will improve the efficiency and effectiveness of consumption of financial resources of the state.

Key words: budget, state control, financial control, management, budgeting, financial control of the state.

Государственным финансовым контролем считается регулируемая правовыми нормами деятельность органов местного самоуправления и государственных органов по контролю за распределением, формированием, эффективным и целевым расходованием финансовых ресурсов, а также рациональности и законности потребления муниципальной и государственной собственности, которая своей целью имеет не только обнаружение, но и предупреждение нарушения в работе подконтрольных объектов [1].

Государственный финансовый контроль обеспечивает права и интересы как государства и его учреждений, так и всех субъектов экономики, предназначен для создания условий для финансовой стабилизации, реализации финансовой политики государства. В первую очередь, это разработка, исполнение и утверждение внебюджетных фондов и бюджетов всех уровней, а также контроль за финансовой деятельностью государственных учреждений и предприятий, финансовых корпораций и государственных банков.

Бюджетный контроль выделяют внутри государственного финансового контроля. Бюджетным контролем является контроль над потреблением бюджетных средств. Учитывая, что формирование, расходование и распределение большей части финансовых ресурсов государства происходит во время реализации бюджетного процесса и свое отражение находит в бюджетах различного уровня, в финансовом контроле государства бюджетный контроль занимает главное место.

Как виду государственного финансового контроля бюджетному контролю характерны те же цели, функции, задачи и те же проблемы - отсутствие единых критериев оценки рациональности, эффективности, единой концепции контрольной деятельности, целесообразности использования и расходования бюджетных средств.

Главная задача бюджетного контроля заключается в содействии успешной реализации финансовой политики государства при помощи обеспечения соблюдения финансовой дисциплины, финансового законодательства, предотвращение нецелевого использования бюджетных средств [3].

Реализация бюджетного контроля в целом, его задачи, цели, методы,

формы, органы регулируются нормами бюджетного права, которые содержатся в бюджетном законодательстве. Бюджетный контроль, как сфера деятельности, представляет деятельность по оценке достоверности проверяемой отчетности, степени соблюдения требований нормативно-правовых актов и оказание определенных сопутствующих услуг, к которым достаточно хорошо органы бюджетного контроля подготовлены (экспертные, консультативные и др.).

Из-за ежегодного повышения расходной части госбюджета актуальной становится проблема разработки путей оптимизации действующей системы бюджетного контроля. Действенный и эффективный контроль – важный фактор государственной стабильности и необходимое условие существования сильного государства. В экономической сфере регулирующая функция государства заключается не только в выявлении, пресечении и предупреждении финансовых нарушений, как на муниципальном, так и на федеральном уровнях, но и в организации эффективной системы бюджетного контроля для увеличения эффективности потребления бюджетных средств.

Эффективность системы бюджетного контроля – унификация стандартов и регламентов деятельности контрольных органов. Принцип эффективности государственного бюджетного контроля для оценки эффективности предполагает наличие количественных показателей. Данные показатели используют при оценке эффективности и результативности деятельности контролирующих органов, способствуют определению достижений запланированных результатов и могут группироваться. К примеру, устанавливается число выявленных в ходе проверки нарушений законодательства. Данный показатель можно использовать как с точки зрения оценки эффективности и результативности деятельности контролирующих органов, так и для оценки эффективности и результативности бюджетно-финансовой деятельности проверяемых служб, к примеру, Счетной палаты [2]. При оценке эффективности потребления бюджетных средств могут оцениваться такие показатели, как межбюджетные отношения, правоприменительные функции, государственные услуги, бюджетные инвестиции.

Основные проблемы организации бюджетного контроля в России: отсутствие полной и четкой нормативно-правовой базы и в законодательстве самого понятия бюджетного контроля, отсутствие о системе бюджетного контроля единого федерального закона; недостаточно четко организационная структура органов государственного бюджетного контроля показывает особенности государственного устройства России; не определены законодательно статус органов бюджетного контроля России и ее регионов, в целостности роль и место каждого субъекта бюджетного контроля; отсутствует четкое разграничение сфер деятельности, что вызывает перекалывание ответственности; органы контроля между собой слабо взаимодействуют [4].

Главное направление усовершенствования государственного бюджетного контроля реализации государственных программ заключается в принятии единой концепции как главной составляющей бюджетного контроля, которая в себя должна включать установленные единые методологические и правовые основы реализации государственного бюджетного контроля за осуществлением государственных программ, определить систему органов и их между собой порядок взаимодействия.

Одним из направлений совершенствования, во-первых, должно быть исключение дублирования действий органов государственного бюджетного контроля. Во-вторых, фактором для повышения эффективности и результативности бюджетного контроля государства должно стать обширное применение современных информационных технологий.

Государственный бюджетный контроль нуждается в усилении и усовершенствовании, поиск путей разрешения вопросов реализации и организации бюджетного контроля является трудоемким и достаточно длительным процессом, который уже в настоящее время требуется начать, т.к. несовершенство системы бюджетного контроля, как государственного, так и муниципального, приводит автоматически к потере большей части доходов государственного бюджета. Отсутствие такой системы также значит над своей собственностью полную потерю контроля.

Одним из главных элементов управления и оценки государственными финансами с точки зрения эффективности и результативности должен стать аудит эффективности и результативности. Он представляет собой разновидность бюджетного контроля со стороны органов государственной власти за экономическими и социальными результатами. Его последующее совершенствование требуется для повышения результативности, эффективности бюджетного контроля государства, улучшения деятельности распорядителей бюджетных средств – органов государственной власти, усиление в части расходования средств прозрачности деятельности данных органов.

Использованные источники:

1. Геймур О.Г. Правовое регулирование финансового контроля в Российской Федерации на современном этапе: научная статья / О.Г. Геймур // Вестник Тюменского государственного университета, 2014. - № 11.
2. Горшечина Д.А. Совершенствование инструментария оценки и контроля эффективности использования бюджетных средств в современных условиях: научная статья / Д.А. Горшечина // МИР, 2015. – № 2-1.
3. Пенчук А.В. Государственный финансовый контроль в Российской Федерации и направления его совершенствования: научная статья / А.В. Пенчук. – М.: Концепт, 2014. – Выпуск № 7.
4. Четвертикова Г.В. Финансовый бюджетный контроль: научная статья / Г.В. Четвертикова, Ю.А. Марченко, Н.В. Бородин // Вестник Алтайского государственного аграрного университета, 2016. – № 1.

*Рогова А.
студент магистрант 2 курса
направление «Экономика»
Мытищинский филиал
Московский государственный технический
университет имени Баумана
Россия, г. Мытищи*

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОРРЕКТИРОВОК В СРАВНИТЕЛЬНОМ ПОДХОДЕ ПРИ ОЦЕНКЕ БИЗНЕСА

Аннотация: В данной статье рассмотрены основы оценки стоимости бизнеса. Изучен сравнительный подход. Обусловлена необходимость использования корректировок. Приведены основные группы корректировок.

Ключевые слова: оценка стоимости, сравнительный подход, бизнес, рыночная стоимость, корректировки

*Rogova A. master of management
student of 2nd year Master in "Economics"
Mytishchi branch of the Bauman Moscow State Technical University
Russia, Mytishchi*

USE OF ADJUSTMENTS IN THE COMPARATIVE APPROACH FOR BUSINESS VALUATION

Abstract: This article describes the basics of business valuation. It describes the comparative approach. Due to the need for adjustments. The main groups of adjustments are given.

Keywords: cost evaluation, comparative approach, business, market value, adjustment

Оценка стоимости любого объекта является упорядоченным, целенаправленным процессом определения в денежном выражении стоимости исследуемого объекта. Здесь учитывается потенциальный и реальный доход в конкретных рыночных условиях. Главной задачей, стоящей перед оценкой, является получение обоснованного и независимого суждения о стоимости той или иной собственности.

В Законе № 135-ФЗ, который регулирует оценочную деятельность в России, дано определение оценочной деятельности. Под ней понимается профессиональная деятельность субъектов оценочной деятельности, направленная на установление в отношении объектов оценки рыночной или иной стоимости. Рыночная стоимость определена как наиболее вероятная цена, по которой данный объект оценки может быть отчужден на открытом рынке в условиях конкуренции, когда стороны сделки действуют разумно, располагая всей необходимой информацией, а на величине сделки не отражаются какие-либо чрезвычайные обстоятельства.

Необходимость оценки стоимости бизнеса обуславливается

многообразием бизнес-ситуаций: покупка и продажа организации, её акционировании, слияниях и поглощения, и в многом другом. Для проведения оценки приглашают экспертов, так как для составления грамотного и обоснованного заключения, требуется особая подготовка. Оценка стоимости предприятия состоит из нескольких этапов, начиная от знакомства с бизнесом и заканчивая математическими расчетами, и включает в себя несколько этапов (рис.1).



Рис. 1 Этапы оценки

В работе эксперт не должен ограничивать себя единственной методологией оценки стоимости бизнеса. В оценке используют три подхода: затратный, доходный и сравнительный. Оценщик, исходя из ситуации выбирает наиболее подходящие.

Суть сравнительного подхода к оценке стоимости недвижимости состоит в формировании заключения о рыночной стоимости объекта с помощью обработки данных о ценах сделок с объектами, аналогичными исследуемому объекту по набору ценообразующих факторов. Итог, полученный в результате применения всей совокупности ценовых мультипликаторов, должен быть откорректирован в соответствии с конкретными условиями оценки бизнеса.

Когда исследуется рынок сделок, в качестве объектов сравнения применяются характеристики потребительских свойств собственно объекта и среды его функционирования. В сравнительном анализе сделок выбирают только те факторы, которыми объекты сравнения отличаются от объектов оценки и между собой. В процессе исследования выявляется исчерпывающий набор таких факторов и оценивается в денежных единицах изменение каждого фактора из этого набора.

Исключаются факторы, которые оказывают малое влияние на изменение цены сделки. Даже после этого число факторов, влияющих на объект, оказывается существенным. Для упрощения процедур анализа оставшиеся факторы группируются и в этом случае в качестве элементов сравнения можно рассматривать упомянутые группы. В рисунке 2 приведен перечень таких групп:



Рис. 2 Элементы сравнения, используемые для внесения корректировок

Каждый из этих элементов содержит группы факторов: к примеру, местоположение включает престижность района, близость к центру, доступность и т.д.

Оценка стоимости может потребоваться компании в разных случаях: будь то инвестирование или продажа. В любом случае важно знать реальную стоимость своих активов. Сравнительный подход наиболее реально отражает сложившуюся рыночную ситуацию. Так как в этом подходе используются объекты-аналоги, то правильное использование корректировок позволит наиболее точно рассчитать стоимость объекта оценки. Итоговые корректировки обеспечивают большую объективность результатов оценки.

Использованные источники:

1. Д. В. Виноградов. Элементы сравнения, учитываемые при корректировке цен. Рыночный (сравнительный) подход к оценке стоимости объектов недвижимости. // ООО "Центр независимой оценки "ПЕРСПЕКТИВА" URL: <http://ocenkicentr.ru/stati/korrektirovki-cen/> (дата обращения: 23.01.18).
2. Оценка бизнеса: подходы и методы - методы оценки стоимости предприятия URL: <http://www.smartcat.ru/Management/larchenkoocenkaO.shtml> (дата обращения: 01.02.18).
3. Нормативно-правовая база оценочной деятельности URL: <http://www.largeeconomic.ru/laecos-617-1.html> (дата обращения: 05.02.18).
4. Федеральный закон "Об оценочной деятельности в Российской Федерации" от 29.07.1998 N 135-ФЗ (последняя редакция) // КонсультантПлюс URL:

УДК 620.92

Рыбцов В.А.
инженер
Осипенко Р.А.
инженер

ООО «Тольятти Энергия»

Российская Федерация, г. Тольятти

РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ ПО ПЕРЕКОСУ ФАЗ В ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ СЕТЯХ 0,4 КВ

Аннотация: в данной статье предложен один из вариантов решения по перекосу фаз в электрических сетях 0,4 кВ, которые в свою очередь негативно влияют на показатели качества электроэнергии, в системе электроснабжения. Особое внимание уделено применению в сети 0,4 кВ симметрирующего трехфазного автотрансформатора, который благодаря своим принципам работы, выравнивает напряжения на фазах.

Ключевые слова: линия электропередач, трансформатор, перекос напряжения, АТС (автотрансформатор трехфазный симметрирующий), потребитель, несимметрия фаз, сети 0,4 кВ.

Rybtsov V.A.
Engineer LLC "Togliatti Energy"
Russian Federation, Togliatti
Osipenko RA
Engineer LLC "Togliatti Energy"
Russian Federation, Togliatti

SOLVING THE PROBLEMS OF PHASE TRANSMISSION IN ELECTRIC NETWORKS 0,4 KV

При подключении мощных однофазных нагрузок на трехфазных сетях, в системе электроснабжения происходит несимметричный режим или несимметрия напряжения и токов. В последствии на нулевом проводе появляются большие токи, что приводит к большим потерям напряжения на линии [1]. При таких условиях возникает необходимость увеличения сечения нулевого провода до фазного уровня. В асинхронных двигателях происходят потери в статоре, а в синхронных двигателях кроме потерь на обмотках статора и ротора сопровождается вибрацией, тем самым сокращая срок службы вплоть до вывода из работы электрооборудования. При этом потери, связанные с несимметрией, не зависят от нагрузки электродвигателя. Несимметрия напряжения так же сказывается и на осветительных приборах, где световой поток прямо зависит от напряжения на линии. При высоком напряжении увеличивая световой поток, уменьшается срок службы лампы,

либо при малом напряжении уменьшается световой поток, что так же крайне нежелательно.

Для уравнивания напряжения на линии, целесообразно распределять токи нагрузки по фазам, выровняв их значения. Возникает необходимость уменьшения потерь напряжения в сетях 0,4 кВ за счет равномерного распределения токов по фазам, что приведет к снижению перекоса напряжения на линии и уменьшения тока в нулевом проводе.

Проблему с перекосом фаз в электрических сетях 0,4 кВ можно решить, установив в сеть трансформатор с соединением звезда – зигзаг, но так как по своим конструктивным данным они являются более дорогими по отношению с трансформаторами других типов обмоток, применение его не целесообразно.

Данную проблему может решить использование симметрирующего автотрансформатора (АТС), устанавливаемого в точке разветвления трехфазной линии в однофазную, тем самым обеспечивая выравнивание фаз на линии. При этом, если на линии 0,4 кВ при однофазном коротком замыкании, потребители будут защищены от больших перенапряжений.

Применение АТС позволяет перераспределить токи в линии за счет вспомогательной симметрирующей обмотки, которая спроектирована таким образом, чтобы имитирующая обмотка смогла выдерживать ток нагрузки в трансформаторе, при работе в номинальном режиме на одной фазе. При этом нулевой проводник трансформатора включен в разрыв с симметрирующей обмотки. Таким образом при несимметричной нагрузке в нулевом проводнике появляется уравнивающий ток, в результате на обмотках магнитопровода появляются магнитные потоки, которые компенсируются противоположными потоками симметрирующей обмотки. Такое перераспределение приводит к более симметричному распределению токов по фазам в воздушных или кабельных линиях электропередачи 0,4 кВ.

Широкое распространение АТС получило место в различных сферах питания электроэнергии; садоводческие товарищества и кооперативы, в промышленных организациях, при больших однофазных нагрузках; в жилищно-коммунальных хозяйствах; на военной технике и т.д.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ:

1. УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ: УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ / ПОД РЕД. ШАРОВА Ю.В. – М.: ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ МЭИ, 2017. – 347 С.

Сайфулин А.Р.
бакалавр, студент магистрант 2 курса
направление «Экономика»
Мытищинский филиал
Московский государственный технический
университет имени Баумана
Россия, г. Мытищи

ЗАТРАТНЫЙ ПОДХОД В ОЦЕНКЕ БИЗНЕСА

Аннотация: В данной статье рассмотрены основы оценки стоимости бизнеса. Изучен затратный подход. Рассмотрены основные факторы применения затратного подхода. Приведены основные методы применяемые при оценке бизнеса затратным подходом.

Ключевые слова: оценка стоимости, затратный подход, бизнес, рыночная стоимость, методы.

Saifulin A., bachelor
student of 2nd year Master in "Economics"
Mytishchi branch of the Bauman Moscow State Technical University
Russia, Mytishchi

COST APPROACH IN THE EVALUATION OF BUSINESS.

Annotation: In this article we consider the basics of business valuation. An expensive approach has been studied. The main questions of application of the cost approach are considered. The main methods used in the valuation of business cost approach are given.

Key words: cost estimation, cost approach, business, market value, methods.

Оценка стоимости любого объекта представляет собой целенаправленный и упорядоченный процесс определения в денежном выражении стоимости объекта с учетом потенциального и реального дохода, приносимого им в определенный момент времени в условиях конкретного рынка. Оценка предполагает наличие субъекта и объекта оценки.

Необходимость оценки стоимости бизнеса обуславливается многообразием бизнес-ситуаций: покупка и продажа организации, её акционировании, слияниях и поглощения, и в многом другом. Для проведения оценки приглашают экспертов для составления грамотного и обоснованного заключения. При оценке бизнеса эксперт должен использовать три подхода к оценке: затратный, доходный и сравнительный. Проведение оценки двумя способами проводится с целью выявления наиболее точной стоимости оцениваемого объекта. Проведя оценку тремя подходами оценщик, выбирает наиболее подходящий, для данного бизнеса.

Затратный подход применяют в том случае, если объект не соответствует нормам доходного и сравнительного подхода. Применение

затратного подхода к оценке становится возможным при отсутствии коэффициентов капитализации и дисконтирования доходов, а так же недостатка информации об объектах аналогах.

Суть затратного подхода заключается в рассмотрении стоимости предприятия с точки зрения понесенных издержек. Балансовая стоимость активов и обязательств предприятия вследствие множества различных факторов, таких как инфляция и изменения конъюнктуры рынка как правило, не соответствует рыночной стоимости оцениваемого объекта. В результате чего перед оценщиком встает задача проведения корректировки баланса предприятия. Для осуществления этого оценщик в начале проводит оценку обоснованной рыночной стоимости каждого актива, затем оценщик начинает определять стоимость обязательств оцениваемого объекта и , наконец, из обоснованной рыночной стоимости суммы активов объекта вычитается текущая стоимость всех его обязательств. В результате оценщик получает точную стоимость оцениваемого объекта. В затратном подходе существует базовая формула для оценки бизнеса(1)

$$\text{СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ} = \text{АКТИВЫ} - \text{ОБЯЗАТЕЛЬСВА}(1)$$

В затратном подходе используются два основных метода оценки:

1. Метод стоимости чистых актив, который основывается на определении рыночной стоимости всех активов предприятия

2. Метод ликвидационной стоимости, аналогичен методу чистых активов. Его отличительная особенность заключена в том, что из стоимости собственного капитала, определенного по методу чистых активов, вычитают сумму текущих затрат, связанных с ликвидацией предприятия.

То есть в большинстве случаев оценщик применяет метод чистых активов для оценки бизнеса.

При проведении оценки бизнеса затратным подходом оценщик обязан провести сбор информации о рыночной стоимости активов и обязательствах предприятия.

В итоге мы приходим к выводу, что преимущество затратного подхода перед доходным и сравнительным в том, что он основывается на оценке имущественных активов, то есть имеет объективную основу и дает наиболее точные показатели на момент оценки бизнеса, то есть дается более точная рыночная стоимость на момент оценки. Но так же у этого подхода имеются свои минусы, при оценке затратным подходом не учитываются перспективы развития оцениваемого объекта и не принимаются к сведению экономические показатели деятельности предприятия.

Использованные источники:

1. Доктор экономических наук, профессор Грязнова А.Г., доктор экономических наук, профессор Федотова М.А. (Оценка бизнеса 2001 год)
2. Федеральный закон “Об оценочной деятельности в Российской Федерации” от 29.07.1998 № 135-ФЗ (последняя редакция) // Консультант Плюс URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19586
3. Нормативно-правовая база оценочной деятельности URL:

УДК 512.542.66.

Саломова Д.Х.
*преподаватель, академик
лицей при Ташкентском
Педиатрическом Медицинском Институте
Узбекистан, г. Ташкент*

ИСТОРИЯ ЧИСЛОВОЙ СИСТЕМЫ

Аннотация: В этой статье обсуждается история численной системы

Ключевые слова: история, математика, числа, система

Salomova D.X.
*Teacher academician lyceum at
Tashkent Pediatric Medical Institute
Uzbekistan, Tashkent city*

HISTORY OF THE NUMERICAL SYSTEM

Abstract: This article discusses the history of the numerical system

Keywords: history, mathematics, numbers, system

В истории в некоторых сообществах для счета использовались пальцы рук, однако этот способ годился только в пределах 10. Кое-где прогресс пошел дальше: к счету приобщали и пальцы ног, но все равно оставалась проблема с числами больше 20.

Выход нашелся: считать на пальцах до 10, а затем начинать сначала, отдельно подсчитывая количество десятков. Система счисления на основе десяти возникла как естественное развитие пальцевого счета. Существовало, однако, несколько отклонений от этой системы. Например, 4000 лет назад жители Древнего Вавилона использовали систему счета до 60. Следы шестидесятеричной системы в наше время сохранились в делении часа и углового градуса на 60 минут, а минуты - на 60 секунд.

По мере развития речи люди начали использовать слова для обозначения чисел. Отпала необходимость показывать кому-то пальцы, камешки или реальные предмет, чтобы назвать их количество. Для изображения чисел стали применяться рисунки, чертежи или символы. Например, для ответа на вопрос «Сколько овец в стаде?» достаточно нарисовать или начертить группу животных. Но считать можно гораздо быстрее, применяя для обозначения чисел какие-либо символы. Египтяне для чисел до 9 использовали последовательности простых штрихов и специальный символ - для 10. Вавилоняне имели аналогичную систему, а римляне ввели новый символ при достижении 5. Существовали и системы с отдельными символами для каждой цифры до 9 включительно, как в арабской системе счисления, которую мы сейчас используем, а у греков имелся специальный символ и для 10. [№3.1, стр. 343-344]

Появилась десятичная система, вероятно, в Индии. Выбор графических изображений для цифр, разумеется, не принципиален. Современные изображения цифр – простая стилизация древних арабских цифр. Марокканский историк Абделькари Боужибар считает, что арабским цифрам в их первоначальном варианте было придано значение в строгом соответствии с числом углов, которые образуют фигуры.

В десятичной системе каждая цифра несет двойную информацию: свое собственное значение и место, которое она занимает в записи числа (разряд). Такие системы счисления называются позиционными. Римскую систему счисления можно скорее назвать аддитивной, поскольку число образуется при сложении и вычитании значений специальных значков. В аддитивных системах счисления выполнять арифметические действия безнадежно – неудивительно, что такие системы не прижились. [№5, стр.33-34]

Вот запись из дневника одного математика:

«Я окончил курс университета 44 лет от роду. Спустя год, 100-летним молодым человеком, я женился на 34-летней девушке. Незначительная разница в возрасте – всего 11 лет – способствовала тому, что мы жили общими интересами и мечтами. Спустя немного лет у меня была уже и маленькая семья из 10 детей. Жалования я получал в месяц всего 200 рублей, из которых $\frac{1}{10}$ мне приходилось отдавать сестре, так что мы с детьми жили на 130 руб. в месяц» и т. д.

На первый взгляд странная биография, но только на первый. Разберемся в чем тут дело.

А все дело в том, что отрывок написан с использованием недесятеричной системы счисления, такой привычной для большинства людей. Можно легко догадаться, какую именно систему использовал автор. Секрет выдается фразой: «Спустя год (полсе 44 лет), 100-летним молодым человеком...» Если в от прибавления одной единицы число 44 преобразуется в 100, значит цифра 4 – наибольшая в этой системе счисления, т. е. основанием системы является 5. Немного сложнее перевести остальные числа в «родную» десятичную. Например, несложно догадаться, что одна единица третьего разряда равна 5 во второй степени, т. е. 25 (так же в десятичной системе одна единица третьего разряда равна 100, т. е. 10^2). А единица второго разряда равна 51, третьего – 50. Теперь несложно восстановить реальную биографию чудака-автора.

При желании можно создать собственную биографию в таком же роде. Скажем, вам 17 лет. Воспользуемся для записи возраста четвертичной системой счисления. Разделим 17 на 4:

$$17 : 4 = 4, \text{ остаток } 1$$

Остаток – это и есть число единиц первого разряда. Результат целочисленного деления снова поделим на 4:

$$4 : 4 = 1, \text{ остаток } 0$$

Теперь остаток – число единиц второго разряда. Ну а последнее частное – единицы третьего разряда. Теперь составим из наших ответов

число. Получили 101, т. е. $1710=1014$.

Помеха может возникнуть вследствие того, что в некоторых случаях не будет доставать обозначений цифр. При изображении чисел в системах с основаниями больше 10 может явиться надобность в цифрах «десять», «одиннадцать» и т. д. [№1, стр. 56-57]

Обычно для обозначения их применяют латинский алфавит: «десять» обозначают буквой «А», «одиннадцать» - буквой «В». Когда буквы заканчиваются, ничего не поделаешь – придется обозначать двумя, тремя буквами сразу, да еще и обводить, скажем, кружочком, чтобы было видно, что это цифра, а не двузначное число.

Нетрудно производить арифметические действия в разных системах счисления. Только надо помнить, что переходить через разряд надо, когда цифра превышает максимально допустимую в данной системе. Легко догадаться, что для любой системы такая цифра на единицу меньше основания. Заметим, что в самой «маленькой» из систем – двоичной – выполнять разнообразные арифметические действия с точки зрения умственной нагрузки легче всего, хотя для этого понадобится много времени и бумаги (если считать столбиком). Ну а в целом это дело привычки.

Легко доказать, что в любой системе счисления выполняются такие положения (если в системе имеются соответствующие цифры):

$$121 : 11 = 11$$

$$144 : 12 = 12$$

$$21 \cdot 21 = 441$$

Использованные источники:

1. Шаньгин В.Ф. Информационная безопасность. М: ДМК Пресс, 2014.
2. Платонов В.В. Программно-аппаратные средства защиты информации: учебник для студ. Учреждений выс. Образования/ - М.: Издательский центр «Академия», 2014.
3. Мельников Д.А. Информационная безопасность открытых систем: учебник / -М.: Флинта: Наука, 2013.

*Сокульская О.В.
студент магистрант 2 курса
факультет «Учет, анализ и аудит»
Тюменский государственный университет
Россия, г. Тюмень*

**ПОРЯДОК ПЛАНИРОВАНИЯ СЫРЬЯ И ОСНОВНЫХ МАТЕРИАЛОВ
НА ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕМ ПРЕДПРИЯТИИ В ЦЕЛЯХ
КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ОСНОВНЫХ ВИДОВ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Аннотация: в статье исследуется порядок планирования сырья и основных материалов на газоперерабатывающем предприятии.

Ключевые слова: планирование, себестоимость, калькуляция.

*Sokulskaya O. V.
Student of magistracy
2 year, faculty «Accounting, analysis and audit»
Tyumen state University, Tyumen*

**ORDER OF PLANNING OF RAW MATERIALS AND MAIN
MATERIALS AT THE GAS PROCESSING ENTERPRISE FOR THE
CALCULATION COST OF THE MAIN ACTIVITIES**

Annotation: the article the order of planning of raw materials and basic materials at the gas processing enterprise is investigated.

Key words: planning, cost price, costing.

Себестоимость продукции является важнейшим показателем производственно-хозяйственной деятельности организации в условиях рыночной экономики. Согласно действующему законодательству РФ, себестоимость – это стоимостная оценка используемых в процессе производства продукции (работ, услуг) природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, основных фондов, трудовых ресурсов и других затрат на ее производство и реализацию. По мнению Астахова В.П.: «Себестоимость учитывается при определении налогооблагаемого дохода. Другими словами, под себестоимостью в экономической науке принято понимать совокупность затрат компании на выпуск товаров, предоставление услуг или же выполнение работ» [1, с. 79].

Функциональные отделы и службы газоперерабатывающего предприятия планирование годовой потребности в материалах осуществляют в разрезе представленных элементов по каждому месту возникновения затрат (МВЗ).

В основе определения объема потребления материалов лежит нормирование расхода (включая производственные потери) материальных ресурсов.

В зависимости от роли в осуществляемых газоперерабатывающим

предприятием видов деятельности, выделяют следующие основные виды МВЗ:

1. Производственные МВЗ группы видов деятельности «Услуги по транспортировке сырья»: основные средства и персонал, осуществляющие деятельность по транспортировке углеводородного сырья от месторождений до пунктов сбора или переработки.

2. Производственные МВЗ группы видов деятельности «Услуги по переработке сырья».

Как производственные МВЗ выделяются соответствующие сооружения (установки по переработке сырья, товарные (сырьевые, резервуарные) парки, эстакады налива, установки дезанизации и стабилизации конденсата и прочие производственные сооружения, комплексы, другие основные фонды), непосредственно участвующие в технологических процессах переработки углеводородного сырья.

3. Вспомогательные МВЗ. Выделение вспомогательных МВЗ производится на основании анализа организационной структуры газоперерабатывающего предприятия, его подразделений и выполняемых ими однородных процессов. [2]

Как вспомогательные МВЗ выделяются соответствующие подразделения (цеха, службы, участки), предназначенные для обеспечения основной производственной деятельности (техническое обслуживание и текущий ремонт производственного оборудования, электро-тепло-водоснабжение, обеспечение пожарной и газовой безопасности, услуги транспорта и прочие).

Можно выделить и еще ряд мест возникновения затрат, которые оговариваются в методических рекомендациях по калькулированию себестоимости основных видов деятельности.

Планирование затрат по сырью и основным материалам осуществляется по формуле (1):

$$Z_{\text{сом}} = Q_{\text{пр}} \times H_{\text{сом}} \times C_{\text{ед}} \quad (1)$$

где $Z_{\text{сом}}$ – сумма затрат по данному виду сырья или основных материалов, участвующих в процессе переработки газа, тыс.руб.;

$Q_{\text{пр}}$ – объем производства продукции (или переработки сырья) на переделе в натуральном выражении, тыс.т;

$H_{\text{сом}}$ – норма расхода данного вида сырья или основных материалов на тонну произведенной продукции (или переработанного сырья), т/т;

$C_{\text{ед}}$ – стоимость единицы материальных ресурсов, участвующих в процессе переработки газа, руб./т. Для целей годового планирования затрат стоимость единицы материальных ресурсов равна произведению средней стоимости списания базового периода на коэффициент прогнозируемого уровня инфляции. При планировании стоимости списания остатков полуфабрикатов на начало планируемого периода, применяется их плановая (ожидаемая) себестоимость.

Сумма затрат по элементу «Вспомогательные материалы» на планируемый период рассчитывается следующим образом.

Плановые затраты на вспомогательные материалы определяются отдельно по каждой укрупненной группе (химреагенты, топливо и ГСМ, запасные части и др.) как сумма:

- затрат по конкретным нормируемым наименованиям материалов, или используемых в значительном объеме, или расходуемых на существенную сумму (Группа «А»);
- затрат по остальным материалам, используемым в незначительном объеме или расходуемым на несущественную сумму (Группа «В»).

Плановые затраты на вспомогательные материалы определяются по формуле (2):

$$З_{\text{м}} = З_{\text{мА}} + З_{\text{мВ}} \quad (2)$$

где $З_{\text{м}}$ – сумма затрат на вспомогательные материалы, тыс.руб.;

$З_{\text{мА}}$ – сумма затрат на вспомогательные материалы группы А, тыс.руб.;

$З_{\text{мВ}}$ – сумма затрат на вспомогательные материалы группы В, тыс.руб.

Плановые затраты на вспомогательные материалы по группе А определяются как сумма затрат по конкретным наименованиям материалов. Затраты по каждому наименованию материала определяются как произведение нормы расхода материала на соответствующий физический измеритель и цену единицы с учетом прогнозируемых показателей инфляции, ежегодно разрабатываемых Минэкономразвития РФ, по следующей формуле (3):

$$З_{\text{м}} = p \times h \times Ц \quad (3)$$

где $З_{\text{м}}$ – сумма затрат на вспомогательный материал, тыс.руб.;

p – измеритель – плановый объем производства, для которого рассчитана норма (например, тыс.м³);

h – норма расхода материала (в г, кг, т, шт. и др.) на единицу измерителя (например, тыс.м³);

$Ц$ – цена единицы материала, определяемая исходя из ее средней цены списания в производство на конец базового периода, скорректированной с учетом прогнозируемых показателей инфляции, ежегодно разрабатываемых Минэкономразвития РФ, тыс.руб./ (г, кг, т, шт. и др.).

При отсутствии утвержденной нормы расхода для какого-либо из материалов группы А определение плановых объемов потребления этого материала производится с учетом сложившихся в базовом периоде фактических объемов расхода этого материала в расчете на единицу произведенной продукции при неизменности технологии производства. Затраты по группе «В» планируются общей суммой и определяются как затраты на эти материалы в базовом периоде, скорректированные с учетом прогнозируемых показателей инфляции, ежегодно разрабатываемых Минэкономразвития РФ.

Отдельный порядок планирования потребности в катализаторах обусловлен особенностями их использования в технологическом процессе и переносом стоимости катализаторов на себестоимость готовой продукции не единовременно, а в течение нескольких периодов. При этом катализаторы отражаются как материалы. Плановая стоимость расхода катализаторов, являющихся материалами, отражается по данному элементу. Планирование годовой суммы износа катализатора в зависимости от срока полезного использования осуществляется по следующей формуле (4):

$$З_{кат} = Ц_{кат1} \times Q_{кат1} \times Ч_{мес1} / t_{кат1} + Ц_{кат2} \times Q_{кат2} \times Ч_{мес2} / t_{кат2} \quad (4)$$

где $З_{кат}$ – сумма годового списания износа катализатора;

$Ц_{кат1}$ – стоимость 1 т (1 тыс.м³) катализатора, планируемого к использованию, находящегося в аппаратах на начало планируемого периода, тыс.руб./т. (1 тыс.м³). Для целей годового планирования затрат цена единицы материальных ресурсов равна средней стоимости списания базового периода;

$Q_{кат1}$ – планируемое количество катализатора, находящегося в аппаратах на начало планируемого периода, на год в зависимости от объема перерабатываемого сырья и периода действия катализатора, т;

$Ц_{кат2}$ – стоимость 1 т (1 тыс.м³) обновленного катализатора, планируемого к использованию в соответствии с графиком пересыпки, тыс.руб./т. (1 тыс.м³). Для целей годового планирования затрат цена единицы материальных ресурсов равна произведению средней стоимости списания базового периода на коэффициент прогнозируемого уровня инфляции;

$Q_{кат2}$ – планируемое количество обновленного катализатора на год в зависимости от объема перерабатываемого сырья в соответствии с графиком пересыпки, т;

$t_{кат1}$ – срок полезного использования катализатора, планируемого к использованию, находящегося в аппаратах на начало планируемого периода, месяцев;

$t_{кат2}$ – срок полезного использования катализатора обновленного катализатора, месяцев;

$Ч_{мес1}$ – число месяцев использования загруженного катализатора в планируемом периоде;

$Ч_{мес2}$ – число месяцев использования обновленного катализатора в планируемом периоде.

Плановый объем газа, расходуемого на собственные технологические и производственно-эксплуатационные нужды, первоначально рассчитывается предприятием на основании утвержденных нормативов, лицензии на разработку месторождений, обосновывается и согласовывается в соответствующих профильных департаментах ПАО «Газпром».

Плановый объем газа, расходуемого на собственные технологические нужды Общества при осуществлении основных видов деятельности, определяется по формуле (5):

$$Z_2 = P_{\text{покуп}} \times \Pi_{\text{покуп}} \quad (5)$$

где Z_2 – сумма затрат на газ на собственные технологические нужды Общества, тыс.руб.;

$P_{\text{покуп}}$ – расход газа на собственные технологические нужды основных видов деятельности, тыс.м3;

$\Pi_{\text{покуп}}$ – планируемая цена газа. Цена газа, добываемого ПАО «Газпром» и его аффилированными лицами, определяется по государственным регулируемым оптовым ценам соответствующего ценового пояса, с учетом прогнозируемых показателей инфляции, ежегодно разрабатываемых Минэкономразвития РФ, или других коэффициентов, устанавливаемых ПАО «Газпром», руб./тыс.м3.

При покупке газа из ресурсов независимых производителей, планируемая цена приобретения формируется исходя из соответствующей договорной цены базового периода с учетом прогнозируемых показателей инфляции, ежегодно разрабатываемых Минэкономразвития РФ, или других коэффициентов, устанавливаемых ПАО «Газпром».

При расчете затрат газа на производственно-эксплуатационные нужды необходимо проводить анализ динамики потребления газа на производственно-эксплуатационные нужды в натуральных и стоимостных показателях за предыдущие периоды.

Плановый объем газа, расходуемого на производственно-эксплуатационные нужды, исходя из критерия собственника газа, определяется по формуле (6):

$$Z_{\text{пэн}} = P_{\text{покуп}} \times \Pi_{\text{покуп}} \quad (6)$$

где $Z_{\text{пэн}}$ – сумма затрат на газ на производственно-эксплуатационные нужды дочернего общества, тыс.руб.;

$P_{\text{покуп}}$ – расход газа на производственно-эксплуатационные нужды, тыс. м3;

$\Pi_{\text{покуп}}$ – планируемая цена газа на ПЭН. Цена газа, добываемого ПАО «Газпром» и его аффилированными лицами, определяется по государственным регулируемым оптовым ценам соответствующего ценового пояса, утвержденным ФСТ РФ для российских потребителей (кроме населения) с учетом прогнозируемых показателей инфляции, ежегодно разрабатываемых Минэкономразвития РФ, или других коэффициентов, устанавливаемых ПАО «Газпром», руб./тыс.м3.

При покупке газа из ресурсов независимых производителей, планируемая цена приобретения формируется исходя из соответствующей договорной цены базового периода с учетом прогнозируемых показателей инфляции, ежегодно разрабатываемых Минэкономразвития РФ, или других коэффициентов, устанавливаемых ПАО «Газпром».

Таким образом, газоперерабатывающие предприятия осуществляют калькулирование себестоимости основных видов деятельности в соответствии с порядком, предусматривающим учет их специфики,

ориентируясь на основные регламентирующие документы ПАО «Газпром».

Использованные источники:

1. Астахов, В.П. Бухгалтерский учет от А до Я: Учебное пособие / В.П. Астахов. - Рн/Д: Феникс, 2013. - 479 с.
2. Методические рекомендации по планированию, учету и калькулированию себестоимости основных видов деятельности ООО «Газпром переработка»

УДК 338.001.36

Сусикова А.О.

студент магистрант 2 курса

направление «Экономика»

ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет»

Россия, г. Тюмень

**«ЗА И ПРОТИВ»: СРАВНЕНИЕ НОВОГО СТАНДАРТА И ПБУ 5/01
«УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ»**

Аннотация: В статье раскрыты основные различия нового проекта федерального стандарта бухгалтерского учета «Запасы» от действующего ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов». По результатам сравнительного анализа сделаны выводы о целесообразности разработки стандарта и необходимости предстоящих изменений в системе учета материальных запасов.

Ключевые слова: запасы, ПБУ 5/01, федеральный стандарт бухгалтерского учета

Susikova A.O.

**«PROS AND CONS»: COMPARISON OF THE NEW STANDART
AND PBU 5/01 «INVENTORY ACCOUNTING»**

Abstract: The article reveals the main differences between the new draft federal standard of accounting «Stocks» from the current PBU 5/01 «Inventory accounting». Based on the results of a comparative analysis of the conclusions about the desirability of developing standards and the requirements of the upcoming changes in the inventory system.

Key words: stocks, PBU 5/01, federal accounting standard

На сегодняшний день в России происходит поэтапная адаптация системы бухгалтерского учета к международным стандартам финансовой отчетности. С целью гармонизации международных и национальных стандартов действующее законодательство претерпевает существенные изменения.

По приказу Минфина РФ от 7 июня 2017 года №85Н утверждена новая Программа разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета на 2017-2019 гг. Принятый план принятия федеральных стандартов включает наиболее важные сферы бухгалтерского учета. Особое внимание заслуживает разработка проекта федерального стандарта бухгалтерского

учета «Запасы» от 25.08.2017 (далее — ФСБУ «Запасы»). В этом проекте рассматриваются вопросы, касающиеся материальных запасов, устанавливаются требования к формированию в бухгалтерском учете информации о запасах организаций [1].

Согласно программе Фонд «Национальный негосударственный регулятор бухгалтерского учета «Бухгалтерский методологический центр» назначен ответственным исполнителем проекта ФСБУ «Запасы». Планируется, что вступление в силу стандарта произойдет в 2019 году [2].

Актуальность темы обусловлена тем, что утверждение федерального стандарта окажет влияние на будущее развитие бухгалтерского учета запасов и сблизит его с международными стандартами. Важно своевременно знакомиться с нововведениями и быть готовым применять их на практике. Сравнив ПБУ 5/01 с проектом ФСБУ «Запасы», можно определить, как такие изменения повлияют на учет МПЗ, будет ли получен положительный эффект или же стоит впредь руководствоваться существующими документами.

В первую очередь стоит отметить, что в отличие от действующего ПБУ 5/01 проект ФСБУ «Запасы» предусматривает учет незавершенного производства. В соответствии с п. 3 проекта к запасам относятся затраты, связанные с производством продукции, которая не прошла всех стадий технологического процесса, а также полуфабрикаты собственного производства.

Отличительным признаком характеризуется п.2 проекта ФСБУ «Запасы». В данном пункте указано, что действие стандарта не распространяется на запасы, которые необходимы для достижения управленческих целей, при соблюдении следующих условий:

1. затраты должны быть признаны в том периоде, в котором они были понесены;
2. данный факт должен быть раскрыт в бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Кроме того, делается акцент на том, что к запасам относятся активы, которые используются в течение периода, не превышающего 12 месяцев (п. 3 и п. 4 проекта ФСБУ «Запасы»). Другим значимым отличием от ПБУ является новый состав активов, включаемых в группу запасов, а также в проекте выделены объекты, которые не относятся к таковым [3].

Разработанный стандарт применяется также в отношении внеоборотных активов. Их учет будет осуществляться только в том случае, если внеоборотные активы не используются, и в дальнейшем планируется их продажа.

К долгосрочным активам, выставленным на продажу, также относятся материальные ценности, которые остались от выбытия внеоборотных активов или те, которые были получены после ремонта, модернизации, реконструкции. Учет таких долгосрочных активов к продаже в качестве оборотных активов ведется отдельно от запасов (п. 5 проекта ФСБУ

«Запасы»). Данный момент не нашел отражения в ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов».

На основе таблицы 1 можно сделать вывод о том, что МСФО и ФСБУ в большей степени затрагивают порядок формирования себестоимости готовой продукции, чем ПБУ, который почти не касается данной темы.

Таблица 1

Сравнительный анализ ПБУ 5/01, МСФО (IAS) 2 и ФСБУ «Запасы»

Критерий сравнения	ПБУ 5/01	МСФО (IAS) 2	ФСБУ «Запасы»
Объект	Материально-производственные запасы	Запасы	Запасы
Критерий признания активов	МПЗ, используемые как сырье, материалы для производства продукции, на продажу, выполнение работ, оказания услуг; МПЗ для продажи; МПЗ используемые для управленческих нужд.	Запасы для продажи в ходе обычной деятельности; Запасы, в процессе производства для продажи; Запасы, в виде сырья или материалов, предназначенные для производства или оказания услуг.	Запасы, потребляемые или продаваемые в рамках обычного операционного цикла организации; Запасы, используемые в течение периода не более 12 месяцев.
Структура	Материалы, готовая продукция; товары для продажи	Материалы, сырье, готовая продукция, товары для продажи, незавершенное производство	Сырье, материалы, запасные части, инструменты и др., полуфабрикаты, незавершенное производство, готовая продукция, товары для перепродажи, внеоборотные активы, использование которых прекращено и др.

Источник:[3], [4], [5]

В первом разделе стандарта даны понятия себестоимости запасов и чистой стоимости продажи. Это говорит о сближении разработанного проекта со стандартом международной финансовой отчетности.

Следующим отличием от ПБУ 5/01 являются предусмотренные проектом правила признания запасов в качестве активов. Согласно ПБУ 5/01 к МПЗ относятся сырье, материалы, готовая продукция и товары для перепродажи. Для признания МПЗ в бухгалтерском учете организация должна иметь на них право собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления. Если такого права нет, то МПЗ должны учитываться за балансом.

В соответствии с п.7 проекта ФСБУ организация признает в учете запасы, если ею были понесены соответствующие расходы при

определенных условиях:

1. возможность определения суммы затрат, связанных с запасами;
2. получение экономических выгод в будущем в результате понесенных затрат.

Аспект права собственности при этом не будет главным, т.е. независимо от того, есть право собственности или нет, организация должна признать активы запасами и отразить их в своем балансе. Кроме того, проект предусматривает оценку запасов как при поступлении в организацию, так и после признания. Это также является новой отличительной чертой от ПБУ 5/01, где не указано о моменте признания запасов в зависимости от перехода права собственности.

Стоит отметить, что по стандарту произошли изменения и в составе расходов, которые включают и не включают в себестоимость. При расчете себестоимости можно будет учесть только расходы, возникшие в ходе нормального производственного цикла.

В отдельном разделе проекта приведены условия списания запасов. В ПБУ 5/01 такие условия не указаны.

Список информации, подлежащей к раскрытию в бухгалтерской отчетности в соответствии с п. 39 проекта ФСБУ «Запасы» шире, чем в ПБУ 5/01. Это связано с введением новых положений стандарта.

Важное отличие состоит в том, что проект ФСБУ «Запасы» предлагает признавать запасы по себестоимости, а в ПБУ 5/01 МПЗ принимаются по фактической себестоимости. Это позволяет сделать вывод, что разработанная программа позволяет использовать оценку запасов, как по их фактической себестоимости, так и по нормативной (п. 22 проекта ФСБУ «Запасы»). По нашему мнению, такой подход является оправданным, поскольку термин «себестоимость» в большей мере отражает экономическую сущность оценки при признании запасов.

Сравнив состав расходов, не учитываемых в себестоимости запасов, можно сделать вывод, что в отличие от ПБУ федеральный стандарт и МСФО содержат дополнительные затраты, которые представлены на рисунке 1.



Рис.1 Сравнение затрат, не включаемых в себестоимость запасов
Источник:[3], [4], [5]

Проектом предусмотрено, что если полученная стоимость запасов выше их чистой стоимости продажи, то запасы уцениваются до чистой стоимости продажи. Признаками этого служит моральное устаревание запасов, полная или частичная потеря их первоначальных характеристик либо снижение текущей рыночной стоимости (п. 27 проекта ФСБУ «Запасы»).

Согласно п. 12 ПБУ 5/01 фактическая себестоимость запасов, в которой они приняты к учету, не изменяется, кроме случаев, установленных законодательством [4].

Подводя итоги, можно сделать вывод, что основное преимущество проекта ФСБУ «Запасы» состоит в большей ориентированности на международные стандарты, чем нынешнее ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов». Из сравнительного анализа видно, что различий между рассматриваемыми документами достаточно много. Проект расширяет свою сферу действия путем добавления в состав запасов незавершенного производства и объектов недвижимого имущества для продажи. На наш взгляд, благодаря детализации информации в проекте можно будет решить многие проблемы, связанные с учетом запасов.

Использованные источники:

1. Об утверждении программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета на 2017-2019 гг.: Приказ Минфина России от 7 июня 2017 г. N 85н. – Режим доступа: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71607500/>(дата обращения: 19.02.2018)

2. Пояснительная записка к проекту федерального стандарта бухгалтерского учета «Запасы»: Некоммерческая организация Фонд «Национальный Негосударственный Регулятор Бухгалтерского Учета «Бухгалтерский Методологический Центр» // Бухгалтерский методологический центр. – Режим доступа: http://bmcenter.ru/Files/poyasnitelnaya_zapiska_FSBU_Zapaci
3. Проект Федерального стандарта бухгалтерского учета «Запасы»: разработан Некоммерческой организацией Фонд «Национальный Негосударственный Регулятор Бухгалтерского Учета «Бухгалтерский Методологический Центр»//Бухгалтерский методологический центр. – Режим доступа: https://www.ib.ru/ip-webonly/img_law/fsbu-pbu-05-zap.pdf (дата обращения: 19.02.2018)
4. Учет материально-производственных запасов: Положение по бухгалтерскому учету. ПБУ 5/01: утв. приказом Минфина Российской Федерации от 09.06.01 № 44н: (ред. от 16.05.2016 г.). – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=199485&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.9640892389666293#0> (дата обращения: 19.02.2018)
5. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 2 «Запасы» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н) (ред. от 27.06.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2018)

Сычев В.О.

студент магистрант 1 курса

*факультет управления и экономико-технологического образования
Волгоградский государственный социально-педагогический университет*

научный руководитель: Сидунова Г.И., д.э.н.

профессор

Россия, г. Волгоград

**СПЕЦИФИКА РЕФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ
КАЧЕСТВА**

Аннотация. В статье рассматриваются актуальные проблемы выбора параметров оценки качества системы образования в Российской Федерации в условиях глобализации и реформирования системы образования под влиянием европейских тенденций. Сравниваются подходы к оценке качества образования в отечественной практике и некоторых зарубежных системах оценки Quacquarelli Symonds (QS).

Ключевые слова: качество, реформа, система оценки качества, стандарт Quacquarelli Symonds

Sychev V.O.

*Master's Degree 1 course, faculty of Management and
economic–technological education*

The Volgograd State social and pedagogical university

Russia, Volgograd

Scientific adviser: Sidunova G.I.

Professor, Doctor of Science

**REFORMING SPECIFICITY OF EDUCATION SYSTEM OF
RUSSIAN FEDERATION . ECONOMIC INDICATORS OF QUALITY.**

Annotation. The article deals with the actual problems of the choice of parameters for assessing the quality of the education system in the Russian Federation in the context of globalization and reforming the education system under the influence of European trends. Approaches to assessing the quality of education in domestic practice and some foreign systems of evaluation Quacquarelli Symonds (QS) are compared.

Keywords: quality, reform, quality assessment system, standard Quacquarelli Symonds

Система отечественного образования переживает одновременно сложные и уникальные времена: разрушения традиций и парадигмы советской школы, на смену которым пришли новации европейского типа. Зачастую внедрение тех или иных нововведений реализуется на неподготовленную российскую образовательную почву, без учета особенностей российского менталитета. Так, по мнению профессора,

доктора социологических наук И.А. Коха, получивший советское профессиональное образование, человек чаще всего работал всю жизнь по полученной специальности, формируя, таким образом, устойчивую экономическую линию поведения, повышаясь в вертикальных социальных лифтах. В условиях современной экономики это происходит все реже и реже⁵⁰.

Прошедший 2017 год ознаменовался своеобразным 25-летним «юбилеем» реформ отечественной системы образования, однако результативность и качество этих реформ подвергаются со стороны научного сообщества справедливой критике. Наиболее острыми и негативными моментами является снижение значимости проблемы финансирования системы образования на всех уровнях, что приводит к постоянному недостатку средств, низкой заработной плате преподавателей, проблемам в приобретении учебного оборудования и материалов. Государство словно пытается скинуть с себя обременительный «балласт» в виде полного финансирования социальной образовательной сферы и перевести часть возможностей по самообеспечению образовательных учреждений в русло рыночных отношений. Наряду с этим, отношения образовательных организаций с обучающимися переходят к новому формату: поставщика и потребителя образовательных услуг. Таким образом, основные проблемы в образовательной сфере связаны с планомерным переходом к рыночной экономике от плановой. Помимо прочего, этот процесс совпал с академической глобальной революцией, которая качественно изменила отношение к профессиональному образованию. Особенности мировой экономики оказали существенное влияние на развитие и трансформирование образования во всем мире⁵¹. В связи с большей ориентированностью сферы образования на рыночные отношения, возникает необходимость оценки результата образования с позиции экономической категории качества как показателя уровня достижения заявленных целей и поставленных задач.

Качество образования – является одной из самых сложных теоретических и практических прикладных проблем современной отечественной системы образования. Традиционно, подобные термины рассматриваются наукой с точки зрения сразу нескольких аспектов: философского, социологического, педагогического и пр.

Можно выделить три аспекта в определении понятия «качество».

Во-первых, *структурно-содержательный аспект*, в рамках которого качество характеризуется с точки зрения его компонентов и их взаимосвязей и определяется как целостное, интегральное свойство предмета.

⁵⁰ Кох И.А. Процесс реформирования российской системы образования совпал с академической революцией в мире, которая кардинально меняет подход к образованию, особенно профессиональному [Текст]/ И.А. Кох//Дискуссия. Народное образование. Педагогика, 2017. - №10(84). – С.6

⁵¹ Реформа среднего профессионального образования (отечественный и зарубежный опыт) [Электронный ресурс]/ Бюллетень о сфере образования// Март 2017. – Режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/12464.pdf> (Дата обращения: 19.02.2018)

Второй аспект – *ценностный*, связанный со способностью удовлетворять индивидуальные и общественные потребности.

И третий аспект – *стандартизированный*, обуславливающий соответствие свойственных характеристик требованиям.

В образовательной практике к качеству образования оформилось два подхода. Сторонники первого подхода утверждают, что качество образования очень сложно измерить, но оно понятно всем – это успеваемость обучаемых. Поэтому общественность не нуждается во внешней оценке качества образования. Более того, если рейтинг не соответствует представлениям общественности о качестве образовательных услуг в определенном учебном заведении, то оно не пользуется ее доверием. Поэтому сторонники такого подхода к качеству образования предлагают полагаться на экспертные оценки опытных педагогов, специалистов органов управления образованием, научных работников.

Анализ понятия «качество» структурно представлен в таблице 1.

Таблица 1

Анализ подходов к понятию «качество»

Автор	Подход
Э. Деминг	удовлетворение требований потребителя не только для соответствия его ожиданиям, но и для предвидения направления их будущих изменений
Дж. Джуран	соответствие назначению или применению
Ф. Кросби	соответствие требованиям
А. Фейгенбаум	тотальное соответствие характеристик продукции или услуги, включающих маркетинг, разработку, производство и обслуживание, в результате чего использование продукции
Г. Тагути	потери, ощущаемые обществом и связанные с несвоевременной поставкой и неэффективным использованием продукции
К. Исикава	деятельность по разработке, проектированию, производству и обслуживанию продукции, являющаяся наиболее экономичной и полезной и точно соответствующая требованиям потребителя

Источник: составлено автором

Современная практика оценки качества образования базируется на двух компонентах: внутреннем, осуществляемом самостоятельно со стороны образовательной организации, и внешнем – с помощью заинтересованных и аффилированных организаций. В настоящее время в Российской Федерации отсутствуют единые подходы к системе оценки качества образовательной системы⁵². В обобщенном понимании, под качеством образовательных услуг понимается максимально идеальное соответствие содержания и уровня этих услуг – потребностям потребителей этих услуг на внутреннем и зарубежном рынке⁵³.

С целью соблюдения необходимого баланса между ожиданиями и

⁵² Тысячин А.С., Михайлов О.В. Современные подходы к оценке качества образования в мировой и российской практике [Текст]/ А.С. Тысячинин, О.В. Михайлов// Вестник университета ГУУ. Народное образование. Педагогика, 2017. - №4. – С.73-78

⁵³ Там же, С.74

потребностями внешних потребителей услуг и заинтересованных структур, в 2006 году в работе ассоциации университетов Европы была сформирована концепция коллективной ответственности в реализации участниками образовательного процесса внутренних механизмов контроля качества образования на всех уровнях. В результате достигнутой договоренности, были выделены основные принципы, подлежащих реализации в концепции управления качеством образования⁵⁴:

- интегрированность системы оценки качества в более широкие процессы всеобщего управления качеством;
- прозрачные и адекватные процедуры оценки качества образовательного процесса в учреждении со стороны всех заинтересованных лиц;
- доведения принятых решений и полученных значений показателей до потребителей образовательных услуг;
- формирование «культуры качества» в каждом из конкретных образовательных учреждений;
- поощрение соответствия деятельности образовательного учреждения нормативным показателям, привлекая административный, управленческий, педагогический персонал, обучающихся и всех заинтересованных лиц.

В качестве примеров иностранных систем рейтинговой оценки качества образовательных услуг можно рассмотреть систему Quacquarelli Symonds (QS) (Таблица 2).

Таблица 2

Система оценки качества Quacquarelli Symonds (QS)⁵⁵

№	Показатели оценки	Удельный вес
1	Уровень академической репутации	40%
2	Репутация со стороны работодателей	10%
3	Цитируемость публикаций научных работников университета	20%
4	Соотношение студентов вуза	20%
5	Соотношения числа иностранных студентов	5%
6	Соотношение числа иностранных преподавателей	5%

Несколько иные показатели оценки качества образования приводит в своем исследовании С.Л. Данильченко. Автор рассматривает в качестве основы для показателей оценки качеством международные стандарты ISO 9000, модели делового совершенствования EFQM1 и др. (Таблица 3).

⁵⁴ Реформа среднего профессионального образования (отечественный и зарубежный опыт) [Электронный ресурс]/ Бюллетень о сфере образования// Март 2017. – Режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/12464.pdf> (Дата обращения: 19.02.2018)

⁵⁵ Рейтинг университетов мира THE-QS [Электронный ресурс]/ Режим доступа: http://www.ispraras.ru/pics/File/Announcing/Thesis_Jirina_2017.pdf (Дата обращения: 19.02.2018)

Критерии оценки качества образования⁵⁶

Результаты управления	Примеры результатов управления по областям
Результаты образования обучающихся	Результаты образования, в основном соответствующие требованиям действующих программ. Модели выпускников и уровень результатов прогнозируется на основе изучения компетенций учащихся: - ключевые компетенции; - социальные компетенции; - состояние физического и психического здоровья; - уровень удовлетворенности потребителями образовательных услуг; - удовлетворение участников образовательного процесса; - профессиональная компетентность
Суммарные результаты образовательной организации	- сохранность контингента; - достижение запланированного уровня результатов образования достаточным количеством выпускников; - доля обучающихся, которые продолжают образование, соответствующее прогнозам и возможностям учащихся
Социальные последствия работы	- достойный вклад в развитие региона; - установление и поддержка социального партнерства; - укрепление и развитие репутации образовательной организации в глазах общественности
Состояние образовательной организации как целостной системы	- повышение организационного и образовательного потенциала и улучшение его дальнейшего использования; - создание новых полезных возможностей и свойств, которые позволяют говорить о новом качестве и уровне развития образовательной организации
Состояние и изменение отдельных функциональных подсистем	- устойчивое функционирование и продуманное системное внедрение инноваций; - оптимизация организационной структуры; - усиление интеграции между образовательными и профессиональными областями; - освоение эффективных технологий обучения; - создание комфортного для обучающихся и персонала общего уклада жизни образовательной организации
Состояние и изменение внутренней системы управления	- изменение функциональной и организационной структуры управления внутри учреждения; - все подразделения образовательной организации имеют четкие и зафиксированные цели; - разработана программа дальнейшего развития образовательной организации

Экономическое образование студентов в соответствии с этими положениями характеризуется повышенным уровнем индивидуализации обучения, особенно на стадиях освоения специальных дисциплин и дисциплин

⁵⁶ Данильченко С.Л. Построение комплексной системы оценки качества образования [Текст] / С. Л. Данильченко // Развитие современного образования: теория, методика и практика : материалы IX Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 4 окт. 2016 г.) / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. – № 3 (9). – С. 9-18

специализаций. Поэтому для эффективного управления качеством такой подготовки необходимы технологии, способные оптимально выстраивать образовательный процесс, в значительной мере «вписанный» в реальную профессиональную деятельность.

Использованные источники:

1. Данильченко С.Л. Построение комплексной системы оценки качества образования [Текст] / С. Л. Данильченко// Развитие современного образования: теория, методика и практика : материалы IX Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 4 окт. 2016 г.) / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. – № 3 (9). – С. 9-18
2. Кох И.А. Процесс реформирования российской системы образования совпал с академической революцией в мире, которая кардинально меняет подход к образованию, особенно профессиональному [Текст]/ И.А. Кох//Дискуссия. Народное образование. Педагогика, 2017. - №10(84). – С.6-14
3. Рейтинг университетов мира THE-QS [Электронный ресурс]/ Режим доступа: http://www.isprras.ru/pics/File/Announcing/Thesis_Jirina_2017.pdf (Дата обращения: 19.02.2018)
4. Реформа среднего профессионального образования (отечественный и зарубежный опыт) [Электронный ресурс]/ Бюллетень о сфере образования// Март 2017. – Режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/12464.pdf> (Дата обращения: 19.02.2018)
5. Тысячин А.С., Михайлов О.В. Современные подходы к оценке качества образования в мировой и российской практике [Текст]/ А.С. Тысячинин, О.В. Михайлов// Вестник университета ГУУ. Народное образование. Педагогика, 2017. - №4. – С.73-78

*Тимижева О.З.
студент магистрант
Карашаева А.С., к.с.-х.н.
доцент*

*Кабардино-Балкарский ГАУ им. В.М. Кокова
Россия, г. Нальчик*

ДИСТАНЦИОННОЕ ЗОНДИРОВАНИЕ ЗЕМЛИ

Аннотация: в статье предоставляется описание дистанционного зондирования земли и получение выходных данных. Методы съемки и дешифровки снимков.

Ключевые слова: дистанционное зондирование, спутниковые снимки, виды съемок, дешифровка снимков, электронная база данных.

*Timizheva O.Z.
magistracy's student
Karashaeva A.S.*

*Candidate of Agricultural Sciences, Associate Professor
Kabardino-Balkarian State Agrarian University named after. V.M. Kokov
Nalchik, Russia*

REMOTE SENSING OF THE EARTH

Abstract: The article provides a description of remote sensing of the earth and obtaining output data. Methods of shooting and decoding pictures.

Key words: remote sensing, satellite images, types of surveys, decoding pictures, electronic database.

Дистанционным зондированием Земли (ДЗЗ) является получение информации о поверхности Земли и ее водах Земли, а также расположенных на ней объектах. ДЗЗ наиболее часто применяется в сельском хозяйстве, геодезии, картографировании, мониторинге поверхности земли и океана и исследования слоев атмосферы.

В сельском хозяйстве можно получать изображения отдельных полей, регионов и округов. Можно получать ценную информацию о состоянии угодий, определять площадь посевов и состояние урожая.

Применение ДЗ для мониторинга лесного покрова. Используя данные ДЗ можно определить и разграничить типы леса, проследить за изменениями в лесном покрове, текстуре и плотности листьев.

В геодезии ДЗ используется для определения изменения в распределении земных масс.

Дистанционное зондирование может применяться в акустических и около-акустических системах. К примеру: сонар-используется для обнаружения подводных объектов; сейсмографы-используются для обнаружения и регистрации сейсмических волн; УЗИ: датчики ультразвукового излучения-используется для обнаружения волн на воде и

определения уровня воды. Главное преимущество использования ДЗ заключается в отдаленном расстоянии объекта. Повседневная жизнь людей подвержена большим влиянием данных ДЗ. Это относится и к информации о погоде и прогнозировании глобальных климатических изменениях. Понимание используемых спутниковых снимков необходимо т.к. полученная исследователями информация говорит о том, что большинство пользователей не имеет теоретического представления о данных с которыми они работают. В большинстве высших учебных заведений обучение дистанционному зондированию осуществляется на кафедрах географии. Данная дисциплина представляет собой одну из ключевых технологий аэрокосмической промышленности и представляет большое экономическое значение. Основой методов ДЗ является использование сенсоров, размещенных на спутниках производящих регистрацию электромагнитного излучения в форматах, пригодных цифровой обработке.

Этапы дистанционного зондирования и получение данных.

Основными технологическими этапами является получение снимка объекта исследования и дальнейшая работа с ними.

Дистанционное зондирование состоит из 5 этапов:

- 1 этап. Съемка объекта.
- 2 этап. Фотограмметрическая обработка данных и их дешифровка.
- 3 этап. Составление карты ГИС.
- 4 этап. Представление полученных данных в виде цифровой модели, для дальнейшего анализа.
- 5 этап. Получение результатов и прогнозирование для определения дальнейших действий.

Важным моментом исследования является оценка достоверности и точности полученных результатов. Для этого применяют другую информацию и обрабатывают ее иными методами, что требует дополнительных затрат .

Оптимальный способ использования данных наблюдений со спутников заключается в анализе их совместно с информацией из других источников. В комплексе, полученные данные являются основой для моделирования и принятия решений.

Принцип многокомпонентности реализуется различными методами съемки и их анализирования, что в свою очередь дает многокомпонентную информацию.

Данные дистанционного зондирования получают с помощью различных съемочных систем и спутников.

Существуют определенные диапазоны, в которых используются различные методы получения снимков. В связи с этим, снимки делят на три типа:

1. снимки в видимом, ближнем и среднем (световом) диапазоне. Это могут быть фотографические снимки; ОМ-сканерные; ПЗС-сканерные.
2. снимки в т инфракрасном диапазоне. К таким снимкам относятся

только тепловые.

3. снимки в радиодиапазоне. К ним относятся микроволновые радиометрические и радиолокационные снимки.

К примеру, аэрокосмическую съемку ведут в местах прозрачной атмосферы с использованием излучения в разных спектральных диапазонах-инфракрасном, тепловом и световом.

Для получения снимков используют различные виды съемки.

Многозональная съемка-это использование многозональных снимков и основано на уникальности тоновых характеристик различных объектов. Данная съемка позволяет безошибочно выделять определенные пространственные структуры.

Стереосъемка-перекрывает последовательные точки орбиты, что дает возможность иметь точное представление о трехмерных объектах.

Многовременная съемка-планируется на определенную дату и время, помогая наблюдать и сравнивать объекты изменяющиеся во времени.

Многоуровневая съемка-благодаря съемкам на различных уровнях, позволяет получить точную информацию связанную с территорией.

Много поляризационная съемка-применяется при проведении границ между объектами имеющими разные поляризационные свойства.

Комбинирование всех этих методов называют комбинированным методом съемки.

Дешифровку и обработку полученных данных выполняют специалистов из разных предметных областей. Умение читать снимки, т.е. дешифровать их необходима, т.к. снимки содержат разнообразную информацию и в отличие от карт не имеют условных обозначений. Дешифрирование основано на знании отличительных дешифрованных признаков объектов — своеобразной азбуки снимков. Одни из этих признаков прямые, они непосредственно указывают, какой объект изобразился на снимке. Например, белый цвет — признак снега или солевой корки, прямоугольная форма земельных участков — признак распаханых или занятых посевами полей, а по форме тени можно определить характер постройки. Однако более существенны косвенные признаки. Они позволяют получить сведения об объектах и процессах, не изобразившихся на снимках, используя их взаимосвязи. Например, характер растительности в засушливых районах свидетельствует о глубине залегания невидимых грунтовых вод и насыщенности их минеральными солями.

Фотограмметрическая обработка (измерения) — предоставляет информацию о местонахождении изучаемого объекта и данные о размере и форме. Для этого выполняется трансформирование снимков, их изображение приводится в определенную картографическую проекцию. Это позволяет определять по снимкам положение объектов и их изменение во времени.

Объединение данных космической съемки с другими данными возможно на основании географической привязки к изучаемой территории, в частности, возможно объединение данных, полученных в разное время с

одного спутника, или данные, полученные разными системами дистанционного зондирования. При ДЗ используются геоинформационные системы (ГИС), объединяющие полученные информации с различных источников. Данные в ГИС описывают, как правило, реальные объекты, такие как дороги, здания, водоемы, лесные массивы. Реальные объекты можно разделить на две абстрактные категории: дискретные (дома, территориальные зоны) и непрерывные (рельеф, уровень осадков, среднегодовая температура)

Для передачи данных на наземную станцию существуют три способа передачи.

Первый способ-передача данных на станцию расположенную в зоне спутника.

Второй способ-передача данных с задержкой во времени, при котором вся информация сохраняется на самом спутнике.

Третий способ-передача данных с геостационарных спутников от одного к другому до момента нахождения одного из спутников в зоне наземной станции.

После поступления данных на станцию, выполняется их обработка, с последующим преобразованием их в цифровой формат и записью на компакт-диск.

Для считывания анализа формат записи данных должен быть удобным. В ДЗ обычно применяются три вида формата данных:

1. Формат BIP (Band Interleaved by Pixel).
2. Формат BIL (Band Interleaved by Line).
3. Формат BSQ (Band Sequential).

При BIP записи, информация для каждого канала записывается полностью. Другими словами, данные всех пикселей канала 1 записываются в первую очередь, затем записываются все пиксели канала 2 и т.д. Он удобен при выполнении по-пиксельной обработки многозонального снимка, например, в алгоритмах классификации.

Метод BIL использует способ записи многоканальных изображений, при котором строки значений для каждого канала записываются последовательно. Например, в случае трехканального изображения, все три канала данных сначала записываются в строку 1, затем в строку 2, и т.д., пока не будет записана последняя строка изображения. Такая запись удобна, когда выполняется анализ одновременно всех зон.

При BSQ записи каждый зональный снимок содержится в отдельном файле. Это удобно, когда нет необходимости работать сразу со всеми зонами. Одну зону легко прочитать и визуализировать, зональные снимки можно загружать в любом порядке по желанию.

Полученные данные ДЗ записываются на компакт-диск или магнитную ленту.

Магнитные ленты уступают компакт-дискам по размеру и надежности. Это обусловлено восприимчивостью лент к магнитным полям, частой

деформацией и низкой плотностью записи (6250 байт) в то время, как плотность компакт-дисков составляет 650 МБ. При использовании компакт-дисков есть возможность прямого доступа к данным. При этом для их считывания можно использовать любой дисковод для компакт-дисков, соответствующий требованиям стандарта ISO 9660.

Дистанционное зондирование стоит довольно дорого, особенно космическое. Несмотря на это, сравнительный анализ затрат и получаемых результатов доказывает высокую экономическую эффективность зондирования. Поэтому научно-исследовательская, экспериментальная, конструкторская и оперативная деятельность в области ДЗ, которая интенсивно развивается в ведущих странах мира, является полностью оправданной.

Использованные источники:

1. Воробьева А.А. Дистанционное зондирование земли-Санкт-Петербург 2012 г.
2. Сутырина Е.Н. Дистанционное зондирование Земли- Иркутск 2013 г.
3. Токарева О.С. Обработка и интерпретация данных дистанционного зондирования Томск 2010 г.
4. Пластинин Л.А., Плюсин В.М. основы дистанционного зондирования и космического картографирования земли- Иркутск 2005 г.
5. Кашкин В.Б. Дистанционное зондирование Земли из космоса. Цифровая обработка изображений: Учебное пособие-М. 2001 г.

Тлий К. И.

студент 2 курса

кафедра «Экономическая безопасность»

Институт экономики управления и бизнеса

Басюк А.С., к.э.н.

доцент

кафедра «Отраслевого и проектного менеджмента»

Кубанский государственный технологический университет

Россия, г. Краснодар

ДИАГНОСТИКА КРИЗИСНЫХ СИТУАЦИЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: Суть диагностики кризисов в организации, этапы диагностики кризиса: установление объекта анализа, определение системы параметров, определение ответственных лиц, исследование среды бизнеса, обоснование выводов, разработка плана и выбор стратегии.

Ключевые слова: диагностика, кризис, внешние и внутренние угрозы, макрокризис, микрокризис.

Tliy K.I.

student

2nd year, Department of "Economic security"

Institute of management Economics and business

Russia, Krasnodar

Basyuk A.S., candidate of economic Sciences, associate Professor

associate Professor of the Department "Industry and project

management"

Kuban state technological University

Russia, Krasnodar

DIAGNOSTICS OF CRISIS SITUATIONS AT ENTERPRISE

Abstract: The essence of the crisis diagnostics in the organization, the stages of crisis diagnosis: the establishment of the object of analysis, the definition of a system of parameters, the identification of responsible persons, the study of the business environment, the rationale for conclusions, the development of a plan and the choice of strategy.

Key words: crisis, internal and external threats, crisis diagnostics, management, macrocrisis, microcrisis.

Любая организация, начиная с момента своего возникновения, сталкивается с целым рядом проблем, которые могут спровоцировать глубокий кризис, сопровождающийся резким ухудшением показателей деятельности: ликвидности, платежеспособности, рентабельности, оборачиваемости оборотных средств, финансовой устойчивости. Рыночные формы хозяйствования в условиях жесткой конкуренции приводят к

несостоятельности отдельных субъектов хозяйствования или к их временной неплатежеспособности [1].

Экономическая безопасность предприятия – это состояние его защищенности от негативного влияния внешних и внутренних угроз, дестабилизирующих факторов, при котором обеспечивается устойчивая реализация основных коммерческих интересов и целей уставной деятельности.

Этапы обеспечения экономической безопасности: стратегическое планирование и прогнозирование, разработка стратегического плана, оперативная оценка уровня обеспечения экономической безопасности организации, анализ эффективности мер по предотвращению угроз. Диагностика кризисов в организации представляет собой методы, направленные на выявление проблем и слабых мест в системе управления, которые негативно влияют на финансовое состояние и других показателей эффективной деятельности предприятия [2].

Диагностика кризисных ситуаций на предприятии является важным вопросом в системе управления. В условиях рыночной экономики очень важно производить диагностику ситуаций в организации для эффективного функционирования. С помощью финансового анализа можно своевременно выявлять и устранять угрозы и находить резервы для улучшения состояния предприятия и его платежеспособности.

Кризис – тяжелое переходное состояние экономики, затормаживающее экономическое развитие, которое выражается в падении цен, курсов акций, банковского процента, сокращении производства, сокращении занятости, падении рентабельности предприятия. Все кризисы можно классифицировать по восьми разным признакам [3].

Риск возникновения кризиса существует всегда, поэтому следует проводить регулярную диагностику предприятия.

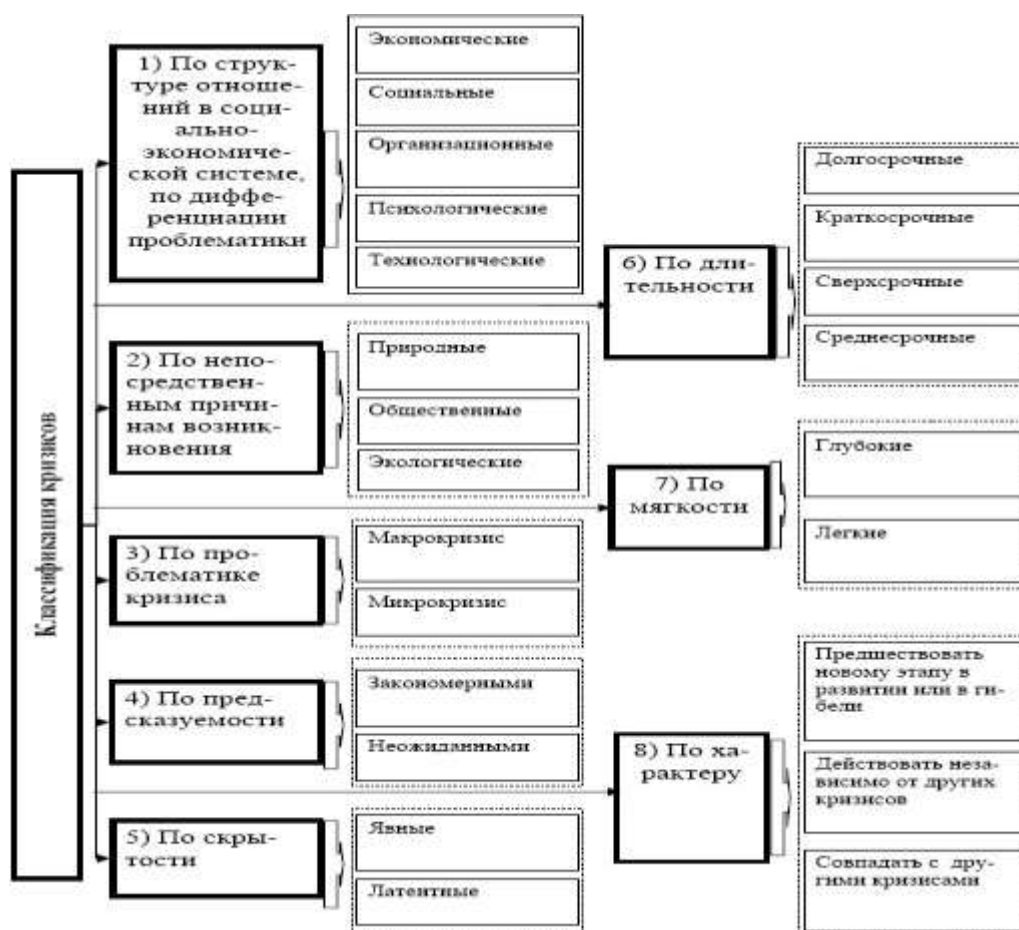


Рис. 1. Классификация кризисных ситуаций на предприятии

Так как предприятие является основной составляющей национального хозяйства, то и кризисные явления в экономике больше всего оказывают влияние на организацию. Диагностика кризисных ситуаций является важной частью каждой управленческой политики. Существует несколько этапов диагностирования и устранения кризиса [4].

Первый этап. Следует обозначить объект анализа. На этом этапе оценивается масштаб кризиса, его степень и характер. Определяется глубина кризиса. Второй этап. Обозначение критериев, по которым можно определить глубину кризиса, данные по которым можно оценить состояние предприятия на данный момент. В настоящее время все организации хорошо компьютеризированы, что облегчает работу специалистов. Третий этап. Назначение ответственных лиц. Руководитель назначает менеджера или команду менеджеров, которые будут отвечать за диагностику кризиса. Четвертый этап. Определение характера возникновения кризиса, диагностика среды бизнеса. Оценка внешних и внутренних факторов возникновения кризиса. Пятый этап. Выводы на основе полученных данных в предыдущих этапах. Шестой этап. Разработка плана и выбор стратегии. Определяются методы урегулирования проблем, меры по преодолению сложившейся ситуации.

Обеспечение эффективной экономической безопасности предприятия с помощью мониторинга текущей ситуации за счет создания собственной

службы безопасности, в структуре которой имеется подразделение бизнес-разведки [5].

Система антикризисного управления обладает такими свойствами как гибкость и адаптивность. Одной из существенных особенностей кризиса является фактор времени. Время, как известно, всегда имеет экономическую цену, а особенно в период кризиса. Таким образом, своевременное распознавание признаков и природы кризиса, его быстрая локализация составляет суть целей диагностики в антикризисном управлении.

Использованные источники:

1. Стратегия и тактика антикризисного управления фирмой/ Богданова Т.А., Градов А.П. и др.; Под ред. Градова А.П. и Кузина Б.И. - СПб.: "Специальная литература", 2015. - 511с.
2. Антикризисное управление. Теория и практика: учебное пособие для ВУЗов, обучающихся по специальностям экономики и управления (060000)/ В.Я. Захаров, А.О. Блинов, Д.В. Хавин, 2010.-327с.
3. Ю. Д. Шмидт, Е. В. Балясникова: Методика экспресс-диагностики кризисных ситуаций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/>
4. Басюк А.С., Антошкина А.В. Качество услуг и экономическая безопасность предприятий туристско-рекреационной сферы как фундаментальная основа экономически эффективного региона/Теория экономики и управления народным хозяйством. Экономические науки/Вестник Института Дружбы народов Кавказа, 2016. № 1 (37). С. 95-101
5. Басюк А.С., Басюк С.С. Концепция экономической безопасности туристского предприятия / Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного технологического университета /Научные труды КубГТУ, 2015 г. № 14. С. 130-138

*Туровский В.В.
студент 4 курса, 1 факультет
Жуков А.В.
студент 4 курса, 1 факультет
научный руководитель: Яцук К.В.
старший преподаватель
ВУНЦ ВВС "ВВА"
филиал в г. Челябинск
Россия, г. Челябинск*

ОСНОВЫ ДОПУСКА К ЗАЩИТЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ И ГРАЖДАНСКОГО ПЕРСОНАЛА

Аннотация:

Статья посвящена основам допуска к защите государственной тайны военнослужащих и гражданского персонала. В статье рассматривается порядок защиты секретной информации, порядок допуска лиц к защите государственной тайн, формы допуска к защите государственной тайны.

Военнослужащий и гражданский персонал, работающие с секретными документами обязаны знать правила пользования с секретными документами. В статье изложены: порядок допуска к работе с секретными документами и формы допуска. Поскольку военнослужащие и гражданский персонал обязаны их знать и выполнять все требования, для того, чтобы предотвратить утечку секретной информации.

Ключевые слова:

Государственная тайна, допуск лиц к государственной тайне, формы государственной тайны, перечень сведений составляющих государственную тайну, уголовно-правовая ответственность.

*Russia, Chelyabinsk
VUNTS VVS "VVA" (branch in Chelyabinsk)
Turovsky V.V.
Zhukov A.V.
students
4 course, 1 faculty
Supervisor: Yatsuk K.V.
senior lecturer*

THE BASICS OF THE DOPE TO THE PROTECTION OF STATE SECRETS OF THE MILITARY PERSONNEL AND CIVILIAN PERSONNEL

Annotation:

The article is devoted to the basics of foolishness to the protection of state secrets of military and civilian personnel. The article discusses the procedure for the protection of Secret information, order dope individuals to the protection of

state Tin forms the dope to the protection of state secrets.

Military and evaluation personnel working with allocate documents are required to know the rules of use with allocate documents. The article States: the order of the fool to work with documents and allocate the form of the fool. Since military personnel and personnel assessments are required to know them and comply with all requirements, in order to prevent leakage of secret information.

Keyword:

State secrets, admission of persons to state secrets, forms of state secrets, the list of information constituting state secrets, criminal liability.

Государственная тайна - это защищаемые государством сведения в области военной, внешнеполитической, экономической, разведывательной, контрразведывательной и оперативно-розыскной деятельности, распространение которых может нанести ущерб безопасности РФ.

Понятием государственной тайны охватываются важнейшие сведения в сфере политических и экономических интересов государства, обороноспособности и военной безопасности. В современных условиях необходимость защиты государственных и военных интересов обусловлена рядом обстоятельств:

- во-первых, регулярно увеличивается объем охраняемых государством сведений и конечно же в военной сфере. Осуществляется разработка новых образцов вооружения и военной техники, в систему обеспечения обороноспособности страны поступают новые технологии;

- во-вторых, остается высокой активность и изощренность спецслужб иностранных государств по добыче информации и, прежде всего, сведений, составляющих государственную тайну;

- в-третьих, интерес к секретам уже не ограничивается пределами деятельности государственных органов (разведок) иностранных государств.

- в-четвертых, даже единичные факты утечки сведений, составляющих государственную и военную тайну, способны нанести высокий ущерб государственным интересам, повлечь осложнение международных отношений, поставить государственные органы перед необходимостью перестройки системы обеспечения контроля и безопасности [2].

В соответствии с Федеральным законом РФ от 21.07.1993 N 5485-1 (ред. от 26.07.2017) "О государственной тайне".

В вышеуказанном законе изложены основные организационные, информационные и документационные технологии по работе с информацией и документами, относящимися к государственной тайне, а также основные формы документов, необходимых при соблюдении следующих технологий:

- порядок отнесения информации к государственной тайне;

- порядок ограничения прав собственности предприятий, учреждений, организаций и граждан РФ на информацию в связи с ее засекречиванием;

- порядок и принципы засекречивания информации и документов;

- описание реквизитов документов, составляющих государственную

тайну;

порядок рассекречивания информации и документов;

порядок распоряжения информацией и документами (взаимная передача сведений, составляющих государственную тайну, органами государственной власти, предприятиями, учреждениями и организациями);

порядок передачи информации и документов, составляющих государственную тайну сторонним государствам;

порядок защиты информации и документов при изменении функций субъектов правоотношений;

организация защиты государственной тайны (органы и их основные функции по защите государственной тайны);

порядок и организация допуска должностных лиц и граждан к государственной тайне;

порядок и организация допуска предприятий, учреждений и организаций к проведению работ, связанных с использованием документов и информации, составляющих государственную тайну;

организация и порядок контроля и надзора за обеспечением защиты государственной тайны [3].

В законе также дан перечень сведений, составляющих государственную тайну. Это сведения и информация в военной области, в области экономики, науки и техники, внешней политики и экономики, а также в области разведывательной, контрразведывательной и оперативно-розыскной деятельности.

Перечень сведений, составляющих государственную тайну, т.е. совокупность категорий сведений, в соответствии с которыми сведения относятся к государственной тайне и засекречиваются в установленном порядке, определен в статье 5 Закона РФ «О государственной тайне»

Приказ Министра обороны РФ от 27 октября 2010 г. N 1313 "Об утверждении Инструкции о порядке допуска к государственной тайне военнослужащих, лиц гражданского персонала Вооруженных Сил Российской Федерации и граждан Российской Федерации, пребывающих в запасе и поступающих на военную службу по контракту либо подлежащих призыву на военную службу (в том числе по мобилизации), на военные сборы, а также граждан Российской Федерации, не пребывающих в запасе и подлежащих призыву для прохождения военной службы, которым требуется допуск к государственной тайне для исполнения служебных обязанностей"

В соответствии с этими нормативно-правовыми документами в Министерстве обороны РФ допуск личного состава к сведениям, составляющим государственную тайну, осуществляется командирами воинских частей в установленном порядке.

Лица, которым по характеру занимаемой ими должности необходим доступ к государственной тайне, могут быть назначены на эти должности только после оформления допуска по соответствующей форме в установленном порядке.

Командиры воинских частей несут личную ответственность за подбор лиц, допускаемых к сведениям, составляющим государственную тайну, а военные комиссары - за отбор кандидатов из числа граждан для поступления в военно-учебные заведения, а также призывников и военнообязанных, подлежащих допуску к государственной тайне [5].

В соответствии с Законом РФ «О государственной тайне» допуск лиц к государственной тайне осуществляется в добровольном порядке и предусматривает:

- принятие на себя обязательств перед государством по нераспространению доверенных им сведений, составляющих государственную тайну;
- согласие на временные ограничения их прав;
- письменное согласие на проведение в отношении их полномочными органами проверочных мероприятий;
- определение видов, размеров и порядка предоставления льгот;
- ознакомление с нормами законодательства РФ о государственной тайне, предусматривающими ответственность за его нарушение;
- принятие решения командиром (начальником штаба) воинской части о допуске оформляемого лица к сведениям, составляющим государственную тайну [3].

Взаимные обязательства командования воинской части и оформляемого лица отражаются в контракте (трудовом договоре) об оформлении допуска к государственной тайне. Заключение контракта (трудового договора) до окончания проверочных мероприятий не допускается [6].

Основаниями для отказа лицу в допуске к государственной тайне в соответствии с Законом РФ «О государственной тайне» являются:

- признание его судом недееспособным, ограниченно дееспособным или особо опасным рецидивистом, нахождение его под судом или следствием за государственные или иные тяжкие преступления, наличие у него неснятой судимости за эти преступления;
- наличие у него медицинских противопоказаний для работы с использованием сведений, составляющих государственную тайну, согласно перечню, утверждаемому Министерством здравоохранения и медицинской промышленности РФ;
- постоянное проживание его самого и (или) его близких родственников за границей и (или) оформление указанными лицами документов для выезда на постоянное место жительства в другие страны;
- выявление в результате проверочных мероприятий действий оформляемого лица, создающих угрозу безопасности РФ;
- уклонение от проверочных мероприятий и (или) сообщение им заведомо ложных анкетных данных [3].

Решение об отказе оформляемому лицу в допуске к государственной тайне принимает командир воинской части в индивидуальном порядке с

учетом результатов проверочных мероприятий. Оформляемое лицо имеет право обжаловать это решение вышестоящему командованию или в суд.

В зависимости от степени секретности сведений, составляющих государственную тайну, устанавливаются следующие формы допуска:

- первая форма - для лиц, допускаемых к сведениям особой важности;
- вторая форма - для лиц, допускаемых к совершенно секретным сведениям;
- третья форма - для лиц, допускаемых к секретным сведениям.

Проверочные мероприятия, связанные с допуском личного состава по первой и второй формам, осуществляются органами безопасности в войсках или территориальными органами федеральной службы безопасности во взаимодействии с органами, осуществляющими оперативно-розыскную деятельность.

Допуск лиц по третьей форме осуществляется:

- в воинских частях, определенных приказом МО РФ, - после проведения проверочных мероприятий органами безопасности;
- в остальных случаях - командиром воинской части без проведения органами безопасности проверочных мероприятий.

Командиры воинских частей допускаются к секретным сведениям только после проведения проверочных мероприятий органами безопасности.

Лица, принимаемые на временную работу, или не достигшие 18-летнего возраста не подлежат оформлению на допуск к особой важности и совершенно секретным сведениям [6].

Разрешается оформлять на допуск по второй форме кандидатов для поступления в военно-учебные заведения, достигших 17-летнего возраста или которым 17 лет исполняется в год поступления на учебу в ВУЗ, включенный в Перечень военно-учебных заведений МО РФ, отбор кандидатов в которые производится после оформления допуска к сведениям, составляющим государственную тайну.

На допуск по первой, второй или третьей формам оформляются лица, которым по функциональным обязанностям необходим доступ к особой важности, совершенно секретным или секретным сведениям соответственно.

Если по характеру выполняемой работы не требуется первая форма допуска, то на допуск по второй форме оформляются лица для работы в подразделениях по защите государственной тайны и мобилизационных органах. При этом допуск для указанных лиц оформляется в том случае, если штатами наличие таких подразделений не предусмотрено.

Согласованию с органами безопасности в обязательном порядке подлежит допуск по третьей форме лиц:

- имеющих отношение к секретным сведениям и осуществляющих прием иностранных граждан, научно-технические, экономические и другие связи с зарубежными странами;
- привлекаемых для переделки секретов замков сейфов и изготовления ключей к ним.

Количество лиц, допускаемых к сведениям, составляющим государственную тайну, в воинских частях должно быть максимально ограничено. Командиры воинских частей обязаны обеспечить систематический контроль за тем, чтобы с такими сведениями личный состав был ознакомлен только в том объеме, который необходим ему для выполнения функциональных (должностных) обязанностей.

В соответствии с Законом РФ от 21.07.1993 N 5485-1 (ред. от 26.07.2017) "О государственной тайне" допуск лица к государственной тайне может быть прекращен по решению командира воинской части в случаях:

- расторжения с ним контракта (трудового договора) в связи с проведением организационных и (или) штатных мероприятий;
- однократного нарушения им предусмотренных контрактом (трудовым договором) обязательств, связанных с сохранением государственной тайны;
- возникновения обстоятельств, являющихся, согласно статье 22. "Основания для отказа должностному лицу или гражданину в допуске к государственной тайне, основанием для отказа ему в допуске к государственной тайне" [6].

Допуск гражданина к государственной тайне предусматривает:

- а) принятие на себя ответственности перед государством по неразглашению доверенных ему сведений, составляющих государственную тайну;
- б) письменное согласие на частичные, временные ограничения своих прав в соответствии со статьей 24 Закона РФ «О государственной тайне»;
- в) письменное согласие на проведение в отношении его полномочными органами проверочных мероприятий;
- г) определение видов, размеров и порядка предоставления социальных гарантий, предусмотренных законодательством Российской Федерации;
- д) ознакомление с нормами законодательства Российской Федерации о государственной тайне, предусматривающими ответственность за его нарушение;
- е) принятие руководителем организации решения (в письменном виде) о допуске оформляемого гражданина к сведениям, составляющим государственную тайну.

Не вызывает сомнений тот факт, что разглашение государственной тайны всегда опасно тяжелыми последствиями для военной безопасности любого государства, влияет на боеготовность его Вооруженных Сил.

Именно поэтому посягательства на установленный порядок сохранения государственной тайны представляют собой высокую общественную опасность и требуют дополнительной криминализации.

Уголовно-правовая ответственность за посягательство на военную составляющую государственной тайны и другие военные сведения секретного характера предусмотрены в уголовных кодексах многих зарубежных государств. Анализируя данные нормы, можно прийти к

выводу, что в экономически развитых и политически стабильных западных государствах охране государственных и военных секретов придают немаловажное значение [2].

Законодательное определение ряда правонарушений, совершаемых военнослужащими, вызвано особенностями порядка прохождения ими военной службы.

В настоящий момент за разглашение и утрату документов или предметов, содержащих государственную тайну, военнослужащие несут уголовную ответственность в соответствии с Уголовным кодексом РФ на общих основаниях. Аналогичные проступки, совершаемые ими в отношении государственной тайны (военных сведений конфиденциального характера, не подлежащих оглашению), в настоящий момент остаются безнаказанными. Очевидно, что такое положение не соответствует требованиям федерального закона «О статусе военнослужащих».

Правовая неоднозначность в вопросах ответственности военнослужащих за преступления, повлекшие разглашение военной тайны или утрату документов, либо предметов ее содержащих, может вызвать ряд неблагоприятных последствий. Для Вооруженных Сил России они могут быть самыми тяжелыми. В ближайшем будущем армия может оказаться небоеспособной, как организация, о структуре, работе и личном составе которой станет известно практически все: от дислокации и предназначения личного состава до социально-психологического портрета каждого военнослужащего [2].

Для сравнения можно привести пример, как оцениваются подобные деяния в КНР: «21 января 2002 года Верховный суд КНР объявил, что, согласно новым законодательным актам, «кража, покупка или разглашение государственных и военных секретов через Интернет отныне приравнивается к государственной измене и карается смертной казнью». Впрочем, как уточняет агентство «Новый Китай», при наличии тех или иных смягчающих обстоятельств смертная казнь может быть заменена на тюремное заключение сроком от 10 лет до пожизненно. Постоянный комитет Национальной народной ассамблеи опубликовал список преступных деяний, подпадающих под новые правила. Наряду с прочими, в список вошли: проникновение на сайты государственных и военных учреждений и распространение электронных вирусов [2].

Использованные источники:

1. Бабаков А.Л. Правовой режим допуска военнослужащих и лиц гражданского персонала к сведениям, составляющим государственную тайну // Право в Вооруженных Силах. – 2011. - №10. – С. 22-26.
2. Зайцев В.А., Иванов В.И., Устинов И.Ю. Правоведение. Учебное пособие под общ. ред. Зиброва Г.В. - Воронеж: ВАИУ, 2008. - 266 с.
3. Закон РФ от 21.07.1993 N 5485-1 (ред. от 26.07.2017) «О государственной тайне» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_2481/ (дата обращения:

22.01.2018).

4. Подставков В.П., Гагарин А.Ю. Основы защиты государственной тайны. Учебно-справочное пособие. - М.: АГПС МЧС, 2005. - 50с.

5. Приказ Министра обороны РФ от 27 октября 2010 г. N 1313 «Об утверждении Инструкции о порядке допуска к государственной тайне военнослужащих, лиц гражданского персонала Вооруженных Сил Российской Федерации и граждан Российской Федерации, пребывающих в запасе и поступающих на военную службу по контракту либо подлежащих призыву на военную службу (в том числе по мобилизации), на военные сборы, а также граждан Российской Федерации, не пребывающих в запасе и подлежащих призыву для прохождения военной службы, которым требуется допуск к государственной тайне для исполнения служебных обязанностей» (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://legalacts.ru/doc/prikaz-ministra-oborony-rf-ot-27102010-n/> (дата обращения: 20.01.2018).

6. Щур-Труханович Л.В. Государственная тайна в трудовых и служебных отношениях. Практическое пособие [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://alt-x-narod.ru/zik/1210bkg.htm> (дата обращения: 23.01.2018).

Туча Т.В.
студент 3 курса
факультет банковского дела
Хомич А.В.
студент 3 курса
факультет банковского дела
Конончук И. А., к.э.н.
доцент
кафедра финансов
УО «Полесский государственный университет»
Беларусь, г. Пинск

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Аннотация: Статья посвящена налогообложению индивидуальных предпринимателей в Республике Беларусь. В данной работе рассмотрены системы налогообложения индивидуальных предпринимателей. В статье проводится анализ структуры индивидуальных предпринимателей в разрезе применяемых систем налогообложения, а также количества поступлений в бюджет, уплачиваемых данными субъектами экономики.

Ключевые слова: индивидуальный предприниматель, налогообложение, упрощенная система налогообложения, единый налог, общая система налогообложения.

Tucha T. V.
student
3 year, Faculty of banking
Polessky State University
Belarus, Pinsk
Khomich A.V.
3 year, Faculty of banking
Polessky State University
Belarus, Pinsk
Kononchuk I. A., candidate of economic sciences, docent
Docent of the Department of Finance
Polessky State University
Belarus, Pinsk

TAXATION OF INDIVIDUAL ENTREPRENEURS OF THE REPUBLIC OF BELARUS

Abstract: The article is devoted to the taxation of individual entrepreneurs in the Republic of Belarus. In this paper, taxation systems for individual entrepreneurs are considered. The article analyzes the structure of individual entrepreneurs in terms of the applied taxation systems, as well as the amount of budget revenues paid by these subjects of the economy.

Key words: individual entrepreneur, taxation, simplified taxation system, single tax, general taxation system.

В условиях рыночной экономики важным фактором устойчивого социально-экономического развития страны является уровень активности малого предпринимательства. Данный сектор экономики характеризуется мобильностью, легко адаптируется к изменяющимся рыночным условиям, не требует больших капитальных вложений, однако отдача от него велика – создание новых рабочих мест, повышение темпов роста ВВП, налоговые поступления.

Роль малого предпринимательства в экономике государства предопределила необходимость государственной поддержки данного сегмента, среди инструментов которой важное место занимает система налогообложения.

В сферу налогового стимулирования бизнеса входят особые режимы налогообложения, использование которых предполагает упрощение налогового и бухгалтерского учета, методики налогообложения, снижение налоговой нагрузки. В настоящее время в Республике Беларусь индивидуальные предприниматели вправе при наличии и соблюдении установленных законодательством критериев применять упрощенную систему налогообложения (УСН) или уплачивать единый налог с индивидуальных предпринимателей и иных физических лиц.

Среди плательщиков наиболее востребованным является УСН, количество плательщиков которого на протяжении последних лет имеет тенденцию к росту. Так, по состоянию на 01.01.2017 года в стране 56,7 % общего количества зарегистрированных индивидуальных предпринимателей применяли УСН, обеспечивая половину налоговых поступлений данной группы плательщиков (Рисунок 1).

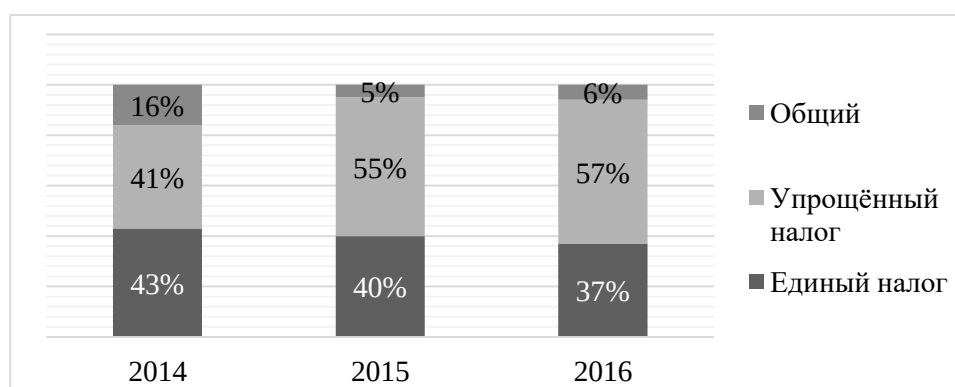


Рисунок 1 – Структура индивидуальных предпринимателей в Республике Беларусь в разрезе применяемых систем налогообложения за 2014 - 2016 гг., %

Источник: собственная разработка на основании источников [3]

Такая популярность УСН является следствием значительных преимуществ данного режима налогообложения: возможность отчитываться и уплачивать налог раз в квартал; сравнительная простота начисления, т.к. для определения суммы налога к уплате достаточно рассчитать нужный процент от валовой выручки; невысокие налоговые ставки (5% – для ИП, не являющихся плательщиками НДС; 3% – для ИП, уплачивающих НДС; 16% – в отношении внереализационных доходов в виде стоимости безвозмездно полученного имущества); упрощенный документооборот. Применение данной системы также воспринимается плательщиками как возможность снизить размер налогового обязательства перед государством [1].

Не менее интересной с позиций простоты представляет собой единый налог с индивидуальных предпринимателей и иных физических лиц (ЕН), применяемый большей третьей индивидуальных предпринимателей (Рисунок 1).

Смысл данного налога заключается в том, что при осуществлении отдельных видов деятельности индивидуальный предприниматель вместо совокупности налогов и сборов уплачивает практически один налог, взимаемый в фиксированной величине, независимо от размера реально полученного дохода. Величина налога определяется облизполкомами, Минским горисполкомом, в пределах базовых ставок единого налога и зависит от вида предпринимательской деятельности, населенного пункта, в котором осуществляется деятельность, конкретного места деятельности на территории населенного пункта (доступность инфраструктуры, привлекательность для потребителей, близость центра и т.п.) и других условий.

При всей простоте исчисления единого налога существенным его недостатком является его сугубофискальная направленность. Обеспечивая формирование централизованных финансовых ресурсов, ЕН по своей сути не является справедливым, так как при его взимании не учитывается такой важный аспект налогообложения как размер понесенных плательщиком расходов и уровень рентабельности. При этом, как правило, индивидуальный предприниматель вправе выбрать иную систему налогообложения.

В связи с сокращением количества плательщиков, применяемых ЕН, на протяжении 2014-2016 гг. темпы роста поступлений по данному платежу сокращаются, обеспечив по итогам 2016 года свыше 116 млн. руб. поступлений в государственную казну или 27% общей суммы платежей индивидуальных предпринимателей.

Кроме особых режимов налогообложения в Республике Беларусь индивидуальные предприниматели вправе осуществлять взаимодействие с государственным бюджетом через исполнение налоговых обязательств, применяя общую систему налогообложения (ОСН). ОСН применяется в случаях, если индивидуальный предприниматель:

- осуществляет виды деятельности, не подпадающие под обложение

единым налогом;

- получил в течение налогового периода сумму валовой выручки в размере, превышающем ограничение для применения УСН.

- изъявил желание применять ОСН.

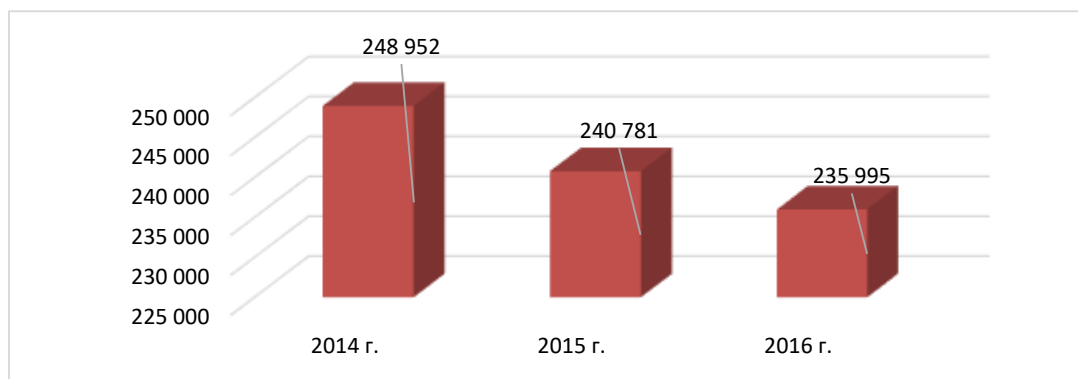
В случае применения ОСН предприниматели самостоятельно исчисляют ежеквартально суммы подоходного налога, исходя из наличия реального источника уплаты налога - разницы между полученной выручкой и связанными с осуществлением деятельностью расходами, обеспечивая равные условия налогообложения субъектов хозяйствования, находящихся в одинаковых условиях.

Кроме этого приданной системналогообложенияплательщики при наличии объекта обложения обязаны уплачивать широкий перечень налогов (НДС, обязательные взносы в ФСЗН, налог на недвижимость, платежи за природопользование и другие налоги), что снижает ее привлекательность.

Действующий в стране налоговый механизм в совокупности с другими инструментами позволил обеспечить формирование субъектами малого и среднего предпринимательства более 27 % валовой добавленной стоимости страны по итогам деятельности за 2016 год.

Кроме этого, несмотря на сокращение численности в Республике Беларусь индивидуальных предпринимателей (рисунок 2) можно говорить о повышении эффективности налогообложения.

Рисунок 2 – Количество ИП в Республике Беларусь в 2014-2016 гг.,



чел.

Источник: собственная разработка на основании данных [2, с. 188]

Наблюдается положительная динамика роста как абсолютных (Рисунок 3), так и относительных показателей системы налогообложения. Кроме роста налоговых поступлений от индивидуальных предпринимателей, их удельный вес в доходах консолидированного бюджета Республики Беларусь увеличился с 1,7 % в 2014 году до 2,1 % в 2016 году.

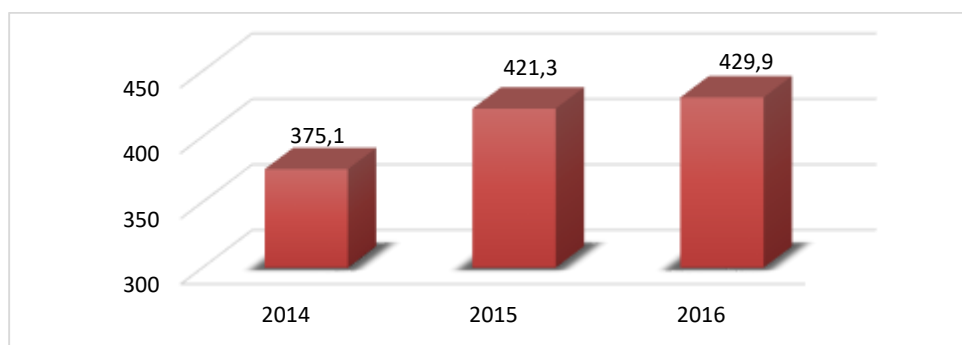


Рисунок 3 – Налоговые поступления в бюджет, уплачиваемые ИП в Республике Беларусь в 2014 - 2016 гг., млн. руб.

Источник: собственная разработка на основании данных [3]

Приведенные на рисунках данные свидетельствуют о ежегодном росте суммы исполненного налогового обязательства на одного индивидуального предпринимателя (1,5 тыс. руб., 1,75 тыс. руб. и 1,8 тыс. руб., соответственно, за 2014, 2015, 2016 гг.).

Таким образом, созданная в стране система налогообложения индивидуальных предпринимателей является достаточно привлекательной. Дальнейшее укрепление конкурентоспособности национальной налоговой системы видится в совершенствовании налогового администрирования посредством расширения спектра электронных услуг, оказываемых плательщикам и достижения нового уровня информационно-разъяснительной работы.

Использованные источники:

1. Кисель И. А. Особенности применяемых организациями Республики Беларусь методов налогового планирования // Вестник ПГУ. – 2012. – №5. – с. 69-73.
2. Малое и среднее предпринимательство в Республике Беларусь: стат. сборник. – Минск: Нац. стат. комитет, 2017. – 197 с.
3. О формировании доходов бюджета, контролируемых налоговыми органами, индивидуальными предпринимателями в 2014-2016 гг., 1 полугодие 2017 г. [Электронный ресурс] / Министерство по налогам и сборам Республики Беларусь. – Режим доступа: <http://www.nalog.gov.by/ru/svedeniya-predprinimatelstvo/page/2/>. – Дата доступа – 24.02.2018.

*Унгурияну П.О.
студент магистрант, 2 курс
Социально-экономический факультет
направление «Экономика и управление наукоёмким
производством»*

*Перерва О.Л., доктор экономических наук
профессор, заведующая кафедрой «Экономика и организация
производства», заместитель директора по учебной работе
Калужский филиал федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования «Московский
государственный технический университет имени Н.Э. Баумана»
Национальный исследовательский университет
Россия, г. Калуга*

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОБОТОТЕХНИКИ НА НАУКОЕМКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В статье проанализирована экономическая целесообразность внедрения роботизации на российских предприятиях. На основе анализа научной экономической литературы и статистических данных определены тенденции развития мирового рынка промышленных роботов и его структура по регионам и странам. Выявлены основные отрасли промышленности, в которых задействован процесс роботизации производства. Проанализированы факторы целесообразности использования роботов в промышленности стран с развитой экономикой и стран, которые демонстрируют рост. На основе полученных данных выявлено влияние автоматизации производства на основные экономические показатели (производительность труда, выручка, объем производства, издержки), а также проанализированы основные проблемы, тормозящие рост тренда использования роботов в отраслях экономики различных стран мира по отношению к России.

Ключевые слова: модернизация производства, роботизация, автоматизация, сектор промышленности, экономическая эффективность.

*Unguryanu P.O., student of the Master's program of the Social-Economic
Faculty in the direction "Economics and Management of High-Tech
Production", 2 course
Kaluga Branch of the Federal State Budget Educational Institution of
Higher Education "Bauman Moscow State Technical University" (National
Research University)
Russia, Kaluga
Pererva O.L., Doctor of Economics, Professor
Head of the Chair "Economics and Organization of Production"
Deputy Director for Academic Affairs
Kaluga Branch of the Federal State Budget Educational Institution of*

**DEVELOPMENT PROSPECTS OF ROBOTICS ON SCIENCE-
BASED ENTERPRISES UNDER CURRENT CONDITIONS**

Economic viability of robotisation integration on the Russian enterprises is analysed in this article. Progress trend of industrial robot worldwide market and its region- and country-wise structure is determined on the basis of scientific and economic literature and statistical data analysis. The main industries with manufacture robotisation process are educed. Viability factors of industrial robot applying in economically developed countries and countries that demonstrate growth are analysed. Manufacturing automatisisation influence on the main economic indicators (labor productivity, revenue, production volume, expenditures) is identified on the basis of the obtained data. The main problems that slow down the growth of the robot applying in the economy sectors of different world countries in relation to Russia are analysed.

Key words: manufacturing improvements, robotisation, automatisisation, industrial sector, economic efficiency.

Современная экономика демонстрирует постоянный рост производительности труда, что объясняется не только процессом глобализации и интеграции локальных рынков стран в мировую площадку, но и новым этапом научно-технической революции, которая обрела второе дыхание по сравнению со второй половиной XX столетия.

Проводя обзор развития экономики стран, имеющих высокий ВВП (Валовой внутренний продукт), можно обратить внимание, что львиная доля экономики – это сектор услуг, включая финансовые рынки. Но анализируя саму структуру экономики, ВВП и рабочие места заметим, что основную социальную роль в благополучии экономики развитой страны занимает промышленное производство.

Все больше стран мира сталкиваются с проблемой, при которой производственные мощности устаревают, а технологии, которые используются, становятся неэффективными. Такая проблема, в первую очередь, возникает в странах постсоветского пространства, включая Россию, Беларусь и Казахстан. Многие предприятия пытаются решить эту проблему и сделать правильный выбор: провести модернизацию производства, кардинальные преобразования, где будут не только новые технологии, но и революционные изобретения, в том числе и в области автоматизации производства.

Как правило, менеджеры компаний делают выбор в пользу простой модернизации, а комплексная роботизация производства является лишь единичным случаем, к которому прибегают немногие предприятия. Анализируя общемировой опыт, включая такие страны, как США, Германия, Япония, Китай, Южная Корея и Великобритания, заметим, что среди

ключевых тенденций развития их промышленности ведущую роль играет массовая роботизация и замена ручного и механизированного труда на гибкие интегрированные системы.

Вопросам экономической эффективности такого подхода в развитии экономики посвящена данная статья. Найти ответ на вопрос: целесообразно ли инженерно-управленческому руководству предприятий заменить ручной труд на механический – задача данной статьи. Необходимо проанализировать результаты работы промышленности развитых стран, и тенденции развития автомобильной промышленности на рынке России, Индии, Китая, США и Германии, между которыми можно найти много общего.

По данным PwC (PricewaterhouseCoopers — международная сеть компаний, предлагающих профессиональные услуги в области консалтинга и аудита), Япония и Германия занимают первые два места в общей мировой доли по количеству патентов и лицензий в области робототехники и автономных систем (24% и 22% соответственно). В США сосредоточенно 17% патентов всего мира, а в Китае и Южной Корее – 13% и 10% соответственно [9]. В результате роботизация становится ключевым инновационным процессом современной экономики, увеличивая не только объем производства в экономике развитых стран, но и снижая издержки при изготовлении промышленной продукции (автомобилей, стали, пластмассы и т.д.). Согласно исследованиям группы Boston Consulting Group (BCG) происходит процесс снижения издержек на рабочую силу, и наоборот, увеличивается уровень KPI (ключевые показатели эффективности) сотрудников компаний, где используются роботы. Однако 41,1% американских компаний у себя на производстве не используют ни одного промышленного робота, причиной этого выступают различные фундаментальные факторы, например, в большей степени касающиеся наличия свободных инвестиционных ресурсов и финансового капитала для такой модернизации [4].

При этом 85% руководителей компаний ожидают увеличения прибыли при роботизации производства, а 72%, возможности обеспечения производственного цикла цехов в режиме «24/7 в неделю» [10].

Несмотря на столь положительные ожидания по результатам исследования PwC и BCG, многие руководители крупных компаний совершают ошибку, когда считают, что нецелесообразно использовать промышленные роботы в связи с низкой экономической эффективностью их внедрения по сравнению с использованием человеческих трудовых ресурсов. В то же время BCG сообщил, что в автомобильной промышленности США общие затраты на работника составляют 25 долларов в час, а средние затраты на робототехнику составляют 8 долларов в час, что в 3 раза меньше [11]. Это подтверждает вывод о том, что внедрение автоматизированных систем в автомобильной промышленности США имеет высокий уровень экономической эффективности, в первую очередь, благодаря небольшим

затратам при переналадке оборудования при смене номенклатуры выпускаемой продукции, и наличию доступа к дешевым финансовым ресурсам, что возможно с помощью кредитного рынка страны, где средний уровень процентной ставки составляет 2-3% [12].

Среди списка стран – лидеров по производству и внедрению робототехники на первом месте Япония, общемировая доля которой составляет 24% [9]. Причиной этого является высокий уровень экономической эффективности, которая достигается с помощью различных фундаментальных факторов [4]:

- партнерство частного сектора с государством стало причиной возникновения основного источника инвестиций в отрасли робототехники;
- создание стратегического плана развития отрасли в стране;
- создание базы данных и информации, которая позволяет вести обмен успешными разработками различных производителей робототехники страны.

С помощью этих мер, согласно «Программе «Революции роботов» в Японии», до 2020 года ожидаются следующие экономические достижения для всех отраслей экономики страны [4]:

- рост производительности труда 2% (г/г);
- увеличение скорости процессов сборки продукции до 25%.

Это позволяет считать японский рынок мировым лидером, который использует такие инструменты, как поддержка государства и обмен информацией между рыночными конкурентами. По этой причине Япония является открытой площадкой для развития роботизации и внедрения ее продуктов в автомобилестроение, электронику. Кроме того, немаловажным инструментом выступает отсутствие «спонтанности» в деятельности японских предприятий. Для них введение роботизации – это нормальный процесс, который планируется на всех этапах. Для многих других стран роботизация их промышленности – это решение, которое было принято спонтанно и необдуманно с точки зрения последствий, включая и экономических.

Среди основных европейских стран, проводящих роботизацию, на первом месте стоит Германия – лидер применения промышленных роботов в области автомобилестроения. Несмотря на такую тенденцию, за последние 5 лет в обрабатывающей промышленности страны было создано 350 000 новых рабочих мест. Уровень занятости в ФРГ один из самых высоких в Европе, но, согласно исследованиям DIHK (Deutscher Industrie- und Handelskammertag - немецкий союз промышленно - торговых палат), около 40% работодателей жалуются на нехватку высококвалифицированных рабочих кадров [13].

Среди ключевых игроков на рынке Германии в сфере роботизации и автоматизации выступают KUKA Robotics, Festo Robotics, Siemens. Особенно стоит обратить внимание на тенденцию роботизации медицины, столь интересной и для российского рынка. Германия выступает мировым

лидером в области медицинской техники. Более того, лидером по применению медицинских роботов, которые улучшают среднестатистический уровень выздоровления пациентов в местных клиниках и больницах. Экономическая целесообразность данного примера позволяет утверждать, что высокая доля граждан России получают лечение в немецких клиниках, уровень которых часто выше не из-за квалификации врачей, а из-за использования новейшего оборудования, среди которого присутствуют и медицинские роботы. Рассматривая перспективы мирового рынка робототехники, стоит отметить, что наибольшие ожидания связаны с рынком Китая, который является второй крупнейшей экономикой мира, но его доля от мирового рынка роботов составляет 13% [9].

Доля рынка робототехники в Китае выросла с 36 000 единиц (2013 год) до 100 000 единиц (2017 год). В среднем на 10 000 рабочих приходится около 40 единиц роботов, что на порядок больше чем в России, но меньше чем в Японии в 9 раз [2].

Среди ключевых отраслей драйвера роста промышленных роботов выступают электротехника и электронные отрасли производства [2]. Оценивая перспективы Китая, можно отметить положительные ожидания в пользу использования робототехники, экономическая эффективность которой будет возрастать с каждым годом.

Факторы роста:

- Стоимость рабочей силы.

Проблема в том, что китайские рабочие считались одними из самых дешевых в мире, но, такая тенденция была десятки лет тому назад. Сейчас оплата труда китайских рабочих растет с каждым годом, что делает экономическую целесообразность их использования более низкой по сравнению с автоматизированными инструментами.

- Развитие автомобилестроения.

Китайская экономика известна своей промышленностью, где вышеперечисленные отрасли считаются лидирующими в национальной экономике. На сегодняшний день драйвером роста выступает электроника, но в дальнейшем все будет меняться в сторону использования автомобильными компаниями большего числа промышленных роботов, что в разы увеличит долю Китая на мировом рынке.

Первый фактор делает вложения в закупку и установку роботов экономически эффективными. Также китайские предприятия обладают большим запасом инвестиционных ресурсов и доступом к внешнему финансовому капиталу, с помощью которых могут быть решены вопросы в плане капитальных инвестиций при приобретении промышленных роботов. Немаловажную роль в этом играет банковский сектор страны, где существуют государственные коммерческие банки, кредитующие сектор бизнеса отдельных отраслей страны. Важное значение имеет уровень процентных ставок на банковском рынке Китая, где кредитование обходится предприятиям в размере 5-8% в год [14]. Если рассмотреть пример

российской экономики, то уровень процентных ставок выше (8-10%), что делает привлечение заемных финансовых средств для процесса роботизации нерентабельным [15]. Исходя из примера Китая, в России стоит увеличить объем финансирования предприятий страны, которые проводят процесс внедрения роботов. Это могут быть беспроцентные гранты и кредиты, необходимо рассмотреть снижение ставки кредитов (то есть компенсировать часть издержек предприятий на обслуживание долга). Ключевым финансовым институтом такого процесса могут выступать Сбербанк и МСП Банк, которые помогут не только крупным корпорациям, но и предприятиям малого и среднего бизнеса. А эффективность такого внедрения может быть колоссальной, ведь пример Китая демонстрирует, что, несмотря на последствия командно-административной экономики, есть инструменты по стимулированию развития инноваций в промышленности страны. Ведь на протяжении 2014-2017 годов рост количества роботов в экономике Поднебесной продемонстрировал четырехразовый скачок (рис. 1). Это может являться примером государственной поддержки правительству РФ для развития роботизации отечественной промышленности.

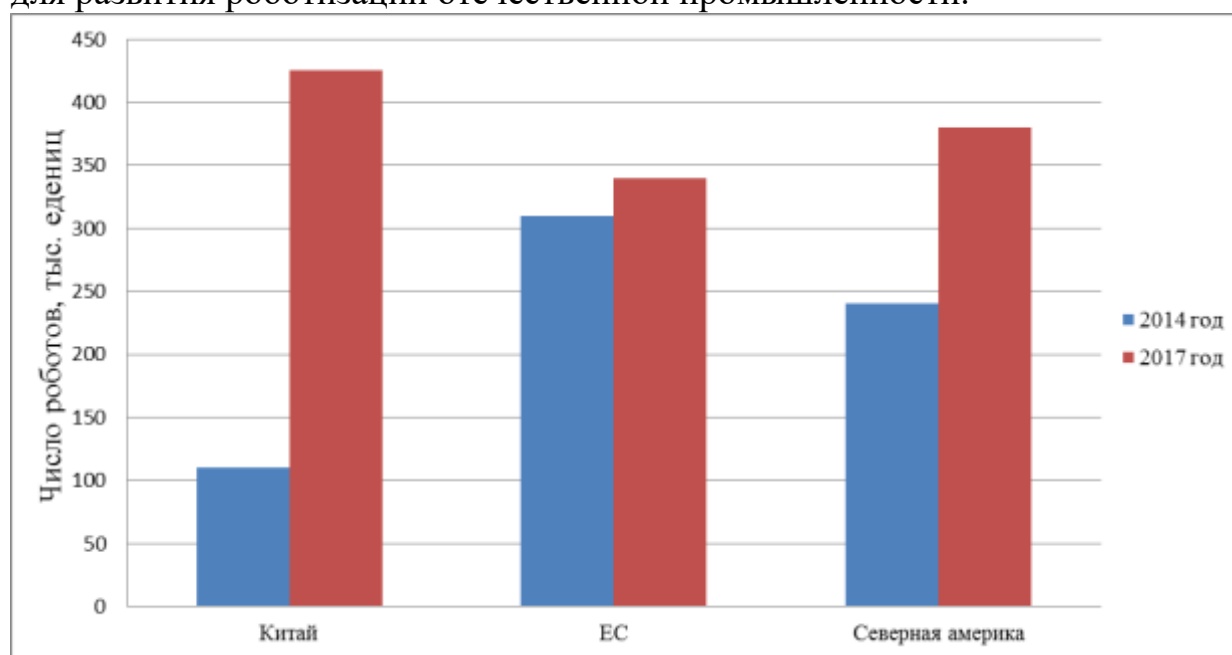


Рис. 1 – Рост числа роботов на мировых рынках в 2017 году (тыс. единиц) [3]

Также примером китайской государственной политики для России является и их работа с иностранными компаниями. Так при входе западных корпораций на отечественный рынок местное правительство обязывает их создать научно-исследовательские центры, которые могут выступить основными источниками интеллектуальных ресурсов при проведении роботизации промышленности, включая автомобилестроение [3]. Учитывая ключевую важность этих отраслей для российской экономики, а также процесс оттока интеллектуального капитала на Запад, аналогичный подход к техническому прогрессу поможет ликвидировать негативные последствия

данного процесса в нашей стране.

Чтобы определить уровень экономической целесообразности для российских предприятий при использовании промышленных роботов, стоит обратиться к опыту стран, которые имеют схожую ресурсную и финансовую базу (Китай и Индия). Пример Китая рассмотрен выше, и стоит отметить, что ключевыми в нем моментами выступают заимствование программы государственной поддержки, включая предоставление финансовых ресурсов и инфраструктурной базы по развитию интеллектуального капитала.

Рассматривая экономическую эффективность внедрения в производство промышленных роботов, стоит отметить, что перспективы, на сегодняшний день, касаются в основном предприятий с массовым выпуском продукции. Проблема касается не только стран с развивающейся экономикой, включая и Россию, но и стран, которые являются лидерами в данной области (США, Япония, Германия и другие).

В отдельную группу стоит выделить крупносерийное и серийное производство. Его экономическая эффективность при применении робототехники прослеживается не всегда. Идеальные условия для данных типов производства складываются в компаниях, где происходит бесперебойный процесс выпуска продукции одного типа. По этой причине отрасли, которые наилучшим образом подходят для применения роботов в серийном и крупносерийном производстве – автомобилестроение и роботостроение.

Примером использования роботов в серийном производстве является американская компания Tesla, объемы производства которой планируются на первую половину 2017 года порядка 47 000 автомобилей. В связи с высокой ценой выпускаемого товара и его инновационных элементов руководство компании использует в основном автоматизированную рабочую силу, которая потребовала значительных капитальных вложений, но пока еще не достигла рентабельности.

Так, согласно последним опубликованным данным квартального отчета компании, рост выручки составил 135,1%, но, показатель EPS (прибыль на акцию) продемонстрировал чистый убыток – 78,39 рублей [16]. Несмотря на это, акционеры и инвесторы Tesla верят в экономическую целесообразность такого бизнеса, ведь со временем объемы производства будут увеличиваться и дальше, что потребует внедрение новых роботов и перевод серийного производства в массовое. Это, в свою очередь, должно стать причиной перехода бизнеса компании с зоны убытка в прибыль. По этой причине, можно отметить, что экономическая эффективность для крупносерийного производства практически идентична, что и для массового, но серийное требует значительных усилий и времени, чтобы роботизация принесла свои плоды.

Согласно исследованию BCG, лишь 18% предприятий считают, что окупаемость вложений в закупку промышленных роботов происходит в

течение первого года [11]. Это говорит о том, что вложения в данный тип модернизации производственных мощностей является среднесрочной и долгосрочной перспективой, а не краткосрочной. Если взять мелкосерийный тип производства или единичный, то это модель операционного цикла, где происходит краткосрочное производство и его окончание.

Одним из выходов для предприятий с таким типом производства выступает лизинг, но из-за ограничения количества промышленных роботов во всем мире, лизинг все еще недоступен. Кроме того, мелкосерийный и единичный тип производства – это издержки мелкого и среднего бизнеса, которые во всем мире чувствуют ограничение в плане финансовых ресурсов, что не позволяет им использовать дорогостоящую технику, среди которой промышленные роботы.

Несмотря на это, мелкий и средний бизнес имеет возможность решить данную проблему с помощью интеграции частного партнерства. Вариант с партнерством с крупной корпорацией – не выход, ведь в таком случае существует угроза того, что более крупная компания поглотит мелкую фирму. Интереснее выглядит инструмент под названием кластер, в котором идет объединение предприятий похожего типа, которые проводят совместную работу в области роботизации. Речь идет не только о совместной научно-исследовательской работе, но и об общем заказе на роботов, которые будут использоваться различными организациями, входящими в кластер [6]. Таким образом, создается частное партнерство с общими производственными мощностями для членов, входящих в него.

Мировая экономика меняется. Одни отрасли становятся ключевыми, значение других уменьшается. Среди ключевых секторов промышленности развитых стран, и России в том числе, выступает автомобилестроение. Именно в данной отрасли сосредоточена треть всех промышленных роботов мира, что говорит про растущий спрос успешных бизнес-единиц на эти инновации.

Известен тот факт, что ни одна страна не может выжить в этом конкурентном мире без сильной производственной базы. Многие ученые и эксперты в области роботизации ссылаются на то, что внедрение автоматических систем на производстве – это прерогатива развитых стран, ведь именно из-за экономических факторов создается целесообразность данного процесса. Несмотря на это, внедрение роботизации – актуальная задача в будущем и для стран, которые находятся на стадии развития. Действительно, у роботов есть еще больший потенциал для развивающихся стран. В странах данного типа не хватает квалифицированных и подготовленных сотрудников для выполнения многих рабочих заданий, требующих точность действий и специальные навыки. Традиционно, рабочие в развивающихся странах имеют более высокий уровень отклонения от работы и меньше пунктуальности, что создает прерогативу использования роботов [5].

Робототехника выступает инновационным инструментом, который

способен не только повысить уровень конкурентоспособности предприятия, отрасли и всей страны, но и сделать их производство экономически выгодным. Примером этого служат не только США и Япония, но и Южная Корея, которая, несмотря на ограничение ресурсов и сложное политическое прошлое, стала страной, входящей в G20 с одной из крупнейших отраслей автомобилестроения и электроники, которая на 2-ом месте в мире по использованию роботов.

Рассматривая тот же пример с Южной Кореей, стоит заметить, что процесс внедрения роботизации на производстве — это не простой шаг не только для предприятий из-за финансовых затрат, но и для национальной экономики, где происходят процессы изменения и кругооборота капитала и трудовых ресурсов. Так в Южной Корее с 1989 года объем промышленности продемонстрировал рекордные темпы роста во всем мире. Но доля занятых людей в обрабатывающей промышленности упала с 28% до 10%, что привело к переквалификации многих людей в другие специальности [8]. Назвать такие последствия отрицательными не стоит, ведь, в конечном итоге, национальная экономика Южной Кореи выросла в разы, а уровень безработицы, наоборот, снизился.

Внедрение роботизации на производстве промышленных предприятий несет положительные изменения, среди которых, снижение издержек на рабочую силу, рост производительности труда, рост объема производства, рост выручки и уровня прибыли компании. Роботизация – положительный процесс и для национальной экономики многих стран мира. Примером служат не только США и Япония, но и Южная Корея, Китай и Индия, у которых рост промышленности ускорялся пропорционально с ростом количества промышленных роботов.

Использованные источники:

1. Бондарева Н.Н. Состояние и перспективы развития роботизации: в мире и России // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2016. Т.7. №3. С. 49-57.
2. Комков Н.И., Бондарева Н.Н. Перспективы и условия развития робототехники в России // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2016. Т.7. №2. С. 8-21.
3. Параскевов А.В. Левченко А.В. Современная робототехника в России: реалии и перспективы (обзор) // Научный журнал КубГАУ. 2014. №104. С. 1680-1701.
4. Толкачев С.А., Кулаков А.Д. Роботизация как направление неоиндустриализации (на примере США) // Мир новой экономики. 2016. №2. С. 79-87.
5. Bello S.K. Robotics application in flexible manufacturing systems: prospects and challenges in a developing country // International Journal of Applied Science and Engineering Research. 2015. Vol.5 No.5 Pp. 354-362.
6. Johansen K., Öhrwall Rönnbäck A. Flexible automation asa competitive business for manufacturing SMEs // THE 6TH SWEDISH PRODUCTION

- SYMPOSIUM. URL: <http://conferences.chalmers.se/index.php/SPS/SPS14/paper/view/1746>.
7. Kaushik A.K., et al. Automation Impact on Indian Steel Industry// International Journal of Theoretical and Applied Mechanics. 2017. Vol. 12, No.1. Pp. 13-20.
8. Upadhyay V. Can Capitalism Survive High Degree of Automation? A Comparison with Thomas Piketty's Argument // SSRN. URL: <https://ssrn.com/abstract=2558989>.
9. The new hire: How a new generation of robots is transforming manufacturing // PwC. URL: <https://www.pwc.com/us/en/industrialproducts/next-manufacturing/robotic-trends-changing-manufacturing>.
10. Manufacturing Barometer Business outlook report April 2015 // PwC. URL: http://www.pwc.com/en_US/us/industrial-manufacturing/assets/pwc-manufacturing-barometer-q1-2015.pdf.
11. Takeoff in Robotics Will Power the Next Productivity Surge in Manufacturing // BCG Report. URL: <https://www.bcg.com/media/PressReleaseDetails.aspx?id=tcm:12-181684>.
12. US Generic Govt 10 // Bloomberg Markets. URL: <https://www.bloomberg.com/quote/USGG10YR:IND>.
13. Гурков А. В Германии роботов все больше, а дефицит кадров все острее // DW. URL: <http://www.dw.com/ru/в-германии-роботов-все-больше-а-дефицит-кадров-все-острее/a-36933867>.
14. The People's Bank of China // PBC. URL: <http://www.pbc.gov.cn>.
15. Банк России // Банк России. URL: <https://www.cbr.ru>.
16. Квартальный убыток Tesla оказался хуже ожиданий аналитиков // Investing. URL: <https://ru.investing.com/news/ОбщиеНовости/Квартальный-убыток-tesla-оказался-хуже-ожиданий-аналитиков-277465>.

Уринов Б.С.
*преподаватель, академик
лицей при Ташкентском Педиатрическом
Медицинском Институте
Узбекистан, г. Ташкент*

РОЛЬ ИНФОРМАТИКИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

Аннотация: В этой статье обсуждается роль информационных технологий в современном обществе

Ключевые слова: Информатика, человечество, информационная эпоха, информатизация, компьютерная техника, современная область знаний.

Urinov B.S.
*Teacher academician lyceum at
Tashkent Pediatric Medical Institute
Uzbekistan, Tashkent city*

THE ROLE OF INFORMATICS IN MODERN SOCIETY

Annotation: This article discusses the role of information technology in modern society

Keywords: Informatics, humanity, information age, informatization, computer technology, modern knowledge.

Annotation. This article discusses the role of information technology in modern society
Keywords. Informatics, humanity, information age, informatization, computer technology, modern knowledge.

Роль информатики в развитии общества чрезвычайно велика. Сегодня в мире нет ни одной отрасли науки и техники, которая развивалась бы столь же стремительно, как информатика. Каждые два года происходит смена поколений аппаратных и программных средств вычислительной техники. Фактически за последние годы произошла революция в области передачи, накопления и обработки информации. Эта революция, затрагивает и коренным образом преобразует все области человеческой жизни.

Наше время называется информационной эпохой. Наше государство уделяет большое внимание на информатизацию общества. Это свидетельствуется рядом принятых указов и постановлений в этой сфере. Последним из них является указ Президента Республики Узбекистан «О создании министерства по развитию информационных технологий и коммуникаций Республики Узбекистан».

Информатика – очень современная область знаний. В современном мире мы каждый день сталкиваемся с новейшими технологиями.

Без достижений информатики не существовало бы компьютеров, Интернета и других новых технологий, которые уже стали для нас привычны. Не было бы даже вычислительных машин, которые могут производить сложные расчеты за доли секунды. А расчеты нужны везде: на

производстве, в банках, на линиях транспорта. Жизнь была бы намного сложнее, если бы информатика не развилась до такого уровня, как сейчас.

Значительное увеличение возможностей компьютерной техники, развитие информационных сетей, создание новых информационных технологий приводят к радикальным изменениям во всех сферах общества: в производстве, науке, образовании, медицине и т.д. Народы развитых стран осознают, что совершенствование информационных технологий представляет самую важную, хотя дорогостоящую и трудную задачу.

Информатизация — это сложный социальный процесс, связанный со значительными изменениями в образе жизни населения. Он требует серьезных усилий на многих направлениях, включая ликвидацию компьютерной неграмотности, формирование культуры использования новых информационных технологий и др.

Цель информатизации — улучшение качества жизни людей за счет увеличения производительности и облегчения условий их труда.

Информационные технологии являются жизненно важным стимулом развития самых разных сфер деятельности человека, вряд ли кто-либо сможет назвать сферу, где они не используются хотя бы косвенно. Начиная от узкоспециализированных областей тяжелой промышленности и заканчивая такими вещами, как аватары для Твиттера или Фейсбука — везде информационные технологии прямо либо косвенно находят свое применение. Любые бухгалтерские операции на любом предприятии сегодня проводятся с использованием компьютера. То, насколько эффективно работает городское самоуправление, во многом определяется теми техническими средствами и тем программным обеспечением, которыми оно располагает. Естественно, использование самых последних технологий и технических средств не решает полностью всех проблем, однако инновации могут значительно упростить и ускорить работу служащих. Особенно это заметно на сложных участках аналитической деятельности, в процессах формирования отчетов и справок.

Особого внимания заслуживают технологии, используемые в сфере образования, их значение сложно переоценить. Найти школу, в которой не было бы компьютерного класса, можно, наверное, только в каком-нибудь уж очень захолустном уголке. Чего уж говорить про Интернет, который предоставляет школьнику массу информации, получить которую можно за несколько минут, без долгого корпения над книжками в библиотеке. Таким образом, информационные технологии могут значительно облегчить процесс образования и обучения. Скорость передачи информации растет ежедневно, возрастают и технологические мощности. С помощью технических средств люди с разных концов Земли могут общаться друг с другом, Интернет — это один из популярнейших способов связи на сегодняшний день, главным образом потому, что он общедоступен.

Подводя итог, можно сказать, что информационные технологии очень глубоко проникли в жизнь современного человека, и даже более того — вряд

ли будет преувеличением тот факт, что без информационных технологий современное общество не сможет существовать в том виде, в котором оно находится сейчас.

УДК 336

Файнгор А.Д.
студент 5 курса
факультет «Таможенное дело»
Российская академия народного хозяйства и государственной
службы при Президенте Российской Федерации
научный руководитель: Вагин В.Д., к.э.н.
доцент
Россия, г. Москва

К ВОПРОСУ О СИСТЕМЕ ТАМОЖЕННЫХ ДОХОДОВ

Аннотация: В статье раскрывается система таможенных доходов, применяемых в ЕАЭС и Российской Федерации.

Ключевые слова: Таможенные доходы, федеральный бюджет, таможенные платежи, система таможенных доходов, платежи, взимание которых возложено на таможенные органы.

Fayngor A.D.
fifth-year Student, Customs faculty
Russian Presidential Academy of National Economy and Public
Administration (RANEPA)
Moscow, Russia
E-mail: Fairfaks5@yandex.ru
Scientific advisor: Vagin V.D.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

TO THE QUESTION OF THE CUSTOMS INCOME SYSTEM

Annotation: The article discloses the system of customs revenues used in the EEMP and the Russian Federation.

Keywords: Customs revenues, the federal budget, customs payments, the system of customs revenues, payments that are charged to customs authorities.

Внешнеэкономическая деятельность играет важную роль в экономическом развитии государства. Улучшение ее эффективности напрямую зависит от существующей системы администрирования таможенных доходов, которая способствует повышению конкурентоспособности отечественных товаров, играет важную роль в формировании доходной части бюджета и соответственно влияет и на экономическую безопасность страны, что особенно актуально сегодня в условиях существующих экономических санкций.

Таможенные доходы являются одним из основных инструментов государственного регулирования, как национальной экономики, так и

внешнеторговой деятельности. В связи с этим анализ системы таможенных доходов и их администрирование приобретают все большее значение.

Однако заметим, что законодательно понятие «таможенные доходы» в Российской Федерации не установлено. При этом в российской научной и энциклопедической литературе можно встретить множество мнений относительно значения термина «таможенные доходы». Так, например, В.В. Пиляева в учебном пособии «История таможенного дела и таможенной политики России» даёт такое определение таможенному доходу: «Таможенный доход – это прежде всего таможенные пошлины, которые взимаются государством с владельцев товаров, привозимых из-за границы, вывозимых за границу и следующих через страну транзитом»⁵⁷.

Финансовый онлайн-словарь даёт следующее определение таможенных доходов: «таможенные доходы – это одна из доходных статей государственного бюджета. Они образуются в результате таможенного налогообложения товаров, пересекающих границу страны, и состоят из таможенных пошлин, пограничных налоговых сборов, штрафов и выручки от реализации конфискованных таможенными товарами»⁵⁸.

В национальной юридической энциклопедии таможенные доходы рассматриваются как «поступление в доходную статью государственного бюджета денежных сборов за таможенные процедуры. Т. д. образуются в результате таможенного обложения товаров и состоят из таможенных пошлин, таможенных сборов, штрафов и выручки от реализации конфискованных таможенными органами товаров (имущества)»⁵⁹.

Как видно из приведенных определений таможенные доходы взимаются таможенными органами, формируя бюджет государства. При этом таможенные доходы выполняют две основные функции – фискальную и регулятивную. Фискальная функция заключается в пополнении доходной части федерального бюджета, регулятивная функция проявляется в способности государства (через таможенно-тарифное и налоговое регулирование) влиять на активизацию внешней торговли и защиту внутреннего рынка.

Систему таможенных доходов можно представить в следующем виде⁶⁰:

- таможенные платежи, применяемые на таможенной территории ЕАЭС;
- таможенные платежи, применяемые на территории Российской

⁵⁷ Пиляева В.В. История таможенного дела и таможенной политики [Электронный ресурс] // indbooks. – URL: http://mirror6.ru.indbooks.in/?page_id=303013 (дата обращения: 25.02.2108).

⁵⁸ Таможенные доходы / Финансовый словарь [Электронный ресурс] // Академик. – URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/18586 (дата обращения: 01.03.2108).

⁵⁹ Таможенные доходы / Национальная юридическая энциклопедия [Электронный ресурс] // Академик. – URL: <http://determiner.ru/termin/tamozhennye-dohody.html> (дата обращения: 05.03.2108).

⁶⁰ Решение Комиссии Таможенного союза от 20.09.2010 № 378 (ред. от 16.01.2018) «О классификаторах, используемых для заполнения таможенных документов» [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_105110/e1a803b23e235c24c095ad979747fb8a39607733/ (дата обращения: 15.03.2108).

Федерации;

- платежи, взимание которых возложено на таможенные органы.

К таможенным платежам, применяемым на таможенной территории ЕАЭС можно отнести⁶¹:

- ввозные таможенные пошлины;
- вывозные таможенные пошлины;
- налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров;
- акциз, взимаемый при ввозе товаров;
- таможенные сборы за таможенные операции;
- таможенные сборы за таможенное сопровождение;
- специальные пошлины;
- антидемпинговые пошлины;
- компенсационные пошлины;
- сезонные пошлины;
- таможенные пошлины, налоги, взимаемые в виде совокупного таможенного платежа;
- таможенные пошлины, налоги, взимаемые по единым ставкам.

К таможенным платежам, применяемым в Российской Федерации можно отнести⁶²:

- таможенные сборы за хранение на складах временного хранения, учрежденных таможенными органами.

К пошлинам, применяемым в Российской Федерации можно отнести⁶³:

- сезонные пошлины.

К платежам, взимание которых возложено на таможенные органы Российской Федерации можно отнести:

- пени (например, пени за просрочку уплаты пошлин, налогов, таможенных сборов);
- проценты (например, проценты за предоставление отсрочки уплаты пошлин, налогов);
- штрафы;
- иные виды платежей (например, авансовый платеж, обеспечение уплаты таможенных пошлин налогов);
- и другие.

В настоящее время таможенные доходы являются важным источником

⁶¹ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/ (дата обращения: 15.03.2108).

Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.08.2017) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/ (дата обращения: 15.03.2108).

⁶² Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации» от 27.11.2010 № 311-ФЗ (ред. от 29.12.2017) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107181/ (дата обращения: 20.03.2108).

⁶³ Закон РФ от 21.05.1993 № 5003-1 (ред. от 28.12.2016) «О таможенном тарифе» [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1995/ (дата обращения: 20.03.2108).

формирования доходов бюджетов как государств-членов ЕАЭС, так и федерального бюджета Российской Федерации. Поэтому одним из направлений деятельности таможенных органов является осуществление контроля (как до выпуска товаров, так и после выпуска) за поступлением таможенных доходов в федеральный бюджет, и соответственно улучшение качества их администрирования.

На основании изложенного, с нашей точки зрения, таможенные доходы – это обязательные платежи, взимаемые в связи с перемещением товаров через таможенную границу ЕАЭС и иные платежи, взимание которых возложено на таможенные органы.

Использованные источники:

1. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.08.2017) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/ (дата обращения: 15.03.2108).
2. Закон РФ от 21.05.1993 № 5003-1 (ред. от 28.12.2016) «О таможенном тарифе» [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1995/ (дата обращения: 20.03.2108).
3. Пиляева В.В. История таможенного дела и таможенной политики [Электронный ресурс] // indbooks. – URL: http://mirror6.ru.indbooks.in/?page_id=303013 (дата обращения: 25.02.2108).
4. Решение Комиссии Таможенного союза от 20.09.2010 N 378 (ред. от 16.01.2018) «О классификаторах, используемых для заполнения таможенных документов» [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_105110/e1a803b23e235c24c095ad979747fb8a39607733/ (дата обращения: 15.03.2108).
5. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/ (дата обращения: 15.03.2108).
6. Таможенные доходы / Финансовый словарь [Электронный ресурс] // Академик. – URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/18586 (дата обращения: 01.03.2108).
7. Таможенные доходы / Национальная юридическая энциклопедия [Электронный ресурс] // Академик. – URL: <http://determiner.ru/termin/tamozhennye-dohody.html> (дата обращения: 05.03.2108). Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации» от 27.11.2010 № 311-ФЗ (ред. от 29.12.2017) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107181/ (дата обращения: 20.03.2108).

Федотова А.Ю.

студент 2 курса

кафедра «Экономическая безопасность»

Институт экономики управления и бизнеса

Басюк А.С., к.э.н.

доцент

кафедра «Отраслевого и проектного менеджмента»

Кубанский государственный технологический университет

Россия, г. Краснодар

ХАРАКТЕРИСТИКА УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в данной статье рассматривается сущность угроз экономической безопасности предприятия, анализируются различные виды угроз по классификационным признакам (по отношению к субъекту, по месту и источнику возникновения, по виду ущерба и ответственности, по мере наказания), раскрывается влияние и последствие угроз на деятельность предприятия и персонала.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности; ущерб; служба безопасности; убыток.

Fedotova A.Yu.

student

2 years, Department of "Economic Security"

Institute of Management Economics and Business

Russia, Krasnodar

Basyuk A.S. , candidate of economic sciences, associate professor

Associate Professor, Department of Branch and Project Management

Kuban State Technological University

Russia, Krasnodar

CHARACTERISTICS OF THE THREAT OF THE ECONOMIC SAFETY OF THE ENTERPRISE

Abstract: In this article, the essence of threats to the economic security of an enterprise is examined, various types of threats are analyzed according to classification criteria (in relation to the subject, in place and source of occurrence, by type of damage and liability, as punishment), the impact and consequence of threats on the enterprise and staff.

Key words: economic security, threats to economic security; damage; security Service; lesion.

В современных условиях развитие успешного и выгодного функционирования предприятия в значительной степени зависит от модернизации и совершенствования его деятельности в системе экономической безопасности [1]. Определение экономической безопасности

организации – это состояние защищенности ее экономических интересов от внешних и внутренних угроз, обеспечивающее реализацию миссии, целей ее создания, максимизацию получаемой прибыли и устойчивость ее развития. Прежде всего, под концепцией понимается основной документ, определяющий организацию службы безопасности предприятия. Концепция безопасности характеризует эффективность топ-менеджера по данному направлению. Концепция экономической безопасности предприятия, эффективность ее реализации основывается на риск-ориентированном подходе [4].

Экономическая безопасность предприятия – это состояние защищенности важных интересов фирмы от внутренних и внешних угроз, созданное работниками организации, с помощью реализации мероприятий экономического, правового, инженерно-технического, организационного и социально-психологического направлений. Угрозы представляют собой опасности, находящиеся на стадии перехода в реальное действие [2].

Анализ угроз экономической безопасности предприятия необходим при стратегическом планировании работы предприятия, также он способствует принятию правильного и координирующего решения для обеспечения успешной и выгодной деятельности предприятия.

Угрозы экономической безопасности, по отношению к субъекту, подразделяются на:

- внешние;
- внутренние.

Внешние угрозы – это те опасности и риски, которые формируются за пределами организации. К ним относятся:

- финансовые кризисы;
- недобросовестная конкуренция;
- шпионаж и доступ конкурентов к коммерческой тайне;
- изменение законодательства, связанного с деятельностью предприятий;
- нестабильность валютной политики государства и валютного курса;
- неблагоприятные условия кредитования фирм и изменение процентных ставок по кредитам;
- политическая нестабильность;
- природные катаклизмы и прочее.

Внутренние угрозы – это некие опасности и риски, которые связаны с функционированием организации и работой персонала, то есть, это процессы, возникающие при производстве и продаже товаров. К ним относятся:

- отсутствие модернизации оборудования;
- производственные поломки техники;
- нарушение трудовой дисциплины;
- необразованное руководство;
- превышение полномочий руководства;

- некомпетентность персонала;
- нарушение режима сохранения коммерческой тайны;
- аварии и пожары;
- воровство и мошенничество работниками;
- слабая маркетинговая проработка рынка;
- заметные упущения в тактическом и стратегическом планировании, связанные с выбором цели, неверной оценкой возможностей предприятия, ошибками при прогнозировании изменения внешней среды;
- не внушаемая доверие репутация фирмы и другие.

Следует отметить, что внутренние и внешние угрозы экономической безопасности теснейшим образом связаны между собой и такое деление довольно условно [3].

Также существуют угрозы:

- реальные (уже произошли);
- потенциальные (могут произойти);
- целенаправленные (созданные другими субъектами);
- стихийные (возникающие в результате случайных событий).

Угрозы могут начать проявляться как через короткие сроки, так и через длительные промежутки времени.

По месту возникновения угрозы классифицируются:

- в целом предприятию;
- материальным и нематериальным активам;
- информационной базы;
- будущему развитию;
- бюджету.

По источникам возникновения угрозы бывают объективные (возникают без участия и против воли предприятия и персонала) и субъективные (целенаправленные и нецеленаправленные действия лиц, разного социального статуса).

Угрозы подразделяются по виду ущерба на:

- прямой ущерб (ухудшение всех экономических показателей, финансовые потери);
- упущенная выгода (потеря некоторой доли прибыли).

По виду ответственности группируются на угрозы:

- гражданской ответственности;
- уголовной ответственности

Последствия угроз могут проявляться в различной степени:

- серьезный материальный и моральный ущерб;
- прекращение функционирования организации на короткий или длительный срок;
- финансовые потери в разных размерах.

На каждом предприятии должна работать некая «служба безопасности», которая будет анализировать состояние предприятия, определять угрозы, предотвращать их, рассчитывать убытки в случае

возникновения, выявлять наиболее уязвимое имущество и нарушения, предоставлять отчёт проведенной работы по безопасной деятельности предприятия [5].

К основным элементам системы экономической безопасности предприятия относятся: защита коммерческой тайны и конфиденциальной информации; компьютерная безопасность; внутренняя безопасность; безопасность зданий и сооружений; физическая безопасность; техническая безопасность; безопасность связи; безопасность хозяйственно-договорной деятельности; безопасность перевозок грузов и лиц; безопасность рекламных, культурных, массовых мероприятий, деловых встреч и переговоров; противопожарная безопасность; экологическая безопасность; радиационно-химическая безопасность; конкурентная разведка; информационно-аналитическая работа; пропагандистское обеспечение, социально-психологическая, предупредительно-профилактическая работа среди персонала и его обучение по вопросам экономической безопасности; экспертная проверка механизма системы безопасности [6].

Основной характерной чертой обеспечения экономической безопасности предприятия является то, что такая деятельность не может быть одноразовой акцией, она представляет собой непрерывный процесс, системный и комплексный подход который вбирает в себя обоснование и реализацию рациональных форм, методов, способов создания системы экономической безопасности предприятия, ее развитие и совершенствование.

Использованные источники:

1. Саламова С.С. Теоретические подходы к обеспечению экономической безопасности предприятия / Т.А. Волкова, М.Н. Волкова, Н.В. Плужникова, С.С. Саламова // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия – 2015. - №3. – С.29-32.
2. Суглобов, А. Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие / А. Е. Суглобов, С. А. Хмелев, Е. А. Орлова. - М.: ЮНИТИ, 2013. - 271 с.
3. Моисеева В.М. Направления повышения клиент-ориентированности / В.М. Моисеева // Экономинфо.- 2009. - № 12. - С. 19-21.
4. Управление качеством на предприятии: учебное пособие (электронный ресурс) / А.С. Басюк, В.В. Нелина, В.В. Прохорова. - Кубанский государственный технологический университет. Краснодар, 2017. (3-е издание, переработанное и дополненное)
5. Басюк А.С., Антошкина А.В. Качество услуг и экономическая безопасность предприятий туристско-рекреационной сферы как фундаментальная основа экономически эффективного региона // Вестник Института дружбы народов Кавказа. Теория экономики и управления народным хозяйством. 2016. № 1 (37). С. 104-110.
6. Басюк А.С., Басюк С.С. Концепция экономической безопасности туристского предприятия / Политематический сетевой электронный научный

УДК 677.21:021

**Хашимов С.
Ирискулов Ф.
Шокиров Д.**

**Наманганский инженерно-строительный институт
Узбекистан, г. Наманган**

ИНФОРМАТИЗАЦИЯ МАХАЛЛИ

Аннотация: В этой статье анализируются задачи социальной экономики и управления органов самоуправления граждан (махаллинский сход граждан), рассматривается ряд вопросов: организационный, социально-экономический и научно-технический процесс создания условий для обеспечения информацией юридических и физических на территории махалли пользуясь информационными технологиями, а также информационными системами. Определена методика использования баз данных с применением информационной технологии в ОСГ.

Ключевые слова: Программное обеспечение OIPAS, семейный паспорт, База данных ОСГ, Органов само управления граждан (ОСГ), Информационные и коммуникационные технологии (ИКТ), Модель данных для документов ОСГ, Аналитический индикатор программы.

**Xashimov S.
Iriskulov F.
Shokirov D.**

**Namangan Construction Engineering Institute
Uzbekistan, the city of Namangan**

MAKHALLI'S INFORMATIZATION

Abstract: In this article analyzing the tasks of social economy and management of self-government bodies of citizens (makhalla meeting of citizens), a number of issues are considered: organizational, socio-economic and scientific-technical process of creating conditions for providing information by legal and physical in the territory of mahallas using information technologies, and also information systems. The methodology of using databases with application of information technology in OSG is defined.

Key words: OIPAS software, family passport, OSG database, Citizens' self-management bodies (OSG), Information and communication technologies (ICT), Data model for OSG documents, Analytical indicator of the program.

В идущем по пути построения сильного гражданского общества, имеющего свой авторитет в сегодняшней системе международных отношений, углубляющий либерализацию рыночных реформ и экономику, еще больше интегрирующийся с международной ареной в Узбекистане день

за днем нарастает поток информации и знаний, который требует широкого и эффективного использования информационно-коммуникационных технологий во всех областях, как в социальной, так и в экономической сферах[1,2].

Развитие научно-технических производственных сил нынешнего времени достигло до такой степени, что для выгодного пользования ими, непрямого выполнения многочисленных расчетов в ускорении социального производства и принятие нужных решений в их основе, привело еще более широкому потоку информации.

В Узбекистане постепенно растет нужда в информации, а этому служит данная демократическая воля со стороны государства. В основе успехов и положительных изменений в продвижении почти во всех сферах деятельности граждан лежат информационно-коммуникационные технологии. Такое воздействие служит экономическому, социальному и культурному развитию областей республики и находящихся в зоне их влияния районов (город), особенно органов местного самоуправления власти.

В Узбекистане принцип самоуправления отличается своей национальностью, и он глубоко проник в жизнь жителей через институт махалли. На сегодняшний день задача расширения механизмов еще более эффективной деятельности этого института является основной и вызванная нужда в систематизации выполняемых документов, обработки информации на компьютере в деятельности махалли (ОМСГ – органов местного самоуправления граждан или МСГ – махаллинский сход граждан, в дальнейшем «махалля») показана в основных направлениях[3].

Быстрый рост объема информации в обществе привел к созданию единого информационного интерфейса во многих сферах. Со стороны нашего государства уделено особое внимание для улучшения и обновления этого интерфейса, в том числе, принятие нескольких Законов и Постановлений также программ для поддержки информатизации органов местного самоуправления власти. В них четко показана необходимость использования информационно-коммуникационных технологий в деятельности махалли[4].

В настоящее время для развития информационно-коммуникационных технологий во всех сферах общества соответственно разработана законодательная база и она применяется в ежедневной жизни, они следующие: Указ Президента Республики Узбекистан «Создании национальной сети передачи информации и создании порядка в использовании мировых информационных сетей» от 5 февраля 1999 года, о «Подтверждении устава подготовки информационных ресурсов Республики Узбекистан и создании порядка их раздачи в информационных сетях, в том числе в интернете» от 26 марта 1999 года, Указ Президента Республики Узбекистан от 30 мая 2002 года, «Об улучшении процесса создания управления в области связи и информатизации» от 23 сентября 2002 года, о

«Усилении развитии компьютеризации и внедрении информационно-коммуникационных технологий», о «Дополнительных мерах усиления информационно-коммуникационных технологий» от 16 ноября 2005 года, «Об улучшении нормативно-правовой базы в сфере информатизации» от 22 ноября 2005 года, «О развитии информационной сети «Ziynet»» от 28 декабря 2005 года *постановления Кабинета Министров Республики Узбекистан от 22 сентября 2006 года № 203*, «О мерах по развитию связей с общественностью органов Государственного и хозяйственного управления», Постановление кабинета министров республики Узбекистан от 23 августа 2007 года №181, “О мерах по дальнейшему совершенствованию взаимодействия органов государственного и хозяйственного управления, государственной власти на местах с юридическими и физическими лицами с использованием информационно-коммуникационных технологий”, “О мерах по дальнейшему развитию правительственного портала республики узбекистан в сети интернет от 17.12.2007 г. № 259.

Постановлением Президента Республики *Узбекистан от 27 июня 2013 года №ПП-1989* «О мерах по дальнейшему развитию Национальной информационно-коммуникационной системы республики *Узбекистан*», где излагается о мерах по организации деятельности центра развития системы «Электронное правительство» при министерстве по развитию информационных технологий и коммуникаций республики Узбекистан[6,7].

Взяв во внимание актуальность и особую роль информационно-коммуникационных технологий в экономике и в жизни общества в 2013 году со стороны нашего государства была принята комплексная программа развития Национальной информационно-коммуникационной системы Республики Узбекистан в 2013-2020 годах. С этой точки зрения, требуется обратить особое внимание осуществлению программы комплексного развития Национальной информационно-коммуникационной системы Республики Узбекистан в 2013-2020 годах, а также в приложении программы отмечается важность выполнения сбора, обработки, систематизации и сохранения информации, на компьютере через систематизацию выполняемых документов махалли в органах местного самоуправления власти «Гражданских сходов» при фонде «Махалла» и программа создания системы «Электронное правительство» основанная на инновационных опытах, которая является требованием нынешнего времени[8].

Об отдельном внимании, обращаемое со стороны государства для информатизации республики авторитетное издание Великобритании «The Financial Times» посвятив развитию применения информационно-коммуникационных технологий во всех сферах жизни государства и общества показала всему миру статью на тему «Узбекистан: электронное государство служит углублению доверенной демократии и обеспечению прозрачности деятельности государства».

Достижения и приобретенный опыт в этой сфере за последнее время:

за время деятельности единого интерактивного портала государственных услуг, число обращений с начала текущего года выросло до 2 раз и составило свыше 800 тысячи. Для этого со стороны государства была затрачена крупная сумма и в итоге начал свою деятельность электронный портал и в свою очередь служит народу.

На сегодняшний день число граждан пользующихся мобильной связью в Узбекистане составляет свыше 21 миллиона, интернетом пользуются больше 13 миллионов людей. В рейтинге ООН по развитию Электронного государства Узбекистан вошел в число самых развитых государств по этой сфере и занял 80-ое место, а также по рейтингу индекса Электронного участия оценивающую государством своих граждан и эффективности диалога с бизнесом наша республика занимает 47-ое место. В свою очередь эти показатели означают, что Узбекистан среди стран СНГ занимает третье, а среди государств Центральной Азии занимает первое место. Эти показатели свидетельствуют об своеобразном авторитете в международной арене. Выше приведенные показатели в свою очередь служат углублению демократических реформ и обеспечению прозрачности деятельности государства и показывают, что они стали силами обеспечивающие быстрое развитие Узбекистана.

В связи с организацией предвыборных работ на пост Президента Республики Узбекистан (2016 г.) в сети Интернет была организована виртуальная приёмная Премьер министра. За 3 недели со стороны в приемную поступило свыше 50 тысячи обращений. И все эти обращения нашли свое положительное решение. Эти доказательства подтверждают высокое доверие народа в отношении к государству, и подчеркивают демократичный принцип управления народом[9].

Объявление нынешнего года «Годом поддержки активного предпринимательства, инновационных идей и технологий» говорит о том, что ведется огромная работа для обеспечения и благополучия народа. За последние 13 лет независимости почти все Программы, принятые государством, служат интересам и благополучию жителей махалли. Эти показатели привели модернизации и в системе документации махалли, а в конце концов стало причиной роста объема информации[5].

С развитием государственности Узбекистана некоторые задачи управления непременно будут переданы народу – от центра в органы местного управления, требуя более эффективного выполнения, эти задачи в свою очередь возлагаются в процесс самоуправления граждан, а для этого, задача механизмов эффективной деятельности в махалле, то есть задача информатизации махалли станет одной из основных задач.

Информатизацию, информационную среду в деятельности махалли нужно понимать так, что процессы диалогов между ответственным работником и простым гражданином, а также условия, по сути должны обращать особое внимание эффективному пользованию компьютерными технологиями. Постепенное развитие этой среды приведет к большему росту

потребности в интеллектуальных ресурсах, также с помощью информационно-коммуникационных технологий стыковке-интеграции с выше стоящими инстанциями (отделения областного общественного благотворительного фонда «Махалла», хакимият, государственные органы и другие) махалли[10,11,12,13].

Если дать более широкое определение махалле и ее современной информационной среде, то это – процесс деятельности и возможность принятия эффективных решений на основе систематизированных информационных ресурсов и обеспечивающий их эффективное использование очень нужный комплекс методических технологических и технических средств в деятельности махалли[10,11,12,13].

Для достижения такой среды требуется выработать информацию профессиональной степени и единственным путем является обеспечение деятельности махалли современными информационно-коммуникационными технологиями. А для выполнения его по мере требования, нужно проводить фундаментальные исследования и внедрять полученные результаты в процесс деятельности махалли[14].

Говоря о процессе информатизации махалли – понимается комплекс мер построенных для эффективного использования теоретических и практических знаний по направлениям процесса деятельности.

Информатизация махалли – это организационный, социально-экономический и научно-технический процесс создания условий для обеспечения информацией юридических и физических на территории махалли пользуясь информационными технологиями, а также информационными системами[15,16].

Процесс информатизации махалли требует решения ряда следующих проблем:

1.Внедрение компьютерной технологии во все отделы деятельности махалли;

2.Обучение активистов и граждан махалли эффективному использованию компьютерной техники;

3.Обеспечить полное и эффективное пользование информационными ресурсами активистов и граждан махалли для обеспечения своих нужд.

На сегодняшний день в Узбекистане ведут свою деятельность более 10124 орган местного самоуправления власти (махалли), в их составе 9373 из них махаллинские органы местного самоуправления, 1335 из них сельские и 154 из них считаются аульскими органами местного самоуправления. По Наманганской области существуют 782 органов самоуправления власти, 352 из них махаллинские органы местного самоуправления, в том числе в городе Наманган около 100 махаллинских органов местного самоуправления ведут свою деятельность на основе (100 %) компьютеризированной технологии.

Исследования показывают, что за год своей деятельности, исходя из требований времени, эти компьютеры в результате обращения документов, касающихся внутренней деятельности областными, районными

хакимиятами, органами государства, конторами обеспечивающие коммунальные услуги, с отделениями фонда «Махалла» и другими учреждениями, в махалле обрабатывается, доставляется в нужные местные учреждения, органы управления 1500-2000 документов и в их основе сделан в соответствующие выводы для принятия решения.

Реформы, проводимые государством в этой сфере, возлагают большую ответственность на плечи сотрудников органов местного самоуправления власти и интеллигенции: доставка документов в соответствующие вышестоящие учреждения, подтверждающие полное выполнение экономической и моральной заботы о гражданах, проводимой государством; предоставление справок в соответствующие инстанции, о выполнении поступивших документов свой срок носящие характер законов и распоряжений, которые служат для благосостояния, стабильности и развития в жизни граждан, а также другой информации касающейся личной жизни, обеспечения потребностей и других. Перспективное и своевременное решение таких проблем во многом зависит от эффективного пользования компьютерными технологиями.

Важно сказать то, что день за днем растет потребность в информации, ежедневно через десятки телеканалов, радиовещания, газеты и интернет, населению предоставляется большое количество информации, но они в ожидании еще большей информации. После приобретения независимости, если 17 лет назад в нашей республике было 475 средств массовой информации, на сегодняшний день эта цифра составила 1156. В том числе, 702 наименованные газеты, 244 наименованные журналы, 19 наименованные информационные бюллетени-справочники, 79 телерадио сетей, 108 веб-сайтов, 4 агентства служат для быстрого предоставления информации.

Исходя из вышеприведенных обстоятельств и требований: ученые Наманганского инженерно-строительного института совместно со специалистами управленческого состава общественного фонда «Махалла» выполнили следующие работы: в начальном этапе данного направления были рассмотрены некоторые подробности задачи, то есть, проект ГНТП 20.20.40 (Контракт № П-20.40, 09.01.2003г.) в рамках темы информатизации органов местного самоуправления граждан, объявленные в 2003-2005 годах центром Науки и технологий Республики Узбекистан. Государственная программа начата и успешно завершена. Данная исследования проведена на тему: «Создание и усовершенствование баз данных системы органов самоуправления граждан в условиях построения демократического общества». В начальных исследованиях (2003-2005 гг.) для переработки информации махалли на компьютере с нашей стороны были разработаны «Паспорт семьи», «Паспорт махалли» и в их основе была создана база данных (БД) граждан. Создав программу «OIPAS», которая перерабатывает эту базу, провели испытания и получили результаты испытав программу в 3 махаллах Наманганской области (в махаллях города Наманган «Кизил куприк» и «Мехнатобод», также в махалле «Тинчлик», Касансайского

района). Приготовленная программа «OIPAS» была создана на языке программирования «Delphi-5», компьютерная техника (Pentium-II) была предназначена для работы на операционной системе «Windows-98». В следующих исследованиях программа была усовершенствована, взятые с её помощью результаты были проанализированы и распечатаны статьи[17].

Но в начальных годах пользования данной программой пришлось встретиться с трудностями из-за компьютерной неграмотности сотрудников махалли. Понимая данную ситуацию, с нашей стороны была разработана удобная для пользователя новая версия программы, пользуясь программой – «Microsoft Access». При создании базы данных (БД) махалли возможности «Microsoft Access» являлись удобными, и выполнение операций со стороны пользователя на созданной базе было легким и простым. Полное использование этих функций обеспечивает работу программных средств для базы данных (БД) и дает положительный эффект в создании базы данных в деятельности махалли. В этом смысле, для решения задачи махалли данное средство очень помогает, потому что модел базы данных (БД) махалли небольшая, и эта программа в руку для управления базами данных небольших учреждений, также махалли.

Уместно обслуживать и вести работу при размере информации до 1 ГБ. Во многих случаях MS Access даёт удобство в создании и выполнении каких-либо операций на одном компьютере (в тех случаях, когда нет сервера) над базами данных. С ее помощью создается простота в операциях сохранения информации и использовании средств входа в базу данных. Программа была протестирована на основе данных махалли «Мехнатобод» Наманганского города.

В ходе исследований мы обнаружили, что следует проводить работы проектирования, для усиления исследований, взяв во внимание связи информации за пределами махалли и разработали проект автоматизированной системы, касающийся сбора и обработки информации семьи махалли, также отчеты по цели и экономическим показателям проекта приведены в статье[18].

После этого (в 2014 году) с ранее подготовленной программой «OIPAS» возникли трудности, связанные с защитой информации и другими требованиями, эти и другие проблемы вызвали задачу усовершенствования программы. И в итоге для исправления данных недостатков (в 2014 году) разработали программу «OIPAS-2». Эта программа была создана по современным требованиям в интерфейсе Microsoft Visual Studio 2013 Enterprise, пользуясь объектно-ориентировочным языком программирования – C#.

В процессе проведения исследований было создано программное обеспечение базы данных для органов самоуправления граждан, и было испытано в деятельности махаллей Наманганской области, по полученным результатам распечатаны статьи[19].

Суть создания этой программы заключалось в том, чтобы на основе

сетевой программы переработки документов касающихся граждан махалли и ее деятельности ускорить обработку и упорядочение информации. Кроме этого, полное освещение жизнедеятельности граждан, а в будущем усмотрено образовать информации о них и базы, которые позволили бы проведение социальных исследований.

Важно учесть тот нюанс, что соответственно быстро растущему веку информатики и развитие компьютерной грамотности населения тоже является одной из основных задач, потому что возможности информационно-коммуникационных технологий растут с часом, а добиться цели можно лишь только усвоив эти возможности со стороны активистов и граждан махалли. Предусмотрев их, 1-ый Президент Республики Узбекистан выпустил постановление № 2050 от 10 октября 2013 года об «Организации курсов повышения квалификации работников органов местного самоуправления», а это в свою очередь является обращением особого внимания в процесс повышения квалификации работников органов местного самоуправления власти в развитии профессиональных и управленческих навыков, организации повышения правовых и социально-экономических знаний, взаимодействия с негосударственными некоммерческими организациями, с учреждениями государственными управлениями, также создания механизмов социального партнерства. Для обеспечения практического выполнения именно этих механизмов в целях повышения квалификации работников махалли, знаний молодежи махалли в области информатизации между системами «махалли» и «высшего учебного заведения», приняли совместное участие в грант конкурсе поддержки негосударственных некоммерческих учреждений и других институтов гражданского общества Узбекистана по теме (Договор № 23-08/199, Сертификат № 23-25) «Создание предпринимательского субъекта информационно-сервисных услуг для обеспечения занятости выпускников профессионально-технических колледжей» и в качестве итога проведенного проекта, для работников и молодежи махалли создали и распечатали пособие для проведения теоретических и практических занятий по предмету «Информационные технологии»[20,21,22,23].

Итоги исследований показали, что в результате автоматизации документов в деятельности махалли: трудовая эффективность сотрудников выросла в 2.0-2.5 раз (соответственно опыту сотрудников), выросла компьютерная грамотность и культура, стремительно изменилось отношение к работе; обеспечен ответ в учреждения, связанные с махаллей, на поступившие письма и запросы, а основой этому послужила качественная и достоверная информации; были обеспечены необходимые потребности населения территории махалли, связанные с их деятельностью; быстрое ознакомление граждан махалли с гуманностями указаниями и законами государства, которые служат во благо народа.

Кроме этого, информатизация махалли: помогла гражданам правильному и честному распределению средств, выделенных государством

гражданам для обеспечения малообеспеченных и нуждающихся в финансовой поддержке семей; появилась возможность эффективного использования средств, выделяемые государством для поддержки молодых семей; привело к усилению контроля распределения средств, выделяемых государством для социальной защиты престарелых, инвалидов; появилась возможность анализа проблем, связанных с занятостью работоспособных граждан; выросли вклады в бюджет путем анализа показателей доходов семей получаемые семейным предпринимательством и ремесленничеством; в итоге анализа, своевременного и качественного контроля в сфере плат за коммунальные услуги, наблюдались своевременные платы за коммунальные услуги; путем анализа информации о браках в семьях, были предприняты меры для укрепления семьи; оказана помощь в выводах и предложений; оказана помощь в организации лечения и профилактики женских болезней, путем исследования, а также анализа женских болезней; изучение информации о правонарушениях среди населения и молодежи привело к своевременному решению проблем связанных с преступностью и другие.

В будущем, эти результаты будут служить основой для заключения и принятия необходимых решений в жизни обеспеченности семей махалли, касающихся социально-экономического направления. Судя по вышеизложенным основам, резко вырастят показатели развития на территории махалли и в жизни обеспеченности ее граждан[24].

Итоговой информацией, касающейся информатизации махалли, могут пользоваться не только сотрудники махалли, но и социологи, психологи также ученые в области экономики. Кроме этого, этой информацией могут воспользоваться местные власти, управления статистики и налоговые органы, для дополнительного ресурса своей информационной базы, особенно это дает удобство и для правоохранительных органов, занимающихся обеспечением мира и стабильности. В будущем эти результаты будут служить для подведения итогов, а также принятия решений в социально-экономическом направлении, касающихся жизни обеспеченности членов семей махалли.

Полное применение информатизации махалли в практике по выше указанным основам, приведет к социальному развитию в жизни общества, а это в свою очередь к стабильности в социальном развитии, а в итоге, росту в жизни обеспеченности населения, живущей в махаллях.

Использованные источники:

1. Закон Республики Узбекистан. О информатизации (Бюллетень Олий Мажлиса Республики Узбекистан, 2004 г., № 1-2, статья-10.
2. Сбор законодательства Республики Узбекистан, 2014 г., №36, статья-452).
3. Закон «О самоуправлении граждан». Новые законы Узбекистана. № 21 – Т."Адолат". 2013г. С.113.
4. «О мерах по совершенствованию реорганизации и управлению информационными системами », Указ Президента Республики Узбекистан

от 24 января 2005 года УП №557 .

5. «Годом поддержки активного предпринимательства, инновационных идей и технологий», Указ Президента Республики Узбекистан от 7 февраля 2017 года УП-4947.

6. “Модернизация и использование современных информационно-коммуникационных технологий” Первый Президент Республики Узбекистан И.Каримов от 21 марта 2012 г. Разрешение УП-1730.

7. Доклад Первого Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова на заседании Кабинета министров, посвященном важнейшим приоритетам экономической программы на 2016 год, в котором подведены итоги социально-экономического развития нашей страны в 2015 году.

8. Электронное правительство служит динамичному развитию Узбекистана. Газета «Халқ сўзи» 12 ноября 2016 года, № 224, с.1-3.

9. Ш. Мирзиёев Развитие демократических реформ, стабильности и безопасности нашего народа, гармоничное развитие и процветание. Газета «Народная слова», 2 ноября 2016 года, стр.216, стр.3.

10.С. Гулямов и другие, под заголовком «Экономическая информатика» / С.С.Гуломов-Т.: «Шарк», 1999. с.546.

11.С. Гуломов, Р. Х. Алимов, Х. С. Лутуффлаев «Информационные системы и технологии»: /; Под общим заголовком С. Гуломова-Т.: «Шарк», 2000.с.592

12.Р.Х. Аюпов, С.И.Исмойлов, Р.Аюпов Развитие частных компьютеров. «Текстовый редактор Microsoft Word 2000». - Т.: ТМІ, 2002. с.124

13.М. Арипов, Ж.У. Мухаммадиев «Информатика и информационные технологии». Не изучайте. Ташкент, 2005.

14.С.Хашимов Совершенствование Органов самоуправления граждан в условиях формирования демократического общества, "Кыргызская государственность и проблемы межкультурного диалога" межрегиональная научнотеоретическая конференция посвященная 2200-летию Кыргызской государственности, Сборник научных трудов,Ош-2003г.,апрел.,С.52-54.

15.С.Хашимов Проблемы использования компьютерных технологий в предотвращении преступлений, совершаемых махаллинской молодежью. Проблемы энергетики в информатике, журнал Uzb №4, 2008, с.66-72.

16.С.Хашимов Роль района в воспитании молодежи. Журнал Uzb “Охрана труда и социальная защита”, 6(28),2008г., с.27-29.

17.С.Хашимов Технология создания программного продукта "OIPAS" на основе СУБД DELPHI. "Ершовская конференция по информатике"труды НПО 2011,/"Наукоемкое ПО",Академгородок,Новосибирск,2011г., 27июня-1июля, С.273-276.

18.С.Хашимов, Ф. Автоматизированная система сбора и обработки информации «Namanganoilasi»/ Электронный журнал, Междисциплинарные исследования в науке и образовании. 2012. №1. К; URL: www.Es.rse.ru/mino/158-1086. Междисциплинарные Академия Наук Украина.

19.С.Хашимов, Ф. Ирискулов, К. Усманов Роль и значение использования компьютерных технологий в деятельности органов самоуправления граждан

(на примере махаллинских сходов граждан Наманганской области) email: sociosphere@yandex.ru». в IV международной научно-практической конференции. «Информационно-коммуникационное пространство и человек», 15–16 апреля 2014 года. С.161-169. Сборник издан в чешском издательстве Vmdeckovydavatel'ské centrum «Sociosféra-CZ» (Прага). Сборник размещен в РИНЦ.

20. С.Хашимов. Методика создания информации о гражданах махалли. Научный электронный журнал «Экономика и инновационные технологии». №6, ноябрь-декабрь. 2014г.

21. С.Хашимов, Каримов П., Дадамирзаев М. Использование информационных и коммуникационных технологий в управлении махаллинской деятельностью. Журнал «TUIT news». («Вестник ТУИТ», “TUIT Bulletin”) 3(35)/2015, <http://jurnal.tuit.uz>, с.53-58.

22. С.Хашимов, М.Олимов, О.Жакбаров, С.Комилов “Разработка программного обеспечения для анализа и обработки документов в сфере деятельности Махаллинского схода граждан” Патентное ведомство зарегистрировано Агентством интеллектуальной собственности Республики Узбекистан. Приложение №DGU20160238 (сана 11.05.2016).

23. С.Хашимов, К.Усманов Создание сетевого программного обеспечения для управления и обработки информации в органах гражданского самоуправления. Региональная конференция в Андижанской, Ферганской и Наманганской областях под лозунгом «XXI век - эпоха интеллектуального поколения», НамДУ, 30-31 май, 2014. С 216-218.

24. С.Хашимов Сборник учебных пособий и пособий для теоретических и практических занятий по теме «Информационные технологии» для молодежи махалли, публикации “Наманган”, год 2014.

Хвисюк Д.А.
аспирант 1 курса
кафедра Истории государства и права
Московский государственный юридический
университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Россия, г. Москва

СОВЕТ РАБОЧЕЙ И КРЕСТЬЯНСКОЙ ОБОРОНЫ

Аннотация:

Статья посвящена одному из чрезвычайных органов управления Российской Советской республики в период гражданской войны – Совету рабочей и крестьянской обороны. Возникновение данного органа было жизненно необходимым для «спасения самой сути советской власти» в период гражданской войны и иностранной интервенции в России. Как только угроза советскому строю перестанет существовать, данная государственная структура будет трансформирована в политический институт, задачей которого станет восстановление хозяйственного механизма в мирное для страны время.

Ключевые слова: «Военный коммунизм», гражданская война, большевики, декрет, совет народных комиссаров, «революционный порядок управления».

Khvisuuk D.A.
Postgraduate Student 1 st course of the Department of History of State
and Law
Moscow State Law University named after O.E. Kutafina (MSAL)
Moscow, Russia

COUNCIL OF WORKING AND PEASANT DEFENSE

Annotation:

The article is devoted to one of the emergency management bodies of the Russian Soviet Republic during the Civil War - the Council of Workers 'and Peasants' Defense. The emergence of this body was vital for "saving the very essence of Soviet power" during the civil war and foreign intervention in Russia. As soon as the threat to the Soviet system ceases to exist, this state structure will be transformed into a political institution whose task will be to restore the economic mechanism in a time that is peaceful for the country.

Key words: "Military Communism", civil war, Bolsheviks, decree, Council of People's Commissars, "revolutionary management order".

История государственного строительства в отечественной политико-правовой практике наиболее интенсивна в периоды трансформации общества. Таких периодов история отечественного государства знает немало: с уверенностью мы можем назвать и период Смутного времени (1598 – 1613 гг.), и период петровских преобразований рубежа XVII – XVIII

вв., но в особенности интересной с точки зрения первичного научно-теоретического осмысления является первая четверть XX века. За небольшой промежуток времени целая стихия событий заставит механизм государства измениться в корне: здесь и первая российская революция 1905 – 1907 гг., и революции 1917 г., и гражданская война 1917 – 1922 гг.

Последнее событие в этом перечне и сейчас вызывает огромную массу нерешенных проблем: от причин победы «красных» до вопроса о том «была ли иностранная интервенция?».

А причины тому: стихийность возникавших политических процессов; чрезвычайный характер военно-экономических событий; переход от одной системы хозяйствования к другой: административно-рыночной к тотально-государственной и наоборот.

Эти факторы в немалой степени вынуждали власти в центре, прежде всего большевиков, в особенности после окончательного оформления однопартийного советского правительства, искать эффективный механизм управления, который бы обеспечил не просто разгром врага: «белых», «зеленых», «демократическую контрреволюцию», но в большей степени, обеспечил триумфальную победу их политической идеи.

За небольшой промежуток времени с октября 1917 по ноябрь 1918 гг. большевики сумеют сформировать новую систему органов управления как в центре, так и на местах, которая позволит полностью свести на нет ту «управленческую анархию», которая царила в России в сентябрьско-октябрьские дни 1917 года. Отправным моментом для нас является Декрет о власти или об образовании рабоче-крестьянского правительства от 26 октября 1917 года, принятый на II Всероссийском съезде советов рабочих и солдатских депутатов. В соответствии с данным Декретом временно, всю исполнительную власть в своих руках сосредоточил Совет народных комиссаров Российской Советской республики. Этот же съезд сформировал новый состав ВЦИК, де-факто, наделив его высшей государственной властью в стране на период до созыва либо вне- или очередного Съезда советов, либо Учредительного собрания. Дальнейшая практика показала, что движение кадрового состава СНК производилась через специальные постановления ВЦИКа. Таким образом, сформировалась определенная вертикаль власти в центре, заключающаяся в следующем: высшим органом государственной власти признавался Съезд советов, на период между работой съездов формировался орган организации всего государственного управления, получивший частично его полномочия – ВЦИК, который и формировал СНК.

Опуская сознательно некоторые внутривнутриполитические события января – июня 1918 года: разгон Учредительного собрания, распад коалиционного советского правительства, левоэсеровский мятеж, мы с уверенностью отмечаем, что данная конструкция «революционного порядка управления», преобразуется в конституционный порядок, получая закрепление в первой Конституции РСФСР, принятой на V всероссийском Съезде советов,

проходившего в Москве с 4 по 10 июля 1918 года. Казалось бы, «идея советской власти», триумфально прошедшая по стране, победила безоговорочно. В.И. Ленин по этому случаю напишет: «Мы в несколько недель, свергнув буржуазию, победили ее открытое сопротивление в гражданской войне. Мы прошли победным триумфальным шествием большевизма из конца в конец громадной страны. Мы подняли к свободе и самостоятельной жизни самые низшие из угнетенных царизмом и буржуазией слоев трудящихся масс. Мы ввели и упрочили Советскую республику, новый тип государства, неизмеримо более высокий и демократический, чем лучшие из буржуазно-парламентарных республик. Мы установили диктатуру пролетариата, поддержанного беднейшим крестьянством, и начали широко задуманную систему социалистических преобразований⁶⁴». Однако эти слова, произнесенные Лениным, относятся только к началу событий Гражданской войны.

Период «мягкой гражданской войны», так историки называют период октября 1917 года – лета 1918 года, характеризующийся лишь локальными вооруженными конфликтами, столкновениями между сторонниками и противниками советской власти, не сильно заставляет большевиков задуматься над проблемой сохранения устоявшегося строя. Поэтому и мероприятия в основном были ориентированы на расширение механизма государства. Они носили исключительно идеолого-политический характер, т.к. была уверенность в прочности существовавшего режима. Так в декабре 1917 года создается первый карательный орган советской власти – Всероссийская чрезвычайная комиссия – цель которой: «борьба с контрреволюцией и саботажем»; тогда же образован и Высший совет народного хозяйства: первый в мировой истории орган централизованного управления экономикой.

Однако, по мере эскалации событий гражданской войны: в мае 1918 года она переходит в новый, «фронтной» этап, в высшем партийно-государственном руководстве складывается трезвая оценка событий. Появляется все больше сторонников того, что за саму «идею советской власти» еще предстоит кровопролитная борьба (6 марта в Мурманске высадится английский десант – начнется иностранная интервенция; 25 мая начнется мятеж Чехословацкого корпуса). В этой обстановке только чрезвычайная политика могла обеспечить удержание власти. Такой политикой и стал «военный коммунизм». «Военный», т.к. политика была подчинена идее сверхцентрализации имеющихся сил и ресурсов для победы над врагами большевизма; «коммунизм», т.к. меры, используемые большевиками, очень часто совпадали с социально-экономическими и политическими прогнозами некоторых черт будущего коммунистического общества. Состоявшийся в 1919 году VIII съезд РКП(б), на котором была принята новая программа партии, напрямую связывала военно-

⁶⁴ Ленин В.И. Главная задача наших дней. Полн. собр. соч., 5 изд., т. 36, С.79.

коммунистические методы с теоретическими представлениями о коммунистическом обществе.

К числу мероприятий, носящих чрезвычайный характер, проведенных в военно-политической сфере, традиционно относят:

Декрет СНК от 15.01.1918 года об образовании Рабоче-крестьянской Красной Армии;

Декрет СНК от 29.01.1918 года об образовании Рабоче-крестьянского Красного флота.

Названные Декреты содержали новые принципы организации комплектования армии: добровольность и классовость, что с одной стороны восходит к «ортодоксальной» марксистской идеи о замене армии добровольным народным ополчением (о чем еще пишет В.И. Ленин в «Апрельских тезисах»), но с другой стороны в корне противоречит обстановке в стране. 18 февраля германские войска начали наступление по всей линии фронта. Взяв 21 февраля Режицу и подогнав захваченный в Двинске состав, который снабдили орудийными платформами дополнительно защищёнными мешками с песком (из-за этого в советской литературе состав фигурирует как «бронепоезд»), немцы при поддержке броневиков двинулись на этом поезде на Псков. Это событие и станет причиной принятия общеизвестного воззвания: «Социалистическое Отечество в опасности». Несмотря на скорое и быстрое изменение обстановке на фронте, советское правительство извлечет определенные уроки:

Декретом ВЦИК от 29.05.1918 года объявлен принудительный набор в Рабоче-крестьянскую красную армию, а Декретом СНК от 29.07.1918 года объявлена всеобщая мобилизация.

Вышеназванные нормативные правовые акты содействовали в целом оформлению «хорошо забытой» регулярной армии, общее руководство которой поначалу осуществляли: Всероссийская коллегия по формированию Красной Армии, затем сменивший ее Всероссийский главный штаб, которые подчинялись коллегии Народного комиссариата по военным и морским делам.

Постановлением ВЦИК РСФСР от 02.09.1918 года Российская советская республика объявляется «военным лагерем», в котором общее военно-политическое руководство передается образованному 6 сентября 1918 года Революционному военному совету республики. Члены Совета намечались ЦК РКП(б), а их утверждение происходило непосредственно на заседании СНК РСФСР. Во исполнении данного решения ВЦИК 30 ноября образовывается Совет рабочей и крестьянской обороны под председательством тов. Ленина как председателя Совета Народных Комиссаров, в составе председателя Революционного Военного Совета Республики тов. Троцкого, Народного Комиссара Путей Сообщения тов. Невского, заместителя Народного Комиссара Продовольствия тов. Брюханова, Председателя Чрезвычайной Комиссии по производству

снабжения тов. Красина (или их заместителей) и представителя Всероссийского Центрального Исполнительного Комитета Советов тов. Сталина⁶⁵. Де-юре, Совету рабочей и крестьянской обороны лишь принадлежали вопросы мобилизации, вооружения, продовольственного снабжения и оперативного руководства армией⁶⁶. Де-факто, вся полнота государственной власти отныне сосредотачивалась в его руках: постановления Совета рабочей и крестьянской обороны были обязательны для центральных и местных ведомств и учреждений, для всех граждан Советской республики. В деятельности он опирался на аппарат своих чрезвычайных уполномоченных. Он был главным военно-хозяйственным и планирующим центром Республики в период гражданской войны. Под контроль Совета рабочей и крестьянской обороны была поставлена деятельность Реввоенсовета и других военных органов.

Взаимоотношения Совета рабочей и крестьянской обороны и СНК определялись вхождением всех членов первого в состав второго и общим председателем. Благодаря этому Совет рабочей и крестьянской обороны становится постоянным военно-хозяйственным комитетом рабоче-крестьянского правительства. Персональный состав Совета рабочей и крестьянской обороны позволяет сказать, что практически все его функции были шире. Ряд декретов СНК издан с припиской «от имени СРКО», что свидетельствует не только о теснейшем сотрудничестве указанных органов, но и о их относительном организационном единстве или фактической заменой первого вторым, что по сути приостанавливало действие статьи 37 Конституции РСФСР 1918 года.

1918 – 1920 гг. оказываются наиболее тяжелым периодом Гражданской войны. Однако начиная с 1920 года в деятельности Советского государства на первый план выдвигаются вопросы восстановления экономики и перевода ее на мирные рельсы. Возрастающее значение хозяйственных вопросов и экономических методов работы отразилось и в названии Совета Рабочей и Крестьянской Обороны. Сначала он был переименован в Совет Обороны и Труда (7 апреля 1920 г.), а затем в Совет Труда и Обороны (14 апреля 1920 г.), что не сопровождалось реорганизацией данного органа. В его состав отныне входили народные комиссары экономических наркоматов и представитель ВЦСПС, а После VIII Всероссийского съезда Советов (22-29 декабря 1920 г.) Совет Труда и Обороны юридически оформился как комиссия Совнаркома. На местах была образована система губернских и областных органов СТО, причем в губерниях революционные советы трудовых армий, становясь органами СТО, преобразовывались в экономические совещания с целью оформления и закрепления организационного опыта и установления Советом единого хозяйственного плана.

⁶⁵ Собрание узаконений и распоряжений правительства за 1917 – 1918 гг. М. 1942.

⁶⁶ Исаев И.А. История отечественного государства и права. М.: Проспект. 2011. С. 597.

Таким образом, в условиях чрезвычайной экономической и политической ситуации 1918 – 1920 гг. вопрос укрепления государственного аппарата, «советского строительства» стоял наиболее остро. Одним из чрезвычайных органов управления странной, который возник в указанный отрезок времени стал Совет рабочей и крестьянской обороны. Задачи, поставленные перед ним были успешно достигнуты. По мере отмирания оснований чрезвычайного порядка управления не было необходимости в функционировании Совета в его прежних «юридических формах», что и станет поводом для его формально-юридического преобразования.

Использованные источники:

1. Исаев И.А. История отечественного государства и права. М.: Проспект. 2011.
2. Собрание узаконений и распоряжений правительства за 1917 – 1918 гг. М. 1942.
3. Шахновский А. А. Координация в деятельности центральных государственных органов РСФСР (1917–1921 гг.) Правоведение. 1985. № 5.

Хисамов Д.Х.

студент

Галиахметов К.М.

студент

Девяткин Д.Е., к.техн.н.

ВУНЦ ВВС ВВА г. Челябинск

Россия, г. Челябинск

РАЗГЛАШЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ

Аннотация:

Статья посвящена государственной тайне. В ней будут рассматриваться различные сферы деятельности подлежащие засекречиванию, степени секретности, понятие и формы разглашения государственной тайны.

Будут приведены примеры разглашения государственной тайны.

Ключевые слова: государственная тайна, степень секретности, ущерб безопасности, секретная деятельность.

Hisamov D.H.

Student

VUNTS VVS VVA Chelyabinsk

Russia, Chelyabinsk

Galiahmetov K.M.

Student

VUNTS VVS VVA Chelyabinsk

Russia, Chelyabinsk

Devyatkin D.E.

Candidate of Technical Sciences

VUNTS VVS VVA Chelyabinsk

Russia, Chelyabinsk

DISCLOSURE OF STATE SECRETS.

Abstract:

The article is devoted to the state secret. It will explore the different areas of activity to be classified, the degree of secrecy, concept and form of disclosure of state secrets.

Examples will be given of disclosure of state secrets

Key words: state secret, degree of privacy, the security of secret work.

Примеры случайного распространения государственной тайны

Государственная тайна – защищаемые государством сведения в области его военной, внешнеполитической, экономической, разведывательной, контрразведывательной и оперативно-розыскной деятельности, распространение которых может нанести ущерб безопасности РФ. Такое определение содержится в Законе РФ от 21.07.1993 N 5485-1 «О государственной тайне» (далее - Закон).

Какие сведения стоит засекречивать, решают органы государственной власти и учреждения, получившие эти сведения. Перечень этих органов содержится в Указе Президента РФ от 11.02.2006 № 90 «О перечне сведений, отнесенных к государственной тайне». Традиционно, это МВД, ФСБ, ФСО, МЧС, Минюст, Минобороны, Аппарат Президента РФ, а также Минэкономразвития, Росатом, Роскосмос, Минпромэнерго, Минобрнауки, Минздравсоцразвития, ГУСП, ФСТЭК РФ.

В свою очередь секретная информация дифференцируется по степеням секретности. Степень секретности должна соответствовать степени тяжести ущерба, который может быть нанесен безопасности России вследствие распространения указанных сведений. Устанавливаются три степени секретности и соответствующие этим степеням грифы секретности для носителей указанных сведений: «особой важности», «совершенно секретно» и «секретно».

В разные времена конструкция понятия разглашение государственной тайны была различной. Об этом свидетельствует анализ специализированной литературы.

Одни авторы подразумевают под разглашением государственной тайны противоправные поступки виновного, в результате которых сведения, являющиеся государственной тайной, стали доступны другим людям.

Другие авторы полагают, что под этим понятием следует понимать не только уже совершенное разглашение государственной тайны, но и возможность ее разглашения. Только появление Уголовного Кодекса внесло ясность в определение понятия «разглашение государственной тайны». Статья 283 УК РФ устанавливает меры ответственности за разглашение информации, являющейся тайной страны. Согласно данной статье виновным является человек, которому по долгу службы была доверена государственная тайна, и она стала известна иным людям. Разглашением государственной тайны не будет являться ситуация, когда сведения могли бы оказаться достоянием других лиц, но не стали.

В сфере экономики и перспективных научно-технических исследований секретная информация касается планов по подготовке страны или отдельных регионов для военных и мобилизационных ресурсов. Кроме того, данные о объектах гражданской обороны, размере и составе оборонного заказа не подлежат раскрытию. Государственная тайна это информация о запасах драгоценных металлов и камней, а также о стратегических материалах. Список из них определяется Постановлением Правительства.

Сохранение государственной тайны в таких случаях гарантируется установлением ответственности этих лиц перед федеральным законодательством. Защита государственной тайны является одним из важнейших направлений деятельности государственных органов.

Формы разглашения такой тайны могут быть абсолютно разными:

1) письменная (письма, печать в СМИ);

- 2) устная (при частной беседе публичном выступлении);
- 3) при демонстрации различных предметов, составляющих государственную тайну (различных предметов, схем и чертежей, изделий);
- 4) нарушение способа распространения таких сведений, утеря документов, содержащих секретную информацию.

Разглашение государственной тайны совершается только умышленно с прямым или косвенным умыслом. При совершении деяния с прямым умыслом возникает вопрос, в чем же состоит отличие разглашения государственной тайны от государственной измены, которая выражается в форме шпионажа.

Общее правило обращения с информацией, содержащей государственную тайну, заключается в том, что любая форма раскрытия информации и любые действия, которые могут привести к раскрытию информации, составляющей государственную тайну, запрещены. Такая информация может стать собственностью третьих лиц только в том случае, если они рассекречены или в случаях, специально предусмотренных законом (например, с участием адвоката по уголовному или гражданскому делу, связанного с государственной тайной или в случае передачи информации составляющих государственную тайну другим государствам и т.д.)

При определении раскрытия государственной тайны необходимо установить факт незаконности действий исполнителя, который не представляет трудностей, поскольку каждый человек, получающий доступ к информации, составляющей государственную тайну, выбирается так, чтобы не раскрывать эту информацию посторонним.

Под посторонними понимаются лица, которые не имеют доступа к указанной информации, кому эта информация не должна быть известна службой или работой. Тот факт, что лицо имеет доступ к другой информации, составляющей государственную тайну, обладание такой информацией в силу работы или службы, не исключает признания этого лица посторонним.

Совершить разглашение возможно путем как активных действий (демонстрация изделия или публичное выступление), так и бездействия, в случае, если человек не принимает необходимые меры для защиты государственной тайны, в результате чего посторонние знакомятся с ними (оставление документов в местах, где с ними могут ознакомиться посторонние).

В случае неосторожного раскрытия государственной тайны субъект не осведомлен, хотя по обстоятельствам дела он должен был понять, что в результате его действий государственная тайна может стать известной другим лицам. Например, когда чиновник без предварительной проверки содержания материалов отправляет их для перепечатки машинистки, и все же эти материалы содержат информацию, составляющую государственную тайну, или когда чиновник отправляет секретные документы вместе с неклассифицированными документами. Здесь происходит непреднамеренная

ошибка в виде халатности.

Итак, при неосторожном разглашении государственной тайны виновный не предвидит, что в результате его деяний государственная тайна может стать достоянием третьих лиц, хотя должен был и мог это предвидеть, либо предвидит наступление разглашения, но самонадеянно рассчитывает на их предотвращение (например, субъект преступления использует прозрачный конверт для пересылки секретной корреспонденции).

Рассмотрим примеры неосторожного (случайного) разглашения государственной тайны. Например, военнослужащий А. одной из воинских частей Екатеринбургского гарнизона, в ходе своего виртуального общения на тематическом военном форуме в сети интернет, бравируя своей осведомленностью, разместил данные о результатах реформирования войск округа, которые по заключению специалистов службы защиты государственной тайны штаба округа относились к категории секретных сведений. Информация стала достоянием широкого круга лиц, в том числе и не имеющих допуска к государственной тайне. Закономерен результат таких действий – А. осужден и уволен с военной службы. Примечательно, что обвинение требовало для него 4 года лишения свободы, но учитывая тот факт, что военнослужащий признал свою вину и заключил досудебное соглашение о разбирательстве дела в особом порядке, он был приговорен к 1,5 годам условно.

Другой случай нарушения нормативных правовых актов Минобороны России, регламентирующих организацию работы с секретными документальными материалами, произошел с военнослужащим одной из воинских частей Самарского гарнизона. Офицер (начальник отдела) В. поручил исполнение части своих обязанностей военнослужащему по призыву, не учтя того факта, что сведения, с которыми работал солдат отнесены к Государственной тайне. По факту разглашения государственной тайны В. был осужден.

Еще один пример неосознанного нарушения обращения с секретными сведениями произошел недавно в г. Екатеринбурге. Военнослужащий Г., уходя в служебную заграничную командировку, скопировал на флэш карту электронные версии нормативных актов Минобороны России и штаба округа для, как он позже пояснил, «удобства работы». При пересечении Государственной границы таможенниками электронный накопитель был изъят. Экспертиза показала, что содержащиеся на нем сведения составляют государственную тайну. Данный факт грубейшего нарушения обращения с секретными сведениями дал основание командованию округа уволить Г. из рядов вооруженных сил.

К сожалению, выше перечисленные примеры лишь не большая часть фактов нарушений военнослужащими обращения со сведениями, составляющими государственную тайну. Тенденция в вопросах ее сохранности крайне негативна, чему в немалой степени способствует личная недисциплинированность, особенно военнослужащих из числа младшего

офицерского состава. Повсеместно встречаются случаи, когда военнослужащие по призыву, не имеющие допуск к государственной тайне, используются для работы с ней (обрабатывают на средствах вычислительной техники данные, наносят обстановку на рабочие карты и т.п.). Кому-то может показаться, что секретные сведения, обращающиеся в воинской части, для масштаба страны маловажны и их разглашение не нанесет ущерба. Хочется разочаровать. Последствия любых, даже незначительных разглашений, непредсказуемы. Может так стать, что годы упорных тренировок на полигонах, усилия государства по созданию новых образцов вооружения, пот наших сограждан на предприятиях, производящих военную технику, пойдет насмарку только лишь потому, что в назначенный час нам никого не удастся удивить.

Для разглашения государственной тайны, возможно, разграничение стадий преступной деятельности на приготовление к разглашению (производство неучтенной выписки из секретного документа, несанкционированное снятие ксерокопии) и покушение (в случае если по причинам, не зависящим от воли виновного, разглашенные сведения не восприняты посторонними лицами).

Таким образом, государственной тайной называют защищаемую государством информацию в сфере военной, экономической, контрразведывательной, оперативно-розыскной, внешнеполитической, разведывательной деятельности, распространение которой может причинить вред стране.

Использование сведений, считающихся государственной тайной, регламентируется положениями Конституции и ФЗ «О государственной тайне» и «О государственной безопасности». На их распространение накладывается ограничение с момента их создания (разработки) либо заблаговременно. Для упорядочения обращения таких данных государство формирует соответствующие нормативные акты.

Использованные источники:

1. Закон РФ «О государственной тайне» от 21 июля 1993 г. № 5485-1 // Собр. законодательства РФ. – 1997. – №41. – Ст. 4673.
2. Указ Президента РФ «О перечне сведений, отнесенных к государственной тайне» от 24 января 1998 г. №61 // Собр. законодательства РФ. – 1998. – №5. – Ст. 561.
3. Государственная тайна: как наказывают за разглашение секретов страны. Режим доступа: <https://rb.ru/article/gosudarstvennaya-tayna-kak-nakazyvayut-za-razglashenie-sekretov-strany/6468707.html>
4. Комментарий к закону «О государственных секретах» / М. А. Вус, О.С. Макаров / Предисловие: чл.-кор. РАН Р. М. Юсупов. – СПб.: СПИИРАН. 2015. – 136 с.
5. Чем грозит разглашение государственной тайны. Режим доступа: http://www.yugs.ru/novosti_2013/proisshestviya_v_yurge/chem_grozit_razglashe_nie_gosudarstvennoj_tajny

Худакова Л.В., к.пед.н.

Давидян Л.В.

мастер п.о.

ГАОУ ВО НГТТИ

Россия, Татарстан, г. Набережные Челны

ЗДОРОВОЕ ПИТАНИЕ – НАШ ПУТЬ К КРАСОТЕ, ЗДОРОВЬЮ И ДОЛГОЛЕТИЮ

Аннотация: Исследовательская работа посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме здорового питания.

Ключевые слова: здоровое питание, полезные свойства составляющих здорового питания, профилактика заболеваний, связанных с неправильным питанием.

Khudakova L.V., k.ped.n.

Davidyan L.V., master p.o.

GAOU VO NGTTI, Rossiya, Tatarstan

g. Naberezhnyye Chelny

ZDOROVOYE PITANIYE - NASH PUT' K KRASOTE, ZDOROV'YU I DOLGOLETIYU

Annotatsiya: Issledovatel'skaya rabota posvyashchena aktual'noy na segodnyashniy den' probleme zdorovogo pitaniya.

Klyuchevyye slova: zdorovoye pitaniye, poleznyye svoystva sostavlyayushchikh zdorovogo pitaniya, profilaktika zabolevaniy, svyazannykh s nepravil'nyim pitaniyem.

Питание – есть основа здоровой и долгой жизни. Мы – то, что мы едим. Как бы не была банальна эта фраза, но именно она отражает суть.

Здоровье – бесценное достояние и основа благополучия не только каждого человека, но и всего общества в целом. Питание служит пищей для нашего ума и тела, и едим мы для поддержания жизни. Почему мы должны обратить на питание особое внимание? Во-первых, все клетки и ткани нашего организма формируются из той пищи, которую мы едим. Во-вторых, пища является источником энергии, необходимой для функционирования организма. В-третьих, пища – это главная часть окружающей среды.

Мы каждый день покупаем продукты в супермаркетах и наблюдаем, что маркетинг продовольствия привлекает нас акциями, яркой рекламой, но они не предлагают купить нам перловую крупу за 15 рублей. Чаще всего это рафинированные продукты, обработанные и не несущие нам никакой пользы. Думаю, не стоит объяснять, почему так происходит. Тем самым, наш организм недополучает необходимые для нормального функционирования составляющие: белки, ненасыщенные жиры, сложные углеводы, минеральные вещества, витамины, клетчатку.

Цель исследования: сформировать представления о правилах

здорового питания, как профилактики крепкого здоровья.

Задачи:

1. Провести маркетинговое исследование с целью выявления отношения молодого поколения к проблеме питания и представить анализ результатов.

2. Изучить полезные свойства составляющих сбалансированного здорового питания.

3. Дать рекомендации по соблюдению правил здорового питания с целью профилактики крепкого здоровья.

Принимая правильные решения в плане здорового питания, мы можем предотвратить множество заболеваний, которые формируются в связи с беспорядочным отношением к пище такие как, сахарный диабет, рак, инсульт, инфаркт, избыточный вес, недостаточный вес и анорексия.

Наш организм нуждается в белках, жирах, углеводах, витаминах и минералах. Данные элементы должны поступать в организм с пищей в определенных установленных количествах.

Нами было проведено маркетинговое исследование методом опроса, с целью выявления отношения к здоровому питанию. В качестве инструмента исследования использовалась анкета. Было опрошено 111 респондентов: 95 студентов (15-19 лет), 16 педагогов. Проанализировав анкеты, были получены результаты. На вопрос: *сколько раз в день Вы едите*, респонденты ответили: 45% – 1-2 раз в день; 25% – 3-5 раз; 15% ответили, что 5-7 раз. Нарушение в режиме питания наиболее частое явление. Многие не завтракают по утрам, объясняя, что поздно просыпаются или нет аппетита, поэтому на вопрос: *завтракаете ли Вы дома перед уходом в учебное заведение/работу*: лишь 15% респондентов ответили: *что да, каждый день*; более половины (55%) *не завтракают вообще*; 30% – *иногда, когда успевают*. На вопрос: *часто ли питаетесь сухомятку*: 35% респондентов ответили *иногда*; 60% – *такое случается нередко*; и лишь 5% себе не позволяют питаться сухомятку. Обычно во время приема пищи лишь 35% респондентов *придерживаются правила: «Когда я ем, я глух и нем»*; более половины (65%) *отвлекаются на всевозможные разговоры, читают прессу или смотрят телевизор*. Позволяют *наесться на ночь*, так же более половины респондентов (53%), 47% – *позднее шести вечера не едят*. На вопрос: *как часто Вы употребляете рис, гречку, овсянку и другие злаки*: *ответ порадовал тем, что почти 85% респондентов употребляют данные продукты 3-5 раз в неделю*; 15 % – *5-7 раз в неделю* и лишь 5% *2-3 раза в неделю*. А вот на вопрос: *как часто Вы употребляете морепродукты или рыбу*: *ответ огорчил нас: 45% употребляют 1 раз в неделю*; 20% – *2 раза в неделю*; ну а *3 раза в неделю* – *никто рыбу не употребляет*; есть и такие ответы: *что рыбу едят 1 раз месяц* – 35% респондентов. *Молочные и кисломолочные продукты употребляют в пищу 1-2 раза в неделю* 75 % респондентов; 25% – *к сожалению, не употребляют*. При выборе блюд (25%) респондентов *исходят из их питательной ценности*; более половины же

(75%) едят все, что нравится и то, что есть под рукой. На вопрос: *следуете Вы принципу раздельного питания*, 69 % респондентов ответили – нет; 11% – да; 20% – время от времени, но в целом не придают этому большого значения. *Известна ли Вам формула сбалансированного питания*; нет не известна – 17% респондентам; что то слышали – 51%; известна, но не придают этому значения – 22%. На вопрос: *согласны ли Вы с тем, что правильное питание – главное условие здорового образа жизни человека*: 97% респондентов – согласны.

Каждый продукт уникален по химическому составу, и среди продуктов нет такого, который бы мог удовлетворить потребности человека полностью во всех необходимых для обеспечения здоровья пищевых и биологически активных веществах. И только комбинация различных продуктов способна решить эту задачу.

Переходя к планированию рациона питания: как правильно питаться, как часто и в каких количествах включать тот или иной продукт или блюдо в повседневный рацион, следует разобраться [1].

Рекомендации по питанию, с целью профилактики или лечения заболеваний, вызванных неправильным питанием, представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Рекомендации по сбалансированному питанию

Группа продукт	Зерновые, макаронные изделия, хлеб	Овощи и фрукты	Мясо, птица, рыба, яйца и бобовые	Молочные продукты	Жиры	Сахар и кондитерские изделия
Основные пищевые вещества	Простые и сложные углеводы, белок, клетчатка, витамины группы В	Простые и сложные углеводы, клетчатка, витамин С, каротиноиды, фолиевая кислота, биологически активные вещества	Один из главных источников белка, легкоусвояемой формы железа, витамина В12	Единственно значимый источник кальция, содержит белок, витамины группы В, витамин D	Растительные масла и рыбий жир – источники полиненасыщенных жирных кислот и витамина Е.	Простые углеводы, насыщенные жиры
Рекомендации	Употребляйте зерновые каждый день, желательно в утренний и обеденный прием пищи, отдавайте предпочтении	Употребляйте в любом виде 3-5 раз в день. Ежедневно съедайте не менее 400 грамм сырых или	Включайте в рацион ежедневно в кол-ве 120–150 г в готовом виде в 1–3 приема пищи. Количество	Употребляйте в количестве до 200 мл молока, 50–100 г творога и 20 г сыра в	Полиненасыщенные жирные кислоты обеспечивают профилактику сердечно-сосудистых	Сократите потребление сахара до 30 г. Неизбежно ожирение, диабет, сердечно-сосудистые заболевания

е цельнозерно вым крупам, продуктам из неочищенно го зерна, бездрожжев ому хлебу, отрубям	приготовле нных овощей и фруктов.	яиц необходимо сократить до 3–5 штук в неделю. Не забывайт е о бобовых – это полезный и доступный источник белка.	день. Отдавай те предпоч тения продукт ам средней жирност и	заболевани й. Необходим ы 1–2 столовые ложки для заправки овощных салатов. Количество жира старайтесь сократить.	. Необходимо употреблять в том случае, если в рационе питания присутству ют все остальные перечисленн ые продукты.

В результате данного исследования:

- проведено маркетинговое исследование с целью выявления отношения молодого поколения к проблеме питания и представлен анализ результатов исследования;
- изучены полезные свойства составляющих сбалансированного здорового питания;
- даны рекомендации по соблюдению правил здорового питания с целью профилактики крепкого здоровья.

В результате проделанной работы можно сделать вывод о том, что сбалансированное питание – это путь к красоте, здоровью и долголетию. Данные рекомендации помогут Вам сбалансировать свой рацион и предотвратить заболевания, связанные с неправильным питанием.

В дальнейшем нами будет продолжена работа по разработке рационов здорового питания для всех возрастных групп (дети, взрослые, пожилые), с целью профилактики или же лечения заболеваний, вызванных неправильным питанием.

Использованные источники:

1. Планируем здоровое питание. <http://www.takzdorovo.ru/pitanie/glavnoe/planiruem-zdorovoe-pitanie>

Чуков А.В.
Хартанович Е.А., к.э.н.
доцент

**Сибирский государственный университет науки и технологий
имени М.Ф. Решетнева
Россия, г. Красноярск**

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ
АО «СИБИРСКОЕ ПГО»**

Аннотация: Пояснена суть процессного управления, выделены бизнес-процессы на примере АО «Сибирское ПГО». Представлены результаты анализа качества основного процесса деятельности объекта исследования, выявлен критический подпроцесс и предложен вариант его совершенствования.

Ключевые слова: бизнес-процесс, процессное управление, качество процесса.

Chukov A.V.
Siberian State University of Science and Technology named after M.F.
Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk
Hartanovich E.A.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Siberian State
University of Science and Technology named after M.F. Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk

**PERFECTION OF BUSINESS PROCESSES OF JSC "SIBERIAN
PGO"**

Annotation: The essence of the management process is explained, business processes are highlighted using the example of JSC "Siberian PGO". The results of the analysis of the quality of the main process of the object's activity are presented, a critical subprocess is identified and a variant of its improvement is proposed.

Keywords: business process, process control, process quality.

Под воздействием изменяющегося спроса на продукцию, а также расширяющихся факторов производства и методов обслуживания потребителей, доля рынка отечественных предприятий уменьшается, как следствие, снижается конкурентоспособность и уровень рентабельности производства. Это вызывает необходимость быстро и с минимальными затратами проводить изменения системы управления, и, в первую очередь, усовершенствовать бизнес-процессы предприятия.

Бизнес-процесс – совокупность логических последовательных действий, направленных на получение заданного результата, ценного для предприятия.

Понятие «бизнес-процесс» лежит в основе процессного подхода к

анализу и синтезу деятельности организации. Процессный подход позволяет рассматривать деятельность организации как связанную систему бизнес-процессов, каждый из которых протекает во взаимосвязи с другими бизнес-процессами или внешней средой. В настоящий момент применение процессного подхода является обязательным условием для построения Системы менеджмента качества в соответствии с требованиями стандарта ISO 9001 [3]. К тому же, опыт показывает, что система, построенная на принципах процессного управления, является более эффективной и результативной по сравнению с равной ей по масштабу функциональной системой.

Ключевыми понятиями процессного подхода являются: результат бизнес-процесса, владелец бизнес-процесса, исполнители бизнес-процесса, входы бизнес-процесса.

Результат бизнес-процесса - то, ради чего осуществляется бизнес-процесс, т.е. цель деятельности - получение на выходе некоторого результата, удовлетворяющего заданным требованиям. Результаты бизнес-процесса являются его выходами.

Владелец бизнес-процесса - должностное лицо, несущее ответственность за получение результата процесса и обладающее полномочиями для распоряжения ресурсами, необходимыми для его выполнения.

Исполнители бизнес-процесса - специалисты из различных функциональных областей, выполняющих действия процесса. Исполнители процесса в большей степени ориентированы на результат, чем исполнители отдельных функций при функциональном подходе, так как основой мотивационной схемы при процессном управлении является распределение бонусов среди членов команды только при получении конечного результата. При функциональном подходе исполнители мотивируются только за исполнение функций и не заинтересованы в получении конечного результата.

Входы бизнес-процесса - ресурсы (материальные, трудовые, информационные), необходимые для выполнения и получения результата процесса, которые потребляются или преобразовываются при его выполнении.

Основным вопросом, который встает перед разработчиком модели процессного управления является выделение бизнес-процессов. Исходя из ключевых определений, принцип выделения процессов один - это ориентация на результат бизнес-процесса [1].

Основная идея процессного подхода заключается в том, что успешное управление деятельностью предприятия может реализовываться через описание и выделение процессов его структурно-функциональных подразделений. Предприятия с помощью процессного подхода способны создавать и поддерживать условия, влияющие на обеспечение качества процессов производства, гарантирующих удовлетворение потребителей.

Именно процессный подход позволяет руководителям выявлять ключевые процессы, оказывающие решающее воздействие на достижение главных целей предприятия, формировать управление ими, интегрируя часто разрозненные действия структурно-функциональных департаментов, и направлять их усилия на единый результат [4]. Наряду с ключевыми могут быть выделены и критические процессы, представляющие опасность для бизнеса предприятия. Такие процессы должны стремительно устраняться или корректироваться [2].

Процессный подход был применен к АО «Сибирское ПГО», которое осуществляет исследование геологических проб на содержание различных элементов.

Основной процесс деятельности АО «Сибирское ПГО», разделенный на подпроцессы, представлен на рисунке 1.



Рисунок1- Диаграмма потока основного процесса АО «Сибирское ПГО»

В связи с тем, что для исследуемого предприятия были характерны случаи задержки выдачи заказов, был проведен анализ качества данного процесса.

По мнению М.А. Катанаевой, качество процесса характеризуется результативностью, эффективностью и гибкостью. Результативность определяется качеством товара (услуги), временем и пунктуальностью исполнения заказа. Эффективность оценивается по соотношению выходных результатов к входным ресурсам, а также по скорости исполнения заказа, которая должна быть минимизирована. Гибкость (способность к адаптации) определяется реакцией процесса на внешние изменения, при этом не должны снижаться результативность и эффективность процесса [2].

Результаты анализа качества основного процесса деятельности АО «Сибирское ПГО» позволили сделать вывод о том, что критическим

подпроцессом является «1.4.2 Химическое разложение», так как, во-первых, на этом этапе не соблюдаются сроки исполнения заказов. Во-вторых, эффективность данного подпроцесса, приравненная к его производительности, т.е. сколько исследовано проб в день - не высокого уровня. В частности, химическое разложение позволяет осуществлять 33 пробы за день, а спектрометрия – 400 проб/день. Следовательно, способность данного процесса к адаптации - низкая. Что влечет за собой финансовые потери, как предприятия, так и заказчиков, т.е. негативно отражается на деятельности участников процесса.

Анализ рынка спектрометров показал, что совершенствование подпроцесса «1.4.2 Химическое разложение» можно произвести за счет приобретения атомно-эмиссионного спектрометра с индуктивно связанной плазмой iCap 7400 Duo (см. таблицу 1).

Таблица 1 – Показатели базового и проектируемого варианта [5]

Показатель сравнения	Стандартизированные методы предприятия	Спектрометр проектируемого варианта
Количество используемых методик	6	1
Методы анализа	ААС, фотометрия, титриметрия	АЭС-ИСП
Номенклатура и количество используемых реактивов на 30 проб	HCl- 1500мл HNO ₃ – 1500мл NH ₄ F – 30г и др.	HCl- 240 HNO ₃ – 60мл HF – 60г
Стоимость химических реактивов на 30 проб, руб.	545	58
Время химической подготовки 30 проб, час.	42	2
Время измерения 30 проб, час.	8	2

Внедрение атомно-эмиссионного спектрометра позволит сократить время на исполнение заказа, ресурсы предприятия, а также нагрузку на окружающую среду (т.к. уменьшаться выбросы от химических реакций). Как следствие, повысятся результативность, эффективность и гибкость основного бизнес-процесса деятельности исследуемого предприятия.

Таким образом, применение процессного управления позволило выявить критический подпроцесс, представляющий опасность для бизнеса АО «Сибирское ПГО», и предложить мероприятия по его совершенствованию.

Использованные источники:

1. Андерсен, Бьёрн. Бизнес-процессы. Инструменты совершенствования / Пер. с англ. С.В. Ариничева / Науч. ред. Ю.П. Адлер. - Москва: РИА «Стандарты и качество», 2003. – 502 с.
2. Катанаева, М. А. Управление процессами: курс лекций / М.А. Катанаева. –

Красноярск: СибГТУ, 2009. – 164 с.

3. Репин, В. В., Елиферов, В. Г. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов / В.В. Репин, В.Г. Елиферов. – Москва: РИА «Стандарты и качество», 2004. – 408 с.

4. Самсонова, М. В., Ефимов, В. В. Технология и методы коллективного решения проблем: учебное пособие / М.В. Самсонова, В.В. Ефимов. – Ульяновск: УлГТУ, 2003. – 152 с.

5. Технические характеристики спектрометров // Официальный сайт thermo. – Режим доступа: <http://www.thermofisher.com/order/catalog/product/842320074081>.

УДК 353.2

Шафикова И.Ф.
студент 4 курса
факультет «Экономика»
Жук С.И., к.э.н.
доцент

кафедра «Экономическая теория и экономическая политика»
Набережночелнинский институт (филиал) КФУ
Россия, г. Набережные Челны

**МОЛОДЕЖНАЯ ПОЛИТИКА В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН:
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ
РАЗВИТИЯ**

Аннотация: В статье рассматриваются особенности молодежной политики в республике Татарстан. В частности приводится анализ реализации Стратегии государственной молодежной политики в республике. Выявлены ее важнейшие особенности и недостатки. Предлагаются пути совершенствования молодежной политики в республике Татарстан.

Ключевые слова: молодежная политика, молодежные организации, молодежная инфраструктура, инновационная система молодежной политики.

Shafikova I. F. student
4th year student, faculty of Economics»
Chelny Institute (branch) of Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny
Zhuk S.I., Candidate of Economics
Associated Professor chair of Economic theory and economic policy
Chelny Institute (branch) of Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny

**YOUTH POLICY IN THE REPUBLIC OF TATARSTAN: CURRENT
STATE, PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT**

Abstracts: The article discusses the features of youth policy in the Republic

of Tatarstan. In particular, the analysis of the implementation of the Strategy of the state youth policy in the Republic. Its most important features and shortcomings are revealed. Ways of perfection of youth policy in the Republic of Tatarstan are offered.

Key words: youth policy, youth organizations, youth infrastructure, innovative system of youth policy. Key words: youth policy, youth organizations, youth infrastructure, innovative system of youth policy.

В современных условиях проблема формирования молодежной политики приобретает особую актуальность для каждого государства. И это вполне закономерно. Ведь молодежь – это главный ресурс общества и его будущее. Молодёжь как социальная категория становится предметом внимания законодателей, политиков, а с ними и специалистов по гуманитарным технологиям. Растёт интерес к формам самоорганизации молодёжи, к существующим в этой среде субкультурам. Программы местного и регионального развития сегодня невозможны без адекватного отражения интересов молодых людей и развития инфраструктуры, обеспечивающей развитие и использование их потенциала.

В этой связи важным фактором развития государства является государственная молодежная политика как один из важнейших, приоритетных и специфических направлений деятельности государства, осуществляемой в интересах молодежи с учетом возможностей страны и с учетом мирового опыта государственной поддержки молодежи.

Анализ научной литературы по данной проблематике позволяет сделать вывод, что большинство исследователей в отношении молодежной политики как явления придерживаются определения, сделанного исследователем И. Ильинским: «Молодежная политика представляет собой, во-первых, систему идей, теоретических положений о роли и месте молодого поколения, во-вторых, практическую деятельность субъектов такой политики по реализации этих идей, положений и директив в целях формирования и развития молодежи» [5]. Также, заслуживает внимания мнение А.Я. Кибанова, что «молодежная политика является целостным и специфическим направлением в государственной политике вообще» [6]. Достаточно обстоятельно трактует молодежную политику П.Я. Меркулов, который считает, что молодежная политика может быть реализована лишь при наличии определенного механизма (государственных структур, молодежных организаций, служб финансирования и тому подобное) [7].

По нашему мнению, под государственной молодежной политикой следует понимать наличие в обществе законодательно закреплённых идей относительно места и роли молодежи в поступательном развитии общества, а также системы разнообразных мер, способствующих реализации этих идей.

В рамках данного исследования будет предпринята попытка оценки молодежной политики Республики Татарстан (РТ). Прежде всего, стоит отметить что важнейшим элементом государственной молодежной политики

любого государства является эффективно сформированная нормативно-правовая база. Так, для ее формирования в Республике Татарстан были приняты Закон РТ «О молодежи и государственной молодежной политике в Республике Татарстан» (1993 год) [1], Закон РТ «О государственной поддержке молодых семей в улучшении жилищных условий» (1999 год) [2], Закон РТ «О наделении органов местного самоуправления муниципальных районов и городских округов Республики Татарстан отдельными государственными полномочиями Республики Татарстан в области государственной молодежной политики» (2006 год) [3].

В Республике Татарстан сформированы соответствующие структуры, которые осуществляют реализацию государственной молодежной политики. Так, при Министерстве по молодежи и спорту работают Отдел работы с детскими и молодежными организациями и Отдел дополнительного образования и социальных программ. Особая их роль определяется осуществлением непосредственно на местах социальной работы с различными категориями юношей и девушек преимущественно в сложные периоды их социального становления. Молодежную инфраструктуру дополняют организационные структуры по трудоустройству и предотвращению безработицы среди молодежи, сеть внешкольных учебно-воспитательных учреждений по месту жительства, заведения, учреждения по организации досуга молодежи, клубы. Их влияние на осуществление молодежной политики на региональном уровне особенно ощутимо.

Современная молодежная политика невозможна без молодежных общественных организаций. Так, в Республике Татарстан созданы и функционируют такие общественные организации, как Академия творческой молодежи РТ, Лига студентов РТ, Молодежь промышленных предприятий РТ.

Для реализации молодежной политики органами государственной власти разрабатываются молодежные программы в направлениях развития и становления молодежи, гражданского общества, обеспечения молодежи работой и жильем и тому подобное. Среди наиболее весомых программ по реализации молодежной политики в Республике Казахстан на сегодняшний день является «Стратегия государственной молодежной политики Республики Татарстан до 2030 года», утвержденная Кабинетом Министров РТ 4 февраля 2016 года [4].

Целью указанной Стратегии было определено создание инновационной модели молодежной политики в Татарстане, направленной на сохранение, формирование и накопление человеческого капитала молодого поколения. [2]

Процесс реализации Стратегии предполагает четыре этапа, схематично приведенных на рисунке 1.

Главным результатом реализации Стратегии должно стать создание эффективной инновационной системы молодежной политики в РТ с целью обеспечения всесторонней системы реализации и развития потенциала

молодежи.

Реализация указанных программ уже дала определенные положительные результаты. Молодежь РТ стала лучшей на многих федеральных площадках, Лига студентов РТ вошла в 3ку лучших во Всероссийском конкурсе студенческого самоуправления.

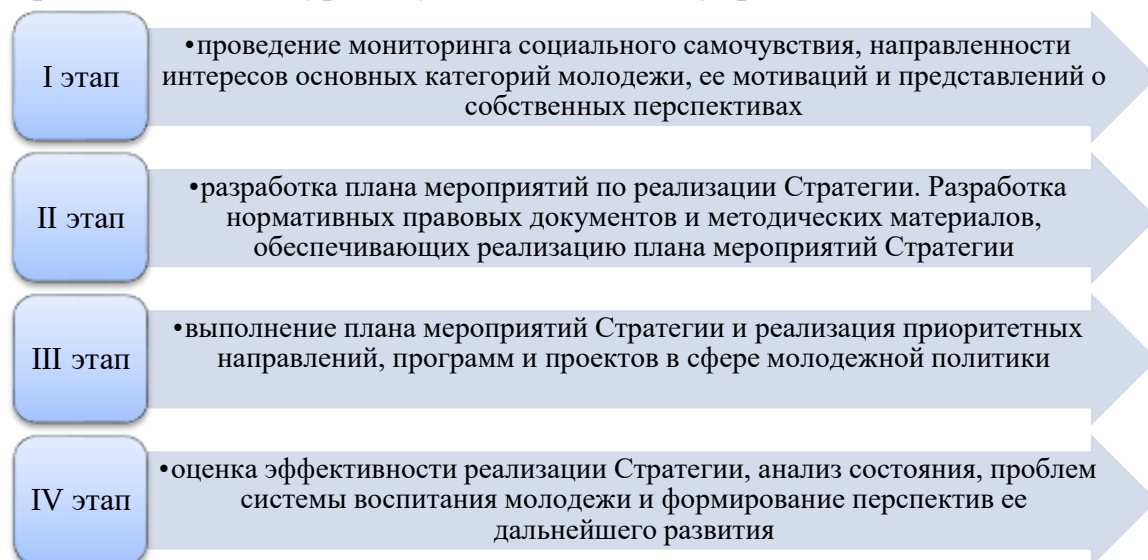


Рисунок 1 – Основные этапы реализации Стратегии государственной молодежной политики Республики Татарстан до 2030 года

С целью оценки эффективности реализации молодежной политики в РТ воспользуемся данными мониторинг эффективности муниципальной молодежной политики, проводимого Министерством по делам молодежи и спорту РТ. По итогам 2016 года лидерами общего рейтинга стали: Казань, Набережные Челны, Альметьевский и Елабужский районы. Низкие позиции в рейтинге заняли: Арский, Мензелинский и Сармановский районы (рисунок 2) [8].

Однако, все еще существует много проблем, связанных, прежде всего, с достаточно низким уровнем экономической и общественной активности молодежи, отстранением ее от общественных и государственных дел.

1. Молодежная политика РТ имеет ряд «отраслевых» проблем, возникающих в определенных сферах жизни молодежи, которые являются общими для всех (образование, трудоустройство, досуг, здравоохранение и тому подобное). Обеспечение адресности и целевой политики (ориентация на конкретную группу молодежи, имеющей специфические потребности) находится не на должном уровне.

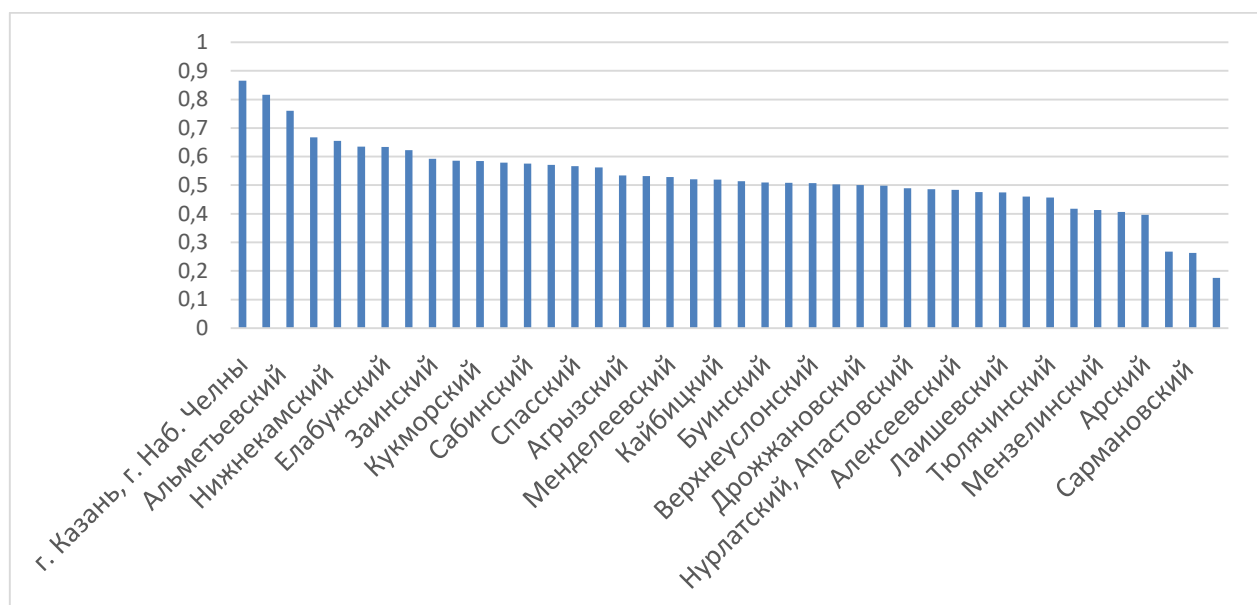


Рисунок 2 - Рейтинг муниципальных образований РТ по реализации направлений молодежной политики за 2016 год

2. Молодежная политика РТ имеет ряд комплексных (системных) проблем, которые возникают на пересечении различных ее компонентов (содержательного, процессуального, институционального). К таким проблемам можно отнести низкий уровень активности молодежи и неэффективность сотрудничества государства с общественностью в рамках разработки и внедрения политики в отношении молодежи, а также ненадлежащую информационную политику как неотъемлемую составляющую, призванную обеспечивать существование и стимулировать развитие коммуникативного поля между разными игроками в сфере молодежной политики. Многие молодые люди не имеют представления о том какие программы реализуются по поддержке молодежи, чем занимаются те или иные общественные организации.

В этой связи, реализация государственной молодежной политики должна быть направлена на преодоление социальных потрясений в обществе, бедности подрастающего поколения, повышение молодежной занятости, создания реальных механизмов воспитания конкурентоспособного молодого поколения в будущем, которое было бы способно занимать управленческие должности в государстве, принимать эффективные решения, направленные на социально-экономическое развитие страны и общества.

Для решения указанных проблем необходимо, чтобы политика была направлена больше на так называемые «средние группы» молодежи, к которым относятся молодые люди, ограниченные в доступе к ресурсам, не имеющие надлежащих возможностей. Рекомендуем создать действенные механизмы усиления сотрудничества для включения сквозных молодежных вопросов в повестку дня деятельности различных министерств. Необходимо наладить партнерство между правительством, организациями гражданского общества, частным сектором и международными организациями.

Правительство должно создать платформу для улучшения координации и повышения эффективности деятельности международных организаций, выполняющие в Республике Татарстан молодежные программы. Необходимо обеспечить лучший уровень сотрудничества между местными органами власти и международными организациями. Необходимо организовать более активное информирование общественности о проектах в сфере государственной молодежной политики, о деятельности общественных организаций.

Таким образом, подводя итоги изложенного выше, можно сделать вывод, что на сегодняшний день, молодежная политика Татарстана, представляя собой важнейшее стратегическое направление общей политики республики, требует своего дальнейшего совершенствования. Практическая реализация предложенных в рамках данной статьи рекомендаций позволит решить многие перечисленные проблемы, которые мешают дальнейшему развитию молодежной политики. Это позволит сформировать устойчивые условия для самоорганизации молодежи и формирования активного гражданского общества, движущей силой которого станет молодежь.

Использованные источники:

1. Закон РТ от 19.10.1993 г. №1983-ХІІ «О молодежи и государственной молодежной политике в РТ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/917000266>
2. Закон РТ от 21.10.1999 г. №2443 «О государственной поддержке молодых семей в улучшении жилищных условий» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc;base>
3. Закон РТ от 7.04.2006 г. №29-ЗРТ «О наделении органов местного самоуправления муниципальных районов и городских округов РТ отдельными государственными полномочиями РТ в области государственной молодежной политики» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/424031816>
4. Постановление Кабинета Министров РТ от 4.02.2016 г. №63 Об утверждении стратегии государственной молодежной политики РТ до 2030 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/432869121>
5. Ильинский И. М. Государственная молодежная политика: уроки недавнего прошлого// Вузовский вестник. – 2009. – №3 (75). – С.13–15
6. Кибанов, А.Я. Реализация молодежной политики в Российской Федерации: учебник / А.Я. Кибанов, А.Я., Ловчева, Т.В. Лукьянова. -М.: ИНФРА- М, 2012. – 490 с.
7. Меркулов, П. А. Институционализация молодежных организаций и ассоциаций современной России: проблемы и перспективы / П. А. Меркулов, Е. Н. Малик, К. А. Бударина // Власть. - 2015. - № 4. - С. 140-145
8. Оценка эффективности реализации ГМП в муниципальных образованиях Республики Татарстан за 2016 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mdms.tatarstan.ru/rus/otsenka-effektivnosti-realizatsii-gosudarstvennoy.htm>

Шойимова Ш.С.
*преподаватель, академик
лицей при Ташкентском Педиатрическом Медицинском Институте
Узбекистан, г. Ташкент*

ПЕДАГОГИЧЕСКОЕ РАЗРЕШЕНИЕ И СОЗДАНИЕ КОНФЛИКТА

Аннотация: В этой статье рассматривается педагогическая разрешения и создание конфликта

Ключевые слова: педагогика, конфликт, метод, технология.

Shoyimova Sh.S.
*Teacher academician lyceum at
Tashkent Pediatric Medical Institute
Uzbekistan, Tashkent city*

PEDAGOGICAL RESOLUTION AND CREATION OF THE CONFLICT

Abstract: This article examines pedagogical permissions and the creation of conflict

Keywords: pedagogy, conflict, method, technology.

Конфликт – это всякого рода противоречие, возникающее между субъектами. Педагогический конфликт – это тоже противоречие между субъектами, но субъектами являются воспитатель и воспитанник. На основе противоречия осуществляется личностное развитие и развитие межличностных отношений. Различаются пустые и содержательные конфликты. Первый возникает на основе неустойчивого психического самочувствия. Его разрешение не требует сложной технологии, а лишь снятия психического напряжения собеседника путем проявления заботы, внимания. В зависимости от степени развития содержательного конфликта усложняется и технология его педагогического разрешения. Самый трудный для учащихся (и учителей) вид отношений, где труднее добиться согласия, сотрудничества. Не случайно А.С. Макаренко считал необходимым воспитание у школьников двух способностей: “способности приказывать и способности подчиняться”.

Различие отношений порождает несовпадение норм, ценностей и интересов, что часто приводит к конфликтам. Здесь можно выделить три фазы протекания педагогической ситуации:

1 ФАЗА – конфликтное острое начало с явным нарушением социально ценных норм и ценностей одним из участников ситуации.

2 ФАЗА – ответная реакция “соперника”, от формы и содержания которой зависит исход конфликта, и, самое главное, - последняя, т.е. направление перестройки сложившихся ранее отношений.

3 ФАЗА – относительно быстрое и радикальное изменение бытующих норм и ценностей в 2-х различных направлениях – улучшения или

ухудшения ранее сложившихся отношений.

Конкретные педагогические ситуации, особенно острые и конфликтные, возникают и у опытных, и у начинающих учителей. Очень важно для учителя выйти из конфликтной ситуации с достоинством и творческой удовлетворенностью в своей работе.

Способы разрешения конфликта, особенно если он не зашел далеко, известны и доступны каждому – это нежность, юмор и шутка. В более сложных ситуациях мы прибегаем к компромиссу, делая уступки друг другу, или обращаемся к третьему, независимому лицу (третейский суд), или сами проводим анализ, стремясь разобраться в себе и своих поступках и только в исключительных случаях используем принуждение и временное расставание. Педагог не имеет права пойти на создание конфликта, если он не владеет технологией разрешения конфликта. Конфликт создается в тот момент или доводится до такого уровня, когда возникает обоюдная потребность в его разрешении.

Used sources:

1. Alexey Kireev. International Economics. Part one. Moscow. International relationships. 2000
2. Scientific and Practical Journal The market, money and credit, 12/2012.
3. World economy. O.V. Kornienko. M: Peter. 2010.
4. Мамажонова Г. К. МЕЖРЕЛИГИОЗНОЕ СОГЛАСИЕ КАК ОДИН ИЗ ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ БЕЗОПАСНОСТИ В ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ //Теория и практика современной науки. – 2017. – №. 5. – С. 483-485.

Шонтуков Б.З.
студент магистрант 1 курса
Строительство
Кумахова Д.Б., к.филол.н.
доцент

СТИЛЬ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ОБЩЕНИЯ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ВЗАИМООТНОШЕНИЕ С УЧАЩИМИСЯ

Аннотация

В данной статье раскрывается понятие «стиль педагогического общения»; ставятся цели профессионально-педагогического общения; приводятся виды общения по содержанию; средства общения; параметры стиля педагогического общения.

Ключевые слова

Профессионально – педагогическое общение, биологическое и социальное общение, виды общения, сущность педагогической деятельности; средства, характеристики общения; стиль, параметры педагогического общения.

Shontukov B.Z.
undergraduate of 1 course of Building
Kumakhova Ju.B.

Candidate of Philology, associate professor

THE STYLE OF PEDAGOGICAL COMMUNICATION AND ITS INFLUENCE ON THE RELATIONSHIP WITH STUDENTS.

Summary

In this article, the concept of "the style of pedagogical communication" is revealed; the goals of professional-pedagogical communication are set; provides types of communication on content; means of communication; parameters of the style of pedagogical communication.

Keywords

Professional - pedagogical communication, biological and social communication, types of communication, the essence of pedagogical activity; means, characteristics of communication; style, parameters of pedagogical communication.

Труд, познание, общение... Важнейшие области человеческой жизнедеятельности. Мы часто говорим о них, анализируем... Антуан де Сент Экзюпери называл человеческое общение самой большой роскошью на свете. Но в одном случае это "роскошь", а в другом – профессиональная необходимость. Ведь некоторые виды человеческого труда просто невозможны без общения. Именно таким видом деятельности является работа педагога. Структура педагогического труда насчитывает, по мнению психологов, более 200 компонентов, но одной из самых сложных его сторон

является общение, когда происходит воздействие личности на личность.

Перед каждым студентом педагогического вуза рано или поздно встает проблема взаимодействия с теми, ради кого он осваивает программу своей профессиональной подготовки, - со своими учениками и воспитанниками. Опыт свидетельствует, что знания и умения, приобретаемые за годы обучения в вузе, потребуются будущему специалисту в качестве своеобразного инструментария обучения своих учеников и приобщения их к истокам общечеловеческой культуры.

Как правило, человек вступает во взаимодействие со своими партнерами ради общения. По целям общение можно разделить на биологическое и социальное в соответствии с обслуживаемыми им потребностями (Р.С. Немов).

Биологическое общение направлено на удовлетворение биологических потребностей, поддержание, сохранение и развитие организма человека.

Социальное общение нацелено на удовлетворение познавательных, творческих, эстетических, нравственных и иных чисто человеческих потребностей. Оно направлено на расширение и укрепление межличностных контактов, на установление отношений с окружающими людьми и социальными группами, на решение задач обучения, воспитания и личностного роста индивида.

Педагог вступает во взаимодействие со своими коллегами, воспитанниками и их родителями, иными лицами, имеющими отношение к его профессиональной деятельности. Это и составляет цели профессионально-педагогического общения. Очевидно, что эти цели прежде всего обусловлены общими целями и задачами, стоящими перед системой образования нашего общества, ее основными ориентирами.

Суть человеческого общения, очевидно, заключается в том, чтобы даже при удовлетворении элементарных биологических потребностей оставаться человеком, т.е. заботиться также и о воплощении эстетических, нравственных и иных чисто человеческих потребностей. Но для этого нужно обеспечить формирование и развитие подобных потребностей как у детей, так и у взрослых, а это значит, что необходимо решать проблемы воспитания разумных человеческих потребностей.

В педагогическом общении реализуется функция приобщения партнера к опыту и ценностям инициатора общения. Это особенно характерно для общения родителей и детей, учителей и учащихся, преподавателей и студентов. Миссия родителей и педагогов заключается именно в том, чтобы помочь своим детям и ученикам приобщиться к своим взглядам, убеждениям, нравственным нормам, т.е. к тому, что является ценностями жизни взрослых.

Под содержанием общения обычно понимают ту информацию, которая в межиндивидуальных контактах передается от одного субъекта другому либо циркулирует между ними. Поскольку эта информация по своему характеру далеко не однородна, то по содержанию выделяют материальное,

когнитивное, кондиционное, мотивационное и деятельностное общение (Р.С. Немов).

Если партнеры обмениваются какими-либо предметами или Продуктами деятельности, то такое общение называют материальным, поскольку оно позволяет людям получать необходимые для предмета материальной и духовной культуры. Когнитивное общение в отличие от материального представляет собой обмен знаниями и выступает как фактор интеллектуального развития партнеров. Когнитивное общение лежит в основе процесса обучения.

Сущность педагогической деятельности заключается в том, чтобы демонстрировать ученикам свою эрудицию в тех или иных областях знаний и в определенной мере способствовать трансформации им части этих знаний. В школьные и особенно в студенческие годы будущий учитель получает существенную часть знаний от своих школьных учителей и вузовских преподавателей, а затем, став учителем, он стремится передать приобретенные знания своим ученикам. Так, благодаря когнитивному общению осуществляется вечное движение знаний от учителя к ученикам, вследствие чего не только обеспечивается сохранение этих знаний, но происходят постоянное их приращение и развитие, возникновение новых областей знаний.

Еще одной важной характеристикой общения являются средства общения, которые можно представить как способы передачи информации и выражения отношений между партнерами в процессе их взаимодействия (А.А. Лобанов). М.И. Лисина считает, что средства общения это "... те операции, с помощью которых каждый участник строит свои действия общения и вносит свой вклад во взаимодействие с другим человеком...". Она выделяет 3 основных категории средств общения: экспрессивно – мимические средства (улыбка, взгляд, мимика, выразительные движения рук и тела, выразительные вокализации); предметно действенные средства (локомоторные и предметные движения, позы, используемые для целей общения, приближение, удаление, вручение предметов, позы, выражающие протест) и речевые средства общения (высказывания, вопросы, ответы, реплики).

Лобанов А.А. дает следующую классификацию: в зависимости от средств общения может быть непосредственным и опосредованным, прямым и косвенным, вербальным и невербальным.

Опосредованное общение связано с применением специальных средств и орудий для организации общения и обмена информацией между людьми. Это могут быть природные предметы (палка, брошенный камень) или культурные средства (радио, телевидение, печать).

Косвенное общение осуществляется через посредника. Партнеры лично не видят и не слышат друг друга, а передают информацию через третье лицо, выступающее в роли посредника. Например, учитель передает через учеников слова благодарности их родителям за спонсорскую

поддержку экскурсии класса в другой город.

Вербальное общение присуще только человеку и в качестве обязательного условия предполагает усвоение языка, устной и письменной речи. Общение посредством слова закрепляет и сохраняет опыт человечества, культурные и нравственные ценности, передавая их от поколения к поколению. Язык - это особое средство трансформации культуры. Слово является сильным раздражителем и способно оказать огромное воздействие на человека: "Словом можно убить, словом можно спасти, словом можно полки за собой повести", - говорится в известном стихотворении Рудольфа Шефнера.

Существует также невербальное (бессловесное) общение, которое не предполагает использования звучащей речи в качестве средства общения. Это - общение с помощью взглядов, жестов, мимики и других невербальных сигналов.

Общение пронизывает всю систему педагогического воздействия, каждый его микроэлемент. На уроке педагогу необходимо овладеть коммуникативной структурой всего педагогического процесса, быть максимально чутким к малейшим изменениям, постоянно соотносить избранные методы педагогического воздействия с особенностями общения на данном этапе. Все это требует от учителя умения одновременно решать две проблемы: 1) конструировать особенности своего поведения (свою педагогическую индивидуальность), своих отношений, с учащимися, т.е. стиль общения; 2) конструировать выразительные средства коммуникативного воздействия. Второй компонент постоянно меняется под влиянием возникающих педагогических и соответственно коммуникативных задач. В выборе системы выразительных средств коммуникации важную роль играет сложившийся тип взаимоотношений педагога с учащимися.

Можно выделить следующие характеристики общения в процессе педагогической деятельности (В.А. Канн – Калик):

- общая сложившаяся система общения педагога и учащихся (определенный стиль общения);
- система общения, характерная для конкретного этапа педагогической деятельности;
- ситуативная система общения, возникающая при решении конкретной педагогической и коммуникативной задачи.

Стиль педагогического общения – это устойчивая форма способов и средств педагогического взаимодействия людей друг с другом. А.А. Лобанов под стилем педагогического общения понимает специфическую систему способов воздействия на школьников со стороны учителя.

В.А. Канн – Калик определяет стиль общения как индивидуально-типологические особенности социально-психологического взаимодействия педагога и обучающихся. В стиле общения, по его мнению, находят выражение: а) особенности коммуникативных возможностей учителя; б) сложившийся характер взаимоотношений педагога и воспитанников; в)

творческая индивидуальность педагога; г) особенности ученического коллектива. Он подчеркивает, что стиль общения педагога с детьми - категория социально и нравственно насыщенная и воплощающая в себе социально-этические установки общества и воспитателя как его представителя.

В стиле отражаются характерная для педагога манера обращения к ученикам, особенности предъявления им своих требований, отношение к учащимся со стороны учителя.

Стиль характеризуется такими параметрами: тон речевого обращения к учащимся (доброжелательным, безразличным или официальным) и форма речевого обращения (приказ, требование, совет, просьба).

Стиль педагогического общения проявляется также в особенностях педагогом поощрений и наказаний к своим воспитанникам и ученикам, установлении с ними определенной дистанции общения.

В психолого-педагогической литературе наиболее часто выделяют 3 основных стиля: авторитарный, демократический и либеральный.

Для педагогов, которым свойственен авторитарный стиль характерно подавление своих воспитанников категоричным, не терпящим возражений суждениями, и бесцеремонностью в способах отдачи приказов и распоряжений. Такие педагоги любят командовать, навязывать свое мнение, свою волю не только школьникам, но также их родителям и своим коллегам. Мнения окружающих их мало волнуют, поэтому они предпочитают единоличное принятие решений и настойчивые требования по их выполнению либо "организуют" чисто формальное участие коллектива в поддержке собственных решений. Сторонники этого стиля считают, что одной из самых главных ценностей, которая должна быть сформирована у ребенка, является подчинение авторитету педагога (а также родителя, начальника, представителя власти). Каждый ученик обязан уважать любого учителя, а каждый педагог должен всячески поддерживать авторитет коллег. За четкое выполнение требований ученик заслуживает поощрения, за непослушание наказания.

Для педагогов, ориентирующихся на демократический стиль руководства, характерно стремление к опоре на мнение своих подопечных, к учету их интересов, желаний и особенностей, к тактичному и корректному решению с ними всех возникающих вопросов и противоречий. В отличие от авторитарного требования предъявляются в тактичной, не оскорбляющей достоинства учеников корректной форме. Следует отметить, что термин "демократический стиль" - это не дань современной моде, так как понятие демократического стиля встречалось в психолого-педагогической литературе задолго до 90-х годов прошлого столетия, когда в России стали бурно нарастать демократические процессы.

Для представителей либерального стиля характерно стремление к уходу от конфликтных ситуаций, от столкновения с окружающими, в том числе и со своими учениками. Вместо требований они предпочитают

уговоры и увещания воспитанников, а порой просто выполняют за них какую-нибудь часть поручений. Этот стиль может проявляться в попустительстве или бездеятельности педагога, в его самоустранении от жизни классного коллектива, от ответственности за все происходящее в нем.

Личность человека формируется в процессе общения с людьми. Если в начальный период жизни человек не волен выбирать для себя людей, которые составляют его непосредственное окружение, то в зрелом возрасте он уже сам в значительной степени может регулировать число и состав лиц, которые его окружают и с которыми он общается. Человек таким образом обеспечивает себе со стороны этого окружения определенный поток психологических воздействий.

Важной характеристикой педагогического общения является его стиль. Необходимо подчеркнуть, что стиль общения педагога с детьми – это категория социальная и нравственная. Наиболее плодотворно общение на основе увлеченности совместной деятельностью. Этот тип общения складывается на основе высоких профессионально – этических установок, на основе его отношения к педагогической деятельности в целом. Овладение основами педагогического общения это творческая задача учителя. Он должен решать ее, находя свой индивидуальный стиль общения.

Умение найти нужную интонацию, выражение лица, движение, жест – именно этого порой не хватает начинающему учителю.

Учителю просто необходимо владеть словом, средством убеждения. Это ключ к решению многих ситуаций, а порой и конфликтов, которые возникают в процессе воспитательной деятельности. Недаром древние греки говорили, что образование не дает ростков в душе, если оно не проникает до значительной глубины. А это проникновение возможно лишь в гармоничном единстве высокого профессионализма, актерского и ораторского мастерства учителя.

Использованные источники:

1. Батракова С.Н. Основы профессионально – педагогического общения. – Ярославль, 1986.
2. Бодалев А.А. Психология общения. – М., 1996.
3. Грехнев В.С. Культура педагогического общения. – М., 1990.
4. Канн – Калик В.А. Учителю о педагогическом общении. – М., "Просвещение"., 1987.
5. Канн – Калик В.А., Никандров Н.Д. Педагогическое творчество. – М., "Педагогика"., 1990.
6. Лобанов А.А. Педагогика общения. – Владимир, 1995.
7. Лобанов А.А. Основы профессионально – педагогического общения. - М, Академия., 2002.

Яковлева М.А.
студент, 4 курс

**Санкт-Петербургский государственный
экономический университет**

Российская Федерация, г. Санкт-Петербург

СИСТЕМА МУНИЦИПАЛЬНЫХ ФИНАНСОВ ГЕРМАНИИ

Аннотация: Статья содержит в себе информацию о структуре доходной и расходной части бюджетов общин Германии, а также о их взаимосвязи с бюджетами федеральных земель и бюджетом государства.

Ключевые слова: бюджет, бюджетная система, система финансов, система муниципальных финансов

**Iakovleva M., bachelor
Student**

**Saint Petersburg State University of Economics
Russian Federation, Saint Petersburg**

GERMAN MUNICIPAL FINANCE SYSTEM

The article contains information about expenditure and revenue side of the municipal budget and about relationship between municipal and government budget.

Keywords: budget, budgetary system, finance system, municipal finance system

Под муниципальными финансами понимается совокупность экономических отношений, возникающие в реальном денежном обращении, в ходе которого осуществляется формирование и использование финансовых ресурсов всех экономических субъектов для реализации задач местного уровня в интересах местного населения. [4, с. 10-11]

Прежде чем перейти к самой системе муниципальных финансов Германии, рассмотрим общую структуру бюджетов этого государства.

Система государственных бюджетов Германии состоит из бюджетов:

1. ФРГ
2. шестнадцати федеральных земель
3. районов (в состав которых входят около 11 тыс. коммун/общин).

Таким образом, особенности системы финансов Германии определяются ее государственным устройством.

Бюджетная система Германии похожа на финансовую систему Российской Федерации в части ее бюджетов. Однако, следует отметить существование особых финансовых отношений между системой государственных бюджетов Германии и Европейским союзом, которые накладывают дополнительные обязательства на финансовую систему ФРГ, требуя от ее выполнения финансовых соглашений, заключенных на уровне Европейского союза.

Регулирование финансовых взаимоотношений между Федерацией, землями и общинами осуществляет Основной закон ФРГ (нем. Das Grundgesetz). Основные принципы регулирования финансовых взаимоотношений между бюджетами всех уровней прописаны в статьях 104a-115 Основного закона ФРГ.

Статья 109 Основного закона ФРГ наиболее полно отражает принципы управления бюджетами Германии. В ней говорится о том, что Правительство, земли и муниципалитеты являются самостоятельными единицами и не зависят друг от друга в отношении своего хозяйства (пункт 1 статьи 109), а также должны учитывать при ведении своего бюджета требования общего экономического баланса Европейского союза (пункт 2 статьи 109).

Эта конституционная бюджетная автономия означает, что Федеральное правительство и земли самостоятельно разрабатывают, устанавливают, исполняют собственные бюджеты, а также самостоятельно контролируют их исполнение. Каждый уровень должен иметь возможность нести ответственность за выполнение своих задач.

Однако, следует отметить, что бюджетная автономия ограничена. С одной стороны, в соответствии со статьей 109 пунктом 2 Основного закона, а также статьей 104 Договора ЕЭС, статьей 126 Договора о функционировании Европейского союза, Федеральное правительство и земли должны учитывать требования общего экономического баланса Европейского союза; с другой стороны, в результате федеративной реформы 2009 года Федерация и земли связаны общими фискальными правилами и процедурами, которые также служат для обеспечения бюджетной дисциплины в государстве: обязательства, прописанные в статье 109 пункте 3 Основного закона.

Более того, бюджетная автономия не означает, что между бюджетами всех уровней нет взаимозависимости. Скорее, существует большая взаимозависимость, в частности, от механизмов (пере)распределения налогов и оказания финансовой поддержки.

Правовые основы финансовой системы регулируются не только статьей 109 Основного закона, но соответствующими положениями Закона о принципах бюджетного права Федерации и земель (нем. Gesetz über die Grundsätze des Haushaltsrechts des Bundes und der Länder), а также Федеральным бюджетным кодексом (нем. Bundeshaushaltsordnung). [3]

Закон о принципах бюджетного права Федерации и земель обеспечивает единообразие бюджетного законодательства и системы на федеральном и государственном уровнях. Основные положения по оформлению земельных и местных бюджетов отражены в Федеральном бюджетном кодексе, однако, это не директивные правила (возможны отклонения от них).

Например, существует возможность составления бюджета на двухлетний период с интервалом в один год. Такой формат применяется большинством земель и муниципалитетов, но Правительство составляет свой

бюджет на период в один год. [1]

Для обеспечения единообразного отражения структуры бюджета в соответствии с параграфом 49а Закона о принципах бюджетного права Федерации и земель был создан комитет по стандартизации государственного учета. Этот комитет разрабатывает общие стандарты для бюджетов Федерации и федеральных земель и производит их ежегодное рассмотрение. [2]

Рассматривая муниципальные бюджеты в разрезе их доходной составляющей, легко увидеть, что она состоит из административных сборов и доходов от местных лицензий. Доходами от местного хозяйства называются следующие: доходы от газо-, электро- и водоснабжения, от муниципальных домов и от мостов. Помимо вышеперечисленных доходную часть муниципальных бюджетов составляют такие налоги, как налог с предприятий; земельный налог; налог на пожарные дружины; на заведения отдыха и развлечений; на содержание собак; на охоту и рыболовство; на разлив алкогольных напитков; на церковь.

Необходимо отметить, что общины Германии получают 15 процентов подоходного налога на основании Основного закона Германии.

В связи с тем, что выполнением большого ряда государственных задач занимаются именно федеральные земли и муниципалитеты, 60% всех расходов сводного бюджета ФРГ финансируется из их бюджетов. Но несмотря на это, доходная база бюджетов земель и общин не расширяется, в результате чего происходит снижение удельного веса собственных источников дохода в общей структуре доходов земель и общин, а значит повышается дефицитность бюджета, что ведет к потребности в финансировании из бюджетов более высокого уровня.

Обращая внимание на потребности земельных и муниципальных бюджетов, федеральный бюджет может оказывать им помощь для покрытия наиболее важных видов расходов, помогая тем самым избежать нарушения баланса в экономике страны и минимизировать вероятные экономические различия в государстве.

Несмотря на то, что Федерация оказывает помощь как бюджетам земель, так и бюджетам общин, наибольшую помощь муниципальным бюджетам оказывают бюджеты вышестоящего уровня, то есть земельные. Поэтому одну из наиболее крупных расходных составляющих земельных бюджетов представляют трансферты и субсидии, направляемые общинам. Удельный вес таких дотаций в расходах составляет около 30% для бюджетов восточных земель и около 28% - западных. Крупные города Германии, такие как Гамбург, Бремен и Берлин, являясь городами со статусом федеральных земель, имеют на своей территории меньшее количество коммун и общин, чем остальные земли, и удельный вес трансфертов и субсидий, направляемых в коммуны, составляет в этих землях в среднем 0,15 – 0,2% от всех расходов.

Если говорить о расходной части бюджетов общин, то их можно

подразделить на следующие направления:

- общее управление;
- безопасность;
- образование;
- научная и культурная сферы;
- социальная сфера;
- охрана здоровья, досуг и спорт;
- строительство и транспортное обеспечение;
- коммунальные службы и развитие экономики;
- предприятия и муниципальная собственность.

Использованные источники:

1. Becker Peter, «Das Finanz-und Haushaltssystem der Europäischen Union», Springer Fachmedien Wiesbaden 2014
2. Beichelt Timm, «Deutschland und Europa: Die Europäisierung des politischen Systems», Springer Fachmedien Wiesbaden 2015
3. «Das System der öffentlichen Haushalte», Bundesministerium der Finanzen, August 2015
4. Морунова Г.В. Теория, законодательство и практика организации муниципальных финансов в трансформационной экономике – Спб.: Издательство СПбГЭУ, 2016.

Ященко Ю.В.

студент 2 курса

кафедра «Экономическая безопасность»

Институт экономики управления и бизнеса

Басюк А.С., к.э.н.

доцент

кафедра «Отраслевого и проектного менеджмента»

Кубанский государственный технологический университет

Россия, г. Краснодар

ВНУТРЕННИЕ И ВНЕШНИЕ УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в рамках статьи сформулированы различные подразделения угроз, по классификационным признакам, подчеркивается важность внутренних угроз. Отмечены наиболее опасные внешние угрозы экономической безопасности предприятия, также определены риски, представляющие собой угрозу экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, криминализация, декриминализация, внешние угрозы, риск, внутренние угрозы.

Yashchenko J.V.

student

2nd year, Department of "Economic security"

Institute of management Economics and business

Russia, Krasnodar

Basyuk A.S., candidate of economic Sciences, associate Professor

associate Professor of the Department "Industry and project

management"

Kuban state technological University

Russia, Krasnodar

INTERNAL AND EXTERNAL THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

Annotation: within the framework of the article different threats subdivisions are formulated, according to classification criteria, the importance of internal threats is emphasized. The most dangerous external threats to the economic security of the enterprise were noted, as well as risks that posed a threat to economic security.

Keywords: economic security, criminalization, decriminalization, external threats, risk, internal threats.

Экономическая безопасность предприятия – это эффективное использование его экономического потенциала для снижения риска незаконного использования производственных и природных ресурсов и обеспечения стабильного функционирования на данный момент и в

будущем. С целью достижения наиболее высокого уровня экономического развития, а также экономической безопасности, предприятие должно осуществлять финансово-хозяйственную деятельность через систему внутреннего контроля [1, 4]. В настоящее время вопросы обеспечения условий экономического роста предприятия выходят на первый план. В современных условиях процесс успешного функционирования и экономического развития предприятий в большей части зависит от совершенствования их деятельности в области обеспечения экономической безопасности.

Экономическая безопасность предприятия – это обеспечение защищенности жизненно важных интересов предприятия от внутренних и внешних угроз, организуемое администрацией и коллективом предприятия путем реализации системы мер экономического, организационного и правового характера [1, с.154].

Сущность экономической безопасности в основном заключается в состоянии экономики и институтов власти, при котором обеспечивается надежная защита российских интересов, от внешних и внутренних угроз.

В зависимости от источника возникновения угрозы делятся на объективные и субъективные:

- объективные возникают без участия и воли предприятия, независимо от принятых решений и действий руководителей. Например, состояние финансовых и экономических отношений в стране и за рубежом.

- субъективные же угрозы созданы умышленными или неумышленными действиями людей, а также органов, которые обязаны содействовать экономической безопасности предприятия. [2]

По характеру угрозы экономической безопасности подразделяются на внутренние и внешние. Конечно, для каждого предприятия эти угрозы индивидуальны, но приведенные ниже угрозы приемлемы любому предприятию (таблица 1).

Таблица 1- Внутренние и внешние угрозы предприятия [3]

Внутренние угрозы	Внешние угрозы
1) Низкий уровень профессиональный уровень работников и руководителей	1) Использование недобросовестной конкуренции
2) Нарушение трудовой дисциплины	2) Промышленно-экономический шпионаж
3) Превышение полномочий руководителями	3) Противозаконные финансовые операции
4) Выбор ненадежных партнеров и инвесторов	4) Несанкционированный доступ конкурентов к конфиденциальной информации
5) Отток квалифицированных кадров	5) Рейдерские атаки
6) Нарушение режима сохранения коммерческой тайны	6) Незаконные проверки конкурирующих органов
7) Аварии, пожары, взрывы	7) Переманивание значимого персонала
8) Существенные упущения как в	

техническом, так и стратегическом планировании	8) Юридическое воздействие, срыв сделок и иных соглашений
9) Недостаточность технической базы для обеспечения охраны и безопасности	9) Чрезвычайные ситуации природного и технического характера
10) Передача документов и разработок, копирование программ и данных	10) Противоправные действия криминальных органов

Основой внешней угрозой экономической безопасности, является криминализация общества. Если рассматривать противодействие этой угрозе как управленческий процесс, то следует учесть, что управление имеет ряд определений, подразумевающих наличие цели. Выделяют следующие цели управления: стратегические, тактические и оперативные. Стратегической целью противодействия криминализации как угрозы экономической безопасности является достижение такого состояния системы обеспечения экономической безопасности, которое обеспечивало бы соответствие деятельности всех ее элементов современному их состоянию.[4]

При разработке мер декриминализации, прежде всего, следует учитывать условия места и времени, а также обстоятельства, в которых имеет место криминализация. Существует общие принципы, на которых должна основываться деятельность по декриминализации:

- комплексное программирование и планирование экономической деятельности;
- иерархическое деление хозяйственных субъектов с целью обеспечения их экономической безопасности;
- четкое и ясное закрепление за субъектами определенных задач, в соответствии с их компетенцией.

Одной из наиболее опасных для предприятия внешней угрозой экономической безопасности является корпоративный захват собственности. По данным Госдумы РФ в России было зафиксировано 1870 поглощений, на сумму более чем 100928 млн. долларов. Ежегодно, в крупнейших городах России, происходит более 300 захватов предприятия.

Методика защиты от корпоративных захватов должна быть сориентирована на превентивную защиту от недружественных поглощений. Это предполагает:

- построение защищенной корпоративной структуры;
- мониторинг текущей ситуации;
- формирование эффективной мотивации менеджмента;
- создание условий, препятствующих скупке акций.

Обеспечение эффективной экономической безопасности предприятия с помощью мониторинга текущей ситуации за счет создания собственной службы безопасности, в структуре которой имеется подразделение бизнес-разведки.

Формирование эффективной мотивации менеджмента и ограничение

полномочий руководителей предприятия наиболее эффективны в том случае, когда компания управляется наемным менеджером. Собственникам предприятия необходимо сформировать такую систему мотивации своим управляющим, чтобы они были ориентированы на дальнейший рост компании и развитие существующего бизнеса. В противном случае сами менеджеры могут выступать инициаторами недружественного поглощения [6].

Система внутреннего контроля на предприятии является важнейшей частью современной системы управления, позволяющей достичь экономических целей, поставленных руководителями в условиях конкурентного рынка. Система внутреннего контроля может включать в себя:

- контроль соответствия деятельности предприятия российскому законодательству;
- контроль сохранности активов предприятия;
- контроль рационального и экономного расходования ресурсов;
- контроль процесса материально-технического снабжения;
- контроль процесса производства, продажи продукции;
- внутренний аудит;
- контроль исполнения приказов и распоряжений;
- мониторинг внешней и внутренней среды предприятия на предмет выявления угроз безопасности;
- другие направления исходя из потребностей предприятия [5].

Важную роль в принятии решения о структуре органов внутреннего контроля на предприятии играет состояние его контрольной среды, иначе говоря, уровень развития его корпоративной культуры.

Таким образом, выделены наиболее актуальные, внутренние и внешние угрозы экономической безопасности предприятия. Наличие эффективно работающей системы внутреннего контроля является важнейшим фактором роста конкурентоспособности предприятия. В соответствии с этими условиями существования, возникает необходимость уделять значительное внимание его экономической безопасности. В данном случае, внутренний контроль является необходимым элементом и основой его экономической безопасности [7, 8]. Необходимо отметить также же, о повышении роли управленческого контроля, который включает и внешний контроль экономической безопасности предприятия, что в свою очередь, является гарантией успешной деятельности предприятия.

Использованные источники:

1. Архипов А. Экономическая безопасность: оценки, проблемы, способы обеспечения / А. Архипов, А. Городецкий, Б. Михайлов // Вопр. экономики. — 2014. — № 12. — С. 38.
2. Грунин О. А. Экономическая безопасность организации / О. А. Грунин, С. О. Грунин. — СПб., 2016. - 160 с.
3. Кашин А. В. Экономическая безопасность предприятия: управленческие

решения / А. В. Кашин. — М., 2018. — 25 с.

4. Басюк А.С., Антошкина А.В. Качество услуг и экономическая безопасность предприятий туристско-рекреационной сферы как фундаментальная основа экономически эффективного региона/Теория экономики и управления народным хозяйством. Экономические науки/Вестник Института Дружбы народов Кавказа, 2016. № 1 (37). С. 95-101

5. Басюк А.С., Басюк С.С. Концепция экономической безопасности туристского предприятия / Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного технологического университета /Научные труды КубГТУ, 2015 г. № 14. С. 130-138

6. Basyuk A.S., Prokhorova V.V., Kolomyts O.N., Shutilov F.V., Anisimov A.Y. Administration management in the innovation cluster.International Review of Management and Marketing. 2016. Т. 6. № 6. С. 180-184.

7. Управление качеством на предприятии: учебное пособие (электронный ресурс) / А.С. Басюк, В.В. Нелина, В.В. Прохорова. - Кубанский государственный технологический университет. Краснодар, 2017. (3-е издание, переработанное и дополненное)

8. Басюк А.С., Ильинова С.А. Роль системы управления качеством в обеспечении конкурентоспособности предприятия / В сборнике: Социально-экономическое развитие России: актуальные подходы и перспективные решения Материалы I Международной научно-практической конференции. 2017. С. 25-28.

342.5

Батырев Д.Н., к.ф.н.

доцент

кафедра Теории и истории государства и права

Яманова И.А.

студент магистрант 2 курса

Эрдниева Э.В.

студент магистрант 2 курса

направление 40.04.01 «Юриспруденция»

ФГБОУ ВО «КалмГУ им. Б.Б. Городовикова»

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СИСТЕМЫ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье дается общая характеристика правоохранительной системы Российской Федерации через описание предмета, задач и функций правоохранительных органов.

Ключевые слова: правовое государство, правоохранительная деятельность, правоохранительная система, правоохранительные органы, правовое регулирование.

Batyrev D.N.

Candidate of Philosophical Sciences

Associate Professor of the Department of

Theory of State and Law

Yamanova I. A., the 2-year master student

Erdniev E. V., the 2-year master student

Faculty of law and administration

Federal State-Funded Educational Institution of

Higher Education «Kalmyk State University»

THEORETICAL ASPECTS OF THE SYSTEM OF LAW ENFORCEMENT AGENCIES OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article gives an overview of the law enforcement system of the Russian Federation through a description of the subject, objectives and functions of law enforcement agencies.

Key words: rule of law, law-enforcement activity, law enforcement system, law enforcement agency, regulation.

Согласно статье 1 Конституции РФ Российскую Федерацию стоит относить к числу демократических, федеративных и правовых государств. Права и свободы человека, закрепленные на конституционном уровне как основные ценности, предполагают их превосходство над публично-правовыми ценностями.

В связи с этим государству необходимо развивать определенные гарантии, создавать соответствующие правовые механизмы, а также рассмотреть возможные варианты охраны прав и свобод человека и гражданина в случае их нарушения. Таким образом, основной целью этих механизмов является охрана законности и правопорядка, осуществление гарантии безопасности, борьба с преступностью, обеспечение защиты прав и свобод человека и гражданина, что по сути можно назвать основой деятельности государства. В литературе по юриспруденции ее трактуют как «правоохранительная» деятельность. Непосредственно обеспечение такого вида деятельности государства возлагается на правоохранительные органы Российской Федерации.

Система правоохранительных органов России представлена судебными органами и иными правоохранительными органами. Судебную систему образуют Конституционный Суд Российской Федерации, федеральные суды общей юрисдикции, арбитражные суды и суды (мировые судьи и конституционные (уставные) суды) субъектов РФ.

Конституционный Суд Российской Федерации – это судебный орган, осуществляющий конституционный контроль. Основное предназначение данного судебного органа состоит в самостоятельном и независимом осуществлении судебной власти через конституционное судопроизводство. Можно сказать, что деятельность Конституционного суда направлена на защиту положений конституционного строя, основных прав и свобод человека и гражданина, гарантированности верховенства и прямого действия Конституции на всей территории РФ.⁶⁷

Федеральные суды общей юрисдикции по своей сути разрешают большинство возникающих правовых вопросов, которые находятся в их компетенции. Иначе говоря, юридические вопросы, которые возникают у граждан, преимущественным образом – в юрисдикции этих судов.

В настоящее время единственным высшим судебным органом в сферах гражданского, уголовного, административного и иного законодательств, разрешения экономических споров является Верховный суд РФ.

Суды субъектов России и районные суды входят в состав системы общих судов. Заметим, что к ним также относят и мировых судей, организационно-правовой статус которых не соответствует федеральным судам общей юрисдикции. Это связано с тем, что они формируются органами законодательной (исполнительной) власти субъектов России.⁶⁸

К иным правоохранительным органам стоит относить органы прокуратуры, органы министерства внутренних дел; федеральную службу безопасности; органы государственной охраны; органы государственной налоговой службы; таможенные органы; органы предварительного

⁶⁷ Кряжков В. А. Конституционный Суд Российской Федерации: развитие конституционно-правового статуса // Государство и право. – 2011. – № 10. – С. - 15.

⁶⁸ Чернявский В. Проблемы организационного обеспечения деятельности судов // Рос. юстиция. – 2010. – № 9. – С. - 6.

расследования; органы юстиции.⁶⁹ Остановимся на некоторых иных правоохранительных органах.

В настоящее время прокуратура – это единая федеральная централизованная система органов, которая от имени государства осуществляет надзор за соблюдением положений Конституции Российской Федерации, а также за выполнением действия других законов на территории России. Генеральная прокуратура Российской Федерации является высшим звеном в прокуратуре. Таким образом, основная деятельность прокуратуры направлена на осуществление прокурорского надзора, направленного на предупреждение, профилактику и пресечение незаконных действий, восстановление нарушенных прав и привлечение виновных лиц к соответствующей ответственности.

Органы внутренних дел представляют собой централизованную систему, которую возглавляет Министерство внутренних дел Российской Федерации (далее МВД РФ). МВД РФ – это федеральный орган исполнительной власти, основное предназначение которого заключается в осуществлении нормативно-правового регулирования в области внутренних дел и реализации политики государства.

Гарантией безопасности Российской Федерации в целом и ее граждан занимаются органы федеральной службы безопасности. В их полномочия входит обеспечение безопасности государства, личности и общества.

Квалифицированную юридическую помощь оказывают лица, которые имеют статус адвоката. Эти лица занимаются адвокатской деятельностью на профессиональной основе. Адвокаты осуществляют доступ к правосудию физических и юридических лиц с целью защитить их права, интересы и свободы.

Таким образом, уполномоченные органы являются центральным звеном всей правоохранительной системы. В целом их характеризуют соблюдение субординации во взаимоотношениях, а также строгая иерархия. Стоит заметить, что правоохранительные процессы усложняет тот факт, что гражданам предоставляются огромный пласт прав и свобод. По этой причине возможно стоит увеличить количество субъектов системы правоохраны, а вместе с тем конкретизировать задачи уже существующих и способы достижения поставленных целей.

Очевидно то, что качественное решение задач возможно лишь при условии тесного взаимодействия правоохранительных и государственных органов. Органы правоохраны представляют исполнительную и судебную ветвь. Они взаимодействуют с органами законодательной власти посредством действующего и перспективного законодательства. Как правило, органы правоохраны с юридической точки зрения не могут критиковать законы, оценивать их, а должны только исполнять их. Но есть некоторые правоохранительные органы, в компетенции которых входят эти

⁶⁹ Правоохранительные органы / Под редакцией В.П. Божьева. – М.: Высшее образование, 2016. – С. - 274.

полномочия. Необходимо отметить, Конституционный суд РФ, Верховный суд РФ наделены правом законодательной инициативы.

Правоохранительные органы взаимодействуют с иными органами, в основном, в части обеспечения безопасности и законности. Можно сказать, что осуществлять свою деятельность без участия правоохранительных органов не может осуществлять ни одна государственная и общественная структуры.

Правоохранительные органы организывают свою деятельность согласно нормативно-правовым и законодательным документам. Правовой акт, обладающий высшей юридической силой, в сфере регулирования правоохраны – это Конституция РФ. Она является правовой основой в любой отрасли. Основной закон РФ действует на всей территории нашей страны и обладает прямым действием.

В связи с этим считаем необходимым укрепить нормативную и институциональную базы для более эффективного регулирования этих процессов, а также оказать воздействие на тесное взаимодействие между всеми субъектами системы правоохраны.

Очевидно, что правоохранительные органы имеют определенное сходство в поставленных задачах и организационном построении. Несмотря на этот факт, у каждого из этих органов есть некоторые отличительные черты. В связи с этим, полагаем нужным различать между собой те государственные органы, предназначенные для разрешения правоохранительных вопросов, и органы, для которых это не первостепенная задача, а выполняемая наряду с другими поставленными задачами, а также органы лесного хозяйства, природного, технического и другого надзора и др.

Правоохранительная система нуждается в качественном правовом совершенствовании, а именно, необходимо конкретизировать некоторые положения и на федеральном уровне развивать нормативно-правовую базу в области правоохраны.

Использованные источники:

1. Воронцов С.А. Правоохранительные органы и специальные службы РФ: история и современность. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2008. – 327 с.
2. Гриненко А.В. Правоохранительные органы Российской Федерации. – М.: Юрайт, 2014. – 366 с.
3. Гуценко К.Ф. Правоохранительные органы. – М.: КноРус, 2015. – 368 с.
4. Кряжков В. А. Конституционный Суд Российской Федерации: развитие конституционно-правового статуса // Государство и право. – 2011. – № 10. – С.12-29.
5. Правоохранительные органы / Под редакцией В.П. Божьева. – М.: Высшее образование, 2016. – 352 с.
6. Правоохранительные органы Российской Федерации / Под ред. В.М. Бозрова, В.Н. Смирнова. – М.: Юрайт, 2013. – 416 с.
7. Судостроительство и правоохранительные органы. Краткий курс. Учебное пособие: Е. П. Лиховицкая – Санкт-Петербург, Проспект, 2015. – 224 с.

8. Чернявский В. Проблемы организационного обеспечения деятельности судов // Рос. юстиция. – 2010. – № 9. – С. 5-7.

9. Ялунин В.У. Реформа уголовно-исполнительной системы современной России: проблемы, тенденции, перспективы: учебник. – М.: ЮНИТИ, 2011. – 210 с.

УДК 347.626

Батырев Д.Н., к.филос.н.

доцент

кафедра Теории и истории государства и права

Цеденова Д. С.

студент II курса

специальность «Экономическая безопасность»

ФГБОУ ВО «КалмГУ им. Б.Б. Городовикова»

ПРАВОВЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗДЕЛА ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ

Аннотация: В статье дается общая характеристика имущественных взаимоотношений. Рассматривается комплекс прав и обязанностей, принимаемых мужчиной и женщиной в результате добровольного союза, заключенного в соответствии с условиями закона, в установленном законом сроки. Анализируются основные аспекты раздела имущества супругов.

Ключевые слова: Правовой режим, право собственности, имущественные взаимоотношения, брачный договор, бракоразводный процесс.

Batyrev D.N.

Candidate of Philosophical Sciences

Associate Professor of the Department of

Theory of State and Law

Tsedenova D.S.

The 2-year student of the Faculty of Economics

Federal State-Funded Educational Institution of

Higher Education «Kalmyk State University»

LEGAL FEATURES OF THE DIVISION OF THE PROPERTY OF SPOUSES

Annotation: The article analyzes the general characteristics of property relations. The complex of rights and duties accepted by the man and the woman as a result of the voluntary union concluded according to conditions of the law and in the term established by the law was considered. The main aspects of the division of spouses' property are analyzed.

Key words: Legal regime, ownership, property relations, marriage contract, divorce.

Семья и семейные взаимоотношения считаются той сферой социальных отношений, к которым законодатель подходит с особой

предосторожностью, по причине того, что взаимоотношения в кругу семьи строятся на личном доверии супругов друг к другу, на основе взаимопонимания и помощи. В соответствии с этим, имущественные взаимоотношения между супругами регулируются нормами семейного законодательства и только в части, не урегулированной семейным законодательством, — согласно нормам, установленным ГК РФ.

Брачный союз предполагает собой комплекс прав и обязанностей, принимаемых мужчиной и женщиной в результате добровольного союза, заключенного в соответствии с условиями закона, в установленном законом порядке и направленного на формирование семьи.

Вступая в брак, супружеская пара обретает весь тот комплекс прав и обязанностей, которые составляют сущность супружеских правоотношений.

Но далеко не каждый заключенный брак можно считать благополучным. В некоторых ситуациях возникающие между двумя противоречия, порой, в окончательном результате приводят к расторжению брака. Разделение совместно - нажитого имущества - далеко нелегкий труд, ведь он «может быть произведен как в период брака, так и после его расторжения по требованию любого из супругов, а также в случае заявления кредитором требования о разделе общего имущества супругов для обращения взыскания на долю одного из супругов в общем имуществе супругов».70

Общее имущество между супругами может быть разделено:

- по их соглашению;
- в судебном порядке;
- по брачному договору.

При отсутствии спора между супругами раздел имущества может быть проведен по собственной воле. В данном случае муж и жена заключают соглашение о разделе. Придание этому договору конкретной формы не считается условием его действительности. Муж и жена могут нотариально подтвердить такое соглашение согласно своему желанию, так как нотариальная форма создает большую правовую определенность, особенно в отношениях с третьими лицами. При наличии договора имущество разделяется в соответствии с данным соглашением. Супружеская пара может разделить имущество не только в равных частях, а иногда и в иной пропорции. Однако если наблюдается отклонение от равенства долей, то оно, ни в коем случае, не должно нарушать интересы третьих лиц. В частности, если раздел произведен в целях предотвращения обращения взыскания на имущество одного из супругов его кредиторами, последние имеют право обжаловать такое соглашение о разделе.

Согласно ст. 74 Основ законодательства РФ о нотариате супруги могут обратиться с совместным заявлением к нотариусу с правом собственности на долю в общем имуществе, нажитом во время брака. В

⁷⁰ Статья 38. Раздел общего имущества супругов Гражданского кодекса РФ.

этом случае одному из них или обоим супругам выдаются свидетельства.

По законодательству РФ совместной собственностью не является именно то имущество, которое подходит к следующим условиям:

- супруг получил в наследство или в дар, а также по другим безвозмездным сделкам (даже в период брака);
- также личные вещи одного из супругов (вещи индивидуального пользования), за исключением предметов роскоши;
- имущество, принадлежавшее одному из супругов до его вступления в брак;
- право собственности на конкретное имущество установлено договором между супругами.

В других случаях все имущество, приобретенное в период брака, на чье бы имя оно не было зарегистрировано, принадлежит обоим супругам.

Общей совместной собственностью супругов, подлежащей разделу (п.п.1 и 2 ст.34 СК РФ), является любое нажитое ими в период брака движимое и недвижимое имущество, которое в силу ст.ст.128, 129, п.п.1 и 2 ст.213 ГК РФ может быть объектом права собственности граждан, независимо от того, на имя кого из супругов оно было приобретено или внесены денежные средства, если брачным договором между ними не установлен иной режим этого имущества. Раздел общего имущества супругов производится по правилам, установленным ст.ст.38, 39 СК РФ и ст.254 ГК РФ. Стоимость имущества, подлежащего разделу, определяется на время рассмотрения дела.⁷¹

В других случаях, если супружеская пара никак не добилась соглашения мирным путем, то раздел их общего имущества производится непосредственно судом. Согласно требованию супругов (одного из них) суд вправе начать бракоразводный процесс. Норма ст. 24 СК не только лишь допускает соединение иска о разделе общего имущества супругов с иском о расторжении союза, однако и обязует судебный процесс по запросу супругов (одного из них) при вынесении постановления о расторжении брака поделить их имущество, находящееся в их совместной собственности. Требование о разделе нажитого имущества может быть также предоставлено либо до или уже после расторжения брака (в суде или в органах ЗАГС).

Уже после определения состава общего имущества, подлежащего разделу, суд устанавливает в данном имуществе доли, причитающиеся каждому из супругов. Каждый из супругов имеет право на одинаковую долю. В принципе их общее имущество должно быть поделено на равные части, т. е. надвое. Однако в некоторых случаях судебный процесс способен отступить от принципа равенства долей (ст. 39 СК). Суд имеет право осуществить такое решение, в случае если этого требуют:

- а) интересы не достигших совершеннолетия ребенка;

⁷¹ ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПЛЕНУМА ВЕРХОВНОГО СУДА РФ ОТ 5 НОЯБРЯ 1998 Г. N 15 «О ПРИМЕНЕНИИ СУДАМИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПРИ РАССМОТРЕНИИ ДЕЛ О РАСТОРЖЕНИИ БРАКА» (С ИЗМЕНЕНИЯМИ И ДОПОЛНЕНИЯМИ)

б) заслуживающие внимания интересы 1-го из супругов.

Доля каждого супруга обуславливается в идеальном выражении (к примеру, каждому по $1/2$ либо супруге, с которой остались дети, – $2/3$, а супругу – $1/3$). Соответственно долям выполняется раздел общего имущества в натуре. В постановлении суда указывается, какое непосредственно имущество переходят каждому из супругов. В случае если у 1-го из супругов окажется вещи по цене более его идеальной доли, судом на него возлагается обязательство уплатить другому супругу надлежащую денежную компенсацию.

Кроме вещей, разделу подлежат также права требования, относящиеся супругам, и их общие долги. Права требования могут быть воплощены в принадлежащих супругам ценных бумагах (акциях, облигациях и т.д.) и в их вкладах в банках и иных кредитных организациях за счет общего имущества. Права требования распределяются между супругами согласно этим правилам, что и остальное имущество.

Если имеется общие долги супругов, в таком случае они распределяются соответственно присужденным им долям (ст. 39 СК). Под общими долгами понимаются обязательства, образовавшиеся из-за сделок, заключенных в порядке владения, пользования и распоряжения совместной собственностью супругов (к примеру, задолженность, появившийся из обязательства по ремонтным работам принадлежащего обоим супругам жилого дома), а кроме того долги по обязательствам 1-го из супругов, в случае если приобретенное по ним было использовано в интересах семьи (к примеру, принятые в долг одним из супругов средства истрачены на поездку всей семьи на море).

Для требований в области общего имущества разведенных супругов установлен 3-х летний срок исковой давности (ст. 38 СК). Начало данного времени исчисляется не с момента расторжения союза, а с момента, если бывший супруг разузнал либо обязан был выяснить о несоблюдении своего права (ст. 200 ГК).

Между супругами может быть заключен брачный договор. Данный акт оформляется до свадьбы либо в период брака. Достоверным является только акт, подтвержденный нотариусом.

В брачном договоре прописываются требования, затрагивающие имущество обоих супругов.

Брачный договор не может ограничивать правоспособность или дееспособность супругов, их право на обращение в суд за защитой своих прав; регулировать личные неимущественные отношения между супругами, права и обязанности супругов в отношении детей; предусматривать положения, ограничивающие право нетрудоспособного нуждающегося супруга на получение содержания; содержать другие условия, которые ставят одного из супругов в крайне неблагоприятное положение или противоречат основным началам семейного законодательства.

По желанию супругов брачный договор может быть изменен или

расторгнут в любое время. Соглашение об изменении или о расторжении брачного договора совершается в той же форме, что и сам брачный договор.

Но не допускается односторонний отказ от исполнения брачного договора.

В заключении можно сказать, что называя имущество супругов собственностью, закон определяет правовой режим этого имущества, позволяет включать в понятие «имущество супругов» не только вещи и имущественные права, но и обязательства имущественного характера (долги). Но с точки зрения законодательства, при разделе общего имущества, если никаких разногласий не наблюдается, тогда супруги могут самостоятельно заключить соглашение. В противном случае, только лишь судебному процессу придется решить данную проблему.

Использованные источники:

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993г.
2. «Гражданский кодекс Российской Федерации» (Ч.1, Ч.2 и Ч.3).
3. «Семейный кодекс Российской Федерации» от 29.12.1995г. N 223-ФЗ (ред. от 29.12.2017г.)
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 5 ноября 1998 г. N 15 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака» (с изменениями и дополнениями)
5. Тихомирова, Л. В. Общее имущество супругов. Комментарии, судебная практика, официальные разъяснения, образцы документов. 2015. - **281** с.

*Дорджи-Горяева А.С.
студент 6 курса
факультет «Юридический»
Российский университет дружбы народов
Россия, г. Москва*

ОСОБЕННОСТИ ПРАВИЛ ПОДСУДНОСТИ ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ В КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Аннотация: В статье рассматриваются правила подсудности народным судам по Гражданскому процессуальному кодексу КНР. Изучаются особенности территориальной и родовой подсудности. Также проводится сравнительный анализ отличительных характеристик китайских правил подсудности с российскими.

Ключевые слова: Гражданское судопроизводство КНР, гражданский процессуальный кодекс Китайской народной республики, подсудность, территориальная и родовая подсудность.

*Dordzhi-Goryaeva A.S.
Student
6 level faculty «Law»
People's friendship university of Russia
Russia, Moscow*

FEATURES OF RULES OF COURT JURISDICTION OF CIVIL CASES IN THE PEOPLE'S REPUBLIC OF CHINA.

Abstract: The article deals with the rules of jurisdiction of the people's courts under the Civil Procedure Code of the People's Republic of China. Examine features of the varieties of territorial and hierarchical jurisdictions. Also compare distinctive characteristics of the Chinese rules of jurisdiction with the Russian.

Key words: Civil proceedings of PRC, Civil proceedings code of PRC, court jurisdiction, territorial and hierarchical jurisdiction.

Китай является одной из высокоразвитых стран мира. Его правовая система всегда привлекает к себе множество внимания. Уникальность китайского права состоит в сочетании черт социалистической идеологии, норм традиционного права, а также имплементированных норм различных зарубежных правовых систем. Ввиду развития торговых отношений, изучение китайского гражданского процессуального права является актуальным в связи с необходимостью защиты имеющих у нерезидентов страны прав, что современные процессуалисты выделяют как важную составляющую сравнительных правовых исследований⁷². Как отмечает в

⁷² Проверка судебных постановлений в гражданском процессе: российский и зарубежный опыт: Учебное пособие / Под ред. проф. Е.А. Борисовой. М.: Издательский дом «Городец», 2018.

своей монографии П.В. Трощинский: «... процедурное право Китая значительно развитее, чем право материальное. Во всех основных отраслях китайского права, при отсутствии некоторых материальных кодексов, приняты и успешно применяются кодексы процессуальные»⁷³.

Принятый 9 апреля 1991 года Гражданский процессуальный кодекс Китайской Народной Республики (далее – ГПК КНР) за все время своего существования был изменен лишь дважды – в 2007 и в 2012 году. Согласно кодексу, правосудие по гражданским делам осуществляется народными судами. Система судов в Китае представлена 4 уровнями: народный суд основной ступени – народный суд средней ступени – народный суд высшей ступени – Верховный народный суд КНР. Каждый из данных судов имеет свою компетенцию. Как определяет Треушников М.К., «подсудность – это институт, регулирующий относимость подведомственных судам дел к ведению конкретного суда судебной системы для их рассмотрения по первой инстанции»⁷⁴. Подсудность является ключевым моментом в судебном разбирательстве, так как ее правильное определение служит первым шагом к разрешению спора. Необходимо отметить, что в ГПК КНР отсутствует понятие подведомственности, но включены положения относительно подсудности⁷⁵.

Глава 2 ГПК КНР выделяет такие виды подсудности, как родовая и территориальная подсудность. По общему правилу родовой подсудности, гражданские дела рассматриваются в первой инстанции народными судами основной ступени, за теми исключениями, которые устанавливаются процессуальным кодексом Китая, данное правило закрепляется в статье 18 ГПК КНР⁷⁶.

Народному суду средней ступени подсудны:

- Важные дела с участием иностранных лиц;
- Дела, имеющие важное значение для соответствующих округов;
- Дела, попадающие под юрисдикцию народных судов средней ступени, определяемые Верховным народным судом;

В 2015 году Верховный народный суд Китая принял толкование относительно применения Гражданского процессуального кодекса КНР⁷⁷, в нем он дает разъяснения какие случаи можно относить к «важным делам с участием иностранных лиц», которые рассматривает народный суд средней ступени. Согласно статье 1 данного толкования «важные дела» означают:

1. Дела с большой суммой предмета спора;

⁷³ Трощинский П.В. Правовая система Китайской народной республики: становление, развитие и характерные особенности. // Вестник университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА) – 2015 - №5 – с. 108

⁷⁴ Треушников М.К. Гражданский процесс: Учебник – М.: Статут - 2014 – с. 58.

⁷⁵ Kristie Thomas, Dynamism in China's Civil Procedure Law: Civil Justice with Chinese Characteristics – Электронный ресурс: https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2704799

⁷⁶ Гражданский процессуальный кодекс КНР : перевод с китайского П.В. Бажанова / под ред. С.А. Халатова – 2014 – С.12

⁷⁷ Interpretation of the Supreme People's Court on the Application of the Civil Procedure Law of the People's Republic of China – Электронный ресурс: <https://hk.lexisn.com/law/content.php?lawid=2533770&eng=0> ;

2. Дела со сложными обстоятельствами;
3. Дела, в которых сторона состоит из нескольких лиц;
4. Другие случаи со значительным воздействием.

Так, Компетентным органом, разрешающим вопросы подтверждения действительности арбитражного соглашения, отмены арбитражного решения или приведения его в исполнение, принятия обеспечительных мер и обеспечения доказательств, в КНР является народный суд среднего звена (the intermediate people's court)⁷⁸.

Что касается, подсудности дел народным судам высшей ступени, то согласно статье 20 ГПК КНР, в качестве суда первой инстанции они рассматривают гражданские дела, имеющие важное значение на уровне провинции.

Статья 21 ГПК КНР закрепляет, что Верховный народный суд Китайской народной республики рассматривает в качестве суда первой инстанции:

1. Дела, имеющие важное значение для всей страны;
2. Дела, в отношении которых будет сочтено самим судом, что они должны рассматриваться в нем.

Территориальная подсудность позволяет распределить гражданские дела между однородными судами одного и того же звена судебной системы⁷⁹. Китайское процессуальное право содержит положения относительно территориальной подсудности, ей посвящены статьи раздела 2 главы 2 ГПК КНР. Согласно данным положениям, территориальную подсудность можно разделить на следующие виды:

- Общая;
- Специальная;
- Исключительная;
- Договорная;

По общему правилу иск, предъявляемый к гражданину, должен быть подан в народный суд по месту жительства ответчика, в случае, если место жительства и место преимущественного проживания ответчика не совпадают, то иск необходимо подать по месту преимущественного проживания ответчика. Что касается гражданских исков, предъявляемых к юридическим лицам, то они подсудны народным судам по месту нахождения ответчика.

Согласно статьи 3 толкования Верховного народного суда⁸⁰, местом проживания гражданина считается, место, где он зарегистрирован, а место преимущественного проживания – место, где гражданин продолжительно проживает, не менее чем 1 год, после того как он покинул место его

⁷⁸ Безбах В.В., Ситкарева Е.В. Арбитраж (третейское разбирательство) в Китайской народной республике // Труды Института государства и права Российской академии наук – 2017, Т. 12 - № 6 - С. 223;

⁷⁹ Треушников М.К. Гражданский процесс: Учебник – М.: Статут - 2014 – с. 62.

⁸⁰ Interpretation of the Supreme People's Court on the Application of the Civil Procedure Law of the People's Republic of China – Электронный ресурс: <https://hk.lexiscn.com/law/content.php?lawid=2533770&eng=0> ;

проживания. Относительно юридических лиц, местом их нахождения считается адрес главного офиса, если его определить затруднительно, то место регистрации данного юридического лица.

В случае, если место нахождения или место преимущественного проживания нескольких ответчиков по одному и тому же иску находятся в судебных округах двух и более народных судов, то каждый из них обладает компетенцией на рассмотрение такого дела. Указанное положение закреплено по двум основным причинам – это удобство в собирании доказательств и удобство в исполнении судебного решения.

Стоит отметить, что в кодексе закреплено исключение из общего правила территориальной подсудности. Согласно исключению, закреплённому в статье 23 ГПК КНР, гражданский иск подсуден народному суду по месту проживания или месту преимущественного проживания истца, в следующих случаях:

1) Иск, предъявлен в связи с личными неимущественными отношениями к лицам, не проживающим на территории Китайской Народной Республики;

2) Иск, предъявлен в связи с личными неимущественными отношениями к лицам, место пребывания которых неизвестно или которые объявлены пропавшими без вести;

3) Иск, предъявлен к лицам, выполняющим принудительно – исправительные работы;

4) Иск, предъявлен к лицам, находящимся в местах лишения свободы.

Некоторые виды гражданских исков подлежат к рассмотрению определенным народным судам. Правила специальной территориальной подсудности применяются к спорам, связанным с⁸¹:

- Договорами – по месту жительства или нахождения ответчика, или по месту исполнения договора (статья 24 ГПК КНР);

- Договором страхования – по месту жительства или нахождения ответчика, или по месту нахождения объекта страхования (статья 26 ГПК КНР);

- Векселем или чеком – по месту жительства или нахождения ответчика, или по месту оплаты векселя или чека (статья 27 ГПК КНР);

- Договором железнодорожной, автомобильной, водной, воздушной или комбинированной перевозки – по месту жительства или нахождения ответчика, по месту отправления или по месту назначения (статья 28 ГПК КНР);

- Совершением деликта – по месту жительства или нахождения ответчика, или по месту совершения деликта (статья 29 ГПК КНР);

- Возмещением вреда, причиненного в результате происшествия на железнодорожном, автомобильном, водном или воздушном транспорте – по

⁸¹ Бажанов П.В. Территориальная подсудность гражданских споров в Китае – Электронный ресурс: https://cnlegal.ru/china_dispute_resolution/territorial_jurisdiction_china/

месту жительства или нахождения ответчика, по месту аварии или по месту первой остановки автотранспортного средства или водного судна, месту первой посадки воздушного судна (статья 30 ГПК КНР);

- Возмещением вреда, причиненного в результате столкновения судов или другим происшествием на морском транспорте – по месту жительства или нахождения ответчика, по месту происшествия, по месту первой остановки пострадавшего судна или по месту задержания судна, причинившего вред (статья 31 ГПК КНР);

- Расходами за спасение на море – по месту спасения или по месту первой остановки спасенного судна (статья 32 ГПК КНР);

- Общей аварией на море – по месту первой остановки, по месту аварии или по месту завершения рейса (статья 33 ГПК КНР);

К специальной подсудности также можно отнести, указанной в толковании Верховного народного суда иски о материальном ущербе или телесных повреждениях в результате низкого качества продукции или услуг попадает под юрисдикцию народного суда в том месте, где продукция производится, в месте продажи продукции или где данные услуги предоставляются, в месте деликта или в месте проживания ответчика.

В случае с исключительной подсудностью, закрепленной в статье 34 ГПК КНР, определенные гражданские иски необходимо рассматривать в строго определенном законом народном суде. К таковым относятся:

- Споры, связанные с недвижимым имуществом, подсудны народному суду по месту нахождения такого имущества;

- Споры, связанные с работой портов, подсудны народному суду по месту нахождения порта;

- Споры о наследовании, подсудны народному суду по месту жительства наследодателя или где находится основная часть наследства.

Дополнительно к положениям Кодекса об исключительной территориальной подсудности можно отнести случаи, в котором споры связаны с деятельностью китайско – иностранного совместного предприятия, китайско – иностранного сотрудничества, данный спор следует рассматривать в народном суде Китайской народной республики.

Ещё одной разновидностью территориальной подсудностью является договорная подсудность, которая подразумевает заключение письменного соглашения между сторонами спора, относительно выбора народного суда, в котором и будет рассмотрен возникший спор, по месту жительства ответчика или истца, в месте подписания договора или его исполнения, место нахождения объекта или в любом другом месте, фактически связанном со спором, при этом условия данного соглашения не должны нарушать положения кодекса о родовой и исключительной территориальной подсудности⁸².

⁸² Сапега А.В. Особенности гражданского судопроизводства в Китайской народной республике // Зарубежный опыт – 2012 - №4 – с. 107.

Таким образом можно выделить следующие существенные условия договора о выборе подсудности:

- Должно быть выражено в письменной форме;
- Установленный выбор народного суда, касается только рассмотрения спора в первой инстанции;
- Не должно противоречить положениям ГПК КНР, относительно родовой и исключительной территориальной подсудности.

Помимо прочего, бывают случаи, когда лицо обратилось со своим гражданским иском в народный суд не по обозначенным кодексом правилам подсудности. Для этого в Гражданском процессуальном кодексе КНР предусмотрены статьи 36-39 «Передача дел по подсудности и определение подсудности». Согласно данным статьям, в случае если народному суду стало известно, что принятое к рассмотрению дело не относится к его подсудности, он передает дело в народный суд по подсудности. Если суд, которому было передано дело, также сочтет, что дело ему не подсудно, то он должен обратиться в вышестоящий суд с ходатайством об определении подсудности гражданского дела.

Таким образом, проанализировав правила подсудности в китайском гражданском процессе необходимо отметить, что в положениях гражданского процессуального кодекса КНР закреплены основные виды подсудности, но пробелом в таких положениях является краткость закрепления без дополнительного разъяснения применения таких норм, это создает проблемы применения права на практике. Следует отметить, что установленные правила подсудности дел народным судам схожи с российской системой, это позволяет нам приблизиться к пониманию китайского гражданского процесса, так как вопрос о подсудности является одним из самых первых и важных в вопросе о защите своих прав и интересов в судебном порядке.

Использованные источники:

1. Kristie Thomas, Dynamism in China's Civil Procedure Law: Civil Justice with Chinese Characteristics – Электронный ресурс: https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2704799;
2. Interpretation of the Supreme People's Court on the Application of the Civil Procedure Law of the People's Republic of China – Электронный ресурс: <https://hk.lexiscn.com/law/content.php?lawid=2533770&eng=0> ;
3. Бажанов П.В. Территориальная подсудность гражданских споров в Китае – Электронный ресурс: https://cnlegal.ru/china_dispute_resolution/territorial_jurisdiction_china/;
4. Безбах В.В., Ситкарева Е.В. Арбитраж (третейское разбирательство) в Китайской народной республике // Труды Института государства и права Российской академии наук – 2017, Т. 12 - № 6 221-233
5. Гражданский процессуальный кодекс КНР: перевод с китайского П.В. Бажанова / под ред. С.А. Халатова – 2014
6. Проверка судебных постановлений в гражданском процессе: российский

и зарубежный опыт: Учебное пособие / Под ред. проф. Е.А. Борисовой. М.: Издательский дом «Городец» - 2018.

7. Сапега А.В. Особенности гражданского судопроизводства в Китайской народной республике // Зарубежный опыт – 2012 - №4

8. Треушников М.К. Гражданский процесс: Учебник – М.: Статут - 2014

9. Трощинский П.В. Правовая система Китайской народной республики: становление, развитие и характерные особенности. // Вестник университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА) – 2015 - №5

УДК 34.09.

Махмудова Л.Р.
студент магистрант, 1 курс
юридический факультет
Стерлитамакский филиал БашГУ
научный руководитель: Иванцова Г.А., к.ю.н.
доцент

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТЕРМИНА «ОРГАНЫ СУДЕЙСКОГО СООБЩЕСТВА»

Аннотация: Органы судейского сообщества появились в России уже более четверти века назад. Однако ни в правовой литературе, ни в законодательстве не сформировано дефиниция термина «Органы судейского сообщества». В этой статье постараемся раскрыть данное понятие.

Ключевые слова: органы судейского сообщества, органы государственной власти, судейская корпорация.

Makhmudova L.R.
Master's degree, 1 year
Faculty of Law
Sterlitamak branch of BashGU
Scientific adviser - Candidate of Law, Associate Professor
Ivantsova G.A.

PROBLEMS OF DEFINITION OF THE TERM "ORGANS OF THE JUDICIAL COMMUNITY"

Annotation: The bodies of the judiciary community appeared in Russia more than a quarter of a century ago. However, neither in the legal literature, nor in the legislation is the definition of the term "Bodies of the Judicial Community" formed. In this article we will try to open this concept.

Keywords: bodies of the judiciary community, public authorities, judicial corporation.

В России уже более четверти века существуют органы судейского сообщества, однако ни в правовой литературе, ни в законодательстве не сформирована дефиниция термина «органы судейского сообщества».

Для того, чтобы раскрыть исследуемое понятие, следует изучить правовую природу органов судейского сообщества. М. И. Клеандров отмечает, что отсутствует конкретная норма закона регламентирующая вопрос о том, относятся ли органы судейского сообщества к общественным организациям или же они государственные органы – органы государственной (судебной) власти⁸³. Как указывает Е.В. Бурдина, вопрос о правовой природе органов судейского сообщества не получил и всестороннего освещения в литературе⁸⁴.

Сложилось множество подходов к правовой природе судейского сообщества в юридической литературе. Органы судейского сообщества рассматриваются как:

- органы государственной власти с особым статусом;
- органы, осуществляющие реализацию полномочий Президента Российской Федерации;
- общественные некоммерческие организации;
- разновидность публично-правовых корпораций;
- образования, имеющие двойственную природу;
- органы профессионального самоуправления.

На наш взгляд, органы судейского сообщества нельзя отнести к органам государственной власти, поскольку, во-первых, как органы власти они не поименованы нормативно. Во-вторых, они предназначены для самоуправления, что проявляется в специфике способов и методов осуществления властных полномочий. В-третьих, анализируя задачи органов судейского сообщества, следует отметить, что, они, уполномочены отстаивать свои собственные интересы, в отличие от органов государственной власти не уполномочены отстаивать свои собственные интересы. В-четвертых, органы власти, как правило, формируются на основании назначения или выборов населением либо иным органом власти, а не выборности из своих коллег⁸⁵.

Однако между органами судейского сообщества и органами государственной власти есть и сходства. К числу признаков, присущих органам государственной власти, относится наличие государственно-властных полномочий. Этот признак относится и к органам судейского сообщества. Они наделены государственно-властными полномочиями, наряду с наличием организационных полномочий, которые не имеют государственно-властной специфики (в частности, полномочия советов судей субъектов РФ по организации спортивных мероприятий, смотров-конкурсов и т. д.). Но наличие такого признака при отсутствии иных не позволяет относить их к органам государственной власти.

⁸³ Клеандров М. И. Становление и развитие органов судейского сообщества // Вестник Тюменского государственного университета. 2012. № 3. С. 8.

⁸⁴ Бурдина Е. В. Судейское сообщество как особое профессиональное публично-правовое образование: понятие и признаки // Право и государство: теория и практика. 2012. № 11. С. 88.

⁸⁵ Бурдина Е. В. Понятие, виды и правовое регулирование объединений судей // Администратор суда. 2012. № 4. С. 5.

Органы судейского сообщества не имеют признаков, соответствующих тем или иным организационно-правовым формам юридических лиц и органов власти.

Как отмечает М. И. Клеандров, поскольку членство судей в судейской корпорации основано не на добровольном участии, а на законе, органы судейского сообщества нельзя отнести к общественным объединениям. Как указывает автор, органы судейского сообщества и не частные, и не публичные корпорации. Возражает М. И. Клеандров и против смешанной правовой природы органов судейского сообщества. В итоге, исследователь пришел к выводу об уникальности особенностей органов судейского сообщества⁸⁶.

Органы судейского сообщества реализуют две социальные роли, с одной стороны, они выражают интересы судей; с другой стороны – роль субъектов, которые осуществляют судейское самоуправление.

Органы судейского сообщества являются правовыми формами судейских образований, которые выступают в качестве:

- а) представительных органов судейского сообщества;
- б) органов самоуправления, наделенных государственно-властными полномочиями в сфере организационно-административных отношений.

Данные признаки определяют особенности и правовую природу таких коллективных образований судей. Являясь представительными органами, созданными для объединения судей и выражения их интересов, они должны быть независимыми от органов исполнительной, законодательной и судебной властей, что должно отражаться в порядке их образования по нормам представительства и организационно-материальной независимости. Органы судейского сообщества как органы судейского самоуправления осуществляют государственно-управленческие функции внутри судебной системы.

Итак, исследовав различные точки зрения на понятие, правовую природу органов судейского сообщества, можно дать следующее определение: органы судейского сообщества в РФ - публично-правовые образования судей, созданные для обеспечения независимости судей и самостоятельности судов путем самоуправления, имеющие независимое организационно-финансовое положение в судебной системе Российской Федерации и наделенные государственно-властными полномочиями по формированию судейского корпуса, привлечению к ответственности судей и участию в обеспечении деятельности судов.

Использованные источники:

1. Бурдина Е. В. Судейское сообщество как особое профессиональное публично-правовое образование: понятие и признаки // Право и государство: теория и практика. 2012. № 11. С. 88 - 91.

⁸⁶ Клеандров М. И. Правовые основы статуса судьи: курс лекций. М.: Российская академия правосудия, 2010. С. 221.

2. Бурдина Е. В. Понятие, виды и правовое регулирование объединений судей // Администратор суда. 2012. № 4. С. 5 - 8.
3. Клеандров М. И. Правовые основы статуса судьи: курс лекций. М. Российская академия правосудия, 2010. 280 с.
4. Клеандров М. И. Становление и развитие органов судейского сообщества // Вестник Тюменского государственного университета. 2012. № 3. С. 8 - 15.

УДК 94 (517.9)

**Попов А.В., к.ист.н.
доцент**

Восточный факультет

**ФГБОУВПО Санкт-Петербургский Государственный университет
Россия, г. Санкт-Петербург**

**АДМИНИСТРАТИВНОЕ УСТРОЙСТВО ПРИГРАНИЧНЫХ
ТЕРРИТОРИЙ РОССИИ И ИМПЕРИИ ЦИН В ЗАБАЙКАЛЬЕ И
СЕВЕРНОЙ МОНГОЛИИ В XVIII - СЕРЕДИНЕ XIX В.
(ОПЫТ СРАВНИТЕЛЬНОГО АНАЛИЗА)**

Аннотация. В статье дан сравнительный анализ особенностей административного устройства сопредельных территорий Российской империи и китайской империи Цин в Забайкалье и Северной Монголии в XVIII - середине XIX в. Пограничное размежевание 1727 г. стало важной стадией процесса интеграции Прибайкалья в состав России, а сопредельных с ним северомонгольских регионов – в состав Цинского Китая. Но в русском и цинском вариантах подход к решению проблем упомянутой интеграции имел в основе совершенно разный опыт государственного строительства и формировался под влиянием неодинаковых, а порой и полярно противоположных политических теорий и идеологических концепций. Расхождения между российскими и цинскими властями в представлениях о рациональном управлении сопредельными приграничными регионами, казалось бы, с неизбежностью должны были привести к существенным отличиям в построении административной системы по обе стороны границы. Вместе с тем, Россия в Забайкалье и Империя Цин в Северной Монголии независимо друг от друга и каждая в собственных интересах проводили политические и административные реформы, в принципиальных особенностях которых прослеживаются больше сходных черт, чем различий.

Ключевые слова: Российская империя, империя Цин, территориальное размежевание, приграничные территории, административное устройство.

**THE ADMINISTRATIVE STRUCTURE OF BORDER
TERRITORIES OF RUSSIA AND THE QING EMPIRE IN
TRANSBAIKALIA AND NORTHERN MONGOLIA IN XVIII - MID-XIX
CENT. (EXPERIENCE OF COMPARATIVE ANALYSIS)**

Abstract. The article presents a comparative analysis of the administrative structure in adjacent territories of the Russian Empire and the Chinese Qing Empire in Trans-Baikal and Northern Mongolia in XVIII – mid XIX century. Boundary separation in 1727 became an important stage of the integration process of the Baikal region into Russia, and adjacent North Mongolian regions into the Qing China. But in the Russian and Qing versions, the approach to solving the problems of the mentioned integration was based on completely different experience of state building and was formed under the influence of different, and sometimes polar opposite political theories and ideological concepts. The discrepancies between the Russian and Qing authorities in the ideas of rational management of adjacent border regions, it would seem, inevitably had to lead to significant differences in the construction of the administrative system on both sides of the border. At the same time, Russia in Transbaikalia and the Qing Empire in Northern Mongolia independently of each other and in their own interests carried out political and administrative reforms, in the fundamental features of which there are more similarities than differences.

Key words: Russian Empire, Qing Empire, territorial demarcation, border areas, administrative system.

Bureya and Kyakhta treaties (1727) established the borders between the Russian and Qing empires in Transbaikalia and Northern Mongolia (or Khalkha). Population of Trans-Baikal territories, consisting mainly of Buryats and Evenks was on the Russian side of the border, and Khalkha people roamed in the North of Mongolia on the Qing side. However, the mentioned treaties at the time of its signing did not form, but only legally fixed already existed political and administrative realities which defined indigenous inhabitants of Transbaikalia and Northern Mongolia in subjects to two different rulers – the Russian Tsar and the Qing Emperor.

The subordination of the Buryat tribes to the Russian government began in 1620-ies and was essentially completed by the end of the XVII century. It was not immediately, and only occasionally was voluntary. As for the rulers of Khalkha aimags, they first swore allegiance to the Qing Emperor Kangxi in 1655-1656. However, the full extent of the Qing Empires' political and administrative control was spread on Northern Mongolia in 1691 after Khalkha aimags failed in the war with West Mongolian Dzungar khanate.

Before the establishment of the border between Russia and the Qing

Empire, migration routes between Baikal and Northern Mongolia were opened. So, for example, Buryat tribal groups (Atagan, Ashehabat, Uzon, Tsongol) moved from Khalkha in the lower reaches of the Selenga. In the second half of the XVIII century these tribes mixed with the local population and formed one of the main parts of the Buryat ethnos – Selenga Buryats.

After the entry into force of the provisions stated in Bureya and Kyakhta tracts, cross-border migration, if not stopped at all, obviously began to decline. On the Russian side of the border, the cessation of previous systematic political, cultural and economic ties of the local population in Mongolia contributed to the ethnic consolidation of previously dispersed Buryat tribal communities Ekherit, Bulagat, Khodnogor, Hori. As a result, by the early nineteenth century the majority of the Mongolian, Turkic and Tungus-Manchurian indigenous tribes of the Baikal region, which were under the jurisdiction of the Russian state, formed the signs of a single Buryat ethical community. In addition, the Bureya and Kyakhta treaties outlined the limits for moving deep into the Mongolian lands of Russian immigrants – serving and "pioneer" people. On the other side of the border, the legal and de facto monopoly rights of the supreme administration of the local Khalkha population were in the hands of the central authorities of the Qing Empire.

Thus, the border separation of 1727, of course, was an important stage in the process of integration of the Baikal region into Russia, and regions of the North Mongolia – into the Qing China. But it should be noted that in the Russian and Qing versions the approach to solving the problems of the mentioned integration was based on completely different experience of state building and was formed under the influence of different, and sometimes polar opposite political theories and ideological concepts. As for the views of Russian authorities in the XVII – early XVIII century, the importance of Transbaikalian possessions was determined by their traditional aspirations to acquire and develop new Siberian "earthlings", whose economic potential was intended to serve as a replenishment of the Treasury and the development of trade, and local people had to increase the number of Royal subjects. An important incentive in the approval of the Russian administration in Transbaikalia was the possibility of acquiring "yasak" – a specific kind of loans paid by local population in the form of a valuable fur, which was rich in this region. According to S. V. Bakhrushin, "with the extreme primitiveness of the then finances, the weak development of monetary turnover and the complete almost absence of trade credit, Siberian furs, received by the Treasury, were not only one of the largest funds for maintaining the fluctuating Moscow budget, but also one of the most important factors in the commercial life of the state".⁸⁷ In addition, in the representations of the Central and Siberian authorities of the Russian state in the XVII – early XVIII century, Transbaikalia

⁸⁷ Бахрушин С.В. Исторический очерк заселения Сибири до половины XIX в. // Очерки по истории колонизации Севера и Сибири. Вып. II. Пгр., 1922. С. 44-45 (Bakhrushin S. V. Historical sketch of the settlement of Siberia to the half of the XIX century. // Essays on the history of colonization of the North and Siberia. Vol. II. Petrograd, 1922. P. 44-45).

was an important springboard for establishing trade and political ties with China.

As for the Qing doctrine of establishing power upon Northern Mongolia, its objectives were fundamentally different from the priorities of Russian policy in Transbaikalia. Khalkha people, like the Mongols in general, primarily interested the Manchu dynasty as a powerful armed force, which subject to the necessary conditions could bring significant help to the Qing emperors in carrying out active foreign policy and maintaining stability inside the huge multi-ethnic empire state. From the late XVII to the beginning of the XX century population of Khalkha ayimag was not considered by the Imperial administration as an object of fiscal taxation, multiplying the revenues of the Treasury. Instead, all the Northern Mongols, from princes to commoners, were entrusted with the duties of performing numerous public services. Its purpose in peacetime was to maintain the combat readiness of the militia in the placement necessary order and peace in the neighboring regions of the Great Steppe, in establishing the system for the protection of the Northern borders of the Empire. But to fit their purpose of the junior military-political "allies" of the Manchu dynasty Khalkha people could only under the condition that they remained nomads. Therefore, according to the Qing political theory, the population of Northern Mongolia must be isolated from any effects that carry the risk of undermining the traditional way of Mongolian life, whether it be external, coming from the Russian side, or internal, which had a Chinese origin.

The discrepancies between the Russian and Qing authorities in the ideas of rational management of adjacent border regions, it would seem, inevitably had to lead to significant differences in the construction of the administrative system on both sides of the border. However, the analysis of the means and methods used by both States in the XVIII – first half of the XIX century to solve multifaceted problems of establishing a system of management of Buryat and Khalkha nomadic population under their jurisdiction raises doubts about the validity of such an assumption. Russia in Transbaikalia and the Qing Empire in Northern Mongolia independently of each other and in their own interests carried out political and administrative reforms, in the fundamental features of which there are more similarities than differences.

In fact, and in another case, solving the problem of integrating outlying suburbs into part of a huge multi-national states, their central authorities obviously sought to rely on the local social elite, then and there, where, from their point of view, it was possible. The cooperation of the Buryat and Khalkha nomadic aristocracy, each with its own supreme authorities, allowed the latter to gradually expand the administrative, economic and social reconstruction of the border areas, thereby bringing their population to submission without fighting with it. Condition, providing an opportunity for such cooperation, was organized both by the Russian and Qing authorities by means of using respectively traditional Buryat and Khalkha forms of political and social organization as the source element in the construction of a new vertically integrated administrative structures. In Buryatia, the local rulers (noyons) retained the inheritance rights of the ulus administration.

The same status in North Mongolian ayimag was endowed with sovereign princes (rulers of local khoshuuns). At the same time both of them enjoyed a certain autonomy in the sphere of judicial power over the population subordinate to them and in the field of regulation of property, family and economic relations developing in their environment. Russian and Qing laws respectively addressed to Buryats and Khalkhas stated that the inhabitants of ulus in Buryatia and khoshuuns in North Mongolia without official permission must not cross the borders of the above mentioned administrative units, while those units were assigned for them as places of permanent residence.

Equally, the traditional Buryat and Khalkha judicial and administrative institutions operated at higher levels of local administrative structure. Among these institutions were suglans and chuulgans – assemblies, that respectively gathered Buryat and Khalkha princes and lords. Their competence included the distribution of taxes and duties and the decision of litigation arising between ulus and khoshuuns. In addition, the forms of military organization (more precisely, self-organization) peculiar to Buryat and Khalkha traditions were used in Russia and in the Qing Empire as an important power component in the system of protection and defense of state borders.

Taking into account the mentioned circumstances, it seems quite natural that the customary and written Buryat and Mongolian law has become an important source in the formation and improvement of sections of the Russian and Qing legislation on civil, military and judicial management of national minorities inhabiting Transbaikalia and Northern Mongolia.

Bibliography:

1. Бахрушин С.В. Исторический очерк заселения Сибири до половины XIX в. // Очерки по истории колонизации Севера и Сибири. Вып. II. Пгр.: Издательство РАН, 1922. – сс. 42-57 (Bakhrushin S. V. Historical sketch of the settlement of Siberia to the half of the XIX century / / Essays on the history of colonization of the North and Siberia. Vol. II. Petrograd, 1922).
2. Кудрявцев Ф.А. История бурят-монгольского народа (от XVII в. до 60-х гг. XIX в.). Очерки. М. – Л.: Издательство АН СССР, 1940. – 240 с. (Kudryavzev F. A. History of the Buryat-Mongolian people (from the seventeenth century to the 60s of the XIX century). Essays. M.-L., 1940).
3. Народы Бурятии в состав России: от противостояния к согласию (300 лет указу Петра I). Улан-Удэ: ОАО «Республиканская типография», 1993. – 101 с. (The peoples of Buryatia to Russia: from confrontation to harmony (300 years anniversary of Peter the Great's order). Ulan-Ude, 1993).
4. Попов А.В. Цинское законодательство XVIII – первой половины XIX в. об административном режиме халхаского участка русско-монгольской границы // Mongolica-XV. Сборник научных статей по монголоведению. Посвящается 90-летию юбилею монголоведа, преподавателя Восточного факультета СПбГУ З.К. Касьяненко. СПб.: Петербургское востоковедение, 2015. – сс. 27-38. (Popov A.V. The administrative regime of the Russian- North Mongolian border in the terms of Qing law (XVIII – first half XIX century) //

Mongolica-XV. St.-Petersburg, 2015).

5. Чимитдоржиев Ш.Б. Хождение хори-бурят к Саган Хану – Белому царю // Очерки по истории и культуре хори-бурят. Улан-Удэ: Бурятское книжное издательство, 2001. – 162 с. (Chimitdorzhiev S. B. The circulation of the Hori-Buryats to Sagan Khan – the White Tsar // Essays on the history and culture of the Hori-Buryat. Ulan-Ude, 2001).

6. Di Cosmo N. Qing Colonial Administration in Inner Asia // The International History Review, Vol. 20, No. 2 (Jun., 1998). – pp. 255 – 262.

7. Menggu luili. Menggu luili. Huizang luili. Zhongguo bianzang shidi ziliao congkan. Lu Yiran Ma Dazheng zhubian. Lanzhou, 1988. 蒙古律例. 蒙古律例. 回疆则例. 中国边疆史地资料丛刊. 吕一燃马大正主编. 兰州, 1988 [Монгольское уложение // Монгольское уложение. Собрание узаконений относительно Синьцзяна // Собрание материалов по истории пограничных регионов Китая / ред. Лу Ижань, Ма Дачжэн. Ланьчжоу, 1988. - Цз. 1–12 (The Mongolian Code of Laws. The Mongolian Code of Laws. The Assembly of Laws Related to Xinjiang. Collected Materials on the History of Border Regions of China. Ed. Lu Izhan', Ma Dachzhen. Lan'chzhou, 1988)].

8. New Qing Imperial History The making of Inner Asian empire at Qing Chengde. Ed.: Millward J.A., Dunnell R.W., Elliot M.C., Foret Ph. London: RoutledgeCurzon, 2004. - 210 p.

9. Perdue P.C. Comparing Empires: Manchu Colonialism // The International History Review, Vol. 20, No. 2 (Jun., 1998). – pp. 287 – 309.

**ОСОБЕННОСТИ ПОощРЕНИЯ И НАДЗОРА СВЯЗАННЫЕ С
ИНСТИТУТОМ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ**

Аннотация: В данной статье рассмотрены поощрения в сфере государственной гражданской службы. Проанализированы характерные особенности, связанные с институтом государственной гражданской службы Российской Федерации.

Ключевые слова: государственная гражданская служба, поощрение, РФ, служебные отношения.

Shefrukova S.T.Cand.of Iaw. Associate Professor of MSTU, Maikop

**FEATURES OF ENCOURAGEMENT AND SUPERVISION
CONNECTED WITH THE INSTITUTE OF CIVIL SERVICE.**

Annotation: Rewards in the sphere of the Civil service are considered in the article. Characteristic features connected with the institute of the Civil service of the Russian Federation are analyzed.

Keywords: Civil service, encouragement, the RF (Russian Federation), office relations.

Правила регулирования служебных отношений могут вводиться законодателем не произвольно, а исключительно для достижения целей и задач государственной службы.

Для того чтобы понять, существующие ограничения прав государственных гражданских служащих, необходимо прежде всего выявить специфику государственной службы.

Государственная служба, носит публичный характер. Публичность заключается, в том, что, государственные функции, осуществляется от имени и по поручению государства и имеет властную составляющую.

Деятельность государства по обеспечению безопасности и правопорядка осуществляется системой государственной службы Российской Федерации, эффективность зависит от установления в законодательстве и реализации на практике системы поощрительных норм. Реализация такой системы называется поощрительно-правовой политикой государства.

Важнейшим фактором обеспечения эффективной и добросовестной деятельности государственных служащих является мотивация. Использование моральных и материальных мотивационных факторов на современной гражданской службе явно недооценено⁸⁸. Отсутствуют

⁸⁸ Морозова Л.А. Теория государства и права / Учеб. для вузов. М.: Норма, 2015.

критерии мотивации гражданских служащих, позволяющие оценить потенциал конкретного госслужащего и сформировать для него наиболее эффективную карьерную перспективу.

Как правило, механизмы материального стимулирования, обеспечивающие поддержку мотивационной составляющей, применяются редко, что не обеспечивает не только развитие кадрового состава, но и справедливую оценку результатов труда.

На государственной службе для государственного служащего важное значение имеет не только обязывание, но и применение мер поощрения.

Реализация поощрительных мер способна стимулировать деятельность госслужащих, направленную не только на качественное выполнение своих служебных обязанностей, но и на достижение хороших результатов.

По каждому виду государственной службы принято большое количество нормативных правовых актов, регулирующих порядок применения мер поощрения.

В процессуальном законодательстве Российской Федерации не содержится указаний на возможность госслужащего в судебном порядке оспорить решение начальства о применении или неприменении мер поощрения.

Перспективы развития поощрительно-правовой политики России не оставлены без внимания не только научными работниками, но и органами государственной власти. Так, Министерством труда и социальной защиты Российской Федерации подготовлен проект указа Президента Российской Федерации «О федеральной программе «Развитие государственной службы Российской Федерации» и плане мероприятий по развитию системы государственной службы Российской Федерации до 2018 года», согласно которому одной из базовых задач является развитие многофакторной системы мотивации госслужащих.

Основные проблемы создания многофакторной системы мотивации служащих носят долговременный и комплексный характер и обусловлены отсутствием взаимосвязи материальной и нематериальной мотивации, слабым использованием мотивационных возможностей оплаты труда и преобладающим компенсационным характером государственных социальных гарантий. Уровень материального обеспечения одного вида государственной службы (например, гражданской) по сравнению с иными видами государственной службы и между государственными органами значительно различаются, что не мотивирует служащих к эффективной служебной деятельности, не способствует противодействию коррупции.

Проблемы создания системы мотивации служащих это долговременный и комплексный характер и это связано с отсутствием взаимосвязи материальной и нематериальной мотивации, не эффективным использованием мотивационных возможностей оплаты труда

Должностной оклад гражданского служащего составляет около 20 - 35% денежного содержания, при этом совокупный размер денежного

содержания формируется за счет большого числа надбавок и дополнительных выплат, по сумме существенно превышающих должностной оклад. В результате выплата надбавок и премий гражданским служащим потеряла свой изначальный смысл и носит четко выраженный компенсационный характер с целью удержания их на замещаемых должностях, а не выступает мотивацией и стимулированием к достижению высоких результатов в профессиональной деятельности. Существующая система оплаты труда не позволяет широко применить современные технологии кадровой работы в отношении тех гражданских служащих, которые непосредственно оказывают государственные услуги, и ориентировать их на достижение качественных результатов.

Таким образом, перспективы реализации поощрительных норм на государственной службе тесным образом связаны с возможностью дальнейшего раскрытия правовыми методами всего стимулирующего потенциала. Эволюция системы государственной службы должна быть связана с внедрением системы мотивации, ориентированной на развитие как внешних, так и внутренних мотивационных факторов государственных служащих.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации, принятая всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СПС «Консультант Плюс», 2018г.
2. Морозова Л.А. Теория государства и права / Учеб. для вузов. М.: Норма, 2015.

УДК 371.14

Ван Миньянь

аспирант

*Московский Педагогический Государственный Университет
(МПГУ)*

Россия, г. Москва

СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ В КИТАЕ ОБУЧЕНИЯ ЗА РУБЕЖОМ

Аннотация: Статья посвящена изучению состояния и тенденции в Китае обучения за рубежом.

Обучение за границей, иностранный студент, учёба

Wang Minyan, postgraduate student

Moscow Pedagogical State University (MPGU)

Russia, Moscow

STATUS AND TRENDS IN CHINA STUDYING ABROAD

Annotation: The article is devoted to the study of the state and the trend in China studying abroad.

Keywords: Study abroad, foreign student, study

Обучение за границей - это важное трансграничное распространение знаний и навыков. Статистика показывает, что число иностранных студентов в мире увеличилось с 2,08 млн. В 2000 году до 4,52 млн. В 2017 году, причем число иностранных студентов ежегодно увеличивается, размер роста даже на 217,3%. [1] По данным 2016 года, 544 500 иностранных студентов из Китая, увеличившись на 144 900 по сравнению с 2012 годом, увеличившись на 36,26%. Из всех китайских студентов, обучающихся за границей, большинство учится за свой счет, составляет 91,5% от общей численности. Количество иностранных студентов, обучающихся в Китае, превысило 440 000. [2] Китай стал крупнейшим в мире экспортером студентов за границей и крупнейшей местом назначения иностранных студентов в Азии.

С точки зрения географической, в 2016 году более 90% иностранных студентов отправились в США, Великобританию, Австралию и другие 10 стран. С точки зрения образовательного уровня более 70% из них учились на степень бакалавра или выше, из которых 35,51% является аспирантом. Студенты, посылаемые государством на заграничную стажировку, сконцентрировали в области науки, техники, сельского хозяйства и медицинских дисциплин, которые срочно необходимы в стране, из которых доля техники составляет 36,54%. Больше 90% иностранных студентов учится за свой счет, составляет 498 200 человек.[4]

Что касается учебы в Китае, то число иностранных студентов превысило 440000 в 2016 году, увеличившись на 35% по сравнению с 2012

годом. Общее количество стран иностранных студентов достигло 205, достигнув рекордного уровня: Южная Корея, США и Таиланд занимают первые три страны, откуда приехали иностранные студенты в Китай. В 2016 году более 200 000 студентов из 64 стран вдоль «Один пояс, один путь» обучались в Китае. Число заметно увеличилось и на 13,6% больше, чем за аналогичный период прошлого года. [3] Дисциплины у иностранных студентов в Китае уже не только «китайский язык». По сравнению с 2012 годом, студенты по специальности образования, науки, инженера, агрономии, увеличились более чем на 100%. В 2016 году 49 000 студентов из 183 странах получили стипендий, что составляет 11% от общей численности иностранных студентов в Китае. Среди них 61% студентов приехали из стран вдоль «Один пояс, один путь». Китайские правительственные стипендии продолжают играть регулируемую роль рычага.

В Китае уже установили относительно полную систему законов, правил и политики для зачисления студентов, обучения, управления, обслуживания и занятости в Китае и сформировали относительно полную политическую цепочку. В соответствии с «Положением об управлении иностранными студентами в колледжах и университетах» и «Временными мерами по принятию иностранных студентов в начальных и средних школах», а также «Положением об администрировании рекрутинга и обучения иностранных студентов», которое будет принято в ближайшем будущем, условия для зачисления и обучения иностранных студентов были разъяснены. В то же время Министерство образования также сотрудничало с соответствующими департаментами в целях обнародовали «Уведомления о разрешении отличным иностранным выпускникам работать в Китае», чтобы открыть путь занятости и повысить привлекательность для иностранных студентов обучения в Китае.

Тенденции:

1. Количество людей, обучающихся за рубежом, продолжает расти и возраст учащихся стал больше низкий

В настоящее время все больше и больше родителей надеются, что их дети смогут получить качественное международное образование. Большая часть количество людей, обучающихся за рубежом, занимается со студентов и аспирантов на учащихся старшеклассников.

2. Диверсификация стран , где обучают китайские студенты за рубежом

Согласно «Project Atlas, 2016», выпущенному Институтом международного образования (ИЕ), в 2016 году в мировой области высшего образования насчитывается 4,1 миллиона иностранных студентов.[3] В основном учатся в восьми ведущих странах как США, Великобритании, Китае, Франции, Австралии, России , Канаде и Германии. Эти восемь стран получили 81% международных студентов в мире. Китай является крупнейшей в мире страной-студентом-источником.

Таблица 1.				
Страна	Доля из всех международных студентов в данной стране	Каличество китайских студентов в данной стране	Доля китайских студентов	Каличество китайских студентов занимает место
США	25%	328 547	31.50%	1
Великобритания	12%	94 995	19.10%	1
Китай	10%	.	.	.
Франция	8%	28 043	9.10%	2
Австралия	7%	97 984	27.30%	1
Россия	7%	20 209	13.40%	4
Канада	6%	83 990	31.80%	1
Германия	6%	30 259	10.10%	1
Япония	.	74 921	41.60%	1
Южная Корея	.	66 672	62%	1
Новая Зеландия	.	16 520	32.70%	1

Источник: Project Atlas, 2016

В 2015/2016 учебном году количество китайских студентов, обучающихся в России, неуклонно росло до 20 209 человек. Из таблицы 1 видно, что страны назначения все более разнообразны, но самыми популярными все равно являются США, Великобритания, Австралия, Канада и Франция.[3]

3. Рационализация

Выбор специальности имеет тенденцию к рационализации: от финансов, бизнеса и т. д. к более перспективным профессиональным карьерным навыкам, таким как наука и техника, дизайн и компьютеры.

Выбор институтов более рациональнее, отфильтровывая хвalebный менталитет «золотых покрытий» и «престижных университетов». Студенты и родители все больше обращают внимание на опыт зарубежного образования. Фокус меняется от общего рейтинга образовательных учреждений к профессиональному ранжированию. В то же время люди делают выбор на основе таких факторов, как фактическое экономическое положение семьи и будущей занятости, а не слепо следовать моде.

4. Обучение за рубежом постепенно становится обычным явлением

С точки зрения студенческой структуры и качества студентов, обучение за рубежом уже не является привилегией элиты. Все чаще и чаще студенты из простой семьи могут также выезжать учиться за границу. Обычно обучение за рубежом постепенно становится обычным явлением.

Использованные источники:

1. Статистика Организации экономического сотрудничества и развития (OECD) [Электронный ресурс]. URL: <http://www.oecd.org>
2. Статистика Министерства образования Китайской Народной Республики [Электронный

ресурс]. URL: http://www.moe.gov.cn/s78/A03/moe_560/jytjsj_2016/

3. Project Atlas, 2016, Институт международного образования (ИЕ) [Электронный ресурс]. URL: <https://www.iie.org/Research-and-Insights/Project-Atlas>

4. Blue book of global talent: Annual report on the development of Chinese students studying abroad (2017, No.6), Center for China and Globalization [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ccg.org.cn/Research/view.aspx?Id=8120>

5. Wing On Consulting «Отчет о анализе рынка зарубежного образования» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.wingonprofessional.com/index.php?m=Article&a=show&id=65>

6. China Overseas Study 2016, Hurun Report, [Электронный ресурс]. URL: <http://www.hurun.net/CN/Research/Details?num=B63CF47449BD>

ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

УДК 025

*Кодиров З.З.
старший преподаватель
Ирискулов Ф.С.
ассистент
Пулатов А.
студент
Убайдуллаев М.
студент*

*Наманганский Инженерно-строительный институт
Узбекистан, г. Наманган*

ЭЛЕКТРОННЫЕ БИБЛИОТЕКИ КАК ФАКТ СОВРЕМЕННОГО ИНФОРМАЦИОННОГО ЛАНДШАФТА

Аннотация: Электронная библиотека, являясь квинтэссенцией современных информационных технологий, развивается быстрее, чем мы успеваем осознать и осмыслить происходящее, превосходя самые смелые ожидания. В статье дается самый общий обзор развития электронных библиотек, их свойств и особенностей, а также анализируется текущая ситуация по созданию электронных коллекций в библиотеках.

Ключевые слова: Электронная библиотека, электронные архивы, Книжные проекты в интернете, проекты в библиотеках, электронные книги издательств, print-on-demand

*Kodirov Z.Z.
Senior Lecturer of the Namangan construction Engineering Institute
Uzbekistan, the city of Namangan
F.S. Iiriskulov
Assistant, Namangan Cconstruction Engineering Institute
Uzbekistan, the city of Namangan
A.Pulatov, M.Ubaydullaev
students of the Civil Engineering Institute
Uzbekistan, the city of Namangan*

ELECTRONIC LIBRARIES AS A FACT OF CONTEMPORARY INFORMATION LANDSCAPE

Annotation: The electronic library, being the quintessence of modern information technologies, develops faster than we manage to realize and comprehend what is happening, exceeding the wildest expectations. The article gives the most general overview of the development of electronic libraries, their properties and features, and also analyzes the current situation of creating electronic collections in libraries.

Keywords: Electronic library, electronic archives, Book projects on the Internet, projects in libraries, e-books of publishers, print-on-demand

В одной статье невозможно рассмотреть все детали, связанные с уникальным феноменом нашего времени – электронной библиотекой. Электронная библиотека, являясь квинтэссенцией современных информационных технологий, развивается быстрее, чем мы успеваем осознать и осмыслить происходящее, превосходя самые смелые ожидания. В статье дается самый общий обзор развития электронных библиотек, их свойств и особенностей, а также анализируется текущая ситуация по созданию электронных коллекций в библиотеках.

Электронная библиотека: истоки

Электронная библиотека появилась как самостоятельный объект в результате эволюции технологий в различных направлениях человеческой деятельности, вобрав в себя их элементы. Основными из них были следующие.

Электронные архивы

Для обеспечения компактного хранения больших объемов документов и организации системы их быстрого поиска стали создаваться электронные архивы, например, архивы распорядительных документов предприятия, архивы производственных чертежей и многие другие. На основе созданного архива документов со временем стали появляться целые классы систем, обеспечивающие управление электронным документооборотом предприятия, оптимизацию управленческих процессов, организацию совместной работы специалистов. В системах данного класса появился опыт массовой оцифровки бумажных документов, систематизации и надежного хранения больших объёмов электронных документов.

Интернет

Отдельным феноменом в данной области стала сеть Интернет. Возможность самостоятельного опубликования материалов в электронном виде, или, как теперь говорят, создания контента привлекла многих авторов. Развитие средств опубликования существенно снизило порог вхождения – уже не требовалось знания, скажем, специальных языков или каких-то технологий, для того чтобы опубликовать в Сети собственное произведение. Появились новые подходы к поиску информации в распределенной сети хранения. В этой области приоритет отдавался поиску по содержимому документа, что стало мощнейшим стимулом технологий морфологического и семантического анализа документов. К настоящему времени пришло осознание, что для эффективного поиска ресурсов в огромном электронном хранилище дополнительно требуются меры систематизации ресурсов по их семантике (своего рода каталогизация – как в библиотеке). Технологии семантического Web призваны существенно повысить качество поиска ресурсов.

Книжные проекты в интернете

По мере развития Интернета стали появляться компании, успешно находившие инновационные решения для работы в крупнейшей сети электронных хранилищ ресурсов – Google, Yandex, Yahoo и другие. Огромное количество доступных и потому иногда трудно отыскиваемых ресурсов стимулировало выделение хранилищ качественного контента. Тут, естественно, взоры обратились к библиотекам, где при комплектовании фонда производится профессиональный отбор литературы.

Электронные книги издательств

Вслед за интернет-магазинами книг бумажных появились магазины электронных книг. Такой интернет-магазин стал своего рода электронной библиотекой. В этой области важнейшей составляющей стали технологии защиты электронных книг от несанкционированного копирования и использования. Электронные версии печатных книг, доступные для продажи пользователю, могут быть использованы и для печати в традиционном виде. Технологии цифровой печати (print-on-demand) сделали возможным печать книг тиражами любого объёма и, кроме того, практически через любой промежуток времени после первого выхода книги из печати.

Проекты в библиотеках

Библиотеки тоже стали создавать коллекции электронных ресурсов. В электронную среду они перенесли свои сильные стороны: качественную каталогизацию ресурса, заботу о сохранности цифрового произведения, стандарты в описании ресурсов и обмене данными. Инициатива по созданию таких коллекций часто была связана с проектами по сохранению культурного наследия, обеспечению его доступности самым широким слоям населения.

Если кратко подвести итоги, то «идеальная» электронная библиотека должна иметь наиболее значимые свойства, апробированные в различных рассмотренных выше областях:

- надёжность и безопасность хранения, как в электронных архивах;
- доступность с любого компьютера, подключённого к сети Интернет, и привычный для современного пользователя интерфейс доступа к электронным ресурсам – интернет-браузер;
- удобная среда работы с электронной книгой, например, сервисы, обеспечивающие многоаспектный и быстрый поиск информации вплоть до конкретной фразы в книге;
- защита прав авторов и гарантии недопустимости несанкционированного использования;
- полнота и качество доступных для пользователя ресурсов.

Помимо технологического прорыва, дающего качественно новые возможности для опубликования произведения и доставки его пользователю, большое влияние на развитие электронных библиотек оказали инициативы, определяющие организационные и нормативные рамки для функционирования электронных библиотек.

Трудно в этой связи переоценить значимость инициативы «Открытый доступ», которую прекрасно раскрывает её девиз – «Наука должна быть доступной».

Метод опубликования получил название «самоархивирования», мотивация автора – это стремление учёного поделиться результатами своих исследований с миром, не ожидая оплаты своего труда. В настоящее время практически все крупнейшие университеты мира и научные учреждения создали свои хранилища научных произведений, которые получили название институциональных репозитариев. Часто в такие хранилища попадают и образовательные ресурсы. Иногда такого рода хранилища позиционируют как репозитории произведений, созданных сотрудниками данной организации.

Традиции сотрудничества библиотеки перенесли в область электронных коллекций. Действительно, зачем многократно сканировать одну и ту же книгу, если все заинтересованные стороны могут пользоваться одной и той же электронной версией. Ведь именно в этом одна из принципиальных отличительных особенностей цифровой формы произведения. Однако это естественное желание сократить дублирование в оцифровке должно быть поддержано организационными мерами и созданием так называемого реестра оцифрованных произведений.

Появлялись различные корпоративные проекты, в которых библиотеки старались разумно организовать совместную работу по созданию общих электронных библиотек. Таким образом, характерной чертой очередного этапа стала корпоративность, формы которой существенно менялись в зависимости от цели и задач, которые библиотеки ставили перед собой. Как и в традиционных библиотечных фондах, в электронных библиотеках важнейшими показателями являются полнота коллекции и качество собранных ресурсов.

Отметим в заключение, что участие в корпоративных электронных библиотеках публичных библиотек также выгодно и эффективно. Общие тенденции развития говорят о том, что межрегиональная межведомственная кооперация становятся той основой синергетики, которая обеспечивает принципиально новое качество общего информационного ресурса.

Использованные источники:

1. Мировая цифровая библиотека (WDL) [Электронный ресурс]: [сайт]. – [Париж, 2009]. – Режим доступа: <http://www.wdl.org/ru/> (11.10.2010).
2. Негуляев Е.А. Открытые электронные архивы и их место в системе информационных коммуникаций [Текст] / Е. А. Негуляев, Е. А. Охезина // Корпоративные библиотечные системы: технологии и инновации: труды IV науч.-практ. конф. АРБИКОН, 2 июля–7июля 2006 г. / Ассоц. регион. библ. консорциумов (АРБИКОН). – СПб., 2006. – С. 46–50.
3. Соколова Н.В. В поисках единого подхода: методология создания электронной библиотеки для сферы образования и науки [Текст] // Библиотечное дело. – 2009. – № 6. – С. 20–23.

4. Соколова Н. В. Электронные библиотеки как факт современного информационного ландшафта [Текст] // Университетская КНИГА. – 2010. – № 2. – С. 62–66.
5. The European Library (TEL) [Электронный ресурс] : [сайт]. – Нидерланды, 2005–2010. – Режим доступа: <http://search.theeuropeanlibrary.org/portal/ru/index.html> (11.10.2010).

УДК 004.051

Кузина Н.В.
студент 1 курса
факультет «Управления и бизнес-технологий»
Финансовый университет при правительстве РФ
научный руководитель: Полпудников С.В., к.т.н.
доцент
Россия, г. Калуга

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ERP-СИСТЕМ

Аннотация: В данной статье проведен обзор и сравнительный анализ функциональных возможностей наиболее популярных ERP-систем, определены условия их эффективного использования в организации.

Ключевые слова: информационные технологии, ERP-системы.

UDC 004.051

Kuzina N.V.
student
1 year, Faculty of Management and Business Technologies
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Kaluga city
Supervisor: Polpudnikov S.V.
Ph.D., Associate Professor

COMPARATIVE ANALYSIS OF ERP-SYSTEMS.

Abstract: This article discusses and compares the functional capabilities of the most popular ERP-systems, determines the conditions for their effective use in the organization.

Key words: information technologies, ERP-systems.

В настоящее время всё больше набирают популярность автоматизированные системы поддержки управленческой деятельности – ERP-системы (от Enterprise resources planning – Управление ресурсами предприятия). Они позволяют создать единую среду для автоматизации планирования, учета, контроля и анализа всех основополагающих бизнес-процессов в рамках предприятия.

От способности к быстрой адаптации и быстрому реагированию на изменения в рыночной среде напрямую зависит конкурентоспособности и успешность компании в условиях экономики. Новые поставленные задачи

требуют быстрого пересмотра бизнес-процессов. Также, увеличивающиеся объемы накапливаемых данных требуют новых средств и способов управления ими. Система управления предприятием позволяет топ-менеджменту и собственникам бизнеса повысить конкурентоспособность предприятия, за счет оптимизации и стандартизации бизнес-процессов и обеспечения прозрачности операционной и финансовой деятельности и применения IT-инструментов. Использование инструментов ERP-системы делает возможным управление компанией на основе всегда достоверной и актуальной информации для принятия стратегических решений.[4]

Внедрение ERP-системы ведет к повышению контролируемости всех составляющих бизнеса и обеспечивает фундамент дальнейшего роста и развития компании, что ведет к повышению прибыли компании.

Обзору ERP-систем посвящено множество исследований, однако, в большинстве из них нет четко выделенных критериев сравнения, а представленная в них информация носит описательный характер.

Целью данной статьи является описание функционала двух наиболее популярных в России ERP-систем для малого и среднего бизнеса и проведение их сравнительного анализа по заранее выделенным критериям.

Для проведения сравнения нами были выделены восемь критериев для сравнения современных ERP-систем:

1. общая стоимость программы;
2. модули;
3. период внедрения;
4. локализация;
5. период обучения сотрудников;
6. наличие мобильной версии программы;
7. быстродействие;
8. наличие русского интерфейса.

Для проведения анализа мы выбрали следующие ERP-системы: «1С:ERP Управление предприятием 2» и «SAP ERP». Сравнительный анализ проводился на основе информации, представленной на официальных сайтах компаний-разработчиков данных средств [1,2] и исследований на сайте [3].

Таблица 1. Сравнительная характеристика ERP-систем.

Критерий	1С:ERP Управление предприятием 2	SAP ERP
Общая стоимость программы	360 000 руб.	от 235 000 руб.
Модули	9	12
Период внедрения	6 мес. - 1 год	1 - 3 года
Локализация	Низкая	Высокая
Период обучения сотрудников	90 дней	40 дней
Быстродействие	+	+
Наличие русского интерфейса	+	+

Для более детального рассмотрения модулей обеих систем составим таблицу, отражающую основные из них.

Таблица 2. Модули ERP-систем.

1С:ERP Управление предприятием 2		SAP ERP	
1.	Управление производством	1.	Финансы
2.	Расчет зарплаты	2.	Контроллинг
3.	CRM	3.	Управление основными средствами
4.	Продажи	4.	Управление проектами
5.	Управление ремонтами складами	5.	Производственное планирование
6.	Финансы	6.	Управление материальными потоками
7.	Бухучет	7.	Сбыт
8.	Планирование	8.	Управление качеством
9.	Бюджетирование	9.	Техобслуживание и ремонт оборудования
		10.	Управление персоналом
		11.	Управление информационными потоками
		12.	Отраслевые решения

Из данной таблицы можно сделать вывод, что количество модулей второй системы превосходит количество модулей первой. Из этого следует, что для реализации более предпочтительна вторая система, нежели первая.

Каждому из требований определим свой бал в пределах от 0 до 2, по сумме которых будет определён лучший вариант для реализации. Результаты сравнения рассматриваемых ERP-систем представлены в таблице 3.

Таблица 3. Бальные показатели ERP-систем.

Критерий	1С:ERP Управление предприятием 2	SAP ERP
Общая стоимость программы	1/2	0/2
Модули	1/2	2/2
Период внедрения	2/2	1/2
Локализация	0/2	2/2
Период обучения сотрудников	0/1	1/1
Быстродействие	2/2	2/2
Наличие русского интерфейса	1/1	1/1
Итого	7/12	9/12

На основе полученных результатов проведенного сравнения двух ERP-систем для малого и среднего бизнеса, можно сделать вывод, что наиболее подходящей для реализации в соответствии с выделенными критериями является SAP ERP, но эта система дорогостоящая и требует длительного времени для внедрения. Если организация не располагает достаточно большим количеством денежных средств, то она может воспользоваться системой «1С:ERP Управление предприятием 2».

На основе полученных результатов исследования можно утверждать, что основными недостатками «1С:ERP Управление предприятием 2»

являются не большое количество модулей, малая локализация и длительный период обучения сотрудников.

Так, ERP-система с более высоким итоговым значением, т.е SAP ERP, наиболее предпочтительна для внедрения и ведения учета в организации.

Таким образом, ERP-система нужна для автоматизации бизнес-процессов, управления ресурсами, производством, финансами и обработки любой информации, необходимой для решения этих задач. Она создает основу для эффективной коллективной работы. Внедрение ERP-системы, по сути, является следующей ступенью информатизации после объединения компьютеров офиса в сеть.

Использованные источники:

1. 1С:ERP Управление предприятием 2. (б.д.). Получено 12 02 2018 г., из <http://v8.1c.ru/erp/>
2. SAP. (б.д.). Получено 12 02 2018 г., из <https://www.sap.com/cis/products/erp/midsize-companies.html>
3. Кизилова, О. (29 06 2017 г.). Принцип анализа и сравнения ERP-систем. Получено 12 02 2018 г., из Novainfo: <https://novainfo.ru/article/?nid=13755>
4. Кожухова, О. (2011). Внедрение и использование ERP-систем на предприятии.

УДК 004.04.046

Малыгина К.В.

студент магистратуры 1 курса

Институт «Менеджмента и предпринимательства»

Мокиева А.С.

студент магистратуры 1 курса

Институт «Менеджмента и предпринимательства»

*Сыктывкарский Государственный
университет им. Питирима Сорокина*

Российская Федерация, г. Сыктывкар

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

Аннотация:

В статье представлен анализ инновационных технологий, развитие которых позволит усовершенствовать работу Федеральной налоговой службы.

Цель исследования – обобщить информацию о перспективах развития электронного взаимодействия налоговых органов и налогоплательщиков, направленные на совершенствование администрирования налогов и сборов и оптимизацию взаимодействия с налогоплательщиками. Пристальное внимание уделяется информационным технологиям, на которых базируется реализация функционала налоговых органов.

Результаты – выявлены передовые технологии, которые позволяют

выполнять функции Федеральной налоговой службе более эффективно и упростят взаимодействие налогоплательщиков с государственными органами. Техническое развитие соответствует современным тенденциям.

Развитие и внедрение электронных сервисов позволит Федеральной налоговой службе России усовершенствовать администрирование налогов и сборов, а также оптимизировать работу с налогоплательщиками, на основе предоставления качественного обслуживания, основанного на современных технологиях.

Ключевые слова: Федеральная налоговая служба, технологии, электронные услуги, налоги, налогоплательщики, центр обработки данных, облачные технологии, контрольно-кассовая техника, маркировка.

Malygina K.V.

student of a magistracy

1 course, Institute of "Management and business"

Pitirim Sorokin Syktyvkar state University

Russian Federation, Syktyvkar

Mokieva A.S.

student of a magistracy

1 course, Institute of "Management and business"

Pitirim Sorokin Syktyvkar state University

Russian Federation, Syktyvkar

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF ELECTRONIC INTERACTION OF TAXPAYERS

Annotation:

The article presents an analysis of innovative technology which development will allow improving work of the Federal Tax Service.

Purpose of the study – summarize information on the prospects of development of electronic interaction between tax authorities and taxpayers focused on improving the administration of taxes and fees and optimizing interaction with taxpayers. Pay careful attention to the information technologies on which is based the implementation of the functional of tax authorities.

Results – the advanced technologies are reveal that will allow performing functions to Federal Tax Service more effectively and will simplify interaction of taxpayers with public authorities. Technical development corresponds to modern trends.

The development and implementation of electronic services will allow the Federal Tax Service to improve the administration of taxes and fees, and to optimize work with taxpayers, based on the provision of quality services based on modern technologies.

Keywords: Federal Service for Taxes, technologies, electronic services, taxes, taxpayers, date center, cloud technologies, cash register equipment, marking.

Технический прогресс, активное развитие современных технологий затрагивает практически все стороны жизни общества, в том числе и сферу «Налогов». Современные тенденции требуют все большей клиентоориентированности и персонализации. Уклонение от уплаты налогов, простота взаимодействия с налогоплательщиками, своевременность и полнота внесения платежей, обман потребителей, доступность, прозрачность и многое другое – все это задачи Федеральной налоговой службы, от решения которых, зависит благосостояние и доверие граждан Российской Федерации.

Рост объема информации, постановка новых задач государственным органам в совокупности с прогрессом открывают новые перспективы. Задачей исследования, является анализ технического состояния Федеральной налоговой службы России [7].

1. Развитие электронных сервисов Федеральной налоговой службы России

Для обеспечения единых стандартов оказания электронных государственных услуг по всей стране, а также формирования базы данных налоговой информации федерального масштаба была использована автоматизированная информационная система «Налог-3». Одной из задач которой является обеспечение "открытости" налоговых органов для налогоплательщика путем упрощения процедур его взаимодействия с Федеральной налоговой службой России и перевода их в электронный вид. Данная система основана на «облачных технологиях». Она позволяет централизованно в режиме онлайн осуществлять государственную регистрацию и учет налогоплательщиков, а также администрирование имущественных налогов физических лиц». Кроме того, для обработки и хранения данных всей налоговой информации, были организованы Федеральный Центры обработки данных (ЦОД). На базе «облачной технологии» построен Реестр малого и среднего предпринимательства. Федеральное хранилище данных, формируемое в центрах, позволяет сопоставлять и анализировать налоговые данные всей страны [6]. 17 миллионов обращений к Единому реестру субъектов малого и среднего предпринимательства было получено с момента запуска сервиса.

Открытие центров обработки данных стали основой для внедрения автоматизированной системы контроля за возмещением налога на добавленную стоимость (АСК НДС-2). Данная система позволяет пресекать уклонение от уплаты НДС и мошенничество при возмещении налога, что способствует созданию здоровой конкурентной среды.

Результаты внедрения системы: количество фиктивных компаний сократилось более, чем в два раза, а количество случаев заявления возмещения НДС высокорисковыми организациями - почти в 15 раз, рост поступлений от НДС увеличился (см. табл. 1).

Таблица 1

**Результаты внедрения автоматизированной системы контроля за
возмещением НДС (АСК НДС-2)**

	2016	2017
Рост поступлений от НДС	8,5%	16%

В настоящее время на сайте Федеральной налоговой службы России действуют 48 интерактивных сервисов. Характеризуя преимущества и недостатки представленных электронных услуг (см. табл. 2), можно выделить что они:

- 1) охватывают все категории налогоплательщиков и сферы их интересов;
- 2) позволяют получить полный спектр информации и услуг
- 3) дают возможность дистанционно решить практически любые вопросы, связанные с налогообложением.

Таблица 2

Преимущества и недостатки электронных услуг

Преимущества электронных услуг	Недостатки электронных услуг
1) эффективность Налоговые органы экономят время, как свое, так и время налогоплательщиков. 2) простота использования Появилась возможность упростить многие процедуры взаимодействия налоговых органов и налогоплательщиков. 3) оперативность Своевременное получение информации о суммах, начисленных и уплаченных налоговых платежей, а также о наличии переплат и задолженности. Кроме того, имеется возможность контролировать расчеты с бюджетом, оформлять льготу и налоговые вычеты, оплачивать налоги в режиме онлайн. 4) удобный сервис 5) клиенториентированность При возникновении вопросов пользователь может проконсультироваться со специалистом. На портале есть «Видеопомощник», где размещены информационные видеоматериалы по наиболее популярным вопросам. 6) сокращение количества личных визитов в налоговые органы. 7) минимизация ошибок, связанных с человеческим фактором. 8) исключение коррупционной составляющей.	1) географический фактор Воспользоваться услугами может не каждый налогоплательщик, из-за отсутствия единого информационного пространства. 2) обучение Далеко не каждый налогоплательщик и государственный служащий обладает достаточными навыками для использования электронных услуг. 3) недостаток информации Не каждый налогоплательщик знает о возможностях. 4) цикличность Устаревание технологий, связанное с развитием технического прогресса, необходимость соответствия запросам общества.

Наиболее значимые интерактивные сервисы на информационном портале Федеральной налоговой службы России:

Личный кабинет юридического лица на сайте www.nalog.ru позволяет:

1) получать актуальную информацию о задолженности по налогам перед бюджетом, о суммах, начисленных и уплаченных налоговых платежей, о наличии переплат, невыясненных платежей;

2) контролировать состояние расчетов с бюджетом; составлять и направлять в налоговые органы заявления на уточнение платежа, заявления о зачете/возврате переплаты и мн. др.

Результаты внедрения: более 2,5 миллионов запросов было отправлено на получение документов в налоговые органы с момента запуска сервиса (см. табл. 3).

Таблица 3

Результаты внедрения личного кабинета для юридических лиц

Дата	Посещаемость	Число зарегистрированных пользователей	Количество запросов на получение документов в налоговые органы
29.05.2014	100	22759	31522
30.09.2014	100	39000	69000
12.01.2015	100	51000	110000
02.06.2015	200	76000	209000
31.08.2015	200	100000	280000
30.10.2015	200	121000	366000
21.12.2015	200	135000	390000
20.06.2017	200	380000	2500000

Личный кабинет физического лица позволяет получать актуальную информацию о задолженности по налогам перед бюджетом, о суммах, начисленных и уплаченных налоговых платежей, об объектах собственности, получать и распечатывать налоговые уведомления и квитанции на уплату налогов, осуществлять оплату и мн. др.

Результаты: треть всех поступлений от имущественных налогов граждан (см. табл. 4).

Таблица 4

Результаты внедрения личного кабинета для физических лиц

Дата	30.08.2013	05.11.2014	08.12.2015	15.12.2017
Число зарегистрированных пользователей	3961685	10500000	17000000	27700000

Личный кабинет индивидуального предпринимателя позволяет:

1) производить расчеты с бюджетом;

2) осуществлять учет индивидуального предпринимателя в налоговом органе;

3) представление налоговой отчетности и специальные налоговые и мн. др.

Результаты: в настоящее время число пользователей сервиса «Личный кабинет налогоплательщика индивидуального предпринимателя» составляет более 800 тысяч (см. табл. 5).

Таблица 5

Результаты внедрения личного кабинета для индивидуальных предпринимателей

Дата	05.10.2015	08.12.2015	17.05.2017	01.11.2017
Число зарегистрированных пользователей	80000	119000	647500	800000

Государственная регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей позволяет: подготовить и направить в регистрирующий орган комплект необходимых документов для государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

Перспективы: регистрация каждой второй компании России онлайн. Количество запросов на регистрацию на сервис превысило 1 миллион.

НДС-офис интернет-компании предназначен для: подачи заявления о постановке на учет иностранной организации, осуществляющей деятельность в сфере электронных услуг и в последующем осуществлять вход в личный кабинет такой иностранной организации [3].

Результаты: в России зарегистрированы 125 иностранных организаций, за первое полугодие 2017 года они отчитались по НДС на сумму свыше 4,3 миллиард рублей.

2. Проекты Федеральной налоговой службы России

Переход на новые онлайн кассы. С 1 июля 2017 года на систему онлайн – расчетов перешли те категории налогоплательщиков, которые раньше применяли кассы. С 1 июля 2019 года на онлайн кассы перейдет сфера услуг и малая торговля [2].

Онлайн кассы позволяют налоговым органам удаленно контролировать розничный бизнес, предпринимателям – следить за работой собственного дела, а потребителям – например, получать электронные чеки. Контрольно-кассовая техника будет автоматически отправлять кассовые чеки на электронную почту покупателя [8].

Результаты: более одного миллиона онлайн касс зарегистрировано в системе контрольно-кассовой техники, 320 тысяч налогоплательщиков перешли на новый порядок расчетов, пробито свыше 6 млрд кассовых чеков на сумму 3,6 триллион рублей. Ежедневный объем расчетов превысил 70 миллиард рублей.

Маркировка меховых изделий и лекарственных препаратов. Цель внедрения – противодействие производству и обороту контрафактной и фальсифицированной продукции. [1, 4-5].

Результаты: снижение продаж контрафактной продукции, увеличение легального оборота товаров в 5 раз.

Применение облачной электронной подписи. Удостоверяющий центр выпускает электронную подпись и размещает её в своей сертифицированной защищенной ячейке (облаке). Владелец получает доступ к ячейке, после аутентификации, посредством мгновенных сообщений, поступающих на персональный телефон. Применение облачной электронной подписи позволит сэкономить денежные средства, в связи с отсутствием затрат на покупку программного обеспечения, его поддержку и обновление [9].

Присоединение к сети всемирного автоматического обмена налоговой информации, что позволит оперативно получать информацию о зарубежных активах российских налогоплательщиков.

Результаты: исследование и анализ полученной информации показал, что разработки Федеральной налоговой службы России, успешно выполняют возложенные на них функции. Налоговые органы идут по пути технического прогресса, стараясь привнести в свою работу новейшие разработки. Многие сервисы не имеют аналогов в мире, поэтому опыт нашей страны является ценным на мировой площадке.

Налогоплательщики получили качественные сервисы, позволяющие выполнять свои обязательства перед государством. Сервисы оказались просты в использовании, а воспользоваться ими может каждый желающий, имеющий интернет. Все это позволит повысить уровень взаимного доверия между государством и обществом и сформирует площадку для добровольного соблюдения налогового законодательства.

Использованные источники:

1. Евразийская экономическая комиссия URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/2016-08-12-1.aspx> (дата обращения: 10.09.2017);
2. О внесении изменений в Федеральный закон «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт» и отдельные законодательные акты Российской Федерации: федеральный закон от 3.07.2016 №290-ФЗ. (дата обращения: 14.12.17);
3. О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации: федеральный закон от 3.07.2016 №244-ФЗ. Справочно-правовая система «Консультант Плюс» (дата обращения: 14.12.17);
4. О проведении эксперимента по маркировке контрольными(идентификационными) знаками и мониторингу за оборотом отдельных видов лекарственных препаратов для медицинского применения: постановление от 24.01.2017 №62. Справочно-правовая система «Консультант Плюс» (дата обращения: 14.12.17);
5. О реализации пилотного проекта по введению маркировки товаров контрольными(идентификационными) знаками по товарной позиции «Предметы, одежды, принадлежности к одежде и прочие изделия из натурального меха» и признание утратившим силу постановление

правительства Российской Федерации от 24.03.2016 №235: постановление от 11.08.2016 №787. Справочно-правовая система «Консультант Плюс» (дата обращения: 14.12.17);

6. Федеральная налоговая служба URL: https://www.nalog.ru/rn77/news/activities_fts/6214229/ (дата обращения: 10.09.2017).

7. URL: <http://pro-nalogi.ru/perspektivy-razvitiya-nalogovykh-organov-1189-2010>;

8. URL: <http://tbis.ru/buhgalteriya/onlajn-kassy/>;

9. URL: <http://www.klerk.ru/buh/articles/301400/>.

УДК 519.865.7

**Яковенко И.В., к.э.н.
доцент**

**кафедра «Управление социальными и экономическими системами»
Южно-Российский государственный политехнический
университет (НПИ) имени М.И. Платова
Россия, г. Новочеркасск**

**ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ
УПРАВЛЕНИЯ БЮДЖЕТОМ НА ОСНОВЕ ОБРАБОТКИ ЗНАНИЙ
СПЕЦИАЛИСТОВ**

Аннотация

В статье предложен интеллектуализированный подход к формальному описанию характеристик состояния бюджетной системы, базирующийся на формализации и использовании знаний специалистов в процессе принятия решений по управлению бюджетом. Подход является эффективным в современных условиях ориентации бюджетной политики на ускорение экономического роста, создающих обуславливающих смену сценариев хозяйственного развития и соответствующие им обстоятельства изменения бюджетной политики. В рамках предложенного подхода построена формальная грамматика, порождающая вербальные характеристики бюджета в виде составных термов.

Ключевые слова: бюджетная политика, управление бюджетом, экономико-математическая модель, формальная грамматика

**Yakovenko I. V., candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of the chair " management of social and economic systems»
South-Russian state Polytechnic University University (NPI) named after M. I.
Platov
Russia, Novocherkassk**

**ECONOMIC-MATHEMATICAL TOOLS FOR BUDGET
MANAGEMENT ON THE BASIS OF KNOWLEDGE PROCESSING
PROFESSIONALS**

Annotation

The article proposes an intellectual approach to the formal description of the characteristics of the state of the budget system, based on the formalization and use of the knowledge of specialists in the decision-making on budget management. The approach is effective in modern conditions of targeting budget policy to accelerate economic growth, creating a situation of changing scenarios of economic development and the corresponding circumstances of changes in budget policy. Within the framework of the proposed approach, a formal grammar generating verbal characteristics of the budget in the form of compound terms is constructed.

Key words: fiscal policy, budget management, economic-mathematical model, formal grammar

В настоящее время в связи с повышением уровня конкуренции, ростом научно-технического прогресса во всём мире происходят глобальные экономические преобразования, требующие совершенствования процессов управления бюджетными системами на основе применения современных информационных технологий и экономико-математического инструментария, включённых в системы поддержки принятия решений. В состав этих систем включаются модели, базирующиеся на применении классических детерминированных или стохастических экономико-математических методов с целью планирования или прогнозирования динамики доходов или расходов бюджета, а также его степени сбалансированности [1,2]. Построение стохастических экономико-математических моделей, как правило, осуществляется в классе проведения математико-статистических исследований с вероятностным описанием бюджетных потоков посредством построения законов распределения случайных величин доходов и расходов бюджета, требующих наличия репрезентативных статистических выборок. Но при изменении бюджетной политики такие статистические данные или отсутствуют, или не адекватно отображают экономическую ситуацию в условиях выбора нового стратегического ориентира развития административно-территориальной единицы. В этом случае представители управленческого персонала пользуются интуитивными представлениями о бюджетных потоках в планируемом периоде, описываемыми предложениями естественного языка, включающими профессиональные термины предметной области. Вербальное описание бюджетных ситуаций не поддаётся строгому математическому описанию в рамках традиционных математических методов. Получившие распространение методы экспертных оценок, оперировавшие качественными характеристиками, не позволяют формально представлять для компьютерной обработки предложения естественного языка. В статье предлагается использование математического аппарата нечёткой алгебры и формальной грамматики для моделирования характеристик, вырабатываемых естественным интеллектом при управлении

бюджетными системами [3]. При этом в качестве характеристик бюджетных потоков используется лингвистические переменные, математически представленные кортежем $\langle X, T(X), U, G, M \rangle$, в котором переменная X означает наименование лингвистической переменной с множеством атомарных символов $T(X)$, принимающих числовые значения на универсуме U . Переменная G идентифицирует синтаксическое правило, позволяющее на основе атомарных термов из множества $T(X)$ и логических связок порождать составные лингвистические переменные. Эти составные лингвистические переменные впоследствии с помощью семантических правил $M = \{M_{t_i}\}$ трансформируются в нечёткие переменные для последующей компьютерной обработки. Данная статья посвящена построению синтаксического правила G , представленного кортежем $G = \langle V_T, V_N, \delta, P \rangle$. В конструкции G переменная $V_T = \{a_1, a_2, a_3, a_4, a_5, a_6, a_7, a_8, a_9\}$ описывает множество терминальных (атомарных) символов, используемых при сочетании с множеством нетерминальных символов $V_N = \{\Psi_1, \Psi_2, \Psi_3, \Psi_4\}$ для построения составных лингвистических переменных, исходя из аксиомы $\delta \in V_N$ грамматики.

Составные термы строятся с помощью правил вывода $P = \{\Psi_i \rightarrow u_i / i = \overline{1, k}\}$, как набора операций подстановок, позволяющих получить некоторую цепочку u_i . Элементами терминального алфавита являются: $a_1 = \text{очень}$; $a_2 = \text{большой}$; $a_3 = \text{весьма}$; $a_4 = \text{не}$; $a_5 = \text{малый}$; $a_6 = \text{средний}$; $a_7 = \text{и}$; $a_8 = \text{или}$; $a_9 = \text{существенно}$. В статье предложен следующий набор правил вывода [3]:

$$\begin{aligned}
 &P_1 : \delta \rightarrow a_2; \quad P_2 : \delta \rightarrow a_1 \Psi_2; \quad P_3 : \Psi_2 \rightarrow a_2; \quad P_4 : \Psi_1 \rightarrow a_1 \Psi_2; \\
 &P_5 : \delta \rightarrow a_3 \Psi_2; \quad P_6 : \delta \rightarrow a_4 \Psi_2; \quad P_7 : \Psi_2 \rightarrow a_4 \Psi_3; \quad P_8 : \Psi_3 \rightarrow a_2; \\
 &P_9 : \Psi_2 \rightarrow a_5; \quad P_{10} : \Psi_3 \rightarrow a_5; \quad P_{11} : \Psi_2 \rightarrow a_6; \quad P_{12} : \Psi_3 \rightarrow a_6; \\
 (3.1) \quad &P_{13} : \Psi_2 \rightarrow a_2 \Psi_4; \quad P_{14} : \Psi_4 \rightarrow a_7 \Psi_2; \quad P_{15} : \Psi_4 \rightarrow a_8 \Psi_2; \quad P_{16} : \Psi_1 \rightarrow a_9 \Psi_2; \\
 &P_{17} : \Psi_3 \rightarrow a_1 \Psi_3; \quad P_{18} : \delta \rightarrow a_5; \quad P_{19} : \delta \rightarrow a_6; \quad P_{20} : \Psi_2 \rightarrow a_3 \Psi_2.
 \end{aligned}$$

Порождаемый формальной грамматикой G язык L , как множество слов в исходном алфавите $V_T \cup V_N$, описывается высказывательной формой $L(G) = \{\omega / \omega \in (V_T \cup V_N)^*\}$. Система логического вывода, строящая язык $L(G)$, функционирует следующим образом. Простые слова a_2, a_5, a_6

выводятся с помощью продукций P_1, P_{18}, P_{19} : $\delta \xRightarrow{*}_G a_2$; $\delta \xRightarrow{*}_G a_5$; $\delta \xRightarrow{*}_G a_6$;
 $\delta \xRightarrow{*}_G a_2$ $\delta \xRightarrow{*}_G a_5$ $\delta \xRightarrow{*}_G a_6$
 $\uparrow_{P_1}$; $\uparrow_{P_{18}}$; $\uparrow_{P_{19}}$.

Грамматика G способна порождать составные термы, такие как "очень большой" ($a_1 a_2$), "очень очень большой" ($a_1 a_1 a_2$) доход (расход) бюджета, а также "очень малый" и $a_1 a_1 a_5$ "очень очень малый" посредством следующей системы выводов:

$$\begin{array}{ccc} \delta \xRightarrow{*}_G a_1 & \Psi_2 \xRightarrow{*}_G a_1 a_2 & \delta \xRightarrow{*}_G a_1 & \Psi_2 \xRightarrow{*}_G a_1 a_1 & \Psi_2 \xRightarrow{*}_G a_1 a_1 a_2 \\ \uparrow_{P_2} & \uparrow_{P_3} & \uparrow_{P_2} & \uparrow_{P_4} & \uparrow_{P_3} \\ & & & & \\ \delta \xRightarrow{*}_G a_1 & \Psi_2 \xRightarrow{*}_G a_1 a_5 & \delta \xRightarrow{*}_G a_1 & \Psi_2 \xRightarrow{*}_G a_1 a_1 & \Psi_2 \xRightarrow{*}_G a_1 a_1 a_5 \\ \uparrow_{P_2} & \uparrow_{P_9} & \uparrow_{P_2} & \uparrow_{P_4} & \uparrow_{P_9} \end{array}$$

Построенная система продукций позволяет получить вывод и более сложных цепочек, таких как «не очень большой и не очень малый»:

$$\begin{array}{ccccccc} \delta \xRightarrow{*}_G a_4 & \Psi_2 \xRightarrow{*}_G a_4 a_1 & \Psi_2 \xRightarrow{*}_G a_4 a_1 a_2 & \Psi_4 \xRightarrow{*}_G a_4 a_1 a_2 a_7 & \Psi_2 \xRightarrow{*}_G a_4 a_1 a_2 a_7 a_4 & \Psi_3 \xRightarrow{*}_G \\ \uparrow_{P_6} & \uparrow_{P_4} & \uparrow_{P_{13}} & \uparrow_{P_{14}} & \uparrow_{P_7} & \uparrow_{P_{17}} \\ \Rightarrow a_4 a_1 a_2 a_7 a_4 a_1 & \Psi_3 \xRightarrow{*}_G a_4 a_1 a_2 a_7 a_4 a_1 a_5 \\ & \uparrow_{P_{10}} \end{array}$$

Предложенный автором контекстно-свободный язык задаётся бесконечным множеством слов:

$$\begin{aligned} L(G) = \{ & a_2, a_5, a_6, a_1 a_2, a_1 a_1 a_2, a_1 a_1 a_1 a_2, \dots, a_1 a_5, a_1 a_1 a_5, a_1 a_1 a_1 a_5, \dots, \\ & a_3 a_2, a_3 a_3 a_2, a_3 a_3 a_3 a_2, a_3 a_5, a_3 a_3 a_5, a_3 a_3 a_3 a_5, \dots, a_3 a_6, a_3 a_3 a_6, a_3 a_3 a_3 a_6, \dots \\ & a_4 a_2, a_4 a_5, a_4 a_1 a_2, a_4 a_1 a_5, a_1 a_4 a_2, a_1 a_4 a_5, a_1 a_1 a_4 a_2, a_1 a_1 a_1 a_4 a_2, \dots \\ & a_1 a_4 a_5, a_1 a_4 a_5, a_1 a_1 a_4 a_5, a_1 a_1 a_1 a_4 a_5, \dots, a_4 a_2 a_7 a_4 a_5, a_4 a_1 a_2 a_7 a_1 a_4 a_5, \dots \} \end{aligned}$$

Все эти слова выводимы из стартового символа δ с помощью системы продукций $P = \{\Psi_i \rightarrow u_i / i = \overline{1, k}\}$. Для последующей компьютерной обработки выведенных составных термов автором предложен метод их трансформации в нечёткие множества, функции принадлежности которых индуцируются правилами вывода $P = \{\Psi_i \rightarrow u_i / i = \overline{1, k}\}$.

Использованные источники:

1. Стрельцова Е.Д. Методологические основы создания развивающихся систем поддержки принятия финансовых решений// Изв. вузов. Сев.-Кавк. регион. Техн. Науки. 2004. – Спецвып.: Математическое моделирование и компьютерные технологии.- 2004.-С.178-181.
2. Бородтн А.И., Стрельцова Е.Д., Ковалёва А. В. Экономико-математическая модель оценки стратегического риска// Вестник

Московского авиационного института.-2012.-т.19.-№5.-С.222-232

3. Стрельцова Е.Д. Управление бюджетом на основе нечеткой алгебры / Е.Д. Стрельцова, И.В. Богомякова, В.С. Стрельцов // Прикладная информатика. - 2014. - № 2 (50). - С. 109-1143.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

УДК 334.02

*Григорьев Е.А.
студент
факультет "Информатика и системы управления"
Петропавлов Д.М.
студент
факультет "Информатика и системы управления"
Попков В.Е.
студент
факультет "Информатика и системы управления"
Московский государственный технический
университет имени Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва*

АНАЛИЗ МЕТОДОВ И ПОДХОДОВ К ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕРОПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА

Аннотация:

В статье описываются методы и подходы к повышению эффективности мероприятий. Рассмотрены варианты целевой подготовки кадров.

Рассмотрены мероприятия, как инструмент для повышения эффективности мероприятий. Перечислены основные мероприятия.

Ключевые слова: мероприятия, рекламно-выставочная деятельность, кайдзен, работа с кадрами, контракт жизненного цикла

*Grigoryev E.A.
student
Faculty of Computer Science and Control Systems
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow
Petropavlov D.M.
student
Faculty of Computer Science and Control Systems
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow
Popkov V.E.
student
Faculty of Computer Science and Control Systems
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow*

THE ANALYSIS OF METHODS AND APPROACHES TO IMPROVING THE EFFECTIVENESS OF MACHINE-BUILDING COMPLEX

Annotation:

The article describes the methods and approaches to improving the effectiveness of measures. Variants of target training of personnel are considered.

The measures are considered as a tool for improving the effectiveness of measures. The main activities are listed.

Keywords: events, advertising and exhibition activity, Kaizen, work with personnel, life cycle contract

1. Введение

В существовании любого предприятия рано или поздно наступает этап, когда предприниматель должен задаться вопросом - а что стоит изменить, чтобы увеличить прибыль? Как повысить *эффективность* работы? Целесообразность решения этих вопросов очевидна. Налаживание связей с другими фирмами, расширение клиентской базы и улучшение климата в коллективе - это и много другое в долгосрочной, а иногда и краткосрочной, перспективе позволит добиться БОЛЬШИХ результатов. Параметров, влияющих на производительность труда, успешность ведения бизнеса огромное количество - но еще больше способов повлиять на эти параметры. Одним из таких способов является проведение *мероприятий*.

Мероприятия — это комплекс спланированных действий, направленных на организацию производства, внедрение новых методов и технологий, оптимизация уже существующих схем работы и т.п. Цель большей части из них очевидна - ликвидация убыточных и неэффективных схем производства, отделов и даже целых компаний, так и создание новых⁸⁹. Некоторые мероприятия направлены на решение неких поставленных задач - например мероприятия, направленные на своевременное выполнение контрактных обязательств. Некоторые, однако могут быть не столь очевидны - например, мероприятия концерна "Алмаз-Антей" по освобождению радиочастотного диапазона⁹⁰.

Мероприятие это так же и общественные события: выставки, конференции, партнерские встречи и т.п. Они не всегда связаны с получением прибыли на прямую -, например, участие в выставке скорее связано с затратами. Однако успешная выставка расширит вашу клиентскую базу, что в перспективе принесет доход. Плюсы от мероприятий чаще всего нельзя оценить в денежном эквиваленте - например участие сотрудников в общественном мероприятии повлекло за собой улучшение климата в коллективе, в неформальной обстановке люди узнали кто и за что отвечает

⁸⁹ корпоративные мероприятия по созданию региональных НПО Концерн путем реорганизации ОАО «МКБ «Факел» и ОАО «ММЗ «Авангард» (г. Москва), а также ОАО «НПО «ПРЗ» и ОАО «ПКБ» (г. Балахна Нижегородской обл.) / Годовой отчет ОАО «Концерн ПВО «Алмаз – Антей» за 2012 год

⁹⁰ Годовой отчет ОАО «Концерн ПВО «Алмаз – Антей» за 2012 год

на работе. Сотрудник Иванов работая выступая на спортивном мероприятии вместе с начальником отдела понял "что начальник то, неплохой человек», агрессия и сколки на работе стали беспочвенны, его нервное состояние стабилизировалось, он стал высыпаться и как результат - повысилась его трудоспособность. Можно ли напрямую оценить это в денежных единицах? Нет. Повысило ли это эффективность на местах? Однозначно, да.

К машиностроительному комплексу это понятие так же применимо в полной мере. Машиностроительный комплекс — это объединение взаимосвязанных отраслей машиностроения. Характеризуемые специфичным оборудованием, технологическими процессами и научно-технической базой это гигантские сплавы из заводов, НИИ, конструкторских бюро, испытательных полигонов, а главное - огромное число кадров. Важно понимать, что хоть машиностроительный комплекс и является достаточно эффективным структурным образованием, в тоже время это совокупность отдельных предприятий. Отставание одного будет замедлять работу остальных. Следовательно, можем сделать вывод, что эффективность комплекса будет как от производительности отдельных структур, так и от координации между ними. Одним из способов влияния на эти параметры являются мероприятия.

2. Мероприятия как инструмент

Мероприятия это способ добиться того или иного воздействия на производство, коллектив. Условно можно выделить основные направления мероприятий:

1. Работа с кадрами. Сюда входит целевая подготовка специалистов, мероприятия по отработке действий при нештатных ситуациях, мероприятия на систему мотивации сотрудников и т.п.

2. Производственно-технические мероприятия. Примером могут быть мероприятия, направленные на повышение энергоэффективности, внедрение IT-технологий, на управление результатами интеллектуальной деятельности, создание новых производственным мощностей.

3. Рекламно-выставочная деятельность. В данном случае под мероприятием подразумевается выбор и подготовка к проведению/участию в выставках, конференциях и т.д.

3. Рекламно-выставочная деятельность

Рекламно-выставочная деятельность является одним из способов продвижения продукции и предприятия. Выставка, по определению, это публичная демонстрация разработок компании при помощи различных коммуникаций, включающих в себя: рекламу, продажи и т.д.

Рассмотрим рекламу, как один из элементов комплекса маркетинговых коммуникаций. Данный прием может использовать различные средства массовой информации, такие как интернет, газеты, телевидение и т.п. Также реклама предназначена для формирования имиджа товара.

Целью любых маркетинговых действий является помощь компании продать товар и привлечь еще большую аудиторию. Реклама представляет

собой диалог между покупателем и продавцом.

Выделяют несколько основных целей рекламы:

- 1) донести до потребителя информацию о товаре;
- 2) произвести положительное впечатление на потребителя;
- 3) убедить потребителя приобрести товар;
- 4) повышение товарооборота;
- 5) сделать потребителя постоянным покупателем.

Помимо рекламы на продвижение продукции влияют личные продажи.

Во время выставочных мероприятий устанавливается контакт с покупателем с целью продажи продукции.

Есть множество преимуществ в проведении выставок:

- 1) демонстрация продукции в действии;
- 2) возможность собрать больше информации о конкурентах;
- 3) прямое общение между производителем и покупателем.

Из этого следует, что проведение выставочных мероприятий рассматривается предприятиями как средство продвижения своей продукции.

Достаточно сложно представить свою компанию на выставке. Одной из сложностей является правильная организация стенда, чтобы привлечь посетителей. Выставочный стенд является визитной карточкой компании на проводимом мероприятии.

На нем должна отображаться идея, которую хочет донести компания до посетителя.

Также для компаний огромную роль играет презентация, которая позволяет привлечь аудиторию. Помимо этого, презентация формирует имидж предприятия на рынке.

Рассмотрим формирование плана участия в выставке на примере АО «Концерн ВКО «Алмаз – Антей». Для участия в выставочном мероприятии учитывались следующие факторы как:

- 1) состояние и перспективы работы Концерна;
- 2) направленность выставочного мероприятия;
- 3) интерес Концерна участвовать в выставке.

По итогу выставочных мероприятий было собрано большое количество аналитической информации для использования в маркетинге. Помимо этого, установлены контакты с представителями министерств и заказчиками. Выставочные мероприятия усилили интерес к продукции Концерна и укрепили имидж компании, предлагающую высокотехнологичную военную продукцию.

На данный момент выставочная деятельность является одной из самых перспективных форм рекламы. Эффективность выставочных мероприятий оценивается по двум параметрам: экономика и коммуникация. Посетители должны положительно оценить организацию выставки по ассортименту, ценам и квалификации представителей компании. Положительные отзывы позволят привлечь новых клиентов и повысить деятельность предприятия.

4. Мероприятия, направленные на развитие и поддержку комплекса.

Наиболее важное направление. От эффективности мероприятий в данной области зависит жизнеспособность комплекса. На основании годовых отчетов представителей машиностроительного комплекса были выделены основные цели мероприятий.

Основная статья расходов большинства представителей машиностроительного комплекса - мероприятия "инновационного развития".

Инновационные мероприятия часто занимают лидирующее положение в политике представителей комплекса. В общности своей они поддерживают конкурентоспособность, актуальность выпускаемой продукции. Основные направления инновационного развития применимые к машиностроительному комплексу:

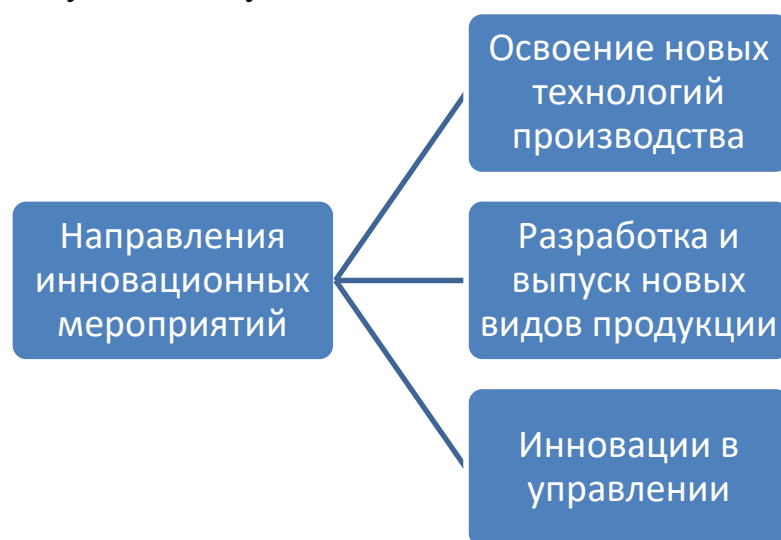


Рисунок 1. Направления инновационных мероприятий

Особенно эффективной в данном направлении является методика "*Шесть сигм*", разработанная в 1986 году. Суть концепции проста - минимизация дефектов каждого процесса производства, что в итоге влияет на конечную продукцию. Ключевыми особенностями "6 сигм" является:

1. Цель - удовлетворение потребителя. Организация должна выявить пожелания и требования конечного пользователя и реализовать их.
2. Оценка процессов и методов управления с точки зрения клиента. Не приносящие пользы клиенту процессы должны быть упразднены.
3. Работа коллектива - мотивация и заинтересованность сотрудников это шаг к повышению удовлетворенности клиента.

Улучшение существующих процессов, согласно методике, осуществляется по правилу DMAIC, состоящему из 5 шагов: определение основных проблем процесса, сбор данных, анализ и выдвижение методов по их устранению, разработка мероприятий и их апробация, и, наконец, мониторинг.

Так же методика устанавливает стандарт на качество выпускаемой

продукции. Motorola установила планку в 99,99966% выходов без дефектов.

Другим подходом является "Бережливое производство". Также, как и "6 сигм", это концепция управления производством, в рамках которой проводятся мероприятия, цель которых - максимальное снижение потерь.

Джеффри Лайкер, один из исследователей этой концепции, выделял такие основные виды потерь:

- потери из-за перепроизводства;
- потери времени из-за ожидания;
- потери при ненужной транспортировке;
- потери из-за лишних этапов обработки;
- потери из-за лишних запасов;
- потери из-за ненужных перемещений;
- потери из-за выпуска дефектной продукции.

Так же выделяют потери, связанные с сотрудниками - из-за перегрузок, неравномерности работы. В рамках этой концепции проводятся мероприятия, для ликвидации этих потерь - и их главная особенность, что на организационные меры приходится 80% системы, и только 20% на инвестиции. Говоря проще - не какие новые процессы нужно ввести, а как модернизировать существующие. Эффективность этого подхода доказана практикой - ОАО "Заволжский моторный завод», внедрением "бережливого производства" добился заметного снижения дефектов производства, затрат на инструменты и повысил суточный темп производства.

Показатель	01.01.2011	01.12.2011
Дефектность на автосборочных предприятиях, ед. продукции	10473	3046
Дефектность на испытательной станции, ед. продукции	23930	18210
Потери от брака, проценты	0,102	0,041
Затраты на инструменты, тыс. руб.	15,107	12,532
Суточный темп, ед. продукции	787	875

5.Контракт жизненного цикла

Часто перед руководством ставятся задачи, которых нельзя достичь за год и даже за два, либо же последовательный набор задач, так же растянутый во времени. В таком случае можно говорить от "Контракте жизненного цикла" - это долгосрочный, (20+ лет) контракт, по которому головной исполнитель обязуется провести комплекс работ, связанный с проектированием, строительством, эксплуатацией объекта(товара), а также его техническое обслуживание и утилизация по завершению ЖЦ⁹¹.

⁹¹ Данное определение приводится в некоторых методических материалах организаций Министерства обороны.

Основной документ, регулирующий КЖЦ - Федеральный закон № 44-ФЗ от 05.04.2013 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», специализированно для оборонного заказа - Федеральным законом от 29 декабря 2012 года N 275-ФЗ "О государственном оборонном заказе"

"Есть все основания считать, что система «контрактов жизненного цикла» очень перспективна." ⁹² - заявляет президент Союза машиностроителей России и первый зампред комитета Госдумы по промышленности Владимир Гутенев. Его слова подтверждены экономическими показателями: Lockheed Martin, компания, производящая истребители 4-ого поколения F-16, заключает контракты полного жизненного цикла - это значит, что компания получает не только заказы на товар (самолет), но и средства за его обслуживание - причем, итоговая стоимость обслуживания, в конце жизненного цикла, выходит порой даже больше чем стоимость самого самолета.

В России на КЖЦ только начинают переход - первыми очевидно станут представители оборонной промышленности. Главная проблема - Постановление Правительства РФ № 1087 «Об определении случаев заключения КЖЦ». Оно полностью и в жесткой форме ограничивает список объектов для которых применим КЖЦ - автодорожные объекты, порты, аэродромы, метро, железнодорожный, внеуличный и электрический транспорт на земле, водные и воздушные суда

6. Работа с кадрами

Работа с кадрами является жизненно необходимой частью организационной деятельности каждого крупного и малого предприятия.

Долгое время мероприятия с кадрами в государственной экономике зависели, то есть находились под влиянием государственных органов и не были доступны руководству предприятий. Такая ситуация приводила к постепенному снижению эффективности работы сотрудников, а, следовательно, к снижению эффективности предприятий.

В современном мире проведение работ с кадрами и менеджмент персонала является основой при добычи основного ресурса предприятия, то есть его сотрудников.

Ниже приводятся основные мероприятия, которые проводятся с кадрами для повышения производительности труда работников, что ведет к повышению эффективности самого предприятия.

Целевая подготовка кадров

Целевая подготовка в школах

Часть работодателей предпочитают проводить программу целевой подготовки будущих работников в учебных заведениях, обучающих по среднему общему образованию. В основном предприятия или организации

92 "Союзмаш: переход на «контракты жизненного цикла» будет непростым" <https://www.bfm.ru/news/222025>

стараятся внедрять собственные предметы или изменять программу уже существующих дисциплин, чтобы в перспективе приобретенные на этих предметах навыки можно было применять на практике. При таком подходе эффект проявляется не сразу, но в дальнейшем приобретенное таким образом знания покрывают затраты, потраченные на их получение. Такой подход не всегда возможен, так как предприятие не всегда может взаимодействовать со школами, так как для подобных вещей нужно одобрение со стороны правительства города, что подразумевает большое влияние предприятия на трудоустройство жителей города.

Предприятия, которым не подходит метод целевой подготовки из-за отказа со стороны правительства города или другим причинам иногда применяют иную стратегию, такую как **“преждевременное проведение обучающих мероприятий с юными талантами”**. Отличительная особенность такого метода в том, что предприятие может целенаправленно выбирать учеников на обучение на ту должность, которая будет больше всего нужна предприятию. У такого подхода довольно низкое КПД, так как скорее всего лишь 4 из 10 обучающихся таким способом станут работниками предприятия. При использовании такого подхода нельзя предугадать какое количество школьников получится привлечь, по той причине, что они способны в любой момент мгновенно поменять сферу деятельности, так же в молодом возрасте сложно, а иногда невозможно выявить талантливые умы, по этой причине часто работа с учениками в основном проводится для привлечения внимания к деятельности предприятия, а не на набор будущих работников

Целевая подготовка в высших учебных заведениях

Некоторые предприятия, нуждаясь в подготовленных кадров и осознавая всю важность данной проблемы, внедряют дисциплины, которые пересекаются с областью деятельности предприятия, в высшие учебные заведения. При использовании такого подхода, в результате от сотрудничества с вузами, значительно улучшается имидж высшего учебного заведения, так как их выпускники приобретают возможность устройства на работу по специальности, на которую они обучались. Большим преимуществом такого подхода является то, что предприятие свободно в выборе высшего учебного заведения для сотрудничества, а также в том, что предприятие может выбрать высшее учебное заведение, ориентирующиеся на той же специальности, что и предприятие. Например, корпорация HP внедряет в учебные заведения свои курсы, такие как “сетевые технологии”

Помимо этого, большинство предприятий предпочитают брать к себе на стажировку и практику студентов. На подобных стажировках студенты получают возможность выделиться и обратить на себя внимание предприятия.

Учебные центры

В некоторых случаях качество знаний не подходит под требования

предприятий, по этой причине предприятия предпочитают создавать и использовать собственные учебные центры. Такой подход намного проще в реализации, чем предыдущие, так как не надо иметь дело со сложностями внедрения своих предметов в учебный процесс высших учебных заведений. Так же такой подход гарантирует более высокое качество квалификации преподавателей и, следовательно, более высокое качество получаемых знаний. Такой подход имеет большую гибкость в применении. Так, например, Mail.ru организует свои учебные центры в вузах, такие как “Технопарк” в “МГТУ им Н.Э Баумана”

Мероприятия по отработке действий при нештатных ситуациях

Для обеспечения безопасности работников и бесперебойного режима работа предприятия необходимо проводить мероприятия по отработке действий в нештатных ситуациях.

Необходимо создавать и поддерживать в постоянном режиме работы мероприятия по предупреждению сотрудников об аварийных ситуациях. Подобные мероприятия обязаны определять возможные размеры и последствия аварийных ситуаций, а также обязаны предопределять возможные с ними риски в сфере по охране труда. Каждое предприятие разрабатывает подобные мероприятия в зависимости от своих размеров и деятельности.

Подобные мероприятия, как мероприятия по предупреждению об аварийных ситуациях на производстве обязаны быть согласованы с внешними по отношению к предприятию аварийными службами, а так же с другими органами, если это необходимо. Сохранность сотрудников в аварийных ситуациях целиком зависит от того, насколько подробно были подготовлены и протестированы мероприятия по предупреждению об аварийных ситуациях на производстве, а также насколько спокойно и адекватно они реагируют на подобного рода ситуации. Действия сотрудников в аварийных ситуациях должны быть доведены до автоматизма, каждый сотрудник обязан четко знать свои действия в аварийных ситуациях, маршруты эвакуации и подобные вещи.

Для того чтобы каждый сотрудник мог адекватно реагировать на аварийные ситуации следует на регулярной основе проводить с персоналом тренировочные мероприятия **“учебно-тренировочные занятия”** по отработке действий с регистрацией результатов в журнал, а также аттестацию сотрудников для определения их уровня готовности.

В зависимости от особенностей производства занятия по подготовке проводятся с разной периодичностью, которая определяется в правилах предприятия о безопасности. Так, например, большинство предприятий, таких, как “Алмаз-Антей” имеет памятку для сотрудников с порядком действий при аварийных ситуациях

Помимо всего выше перечисленного необходимо регулярно проводить проверку работоспособности систем, обеспечивающих оповещение персонала об аварийных ситуациях на производстве.

Мероприятия на систему мотивации сотрудников

Мероприятия по мотивации направлены на психику и подсознание сотрудников мероприятия, для того чтобы у сотрудника появилось желание в повышение эффективности своей деятельности в качестве сотрудника предприятия. Подобные мероприятия организуют, так как любому мероприятию критически важна его эффективность, ибо неэффективное предприятие не способно выжить в современном мире. Мотивация сотрудников критически важна для предприятия, так как мотивированные сотрудники работают лучше своих немотивированных коллег. Далее приводится список наиболее эффективных мероприятий по повышению мотивации:

Заработная плата: является мощнейшим средством манипуляции, так как в реалиях нашего общества вся работа оплачивается деньгами и сотруднику важно знать, что ему будет предоставлена соответственная плата за его труды.

Похвала: Абсолютно любому сотруднику, который вкладывает труды в свою работу и добросовестно исполняет свои обязанности приятно осознавать то, что его усилия были замечены вышестоящими сотрудниками. По этой причине руководителю следует анализировать работу, сделанную его подчиненными и похвалить особо отличившихся. Такой метод подходит к большинству людей, но не ко всем.

Обращение по имени: Большинству сотрудников приятно осознавать, что руководство относится как к отдельной личности. По этой причине руководителю следует знать имена своих подчиненных.

Дополнительный отдых: Можно мотивировать, давая им дополнительный отдых, но при условии качественного и быстрого выполнения им его работы. Так, например, можно давать работникам свободу во времени нахождения им на работе, но при условии, что все его обязанности будут выполнены качественно и в срок.

Перспектива повышения: подобный метод связан с методом о заработной плате. Так как основной целью большинства сотрудников является получение ими заработной платы за сделанную ими работу, то более высокая должность, с более высокой зарплатой будет для них более предпочтительна, а значит будет мотивация получить эту должность.

Возможность высказывать свое мнение и быть услышанным: Каждому сотруднику приятно осознавать, что его мнения может быть учтено в жизни мероприятия. По этой причине руководству следует на регулярной основе опрашивать своих подчиненных о их мыслях по поводу улучшения производства и награждать людей, чьи идеи действительно могут принести пользу всему производству.

Возможность личного общения с руководителем: Каждому руководителю следует понимать, что они такие же люди, как и их подчиненные, по этой причине следует дать возможность каждому сотруднику лично обращаться к руководству.

Доска почета: такой метод является нематериальным методом мотивации сотрудников, так как он не требует денежных затрат на поощрения сотрудника или кадровых перестановок в случае повышений, но по этой же причине такой метод является самым неэффективным методом.

Корпоративы: Периодически следует проводить вечеринки по поводу крупных профессиональных или государственных праздников. Подобные мероприятия позволяют ненадолго поднять мотивацию сотрудников.

Начисление премий: Как уже говорилось выше, денежные вознаграждения являются самыми мотивирующими, по этой причине руководству следует периодически выплачивать своим сотрудникам премия за их успехи в проделанной ими работе.

Оплата затрат сотрудника на транспорт и связь: Некоторые сотрудники могут тратить значительные суммы на транспорт до места работы или на связь, по этой причине им будет приятно видеть. Что производство готово покрыть эти затраты.

Мероприятия стабилизации трудового коллектива

Основным ресурсом любого производства являются его сотрудники. Производство должно обладать достаточным количеством персонала во всех их средах деятельности, начиная обеспечением безопасности и заканчивая творческой деятельностью.

На развитых предприятиях стабилизация трудового коллектива означает, что сотрудники будут обеспечиваться:

1. Гарантированной занятостью
2. Необходимыми условиями труда

Так как стабилизация является одним из основных средств для улучшения производительности, то разрабатываются специальные программы, которые предусматривают:

- 1 Жилье для сотрудников
- 2 Режим работы и подходящие условия труда
- 3 Постоянная занятость в независимости от внешних факторов
- 4 Перераспределение производственных ресурсов
- 5 Временные работники
- 6 Смена квалификации кадров
- 7 Неполная занятость
- 8 отпуска
- 9 контракты на работу

Все выше перечисленные мероприятия позволяют добиться улучшения, начиная с производства и заканчивая высшим руководством, от директора до рядового рабочего. Улучшая стандартизированные действия и процессы, что также является основной целью *Кайдзен* в бизнесе.

7.Вывод

Однозначно можно сказать, что правильно спланированное мероприятие идет на пользу компании и всему коллективу. Рекламно-выставочная деятельность позволяет собрать большое количество

информации о конкурентах и привлечь новых клиентов, укрепляя при этом имидж предприятия их положительными отзывами. Мероприятия, направленные на сплочение коллектива, отработке нештатных ситуаций, положительно отображаются на работоспособности компании.

Использованные источники:

1. Ежегодный отчет эмитента "Заволжский моторный завод" [электронный ресурс] – режим доступа: <http://www.zmz.ru/about/investor> (дата обращения 15.09.2017)
2. Об определении случаев заключения контракта жизненного цикла [Текст]: Постановление Правительства РФ от 28 ноября 2013 г. № 1087
3. Барнетт Дж "Маркетинговые коммуникации. Интегрированный подход" [Текст] / Барнетт Дж, Мориарти С – Питер, 2001 г. [Текст]
4. Гончарова Л. Н. Выставка как способ продвижения продукции на рынок [Текст] / Л. Н. Гончарова, И. С. Болотова // Вестник Белгородского Университета кооперации, экономики и права. – 2014. - №4. – С. 121 – 125.

*Рожненко А.А.
студент магистрант, 2 курс
кафедра «Менеджмент и государственное
и муниципальное управление»
направление «Менеджмент»
направленность (профиль): «Стратегическое управление»
Частное образовательное учреждение высшего образования
Санкт-петербургский университет технологий
Управления и экономики
Институт экономики, менеджмента
и информационных технологий
РФ, г. СПб*

ВОЗМОЖНЫЕ РИСКИ ПРИ ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В СИСТЕМЕ ЭКСПЛУАТАЦИИ ЗДАНИЯ

Аннотация. В статье рассматриваются понятия риск, неопределенность. Рассмотрены вероятности возникновения риска при эксплуатации здания, возможные варианты принятия решений руководителями в условиях риска.

Ключевые слова и словосочетания. Управленческие решения, риск, управление зданием, эксплуатация, менеджмент, процесс принятия решений, организация, неопределенность.

*Rozhnenko A.
Private educational institution of higher education
SAINT-PETERSBURG UNIVERSITY OF TECHNOLOGY
MANAGEMENT AND ECONOMICS
INSTITUTE OF ECONOMICS, MANAGEMENT AND INFORMATION
TECHNOLOGIES, RF, St. Petersburg
Chair "Management and state and municipal management"
Master's course "Management"
Directivity (profile): "Strategic management"
Course 2*

POSSIBLE RISKS IN ADOPTING MANAGERIAL DECISIONS IN THE BUILDING SYSTEM

Abstract. The article deals with the concepts of risk, uncertainty. The probability of occurrence of risk in the operation of the building, possible options for decision-making by managers in risk conditions are considered.

Keywords. Management decisions, risk, building management, operation, management, decision-making process, organization, uncertainty.

Преимущество Бизнес-центров, как эксплуатируемых объектов офисной недвижимости, заключается в создании комфортной атмосферы, облегчающей жизнь арендаторов во всем, что им необходимо для работы и

бизнеса.

В процессе принятия управленческих решений важно учесть вероятность возникновения риска. Реализация риска приводит к отклонению фактических результатов деятельности от запланированных ранее. Риск может быть определен как возможность осуществления определенного нежелательного события или возможность возникновения условий, которые приводят к негативным последствиям.

Как правило, решения принимаются в различных обстоятельствах по отношению к риску, которые имеют классификацию по условиям риска, определенности или неопределенности. Руководителю следует спрогнозировать максимально вероятные результаты в различных обстоятельствах при выборе вариантов в принятии решений. В ситуации, когда риск определен, менеджер принимает решение, когда он с абсолютной точностью знает итоговые результаты рассматриваемых вариантов выбора, что случается достаточно редко, наиболее часто такие решения могут быть оценены в качестве элементов крупных решений.

Специфика Управляющей Компании заключается в обеспечении качественного обслуживания арендаторов здания, одновременно не превышая нормативный уровень затрат на управление. В качестве критериев оценки можно выделить несколько групп показателей, отражающих исключение вероятности риска при эксплуатации здания:

1. Обеспечение надлежащего технического состояния объекта недвижимости. Наличие и состояние технической документации на инфраструктуру находящиеся в управлении здания; наличие графика проведения обследований качества технического содержания здания и его инженерных систем, санитарного содержания здания и прилегающей территорий; наличие документации по результатам сезонного осмотра объектов нежилого фонда; объем работ по текущему ремонту.

2. Опыт работы, квалификация персонала.

3. Качество управления. Критериями качества управления могут послужить: средний срок устранения неисправности по услуге; процент увеличения (уменьшения) доходности от эксплуатации объекта за период; показатель текучести кадров; количество отрицательных (положительных) отзывов об управленческом персонале компании.

4. Стабильность финансового положения. Оценка финансового состояния управляющей компании и его устойчивости выполняется на основе отчетного бухгалтерского баланса; отчетов о прибылях и убытках, о движении капитала, о движении денежных средств и других форм отчетности; данных первичного и аналитического бухгалтерского учета, которые расшифровывают и детализируют отдельные статьи баланса.

Факторами риска выступают обстоятельства, при которых причины риска проявляются и приводят к рисковым ситуациям. Рисковая ситуация – событие, обусловленное причинами и факторами риска, которое может привести к негативным или позитивным последствиям для организации.

К основным источникам риска в управлении организацией можно отнести неполноту или недостаточность информации – уникальность реализуемого управленческого решения оборачивается отсутствием аналитической базы данных прошлых периодов, и, как следствие, невозможность использования ряда инструментов для прогнозирования результатов. Субъективность восприятия информации также является одним из источников риска, следствием чего не исключается возможность принятия неверного решения. Лицо, принимающее решение может иметь склонность к принятию решений обусловленных его специальностью, опытом работы, менталитетом, что может привести к ошибкам в управлении. Следствием такой ситуации является снижение потенциала рассматриваемого управленческого решения.

В случае отсутствия полной информации руководитель организации вынужден искать дополнительные данные, если такая возможность отсутствует, он действует, опираясь на личный опыт и интуицию.

При принятии решений в условиях риска первым решением менеджера должно стать действие, направленное на поиск путей по его снижению.

В ситуациях, когда решение принимается в условиях неопределенности, невозможно оценить вероятность потенциальных результатов. Это должно иметь место, когда требующие учета факторы настолько новы и сложны, что насчет них невозможно получить достаточно подходящей информации, либо имеющаяся ситуация не подчиняется известным закономерностям. В итоге вероятность определенного последствия невозможно предсказать с достаточной степенью достоверности. Неопределенность характерна для некоторых решений, которые приходится принимать в быстро меняющихся обстоятельствах.

Сталкиваясь с неопределенностью, руководитель может использовать две основные возможности. Во-первых, попытаться получить дополнительную уместную информацию и еще раз проанализировать проблему. Этим часто удается уменьшить новизну и сложность проблемы. При этом руководитель сочетает эту информацию с накопленным опытом, способностью к суждению или интуицией, чтобы придать ряду результатов субъективную или предполагаемую вероятность. Вторая возможность – действовать в точном соответствии с прошлым опытом или суждениями и сделать предположение о вероятности событий. Это необходимо, когда не хватает времени на сбор дополнительной информации или затраты на нее чересчур высоки.

Существуют нюансы, соблюдение которых поможет избежать рисков при эксплуатации объекта:

1. Договора на техническое обслуживание помещений требуют точного соблюдения договорных обязательств по оплате услуг, своевременное приобретению запасных частей оборудования, по выполнению технических регламентов планово-предупредительных работ. Невыполнение любого обязательства влечет за собой риск остановки

оборудования одной из систем, получения претензии от арендаторов.

2. Объекты в лице собственника, арендатора, управляющей компании подлежат плановой проверке контролирующих органов. По результатам проверки выписывается предписание с перечнем конкретных замечаний и сроками их устранения. Неисполнение предписания влечет за собой риск получения штрафных санкций вплоть до закрытия объекта.

3. Поддержание в надлежащем состоянии фасада объекта. Проведение планового обслуживания световых элементов наружного освещения, поддержание оборудования в исправном состоянии, сезонная мойка лицевого фасада, проведение работ по благоустройству прилегающей территории. Возможен риск получения претензии от Администрации Центрального района на несоответствие объекта нормам.

В процессе принятия управленческих решений в условиях риска и неопределенности существует необходимость в проведении анализа рисков. Алгоритм исследования риска следующий:

- определить объективные и субъективные факторы, которые оказывают влияние на определенный вид риска;
- определить допустимый уровень риска;
- выполнить анализ данного вида риска с точки зрения финансового положения, это позволит дать ответ о финансовой состоятельности решения, а также его нецелесообразности с экономической точки зрения;
- разработать необходимый план мероприятий по снижению степени риска в случае принятия рассматриваемого управленческого решения.

Ключевым моментом в процессе принятия управленческого решения является сопоставление отрицательных и положительных сторон запланированных действий в целях получения максимально выигрышного итога. Зачастую менеджером принимается субъективное решение в плане отрицательных моментов, которые вероятны для получения ожидаемого итогового результата. От определенного количества менее важных решений часто зависит важное, стратегическое решение, все принимаемые решения на предприятии имеют определенную взаимосвязь. Менеджеру необходимо иметь представление каким образом строятся, а также дополняют друг друга принимаемые решения в организации системы управления. Данное качество руководителя является достаточно важным критерием, которое характеризует его эффективность при принятии решения в условиях риска и неопределенности.

В период кризисных, отрицательных моментов в экономической ситуации особенно остро проявляется ощущение состояния риска, следовательно в такие моменты для организаций важны стратегически правильные решения.

Использованные источники:

1. Ансофф И. Стратегическое управление. / И. Ансофф. - М.: Экономика, 2002. - 450 с.
2. Басовский Л.Е. Управление качеством / Л.Е. Басовский, В.Б. Протасьев. -

М.: ИНФРА-М, 2007. – 211 с.

3. Башкатова Ю.И. Управленческие решения: учеб. - М.: Дело, 2009. – 124 с.

4. Вершигора Е.Е. Менеджмент. / Е.Е. Вершигора - М.: ИНФРА-М, 2003. - 495 с.

5. Веснин В.Р. Менеджмент для всех. / В.Р. Веснин - М.: Юрист, 2002. - 547 с.

6. Веснин В.Р. Менеджмент: учеб. - 3-е изд., перераб. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2009. – 209 с.

7. Винокуров В. А. Организация стратегического управления на предприятии. / В. А. Винокуров - М.: Центр экономики и маркетинга. - 2003. - 394 с.

8. Панов А. И. Стратегический менеджмент / А.И. Панов М.: ЮНИТИ – ДАНА Учеб. пособие для вузов, 2002. – 240 с.

9. Петрова А.Н. Стратегический менеджмент. / А.Н. Петрова – СПб.:, 2005. – 131 с.

10. Румянцева З.П. Менеджмент организации / З.П. Румянцева – М.: Инфра-М Учебник, 1996. – 265 с.

11. Уткин, Э.А. Управление фирмой / Э.А. Уткин – М.: Учебник: Акалис, 2001. – 154 с.

УДК 33.334.02

Румянцева В.С.

специалист, администратор службы приема и размещения

Административно-гостиничный комплекс «Таврическая»

Россия, г. Санкт-Петербург

ФРАНЧАЙЗИНГ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ

Аннотация:

В статье рассматривается теория франчайзинга и его важные аспекты в предпринимательстве. Франчайзинг, как бизнес-стратегия, призван создавать образ в сознании нынешних и будущих клиентов. Становление франчайзи основано на убеждении, что как предприниматель вы можете стать более успешным с использованием чужого бренда. В большинстве случаев инвестиции в франшизу, которая имеет хорошую историю бизнеса, станут одной из лучших инвестиций, которые может вложить предприниматель.

Ключевые слова: франчайзинг, франчайзер, франчайзи, франшиза, предприниматель, предпринимательство, бизнес, договор, лицензия

Rumyantseva V.S., specialist

Front desk administrator

Administrative and hotel complex "Tavrisheskaya"

Russia, Saint-Petersburg

FRANCHISE IN ENTREPRENEURSHIP

Abstract:

The article discusses the theory of franchising and its important aspects in entrepreneurship. Franchising, as a business strategy, is designed to create an image in the creation of current and future customers. Becoming a franchisee is based on the belief that as an entrepreneur you can become more successful with the use of another brand. In most cases, investing in a franchise that has a good business history will be one of the best investments an entrepreneur can make.

Key words: franchising, franchisor, franchisee, franchise, entrepreneur, entrepreneurship, business, contract, license

Франшиза, как особый тип лицензии, которую приобретает сторона (франчайзи), чтобы позволить им иметь доступ к собственному знанию, процессам и товарным знакам бизнеса (франчайзера), а также предоставить стороне возможность продавать продукт или предоставлять услугу в соответствии с названием компании.

Франчайзинг имеет место быть, когда предприниматель хочет повысить свою долю на рынке или увеличить географический охват по выгодной цене. В таком случае, он может создать франшизу для своего продукта и торговой марки. Франшиза - это совместная инициатива между франчайзером и франчайзи. Франчайзер является оригинальным или существующим бизнесом, который продает право использовать свое название и идею. Франчайзи - это лицо, которое покупает оригинальную компанию, покупая право продавать товары или услуги франчайзера в рамках существующей бизнес-модели и товарного знака.

Франшизы - достаточно популярный метод для тех людей, которые хотят начать бизнес и работать в высококонкурентной отрасли (к примеру, общепит). Самое значительное преимущество в покупке франшизы - это доступ к фирменному наименованию компании. В этом случае, нет необходимости тратить дополнительные ресурсы, чтобы получить имя и продукт для клиентов.

Теория франшизы относится к середине XIX века, самым известным примером которой является Исаак Сингер. Будучи занятым в музыкальной индустрии, он изобрел швейную машину, затем создал франшизы, чтобы распространять свои фирменные швейные машины на большие территории.

По сей день, мировым лидером в сфере франчайзинга являются Соединенные Штаты Америки. Топ-15 бизнес-франшизы 2017 включают такие компании, как McDonald's и сеть гостиничной индустрии, такую как Hampton by Hilton. В России ярким примером бизнес-франшизы является сеть ресторанов быстрого питания «Чайная ложка» и сеть продуктовых супермаркетов «Пятерочка».

Каждому предпринимателю необходимо знать, что договор франшизы является временным, аналогично аренде бизнеса и не означает права собственности на франшизу. В зависимости от контракта на франшизу,

франчайзинговые соглашения обычно длится от 5 до 30 лет с серьезными штрафами или последствиями, если франчайзи нарушает или досрочно прекращает действие контракта.

В таких странах, как США франшизы регулируются законом на государственном уровне. Также существует федеральное регулирование, установленное в 1979 году Федеральной торговой комиссией. Юридическое раскрытие, которое предоставляется потенциальному покупателю франшизы от франчайзера и в котором излагается вся необходимая информация для полного информирования потенциального покупателя о любых рисках, выгодах или ограничениях таких инвестиций называется правилом франшизы. Такая информация предусматривает полное раскрытие сборов и расходов, любую историю судебных процессов, список одобренных поставщиков бизнеса, а также ожидаемые финансовые результаты и многое другое. Этот закон прошел через различные итерации и ранее был известен как Единый циркуляризованный франчайзинг, прежде чем он был переименован в 2007 году в качестве действующего документа о раскрытии франшизы.

Для России франчайзинг – одно из новейших направлений, по сравнению с другими странами. На законодательном уровне отношения между участниками регулируется следующим образом: если одна сторона приобретает готовый бизнес, то существуют определенные сроки действия на право владения торговой маркой. Между сторонами заключается договор о предоставлении франшизы и в дальнейшем регистрируется. Согласно данному договору, в виде лицензии франчайзи могут быть переданы право на пользование товарным знаком, фирменное название или даже патент.

Существуют как преимущества, так и недостатки для инвестирования в франшизу. Преимущества покупки франшизы включают готовую бизнес-операцию. Франшиза поставляется со встроенной бизнес-идеей и детальной разработкой, включая продукты, услуги, даже униформу сотрудников и хорошо известное признание бренда McDonald's. В зависимости от франшизы компания-франчайзер может предлагать поддержку в обучении и финансовом планировании.

К недостаткам можно отнести тяжелые начальные затраты, а также текущую сервисную плату. Можно взять в пример McDonald's. Общая стоимость, чтобы начать франшизу McDonald's, колеблется от 1 миллиона долларов до 2,2 миллионов долларов. Франшизы, по определению, имеют постоянные издержки для франчайзерской компании в виде процента от продаж или дохода. Этот процент может варьироваться от 4 до 8%. Другими недостатками являются отсутствие контроля над территорией или креативность в собственном бизнесе, а также заметная нехватка вариантов финансирования у франчайзера. Другие факторы, которые влияют на все предприятия, такие как плохое местоположение или управление, также являются возможными.

Хотя есть много преимуществ для инвестиций в уже успешную

бизнес-модель франшизы, есть и недостатки. Как и любые инвестиции, франчайзинг – весьма серьезное бизнес-решение, поэтому необходимо тщательно изучить цели и возможности, прежде чем принимать какие-либо решения о покупке франшизы. Франчайзинг дает предпринимателю как большие награды, так и большие риски, о которых должны знать обе стороны. Для франчайзера это обеспечит возможности для расширения и крупномасштабной экономии. Для франчайзи, начало франшизы принесет заранее установленную репутацию и уменьшит риски.

Использованные источники:

1. Беленец П.С., Ембулаев В.Н., Латкин А.П. Использование франчайзинга в предпринимательской деятельности как основа повышения эффективности продаж товаров и услуг. Владивосток: ВГУЭС, 2016. – 23 с.
2. Кац Р.Б. Франчайзинг: построение предприятия, бухгалтерский учет, правовые аспекты. 2-е изд. перераб. и доп. - М.: РОСБУХ, 2015. - 73 с.
3. Мюррей Я. Франчайзинг: Типы франшизы. Где достать финансы. Как добиться успеха. СПб.: Изд-во «ПИТЕР». - 2014. - 12 с.

Трунова А.В.
студент магистрант, 2 курс
направление «34.34.08 Государственное
и муниципальное управление»
кафедра «Экономической теории и предпринимательства»
факультет «Информационно-экономический систем»
Донской государственный технический университет
научный руководитель:
Миргородская Е.О., доктор экономических наук
профессор
Россия, г. Ростов-на-Дону

КОНЦЕПЦИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РОСРЕЕСТРА ПО РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению проблем, связанных с концепцией совершенствования деятельности Управления Росреестра по Ростовской области. Рассматриваются основные особенности Управления Росреестра по РО, а также направления совершенствования функционирования.

Ключевые слова: Росреестр, Ростовская область, кадастр, совершенствование, кадры.

Trunova A.V.
Master's student, 2nd year
Direction «34.34.08 State and municipal administration»
The Department of «Economic theory and entrepreneurship»
The faculty of «Information and economic systems»
Don state technical university
Russia, Rostov-on-Don
Supervisor: Mirgorodskaya E.O.
Professor, doctor of economic Sciences

THE CONCEPT OF IMPROVING THE ACTIVITIES OF MANAGEMENT OF FEDERAL REGISTRATION SERVICE ACROSS THE ROSTOV REGION

Abstract: the Article is devoted to consideration of problems connected with the improvement of Management of Federal registration service across the Rostov region. The main features of management of Rosreestr on RO, and also the directions of improvement of functioning are considered.

Keywords: Rosreestr, Rostov oblast, inventory, improvement, frames.

На территории Ростовской области функции по оказанию государственных услуг в сфере осуществления государственной регистрации прав на недвижимое имущество и государственного кадастрового учета недвижимого имущества осуществляет Управление Федеральной службы

государственной регистрации, кадастра и картографии по Ростовской области (Управление Росреестра по Ростовской области).

Полномочия по предоставлению сведений, содержащихся в Едином государственном реестре недвижимости, а также приему запросов о предоставлении всех видов сведений, содержащихся в Едином государственном реестре недвижимости и выдаче документов по результатам рассмотрения таких запросов на территории региона осуществляет филиал Федерального государственного бюджетного учреждения «Федеральная кадастровая палата Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии» по Ростовской области (филиал ФГБУ «ФКП Росреестра» по Ростовской области). Основной задачей филиала является ведение и предоставление сведений из Единого государственного реестра недвижимости на территории области.⁹³

Управление включает в себя структуры подразделения, которые относятся к Управлению и территориальным отделам, которые осуществляют на территориях муниципальных образований полномочия, которых соответствуют Управлению.

Управление представляет собой юридическое лицо у которого имеется печать, на котором изображен Государственный герб Российской Федерации, а также имеются штампы, бланки, которые содержат в себе свои наименования, а также изображение Государственного герба РФ. Управление также имеет лицевые счета, которые открыты в органах, которые относятся к органам Федерального казначейства. Данные лицевые счета открыты исходя из установленного порядка, согласно с законами Российской Федерации. Помимо сказанного, управление обладает обособленным имуществом, которое за ним закрепляется исходя из права оперативного владения. Оно может быть в качестве ответчика, истца, а также третьего лица в третейском суде или арбитражном суде.

При осуществлении своей деятельности управление руководствуется нормами, которые прописаны в Конституции РФ, федеральных конституционных законах, федеральных законах, указах и распоряжениях Президента РФ, постановлениях и распоряжениях Правительства РФ, приказах и распоряжениях, которые издаются Министерством экономического развития РФ, а также Федеральной службой, которая осуществляет государственную регистрацию, кадастр и картографию.

Исходя из пределов своих полномочий, которые устанавливаются законодательством РФ, управление является независимым в своей деятельности от органов, которые представляют государственную власть субъектов РФ, а также органов, которые представляют собой местное самоуправление.

Управление осуществляет свою деятельность во взаимодействии с центральным аппаратом Росреестра, подведомственными Росреестру

⁹³ Официальный сайт Росреестра: - <https://rosreestr.ru>

организациями, другими территориальными органами Росреестра, территориальными органами иных федеральных органов государственной власти, полномочным представителем Президента Российской Федерации в Южном федеральном округе, органами государственной власти субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления, общественными объединениями и иными организациями, расположенными на территории Ростовской области.

Для того, чтобы Росреестр имел возможность выполнять поставленные перед ним планы и задачи, необходимо обеспечивать рациональный состав, а также стабильный профессиональный уровень и качество подготовки кадров.

В стратегии кадровой политики Росреестра на период до 2020 года, которая определяется будущая концепция и приоритетные направления, которым должна соответствовать кадровая политика до указанного срока, представляет собой основу для того, чтобы:

- сформировать и реализовать кадровую политику;
- определить направление и обосновать количественные показатели, которые имеют отношение к кадровому заказу на подготовку специалистов высокой квалификации;
- определить перспективы совершенствования кадрового потенциала;
- внедрить современные кадровые технологии;
- сформировать научно-обоснованные современные технологии в обеспечении кадрами;
- в дальнейшем развивать ведомственную нормативно-правовую базу в сфере, связанной с организацией кадровой работы, работы по воспитанию и социальной защите работников и служащих. Это является ориентиром для того, чтобы создать целостную систему, направленную на эффективное использование и развитие кадрового потенциала Росреестра, а также кадрового потенциала, который соответствует территориальным органам и подведомственным организациям.⁹⁴

Проблема совершенствования деятельности Управления Росреестра по Ростовской области должна решаться путем осуществления следующих мероприятий:

- создание механизма формирования кадрового состава;
- совершенствование системы профессионального развития гражданских служащих;
- совершенствование организационной системы управления кадровыми процессами;
- формирование в обществе позитивного образа гражданского служащего и работника;
- сохранение и развитие кадрового состава;

⁹⁴ Приказ Росреестра от 26.06.2014 N П/296 "О стратегии кадровой политики Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии на период до 2020 года"

- противодействие коррупции в центральном аппарате, территориальных органах, а также подведомственных учреждениях Росреестра;
- общеорганизационные мероприятия.

Использованные источники:

1. "Земельный кодекс Российской Федерации" от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 31.12.2017)
2. Приказ Росреестра от 26.06.2014 N П/296 "О стратегии кадровой политики Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии на период до 2020 года"
3. Мироседи С. А. Подходы к оценке системы управления персоналом /С. А. Мироседи, Т. Г. Мироседи, Н. С. Савченко//Актуальные региональные вопросы экономики и управления в условиях инновационной экономики: материалы науч.- практ. конф. студентов: тезисы докладов ВПИ (филиал) Госуд. образов. учрежд. Высш. професс. Образования «ВолгГТУ»; М. К. Старовойтов (гл. редактор). -2016. -С. 106-108
4. Сычева А. В. Совершенствование кадрового планирования /М. О. Анфимова, В. А. Экова, А. В. Сычева//Актуальные региональные вопросы экономики и управления в условиях инновационной экономики: материалы нау ч.-практ. конф. студентов: тезисы докладов ВПИ (филиал) Госуд. образов. учрежд. Высш. професс. Образования «ВолгГТУ»; М. К. Старовойтов (гл. редактор). -2016. -С. 124 -126
5. Филиппова Т. А. Разработка и реализация кадровой стратегии предприятия /Т. А. Филиппова, Г. С. Фролова//Сборник научных трудов Sworld. -Вып. 2 (39). Том 15. -Иваново: Научный мир, 2015. -С. 74-78
6. Эрделевский А.М. О защите права собственности на недвижимое имущество // Хозяйство и право. 2017. № 2.
7. Официальный сайт Росреестра: - <https://rosreestr.ru>

Холодковская К.С.

магистрант

кафедра «Корпоративного управления»

Шиндряева И.В., к.с.н.

доцент

кафедра корпоративного управления

Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС

Россия, г. Волгоград

ОЦЕНКА СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ НА ПРИМЕРЕ АВТОСАЛОНА ЛЕКСУС – ВОЛГОГРАД

Аннотация:

Статья посвящена вопросам системы внутреннего контроля в организации, и ее эффективности на работу персонала. Автор раскрывает суть системы внутреннего контроля. Особое внимание обращается на улучшение качества работы и конкурентоспособности персонала. На основе анализа системы Retail – online определяется эффективность и необходимость внедрения подобных систем на предприятии.

Ключевые слова: управление; система внутреннего контроля; персонал; управление персоналом; эффективность; конкурентоспособность; автосалон.

Kholodkovskaya K.S. graduate student of the department of "Corporate Management"

***Volgograd Institute of Management - branch of the RANEPA
Russia, Volgograd***

***Shindryaeva I.V. Candidate of Sociological Sciences, head of
the department of "Corporate Management"***

***Volgograd Institute of Management - branch of the RANEPA
Russia, Volgograd***

ASSESSMENT OF THE INTERNAL CONTROL SYSTEM ON THE EXAMPLE OF CAR DEALERSHIP LEXUS-VOLGOGRAD

Annotation:

The article is devoted to the issues of internal control system in the organization, and its effectiveness on the work of staff. The author reveals the essence of the internal control system. Particular attention is paid to improving the quality of work and competitiveness of staff. Based on the analysis of the Retail - online system, the effectiveness and necessity of introducing such systems in the enterprise is determined.

Key words: management; internal control system; staff; staff management; effectiveness; competitiveness; car dealership

Организация внутреннего контроля является неотъемлемым элементом всех процессов, происходящих внутри организации, а также в системе

управления и развития конкурентоспособности персонала. Элементы и сам механизм системы внутреннего контроля развиваются по мере развития самой организации, что повышает эффективность и конкурентоспособность деятельности не только персонала, но и организации в целом. Очевидно, что организация с налаженной системой внутреннего контроля имеет ряд существенных преимуществ перед конкурентами на рынке. К таким преимуществам можно отнести высокий уровень мотивации персонала, оптимизация трудовых ресурсов, более высокое качество продукции или услуг и др.

Система внутреннего контроля — это набор проверочных механизмов, связанных в единую аналитическую систему, в которой при проверке условий хозяйствования, даётся оценка работнику или подтверждается его показатели по системе мотивации.⁹⁵

Оценка систем внутреннего контроля способствует повышению ее эффективности посредством:

- своевременного выявления изменений в бизнес-процессах, дизайне или этапах выполнения контрольных процедур;

- повышения мотивации исполнителей контролей и их руководителей за счет непосредственного участия в совершенствовании системы внутреннего контроля и постоянного контроля над качеством выполнения контрольных процедур;

- предоставления информационной базы руководству компании для подтверждения эффективности функционирования системы внутреннего контроля.⁹⁶

Одним из вариантов внутреннего контроля сотрудников автосалона Лексус – Волгоград является система Retail – online. Цель Retail – online заключается в следующем: она помогает менеджерам отдела продаж и сервисным консультантам продавать услуги автосалона. Сотрудники отдела продаж и сотрудники сервиса получают особый гаджет, который фиксирует общение с клиентом, а сотрудники отдела соблюдения стандартов (ОКСС) в режиме online анализируют общение между сотрудником и клиентом на предмет соблюдения стандартов компании, используя дополнительные данные из CRM и с камер видеонаблюдения в дилерских центрах.

По итогам оценки реального общения становится понятно, все ли пожелания клиента были услышаны, все ли вербальные и невербальные знаки были правильно интерпретированы, действительно ли предоставили клиенту полную информацию, насколько качественным было сервисное обслуживание, все ли данные занесены в CRM и т.д. Результатом проведенной работы становятся детальные рекомендации руководителя

⁹⁵Емелина Т. А., Курганова В. А. Организация системы внутреннего контроля на предприятии как повышение конкурентоспособности персонала // Молодой ученый. — 2015. — №22. — С. 386-388. — URL <https://moluch.ru/archive/102/23349/> (дата обращения: 17.02.2018).

⁹⁶Рекомендация Р-44/2013-КпР «Методические рекомендации по организации и осуществлению внутреннего контроля» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://bmcenter.ru/Files/mr_2013_KpT_CVKFO (дата обращения: 27.02.2018)

сотруднику: что необходимо улучшить, чтобы стать еще более успешным.

Система Retail – online позволяет провести анализ действующей системы продаж автосалона на новом уровне, благодаря чему можно определить зоны роста, а также новаторские технологии продаж. Проект RetailOn-Line сделал возможным получать наиболее удачные и результативные примеры общения с клиентами и делать их доступными для всех сотрудников компании. Становится возможным увидеть как сотрудники, правильно применяя коммуникационные техники в общении с клиентами, выстраивают взаимодействие, ведущее к удовлетворению потребностей клиента и достижению целей компании. Retail – online направлен на внутреннюю мотивацию сотрудников, а также дает возможность оценить слабые места фирмы и скорректировать стандарты в соответствии с реальными потребностями клиентов. Коммуникационные техники в общении – это алгоритмы цивилизованного взаимодействия двух человек, заинтересованных в результате. Когда профессионал правильно применяет тот или иной инструмент коммуникации, это незаметно неискушенному наблюдателю, т.к. профессионал делает это так искусно, что выглядит такое общение естественно и непринужденно.

Более того, проект Retail – online дает возможность самим сотрудникам существенно повысить свою эффективность и успешность. Для обеспечения скорости коммуникации информация о результатах общения появляется в программе 1С сразу в момент оценки. Такая оценка в реальном времени позволяет менеджеру донести нужную информацию до клиента по горячим следам, что фактически, может поставить финальный аккорд, чтобы в итоге продажа состоялась. Также обратная связь, которую регулярно получают сотрудники, позволяет им проанализировать свою деятельность и понять, каким аспектам стоит уделить более пристальное внимание.

Оценка эффективности системы внутреннего контроля автосалона Лексус-Волгоградс помощью системы Retail – online позволила не только выявить недостатки в работе персонала, но и послужила мотиватором для более продуктивной работы сотрудников, в том числе позволила улучшить общение клиентами компании.

Таким образом, применяя рассмотренную систему внутреннего контроля в организации, возможно, получить оценку принятых решений не только по качественным, но и по количественным показателям. При взаимодействии системы мотивации и стимулирования персонала через систему внутреннего контроля возникают дополнительные коэффициенты оценки, позволяющие уменьшить мотивационную составляющую либо подтвердить ее правомерность.

Использованные источники:

1. Емелина Т. А., Курганова В. А. Организация системы внутреннего контроля на предприятии как повышение конкурентоспособности персонала // Молодой ученый. — 2015. — №22. — С. 386-388. — URL <https://moluch.ru/archive/102/23349/> (дата обращения: 17.02.2018).

2. Рекомендация Р-44/2013-КпР «Методические рекомендации по организации и осуществлению внутреннего контроля» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://bmcenter.ru/Files/mr_2013_KpT_CVKFO (дата обращения: 27.02.2018)

ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ	3
Abdisharipova T.J., FEATURES OF ART ANALYSIS.....	3
Agzamov A.T., PECULIARITIES OF TAXATION OF INDIVIDUALS IN THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN	5
Annazarova T.D., PARALINGUISTIC FEATURES IN SPEECH	8
Basidova I.I., PECULIARITIES OF APPLICATION OF INTENSIVE METHODS OF TRAINING.....	10
Egamberdiyeva G.A., METHOD OF PROJECTS AS ONE OF INNOVATIVE TECHNOLOGIES IN TRAINING FOREIGN LANGUAGE.....	13
Kilicheva K.Yu., PROBLEMS OF EDUCATION AND EDUCATION IN THE WORKS OF EASTERN MASTERS	16
Makhmudova G., PROBLEM OF OUTLOOK THE EAST ROMANTICISM IN THE CONTEXT OF AVESTA	19
Mamajonov J.Sh., Maxammadjonov T.A., IMPORTANCE OF IMAGE THINKING IN TRAINING OF CHEMISTRY	25
Mamajonova G.K., BIOETHICS IS A NEW PHILOSOPHICAL PARADIGM OF ETHICS.....	28
Maxammadjonov T.A., Mamajonov J.Sh., MAIN STRUCTURAL CHEMICAL LEVELS AND ITS SECTIONS	30
Maxmudov M.A., THE ESSENCE OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY AND ITS MAIN FORMS	32
Maxmudova N., THE ROLE OF COMPUTER TECHNOLOGIES IN THE INNOVATIVE TRAINING PROCESS	34
Mirzaabdullayeva G.M., THE ESSENCE OF AUDIT AND AUDIT ACTIVITIES.....	36
Mirzaxolov X.T., FAMILY RELATIONS IN THE CONSTITUTION OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN	40
Muminova G.A., Boqieva I.B., «CHEMICAL VIEW» OF NATURE: SOURCES AND CURRENT STATE.....	43
Muxtashamova P.Z., METHODOICAL PRINCIPLES OF MODERN TECHNIQUES TEACHING ENGLISH.....	46
Noibjonova X.M., CONCEPT OF TEACHING CHEMISTRY	48
Nurmatov A.R., PECULIARITIES OF SPIRITUAL CULTURE	50
O'rmonov A., THE ROLE OF MENDELEEV IN THE DEVELOPMENT OF CHEMISTRY.....	53
Raimbekova X.K., METHODS AND METHODOICAL ADMISSIONS OF TRAINING PHYSICS.....	55

Sattarov A.M., SPIRITUALITY - INTEGRITY OF SPIRIT MANIFESTATIONS IN PEACE AND PEOPLE	57
Shokirova G.Sh., CURRENT STATE AND DEVELOPMENT TRENDS OF LIGHT INDUSTRY IN UZBEKISTAN	60
Sindarova N.A., COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF CONTEMPORARY METHODS OF TRAINING IN ENGLISH LANGUAGE..	63
Toshmtov O.Sh., MODERN INTENSIVE METHODS OF EDUCATION IN ENGLISH LANGUAGE	66
Uchqurova Z.Sh., Azimov B., Subanova B., ANATOMY AS A SCIENCE, SUBJECT OF TEACHING AND METHODS	69
Urinboev X., TRADITIONS AND INNOVATION IN CULTURE.....	71
Uroqova O.Ja., THE INFLUENCE OF THE JADID MOVEMENT ON THE CULTURAL, POLITICAL AND CULTURAL LIFE OF TURKESTAN	73
Usmonov B.X., METHODOLOGY OF STUDYING THE THEME «HYDROGEN PRODUCTION, ITS PHYSICAL AND CHEMICAL PROPERTIES»	76
Xalmuratova M.T., METHODOICAL RECOMMENDATIONS FOR USING THE METHOD OF WORK IN SMALL GROUPS	79
Абдуазиз угли А., СОЗДАНИЕ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОЙ ТЕПЛИЦЫ, ОТАПЛИВАЕМОЙ ТЕПЛОМ НАСОСОВ И ЗА СЧЕТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГРУНТОВОГО ТЕПЛА	82
Абдуазиз угли А., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВОЗОБНОВЛЯЕМОЙ ЭНЕРГЕТИКИ В УЗБЕКИСТАНЕ	86
Абидова Д.М., ФОРМИРОВАНИЕ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ У СТУДЕНТОВ ВУЗА ПРИ ИЗУЧЕНИИ ИНОСТРАННЫХ ЯЗЫКОВ СРЕДСТВАМИ ИНФОРМАЦИОННО- КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ	89
Аведисянц Р.А., ОСНОВЫ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ СЕЛЬХОЗПРОИЗВОДСТВА.....	91
Аведисянц Р.А., ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ МИНИМИЗАЦИИ РИСКОВ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ.....	97
Акбаева М.Т., РАЗВИТИЕ ИНТЕРЕСА К ЗАНЯТИЯМ РУССКОГО ЯЗЫКА	101
Алиева Ж.М., ЗЕМЕЛЬНЫЙ НАЛОГ: ОСОБЕННОСТИ ИСЧИСЛЕНИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ.....	105
Андросова Е.А., ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ДОХОДОВ, ПОЛУЧЕННЫХ ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ	110

Антипенко А.С., КОНТРОЛЛИНГ ЗАТРАТ КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ.....	117
Бабанов В.Н., Рябова Е.А., Сычева Е.А., К ПРОБЛЕМЕ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ БАНКОВСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА В УСЛОВИЯХ РИСКА	122
Бабанов В.Н., Рябова Е.А., Сычева Е.А., КЛЮЧЕВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ И РИСКА	126
Базалиева К.Ю., Паулов П.А., КОРРУПЦИЯ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ: ПРИЧИНЫ И ВОЗМОЖНЫЕ МЕТОДЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ.....	130
Бандюков А.Н., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА В РОССИИ И ЕГО ПРИВАТИЗАЦИИ	133
Бедерина Р.А., Киракосян А.М., Айнетдинова Л.Н., ЭКОНОМИКО- МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ В НАЛОГООБЛОЖЕНИИ НА ПРИМЕРЕ МОДЕЛИ НЕЙМАНА	139
Билалова И.Р., СИСТЕМА ОБУЧЕНИЯ И ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ ПЕРСОНАЛА	141
Билалова И.Р., ПРОБЛЕМЫ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ.....	145
Богдыль С.А., СУЩНОСТЬ, ЗАДАЧИ, ФОРМИРОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ УСТАВНОГО КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ.....	148
Боромыкова Е.М., РОЛЬ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ПРОГРАММ В РАЗВИТИИ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ....	151
Брызгалова Е.В., ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА СТРОИТЕЛЬНЫХ КОМПАНИЙ.....	155
Вицелярова К.Н., Вирясова А.С., КУЛЬТУРА КАК СФЕРА ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ.....	170
Вицелярова К.Н., Морозова И.В., ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ПРОЕКТОВ В ОТРАСЛИ КУЛЬТУРЫ.....	173
Гайворонский М.А., Провоторов И.А., СОВРЕМЕННАЯ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННАЯ СЕТЬ.....	176
Галиахметов К.М., Хисамов Д.Х., Девяткин Д.Е., ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА РАСПРОСТРАНЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ.....	182
Гальцова А.А., СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВАЛОВОГО РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОДУКТА АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 2011-2015 ГОДЫ	187
Гордей К.А., ПРОБЛЕМА ВЫПОЛНЕНИЯ ЦЕЛЕВЫХ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ	197

Губанова И.С., ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СКОТОВОДСТВА В ФГУП РПЗ «КРАСНОАРМЕЙСКИЙ»..	204
Гущин Р. И., ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ИНДИКАТОР ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СИСТЕМЕ УЧЕТА ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	211
Данилова О.Н., РИСКИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ДЕНЕГ В РОССИИ	216
Дацюк Д.В., СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ФОРМ РАСЧЕТОВ С КОНТРАГЕНТАМИ	219
Добрынин П.А., ИННОВАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА	226
Добрынин П.А., МЕСТО И РОЛЬ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ	229
Дьячкова Е.А., УПРАВЛЕНИЕ СИСТЕМОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	232
Евдокимов С.М., Ратько А.И., РАЗГЛАШЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ В ЗАЛЕ СУДА	238
Егорушкина Т.Н., Лушков С.А., Полуянцевич О.И., ЗНАЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ПРЕДПРИЯТИЯ В ЦЕЛЯХ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ	241
Елифанов А.С., ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ЗВЕНА И ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ В СЕТЕВОМ МАРКЕТИНГЕ	248
Ефремова Н.Г., ПРОКУРОРСКАЯ ПРОВЕРКА БИЗНЕСА	252
Жемба А.А., ПРОБЛЕМА КОРРУПЦИИ В СФЕРЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ	257
Жуков А.В., Туровский В.В., ОСНОВЫ ПРОПУСКНОГО РЕЖИМА В ВОИНСКОЙ ЧАСТИ.....	260
Жукова Е. О., ИНФОРМИРОВАННОСТЬ КАК ФАКТОР ВЛИЯНИЯ НА УРОВЕНЬ УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ	267
Задверняк Д.С., ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ	270
Зайцева О.А., ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕХАНИЗМА ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ	275
Иванова А.В., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ	279
Игумнова А.О., УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ ПЕРСОНАЛА ИНСТРУМЕНТАМИ МОТИВАЦИИ КАК ФАКТОР НОВОЙ ПАРАДИГМЫ МЕНЕДЖМЕНТА.....	282
Инаков Т. К., Холбоев Ю.Х., СИНТЕЗ ГОМОЛОГОВ ПИРРОЛА.....	294

Калимуллина Э.М., ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ДОБРОВОЛЬЧЕСКОГО (ВОЛОНТЕРСКОГО) ДВИЖЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН	297
Ключевская М.А., Трошкова Е.В., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ИТ-ОРГАНИЗАЦИИ В ЧАСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ	301
Кодирова Н.О., ИНТЕРАКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ОБУЧЕНИЯ.....	305
Козлюк Т.Ю., ОСОБЕННОСТИ ОБЪЕКТОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ЖИВОТНОВОДСТВЕ	308
Козьмина В. А., ИСТОЧНИКИ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	313
Комисарчук М.А., ОБЗОР РОССИЙСКОГО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ЗА 2017 ГОД.....	318
Кондратьев А.В., Лимонова Е. В., ФАКТОРЫ И УГРОЗЫ СОЦИАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ.....	321
Кондукова Н.В., Лушеев П.И., Оздоев Б.Ю., ОСОБЕННОСТИ ПОЛУЧЕНИЯ ГРАЖДАНСТВА ПО ПРОГРАММЕ ПЕРЕСЕЛЕНИЯ.....	325
Косова Т.А., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КОНТРОЛЯ ЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ И ОХРАНОЙ ЗЕМЕЛЬ	329
Коянбаева А.Б., СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА В РФ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	336
Кулиева И.А., УПРАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ДОЛГОМ.....	342
Кунгаа Б.Б., РАЗВИТИЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СРОЧНОГО ТРУДОВОГО ДОГОВОРА В РОССИИ	345
Кунгаа Б.Б., ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СРОЧНОГО ТРУДОВОГО ДОГОВОРА В ГЕРМАНИИ	348
Курмакаев П.А., Шилкина М.В., НЕХВАТКА АДРЕСНОГО ПРОСТРАНСТВА IPV4. ПЕРЕХОД НА IPV6	352
Лавренчук К.Ю., АУДИТ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА.....	355
Лактионова С.В., ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ БРАЧНОГО ДОГОВОРА.....	360
Логачева А.В., ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА.....	365
Логачева А.В., СУЩНОСТЬ И ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ АКТИВОВ ПРЕДПРИЯТИЯ	368
Лозовенко Д.С., ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ОЦЕНОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ	372

Лукьянова И.Н., Бельская О.В., Петрова Н.В., МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В ПСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ.....	375
Лупандин В.В., Егоров И.С., ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ЖИЗНЬ ЧЕЛОВЕКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	379
Мажигова Е.М., ПОВЫШЕНИЕ ДОСТУПНОСТИ КРЕДИТНЫХ РЕСУРСОВ ДЛЯ ИННОВАЦИОННО ОРИЕНТИРОВАННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	382
Малявко А.А., МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ФИНАНСЫ В АВСТРИИ.....	388
Марадудина Д.С., ФОРМИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ И ПЕРСОНАЛИСТИЧЕСКИХ КОМПЕТЕНЦИЙ КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО УВЕЛИЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ МОЛОДОГО СПЕЦИАЛИСТА	393
Марадудина Д.С., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННО- АНАЛИТИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ В РЕГУЛИРОВАНИИ ИНВЕСТИЦИОННЫМ РАЗВИТИЕМ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ ...	398
Медня Д.Ю., ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ НЕДОИМКИ ПО ИМУЩЕСТВЕННЫМ НАЛОГАМ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ.....	404
Михайлова Н.С., СИСТЕМА ГРАНТОВ НА РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА.....	407
Моторина А.В., ПРЯМЫЕ И НАКЛАДНЫЕ ЗАТРАТЫ НА ПРОИЗВОДСТВЕ	411
Моторина А.В., ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ НА ПЕРСОНАЛ	414
Муртазина И.А., Максютлова Л.А., Токачёва В.В., ТРУДОУСТРОЙСТВО ИНВАЛИДОВ В ПРЕДЕЛАХ УСТАНОВЛЕННОЙ КВОТЫ	417
Мыслицких А.В., К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ УПРАВЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫМИ ФИНАНСАМИ.....	420
Одинцова А.Л., СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ КОНСОЛИДИРОВАННОГО БЮДЖЕТА РЕСПУБЛИКИ КОМИ	424
Орлов Е. Д., КОРРУПЦИЯ В СУДЕБНОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	428
Осипов С.Ю., ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО В СЕГМЕНТЕ РОЗНИЧНОГО ФОРЕКСА: СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ	431
Парамонов Е.Н., САДОВО-ПАРКОВОЕ ХОЗЯЙСТВО КАК ОТРАСЛЬ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА.....	443
Пашинин С.Д., УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ НА ПРИМЕРЕ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ	448

Пещеров Г.И., ПОЛИТИЧЕСКИЕ БАТАЛИИ ИЛИ КАК РАЗРЕШИТЬ ДОПИНГОВЫЙ УЗЕЛ В МИРОВОМ СПОРТЕ	454
Пипериди Е.И., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АПК КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ	458
Погорельцев Д.Д., ЛОКАЛЬНАЯ ИДЕНТИЧНОСТЬ КАК СИСТЕМООБРАЗУЮЩИЙ ЭЛЕМЕНТ БРЕНДИНГА ГОРОДА	462
Провоторов И.А., Гайворонский М.А., ОСНОВНЫЕ УГРОЗЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ СОЦИАЛЬНЫХ МЕДИА-РЕСУРСОВ В СЕТИ ИНТЕРНЕТА.....	466
Ратько А.И., Евдокимов С.М., СОВРЕМЕННЫЕ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ.....	469
Рашмаджян С.Т., ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТНЫЙ КОНТРОЛЬ РФ, ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТЬ И РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ	472
Рогова А., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОРРЕКТИРОВОК В СРАВНИТЕЛЬНОМ ПОДХОДЕ ПРИ ОЦЕНКЕ БИЗНЕСА.....	476
Рыбцов В.А., Осипенко Р.А., РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕММ ПО ПЕРЕКОСУ ФАЗ В ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ СЕТЯХ 0,4 КВ	479
Сайфулин А.Р., ЗАТРАТНЫЙ ПОДХОД В ОЦЕНКЕ БИЗНЕСА	481
Саломова Д.Х., ИСТОРИЯ ЧИСЛОВОЙ СИСТЕМЫ	483
Сокульская О.В., ПОРЯДОК ПЛАНИРОВАНИЯ СЫРЬЯ И ОСНОВНЫХ МАТЕРИАЛОВ НА ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕМ ПРЕДПРИЯТИИ В ЦЕЛЯХ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ОСНОВНЫХ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	486
Сусикова А.О., «ЗА И ПРОТИВ»: СРАВНЕНИЕ НОВОГО СТАНДАРТА И ПБУ 5/01 «УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ».....	491
Сычев В.О., СПЕЦИФИКА РЕФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ КАЧЕСТВА.....	497
Тимижева О.З., Карашаева А.С., ДИСТАНЦИОННОЕ ЗОНДИРОВАНИЕ ЗЕМЛИ	503
Тлий К. И., ДИАГНОСТИКА КРИЗИСНЫХ СИТУАЦИЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....	508
Туровский В.В., Жуков А.В., ОСНОВЫ ДОПУСКА К ЗАЩИТЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ И ГРАЖДАНСКОГО ПЕРСОНАЛА	512
Туча Т.В., Хомич А.В., Конончук И. А., НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ	520

Унгурияну П.О., Перерва О.Л., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОБОТОТЕХНИКИ НА НАУКОЕМКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	525
Уринов Б.С., РОЛЬ ИНФОРМАТИКИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ ..	535
Файнгор А.Д., К ВОПРОСУ О СИСТЕМЕ ТАМОЖЕННЫХ ДОХОДОВ ..	537
Федотова А.Ю., ХАРАКТЕРИСТИКА УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	541
Хашимов С., Ирискулов Ф., Шокиров Д., ИНФОРМАТИЗАЦИЯ МАХАЛЛИ	545
Хвисяк Д.А., СОВЕТ РАБОЧЕЙ И КРЕСТЬЯНСКОЙ ОБОРОНЫ.....	556
Хисамов Д.Х., Галиахметов К.М., Девяткин Д.Е., РАЗГЛАШЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ.....	562
Худакова Л.В., Давидян Л.В., ЗДОРОВОЕ ПИТАНИЕ – НАШ ПУТЬ К КРАСОТЕ, ЗДОРОВЬЮ И ДОЛГОЛЕТИЮ	567
Чуков А.В., Хартанович Е.А., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ АО «СИБИРСКОЕ ПГО».....	571
Шафикова И.Ф., Жук С.И., МОЛОДЕЖНАЯ ПОЛИТИКА В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	575
Шойимова Ш.С., ПЕДАГОГИЧЕСКОЕ РАЗРЕШЕНИЕ И СОЗДАНИЕ КОНФЛИКТА	581
Шонтуков Б.З., СТИЛЬ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ОБЩЕНИЯ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ВЗАИМООТНОШЕНИЕ С УЧАЩИМИСЯ.....	583
Яковлева М.А., СИСТЕМА МУНИЦИПАЛЬНЫХ ФИНАНСОВ ГЕРМАНИИ.....	589
Яценко Ю.В., ВНУТРЕННИЕ И ВНЕШНИЕ УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	593
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИКИ И ПРАВА	598
Батырев Д.Н., Яманова И.А., Эрдниева Э.В., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СИСТЕМЫ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	598
Батырев Д.Н., Цеденова Д. С., ПРАВОВЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗДЕЛА ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ.....	602
Дорджи-Горяева А.С., ОСОБЕННОСТИ ПРАВИЛ ПОДСУДНОСТИ ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ В КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ.....	607
Махмудова Л.Р., ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТЕРМИНА «ОРГАНЫ СУДЕЙСКОГО СООБЩЕСТВА».....	613
Попов А.В., АДМИНИСТРАТИВНОЕ УСТРОЙСТВО ПРИГРАНИЧНЫХ ТЕРРИТОРИЙ РОССИИ И ИМПЕРИИ ЦИН В ЗАБАЙКАЛЬЕ И	

СЕВЕРНОЙ МОНГОЛИИ В XVIII - СЕРЕДИНЕ XIX В. (ОПЫТ СРАВНИТЕЛЬНОГО АНАЛИЗА).....	616
Шефрукова С.Т., ОСОБЕННОСТИ ПООЩРЕНИЯ И НАДЗОРА СВЯЗАННЫЕ С ИНСТИТУТОМ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ.....	622
СОВРЕМЕННЫЕ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЕ	625
Ван Миньянь, СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ В КИТАЕ ОБУЧЕНИЯ ЗА РУБЕЖОМ.....	625
ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ	629
Кодиров З.З., Ирискулов Ф.С., Пулатов А., Убайдуллаев М., ЭЛЕКТРОННЫЕ БИБЛИОТЕКИ КАК ФАКТ СОВРЕМЕННОГО ИНФОРМАЦИОННОГО ЛАНДШАФТА.....	629
Кузина Н.В., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ERP-СИСТЕМ	633
Малыгина К.В., Мокиева А.С., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ....	636
Яковенко И.В., ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ УПРАВЛЕНИЯ БЮДЖЕТОМ НА ОСНОВЕ ОБРАБОТКИ ЗНАНИЙ СПЕЦИАЛИСТОВ.....	643
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ	648
Григорьев Е.А., Петропавлов Д.М., Попков В.Е., АНАЛИЗ МЕТОДОВ И ПОДХОДОВ К ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕРОПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА	648
Рожненко А.А., ВОЗМОЖНЫЕ РИСКИ ПРИ ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В СИСТЕМЕ ЭКСПЛУАТАЦИИ ЗДАНИЯ.....	660
Румянцева В.С., ФРАНЧАЙЗИНГ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ.....	664
Трунова А.В., КОНЦЕПЦИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РОСРЕЕСТРА ПО РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ.....	668
Холодковская К.С., Шиндряева И.В., ОЦЕНКА СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ НА ПРИМЕРЕ АВТОСАЛОНА ЛЕКСУС – ВОЛГОГРАД.....	672

ЭЛЕКТРОННОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ МЕЖДУНАРОДНОЕ ИЗДАНИЕ

«Экономика и социум»

Выпуск № 3(46) 2018

Сайт: <http://www.iupr.ru>

Издательство: ООО "Институт управления и социально-
экономического развития", Россия, г. Саратов

Дата издания: Март 2018